



RESULTADOS 2T20

Daniel Pimentel Slaviero – CEO • Adriano Rudek de Moura – CFO



DISCLAIMER

Eventuais declarações que possam ser feitas durante essa teleconferência, relativas às perspectivas de negócios da Copel, projeções e metas operacionais e financeiras, constituem-se em crenças e premissas da diretoria da Companhia, bem como em informações atualmente disponíveis.

Considerações futuras não são garantias de desempenho, elas envolvem riscos, incertezas e premissas, pois se referem a eventos futuros e, portanto, dependem de circunstâncias que podem ou não ocorrer.

As condições econômicas gerais, condições da indústria e outros fatores operacionais podem afetar o desempenho futuro da Copel e podem conduzir a resultados que diferem, materialmente, daqueles expressos em tais considerações futuras.



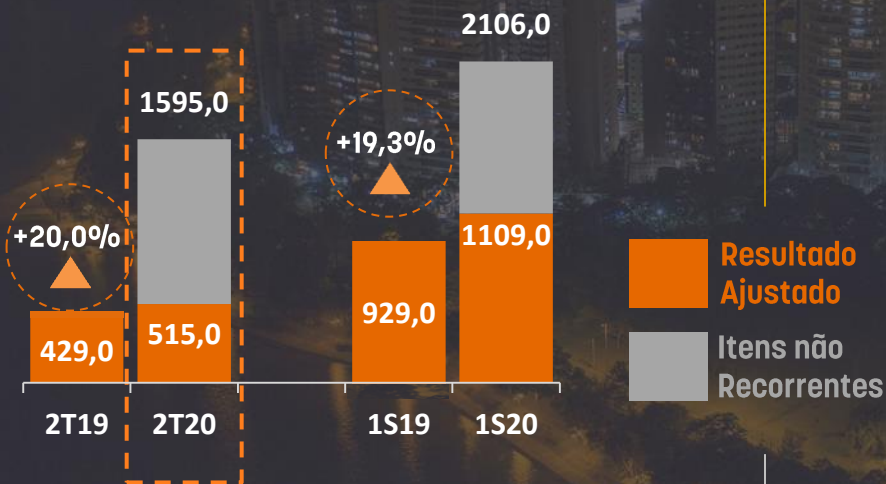
VISÃO GERAL DOS NEGÓCIOS

Daniel Slaviero

Lucro Líquido & EBITDA do 2T20

Mais um trimestre com resultados sólidos e consistentes

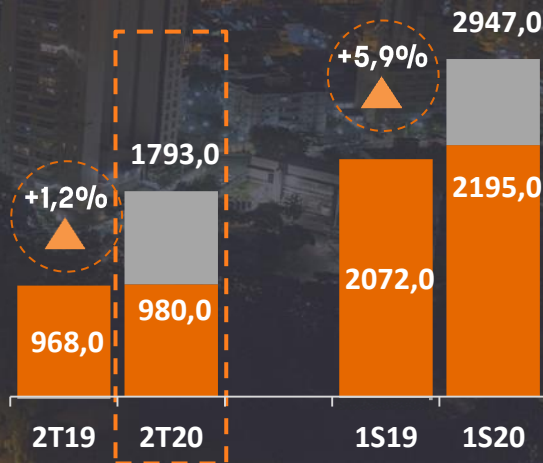
Evolução do Lucro Líquido



Lucro líquido no 2T20
de **R\$ 1.595 milhão**

Lucro líquido ajustado de **R\$ 515 milhões (+20%)**

Evolução do EBITDA



R\$ 1.793 milhão no
2T20 de **EBITDA**

EBITDA ajustado de **R\$ 980 milhões (+1,2%)**

COPEL DIS

queda de demanda **-5,9%** e

aumento na inadimplência

1,92% do faturamento

(R\$ 36 milhões apenas COVID)

Copel Mercado Livre

Impactos menores, apesar de
decisões judiciais e
parcelamento

2T20

DESAFIADOR

Pandemia de COVID-19,
e eventos climáticos
extremos

COPEL GeT

Crise Hídrica

queda histórica do nível dos
reservatórios

TEO (MRE)

Variação de **R\$ 55 milhões**

Ciclone-Bomba

Trabalho intenso para reparar os
danos nas 1,6 milhão de unidades
consumidoras atingidas

**Fitch Ratings elevado para
'AA+(bra)'** perspectiva positiva

**Copel DIS – Eficiência de
9,8% (vs. Regulatório)**

EBITDA recorrente de R\$ 1,2 bilhões
(LTM)

