

RELEASE | 2T 2020

RE SUL TA DOS

RELAÇÕES COM
INVESTIDORES
ri.light.com.br
ri@light.com.br



APRESENTAÇÃO DOS RESULTADOS

14 DE AGOSTO DE 2020

Português

14h (Brasília) - 13h (EST)

Zoom ID: 851-4975-2314

Inglês

15h (Brasília) - 14h (EST)

Zoom ID: 878-9126-3019

EBITDA
R\$145 MM

RESULTADO LÍQUIDO
-R\$45 MM

DÍVIDA LÍQUIDA
R\$6.699 MM

LIGT
B3 LISTED NM

IBRX100 B3

IEE B3

ISE B3

Rio de Janeiro, 13 de agosto de 2020.

Em meio à pandemia da Covid-19, Light segue entregando resultados do seu plano de turnaround

Redução das perdas de energia e das contingências judiciais, controle e gestão eficazes do OPEX, menor desembolso de juros e excelência na qualidade do fornecimento, apesar dos impactos negativos da pandemia

Destaques Financeiros

- O EBITDA consolidado foi de R\$145 milhões no 2T20, o que representou uma queda de R\$240 milhões, ou 62,4%, em relação ao 2T19. Essa redução é explicada, principalmente, pelos impactos da pandemia da Covid-19 nos resultados da Distribuidora. Houve significativa redução do mercado faturado (-15,6%), queda da arrecadação e, consequentemente, aumento da PECLD (+R\$152 milhões).
- O EBITDA da Light SESA foi de R\$14 milhões negativos, uma redução de R\$230 milhões com relação ao mesmo período do ano anterior. Os efeitos da pandemia no trimestre ofuscaram a melhora operacional da Companhia no combate às perdas, redução das contingências judiciais e na redução do PMS.
- O EBITDA da Light Energia foi de R\$ 153 milhões, 3,5% maior que o resultado do 2T19, devido a um aumento de 4 p.p. na margem operacional, por conta de uma melhor gestão na compra e venda de energia.
- O prejuízo líquido consolidado no trimestre foi de R\$45 milhões, vs. R\$11 milhões de lucro no 2T19. Destaca-se o lucro de R\$70 milhões da Geradora no 2T20, frente a um prejuízo de R\$2 milhões no mesmo trimestre do ano anterior.
- O PMSO consolidado ficou R\$20 milhões abaixo do 2T19, queda de 8,7%. O PMS consolidado reduziu R\$27 milhões, ou 10,4%, no 2T20.
- A PECLD no 2T20 foi de R\$223 milhões (vs. R\$71 milhões no 2T19), representando 3,3% da receita bruta (12 meses). O índice ficou 1 p.p. acima do registrado em março/20, devido a: piora na arrecadação decorrente da restrição ao corte de energia determinada pela ANEEL, impactos econômicos do isolamento social e avanço das iniciativas de regularização de clientes.
- O indicador de Dívida Líquida/EBITDA finalizou o 2T20 em 3,07x, em linha com o valor apurado no 1T20 (3,06x) e abaixo do limite de 3,75x, estabelecido como *covenant* na maioria dos contratos de dívida. A dívida líquida no final de junho/20 ficou em R\$6.699 milhões.
- O caixa consolidado fechou o trimestre em R\$995 milhões, frente a um vencimento de dívida de R\$357 milhões até o final do ano. Em abril/20, a Light recebeu R\$105 milhões de repasse de fundos setoriais, captou R\$400 milhões em debêntures e, como forma de preservação de caixa, seus acionistas aprovaram em Assembleia a retenção de dividendos referentes a 2019, que serão pagos em exercícios futuros. Até 13 de agosto, o caixa da Companhia foi reforçado com a captação de R\$500 milhões em debêntures e o recebimento de R\$1.010 milhões da Conta-Covid.

Destaques Financeiros (R\$ MM)	2T20	2T19	Variação 2T20/2T19	1S20	1S19	Variação 1S20/1S19
Receita Líquida*	2.356	2.632	-10,5%	5.251	5.811	-9,6%
PMSO	217	237	-8,7%	458	463	-1,0%
EBITDA Ajustado ¹	145	385	-62,4%	610	959	-36,4%
Lucro/Prejuízo Líquido	(45)	11	-	122	175	-30,3%
Dívida Líquida/EBITDA - covenants (x)	3,07	3,69	-16,8%	3,07	3,69	-16,8%
PECLD/ROB (12 meses)	3,3%	1,8%	1,5 p.p.	3,3%	1,8%	1,5 p.p.
CAPEX Light	205	203	1,3%	387	366	5,7%
Geração Líquida de Caixa Operacional	118	246	-52,1%	326	400	-18,4%

* Desconsiderando receita de construção.

Destaques Operacionais

- A perda total sobre a carga fio (12 meses) encerrou o 2T20 em 25,29%, 0,15 p.p. abaixo do resultado observado em março/20, de 25,44%. Com relação ao volume de perdas (12 meses), observa-se uma queda de 439 GWh no 2T20 (8.825 GWh), em comparação com o 1T20 (9.264 GWh). O volume de perda total no semestre apresentou importante redução de 911 GWh.
- A perda não-técnica sobre faturamento BT (12 meses) fechou o 2T20 em 49,53%, 0,72 p.p. menor em relação a março/20.
- A carga fio caiu 16,5% em relação ao 2T19, explicada, principalmente, pelos reflexos da Covid-19, e também pela queda da temperatura.
- O mercado faturado registrou uma retração de 15,6%, inferior à redução verificada na carga fio, em função, principalmente, do resultado do plano de combate às perdas.
- Em junho/20, a Light registrou resultado recorde na qualidade do serviço prestado, ficando em linha com as melhores e maiores distribuidoras do país. O DEC (12 meses) foi de 6,42 horas no 2T20, redução de 8,2% em relação ao reportado no 1T20, enquanto o FEC (12 meses) foi de 4,27x no 2T20, em linha com o resultado de março/20. Ambos os indicadores estão abaixo dos limites estabelecidos pela ANEEL.
- O incremento de 11,3% do número de funcionários próprios é explicado pela estratégia de primarização de mão-de-obra ligada às atividades de combate às perdas, emergência e ligações novas. Esta estratégia foi fundamental para a entrega dos resultados operacionais no trimestre.

Destaques Operacionais	2T20	2T19	Variação 2T20/2T19	1S20	1S19	Variação 1S20/1S19
Carga Fio* (GWh)	7.681	9.195	-16,5%	17.536	20.036	-12,5%
Mercado Faturado (GWh)	5.837	6.913	-15,6%	13.031	14.621	-10,9%
Energia Vendida - Geração (MWm)	483	510	-5,4%	547	541	1,0%
Energia Comercializada - Com (MWm)	537	630	-14,7%	596	642	-7,2%
Perda Total/Carga Fio (12 meses)	25,29%	25,76%	-0,47 p.p.	25,29%	25,76%	-0,47 p.p.
DEC - Horas (12 meses)	6,42	8,36	-23,2%	6,42	8,36	-23,2%
FEC - Vezes (12 meses)	4,27	4,38	-2,5%	4,27	4,38	-2,5%
Número de colaboradores próprios	5.321	4.745	12,1%	5.321	4.745	12,1%
Número de colaboradores terceirizados	6.358	7.432	-14,5%	6.358	7.432	-14,5%

* Carga própria + uso da rede.

NOTA: (1) EBITDA Ajustado representa o EBITDA CVM ajustado pela equivalência patrimonial e outras receitas/despesas operacionais. A Companhia adotou o EBITDA Ajustado para realizar as análises descritas ao decorrer deste documento.

Aviso importante

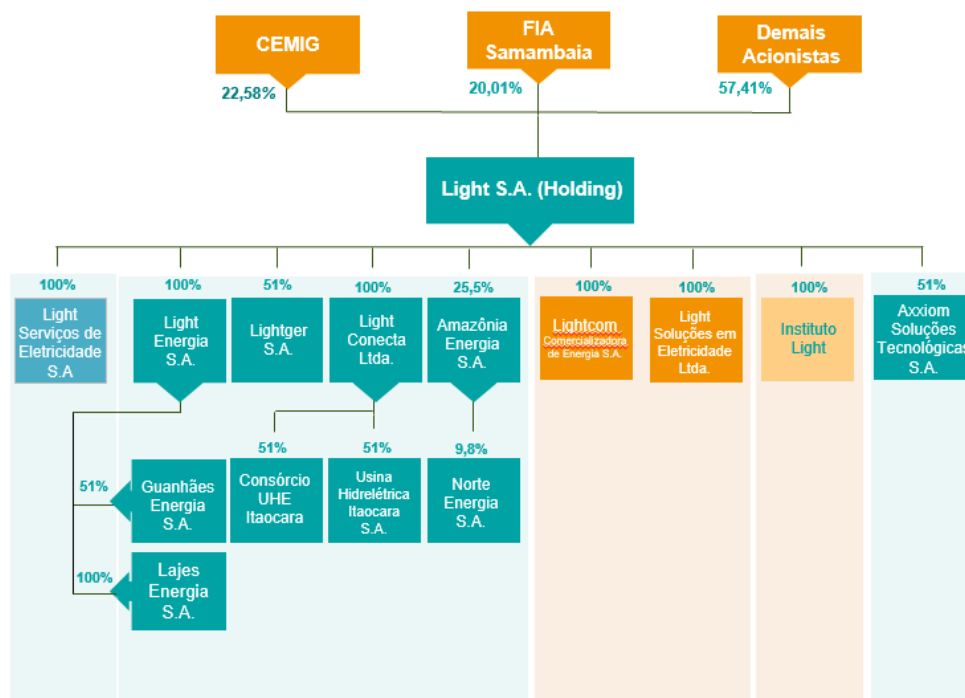
As informações operacionais e as expectativas da Administração quanto ao desempenho futuro da Companhia não foram revisadas pelos auditores independentes. As declarações sobre eventos futuros estão sujeitas a riscos e incertezas. Tais declarações têm como base crenças e suposições de nossa Administração e informações a que a Companhia atualmente tem acesso. Declarações sobre eventos futuros incluem informações sobre nossas intenções, crenças ou expectativas atuais, assim como aquelas dos membros do Conselho de Administração e Diretores da Companhia. As ressalvas com relação às declarações e informações acerca do futuro também incluem informações sobre resultados operacionais possíveis ou presumidos, bem como declarações que são precedidas, seguidas ou que incluem as palavras “acredita”, “poderá”, “irá”, “continua”, “espera”, “prevê”, “pretende”, “estima” ou expressões semelhantes. As declarações e informações sobre o futuro não são garantias de desempenho. Elas envolvem riscos, incertezas e suposições porque se referem a eventos futuros, dependendo, portanto, de circunstâncias que poderão ocorrer ou não. Os resultados futuros e a criação de valor para os acionistas poderão diferir de maneira significativa daqueles expressos ou sugeridos pelas declarações com relação ao futuro. Muitos dos fatores que irão determinar estes resultados e valores estão além da capacidade de controle ou previsão da LIGHT S.A.

Índice

Índice	4
1. Perfil e Estrutura Acionária.....	5
2. Eventos relevantes do período.....	6
2.1 Liquidação da 18ª emissão de debêntures da Light Sesa	6
2.2 Habilitação dos créditos decorrentes da exclusão do ICMS da base de cálculo do PIS/COFINS	6
2.3 Mútuo Light Energia para a Light Sesa.....	6
2.4 Fitch reafirmou <i>rating</i> da Light	6
2.5 AGO/E e AGE	6
2.6 Alteração composição acionária	7
3. Eventos subsequentes	8
3.1 Adesão à Conta-Covid.....	8
3.2 Liquidação da 19ª emissão de debêntures da Light Sesa	8
3.3 Alteração no Comitê de Auditoria Estatutário.....	8
4. Light S.A - Consolidado	9
4.1. Desempenho Financeiro Consolidado	9
4.2. EBITDA Ajustado Consolidado	10
4.3. Resultado Consolidado	11
5. Light SESA - Distribuição	12
5.1. Desempenho Operacional	12
5.1.1. Mercado Total Light SESA (Cativo + Livre + Concessionárias).....	12
5.1.2. Balanço Energético.....	15
5.1.3. Perdas de Energia.....	16
5.1.4. Arrecadação	19
5.1.5. Qualidade Operacional.....	20
5.2. Desempenho Financeiro da Light SESA.....	20
5.2.1. Receita Líquida da Light SESA.....	21
5.2.2. Custos e Despesas da Light SESA.....	22
5.2.2.1. Custos e Despesas Gerenciáveis da Light SESA	22
5.2.2.2. Custos e Despesas Não Gerenciáveis da Light SESA	23
5.2.3. Conta de Compensação de Variação de Itens da Parcela A – CVA	24
5.2.4. Resultado Financeiro da Light SESA	25
6. Light Energia – Geração	26
6.1. Desempenho Operacional	26
6.1.1. Compra e Venda de Energia.....	26
6.1.2. Nível de contratação/descontratação de energia (Light Energia + Light Com)	27
6.2. Desempenho Financeiro da Light Energia	28
6.2.1. Receita Líquida e Custos e Despesas da Light Energia	28
6.2.2. Resultado Financeiro da Light Energia	29
6.2.3. Resultado Líquido da Light Energia	29
7. Lightcom - Comercialização	30
7.1. Desempenho Operacional da Lightcom.....	30
7.2. Desempenho Financeiro da Lightcom	30
8. Endividamento.....	31
8.1. Light S.A.	31
8.2. Abertura do Endividamento	34
9. Investimento Consolidado.....	35
10. Mercado de Capitais.....	36
11. Desempenho nas questões ambientais, sociais e de governança (ESG).....	37
ANEXO I – Ativos de Geração	39
ANEXO II- Conciliação EBITDA CVM.....	40
ANEXO III – Demonstração de Resultado	41
ANEXO IV – Resultado Financeiro.....	43

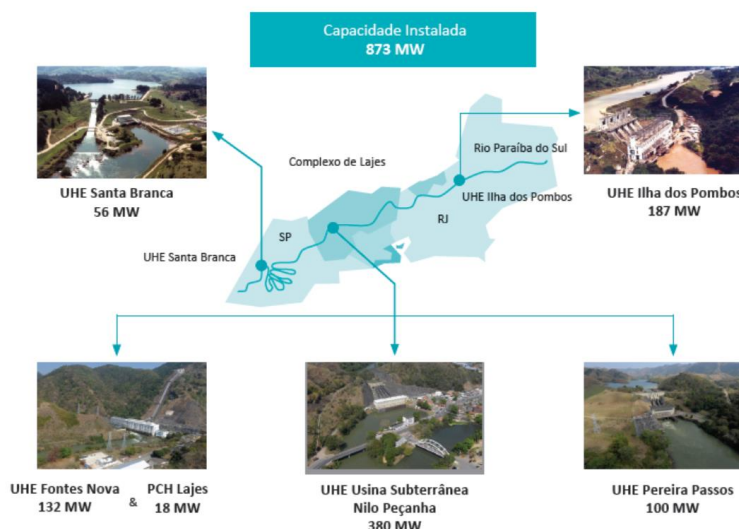
1. Perfil e Estrutura Acionária

A Light é uma empresa integrada do setor de energia elétrica no Brasil com sede no Rio de Janeiro, atuante nos segmentos de geração, distribuição e comercialização de energia.



O Estado do Rio de Janeiro tem área de 43.781 km² e população de aproximadamente 17,2 milhões de pessoas. A área de concessão da Companhia correspondente a 26% (11.307 mil km²) do Estado e abrange 11 milhões de pessoas, representando 64% da sua população total. Dos 92 municípios do Estado, com um total de 7 milhões de consumidores de energia elétrica, a Companhia atua em 31 municípios e possui uma base de cerca de 4,4 milhões de clientes.

O parque gerador da Companhia compreende cinco usinas hidrelétricas e uma pequena central hidrelétrica, que totalizam 873 MW de capacidade instalada. São elas: (i) Fontes Nova, Nilo Peçanha, Pereira Passos e PCH Lajes, que constituem o Complexo de Lajes (em Piraí); (ii) Ilha dos Pombos, no município de Carmo/RJ e (iii) Santa Branca, no município de Santa Branca/SP. O Complexo de Lajes também abarca duas usinas elevatórias: Santa Cecília e Vigário. Considerando as participações na PCH Paracambi, PCH Guanhães e UHE Belo Monte, a Companhia possui um total de 1.188 MW de capacidade instalada.



2. Eventos relevantes do período

2.1 Liquidação da 18ª emissão de debêntures da Light Sesa

Em 15 de abril, foi liquidada a 18ª emissão de debêntures da Light Sesa, no valor total de R\$400 milhões. As debêntures serão remuneradas a CDI + 2,51% a.a. e possuem prazo de vencimento de um ano. Os recursos foram destinados ao reforço do capital de giro da Light Sesa.

2.2 Habilitação dos créditos decorrentes da exclusão do ICMS da base de cálculo do PIS/COFINS

Em 9 de abril, a Receita Federal acatou o pedido de habilitação dos créditos fiscais oriundos do reconhecimento do trânsito em julgado do processo judicial que deu direito à exclusão do ICMS da base de cálculo do PIS/COFINS, que, em valores atualizados, representam aproximadamente R\$6 bilhões. Esse era o último passo para que a Light pudesse iniciar a utilização destes créditos fiscais para compensar tributos federais a recolher.

2.3 Mútuo Light Energia para a Light Sesa

Em 14 de abril, a ANEEL aprovou mútuo entre a Light Energia e a Light Sesa, no valor de até R\$500 milhões, com prazo de 24 meses. Em 4 de maio, a Light Energia realizou o mútuo para a Light Sesa, no valor de R\$500 milhões. Os recursos foram destinados ao reforço do capital de giro da Light Sesa.

2.4 Fitch reafirmou *rating* da Light

Em 24 de abril, a agência de classificação de risco de crédito Fitch Ratings reafirmou o *rating* na escala nacional em A+ (bra) e na escala internacional em BB-, alterando ambos de perspectiva estável para negativa.

2.5 AGO/E e AGE

Em 28 de abril, a Light realizou Assembleia de Acionistas, que aprovou as demonstrações financeiras de 2019, a destinação do resultado de 2019, que será retido em reserva especial para posterior distribuição, a instalação do Conselho Fiscal com a reeleição dos membros efetivos e suplentes e a fixação da remuneração anual global dos administradores para 2020. Na ocasião, foi aprovada, também, a eleição do Sr. Hélio Paulo Ferraz como membro do Conselho de Administração, em substituição ao Sr. Ivan Monteiro, que renunciou ao cargo em 11 de fevereiro. Dessa forma, o Conselho de Administração da Companhia passou a ter a seguinte composição:

David Zylbersztajn, Presidente
Membro independente

Carlos Marcio Ferreira, Vice-Presidente
Membro independente

Antonio Rodrigues dos Santos e Junqueira

Carlos Alberto da Cruz

Carlos da Costa Parcias Júnior
Membro independente

Helio Paulo Ferraz
Membro independente

Octávio Cortes Pereira Lopes
Membro independente

Patrícia Gracindo Marques de Assis Bentes

Membro independente

Ricardo Reisen de Pinho

Membro independente

No mesmo dia, foi realizada outra assembleia, que aprovou a reforma do Estatuto Social da Companhia. Por esta razão, os diretores passaram a coordenar e administrar os processos relativos às seguintes áreas:

NOME / CARGO ESTATUTÁRIO	ÁREAS DE ATUAÇÃO
Ana Marta Horta Veloso <i>Diretora Presidente e</i> <i>Diretora de Relações com Investidores</i>	Relações com Investidores Regulação Recursos Humanos Auditoria Interna, <i>Compliance</i> e Riscos Corporativos Relações Institucionais / Comunicação Governança Corporativa Ouvidoria
Roberto Caixeta Barroso <i>Diretor</i>	Finanças Suprimentos / Patrimônio Tecnologia da Informação
Déborah Meirelles Rosa Brasil <i>Diretora</i>	Jurídico
Alessandra Genu Dutra Amaral <i>Diretora</i>	Energia e Comercialização
Dalmer Alves de Souza <i>Diretor</i>	Planejamento da Distribuição
Marcus Auguste Pimenta <i>Diretor</i>	Operação da Distribuição

2.6 Alteração da composição acionária

Em 9 de junho, o FIA Samambaia comunicou que passou a deter 60.817.410 ações ordinárias da Light (20,01%).

3. Eventos subsequentes

3.1 Adesão à Conta-Covid

Em 3 de julho, a Light Sesa manifestou interesse em aderir à Conta-Covid. Foi solicitado à Aneel o valor-teto, no montante de R\$1,326 bilhão. Esse valor será liberado em parcelas mensais, tendo sido a primeira delas, no valor de R\$885 milhões, recebida em 31 de julho e a segunda, no valor de R\$126 milhões, recebida em 12 de agosto. Os recursos serão liberados conforme o cronograma abaixo:

(R\$ milhões)

jul/20	ago/20	set/20	out/20	nov/20	dez/20
885	126	117	91	54	53

Tendo em vista que o tratamento do reequilíbrio econômico previsto no Contrato de Concessão deverá ser definido nos próximos meses, a Light Sesa, em conjunto com as demais distribuidoras, continuará trabalhando para o reconhecimento dos efeitos extraordinários da pandemia como ativos financeiros no seu resultado operacional.

3.2 Liquidação da 19ª emissão de debêntures da Light Sesa

Em 29 de julho, foi liquidada a 19ª emissão de debêntures da Light Sesa, no valor total de R\$500 milhões. As debêntures serão remuneradas a IPCA + 5,80% a.a. e têm vencimento em 15/07/2025. Os recursos serão destinados a investimentos relacionados à implementação, expansão, renovação ou melhoria de infraestrutura de distribuição de energia elétrica.

3.3 Alteração no Comitê de Auditoria Estatutário

Em 31 de julho, o Conselho de Administração elegeu o Sr. Hélio Paulo Ferraz para o Comitê de Auditoria Estatutário, que passou a ter a seguinte composição:

COMITÊ DE AUDITORIA ESTATUTÁRIO
Ricardo Reisen de Pinho <i>Coordenador</i>
Carlos Marcio Ferreira
Carlos Alberto da Cruz
Antonio Rodrigues dos Santos e Junqueira
Hélio Paulo Ferraz

4. Light S.A - Consolidado

4.1. Desempenho Financeiro Consolidado

Informações Financeiras Seleccionadas (R\$ MM)	2T20	2T19	Var. %	1S20	1S19	Var. %
Receita Operacional Bruta	3.983	4.638	-14,1%	8.763	10.053	-12,8%
Deduções	(1.627)	(2.006)	-18,9%	(3.512)	(4.242)	-17,2%
Receita Operacional Líquida	2.356	2.632	-10,5%	5.251	5.811	-9,6%
Despesa Operacional	(2.358)	(2.394)	-1,5%	(4.937)	(5.144)	-4,0%
PMSO	(217)	(237)	-8,7%	(458)	(463)	-1,0%
Pessoal	(102)	(118)	-13,3%	(225)	(223)	0,8%
Material	(6)	(6)	4,1%	(13)	(12)	5,4%
Serviço de Terceiros	(122)	(133)	-8,5%	(239)	(266)	-10,3%
Outros	14	19	-30,6%	19	39	-52,1%
Energia Comprada	(1.704)	(1.851)	-8,0%	(3.697)	(4.081)	-9,4%
Depreciação	(148)	(147)	0,7%	(297)	(293)	1,4%
Provisões	(68)	(88)	-23,4%	(140)	(164)	-15,0%
PECLD	(223)	(71)	216,1%	(346)	(144)	141,2%
EBITDA Ajustado*	145	385	-62,4%	610	959	-36,4%
Resultado Financeiro	(70)	(71)	-1,6%	(126)	(262)	-51,9%
Outras Receitas/Despesas Operacionais	(5)	(7)	-25,2%	(10)	(12)	-14,3%
Resultado Antes dos Impostos e Equivalência Patrimonial	(78)	160	-	177	393	-54,9%
IR/CS	(587)	(48)	1121,1%	(593)	(137)	333,1%
IR/CS Diferido	625	(10)	-	544	0	195612,2%
Equivalência Patrimonial	(4)	(91)	-95,2%	(6)	(81)	-92,2%
Lucro Líquido	(45)	11	-	122	175	-30,3%

Obs: Não considera Receita/Custo de Construção

*O EBITDA Ajustado é calculado a partir do lucro líquido antes do imposto de renda e contribuição social, equivalência patrimonial, outras receitas/despesas operacionais, resultado financeiro, depreciação e amortização.

4.2. EBITDA Ajustado Consolidado⁴

EBITDA Ajustado Por Segmento (R\$ MM)	2T20	2T19	Variação 2T20/2T19	1S20	1S19	Variação 1S20/1S19
Distribuição	(14)	216	-	293	511	-42,6%
Geração	153	148	3,5%	291	379	-23,0%
Comercialização	11	25	-56,2%	36	77	-53,2%
Outros e eliminações	(5)	(4)	13,4%	(10)	(6)	52,8%
Total	145	385	-62,4%	610	959	-36,4%
Margem EBITDA (%)	6,1%	14,6%	-8,47 p.p.	11,6%	16,5%	-4,89 p.p.

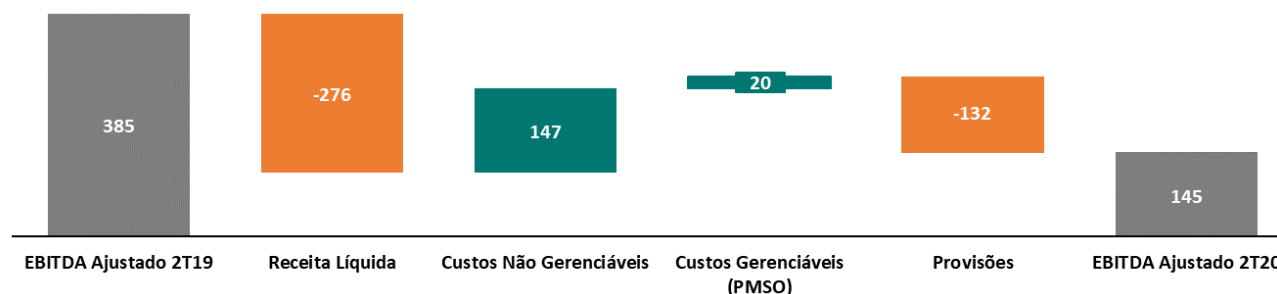
O EBITDA consolidado encerrou o 2T20 em R\$145 milhões, 62,4% inferior ao mesmo período do ano anterior. Esta queda se deve, em grande parte, à redução do EBITDA da Distribuidora, que foi impactado pelos efeitos da pandemia da Covid-19. Esses efeitos levaram à redução de 15,6% no mercado faturado e ao aumento de R\$152 milhões na PECLD, em função da expectativa de não recebimento associada à maior inadimplência verificada durante a pandemia, considerando as restrições ao corte impostas pela regulação da ANEEL. Adicionalmente, registramos um VNR inferior em R\$94 milhões ao 2T19, decorrente da queda do IPCA. Esses fatores ofuscaram a melhora operacional da Companhia no combate às perdas, redução das contingências judiciais e na redução do PMS, que geraram um resultado R\$85 milhões melhor, se comparado ao mesmo período do ano anterior.

A seguir, destacamos alguns indicadores operacionais afetados pela pandemia, bem como o impacto econômico exclusivamente gerado por ela no EBITDA da Distribuidora. No trimestre, observamos um efeito negativo de R\$119 na Parcela B e nas Perdas não técnicas e, do aumento de R\$152 milhões verificado na PECLD, R\$93 milhões são unicamente advindos da pandemia. Assim, estimamos que o efeito total no resultado econômico do 2T20 foi de R\$212 milhões negativos.

Indicadores Operacionais	2T20	2T19	Variação 2T20/2T19
Carga Fio (GWh)	7.681	9.195	-16,5%
Mercado Faturado (GWh)	5.837	6.913	-15,6%
Arrecadação (%)	95,9%	101,5%	-5,6 p.p.

Impacto no EBITDA (R\$ MM)	Δ
Parcela B + Perdas não-técnicas	(119)
PECLD	(93)

EBITDA ajustado consolidado
2T19 / 2T20 - R\$MM



⁴ EBITDA Ajustado é calculado a partir do lucro líquido antes do imposto de renda e contribuição social, equivalência patrimonial, outras receitas/despesas operacionais, despesas financeiras líquidas, depreciação e amortização.

4.3. Resultado Consolidado

Lucro/Prejuízo Líquido Por Segmento (R\$ MM)	2T20	2T19	Variação 2T20/2T19	1S20	1S19	Variação 1S20/1S19
Distribuição	(114)	(10)	1046,6%	(52)	(35)	49,5%
Geração	70	(2)	-	164	150	9,4%
Comercialização	7	26	-72,5%	24	64	-61,8%
Outros e eliminações	(9)	(4)	110,7%	(15)	(15)	-1,9%
Total	(45)	11	-	122	175	-30,3%
Margem Líquida (%)	-1,9%	0,4%	-2,31 p.p.	2,3%	3,0%	-0,69 p.p.

A Companhia apresentou um prejuízo de R\$45 milhões no 2T20, contra R\$11 milhões de lucro no 2T19, principalmente em razão dos resultados da Distribuidora. A Geradora registrou um lucro de R\$70 milhões, frente a um prejuízo de R\$2 milhões no 2T19, o qual foi decorrente do reconhecimento de perda no investimento na Renova no ano anterior.

Resultado líquido consolidado 2T19 / 2T20 - R\$MM



5. Light SESA - Distribuição

5.1. Desempenho Operacional

Destaques Operacionais	2T20	2T19	Variação 2T20/2T19
Nº de Consumidores (Mil) ¹	4.397	4.449	-1,2%
Nº de Empregados	5.072	4.494	12,9%
Tarifa média ² - R\$/MWh	832,5	827,9	0,6%
Tarifa média ² - R\$/MWh (s/ impostos)	589,3	569,0	3,6%
Preço médio dos contratos* - R\$/MWh	234,2	211,7	10,6%
Custo médio de compra de energia ** - R\$/MWh	265,5	226,2	17,4%

¹ Considera a quantidade de contratos ativos da distribuidora

² Referente ao mercado cativo e livre

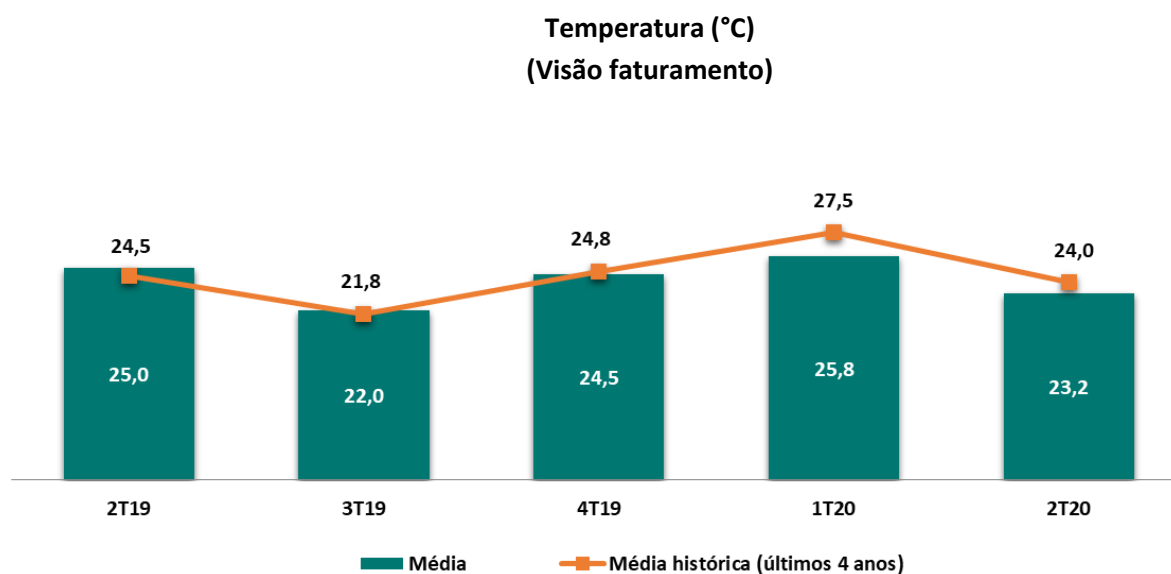
* Não inclui compra no spot e risco hidrológico. O denominador é o montante de energia contratual.

** Não inclui Risco hidrológico. O denominador é a carga verificada.

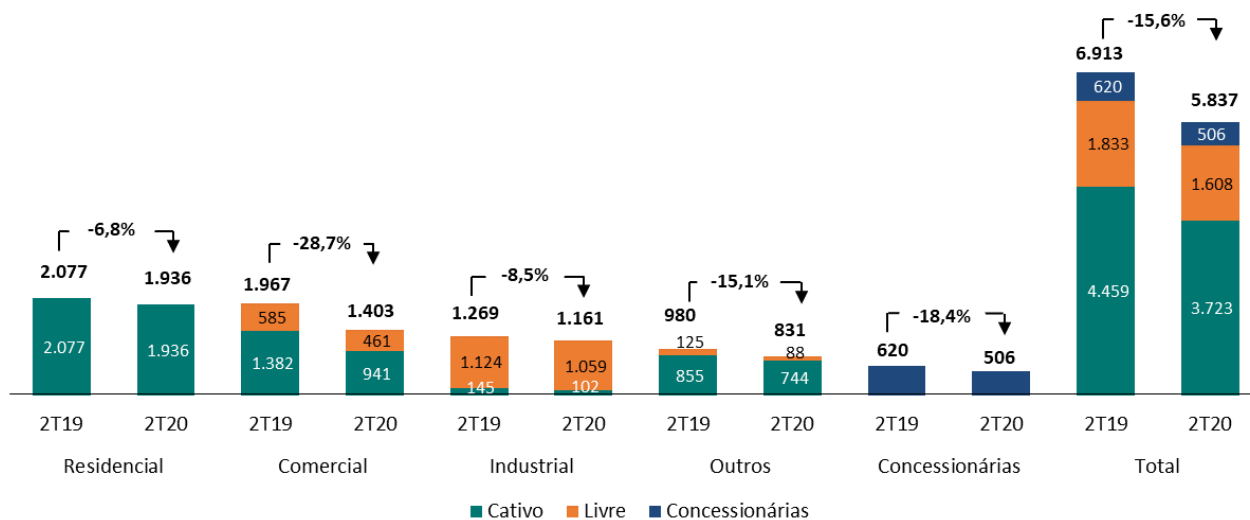
O aumento de 12% no número de funcionários próprios é explicado pela primarização de mão-de-obra nas atividades de combate às perdas, emergência e ligações novas. A primarização tem atingido seu objetivo, gerando ganhos de produtividade, permitindo um melhor controle ético e de gestão dos times de campo. Além disso, o maior número de funcionários próprios tem sido essencial para a qualidade do serviço prestado, mesmo durante a pandemia.

O incremento do preço médio de contratos de compra de energia foi de 10,6%, justificado principalmente pela desvalorização do real frente ao dólar. Também se registrou um aumento no custo médio de compra de energia (que não inclui o risco hidrológico) de 17,4% em relação ao 2T19, decorrente da elevação no preço médio dos contratos e da venda de sobras contratuais no mercado Spot da CCEE por um PLD abaixo do Pmix.

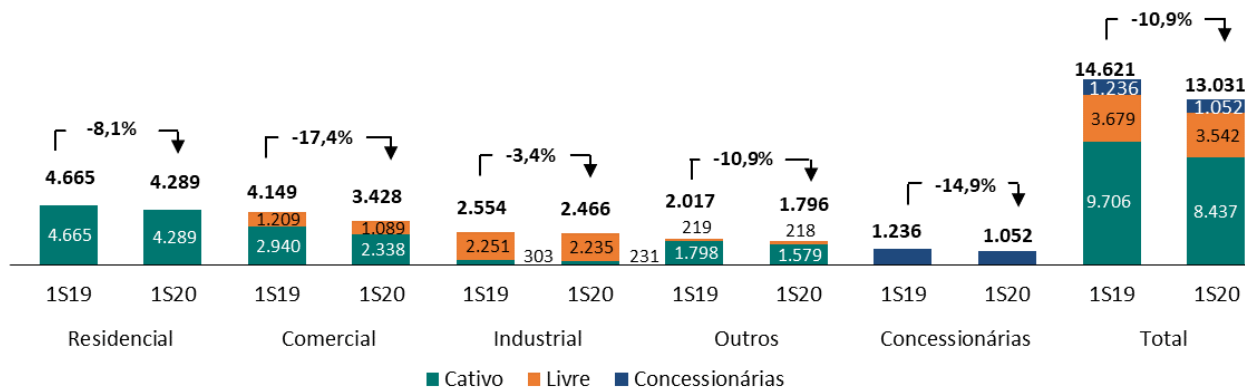
5.1.1. Mercado Total Light SESA (Cativo + Livre + Concessionárias)



Mercado faturado (GWh) 2T20⁵

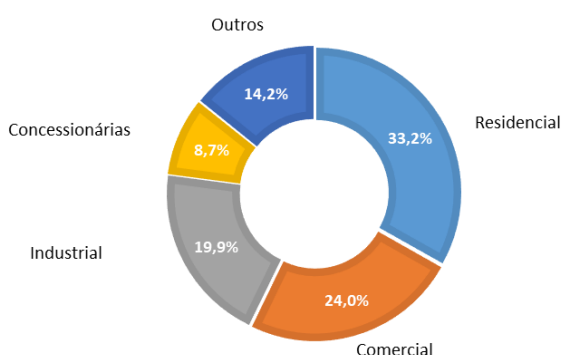


Mercado faturado (GWh) 1S20

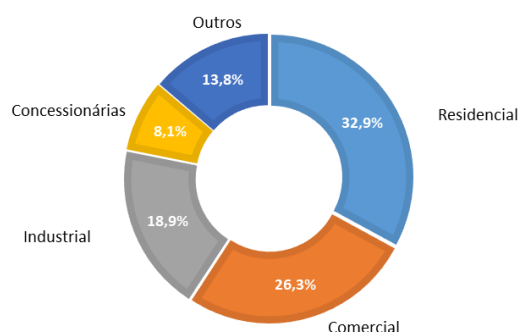


⁵ Dados referentes ao mercado livre estão associados à energia medida dos clientes e não necessariamente aos valores faturados no período.

**Mercado de energia
2T20**



**Mercado de energia
1S20**



O mercado total de energia no 2T20 foi de 5.837 GWh, 15,6% inferior ao 2T19, impactado, principalmente, pelos efeitos decorrentes das medidas de enfrentamento da pandemia da Covid-19, assim como pela menor temperatura média registrada no 2T20.

O impacto econômico da redução do mercado no 2T20 por conta da Covid-19, utilizando metodologia similar à empregada pela Aneel na Consulta Pública para determinação dos recursos da Conta-Covid, é estimado em aproximadamente R\$120 milhões. A Companhia espera que, tão logo a Aneel conclua as discussões pertinentes, seja possível o reconhecimento da queda de mercado decorrente da pandemia como ativo financeiro no seu resultado operacional.

A classe Residencial apresentou um volume de 1.936 GWh no 2T20, um decréscimo de 6,8% em relação ao mesmo trimestre de 2019. Entendemos que essa redução decorre, além da menor temperatura média no trimestre, dos efeitos da Covid-19, pois parte das famílias migrou (durante os primeiros meses de isolamento) para o interior do Estado, fora da área de concessão da Light. Tais efeitos foram parcialmente compensados pelas atividades do plano de combate às perdas.

A classe Comercial, incluindo clientes cativos e livres, apresentou uma queda de 28,7% na comparação com o 2T19. Esse resultado é consequência, em especial, das medidas de distanciamento social no combate à pandemia da Covid-19, que mantiveram os estabelecimentos comerciais fechados ou em horário de funcionamento reduzido.

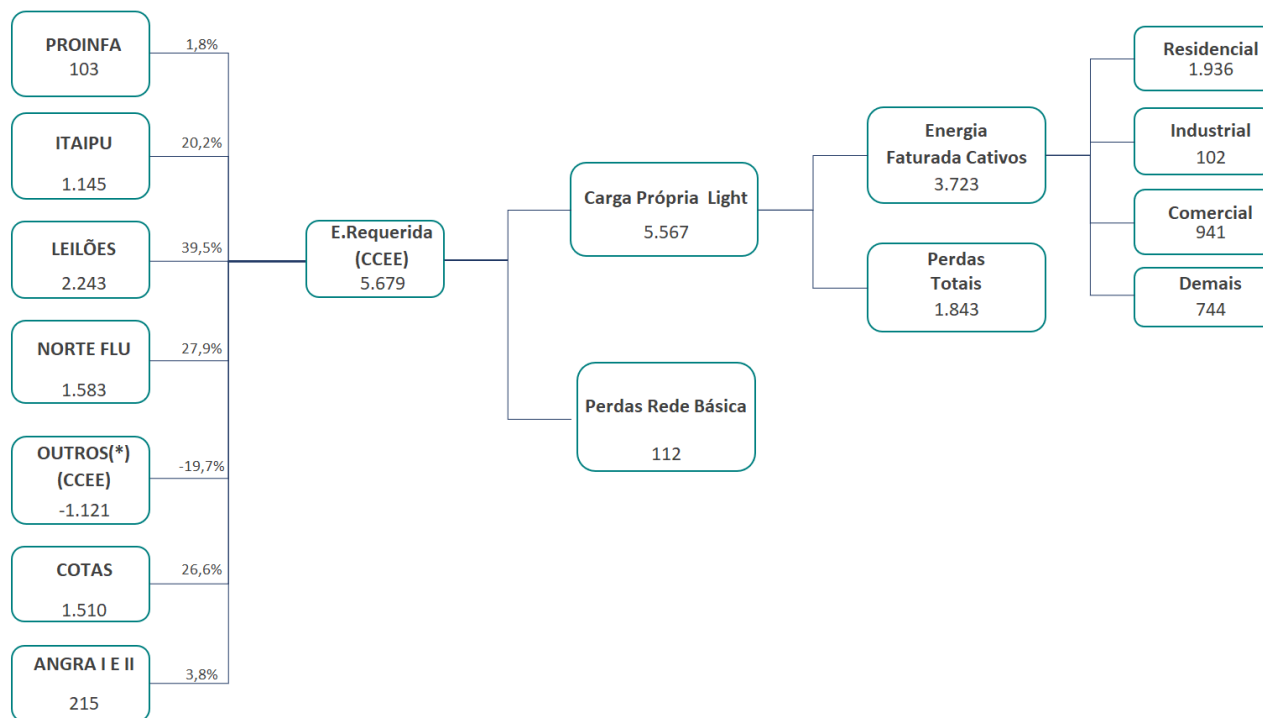
O mercado Industrial registrou um recuo de 8,5% no 2T20 em relação ao 2T19. O resultado foi impactado, sobretudo, pelas medidas de distanciamento social no combate à pandemia e consequente desaquecimento da economia.

A classe Outros teve uma retração de 15,1% no 2T20 devido aos impactos da Covid-19, principalmente sobre os segmentos Poder Público e Tração (metrô e trem).

O mercado livre finalizou o trimestre representando 27,5% do mercado total da distribuidora. A migração de clientes cativos para o mercado livre é neutra para a margem da Companhia, uma vez que a energia continua sendo transportada pela concessionária, que é remunerada pela TUSD. No 2T20, tivemos um aumento de 68 clientes livres em comparação com março/20, encerrando o período com um total de 1.086 clientes.

5.1.2. Balanço Energético

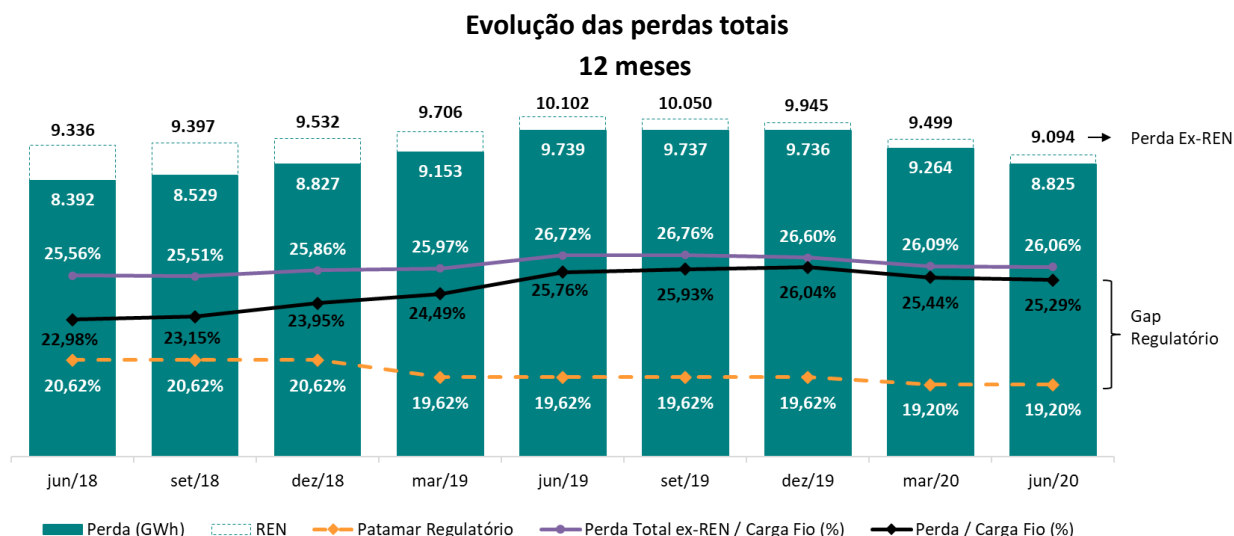
Balanço energético de distribuição (GWh) 2º trimestre 2020



(*) Outros inclui Compra no Spot - Venda no Spot.

Balanço Energético (GWh)	2T20	2T19	Variação 2T20/2T19	1S20	1S19	Variação 1S20/1S19
= Carga Fio	7.681	9.195	-16,5%	17.536	20.036	-12,5%
- Energia medida transportada para concessionárias	506	620	-18,4%	1.052	1.236	-14,9%
- Energia medida transportada para clientes livres	1.608	1.833	-12,3%	3.542	3.679	-3,7%
= Carga Própria	5.567	6.741	-17,4%	12.941	15.121	-14,4%
- Energia Faturada (Cativo)	3.723	4.459	-16,5%	8.437	9.706	-13,1%
Mercado Baixa Tensão	2.895	3.371	-14,1%	6.570	7.368	-10,8%
Mercado Média e Alta Tensão	829	1.089	-23,9%	1.867	2.337	-20,1%
= Perda Total	1.843	2.282	-19,2%	4.505	5.416	-16,8%

5.1.3. Perdas de Energia



Pelo segundo trimestre consecutivo, registramos queda nas perdas totais (12 meses), com uma redução de 439 GWh, ou 4,7%, quando comparado ao 1T20. As perdas totais ex-REN (12 meses) acompanharam essa tendência, sendo 405 GWh menores em relação ao 1T20, uma queda de 4,3%.

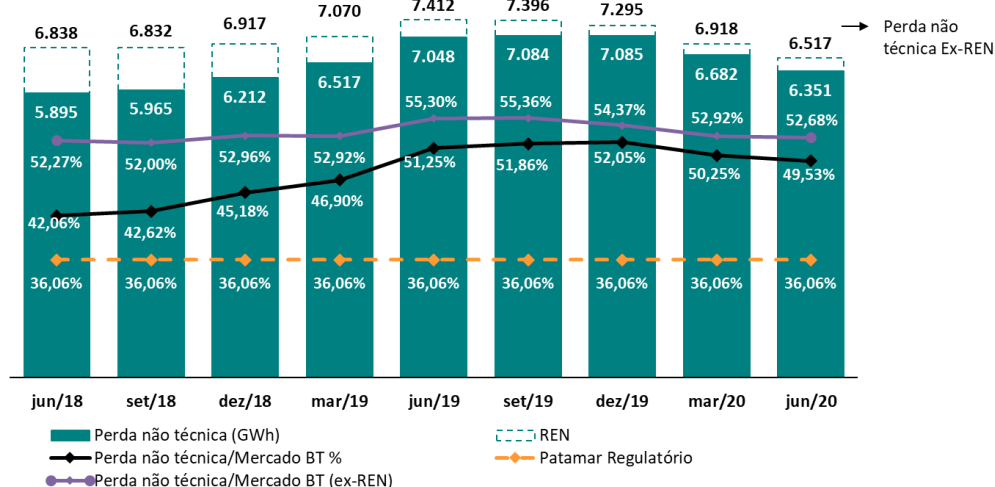
O indicador de perda total sobre a carga fio encerrou o 2T20 em 25,29%, uma redução de 0,15 p.p em relação ao 1T20. A perda total ex-REN (12 meses) também reduziu no 2T20, encerrando em 26,06%, ou 0,03 p.p. abaixo do indicador do 2T19 (26,09%).

Este bom resultado é reflexo das ações do plano estruturado no final de 2019 (diagnóstico por regional, melhorias no processo de identificação de alvos para inspeções e normalizações, melhor treinamento das equipes, dentre outras medidas) e sinaliza que estamos no caminho certo na estratégia de combate às perdas. Durante a pandemia, fortalecemos os times de combate às perdas com profissionais cujas atividades estavam temporariamente suspensas, como aqueles que atuam no corte/religa.

Quando se observa o indicador Perda não-técnica/Mercado BT (ex-REN), a tendência de queda também se verifica, a despeito de o mercado de baixa tensão (denominador do índice) ter reduzido significativamente no 2T20 (-13,8%), devido, principalmente, aos efeitos da Covid-19. Assim, mesmo com a pandemia, observamos pelo terceiro trimestre consecutivo redução nesse indicador, como se verifica no gráfico a seguir.

Evolução da perda não técnica/mercado BT

12 meses

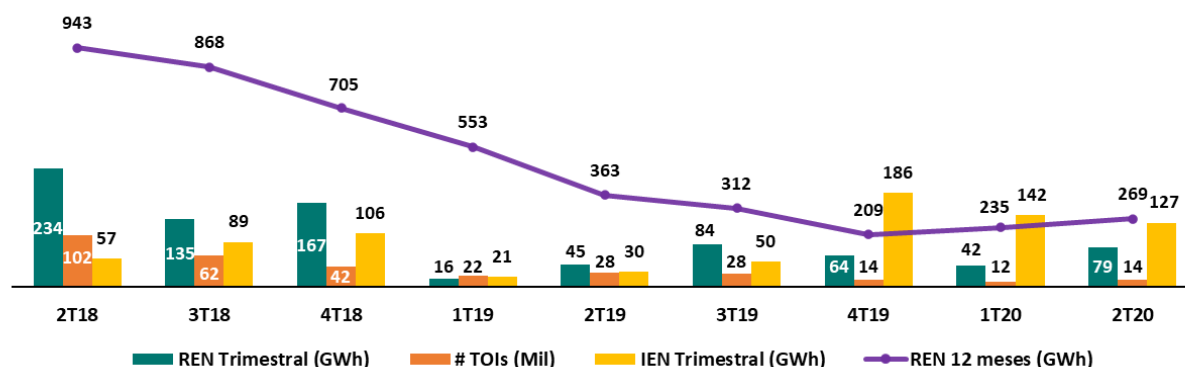


A Companhia está 6,09 p.p. acima do percentual de repasse regulatório na tarifa, de 19,20%, conforme parâmetros definidos pela Aneel na Revisão Tarifária (RTP) de março/17, ajustados pelo mercado de referência para os próximos 12 meses, homologado pela Aneel na ocasião do reajuste tarifário (IRT) de março/20.

A IEN (Incorporação de Energia) no 2T20 foi de 127 GWh, 97 GWh acima do registrado no 2T19. Este incremento está em linha com o principal pilar do plano de combate às perdas, que é o foco na incorporação de energia. O volume de REN (12 meses), por sua vez, apresentou um aumento sustentável de 14,4% no trimestre em relação ao 1T20, atingindo 269 GWh (12 meses), em virtude das ações previamente descritas.

O número de TOIs tem se mantido num nível baixo durante os últimos 3 trimestres e a energia recuperada vem aumentando, o que significa um aumento de produtividade nas ações de campo. Isso é fruto da estratégia de primarização, aprimoramento dos treinamentos e melhor controle ético, além da maior precisão na identificação de alvos.

Evolução da IEN trimestral e REN trimestral dos últimos 12 Meses (GWh), e da quantidade de TOIs (mil)

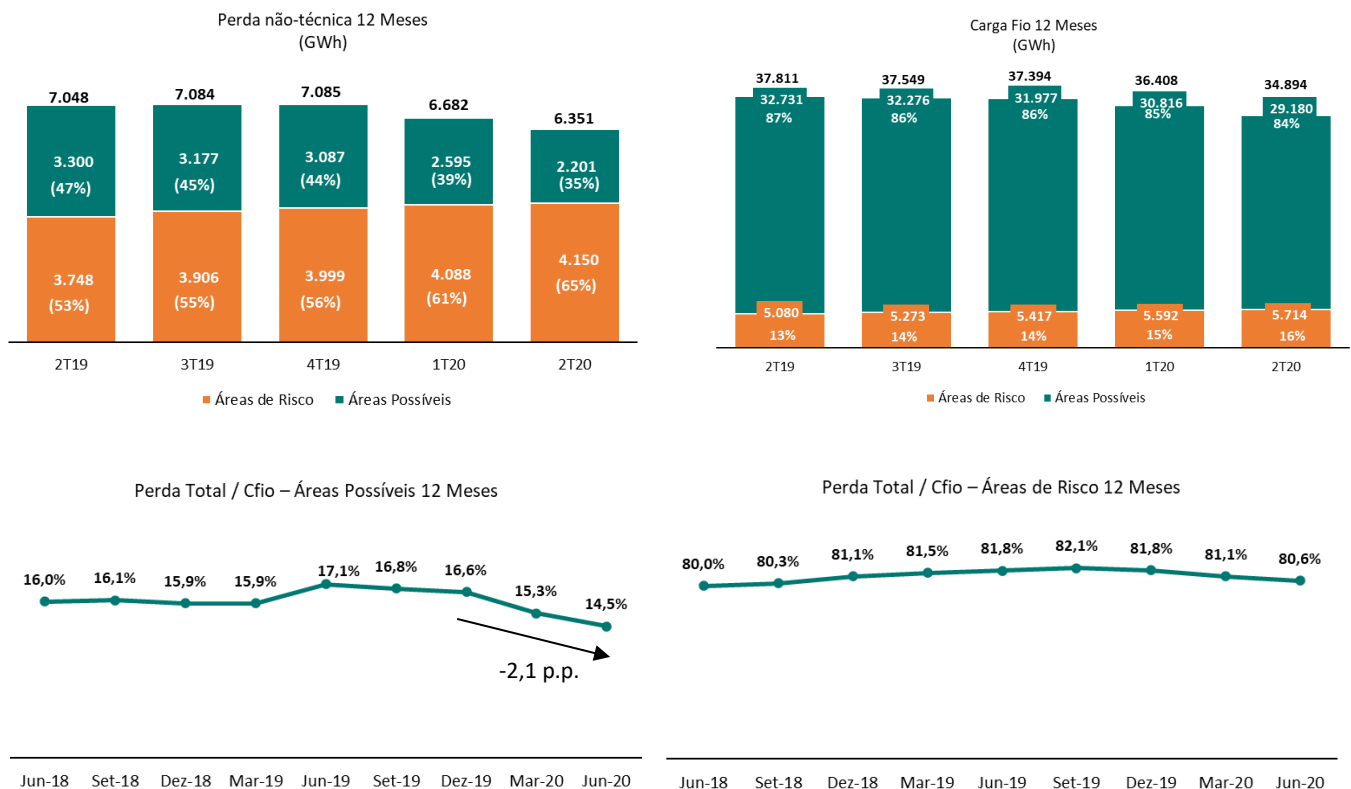


Em GWh	2T18	3T18	4T18	1T19	2T19	3T19	4T19	1T20	2T20
REN Bruta	285	172	210	51	78	114	104	66	94
(-) Cancelamentos	51	37	43	35	33	30	40	24	15
(=) REN Líquida	234	135	167	16	45	84	64	42	79

*Referem-se a cancelamentos de faturamento por decisão judicial.