**Copel GeT – Avanço na
conclusão de obras**

MSG 87.6% da RAP total

Copel Mercado Livre

entre as **Maiores do Setor**
5,5 GWh no 1S20 (+42% vs. 1S19)

AVANÇOS RELEVANTES NO 2T20

Melhoria de
Performance e
Eficiência nos
negócios

Alienação da Copel

Telecom Abertura Virtual Data-
Room e Audiência Pública Aberta

Programa de UNITs e
Potencial **Migração para o**
Nível 2 Contratação de
Advisors Financeiros e Legais

COPEL passa a compor o
"MSCI" index

Emerging Markets and All Country
World Indexes

...e permanece no
"FTSE" FTSE4Good Index Series



Estatatal com **mindset privado**



RESULTADOS

2T20

Adriano Rudek de Moura - CFO



**Sólida Posição
de Caixa** R\$ 3,2 bilhões
em 30.06.20

**Robusta Geração
de Caixa** R\$ 1,2 bilhão no 2T20
[+ 170% vs. 2T19]

Conta-Covid + R\$ 869,5
milhões em 31.07.20

**Redução da
Alavancagem** 1,49x no 2T20
[2,01x no 2T19]

**Sólida Liquidez Corrente de
1,43x** Capital circulante de R\$2,6
bilhões

SOLIDEZ PARA MANTER AS DIRETRIZES ESTRATÉGICAS

Foco no crescimento
sustentável

**Créditos de
PIS/CONFINS** R\$5,6 bilhões
no ativo & R\$1,152 milhões no
lucro líquido no 2T20

**Baixo Vencimento de
Dívidas** R\$ 1,2 bilhão próximos
12 meses

**Reajuste Tarifário na
DIS** + 0,41% a partir de jun/20

**Reajuste das RAPs de
transmissão (TRA)**
+ R\$194,3 milhões (+R\$233,8
milhões considerando as SPEs)

Capex de 2020 R\$1,853
bilhão (R\$792 milhões até 30.06)

Plano financeiro **focado no caixa**

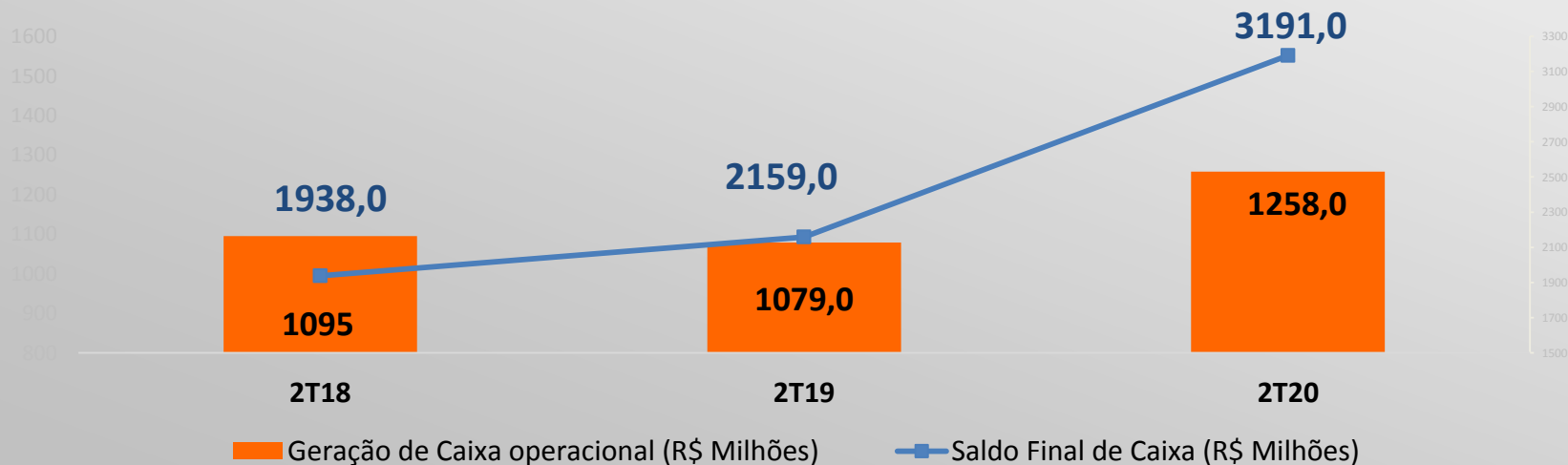
Plano de ação focado em ações de curto prazo (2-3 meses)...

Remanejamento de
CAPEX -R\$ 271
milhões no 2T20

Redução de custos e
remanejamento de
despesas R\$ 112 milhões
no 2T20

Postergação de tributos
Federais (PIS/COFINS, INSS
e FGTS) R\$ 262 milhões no
2T20

Captação de longo prazo
com o BNDES – Lote E
(GeT) (R\$ 432 milhões;
prazo de 24 anos)



Itens não recorrentes

EBITDA ajustado do **2T20** vs. **2T19** & **1S20** vs. **1S19**

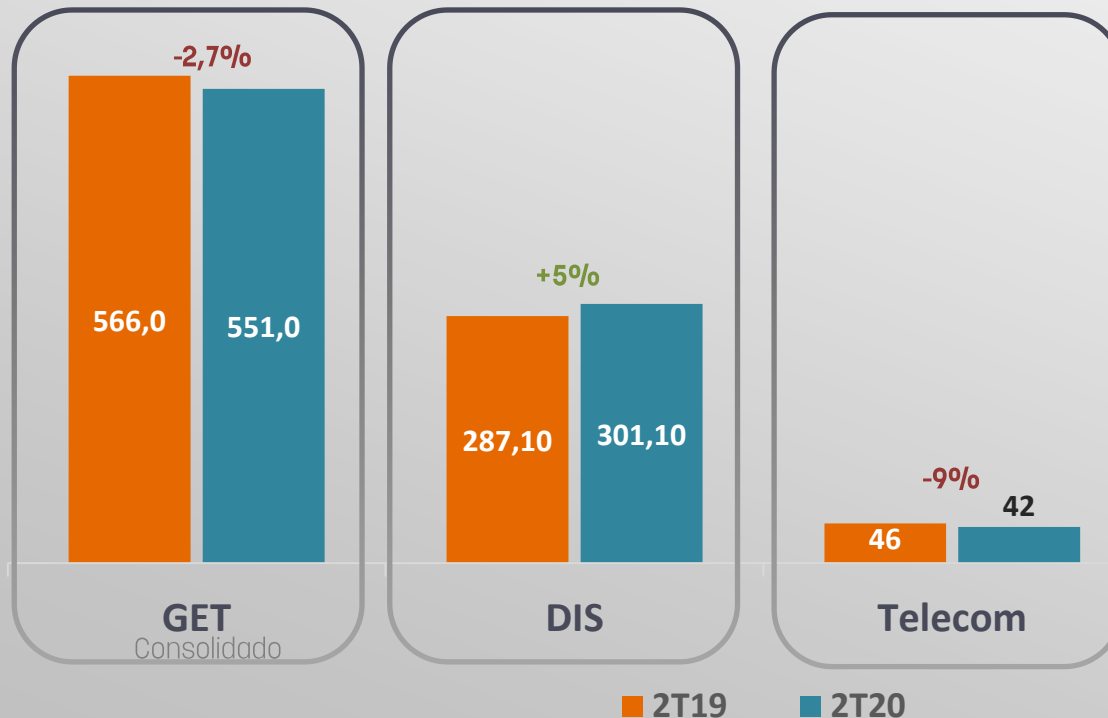
	R\$ milhões					
EBITDA Ajustado	2T20 (1)	2T19 (2)	Var.% (1/2)	1S20 (1)	1S19 (2)	Var.% (1/2)
EBITDA	1.793,3	947,0	89,4	2.946,6	2.039,2	44,5
(-)/+ Impairment de ativos de geração	70,4	14,0		102,6	19,3	
(-)/+ Revisão Tarifária Contrato nº 060/2001 transmissão	(122,0)	-		(122,0)	-	
(-)/+ 'Provisão para perdas societárias e outros investimentos	(2,4)	(1,2)		10,1	(3,0)	
(-)/+ 'MTM Copel Comercialização	(31,1)	(4,7)		(34,7)	(16,4)	
(-)/+ Estimativa de perda por inadimplência (COVID-19)	29,0	-		42,3	-	
(-)/+ Reversão / baixa ativos Telecom	(13,0)	12,5		(5,4)	32,9	
(-)/+ Efeito líquido da decisão judicial - crédito imposto ¹	(744,7)	-		(744,7)	-	
EBITDA Ajustado	979,6	967,7	1,2	2.194,8	2.071,9	5,9
(-)/+ Equivalência Patrimonial	(4,5)	8,7	-	(27,4)	(7,7)	-
EBITDA Ajustado sem Equivalência Patrimonial	975,1	976,4	(0,1)	2.167,4	2.064,2	5,0

¹ O valor é decorrente do resultado do ajuste de R\$ 809,2 milhões registrados na receita operacional líquida e de R\$ 64,5 milhões registrados nos custos com PLR.