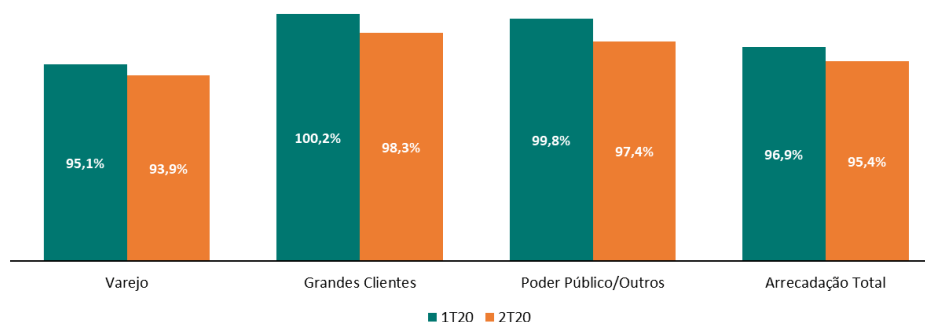
Com a conclusão da instalação medidores de fronteira nas áreas de risco em março/20, passamos a ter dados mais precisos. Ao final do 2T20, as perdas não-técnicas (12 meses) das áreas de risco tiveram um leve aumento em GWh, de 4.088 GWh no 1T20 para 4.150 GWh no 2T20. Assim, com a queda das perdas nas áreas possíveis, as perdas nas áreas de risco passaram a representar 65% do total de perdas não-técnicas.

Nas áreas possíveis, foco da nossa atuação, as perdas não-técnicas novamente registraram queda e encerraram o trimestre em 2.201GWh (35%), um recuo de 394 GWh em comparação com o 1T20. O indicador de perdas totais/carga fio (12 meses) nessas áreas apresentou uma redução de 0,9 p.p., passando de 15,3% no 1T20 para 14,5% no 2T20, em linha com a nossa estratégia de redução de perdas nas áreas possíveis. No 1S20, as perdas totais/carga fio nas áreas possíveis, onde a Light consegue atuar, caíram 2,1 p.p.



5.1.4. Arrecadação

Taxa de arrecadação por segmento (12 meses)
(Considerando parcelas vencidas de REN)



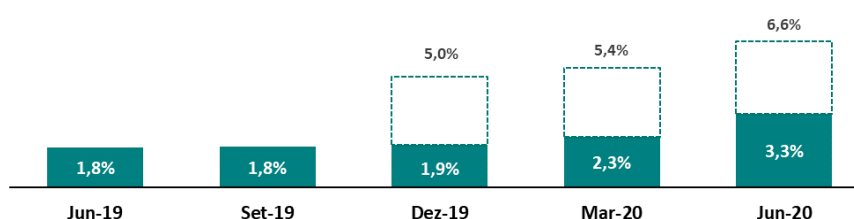
A arrecadação total (12 meses) no 2T20 alcançou 95,4%, 1,5 p.p. abaixo do 1T20 (96,9%), explicado, principalmente, pelo impacto da pandemia e pela impossibilidade de corte de clientes residenciais, conforme Resolução Normativa 878 da ANEEL. Consequentemente, as distribuidoras ficaram sem uma de suas ferramentas mais eficazes para o enfrentamento da inadimplência, o que se somou à retração da economia, comprometendo a performance da arrecadação no período.

Comparando apenas a arrecadação dos meses de abril, maio e junho de 2020 contra os mesmos meses de 2019, a queda na arrecadação foi de 5,7 p.p., uma vez que a arrecadação no 2T20 foi de 95,8% (vs. 101,5% no 2T19).

A deterioração da arrecadação foi amenizada pela elevada base de clientes que utilizam meios eletrônicos para pagamento, que correspondeu a cerca de 85% do faturamento no período (um aumento de aproximadamente 15 p.p. em relação a março/20), além de iniciativas inovadoras e proativas da Companhia no relacionamento com seus clientes. Dentre elas, destacamos o atendimento via WhatsApp, o lançamento do "Dial my app", aplicativo de autoatendimento, o envio do código de barras por SMS, facilitando a emissão da segunda via da fatura, e o envio de QR Code, possibilitando o parcelamento de contas. Além disso, passamos a realizar novos serviços pelo *call center* devido ao fechamento das agências. Outra novidade é que, desde o início do ano, temos usado negociadores em motos, atingindo, assim, um público ainda maior, de maneira mais ágil e efetiva. Até junho, foram realizadas mais de 40 mil negociações, as quais representaram aproximadamente R\$90 milhões.

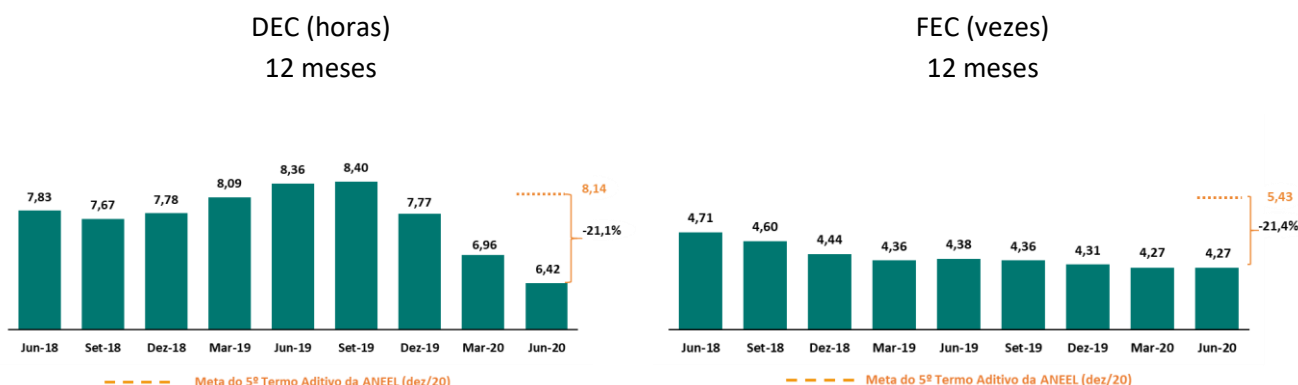
O indicador PECLD sobre Receita Operacional Bruta (12 meses) ajustado, encerrado em junho/20, foi de 3,3%, ou 1 p.p. acima do índice do 1T20, efeito da expectativa de não recebimento associada à maior inadimplência verificada durante a pandemia. A estimativa do efeito isolado da Covid-19 na PECLD, considerando o envelhecimento do contas a receber de março a junho/2020, é de aproximadamente R\$93 milhões. A PECLD (12 meses), considerando o efeito não-recorrente do 4T19, foi de 6,6% da ROB.

PECLD/ROB⁶
(12 Meses)



⁶ Receita Bruta do Mercado Cativo + Mercado Livre.

5.1.5. Qualidade Operacional



Em junho/20, a despeito dos desafios da pandemia, a Light registrou os melhores resultados de sua história na qualidade do serviço prestado. Com isso, estamos no mesmo patamar das melhores e maiores distribuidoras do país. Esse desempenho só foi possível devido à estratégia de primarização dos times de campo, à multidisciplinaridade das equipes (*multiskill*) e ao baixo índice de absenteísmo, além de outras medidas de gestão.

O DEC (12 meses) em junho/20 foi de 6,42 horas, uma redução de 7,8% se comparado a março/20, um recorde histórico para a Companhia. Esse desempenho é resultado, principalmente, da continuidade da execução do plano de investimentos plurianual e das ações de modernização das redes e subestações, associado às melhorias operacionais contínuas e ao direcionamento mais assertivo das ações de manutenção. Com a reorganização das antigas diretorias Comercial e de Engenharia no final de abril/20, cujos profissionais passaram a atuar de maneira mais integrada no planejamento e na operação da distribuição, já observamos maior sinergia e otimização do direcionamento dos times. Esperamos que isso colabore ainda mais para a melhoria operacional da Light e, também, na otimização de custos e despesas associados.

O FEC (12 meses) em junho/20 foi de 4,27x, em linha com o resultado do trimestre anterior.

Tanto o DEC quanto o FEC performaram em junho/20 abaixo dos limites estabelecidos pela ANEEL no contrato de concessão. O indicador DEC encerrou o trimestre 21,1% abaixo do limite de 8,14 horas e o FEC 21,4% abaixo do limite de 5,43x.

5.2. Desempenho Financeiro da Light SESA

Informações Financeiras Selecionadas (R\$ MM)	2T20	2T19	Variação 2T20/2T19	1S20	1S19	Variação 1S20/1S19
Receita Operacional Líquida	2.108	2.337	-9,8%	4.743	5.117	-7,3%
Despesa Operacional	(2.260)	(2.258)	0,1%	(4.727)	(4.880)	-3,1%
EBITDA Ajustado	(14)	216	-	293	511	-42,6%
Resultado Financeiro	(36)	(87)	-58,1%	(110)	(281)	-60,9%
Resultado antes do IR e CS	(189)	(8)	2152,9%	(94)	(44)	111,9%
IR/CSLL	75	(2)	-	42	10	318,5%
Resultado Líquido	(114)	(10)	1046,6%	(52)	(35)	49,5%
Margem EBITDA	-0,7%	9,2%	-9,93 p.p.	6,2%	10,0%	-3,80 p.p.

Obs: Não considera Receita/Custo de Construção

5.2.1. Receita Líquida da Light SESA⁷

Receita Líquida (R\$ MM)	2T20	2T19	Variação 2T20/2T19	1S20	1S19	Variação 1S20/1S19
Clientes Cativos e Livres	2.147	2.375	-9,6%	4.809	4.990	-3,6%
Energia Não Faturada	(55)	(96)	-42,5%	(116)	(23)	409,0%
Curto Prazo (Spot)	9	-	-	9	-	-
Conta CCRBT	8	15	-48,2%	15	13	14,5%
CVA	37	6	482,0%	(10)	32	-
Diversos	(38)	37	-	35	104	-66,6%
Valor Justo do Ativo Indenizável da Concessão - VNR	(59)	35	-	3	96	-97,1%
Outras Receitas	21	2	945,4%	32	8	289,1%
Subtotal	2.108	2.337	-9,8%	4.743	5.117	-7,3%
Receita de Construção*	187	188	-0,4%	341	347	-1,9%
Total	2.295	2.524	-9,1%	5.083	5.464	-7,0%

* A controlada Light SESA contabiliza receitas e custos, com margem zero, relativos a serviços de construção ou melhoria da infraestrutura utilizada na prestação dos serviços de distribuição de energia elétrica.

A receita líquida no 2T20, desconsiderando a receita de construção, foi de R\$2.108 milhões, 9,8% abaixo da registrada no 2T19, com os seguintes destaques:

- A rubrica de Clientes Cativos e Livres finalizou o trimestre em R\$2.147 milhões, um decréscimo de 9,6% em relação ao 2T19, devido à piora do mercado faturado no trimestre, parcialmente compensada pelo reajuste tarifário.
- A energia não faturada encerrou em R\$55 milhões negativos, frente a R\$96 milhões negativos no mesmo período do ano anterior, em virtude da menor diferença de temperatura média registrada entre março e junho de 2020 em comparação com os mesmos meses de 2019.
- CVA positiva em R\$37 milhões no 2T20, um aumento de 482,0% em relação ao 2T19, cujo valor foi de R\$6 milhões, em razão, principalmente, do reconhecimento da sobrecontratação referente à queda do mercado pela pandemia como involuntária no 2T20.
- VNR de R\$59 milhões negativos no 2T20 contra R\$35 milhões positivos no 2T19, efeito da queda do IPCA ocorrida no período.

⁷ Em 10 de dezembro de 2014, foi assinado o quarto termo aditivo ao contrato de concessão para distribuição pela Companhia, que assegurou o direito e o dever de que os saldos remanescentes de eventual insuficiência ou ressarcimento pela tarifa ao término de concessão serão acrescentados ou abatidos do valor da indenização, o que permitiu o reconhecimento dos saldos de tais ativos e passivos regulatórios.

5.2.2. Custos e Despesas da Light SESA

Custos e Despesas (R\$ MM)	2T20	2T19	Variação 2T20/2T19	1S20	1S19	Variação 1S20/1S19
Custos e Despesas Não Gerenciáveis	(1.630)	(1.742)	-6,4%	(3.541)	(3.871)	-8,5%
Custos de Compra de Energia	(1.790)	(1.891)	-5,3%	(3.831)	(4.188)	-8,5%
Custos com Encargos e Transmissão	(220)	(217)	1,0%	(469)	(428)	9,6%
Crédito de PIS/COFINS sobre compra de Energia	175	179	-1,9%	364	357	2,1%
Crédito ICMS sobre compra de Energia	204	187	8,9%	396	389	1,8%
Custos e Despesas Gerenciáveis	(630)	(516)	22,1%	(1.186)	(1.009)	17,6%
PMSO	(200)	(220)	-9,2%	(421)	(428)	-1,6%
Pessoal	(93)	(107)	-13,3%	(204)	(204)	0,4%
Material	(6)	(6)	3,1%	(13)	(12)	5,6%
Serviço de Terceiros	(117)	(127)	-8,1%	(228)	(256)	-10,7%
Outros	17	21	-20,5%	24	43	-43,5%
Provisões - Contingências	(69)	(88)	-21,4%	(142)	(164)	-13,2%
PECLD	(223)	(71)	216,1%	(346)	(144)	141,2%
Depreciação e Amortização	(133)	(132)	0,9%	(268)	(264)	1,5%
Outras Receitas/Despesas Operacionais	(5)	(5)	-11,7%	(9)	(10)	-9,5%
Custos Totais Sem Custo de Construção	(2.260)	(2.258)	0,1%	(4.727)	(4.880)	-3,1%
Custo de Construção	(187)	(188)	-0,4%	(341)	(347)	-1,9%
Custos Totais	(2.447)	(2.446)	0,0%	(5.067)	(5.227)	-3,1%

5.2.2.1. Custos e Despesas Gerenciáveis da Light SESA

Neste trimestre, os custos/despesas gerenciáveis totalizaram R\$ 630 milhões e foram negativamente impactados pelo incremento da PCLD, no valor de R\$ 152 milhões. Excluído este impacto, teriam caído 7,4%.

O PMSO registrou uma queda de 9,2% (R\$19 milhões) em comparação ao 2T19. A redução foi consequência de medidas de gestão implementadas, como a primarização e um melhor controle dos gastos de terceiros.

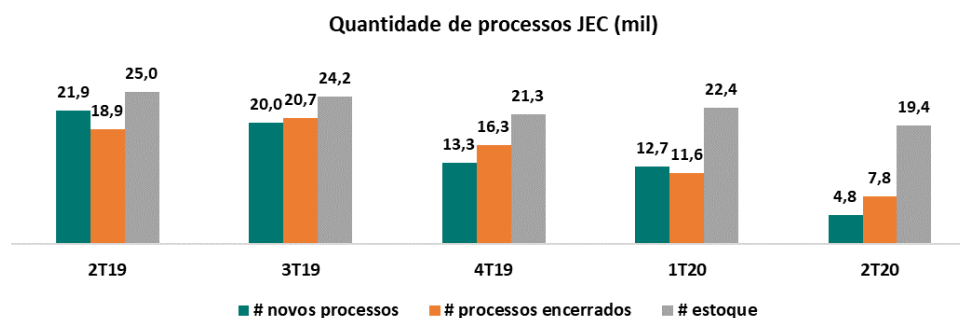
Os gastos com PMS, que medem o esforço efetivo da Companhia no sentido de reduzir seus gastos gerenciáveis, caíram R\$23,8 milhões, ou 9,9%, em comparação com o mesmo trimestre do ano anterior.

Com o avanço da primarização dos times de campo e o consequente aumento da produtividade, os gastos com Pessoal e Serviços ficaram R\$24,5 milhões abaixo do 2T19, ou 10,4%.

Provisões (R\$ MM)	2T20	2T19	Variação 2T20/2T19	1S20	1S19	Variação 1S20/1S19
JEC	(21)	(54)	-61,9%	(55)	(96)	-42,9%
Cível	(38)	(32)	19,8%	(79)	(60)	32,5%
Outras	(11)	(2)	343,8%	(8)	(8)	3,3%
Total	(69)	(88)	-21,4%	(142)	(164)	-13,2%

As provisões/contingências encerram o trimestre em R\$69 milhões. Excluindo o estorno da provisão para o PDV, de R\$5,0 milhões, o montante registrado no 2T20 seria de R\$74 milhões, uma redução de R\$14 milhões, ou 15,8% abaixo do número apresentado no 2T19, de R\$88 milhões.

Com relação às provisões JEC, que são diretamente impactadas pela entrada de novas demandas, observou-se a manutenção da trajetória de redução pelo quarto trimestre consecutivo. Na comparação trimestral (2T20 vs. 2T19) observa-se uma queda de 78% no número de novos processos e de 62% no valor destas provisões. Esta redução no ingresso de novas demandas é reflexo da melhoria dos procedimentos operacionais e de relacionamento com o cliente. A entrada de novos processos foi também positivamente impactada pelos efeitos da pandemia.



A Covid-19 comprometeu ainda a movimentação processual, o que levou ao aumento de R\$6 milhões nas provisões ligadas às causas Cíveis.

Na rubrica Outras, houve um aumento das provisões relacionadas à multas regulatórias. Foram provisionados R\$8 milhões, relacionados a um processo referente à fiscalização ocorrida em 2014.

Observamos uma importante retração no número de reclamações de clientes no 2T20, em comparação com 2T19, em todas as frentes de relacionamento: -62% no *call center* e agências, -57% na Ouvidoria e -69% na Aneel. Tais indicadores demonstram a tendência de redução no ingresso de novos processos contra a Companhia.

E, para poder avançar ainda mais na redução das contingências judiciais, estamos realizando uma ampla reestruturação da área Jurídica, com a contratação de novos profissionais e escritórios e o aprimoramento do treinamento dos advogados internos e prepostos.

5.2.2.2. Custos e Despesas Não Gerenciáveis da Light SESA

Custos e Despesas Não Gerenciáveis (R\$ MM)	2T20	2T19	Variação 2T20/2T19	1S20	1S19	Variação 1S20/1S19
Encargos de uso da Rede Básica e ONS	(201)	(197)	2,2%	(432)	(393)	9,7%
Encargos de conexão - Transmissão	(18)	(21)	-11,0%	(38)	(35)	8,3%
Itaipu	(415)	(294)	41,2%	(754)	(565)	33,4%
Transporte de Energia - Itaipu	(31)	(29)	5,8%	(60)	(57)	5,8%
UTE Norte Fluminense	(650)	(602)	8,1%	(1.281)	(1.213)	5,6%
PROINFA	(34)	(45)	-25,8%	(68)	(89)	-24,0%
Cotas de Garantia Física	(163)	(151)	7,7%	(327)	(311)	5,0%
Cota de Nucleares	(60)	(55)	9,4%	(120)	(110)	9,4%
Leilões de Energia	(429)	(503)	-14,6%	(963)	(1.031)	-6,5%
Contratos por Quantidade	(207)	(292)	-29,3%	(448)	(615)	-27,2%
Contratos por Disponibilidade	(223)	(211)	5,8%	(515)	(415)	24,1%
Mercado de Curto Prazo CCEE	(7)	(211)	-96,5%	(259)	(812)	-68,2%
Vendas/Compras no Spot	60	(34)	-	(449)	(449)	0,0%
Riscos Hidrológicos	(67)	(66)	0,9%	(128)	(116)	11,0%
Efeito de Contratos por Disponibilidade	(53)	(58)	-8,5%	(180)	(176)	2,3%
ESS	118	(3)	-	111	(17)	-
Outros	(6)	(12)	-54,2%	1	(16)	-
Crédito de PIS/COFINS sobre compra de Energia	175	179	-1,9%	364	357	2,1%
Crédito ICMS sobre compra de Energia	204	187	8,9%	396	389	1,8%
Total	(1.630)	(1.742)	-6,4%	(3.541)	(3.871)	-8,5%

Os custos e despesas não gerenciáveis no 2T20 foram de R\$1.630 milhões, R\$112 milhões ou 6,4% abaixo do registrado no mesmo período do ano anterior.

A principal queda (96,5%) foi na rubrica de mercado de curto prazo (CCEE), que registrou um decréscimo de R\$204 milhões, fruto dos seguintes efeitos:

- O recebimento de aproximadamente R\$116 milhões do fundo para alívio de encargos (ESS), nos termos do Despacho Aneel 986/20.
- O maior recebimento com vendas no Spot no 2T20 devido à redução da carga, apesar do menor PLD no período.
- Menor impacto da exposição financeira causada pela redução do descolamento de PLD entre submercados.⁸

O principal ofensor dos custos e despesas não gerenciáveis foi a desvalorização do real frente ao dólar, que contribuiu para uma elevação de R\$121 milhões nos gastos com a aquisição de energia de Itaipu e de R\$48 milhões nos gastos com a Norte Fluminense. Os contratos de Cotas, Angra e CCEARs também foram reajustados. Embora esses aumentos de despesas tenham efeito caixa no presente, eles formam ativos regulatórios a serem compensados no próximo reajuste tarifário, em março/21.

5.2.3. Conta de Compensação de Variação de Itens da Parcela A – CVA

Ativo/Passivo Regulatório Líquido (R\$ MM)	2T20	1T20	4T19	3T19	2T19	1T19
Ativos Regulatórios	1.465	1.197	1.077	1.380	1.486	1.728
Passivos Regulatórios	(784)	(577)	(415)	(560)	(754)	(1.002)
Ativo/Passivo Regulatório Líquido	681	620	662	819	732	725

O saldo da conta de compensação de variação de itens da Parcela A – CVA no final do 2T20 totalizou R\$681 milhões e incorpora (i) o valor da CVA e dos itens financeiros homologados pela Aneel e repassados à tarifa no reajuste tarifário de março/20, que serão faturados e amortizados nos meses subsequentes e (ii) a formação da CVA ainda não repassada à tarifa, majoritariamente constituída nas competências de janeiro a junho/20, que serão consideradas pela Aneel no processo tarifário de março/21.

⁸ Pelas regras da CCEE, toda vez que há diferenças entre preços dos submercados (regiões), pode haver despesas adicionais no MCP. Como tais diferenças foram menores no 2T20, em comparação ao 2T19, as despesas associadas (exposições financeiras) também se reduziram.

5.2.4. Resultado Financeiro da Light SESA

Resultado Financeiro (R\$ MM)	2T20	2T19	Variação 2T20/2T19	1S20	1S19	Variação 1S20/1S19
Receitas Financeiras	184	66	180,0%	753	90	737,6%
Juros sobre Aplicações Financeiras	5	4	28,3%	13	13	-0,2%
Operações de Swap	122	38	222,7%	645	38	1601,2%
Juros sobre contas de energia e parcelamento de débitos	18	21	-15,5%	35	43	-18,3%
Atualização de ativos e passivos financeiros do setor	24	0	25527,7%	27	(11)	-
Atualização de ICMS Base Cálculo PIS/COFINS	9	-	-	-	-	-
Outras Receitas Financeiras	6	3	106,4%	11	6	89,1%
Despesas Financeiras	(220)	(152)	44,6%	(863)	(371)	132,4%
Encargos da dívida (Moeda Nacional)	(82)	(110)	-25,1%	(182)	(226)	-19,6%
Encargos da dívida (Moeda Estrangeira)	(53)	(40)	33,4%	(91)	(80)	14,5%
Variação Monetária	21	(34)	-	(17)	(65)	-73,9%
Variação Cambial	(79)	47	-	(489)	37	-
Operações de Swap	-	-	-	-	(1)	-
Variação Cambial Itaipu	(12)	8	-	(58)	8	-
Atualização de provisões para contingências	(4)	(2)	78,6%	(8)	(6)	27,6%
Atualização pela Selic P&D/PEE/FNDCT	(2)	(3)	-50,1%	(4)	(7)	-39,9%
Juros sobre Tributos	(0)	(2)	-89,8%	(0)	(4)	-93,9%
Parcelamento- multas e juros Lei.11.941/09 (REFIS)	(0)	(1)	-55,4%	(1)	(2)	-50,3%
Outras Despesas Financeiras (inclui IOF)	(8)	(16)	-45,8%	(12)	(25)	-52,3%
Total	(36)	(87)	-58,1%	(110)	(281)	-60,9%

O resultado financeiro no 2T20 foi negativo em R\$36 milhões, ante R\$87 milhões negativos no 2T19. Essa redução no custo financeiro ocorreu, principalmente, pela queda de R\$28 milhões na linha de despesa de encargos de dívida em moeda nacional e pelo efeito positivo de R\$55 milhões na linha de variação monetária, ocasionados pela redução do CDI e IPCA. Esse ganho foi parcialmente compensado pela marcação de mercado dos contratos de *swap* das dívidas em moeda estrangeira que, apesar de positivo, foi menor que o resultado registrado no 2T19. Comparando o resultado semestral, a redução no custo financeiro foi de R\$171 milhões, uma queda de 60,9% entre o 1S20, e o valor efetivamente desembolsado reduziu R\$105 milhões, de R\$354 milhões no 1S19 para R\$249 milhões no 1S20.

Além disto, destacamos as bem-sucedidas iniciativas de *liability management* conduzidas desde a conclusão do follow-on em julho/19, as quais contribuíram para a redução do *spread* no 2T20.

6. Light Energia – Geração

Destaques Operacionais	2T20	2T19	Variação 2T20/2T19
Nº de Empregados	211	215	-1,9%
Capacidade Instalada (MW)	1.188	1.154	3,0%
Light Energia	873	873	0,1%
Participações ¹	315	282	11,6%
Garantia Física (MW médio)	577	624	-7,5%
Light Energia ²	441	470	-6,2%
Participações	136	153	-11,4%

¹Participação proporcional nas coligadas: Belo Monte, Guanhães e PCH Paracambi.

² Garantia física líquida de perdas internas e bombeamento

6.1. Desempenho Operacional

Com as ações realizadas para garantir a saúde e a segurança dos colaboradores da Companhia em meio à pandemia, as usinas da Light Energia seguiram operando normalmente, mantendo seus índices de disponibilidade. Em maio, foi iniciada a reforma do vertedouro da Usina de Ilha dos Pombos.

6.1.1. Compra e Venda de Energia

Compra e Venda de Energia (MWm)*	2T20	2T19	Variação 2T20/2T19	1S20	1S19	Variação 1S20/1S19
Venda (ACL + Spot)	484	551	-12,2%	549	629	-12,7%
Compra (ACL + Spot)	86	103	-16,7%	114	93	22,9%

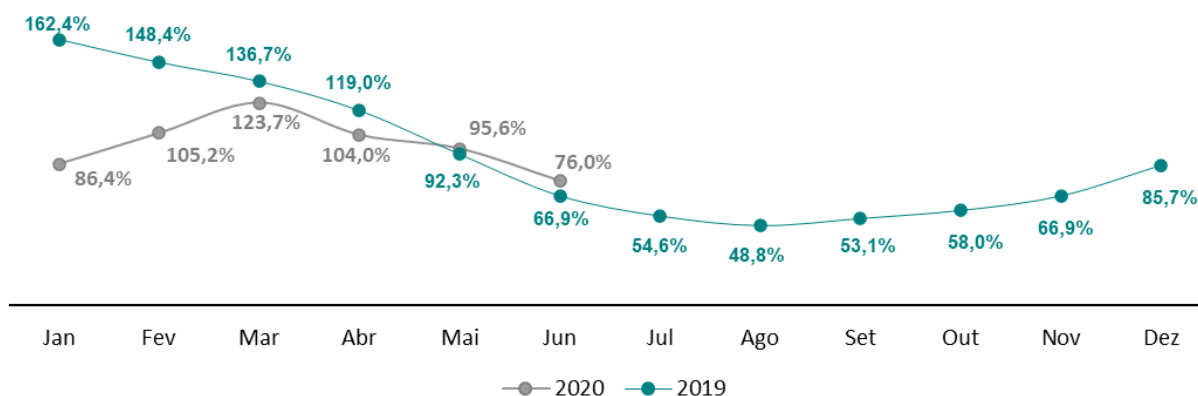
* Valores incluem as Usinas: Fontes Nova, Nilo Peçanha, Pereira Passos, Ilha dos Pombos, Santa Branca and SHPP Lajes

No 2T20, as reduções observadas na compra e na venda de energia são decorrentes, principalmente, da política de hedge e da sazonalização de Garantia Física. Nesse trimestre, tivemos menos energia disponível para venda, pois, na estratégia de sazonalização, foi alocado um maior montante de garantia física para aqueles trimestres que possuem tipicamente os maiores valores de PLD e os menores valores de GSF.