EBITDA Ajustado por SIs

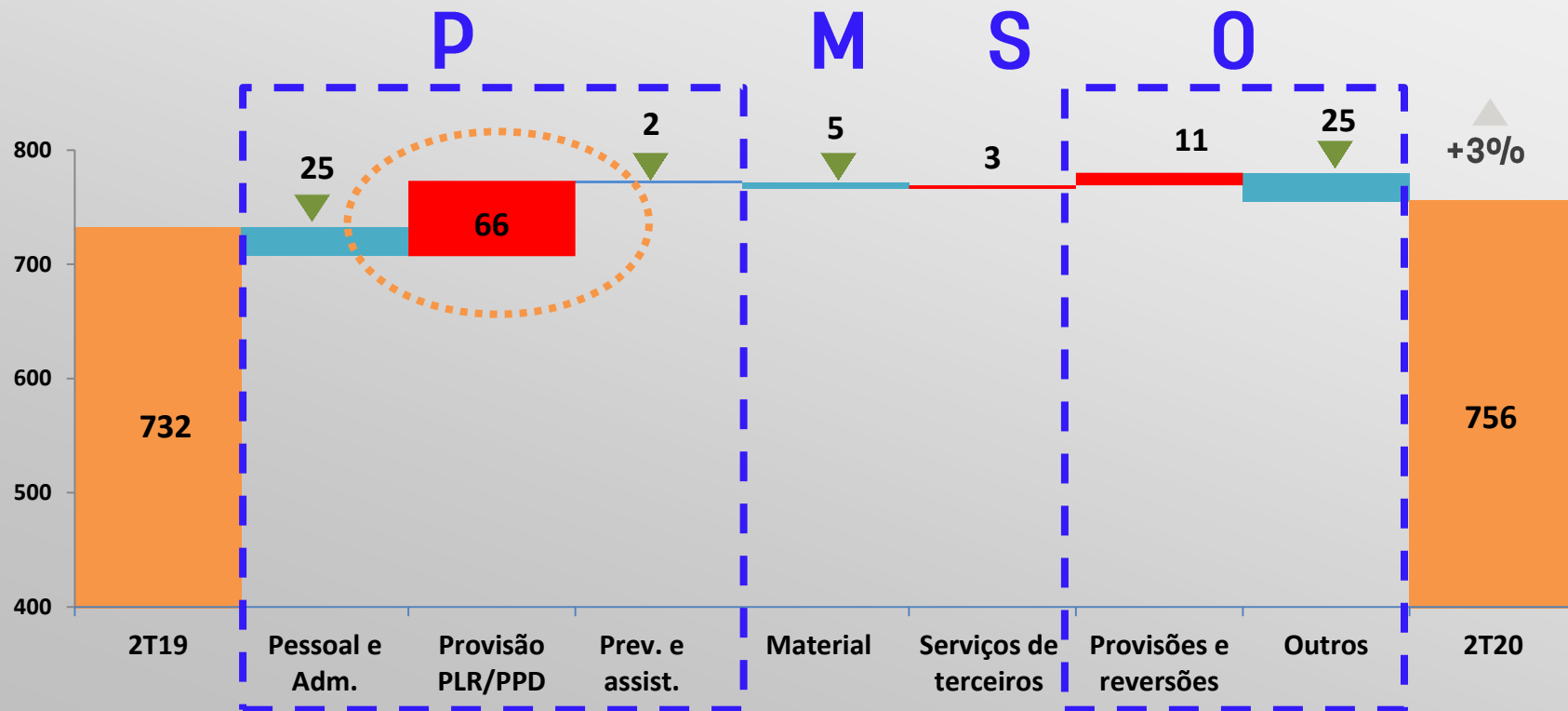
Principais negócios, com **destaque na DIS**

(R\$ milhões)