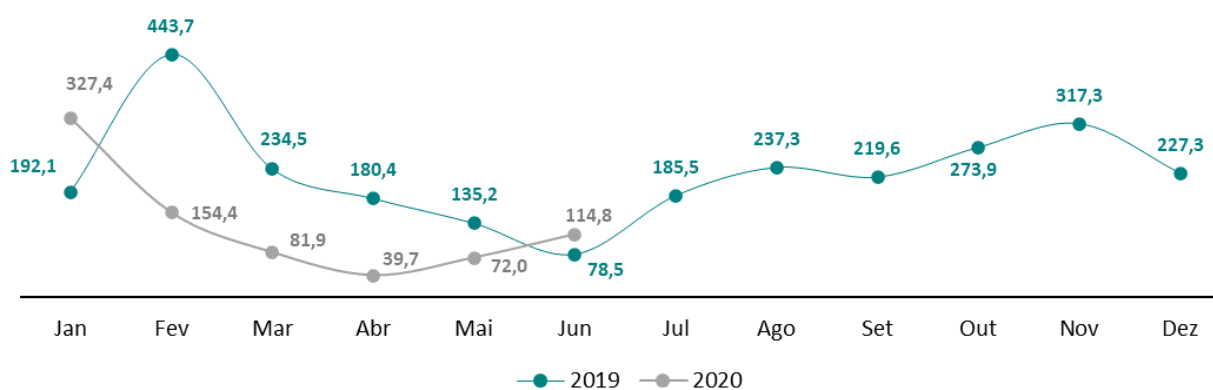
A Light Energia está amparada por uma decisão que a desobriga de realizar os pagamentos relativos a eventuais exposições nas liquidações mensais da CCEE. Com este mecanismo, evita o pagamento da energia no mercado spot, protegendo seu fluxo de caixa. No entanto, a totalidade do custo e da receita é regularmente provisionada no resultado. O saldo do passivo em aberto em junho/20, referente ao período de maio/15 a junho/20, era de aproximadamente R\$1,315 bilhão na rubrica comercialização no mercado de curto prazo. Em contrapartida, a Geradora possui um saldo a receber de R\$588 milhões, resultando em um passivo líquido, em junho/20, de R\$727 milhões.

Em junho de 2019, o Projeto de Lei 10.985/18 foi aprovado na Câmara dos Deputados com uma emenda sobre outro tema que não guarda relação com o da repactuação do risco hidrológico (GSF). Unicamente em razão de tal emenda, o Projeto de Lei retornou ao Senado. Em março de 2020, o Projeto de Lei 3.975/19 (nova denominação do PL 10.985/18) foi aprovado pela Comissão de Assuntos Econômicos, seguindo para o plenário do Senado, que não poderá apresentar novas alterações ao texto, mas apenas acatar ou rejeitar as modificações da Câmara. Posteriormente, o PL será enviado à Presidência da República para sanção. A Aneel regulamentará o tema após a publicação da Lei.

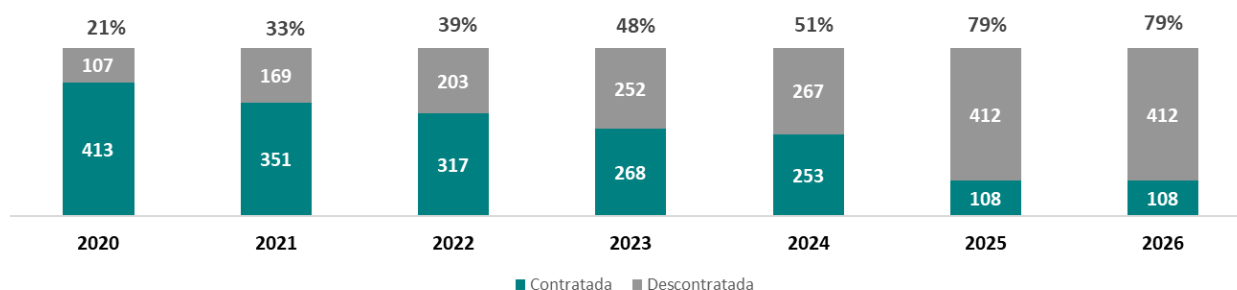
GSF - Generation Scaling Factor



PLD Médio Mensal SE/CO (R\$/MWh)



6.1.2. Nível de contratação/descontratação de energia (Light Energia + Light Com)



6.2. Desempenho Financeiro da Light Energia

Informações Financeiras Seleccionadas (R\$ MM)	2T20	2T19	Variação 2T20/2T19	1S20	1S19	Variação 1S20/1S19
Receita Operacional Líquida	206	210	-2,1%	460	495	-7,0%
Despesa Operacional	(67)	(79)	-14,7%	(197)	(145)	36,2%
EBITDA Ajustado	153	148	3,5%	291	379	-23,0%
Resultado Financeiro	(35)	(0)	-	(19)	(3)	478,6%
Resultado antes dos Impostos e Equivalência Patrimonial	104	130	-19,8%	242	345	-29,8%
IR/CSLL	(34)	(43)	-21,7%	(79)	(114)	-30,6%
Equivalência Patrimonial	0	(90)	-	(0)	(83)	-99,6%
Lucro/Prejuízo Líquido	70	(2)	-	164	150	9,4%
Margem EBITDA	74,3%	70,3%	4,01 p.p.	63,4%	76,5%	-13,17 p.p.

6.2.1. Receita Líquida e Custos e Despesas da Light Energia

Receita Líquida (R\$ MM)	2T20	2T19	Variação 2T20/2T19	1S20	1S19	Variação 1S20/1S19
Venda no Ambiente de Contratação Livre (ACL)	177	178	-0,6%	394	407	-3,2%
Spot (CCEE)	27	30	-10,3%	62	83	-25,3%
Diversos	2	2	-10,8%	4	5	-18,7%
Total	206	210	-2,1%	460	495	-7,0%

Custos e Despesas Operacionais (R\$ MM)	2T20	2T19	Variação 2T20/2T19	1S20	1S19	Variação 1S20/1S19
Pessoal	(5)	(6)	-18,1%	(12)	(12)	-7,5%
Material e Serviço de Terceiros	(4)	(4)	-2,5%	(8)	(8)	3,5%
Energia Comprada / CUSD / CUST	(45)	(51)	-12,7%	(148)	(92)	61,6%
Depreciação	(14)	(14)	-0,8%	(28)	(28)	0,6%
Outras Receitas/Despesas Operacionais	-	(2)	-	(1)	(1)	-4,2%
Outras (inclui provisões)	1	(1)	-	(0)	(4)	-93,1%
Total	(67)	(79)	-14,7%	(197)	(145)	36,2%

No trimestre, houve redução de 2,1% (R\$4 milhões) na receita líquida em comparação ao mesmo período do ano anterior devido, principalmente, à redução do volume de energia disponível para venda. As vendas no mercado *spot*⁹ foram feitas a um valor menor de PLD médio SE/CO (R\$75,5/MWh no 2T20 vs. R\$131,4/MWh no 2T19).

Os custos e despesas encerraram o 2T20 em R\$67 milhões, R\$12 milhões abaixo do valor registrado no 2T19, devido ao menor gasto com compra de energia no mercado livre, em função do menor valor do PLD no trimestre.

Os gastos com PMS, excluído o PDV no valor de R\$0,5 milhão, caíram R\$1,8 milhão, ou 18,5%, em comparação com o mesmo trimestre do ano anterior.

⁹ Para fins de contabilização na CCEE, no fechamento mensal utiliza-se como referência o GSF=1. No mês subsequente, a CCEE informa o ajuste necessário no faturamento, de acordo com o GSF real apurado.

6.2.2. Resultado Financeiro da Light Energia

Resultado Financeiro (R\$ MM)	2T20	2T19	Variação 2T20/2T19	1S20	1S19	Variação 1S20/1S19
Receitas Financeiras	77	37	105,0%	388,3	59,0	557,7%
Juros sobre Aplicações Financeiras	3	9	-65,6%	9,7	17,2	-43,6%
Operações de Swap	70	29	146,1%	375,2	41,5	803,2%
Despesas Financeiras	(112)	(38)	196,6%	(407,4)	(62,6)	550,7%
Encargos da dívida (Moeda Nacional)	(0)	(4)	-89,3%	(1,0)	(11,7)	-91,8%
Encargos da dívida (Moeda Estrangeira)	(21)	(15)	38,4%	(39,1)	(30,9)	26,8%
Variação Cambial	(58)	14	-	(303,5)	11,2	-
Atualização pela Selic P&D/PEE/FNDCT	(0)	(0)	-45,6%	(0,2)	(0,3)	-33,4%
Atualização do GSF	(30)	(25)	18,5%	(61,2)	(23,3)	162,8%
Outras Despesas Financeiras (inclui IOF)	(1)	(6)	-75,8%	(2,3)	(7,5)	-68,9%
Total	(35)	(0)	-	(19,1)	(3,6)	434,4%

No 2T20, o resultado financeiro foi negativo em R\$35 milhões, frente a um resultado negativo de R\$0,25 milhão no mesmo período do ano anterior. Apesar de positivo, o ganho de marcação a mercado das operações de swap das dívidas em moeda estrangeira de 2T20 foi menor que 2T19. Isso ocorreu porque o aumento da curva futura do dólar e a queda no CDI tiveram um impacto positivo maior nas operações de swap em 2T19.

6.2.3. Resultado Líquido da Light Energia

Lucro/Prejuízo Líquido (R\$MM)	2T20	2T19	Variação 2T20/2T19	1S20	1S19	Variação 1S20/1S19
Resultado Light Energia (sem Participações)	71	89	-20,1%	165	233	-29,2%
Guanhães - Equivalência Patrimonial	(0)	2	-	(1)	9	-
Renova Energia - Equivalência Patrimonial	-	(92)	-	-	(92)	-
Lucro/Prejuízo Líquido	70	(2)	-	164	150	9,4%

Com a venda da Renova, em outubro de 2019, a Light Energia não tem mais exposição de Equivalência Patrimonial relacionada a esse ativo.

7. Lightcom - Comercialização

7.1. Desempenho Operacional da Lightcom

Destaques Operacionais	2T20	2T19	Variação 2T20/2T19	1S20	1S19	Variação 1S20/1S19
Volume Comercializado - MWm	537	630	-14,7%	596	642	-7,2%
Preço Médio de Venda (Líquido de Impostos) - R\$/MWh	178,8	188,7	-5,2%	184,1	184,5	-0,2%

O volume comercializado no 2T20 registrou uma queda de 14,7% em relação ao 2T19. Os principais motivos dessa variação negativa foram o fim da vigência de alguns contratos de longo prazo com consumidores finais e a redução nas negociações de operações de curto prazo, em função da queda do PLD médio neste trimestre.

O preço médio de venda neste período reduziu 5,2% em relação ao praticado no 2T19, em função do menor preço de mercado para operações de curto prazo.

A carteira de clientes da comercializadora é focada em operações de atacado, em sua maioria com empresas de grande porte, com excelente perfil de crédito, o que lhe conferiu robustez para o enfrentamento da crise provocada pela pandemia. A Lightcom recebeu alguns pedidos de flexibilização de clientes de menor porte e teve êxito nas negociações, flexibilizando as condições de pagamento, de forma a garantir o recebimento ainda no ano de 2020.

7.2. Desempenho Financeiro da Lightcom

Informações Financeiras Seleccionadas (R\$ MM)	2T20	2T19	Variação 2T20/2T19	1S20	1S19	Variação 1S20/1S19
Receita Operacional Líquida	210	260	-19,2%	477	537	-11,1%
Revenda	210	260	-19,2%	477	514	-7,3%
Outros	0	0	-35,7%	0	22	-98,9%
Despesas Operacionais	(199)	(235)	-15,2%	(441)	(460)	-4,1%
Pessoal	(1)	(1)	24,7%	(2)	(2)	31,6%
Material e Serviço de Terceiro	(0)	(0)	73,5%	(0)	(0)	123,0%
Outros	(0)	(0)	34,4%	(1)	(1)	34,2%
Energia Comprada	(197)	(233)	-15,5%	(437)	(457)	-4,4%
EBITDA Ajustado	11	25	-56,2%	36	77	-53,2%
Margem EBITDA	5,2%	9,6%	-4,41 p.p.	7,5%	14,3%	-6,77 p.p.
Resultado Financeiro	0	15	-97,3%	1	20	-92,5%
Receita Financeira	0	16	-97,3%	2	21	-92,1%
Despesa Financeira	(0)	(1)	-97,5%	(0)	(1)	-86,1%
Resultado antes do IR e CS	11	40	-71,6%	37	96	-61,3%
Lucro/Prejuízo Líquido	7	26	-72,5%	24	64	-61,8%

A Comercializadora registrou um EBITDA de R\$11 milhões no 2T20, R\$14 milhões abaixo do 2T19, em virtude do menor volume comercializado no trimestre, conforme explicado acima. O Lucro Líquido foi de R\$7 milhões, queda de 72,5% em relação ao 2T19, impactado pela queda do volume comercializado e pelo reconhecimento de receita financeira de R\$15,5 milhões pela atualização de indenização da Renova, registrada no 2T19.

8. Endividamento

8.1. Light S.A.

R\$ MM	Custo	Circulante	%	Não Circulante	%	Total	%
Light SESA		1.411	100,0%	6.812	100,0%	8.223	100,0%
Moeda Nacional		1.411,0	100,0%	4.946,2	72,6%	6.357,2	77,3%
Debêntures 8ª Emissão	CDI + 1,18%	39,2	2,8%	195,8	2,9%	235,0	2,9%
Debêntures 9ª Emissão Série A	CDI + 1,15%	250,0	17,7%	-	0,0%	250,0	3,0%
Debêntures 9ª Emissão Série B	IPCA + 5,74%	214,3	15,2%	428,7	6,3%	643,0	7,8%
Debêntures 12ª Emissão Série 3	IPCA + 9,09%	58,5	4,1%	-	0,0%	58,5	0,7%
Debêntures 13ª Emissão	IPCA + 7,44%	-	0,0%	499,1	7,3%	499,1	6,1%
Debêntures 15ª Emissão Série 1	IPCA + 6,83%	-	0,0%	562,7	8,3%	562,7	6,8%
Debêntures 15ª Emissão Série 2	CDI + 2,20%	-	0,0%	160,0	2,3%	160,0	1,9%
Debêntures 16ª Emissão Série 1	CDI + 0,90%	-	0,0%	132,5	1,9%	132,5	1,6%
Debêntures 16ª Emissão Série 2	CDI + 1,25%	-	0,0%	423,0	6,2%	423,0	5,1%
Debêntures 16ª Emissão Série 3	CDI + 1,35%	-	0,0%	62,5	0,9%	62,5	0,8%
Debêntures 17ª Emissão Série 1	CDI + 1,50%	-	0,0%	500,4	7,3%	500,4	6,1%
Debêntures 17ª Emissão Série 2	CDI + 1,75%	-	0,0%	50,0	0,7%	50,0	0,6%
Debêntures 17ª Emissão Série 4	IPCA + 5,25%	-	0,0%	151,0	2,2%	151,0	1,8%
Debêntures 18ª Emissão	CDI + 2,51%	400,0	28,3%	-	0,0%	400,0	4,9%
Nota Promissória - 5ª NP Sesa	CDI + 1,25%	100,0	7,1%	200,0	2,9%	300,0	3,6%
CCB IBM 2019	CDI	0,9	0,1%	-	0,0%	0,9	0,0%
BNDES (CAPEX) TJLP **	TJLP + 2,78%	25,4	1,8%	-	0,0%	25,4	0,3%
BNDES (CAPEX) SELIC **	Selic + 2,78%	17,1	1,2%	-	0,0%	17,1	0,2%
BNDES (CAPEX) TLP **	IPCA + 6,14%	42,1	3,0%	203,5	3,0%	245,6	3,0%
BNDES (CAPEX) Pré-fixada **	6,00%	13,9	1,0%	44,1	0,6%	58,1	0,7%
BNDES Olimpíadas TJLP **	TJLP + 2,89%	9,4	0,7%	2,6	0,0%	12,1	0,1%
BNDES Olimpíadas SELIC **	SELIC + 2,58%	3,5	0,2%	0,9	0,0%	4,4	0,1%
BNDES Olimpíadas Pré-fixada **	3,50%	1,6	0,1%	4,0	0,1%	5,6	0,1%
FINEP - Inovação e Pesquisa	4,00%	23,2	1,6%	21,3	0,3%	44,5	0,5%
FIDC 2018 Série A	CDI + 1,20%	180,9	12,8%	654,1	9,6%	835,0	10,2%
FIDC 2018 Série B	IPCA + 5,75%	85,4	6,1%	256,3	3,8%	341,7	4,2%
Outros	-	(54,5)	-3,9%	(106,3)	-1,6%	(160,8)	-2,0%
Mútuo Passivo	CDI + 1,50%	-	0,0%	500,0	7,3%	500,0	6,1%
Moeda Estrangeira *		0,0	0,0%	1.865,8	27,4%	1.865,8	22,7%
Tesouro Nacional	64,05% CDI	-	0,0%	14,8	0,2%	14,8	0,2%
Citibank	CDI + 1,50%	-	0,0%	438,1	6,4%	438,1	5,3%
Emissão de Bonds	142,79% CDI	-	0,0%	1.423,8	20,9%	1.423,8	17,3%
Outros	-	-	0,0%	(10,8)	-0,2%	(10,8)	-0,1%
Light Energia		6,3	100,0%	1.174,6	100,0%	1.180,9	100,0%
Moeda Nacional		6,3	100,0%	30,1	2,6%	36,4	3,1%
Debêntures 3ª Emissão	CDI + 1,18%	2,5	39,4%	12,5	1,1%	15,0	1,3%
BNDES Lajes	TJLP + 2,95%	3,9	61,0%	17,7	1,5%	21,6	1,8%
Outros	-	(0,0)	0,0%	(0,1)	0,0%	(0,2)	0,0%
Moeda Estrangeira *		0,0	0,0%	1.144,5	97,4%	1.144,5	96,9%
Citibank	CDI + 1,30%	-	0,0%	438,1	37,3%	438,1	37,1%
Emissão de Bonds	143,01% CDI	-	0,0%	711,9	60,6%	711,9	60,3%
Outros	-	-	0,0%	(5,5)	-0,5%	(5,5)	-0,5%
Light Conecta		0,4	100,0%	0,3	100,0%	0,7	100,0%
BNDES - Conecta (Moeda Nacional) **	TJLP + 0,53%	0,4	100,0%	0,3	100,0%	0,7	100,0%
Total		1.418		7.987		9.405	

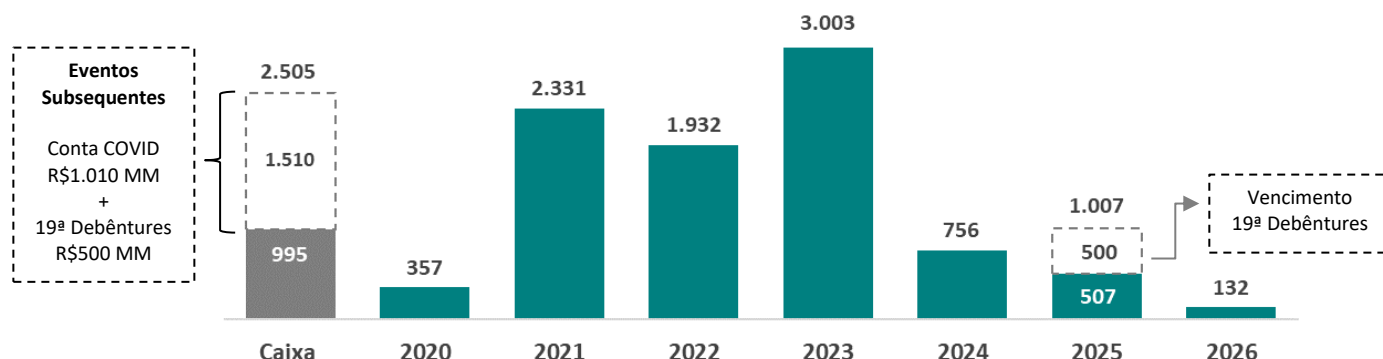
* Foram considerados os custos em reais, conforme seus respectivos contratos de swap

** Foi considerado o custo médio das *tranches* de cada operação.

R\$ MM	Light SESA	Light Energia	Conecta	Outros Light S.A.	Mútuo Ativo	Light S.A. 2T20	Light S.A. 1T20	Δ %
Moeda Nacional	6.357	36	1	0	(500)	5.894	6.362	-7,4%
Moeda Estrangeira	1.866	1.144	0	0	0	3.010	2.871	4,8%
(+) Empréstimos e Financiamentos	4.156	1.166	1	0	(500)	4.822	4.780	0,9%
(+) Debêntures	4.067	15	0	0	0	4.082	4.453	-8,3%
(+) Juros Devidos	95	9	0	0	0	104	187	-44,1%
(+) Operações de Swap	(845)	(471)	0	0	0	(1.315)	(1.166)	12,9%
Dívida Bruta	7.474	719	1	0	(500)	7.694	8.255	-6,8%
(-) Disponibilidades	456	397	13	127	0	995	1.534	-35,2%
Dívida Líquida	7.018	322	(13)	(127)	(500)	6.699	6.721	-0,3%

A dívida líquida consolidada no final do 2T20 era de R\$6.699 milhões, em linha com a posição registrada no 1T20, de R\$6.721 milhões.

Amortização dos empréstimos, financiamentos e debêntures, incluindo eventos subsequentes (R\$MM) Prazo médio: 3,1 anos



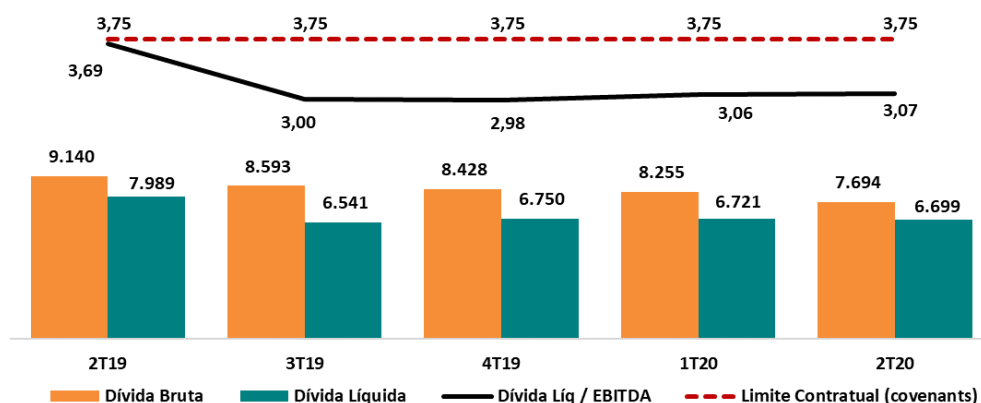
A posição de Caixa indicada no gráfico acima contempla os recursos recebidos até 13 de agosto, no valor total de R\$1.510 milhões, referente à liquidação da 19ª emissão de debêntures da Light SESA e as duas primeiras parcelas da conta-Covid. A atual robustez do Caixa traz à Companhia a tranquilidade necessária fazer frentes às incertezas de curto-prazo advindas da pandemia e às amortizações de dívida de 2020 e, também, de 2021.

O indicador de *covenants* Dívida Líquida/EBITDA encerrou o 2T20 em 3,07x, um pouco acima do registrado no 1T20 (3,06x). Vale lembrar que o EBITDA para fins de *covenants* das dívidas da Companhia e suas subsidiárias exclui efeitos não-caixa, tais como Equivalência Patrimonial, Provisões, VNR e Outras Receitas/Despesas Operacionais.

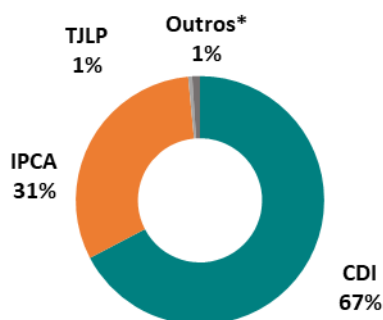
Atualmente, a Companhia está em bem abaixo do limite de *covenants* estabelecido contratualmente para a maioria dos contratos, que é de 3,75x.

Com relação ao indicador EBITDA/Juros, a Companhia encerrou o 2T20 no patamar de 3,44x, acima do limite contratual mínimo para a maioria dos contratos, de 2,0x.

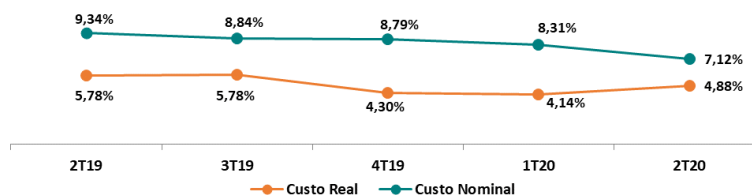
Dívida bruta e líquida consolidada (R\$ milhões)



Indexadores da dívida¹



Custo da dívida



¹Considerando Hedge

*Equivalente ao somatório do custo fixo, libor e variação do dólar

Cálculo dos Covenants - R\$ MM		jun/20	mar/20	dez/19	set/19	jun/19
Empréstimos e Financiamentos	+	4.875	4.837	4.334	5.417	5.293
Custos de Operações Financeiras de Empréstimos e Financiamentos	-	(53)	(57)	(55)	(68)	(72)
Encargos Devidos de Empréstimos e Financiamentos	+	41	79	28	88	39
Debêntures	+	4.143	4.519	4.487	3.788	4.265
Custos de Operações Financeiras de Debêntures	-	(60)	(66)	(71)	(65)	(74)
Encargos Devidos de Debêntures	+	63	108	43	107	59
Operação de Swap	+	(1.315)	(1.166)	(338)	(673)	(369)
Dívida Bruta	=	7.694	8.255	8.428	8.593	9.140
Disponibilidades	-	995	1.534	1.678	2.052	1.151
Dívida Líquida (a)	=	6.699	6.721	6.750	6.541	7.989
EBITDA CVM (12 meses)		1.602	1.754	1.875	2.358	1.524
Equivalência Patrimonial (12 meses)	-	37	(50)	(38)	(31)	(128)
Provisões (12 meses)	-	(1.718)	(1.586)	(1.540)	(919)	(597)
Outras Receitas/Despesas Operacionais (12 meses)	-	(47)	(49)	(49)	(85)	(73)
Valor justo do ativo indenizável da concessão (12 meses)	+	(60)	(154)	(153)	(124)	(155)
Outras Receitas - crédito PIS/COFINS (12 meses)	-	1.086	1.086	1.086	1.086	-
EBITDA para Covenants (12 meses) (b)	=	2.184	2.199	2.262	2.183	2.167
Juros (c)		628	649	669	699	726
Dívida Líquida/EBITDA para covenants (a/b)		3,07	3,06	2,98	3,00	3,69
Limite Superior Contratual Dívida Líquida/EBITDA		3,75	3,75	3,75	3,75	3,75
EBITDA para covenants/Juros (b/c)		3,48	3,39	3,38	3,12	2,99
Limite Inferior Contratual EBITDA/Juros		2,00	2,00	2,00	2,00	2,00

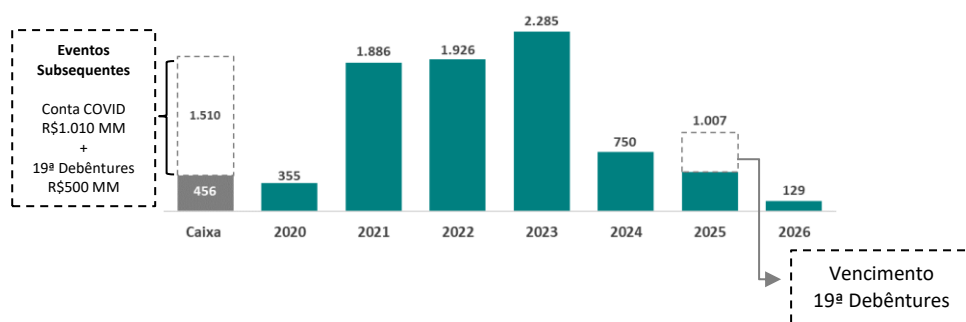
Ratings corporativos

Ratings	Escala		Data de Publicação
	Nacional	Internacional	
Fitch	A+	BB-	24/04/2020
Standard & Poors	AA+	-	15/07/2019
Moody's	A2.br	Ba3	04/09/2019

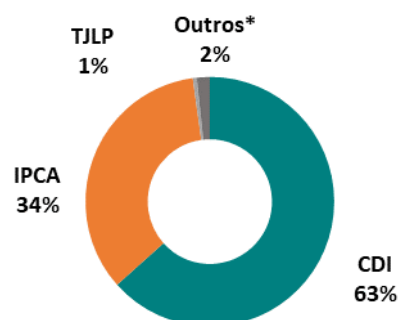
8.2. Abertura do Endividamento

Light SESA

Amortização¹, incluindo eventos subsequentes (R\$MM)
prazo médio: 3,1 anos

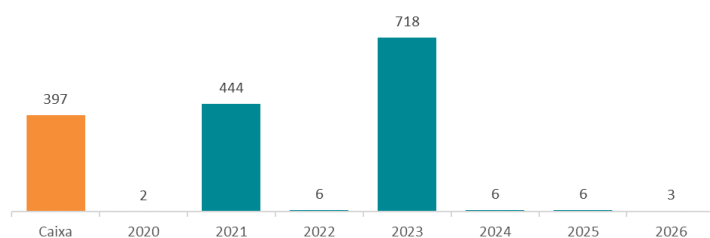


Indexadores de Dívida²

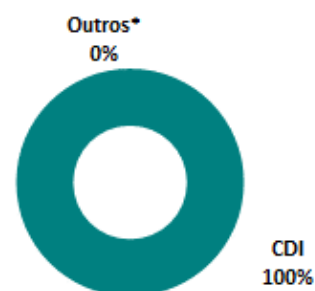


Light Energia

Amortização¹ (R\$MM)
prazo médio: 2,3 anos



Indexadores da dívida²



¹ Principal de empréstimos e financiamentos e debêntures.

² Considerando Hedge

*Equivalente ao somatório do custo fixo, libor e variação do dólar

9. Investimento Consolidado

Investimento Consolidado (R\$MM)	2T20	2T19	Variação 2T20/2T19	1S20	1S19	Variação 1S20/1S19
Distribuição	177	176	0,3%	334	321	4,0%
Engenharia	112	129	-12,9%	218	234	-7,2%
Comercial	65	48	35,9%	116	86	34,6%
Ativos Não Elétricos	16	16	4,3%	36	27	30,8%
Geração (Light Energia & Lajes)	12	11	13,1%	18	18	-2,9%
Total	205	203	1,3%	387	366	5,7%
Aportes	0	10	-99,7%	0	27	-99,9%
Belo Monte	0	0	0,0%	0	0	0,0%
Itaocara	-	-	-	-	-	-
Guanhães	-	4	-	-	21	-
Axxiom	-	6	-	-	6	-
Total do Investimento (incluindo aportes)	205	213	-3,5%	387	393	-1,4%

O Capex consolidado da Companhia, excluindo os aportes, ficou praticamente em linha com o realizado no 2T19. No 2T20, houve intensificação dos investimentos em redução de perdas, como normalização de clientes, e novos projetos com foco na incorporação de energia e melhoria da qualidade da medição eletrônica.

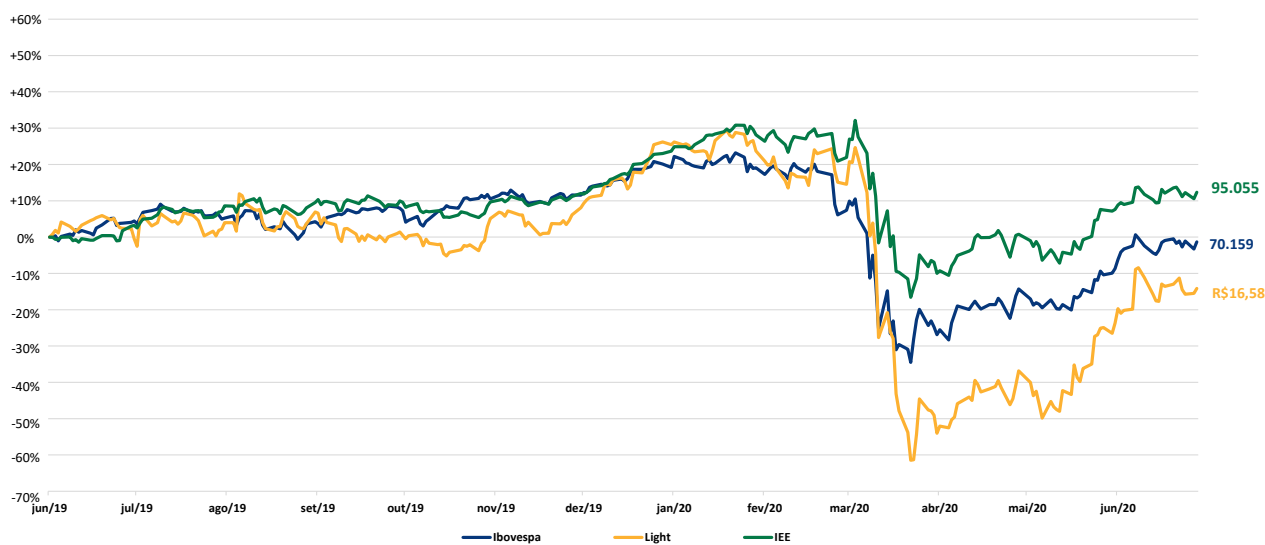
A Companhia não realizou aporte nas investidas no 2T20.

10. Mercado de Capitais

As ações da Light S.A. (LIGT3) estavam cotadas a R\$16,58 ao final de junho/20. O valor de mercado da Companhia encerrou o trimestre em R\$5,0 bilhões.

Performance da ação da Light vs. Ibovespa vs. IEE

Base 100 em 01/06/19



Informações do Mercado	2T20	2T19
Média do Volume Negociado - LIGT3 (R\$MM)	49,3	27,4
Média da Cotação por ação - LIGT3 (R\$ / ação)	12,80	19,6
ADTV 90 dias (R\$MM)	56,4	27,1
Variação no preço - LIGT3	71,8%	23,7%
Variação no preço - IEE	21,7%	13,3%
Variação no preço - IBOV	30,2%	4,8%

11. Desempenho nas questões ambientais, sociais e de governança (ESG)

Nosso compromisso com a sustentabilidade teve início em 2005, quando a Light aderiu ao Novo Mercado da B3, e foi ratificado em 2007, com a adesão ao Pacto Global das Nações Unidas. Desde 2007, integramos a carteira do ISE B3, que agrega as empresas listadas com as melhores práticas de sustentabilidade corporativa do Brasil.

A partir desse trimestre, passaremos a divulgar indicadores selecionados, com base na análise dos principais aspectos ESG abordados pelo mercado ou pelos frameworks existentes (GRI, SASB, PRI, ISE etc.), apresentados a seguir:

Principais Indicadores	2T20	2T19	Variação 2T20/2T19	1S20	1S19	Variação 1S20/1S19
Ambiental						
% de sites certificados SGI (Light Energia)	100%	100%	0,0 p.p.	100%	100%	0,0 p.p.
% de sites certificados SGA (Light SESA)	88%	88%	0,0 p.p.	88%	88%	0,0 p.p.
% de geração proveniente de fontes renováveis	100%	100%	0,0 p.p.	100%	100%	0,0 p.p.
Consumo de água por empregado (m ³)	4,65	7,46	-37,6%	9,61	15,68	-38,7%
Consumo de energia elétrica por empregado (MWh)	5,26	6,01	-12,4%	10,69	12,35	-13,4%
Social						
Colaboradores próprios	5.321	4.745	12,1%	5.321	4.745	12,1%
Colaboradores terceirizados	6.358	7.432	-14,5%	6.358	7.432	-14,5%
% de mulheres na Light	19,1%	22,2%	-3,1 p.p.	19,1%	22,2%	-3,1 p.p.
% de mulheres em cargos de liderança	26,1%	22,9%	3,2 p.p.	26,1%	22,9%	3,2 p.p.
Média de horas de treinamento por empregado	11,8	7,4	59,5%	26,5	14,7	80,3%
Taxa de rotatividade	1,5%	1,6%	-0,1 p.p.	7,2%	3,0%	4,2 p.p.
Taxa de frequência de acidentes	1,03	3,93	-73,8%	1,97	3,96	-50,3%
Taxa de gravidade de acidentes	66	158	-58,2%	60	121	-50,4%
Reclamações por total de clientes	7,58%	21,22%	-13,6 p.p.	19,79%	47,39%	-27,6 p.p.
Governança						
% de conselheiros independentes	77,8%	33,3%	44,5 p.p.	77,8%	33,3%	44,5 p.p.
% de mulheres na Alta Administração	26,7%	20,0%	6,7 p.p.	26,7%	20,0%	6,7 p.p.
Ações em poder da Alta Administração	72.750	30.350	139,7%	72.750	30.350	139,7%
Idade média da Alta Administração	54	53	1,9%	54	53	1,9%
Outros						
Rede de distribuição (km)	78.993	78.139	1,1%	78.993	78.139	1,1%
Investimento em Eficiência Energética (R\$ MM)	8,99	5,98	50,3%	19,24	13,74	40,0%
Investimento em P&D (R\$ MM)	5,84	6,04	-3,3%	11,30	13,36	-15,4%
Universalização do acesso à energia elétrica	100%	100%	0,0 p.p.	100%	100%	0,0 p.p.

Entre as principais variações verificadas, destacamos:

- Mudanças na estrutura acionária e na governança da Companhia, refletidas no aumento da participação de conselheiros independentes no Conselho de Administração.
- Mudança na composição da Diretoria Estatutária, com aumento de participação de mulheres na Alta Administração.
- Aumento do investimento em eficiência energética, com a realização de projetos aderentes às estratégias corporativas e priorização de clientes com reais necessidades de investimento, melhorando, assim, o relacionamento com a Companhia.

- Aumento na média de horas de treinamento, em função da mudança de cultura, com foco em resultado.
- Redução nas taxas de frequência e de gravidade de acidentes, como resultado das fiscalizações de segurança em campo e das ações de mudança de cultura.
- Redução das reclamações de clientes, decorrente de um novo modelo de gestão que focou no mapeamento da causa raiz dos principais ofensores, bem como na criação de planos de ação voltados à melhoria de processos.

ANEXO I – Ativos de Geração

Parque Gerador Atual					
Usinas Hidrelétricas Existentes	Capacidade Instalada (MW) ¹	Garantia Física (MWm) ¹	Início Operacional	Ano de Vencimento da Concessão / Autorização	% de Participação da Light
Fontes Nova	132	99	1940	2026	100%
Nilo Peçanha	380	334	1953	2026	100%
Pereira Passos	100	49	1962	2026	100%
Ilha dos Pombos	187	109	1924	2026	100%
Santa Branca	56	30	1999	2026	100%
Elevatórias	-	-101	-	-	-
PCH Lajes	18	17	2018	2026	100%
PCH Paracambi	13	10	2012	2031	51%
Belo Monte	280	114	2016	2045	2,49%
Guanhães	22	12	2018	2047	51%
Total	1188	672	-	-	-

¹Participação proporcional da Light

ANEXO II- Conciliação EBITDA CVM

EBITDA CVM (R\$ MM)	2T20	2T19	Variação 2T20/2T19	1S20	1S19	Variação 1S20/1S19
Lucro/Prejuízo Líquido (A)	(45)	11	-	122	175	-30,3%
IR/CS (B)	(587)	(48)	1121,1%	(593)	(137)	333,1%
IR/CS DIFERIDO (C)	625	(10)	-	544	0	-
EBT (A - (B + C))	(83)	69	-	171	312	-45,1%
Depreciação e Amortização (D)	(148)	(147)	0,7%	(297)	(293)	1,4%
Despesa Financeira Líquida (E)	(70)	(71)	-1,6%	(126)	(262)	-51,9%
EBITDA CVM ((A) - (B) - (C) - (D) - (E))	135	286	-52,9%	594	866	-31,4%

ANEXO III – Demonstração de Resultado

Light SESA

Demonstração do Resultado (R\$ MM)	2T20	2T19	Variação 2T20/2T19	1S20	1S19	Variação 1S20/1S19
Receita Operacional Bruta	3.884	4.488	-13,5%	8.518	9.611	-11,4%
Fornecimento de Energia	3.077	3.676	-16,3%	6.951	8.010	-13,2%
CVA	37	6	482,0%	(10)	32	-
Receita de Construção	187	188	-0,4%	341	347	-1,9%
Outras Receitas	584	619	-5,6%	1.236	1.222	1,1%
Deduções da Receita Operacional	(1.590)	(1.964)	-19,0%	(3.435)	(4.148)	-17,2%
Receita Operacional Líquida	2.295	2.524	-9,1%	5.083	5.464	-7,0%
Custo do Serviço de Energia Elétrica	(1.817)	(1.930)	-5,8%	(3.881)	(4.218)	-8,0%
Custo/Despesa Operacional	(492)	(378)	30,0%	(909)	(735)	23,7%
Pessoal	(93)	(107)	-13,3%	(204)	(204)	0,4%
Material	(6)	(6)	3,1%	(13)	(12)	5,6%
Serviços de terceiros	(117)	(127)	-8,1%	(228)	(256)	-10,7%
Provisões	(292)	(159)	84,2%	(488)	(307)	58,9%
Outros	17	21	-20,5%	24	43	-43,5%
EBITDA Ajustado	(14)	216	-	293	511	-42,6%
Depreciação e amortização	(133)	(132)	0,9%	(268)	(264)	1,5%
Outras receitas/despesas operacionais	(5)	(5)	-11,7%	(9)	(10)	-9,5%
Resultado do Serviço	(153)	78	-	16	237	-93,3%
Resultado Financeiro	(36)	(87)	-58,1%	(110)	(281)	-60,9%
Receita Financeira	184	66	180,0%	753	90	737,6%
Despesa Financeira	(220)	(152)	44,6%	(863)	(371)	132,4%
Resultado antes dos impostos	(189)	(8)	2152,9%	(94)	(44)	111,9%
IR/CS	(584)	-	-	(584)	-	-
IR/CS Diferido	659	(2)	-	626	10	6074,5%
Lucro/Prejuízo Líquido	(114)	(10)	1046,6%	(52)	(35)	49,5%

Light Energia

Demonstração do resultado (R\$ MM)	2T20	2T19	Variação 2T20/2T19	1S20	1S19	Variação 1S20/1S19
Receita Operacional Bruta	236	241	-2,0%	527	563	-6,4%
Suprimento - Venda de energia própria	203	204	-0,3%	452	463	-2,5%
Suprimento - Energia de Curto Prazo	31	35	-11,3%	70	94	-25,2%
Outras - TUSD	2	3	-9,3%	4	5	-16,4%
Outras	0	0	-29,3%	0	1	-32,0%
Deduções da Receita Operacional	(30)	(31)	-1,6%	(67)	(68)	-2,0%
Receita Operacional Líquida	206	210	-2,1%	460	495	-7,0%
Custo do Serviço de Energia Elétrica	(45)	(51)	-12,7%	(148)	(92)	61,6%
Custo/Despesa Operacional	(8)	(11)	-27,3%	(20)	(24)	-16,7%
Pessoal	(5)	(6)	-18,1%	(12)	(12)	-7,5%
Material	(0)	(0)	26,1%	(0)	(0)	-3,7%
Serviços de terceiros	(4)	(4)	-4,1%	(8)	(8)	4,0%
Provisões	2	(0)	-	3	(0)	-
Outros	(1)	(1)	-10,4%	(3)	(3)	-14,8%
EBITDA Ajustado	153	148	3,5%	291	379	-23,0%
Depreciação e amortização	(14)	(14)	-0,8%	(28)	(28)	0,6%
Outras receitas/despesas operacionais	-	(2)	-	(1)	(1)	-4,2%
Resultado do Serviço	139	132	5,4%	262	350	-25,0%
Equivalência Patrimonial	0	(90)	-	(0)	(83)	-99,6%
Resultado Financeiro	(35)	(0)	13881,2%	(19)	(3)	478,6%
Receita Financeira	77	37	105,0%	388	59	557,7%
Despesa Financeira	(112)	(38)	196,6%	(407)	(62)	553,5%
Resultado antes dos Impostos	104	42	150,9%	243	264	-7,9%
IR/CS	(0)	(35)	-99,2%	(1)	(104)	-99,4%
IR/CS Diferido	(33)	(8)	295,2%	(78)	(10)	697,1%
Lucro/Prejuízo Líquido	70	(2)	-	164	150	9,4%

ANEXO IV – Resultado Financeiro

Light S.A.

Resultado Financeiro (R\$ MM)	2T20	2T19	Variação 2T20/2T19	1S20	1S19	Variação 1S20/1S19
Receitas Financeiras	259	120	115,6%	1.141	173	560,3%
Juros sobre Aplicações Financeiras	9	13	-34,6%	25	32	-24,0%
Operações de Swap	193	66	189,8%	1.020	79	1195,0%
Acréscimo Moratório sobre débitos	18	21	-15,5%	35	43	-18,3%
Atualização de ativos e passivos financeiros do setor	24	0	25527,7%	28	(10)	-
Atualização de ICMS Base Cálculo PIS/COFINS	9	-	-	-	-	-
Outras Receitas Financeiras	6	19	-67,6%	13	28	-55,8%
Despesas Financeiras	(329)	(191)	-72,0%	(1.267)	(435)	191,6%
Encargos da dívida (Moeda Nacional)	(79)	(114)	-30,4%	(180)	(238)	-24,5%
Encargos da dívida (Moeda Estrangeira)	(75)	(56)	34,8%	(130)	(111)	17,9%
Variação Monetária	21	(34)	-	(17)	(65)	-73,9%
Variação Cambial	(137)	61	-	(792)	48	-
Variação Cambial Itaipu	(12)	8	-	(58)	8	-
Atualização de provisões para contingências	(4)	(2)	78,0%	(8)	(6)	27,3%
Atualização pela Selic P&D/PEE/FNDCT	(2)	(4)	-49,9%	(4)	(7)	-39,6%
Juros sobre Tributos	(0)	(2)	-85,7%	(0)	(4)	-91,6%
Parcelamento- multas e juros Lei.11.941/09 (REFIS)	(0)	(1)	-55,4%	(1)	(2)	-50,3%
Atualização do GSF	(30)	(25)	18,5%	(61)	(23)	162,8%
Outras Despesas Financeiras (inclui IOF)	(10)	(23)	-56,0%	(15)	(34)	-57,2%
Total	(70)	(71)	-1,6%	(126)	(262)	-51,9%

ANEXO V – Balanço Patrimonial

Light S.A. (R\$ milhões)

ATIVO	2T20	4T19
Circulante	5.813	5.354
Caixa e equivalentes de caixa	365	996
Títulos e valores mobiliários	630	682
Consumidores, concessionárias, permissionárias e clientes	2.597	2.537
Estoques	61	60
Tributos e contribuições a recuperar	966	81
Imposto de renda e contribuição social a recuperar	159	135
Ativos financeiros do setor	681	550
Despesas pagas antecipadamente	19	23
Dividendos a receber	2	-
Serviços prestados a receber	36	31
Instrumentos financeiros derivativos swap	-	-
Outros créditos	296	260
Não Circulante	18.324	18.490
Consumidores, concessionárias, permissionárias e clientes	1.028	1.113
Tributos e contribuições a recuperar	4.811	6.257
Tributos diferidos	457	36
Despesas pagas antecipadamente	0	0
Instrumentos financeiros derivativos swap	1.315	373
Depósitos vinculados a litígios	270	273
Ativos financeiros do setor	0	113
Ativo financeiro da concessão	4.804	4.748
Outros créditos	-	0
Ativo contratual	760	497
Investimentos	572	579
Imobilizado	1.578	1.587
Intangível	2.632	2.837
Ativo de direito de uso	98	77
Ativo Total	24.137	23.844
PASSIVO	2T20	4T19
Circulante	5.112	5.178
Fornecedores	2.464	2.546
Tributos e contribuições a pagar	358	172
Imposto de renda e contribuição social a pagar	1	38
Empréstimos e financiamentos	513	551
Debêntures	1.009	836
Dividendos a pagar	-	315
Obrigações trabalhistas	101	86
Obrigações por arrendamento	40	32
Outros débitos	626	600
Não Circulante	12.353	12.436
Empréstimos e financiamentos	4.350	3.756
Debêntures	3.137	3.623
Instrumentos financeiros derivativos swap	-	35
Tributos e contribuições a pagar	218	348
Tributos diferidos	277	400
Participações societárias a descoberto	23	22
Provisões para riscos fiscais, cíveis, trabalhistas e regulatórios	584	543
Obrigações por arrendamento	61	48
Valores a serem restituídos a consumidores	3.652	3.606
Outros débitos	51	54
Patrimônio Líquido	6.672	6.231
Capital Social	4.051	4.051
Reservas de capital	8	3
Reservas de lucros	2.273	1.958
Ajustes de avaliação patrimonial	312	320
Outros resultados abrangentes	(101)	(101)
Lucros acumulados	130	0
Passivo Total	24.137	23.844

Light SESA (R\$ milhões)

ATIVO	2T20	4T19
Circulante	4.488	3.780
Caixa e equivalentes de caixa	61	554
Títulos e valores mobiliários	395	327
Consumidores, concessionárias, permissionárias e clientes	1.878	1.824
Estoques	56	56
Tributos e contribuições a recuperar	964	77
Imposto de renda e contribuição social a recuperar	109	89
Ativos financeiros do setor	681	550
Despesas pagas antecipadamente	18	21
Serviços prestados a receber	35	31
Outros créditos	292	252
Não Circulante	15.934	16.402
Consumidores, concessionárias, permissionárias e clientes	1.028	1.090
Tributos e contribuições	4.811	6.257
Tributos diferidos	424	-
Depósitos vinculados a litígios	265	269
Instrumentos financeiros derivativos swap	845	249
Ativos financeiros do setor	-	113
Ativo financeiro de concessões	4.804	4.748
Ativo de contrato	760	497
Investimentos	29	29
Imobilizado	245	245
Intangível	2.628	2.833
Ativos de direito de uso	95	74
Ativo Total	20.423	20.182

PASSIVO	2T20	4T19
Circulante	3.677	3.715
Fornecedores	1.111	1.242
Tributos e contribuições a pagar	335	165
Imposto de renda e contribuição social a pagar	0	1
Empréstimos e financiamentos	504	540
Debêntures	1.006	833
Dividendos a pagar	-	274
Obrigações trabalhistas	93	77
Obrigações por arrendamento	39	30
Outros débitos	589	552
Não Circulante	11.366	11.310
Empréstimos e financiamentos	3.688	2.896
Debêntures	3.124	3.609
Instrumentos financeiros derivativos swap	-	18
Tributos e contribuições a pagar	218	348
Tributos diferidos	-	202
Provisões para riscos fiscais, cíveis, trabalhistas e regulatórios	581	540
Obrigações por arrendamento	60	46
Valores a serem restituídos a consumidores	3.652	3.606
Outros débitos	43	46
Patrimônio Líquido	5.380	5.158
Capital social	4.146	4.146
Reservas de capital	7	7
Reserva Especial	-	-
Reservas de lucro	1.375	1.101
Outros resultados abrangentes	(97)	(97)
Lucros Acumulados	(52)	-
Passivo Total	20.423	20.182

Light Energia (R\$ milhões)

ATIVO	2T20	4T19
Circulante	1.133	1.427
Caixa e equivalentes de caixa	179	342
Títulos e valores mobiliários	218	338
Concessionárias, permissionárias e clientes	719	734
Tributos e contribuições a recuperar	5	2
Serviços prestados	-	-
Estoques	5	4
Despesas pagas antecipadamente	1	2
Outros créditos	5	5
Não Circulante	2.410	1.570
Créditos com partes relacionadas	503	0
Instrumentos financeiros derivativos <i>swap</i>	471	124
Depósitos vinculados a litígios	4	3
Investimentos	136	136
Imobilizado	1.292	1.301
Intangível	2	2
Ativos de direito de uso	2	3
Ativo Total	3.543	2.998
PASSIVO	2T20	4T19
Circulante	1.497	1.392
Fornecedores	1.339	1.285
Tributos e contribuições a pagar	19	4
Imposto de renda e contribuição social	0	37
Empréstimos e financiamentos	13	11
Debêntures	3	3
Dividendos a pagar	84	-
Obrigações trabalhistas	6	7
Obrigações por arrendamento	2	1
Outros débitos	33	45
Não Circulante	1.463	1.102
Empréstimos e financiamentos	1.162	860
Debêntures	12	15
Tributos diferidos	277	199
Instrumentos financeiros derivativos <i>swap</i>	-	16
Provisões para riscos fiscais, cíveis e trabalhistas	3	3
Obrigações por arrendamento	1	2
Outros débitos	8	8
Patrimônio Líquido	583	503
Capital Social	77	77
Reservas de lucro	25	25
Proposta de dividendos adicionais	-	84
Ajustes de avaliação patrimonial	312	320
Outros resultados abrangentes	(4)	(4)
Lucros (Prejuízos) acumulados	172	-
Passivo Total	3.543	2.998

ANEXO VI – Fluxo de Caixa

Light S.A. (R\$ milhões)

R\$ MM	1S20	1S19
Caixa Líquido gerado das Atividades Operacionais	333	400
Caixa gerado (aplicado) nas operações	787	1073
Lucro antes do imposto de renda e da contribuição social	171	312
Provisão para créditos de liquidação duvidosa	346	144
Depreciação e amortização	297	293
Perda na venda ou baixa de intangível / imobilizado / investimento	6	18
Perdas cambiais e monetárias de atividades financeiras	809	17
Provisão e atualização financeira para riscos fiscais, cíveis, trabalhistas e regulatórios e baixas e atualização financeira de depósitos vinculados a litígios	172	167
Ajuste a valor presente e antecipações de recebíveis	(0)	(1)
Despesa de juros sobre empréstimos, financiamentos e debêntures	285	349
Juros sobre obrigações de arrendamento	3	4
Variação swap	(1.020)	(79)
Resultado de equivalência patrimonial	6	81
Efeito dos créditos de PIS e COFINS sobre ICMS	(20)	-
Opções de ações outorgadas	5	-
Resultado pela venda de participação	-	1
Valor justo do ativo indenizável da concessão	(3)	(96)
Constituição e atualização de ativos e passivos financeiros do setor	(270)	(136)
Variações nos Ativos e Passivos	(454)	(673)
Títulos e valores mobiliários	(9)	(8)
Consumidores, concessionárias e permissionárias	(322)	(62)
Dividendos recebidos	-	-
Tributos, contribuições e impostos a compensar	607	(98)
Ativos e passivos financeiros do setor	251	115
Estoques	(1)	(2)
Serviços prestados a receber	(5)	2
Despesas pagas antecipadamente	4	4
Depósitos vinculados a litígios	(5)	(1)
Outros ativos	(37)	(180)
Ativos e passivos classificados como mantidos para venda	(65)	211
Fornecedores	15	8
Obrigações trabalhistas	(534)	(25)
Tributos, contribuições e impostos a pagar	(122)	(121)
Pagamento das provisões para riscos fiscais, cíveis, trabalhistas e regulatórios	-	-
Benefícios pós-emprego	22	(141)
Outros passivos	43	38
Juros pagos	(250)	(354)
Imposto de renda e contribuição social pagos	(45)	(60)
Caixa Líquido aplicado nas Atividades de Investimento	(326)	(207)
Recebimento pela venda de participação	-	14
Aquisições de bens do ativo imobilizado	(23)	(20)
Aquisições de bens do ativo intangível e do ativo contratual	(364)	(346)
Aplicações/Aquisições no investimento permanente - Aporte nas investidas	(0)	(27)
Resgate de aplicações financeiras	835	982
Aplicações financeiras	(774)	(810)
Caixa Líquido aplicado nas Atividades de Financiamento	(639)	(562)
Pagamento de obrigações por arrendamento	(20)	(18)
Captação de empréstimos, financiamentos e debêntures	397	790
Amortização de empréstimos, financiamentos e debêntures	(1.016)	(1.334)
Aumento (redução) de Caixa e Equivalentes de Caixa	(632)	(369)
Caixa e equivalentes de caixa no início do exercício	996	707
Caixa e equivalentes de caixa no final do exercício	365	338