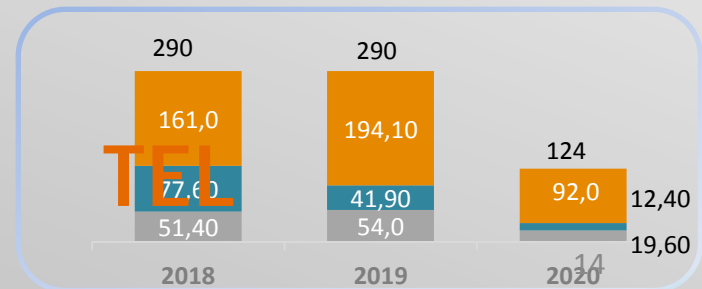
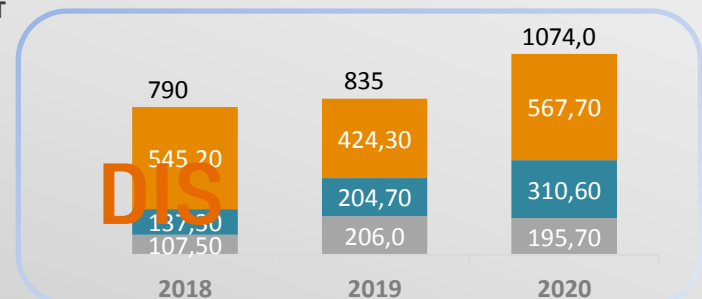
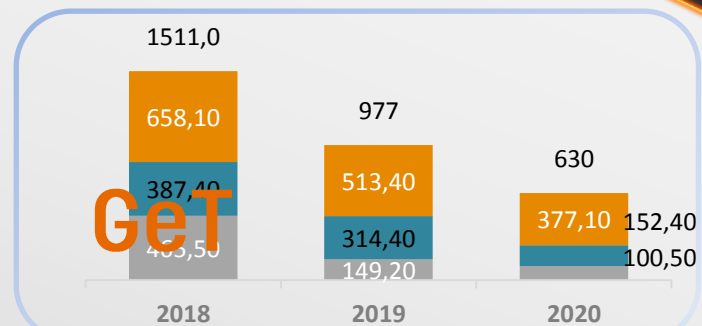
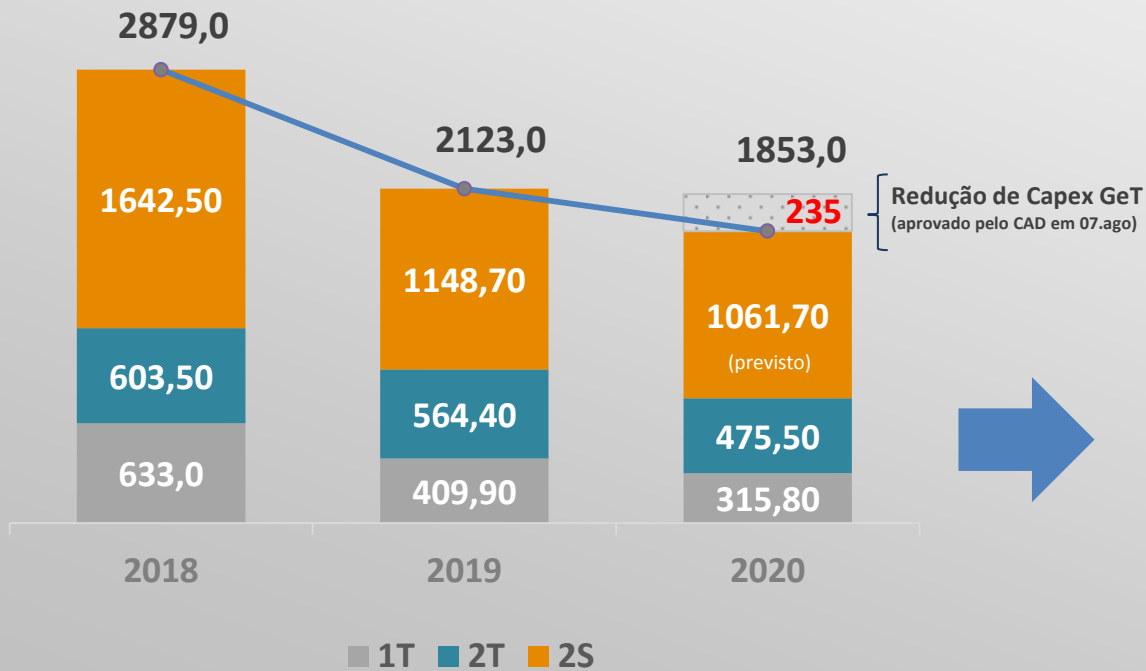
Custos Gerenciáveis – PMSO