Light SESA (R\$ milhões)

R\$ MM	1S20	1S19
Caixa Líquido gerado das Atividades Operacionais	120	103
Caixa gerado (aplicado) nas operações	523	615
Lucro antes do imposto de renda e da contribuição social	(94)	(45)
Provisão esperada para créditos de liquidação duvidosa	346	144
Depreciação e amortização	268	264
Perda na venda ou baixa de intangível, imobilizado, investimento e arrendamento	6	16
Perdas (ganhos) cambiais e monetárias de atividades financeiras	506	28
Provisão e atualização financeira para riscos fiscais, cíveis, trabalhistas, regulatórios, baixas e atualização financeira de depósito vinculados a litígios.	172	167
Ajuste a valor presente e antecipações de recebíveis	(0)	(1)
Despesa de juros sobre empréstimos, financiamentos e debêntures	253	306
Juros sobre obrigações de arrendamentos	3	4
Efeito dos créditos de Pis e Cofins sobre ICMS	(20)	-
Perda em investimentos avaliados pelo custo	-	1
Variação swap	(645)	(37)
Valor justo do ativo financeiro de concessão	(3)	(96)
Constituição e atualização de ativos e passivos financeiros do setor	(270)	(136)
Variações nos Ativos e Passivos	(403)	(511)
Títulos e valores mobiliários	43	10
Consumidores, concessionárias e permissionárias	(338)	(155)
Tributos, contribuições e impostos a recuperar	609	(98)
Ativos e passivos financeiros do setor	251	115
Estoques	(0)	(1)
Serviços prestados a receber	(4)	2
Despesas pagas antecipadamente	3	3
Depósitos vinculados a litígios	(5)	(0)
Outros ativos	(39)	(5)
Fornecedores	(114)	159
Obrigações trabalhistas	16	7
Tributos, contribuições e impostos a pagar	(549)	(18)
Pagamento das provisões fiscais, cíveis, trabalhistas e regulatórios	(122)	(120)
Outros passivos	34	(141)
Instrumentos Financeiros derivativos - <i>swaps</i>	31	35
Juros pagos	(218)	(302)
Caixa Líquido aplicado nas Atividades de Investimento	(480)	22
Aquisições de bens do ativo imobilizado	(5)	(4)
Aquisições de bens do ativo intangível e do ativo de contrato	(364)	(346)
Resgate de aplicações financeiras	609	666
Aplicações financeiras	(720)	(294)
Caixa Líquido aplicado nas Atividades de Financiamento	(133)	(360)
Captação de empréstimos, financiamentos e debêntures	897	790
Amortização de empréstimos, financiamentos e debêntures	(1.011)	(1.133)
Pagamento de obrigações por arrendamento	(19)	(18)
Aumento (redução) de Caixa e Equivalentes de Caixa	(493)	(235)
Caixa e equivalentes de caixa no início do período	554	491
Caixa e equivalentes de caixa no final do período	61	256

Light Energia (R\$ milhões)

R\$ MM	1S20	1S19
Caixa Líquido gerado das Atividades Operacionais	238	356
Caixa gerado (aplicado) nas operações	231	365
Lucro antes do imposto de renda e da contribuição social	243	263
Depreciação e amortização	28	28
Perda na venda ou baixa de intangível / imobilizado	0	0
Perdas cambiais e monetárias (os) de atividades financeiras	304	(11)
Provisão de contingências e atualizações	(0)	0
Despesa de juros sobre empréstimos, financiamentos e debêntures	35	43
Rendimentos sobre mutuo	(3)	-
Variação swap	(375)	(42)
Resultado de equivalência patrimonial	0	83
Variações nos Ativos e Passivos	7	(9)
Títulos e valores mobiliários	(3)	(17)
Concessionárias e permissionárias	15	79
Tributos, contribuições e impostos a compensar	(3)	1
Serviços prestados a receber	(1)	0
Estoques	(1)	(1)
Despesas pagas antecipadamente	1	1
Depósitos vinculados a litígios	(0)	(0)
Outros ativos	0	(2)
Fornecedores	53	6
Obrigações trabalhistas	(0)	0
Tributos, contribuições e impostos a pagar	15	(3)
Provisões	(0)	(0)
Outros passivos	(13)	0
Instrumentos financeiros derivativos swap	12	3
Juros pagos	(32)	(52)
Imposto de renda e contribuição social pagos	(37)	(24)
Caixa Líquido aplicado nas Atividades de Investimento	(0)	(0)
Aquisições de bens do ativo imobilizado	(18)	(16)
Aquisições de bens do ativo intangível	(0)	(0)
Resgate de aplicações financeiras	330	316
Aplicações financeiras	(207)	(486)
Aumento de capital nas investidas	-	(21)
Mútuo concedido a partes relacionadas	(500)	0
Caixa Líquido aplicado nas Atividades de Financiamento	(5)	(201)
Pagamento de obrigações por arrendamento financeiro	(1)	(1)
Captação de empréstimos, financiamentos e debêntures	-	(0)
Amortização de empréstimos, financiamentos e debêntures	(4)	(200)
Aumento (redução) de Caixa e Equivalentes de Caixa	(163)	(52)
Caixa e equivalentes de caixa no início do exercício	342	90
Caixa e equivalentes de caixa no final do exercício	179	38

Lista de Abreviaturas e Siglas

- **ACL** - Ambiente de Contratação Livre
- **ANEEL** - Agência Nacional de Energia Elétrica
- **BNDES** - Banco Nacional de Desenvolvimento Econômico e Social
- **CCEE** - Câmara de Comercialização de Energia Elétrica
- **CCRB** - Conta Centralizadora de Recursos da Bandeira Tarifária
- **CDE** - Conta de Desenvolvimento Energético
- **Conta-ACR** - Conta no Ambiente de Contratação Regulada
- **CUSD** - Contrato de Uso do Sistema de Distribuição
- **CUST** - Contrato de Uso do Sistema de Transmissão
- **CVA** - Conta de Compensação de Variação de Valores de Itens da “Parcela A”
- **CVM** - Comissão de Valores Mobiliários
- **DDSD** – Delegacia de Defesa dos Serviços Delegados
- **DEC** - Duração Equivalente de Interrupção
- **DIC** - Duração de Interrupção Individual por unidade Consumidora
- **DIT** – Demais Instalações de Distribuição
- **ESS** - Encargo de Serviço do Sistema
- **FEC** - Frequência Equivalente de Interrupção
- **FIC** - Frequência de Interrupção Individual por unidade Consumidora
- **GSF** - *Generation Scaling Factor* ou Fator de ajuste da Garantia Física
- **IRT** - Índice de Reajuste Tarifário Anual
- **O&M** - Operação e Manutenção
- **PCH** - Pequena Central Hidrelétrica
- **PECLD** - Provisões Estimada para Crédito de Liquidação Duvidosa
- **PLD** - Preço de Liquidação das Diferenças
- **PMSO** - Pessoal, Material, Serviços e Outros
- **REN** - Recuperação de Energia
- **TOI** - Termo de Ocorrência e Inspeção
- **TUSD** - Tarifa de Uso do Sistema de Distribuição
- **TUST** - Tarifas de Uso do Sistema de Transmissão
- **UHE** - Usina Hidrelétrica
- **UTE** - Usina Térmica
- **VNR** - Valor Novo de Reposição

2Q20 | EARNINGS

RE SULTS

INVESTOR
RELATIONS
ri.light.com.br/en
ri@light.com.br



RESULTS PRESENTATION

AUGUST 14TH, 2020

Portuguese

2:00PM (Brasilia) - 1:00PM (EST)

Zoom ID: 851-4975-2314

English

3:00PM (Brasilia) - 2:00PM (EST)

Zoom ID: 878-9126-3019

EBITDA

R\$145 MM

NET INCOME

-R\$45 MM

NET DEBT

R\$6,699 MM

LIGT
B3 LISTED NM

IBRX100 B3

IEE B3

ISE B3

Rio de Janeiro, August 13, 2020.

Amidst the Covid-19 pandemic, Light continues to deliver results from its turnaround plan

Decreased energy losses and judicial contingencies, efficient control and management of OPEX, lower interest payments and excellence in the quality of supply, notwithstanding the negative impacts of the pandemic

Financial Highlights

- **Consolidated EBITDA totaled R\$145 million in 2Q20**, representing a decrease of R\$240 million, or 62.4%, compared to 2Q19. This decrease is primarily due to the impacts of the Covid-19 pandemic on the results of the Distribution Company. There was a significant decrease in the billed market (-15.6%), decrease in collection and, consequently, increase in PECLD (+R\$152 million).
- **EBITDA of Light SESA totaled a negative amount of R\$14 million**, representing a decrease of R\$230 million compared to the same period in the previous year. The effects of the pandemic in the quarter overshadowed the operating improvement of the Company in combatting losses, decreasing judicial contingencies and decreasing PMS.
- **EBITDA of Light Energia totaled R\$153 million**, representing a 3.5% increase compared to the result in 2Q19, due to an improvement of 4 p.p. in operating margin, as a result of a better management in the purchase and sale of energy.
- **In 2Q20, the consolidated net loss totaled R\$45 million**, compared to a net income of R\$11 million in 2Q19. We highlight the **income of R\$70 million of the Generation Company in 2Q20**, compared to a loss of R\$2 million in the same quarter in the previous year.
- **Consolidated PMSO decreased by R\$20 million** compared to 2Q19, or 8.7%. **In 2Q20, consolidated PMS decreased by R\$27 million, or 10.4%.**
- **In 2Q20, PECLD totaled R\$223 million (compared to R\$71 million in 2Q19), accounting for 3.3% of gross revenue (12 months).** The index increased by 1 p.p. compared to the index recorded in March 2020, due to: worsened collection as a result of the restriction on energy cuts set forth by ANEEL, the economic impacts of social isolation and the advance in customer regularization initiatives.
- **In 2Q20, the Net Debt/EBITDA ratio was 3.07x**, in line with the amount recorded in 1Q20 (3.06x) and below the limit of 3.75x, set forth as covenant in most debt agreements. **In the end of June 2020, net debt totaled R\$6,699 million.**
- **In 2Q20, consolidated cash totaled R\$995 million**, compared to a debt amount of R\$357 million payable by the end of the year. In April 2020, Light received **R\$105 million in transfer of sector funds, raised R\$400 million in debentures** and, in order to protect cash, its **shareholders approved, at a Shareholders' Meeting, the withholding of dividends of 2019**, which will be paid in future fiscal years. **Until August 13, the Company's cash was reinforced with the raising of R\$500 million in debentures and the receipt of R\$1,010 million from the Covid Account.**

Financial Highlights (R\$ MN)	2Q20	2Q19	% Change 2Q20/2Q19	1H20	1H19	% Change 1H20/1H19
Net Revenue*	2,356	2,632	-10.5%	5,251	5,811	-9.6%
PMSO	217	237	-8.7%	458	463	-1.0%
Adjusted EBITDA ¹	145	385	-62.4%	610	959	-36.4%
Net Income	(45)	11	-	122	175	-30.3%
Net Debt/EBITDA - covenants (x)	3.07	3.69	-16.8%	3.07	3.69	-16.8%
PECLD/ROB	3.3%	1.8%	1.5 p.p.	3.3%	1.8%	1.5 p.p.
CAPEX Light	205	203	1.3%	387	366	5.7%
Net operating cash generation	118	246	-52.1%	326	400	-18.4%

* Does not consider construction revenue.

Operating Highlights

- **At the end of 2Q20, total loss on grid load (12 months) was 25.29%, representing a 0.15 p.p. decrease** compared to 25.44% in March 2020. Total loss on grid load (12 months) decreased by 439 GWh, from 9,264 GWh in 1Q20 to 8,825 GWh in 2Q20. In the semester, total loss on grid load decreased significantly, by 911 GWh.
- **The non-technical loss over the low voltage market (12 months) closed 2Q20 at 49.53%, 0.72 p.p. lower than** in March 2020.
- **The grid load decreased by 16.5% compared to 2Q19, mainly due to the reflexes of Covid-19 and also the decrease in temperature.**
- **The billed market recorded a 15.6% decrease**, lower than the decrease in grid load, primarily due to the result of the plan to **combat losses**.
- In June 20, Light recorded a **record result in the quality of services provided**, in line with the best and largest distribution companies in Brazil. **In 2Q20, DEC (12 months) was 6.42 hours**, representing an 8.2% decrease compared to DEC reported in 1Q20, while **FEC (12 months) was 4.27x in 2Q20**, in line with the result of March 20. **Both indicators are below the limits established by ANEEL.**
- **The 11.3% increase in the number of own employees** is due to the strategy to insource labor related to the activities to combat losses, emergencies and new connections. This strategy was key for the delivery of operating results in the quarter.

Operational Highlights	2Q20	2Q19	% Change 2Q20/2Q19	1H20	1H19	% Change 1H20/1H19
Grid Load* (GWh)	7,681	9,195	-16.5%	17,536	20,036	-12.5%
Billed Market (GWh)	5,837	6,913	-15.6%	13,031	14,621	-10.9%
Sold Energy - Generation (MWm)	483	510	-5.4%	547	541	1.0%
Commercialized Energy - Com (MWm)	537	630	-14.7%	596	642	-7.2%
Total Loss/Grid Load (12 months)	25.29%	25.76%	-0.47 p.p.	25.29%	25.76%	-0.47 p.p.
DEC - Hours (12 Months)	6.42	8.36	-23.2%	6.42	8.36	-23.2%
FEC - Times (12 Months)	4.27	4.38	-2.5%	4.27	4.38	-2.5%
Number of own staff	5,321	4,745	12.1%	5,321	4,745	12.1%
Number of outsourced staff	6,358	7,432	-14.5%	6,358	7,432	-14.5%

* Own Load + Use of Network

1- Adjusted EBITDA is CVM EBITDA adjusted by equity income and other operating income (expenses). The Company adopted Adjusted EBITDA to conduct the analyses described in this document.

Disclaimer

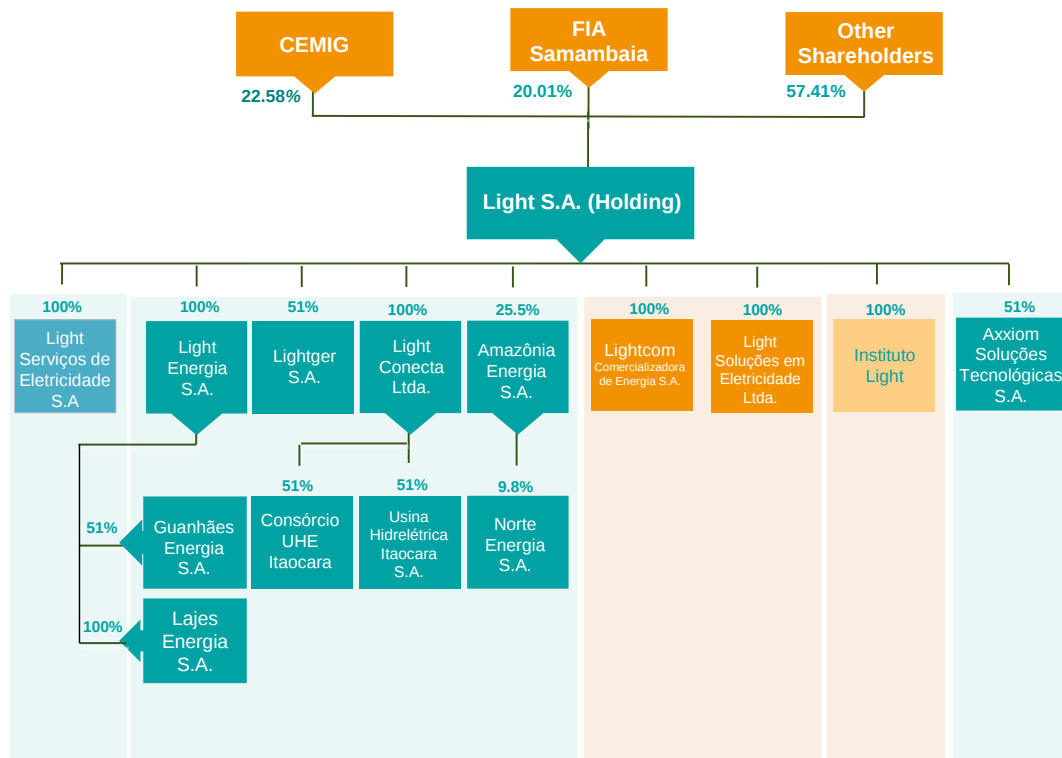
Operating information and information relating to Management's expectations on the future performance of the Company have not been reviewed by the independent auditors. Forward-looking statements are subject to risks and uncertainties. These statements are based on Management's judgment and assumptions and information currently available to the Company. Forward-looking statements include information about our current plans, opinions or expectations, as well as the plans, opinions or expectations of the members of the Board of Directors and Board of Executive Officers of the Company. Forward-looking statements and information also include information about potential or assumed results of operations, as well as statements that are preceded or followed by, or include the terms "believe," "may," "will," "continue," "expect," "predict," "intend," "estimate" or similar words. Forward-looking statements and information are not an assurance of future performance. They involve risks, uncertainties, and assumptions as they relate to future events and therefore are contingent on circumstances which may or may not occur. Future results and the creation of shareholder value may differ significantly from those expressed or suggested by forward-looking statements. Many of the factors that will determine these results and amounts are beyond the control of or cannot be predicted by LIGHT S.A.

Table of Contents

1. Profile and Corporate Structure	5
2. Material Events in the Period	6
2.1 Settlement of the 18th issuance of debentures of Light Sesa	6
2.2 Proof of claim regarding credits resulting from the exclusion of ICMS from the calculation basis of PIS/COFINS	6
2.3 Loan granted by Light Energia to Light Sesa	6
2.4 Fitch reaffirmed Light's rating.....	6
2.5 Annual and Extraordinary Shareholders' Meeting (AGO/E) and Extraordinary Shareholders' Meeting (AGE)	6
2.6 Change in share ownership.....	7
3. Subsequent Events	8
3.1 Accession to the Covid Account.....	8
3.2 Settlement of the 19th issuance of debentures of Light Sesa	8
3.3 Change in the Statutory Audit Committee	8
4. Light S.A. – Consolidated	9
4.1. Consolidated Financial Performance	9
4.2. Consolidated Adjusted EBITDA	10
4.3. Consolidated Net Income	11
5. Light SESA - Distribution	12
5.1. Operating Performance	12
5.1.1. Total Light SESA Market (Captive + Free + Concessionaires)	12
5.1.2. Energy Balance	15
5.1.3. Energy Loss.....	16
5.1.4. Collection	19
5.1.5. Operating Quality.....	20
5.2. Financial Performance of Light SESA	20
5.2.1. Net Revenue of Light SESA	21
5.2.2. Costs and Expenses of Light SESA	22
5.2.2.1. Manageable Costs and Expenses of Light SESA.....	22
5.2.2.2. Non-Manageable Costs and Expenses of Light SESA.....	23
5.2.3. Variation Offset Account – CVA	24
5.2.4. Financial Result of Light SESA.....	25
6. Light Energia – Generation	26
6.1. Operating Performance	26
6.1.1. Energy Purchases and Sales	26
6.1.2. Level of Energy Contracted/Uncontracted (Light Energia + Light Com)	27
6.2. Financial Performance of Light Energia	28
6.2.1. Net Revenue, Costs and Expenses of Light Energia	28
6.2.2. Financial Result of Light Energia	29
6.2.3. Net Income (Loss) of Light Energia.....	29
7. Lightcom – Trading	30
7.1. Operating Performance of Lightcom	30
7.2. Financial Performance of Lightcom	30
8. Indebtedness	31
8.1. Light S.A.	31
8.2. Debt Breakdown	34
9. Consolidated Investment.....	35
10. Capital Markets.....	36
11. Performance in environmental, social and governance issues (ESG).....	37
ANNEX I – Generation Assets	39
ANNEX II – CVM EBITDA Reconciliation	40
ANNEX III – Income Statement	41
ANNEX IV – Statement of Financial Result	43

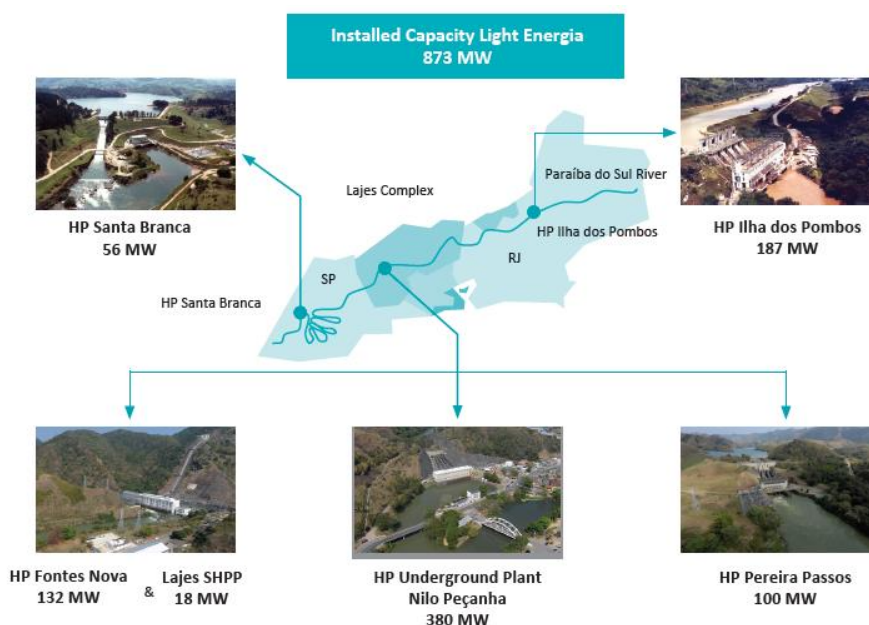
1. Profile and Corporate Structure

Light is an integrated company of the energy industry in Brazil, headquartered in Rio de Janeiro, operating in the energy generation, distribution and trading segments.



The State of Rio de Janeiro has an area of 43,781 km² and a population of approximately 17.2 million people. The Company's concession area corresponds to 26% (11,307 thousand km²) of the State and encompasses 11 million people, accounting for 64% of the total population. Of the 92 cities in the State, with a total of 7 million consumers of electricity, the Company operates in 31 cities, with a base of approximately 4.4 million customers.

The Company's generation complex comprises five hydroelectric power plants and one small hydroelectric power plant, totaling an installed capacity of 873 MW. These power plants are: (i) Fontes Nova, Nilo Peçanha, Pereira Passos and PCH Lajes, which comprise the Lajes Complex (in the city of Pirai); (ii) Ilha dos Pombos, in the city of Carmo, State of Rio de Janeiro; and (iii) Santa Branca, in the city of Santa Branca, State of São Paulo. The Lajes Complex also comprises two pumping plants: Santa Cecília and Vigário. Including the interest held in PCH Paracambi, PCH Guanhões e UHE Belo Monte, the Company has a total installed capacity of 1,188 MW.



2. Material Events in the Period

2.1 Settlement of the 18th issuance of debentures of Light Sesa

On April 15, the 18th issuance of debentures of Light Sesa was settled, in the total amount of R\$400 million. The debentures accrue interest at the CDI rate + 2.51% p.a. and mature within one year. The proceeds were used to reinforce the working capital of Light Sesa.

2.2 Proof of claim regarding credits resulting from the exclusion of ICMS from the calculation basis of PIS/COFINS

On April 9, the Brazilian Revenue Office accepted the proof of claim regarding tax credits confirmed by the final and unappealable judgement rendered in the lawsuit that sought the exclusion ICMS from the calculation basis of PIS/COFINS, which amount to approximately R\$6 billion, adjusted for inflation. This was the last step for Light to begin using these tax credits to offset federal taxes payable.

2.3 Loan granted by Light Energia to Light Sesa

On April 14, ANEEL approved the loan between Light Energia and Light Sesa, in the amount of up to R\$500 million, maturing in 24 months. On May 4, Light Energia granted the loan to Light Sesa, in the amount of R\$500 million. The proceeds were used to reinforce the working capital of Light Sesa.

2.4 Fitch reaffirmed Light's rating

On April 24, rating agency Fitch Ratings reaffirmed Light's rating of A+ (bra), on the national scale, and BB-, on the international scale, changing both ratings from a stable outlook to a negative outlook.

2.5 Annual and Extraordinary Shareholders' Meeting (AGO/E) and Extraordinary Shareholders' Meeting (AGE)

On April 28, Light held a Shareholders' Meeting that approved the financial statements for 2019; the use of the result for 2019, which will be retained in a special reserve for subsequent distribution; the installation of the Fiscal Council, with the reelection of sitting members and alternates; and the determination of the annual global compensation of members of management for 2020. This shareholders' meeting also approved the election of Mr. Hélio Paulo Ferraz as member of the Board of Directors, replacing Mr. Ivan Monteiro, who resigned on February 11. Accordingly, the Board of Directors of the Company has the following composition:

David Zylbersztajn, Chairman
Independent Member

Carlos Marcio Ferreira, Vice-Chairman
Independent Member

Antonio Rodrigues dos Santos e Junqueira
Member

Carlos Alberto da Cruz
Member

Carlos da Costa Parcias Júnior
Independent Member

Helio Paulo Ferraz
Independent Member

Octávio Cortes Pereira Lopes
Independent Member

Patrícia Gracindo Marques de Assis Bentes
Independent Member

Ricardo Reisen de Pinho
Independent Member

On the same day, another meeting was held, which approved the amendment to the Bylaws of the Company. Accordingly, the officers started to coordinate and manage the processes related to the following areas:

NAME / STATUTORY POSITION	AREAS OF OPERATION
Ana Marta Horta Veloso <i>Chief Executive Officer and Investor Relations Officer</i>	Investor Relations Regulation Human Resources Internal Audit, Compliance and Corporate Risks Institutional Relations / Communication Corporate Governance Ombudsman
Roberto Caixeta Barroso <i>Officer</i>	Finance Supplies / Equity Information Technology
Déborah Meirelles Rosa Brasil <i>Officer</i>	Legal
Alessandra Genu Dutra Amaral <i>Officer</i>	Energy and Commercialization
Dalmer Alves de Souza <i>Officer</i>	Planning of Distribution
Marcus Auguste Pimenta <i>Officer</i>	Operation of Distribution

2.6 Change in share ownership

On June 9, FIA Samambaia informed that it became the holder of 60,817,410 common shares of Light (20.01%).

3. Subsequent Events

3.1 Accession to the Covid Account

On July 3, Light Sesa expressed its interest in acceding to the Covid Account, requesting from Aneel a cap in the amount of R\$1,326 billion. This amount will be disbursed in monthly installments, the first installment, in the amount of R\$885 million, was received on July 31, and the second installment, in the amount of R\$126 million, was received on August 12. The funds will be disbursed in accordance with the following schedule:

(R\$ million)

July/20	Aug/20	Sept/20	Oct/20	Nov/20	Dec/20
885	126	117	91	54	53

Taking into account that the treatment related to restoring economic equilibrium, pursuant to the Concession Agreement, is expected to be determined in the next months, Light Sesa, together with the other distribution companies, will continue working to recognize the extraordinary effects of the pandemic as financial assets in its operating result.

3.2 Settlement of the 19th issuance of debentures of Light Sesa

On July 29, the 19th issuance of debentures of Light Sesa was settled, in the total amount of R\$500 million. The debentures accrue interest at the IPCA rate + 5.80% p.a. and mature on July 15, 2025. The proceeds will be used in investments related to the implementation, expansion, renewal or improvement of the infrastructure of distribution of energy.

3.3 Change in the Statutory Audit Committee

On July 31, the Board of Directors elected Mr. Hélio Paulo Ferraz for the Statutory Audit Committee, which now comprises:

STATUTORY AUDIT COMMITTEE
Ricardo Reisen de Pinho <i>Coordinator</i>
Carlos Marcio Ferreira
Carlos Alberto da Cruz
Antonio Rodrigues dos Santos e Junqueira
Hélio Paulo Ferraz

4. Light S.A. – Consolidated

4.1. Consolidated Financial Performance

Income Statement (R\$ MN)	2Q20	2Q19	Var. %	1H20	1H19	Var. %
Gross Operating Revenue	3,983	4,638	-14.1%	8,763	10,053	-12.8%
Deductions	(1,627)	(2,006)	-18.9%	(3,512)	(4,242)	-17.2%
Net Operating Revenue	2,356	2,632	-10.5%	5,251	5,811	-9.6%
Operating Expense	(2,358)	(2,394)	-1.5%	(4,937)	(5,144)	-4.0%
PMSO	(217)	(237)	-8.7%	(458)	(463)	-1.0%
Personnel	(102)	(118)	-13.3%	(225)	(223)	0.8%
Material	(6)	(6)	4.1%	(13)	(12)	5.4%
Outsourced Services	(122)	(133)	-8.5%	(239)	(266)	-10.3%
Others	14	19	-30.6%	19	39	-52.1%
Purchased Energy	(1,704)	(1,851)	-8.0%	(3,697)	(4,081)	-9.4%
Depreciation	(148)	(147)	0.7%	(297)	(293)	1.4%
Provisions	(68)	(88)	-23.4%	(140)	(164)	-15.0%
PECLD	(223)	(71)	216.1%	(346)	(144)	141.2%
Adjusted EBITDA*	145	385	-62.4%	610	959	-36.4%
Financial Result	(70)	(71)	-1.6%	(126)	(262)	-51.9%
Other Operating Income / Expenses	(5)	(7)	-25.2%	(10)	(12)	-14.3%
Result Before Taxes and Interest	(78)	160	-	177	393	-54.9%
Social Contributions and Income Tax	(587)	(48)	1121.1%	(593)	(137)	333.1%
Deferred Income Tax	625	(10)	-	544	0	-
Equity Income	(4)	(91)	-95.2%	(6)	(81)	-92.2%
Net Income	(45)	11	-	122	175	-30.3%

Note: excludes Construction Revenue/Expenses.

* Adjusted EBITDA is calculated as net income before income tax and social contribution, equity income, other operating income (expenses), financial result, depreciation and amortization.

4.2. Consolidated Adjusted EBITDA⁴

Consolidated EBITDA by Segment (R\$ MN)	2Q20	2Q19	% Change 2Q20/2Q19	1H20	1H19	% Change 1H20/1H19
Distribution	(14)	216	-	293	511	-42.6%
Generation	153	148	3.5%	291	379	-23.0%
Trading	11	25	-56.2%	36	77	-53.2%
Others and eliminations	(5)	(4)	13.4%	(10)	(6)	52.8%
Total	145	385	-62.4%	610	959	-36.4%
EBITDA Margin (%)	6.1%	14.6%	-8.47 p.p.	11.6%	16.5%	-4.89 p.p.

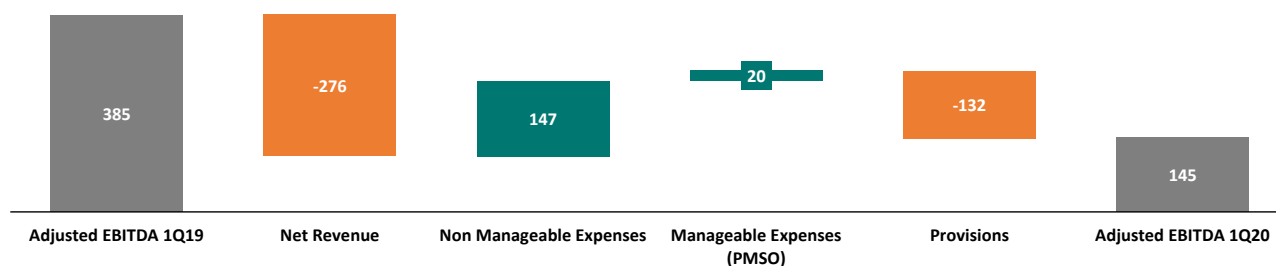
In 2Q20, consolidated EBITDA totaled R\$145 million, representing a 62.4% decrease compared to the same period in the previous year. This decrease is largely due to the decrease in EBITDA of the Distribution Company, which was affected by the Covid-19 pandemic. These effects resulting in a 15.6% decrease in the billed market and an increase of R\$152 million in PECLD, due to the expectation of non-receipt associated with increased default during the pandemic, considering the cutting restrictions imposed by ANEEL regulation. Additionally, VNR decreased by R\$94 million in 2Q19, as a result of the decrease in the IPCA rate. These factors overshadowed the operating improvement of the Company in combatting losses, decreasing judicial contingencies and decreasing PMS, which improved its result by R\$85 million, if compared to the same period in the previous year.

We highlight below certain operating indicators that were affected by the pandemic, as well as the economic impact exclusively derived from it on the EBITDA of the Distribution Company. In 2Q20, we recorded a negative effect of R\$119 on Parcel B and on non-technical Losses, and an increase of R\$152 million in PECLD, of which R\$93 million is solely due to the pandemic. Accordingly, we estimate that the total effect on the economic result for 2Q20 was a negative amount of R\$212 million.

Operational Indicators	2Q20	2Q19	% Change 2Q20/2Q19
Grid Load (GWh)	7,681	9,195	-16.5%
Billed Market (GWh)	5,837	6,913	-15.6%
Collection (%)	95.9%	101.5%	-5.6 p.p.

Impact on EBITDA (R\$ MM)	Δ
Parcel B + Non-technical losses	(119)
PECLD	(93)

Consolidated Adjusted EBITDA 2Q19 / 2Q20 – R\$MN



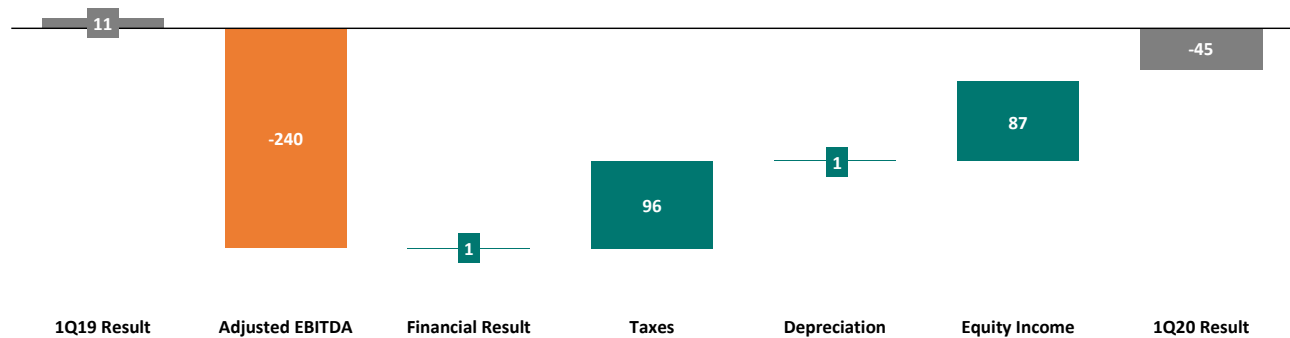
⁴ Adjusted EBITDA is calculated as net income before income tax and social contribution, equity income, other operating income (expenses), net financial result, depreciation and amortization.

4.3. Consolidated Net Income

Consolidated Net Income/Loss by Segment (R\$ MN)	2Q20	2Q19	% Change 2Q20/2Q19	1H20	1H19	% Change 1H20/1H19
Distribution	(114)	(10)	1046.6%	(52)	(35)	49.5%
Generation	70	(2)	-	164	150	9.4%
Trading	7	26	-72.5%	24	64	-61.8%
Others and eliminations	(9)	(4)	110.7%	(15)	(15)	-1.9%
Total	(45)	11	-	122	175	-30.3%
Net Margin (%)	-1.9%	0.4%	-2.31 p.p.	2.3%	3.0%	-0.69 p.p.

In 2Q20, the Company had a net loss of R\$45 million compared to a net income of R\$11 million in 2Q19, primarily due to the results of the Distribution Company. The Generation Company recorded a net income of R\$70 million, compared to a net loss of R\$2 million in 2Q19, as a result of the recognition of the loss in the investment in Renova in the previous year.

Consolidated Net Income 2Q19 / 2Q20 – R\$MN



5. Light SESA - Distribution

5.1. Operating Performance

Operating Highlights	2Q20	2Q19	% Change 2Q20/2Q19
Nº of Consumers (thousand) ¹	4,397	4,449	-1.2%
Nº of Employees	5,189	4,632	12.0%
Average tariff ² - R\$/MWh	832.5	827.9	0.6%
Average tariff ² - R\$/MWh (w/out taxes)	589.3	569.0	3.6%
Average bilateral contracts price* - R\$/MWh	234.2	211.7	10.6%
Average energy purchase cost with Spot** - R\$/MWh	265.5	226.2	17.4%

¹ Considers the number of active contracts

² Captive market and free market

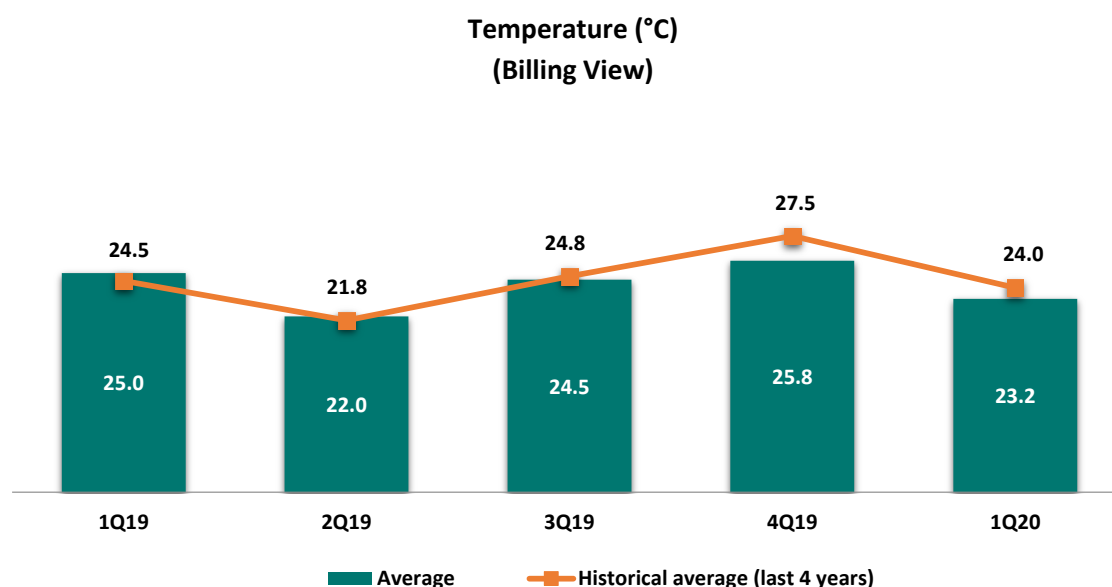
* Does not include purchase in the spot market and hydrological risk. The denominator is the amount of contractual energy.

**Does not include hydrological risk. The denominator is the verified load.

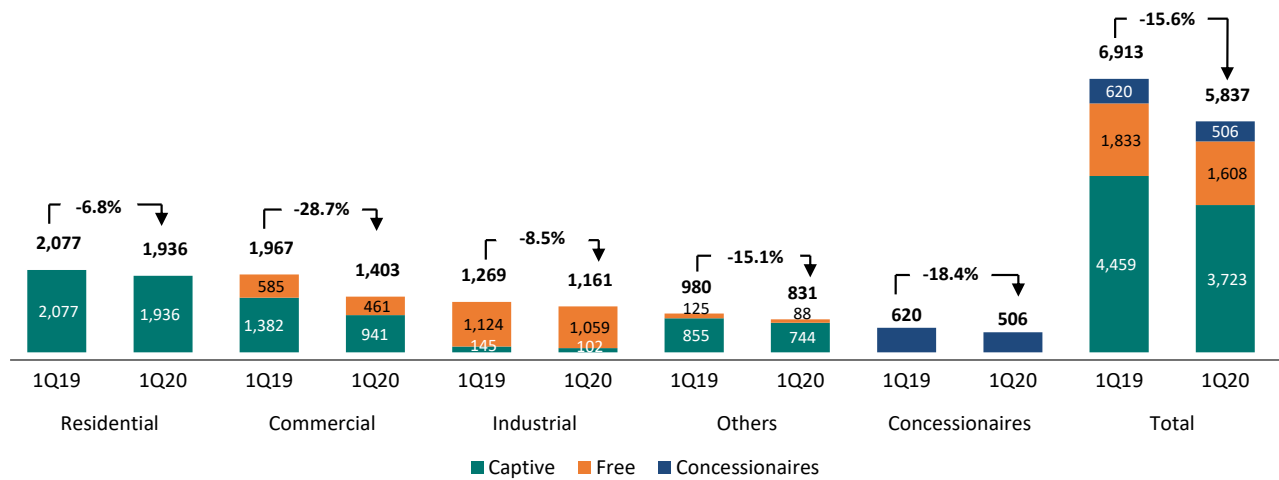
The 12% increase in the number of employees is due to the insourcing strategy regarding activities to combat losses, emergencies and new connections. Insourcing has been achieving its objective, generating productivity gains and allowing a better ethical control and management of field teams. Moreover, the increased number of own employees has been key to the quality of services provided, even during the pandemic.

The 10.6% increase in the average price of energy purchase agreements is primarily due to the depreciation of the real against the U.S. dollar. Average energy purchase expenses (which do not include hydrological risk) also increased by 17.4% compared to those in 2Q19, due to the increase in the average price of energy purchase agreements and in the sale of contractual surplus in the Spot market of CCEE for a PLD below the Pmix.

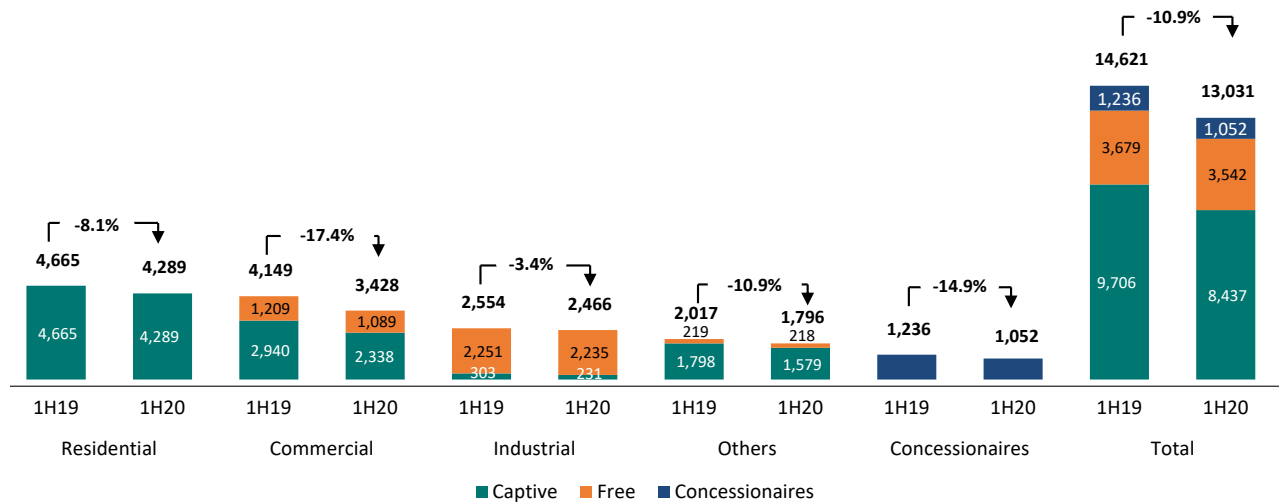
5.1.1. Total Light SESA Market (Captive + Free + Concessionaires)



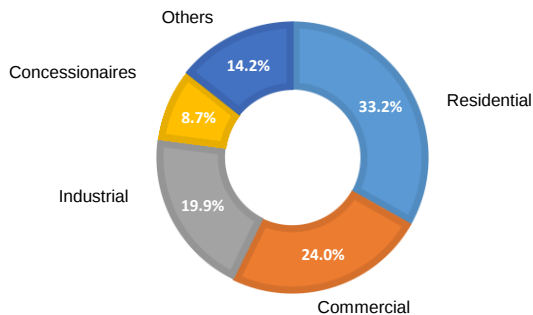
Billed Market (GWh) 2Q20



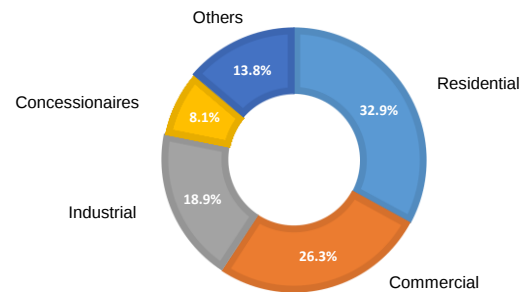
Billed Market (GWh) 1H20



**Energy Market
2Q20**



**Energy Market
1H20**



In 2Q20, the total energy market amounted to 5,837 GWh, representing a 15.6% decrease compared to 2Q19, primarily due to the effects resulting from the measures to fight the Covid-19 pandemic, as well as the lower average temperature in 2Q20 (-1.8°C).

The economic impact of the decrease in the market in 2Q20 due to the Covid-19 pandemic, using a similar method to that used by Aneel in the Public Consultation to determine the funds of the Covid Account, is estimated in approximately R\$120 million. The Company expects that, as soon as Aneel concludes the relevant discussions, it will be possible to recognize the decrease in the market resulting from the pandemic as a financial asset in its operating result.

In 2Q20, the consumption of the Residential segment totaled 1,936 GWh, representing a 6.8% decrease compared to 2Q19. We understand that this reduction is due, in addition to the lower average temperature in the quarter, from the effects of Covid-19, as part of the families migrated (during the first months of isolation) to the interior of the State, outside Light's concession area. These effects were partially offset by activities under the plan to combat losses.

In 2Q20, the consumption of the Commercial segment, including captive and free customers, decreased by 28.7% compared to 2Q19, primarily due to the social distancing measures adopted to combat the Covid-19 pandemic, which maintained stores closed or reduced their opening hours.

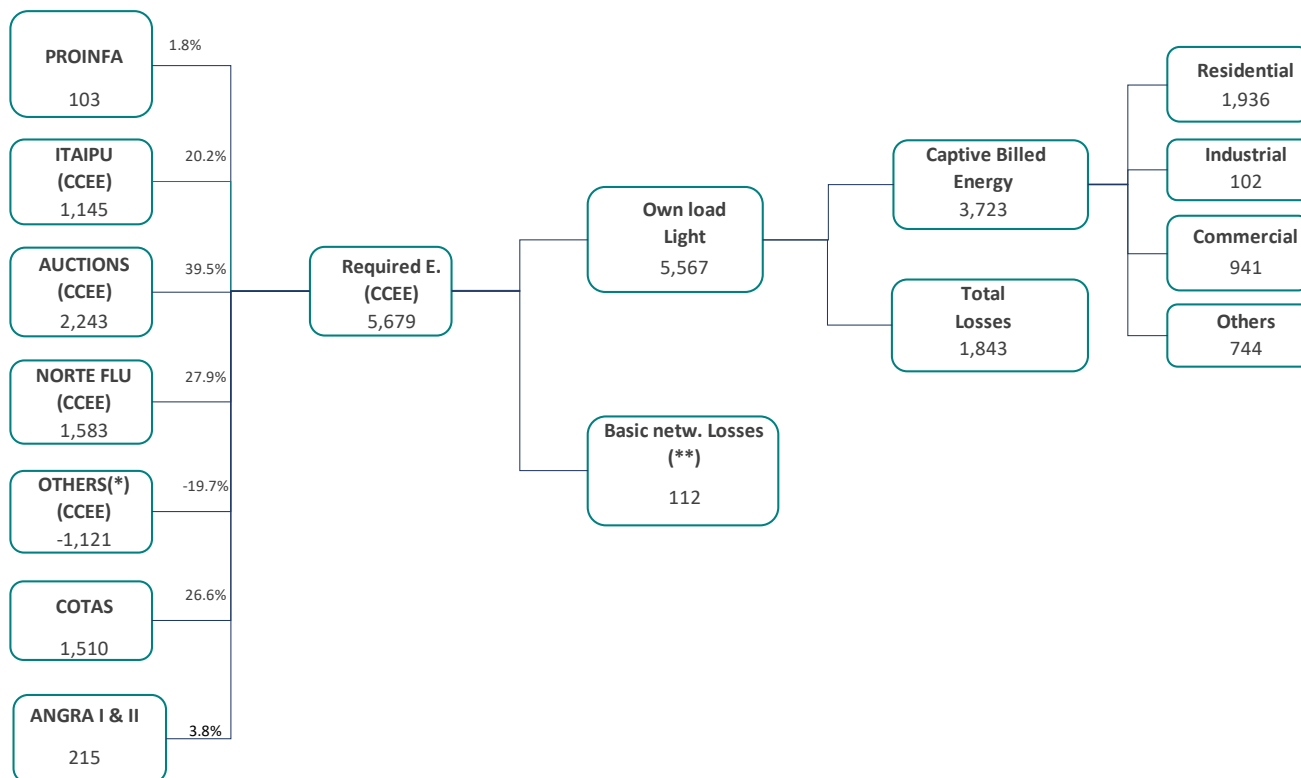
In 2Q20, the consumption of the Industrial segment decreased by 8.5% compared to 2Q19, primarily due to the social distancing measures adopted to combat the Covid-19 pandemic and the resulting economic downturn.

In 2Q20, the consumption of the Others segment decreased by 15.1% due to the impacts of Covid-19, primarily on the Government and Transportation segments (metro and train).

At the end of 2Q20, the free market accounted for 27.5% of the total market of the distribution company. The migration of captive customers to the free market does not affect the Company's margin, as energy continues to be transported by the Company, which receives TUSD. In 2Q20, the number of free customers increased by 68 compared to March 2020, totaling 1,086 customers.

5.1.2. Energy Balance

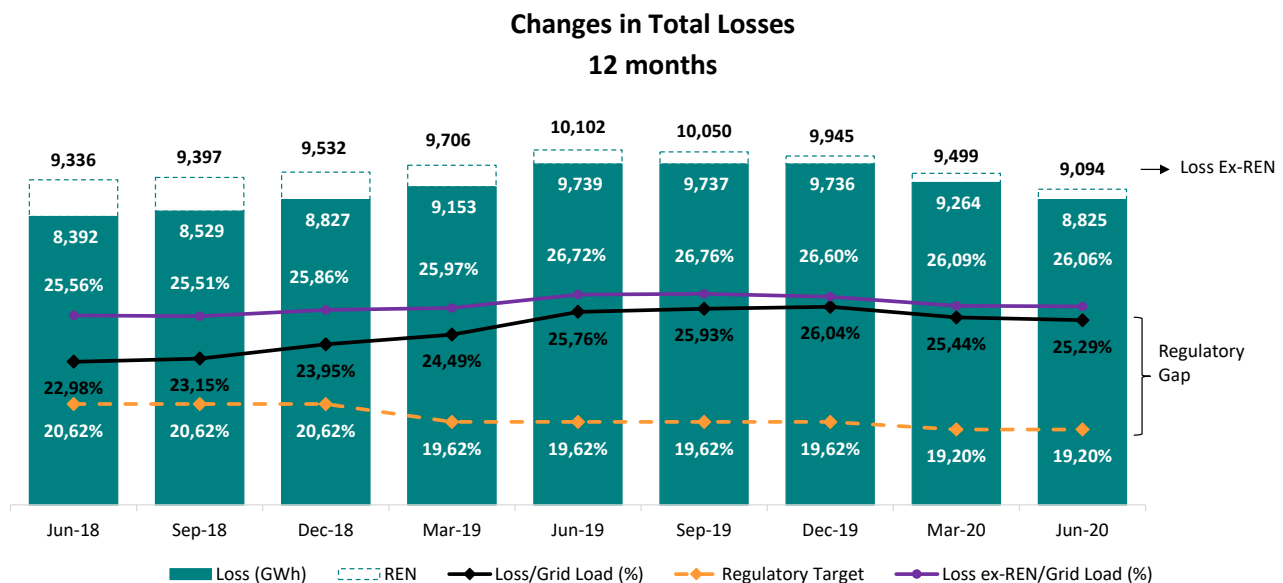
Energy Distribution Balance (GWh) 2Q20



(*) Others = Purchases in Spot - Sales in Spot.

Energy Balance (GWh)	2Q20	2Q19	% Change 2Q20/2Q19	1H20	1H19	% Change 1H20/1H19
= Grid Load	7,681	9,195	-16.5%	17,536	20,036	-12.5%
- Energy transported to utilities	506	620	-18.4%	1,052	1,236	-14.9%
- Energy transported to free customers	1,608	1,833	-12.3%	3,542	3,679	-3.7%
= Own Load	5,567	6,741	-17.4%	12,941	15,121	-14.4%
- Billed Energy (Captive Market)	3,723	4,459	-16.5%	8,437	9,706	-13.1%
Low Voltage Market	2,895	3,371	-14.1%	6,570	7,368	-10.8%
Medium and High Voltage Market	829	1,089	-23.9%	1,867	2,337	-20.1%
= Total Loss	1,843	2,282	-19.2%	4,505	5,416	-16.8%

5.1.3. Energy Loss



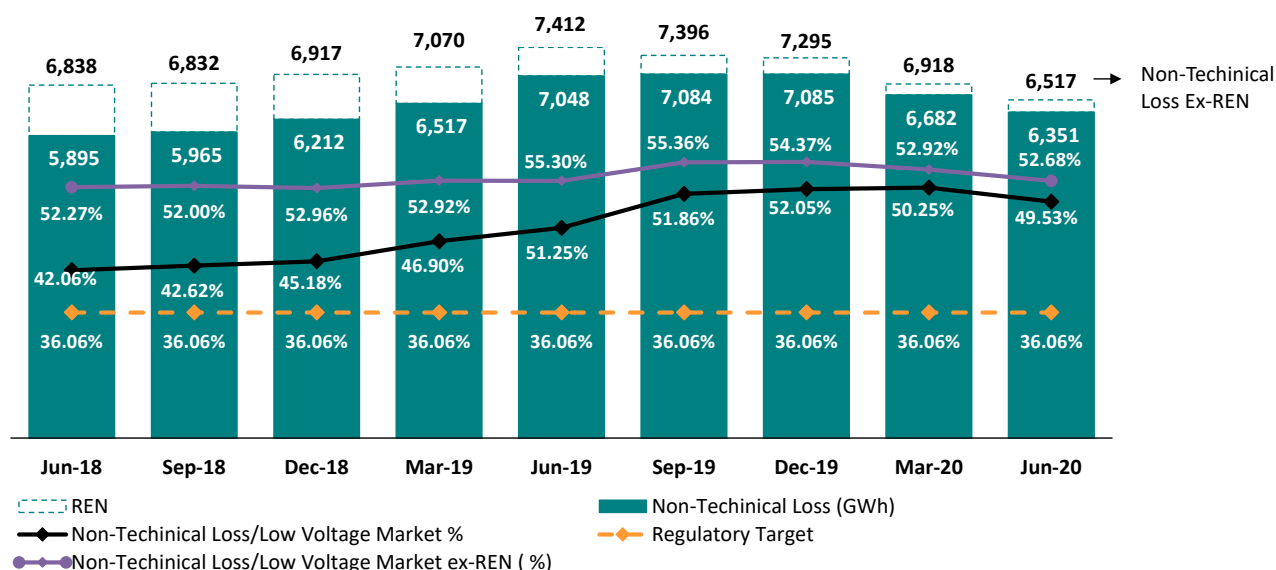
For the second consecutive quarter, total losses (12 months) decreased by 439 GWh, or 4.7%, compared to 1Q20. Excluding REN, total losses (12 months) followed this trend, having decreased by 405 GWh, or 4.3%, compared to 1Q20.