Redução de 9,5% em Pessoal (excl. PLR e PDD)... Redução de 483 empregados (-6,4%)



Programa de investimentos

Redução de CAPEX na GeT e aumento na DIS

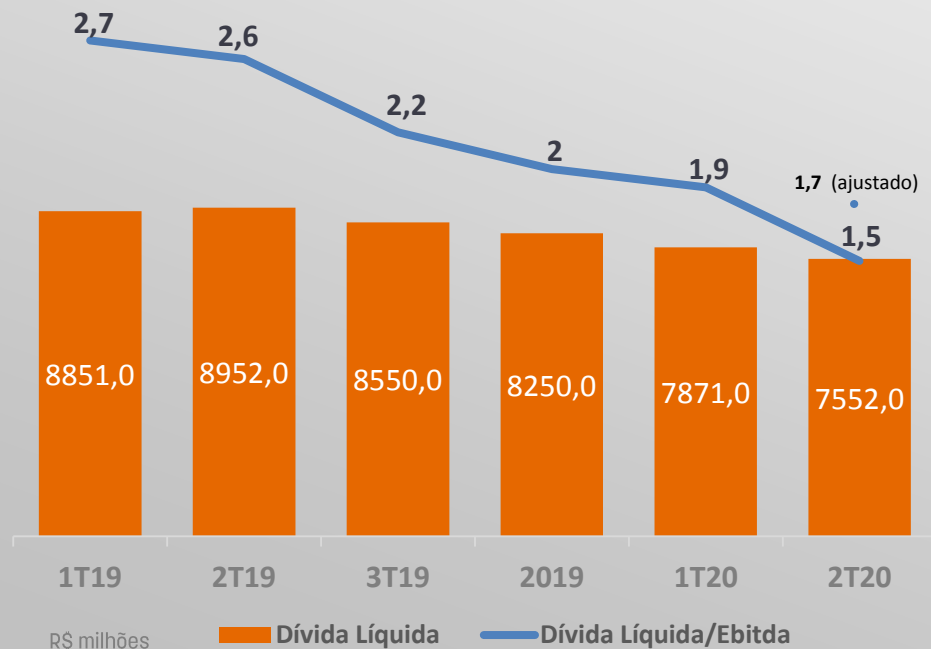


(R\$ milhões)

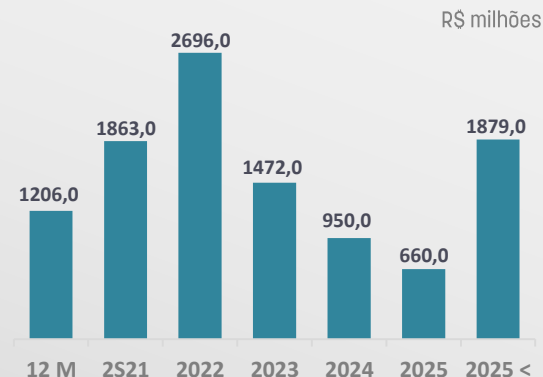
Os valores para 2S20 são previstos.

Perfil da Dívida

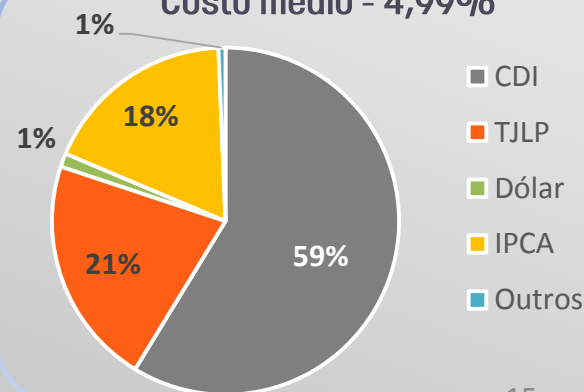
Redução de Alavancagem e do Custo da Dívida



Cronograma – Prazo Médio 3,4 anos



Custo médio - 4,99%





Marcel Malczewski - Chairman



Relações com Investidores

ri@copel.com • (41) 3331-4011 • ri.copel.com



www.copel.com



[/company/copel](https://company.copel)



[/copel](https://copel)



[/copel](https://copel)



[@copelatendevoce](https://copelatendevoce)