In 2Q20, total losses on grid load was 25.29%, representing a 0.15 p.p. decrease compared to 1Q20. Excluding REN, total losses on grid load (12 months) was 26.06%, representing a 0.03 p.p. decrease compared to 26.09% in 2Q19.

This good result is due to the actions of a plan structured in the end of 2019 (diagnostics per regional area, improved process of identification of targets for inspections and regularizations and better trained teams, among other measures) and indicates that we are in the right path in the strategy to combat losses. During the Covid-19 pandemic, we strengthened the teams that combat losses, with professionals whose activities were temporarily suspended, such as those that operate in energy cuts/reconnections.

The downward trend becomes evident in view of the non-technical loss/low voltage billing indicator (excluding REN) and even more despite the low voltage market (denominator of the index) having reduced significantly in 2Q20 (-13.8%), mainly due to the effects of Covid-19. So, even with the pandemic, we observed that for the third consecutive quarter, this indicator decreased, as set forth in the chart below.

Changes in non-technical losses/low voltage market 12 months

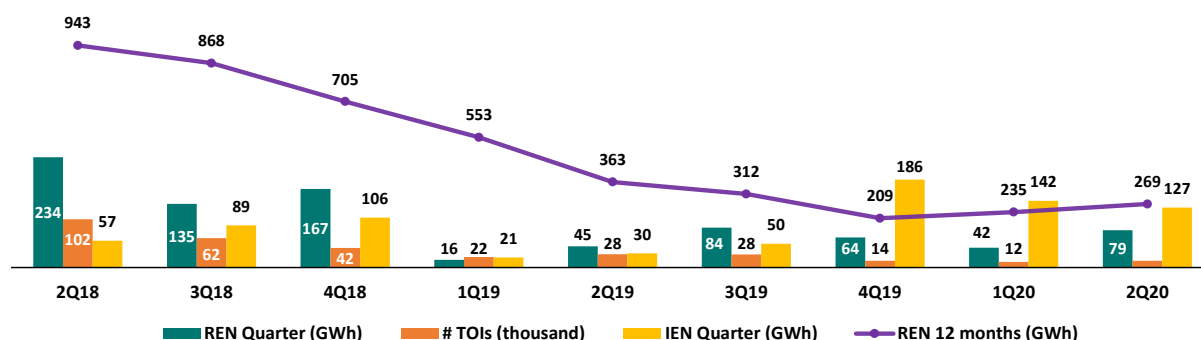


The Company is 6.09 p.p. above the percentage of regulatory transfer to tariffs, of 19.20%, pursuant to the parameters established by Aneel in the Periodic Tariff Adjustment (RAP) of March 2017, adjusted by the reference market for the next 12 months and ratified by Aneel at the time of the tariff adjustment (IRT) in March 2020.

In 2Q20, IEN totaled 127 GWh, representing an increase of 97 GWh compared to that recorded in 2Q19. This increase is in line with the main pillar of the plan to combat losses, which is the focus of the incorporation of energy. In 2Q20, REN (12 months), on its turn, had a sustainable increase of 14.4% compared to 1Q20, totaling 269 GWh (12 months), due to the actions described above.

The number of TOIs has remained low in the last three quarters and recovered energy has been increasing, which means that productivity in field actions increased. This is due to the insourcing strategy, improved trainings, better ethical control and increased accuracy in the identification of targets.

Quarterly Changes in IEN and REN in the Last 12 Months (GWh) and Number of TOIs (thousands)

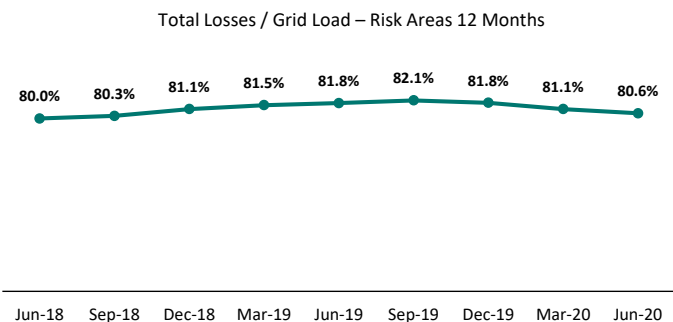
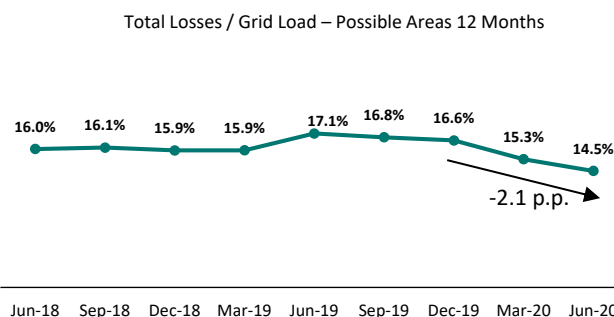
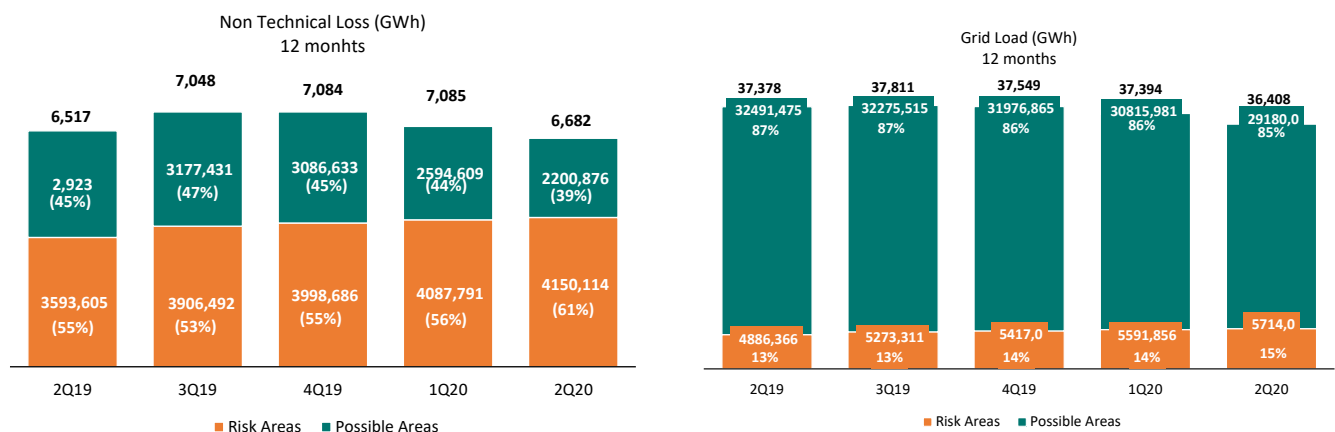


GWh	2Q18	3Q18	4Q18	1Q19	2Q19	3Q19	4Q19	1Q20	2Q20
Gross REN	285	172	210	51	78	114	104	66	94
(-) Cancellations*	51	37	43	35	33	30	40	24	15
(=) Net REN	234	135	167	16	45	84	64	42	79

*Refer to cancellations of bills pursuant to court orders.

Upon the completion of the installation of border meters in risk areas, in March 2020, we started to have more accurate data. At the end of 2Q20, non-technical losses (12 months) in risk areas slightly increased from 4,088 GWh in 1Q20 to 4,150 GWh in 2Q20. Accordingly, as losses decreased in possible areas, losses in risk areas now account for 65% of total non-technical losses.

In 2Q20, in possible areas, which are our focus of operation, non-technical losses decreased again and totaled 2,201GWh (35%), representing a 394 GWh decrease compared to 1Q20. The total loss/grid load indicator (12 months) in these areas decreased by 0.9 p.p., from 15.3% in 1Q20 to 14.5% in 2Q20, in line with our strategy to decrease losses in possible areas. In 1H20, the total loss/grid load indicator in possible areas, where Light can operate, decreased by 2.1 p.p.



5.1.4. Collection

Collection Rate by Segment (12 months)
(Considering REN overdue bills)



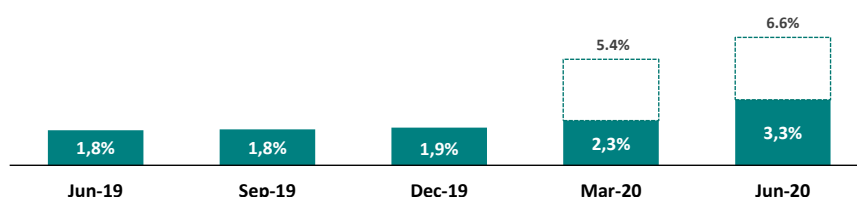
In 2Q20, total collection (12 months) reached 95.4%, representing a 1.5 p.p. decrease compared to 1Q20 (96.9%), primarily due to the impact of the pandemic and the impossibility of cutting the power of residential customers, pursuant to ANEEL Normative Resolution 878. Consequently, distribution companies lost one of their most efficient tools to fight default, which, combined with the economic retraction, compromised the collection performance in the period.

Comparing only April, May and June 2020 with the same months in the previous year, collection decreased by 5.7 p.p., from 101.5% in 2Q19 to 95.8% in 2Q20.

The deterioration of collection was mitigated by the large base of customers that use electronic payment means, accounting for approximately 85% of the revenue for the period (representing an increase of 15p.p. compared to March 2020), in addition to the Company's innovative and proactive initiatives concerning its relationship with customers. Among these initiatives, we highlight customer service via WhatsApp; the launching of "*Dial my app*", a self-service app; the remittance of bar codes via SMS, facilitating the issuance of a second copy of the bill; and the remittance of QR Codes for installment payments. Moreover, we started to provide new services through our call center, due to the closing of agencies. Another novelty is that, since the beginning of the year, we have used negotiators on motorcycles, thus reaching an even larger audience, in a more agile and effective way. Until June, more than 40,000 negotiations were carried out, which represented almost R\$90 million.

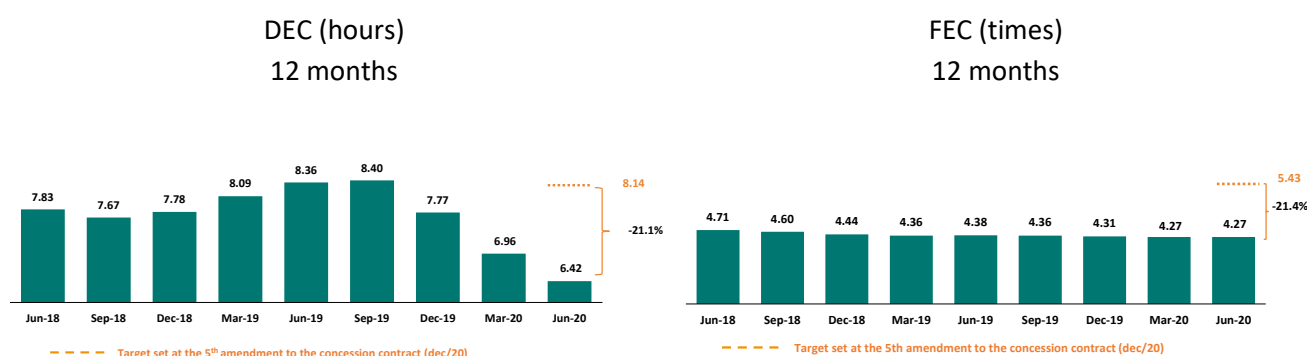
In the 12 months ended June 30, 2020, the adjusted PECLD/Gross Revenue ratio was 3.3%, representing a 1 p.p. increase compared to 1Q20, due to the expectation of non-receipt associated with higher default during the pandemic. The isolated effect of Covid-19 on PECLD, taking into account the aging of receivable bills from March to June 2020, totals an estimated approximate amount of R\$93 million. PECLD (12 months), taking into account the non-recurring effect in 4Q19, was 6.6% of the Gross Revenue.

PECLD/ Gross Revenue⁵
(12 Months)



⁵ Gross Revenue from the Captive Market + Free Market.

5.1.5. Operating Quality



In June 2020, notwithstanding the challenges presented by the pandemic, Light recorded the best results in its history of quality of services provided. Accordingly, we are in the same level as the best and largest distribution companies in Brazil. This performance was only possible due to the strategy of insourcing field teams, the multi-skilled characteristic of teams and the low absenteeism rate, in addition to other management measures.

In June 2020, DEC (12 months) was 6.42 hours, representing a 7.8% decrease compared to March 2020, a historical record for the Company. This performance is primarily due to the continuity of implementation of the multiannual investment plan and the actions of modernization of networks and substations, associated with continuous operating improvements and more assertively directed maintenance actions. Upon the reorganization of previous Commercial and Engineering executive departments in the end of April 2020, whose professionals started to act in a more integrated manner regarding distribution planning and operation, we already see greater synergy and optimized directing of teams. We hope that this contributes even further to Light's operating improvement and the optimization of the associated costs and expenses.

In June 2020, FEC (12 months) was 4.27x, in line with the result of the previous quarter.

In June 2020, DEC and FEC were below the limits established by ANEEL in the concession agreement. In the end of 2Q20, DEC was 21.1% below the limit of 8.14 hours and FEC was 21.4% below the limit of 5.43x.

5.2. Financial Performance of Light SESA

Income Statement (R\$ MN)	2Q20	2Q19	% Change 2Q20/2Q19	1H20	1H19	% Change 1H20/1H19
Net Operating Revenue	2,108	2,337	-9.8%	4,743	5,117	-7.3%
Operating Expense	(2,260)	(2,258)	0.1%	(4,727)	(4,880)	-3.1%
Adjusted EBITDA	(14)	216	-	293	511	-42.6%
Financial Result	(36)	(87)	-58.1%	(110)	(281)	-60.9%
Result before taxes and interest	(189)	(8)	2152.9%	(94)	(44)	111.9%
Income Tax/Social Contribution	75	(2)	-	42	10	318.5%
Net Income/Loss	(114)	(10)	1046.6%	(52)	(35)	49.5%
EBITDA Margin*	-0.7%	9.2%	-9.93 p.p.	6.2%	10.0%	-3.80 p.p.

* Does not consider construction revenue

5.2.1. Net Revenue of Light SESA⁶

Net Revenue (R\$ MN)	2Q20	2Q19	% Change 2Q20/2Q19	1H20	1H19	% Change 1H20/1H19
Captive Customers and Network Use (TUSD)	2,147	2,375	-9.6%	4,809	4,990	-3.6%
Non billed Energy	(55)	(96)	-42.5%	(116)	(23)	409.0%
Short Term (Spot)	9	-	-	9	-	-
CCRB Account	8	15	-48.2%	15	13	14.5%
CVA	37	6	482.0%	(10)	32	-
Others	(38)	37	-	35	104	-66.6%
Concession Right of Use	(59)	35	-	3	96	-97.1%
Others Revenues	21	2	945.4%	32	8	289.1%
Subtotal	2,108	2,337	-9.8%	4,743	5,117	-7.3%
Construction Revenue*	187	188	-0.4%	341	347	-1.9%
Total	2,295	2,524	-9.1%	5,083	5,464	-7.0%

* The subsidiary Light SESA book revenues and costs, with zero margin, related to services of construction or improvement in infrastructure used in providing electricity distribution services.

In 2Q20, excluding construction revenue, net revenue totaled R\$2,108 million, representing a 9.8% decrease compared to 2Q19, including the following highlights:

- at the end of 2Q20, Captive and Free Customers totaled R\$2,147 million, representing a 9.6% decrease compared to 2Q19, due to the worsening of the billed market in the quarter, partially offset by the tariff adjustment.
- at the end of 2Q20, non-billed energy totaled a negative amount of R\$55 million, compared to a negative amount of R\$96 million in 2Q19, due to a lower difference in average temperature recorded between March and June 2020 compared to that recorded in the same period in 2019.
- in 2Q20, CVA totaled a positive amount of R\$37 million, representing a 482.0% increase compared to R\$6 million in 2Q19, primarily due to the recognition of the involuntary surplus contracting regarding the decrease in the market as a result of the pandemic in 2Q20.
- in 2Q20, VNR totaled a negative amount of R\$59 million compared to a positive amount of R\$35 million in 2Q19, due to the decrease in the IPCA rate in the period.

⁶ On December 10, 2014, the Company entered into the fourth amendment to its distribution concession agreement, pursuant to which the remaining balances of any tariff under-collected amounts or reimbursements at the end of the concession will be added to or deducted from the indemnification amount, allowing the recognition of the balances of these regulatory assets and liabilities.

5.2.2. Costs and Expenses of Light SESA

Costs and Expenses (R\$ MN)	2Q20	2Q19	% Change 2Q20/2Q19	1H20	1H19	% Change 1H20/1H19
Non-Manageable Costs and Expenses	(1,630)	(1,742)	-6.4%	(3,541)	(3,871)	-8.5%
Energy Purchase Costs	(1,790)	(1,891)	-5.3%	(3,831)	(4,188)	-8.5%
Costs with Charges and Transmission	(220)	(217)	1.0%	(469)	(428)	9.6%
PIS/COFINS Credit on purchase	175	179	-1.9%	364	357	2.1%
Crédito ICMS sobre compra de Energia	204	187	8.9%	396	389	1.8%
Manageable Costs and Expenses	(630)	(516)	22.1%	(1,186)	(1,009)	17.6%
PMSO	(200)	(220)	-9.2%	(421)	(428)	-1.6%
Personnel	(93)	(107)	-13.3%	(204)	(204)	0.4%
Material	(6)	(6)	3.1%	(13)	(12)	5.6%
Outsourced Services	(117)	(127)	-8.1%	(228)	(256)	-10.7%
Others	17	21	-20.5%	24	43	-43.5%
Provisions - Contingencies	(69)	(88)	-21.4%	(142)	(164)	-13.2%
Provisions - PECLD	(223)	(71)	216.1%	(346)	(144)	141.2%
Depreciation and Amortization	(133)	(132)	0.9%	(268)	(264)	1.5%
Non Operating Result	(5)	(5)	-11.7%	(9)	(10)	-9.5%
Total costs without Construction Revenue	(2,260)	(2,258)	0.1%	(4,727)	(4,880)	-3.1%
Construction Revenue	(187)	(188)	-0.4%	(341)	(347)	-1.9%
Total Costs	(2,447)	(2,446)	0.0%	(5,067)	(5,227)	-3.1%

5.2.2.1. Manageable Costs and Expenses of Light SESA

In 2Q20, manageable costs and expenses totaled R\$630 million and were negatively affected by the increase in PCLD, in the amount of R\$152 million. Excluding this impact, manageable costs and expenses decreased by 7.4%.

In 2Q20, PMSO decreased by 9.2% (R\$19 million) compared to 2Q19, due to the implemented management measures, including insourcing and a better control over third-party expenses.

PMS expenses, which measure the Company's effective effort to reduce its manageable expenses, decreased by R\$23.8 million, or 9.9%, compared to 2Q19.

Upon the progress of insourcing of field teams and the resulting increase in productivity, expenses in connection with Personnel and Services decreased by R\$24.5 million compared to 2Q19, or 10.4%.

In 2Q20, provisions/contingencies totaled R\$69 million. Excluding the effect of the reversal of the VDP provision of R\$5.0 million, provisions/contingencies totaled R\$74 million in 2Q20, representing a decrease of R\$14 million, or 15.8%, compared to R\$88 million in 2Q19.

Provisions for Special Civil Court (*Juizado Especial Cível*) (JEC) lawsuits, which are directly affected by the filing of new lawsuits, maintained its downward trajectory for the fourth consecutive quarter. In the quarterly comparison (2Q20 vs. 2Q19), the number of newly filed lawsuits decreased by 78% and the amount of provisions decreased by 62%. This decrease in the number of newly filed lawsuits is due to the improvement in operating procedures and relationship with customers. The filing of new lawsuits was also positively affected by the pandemic.

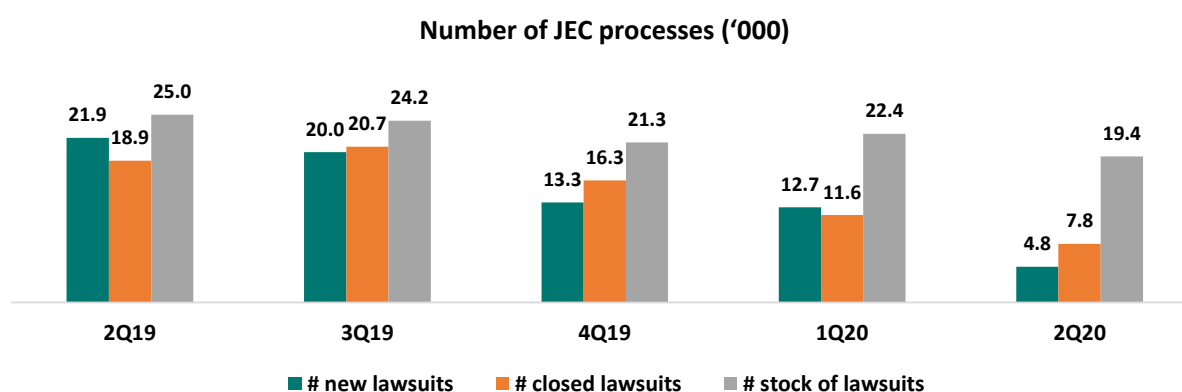
Covid-19 also compromised the evolution of lawsuits, resulting in an increase of R\$6 million in provisions for Civil contingencies.

Provisions for Others increased in regard to regulatory fines. A provision in the amount of R\$8 million was established for a lawsuit regarding an inspection occurred in 2014.

Provisions (R\$ MN)	2Q20	2Q19	% Change 1Q20/1Q19	1H19	1H20	% Change 1H20/1H19
JEC	(21)	(54)	-61.9%	(55)	(96)	-42.9%
Civil	(38)	(32)	19.8%	(79)	(60)	32.5%
Others	(11)	(2)	343.8%	(8)	(8)	3.3%
Total	(69)	(88)	-21.4%	(142)	(164)	-13.2%

In 2Q20, the number of customer complaints decreased significantly compared to 2Q19, in all relationship fronts: -62% at call center and agencies, -57% at Ombudsman and -69% at Aneel. These indicators show the downward trend in the number of new lawsuits filed against the Company.

And, in order to advance even further in the reduction of legal contingencies, we are carrying out a wide restructuring of the Legal Area, like hiring new professionals/offices and improving the training of internal lawyers.



5.2.2.2. Non-Manageable Costs and Expenses of Light SESA

Non-Manageable Costs and Expenses (R\$ MN)	2Q20	2Q19	% Change 2Q20/2Q19	1H20	1H19	% Change 1H20/1H19
Use of Basic Network and ONS Charges	(201)	(197)	2.2%	(432)	(393)	9.7%
Connection Charges - Transmission	(18)	(21)	-11.0%	(38)	(35)	8.3%
Itaipu	(415)	(294)	41.2%	(754)	(565)	33.4%
Transported Energy - Itaipu	(31)	(29)	5.8%	(60)	(57)	5.8%
TPP Norte Fluminense	(650)	(602)	8.1%	(1,281)	(1,213)	5.6%
PROINFA	(34)	(45)	-25.8%	(68)	(89)	-24.0%
Assured energy Quotas	(163)	(151)	7.7%	(327)	(311)	5.0%
Nuclear Quotas	(60)	(55)	9.4%	(120)	(110)	9.4%
Energy auction	(429)	(503)	-14.6%	(963)	(1,031)	-6.5%
Contracts by Availabilities	(207)	(292)	-29.3%	(448)	(615)	-27.2%
Contracts by Quantity	(223)	(211)	5.8%	(515)	(415)	24.1%
Costs with Charges and Transmission	(7)	(211)	-96.5%	(259)	(812)	-68.2%
Sale/ Purchase (Spot)	60	(34)	-	(449)	(449)	0.0%
Hydrological Risk	(67)	(66)	0.9%	(128)	(116)	11.0%
Effects of Contracts by Availabilities	(53)	(58)	-8.5%	(180)	(176)	2.3%
ESS	118	(3)	-	111	(17)	-
Other	(6)	(12)	-54.2%	1	(16)	-
PIS / COFINS Credit on Purchase	175	179	-1.9%	364	357	2.1%
ICMS Credit on Purchase	204	187	8.9%	396	389	1.8%
Total	(1,630)	(1,742)	-6.4%	(3,541)	(3,871)	-8.5%

In 2Q20, non-manageable costs and expenses totaled R\$1,630 million, representing a decrease of R\$112 million, or 6.4%, compared to 2Q19.

The main decrease (96.5%) occurred in the short-term market (CCEE) line item, which decreased by R\$204 million, due to the following effects:

- i. The receipt of approximately R\$116 million from the charge relief fund (ESS), pursuant to Aneel Order (*Despacho*) 986/20.
- ii. Increased receipt from sales in the Spot market in 2Q20, due to the decrease in load, notwithstanding a lower PLD in the period.
- iii. Lower impact of the financial exposure caused by the decrease in the PLD mismatch between submarkets.⁷

Non-manageable costs and expenses were primarily adversely affected by the depreciation of the real against the U.S. dollar, which contributed to an increase of R\$121 million in expenses related to the acquisition of energy from Itaipu and of R\$ 48 million in expenses related to Norte Fluminense. The Quota, Angra and CCEARs agreements were also adjusted. Although these increases in expenses currently have a cash effect, they form regulatory assets to be offset in the next tariff adjustment, in March 2021.

5.2.3. Variation Offset Account – CVA

Net Regulatory Assets/ Liabilities (R\$ MN)	2Q20	1Q20	4Q19	3Q19	2Q19	1Q19
Regulatory Assets	1,465	1,197	1,077	1,380	1,486	1,728
Regulatory Liabilities	(784)	(577)	(415)	(560)	(754)	(1,002)
Net Regulatory Assets/ Liabilities	681	620	662	819	732	725

At the end of 2Q20, the balance of the Variation Offset Account – CVA totaled R\$681 million, encompassing (i) the amount of CVA and financial items ratified by Aneel and transferred to tariffs in the tariff adjustment of March 2020, which will be invoiced and amortized in subsequent months, and (ii) the formation of CVA not yet transferred to tariffs, primarily comprised of amounts regarding the period from January to June 2020, which Aneel will take into account in the tariff process of March 2021.

⁷ Pursuant to CCEE rules, every time there is a difference between sub-market (regions) prices, additional expenses may be incurred in the MCP. As these differences were lower in 2Q20 compared to 2Q19, the associated expenses (financial exposures) also decreased.

5.2.4. Financial Result of Light SESA

Financial Result (R\$ MN)	2Q20	2Q19	% Change 2Q20/2Q19	1H20	1H19	% Change 1H20/1H19
Financial Revenues	184	66	180.0%	753	90	737.6%
Income from Financial Investments	5	4	28.3%	13	13	-0.2%
Swap Operations	122	38	222.7%	645	38	1601.2%
Interest on energy accounts and debt installments	18	21	-15.5%	35	43	-18.3%
Restatement of Sector's Assets and Liabilities	24	0	25527.7%	27	(11)	-
Restatement of ICMS calculation basis of PIS/COFINS	9	-	-	-	-	-
Others Financial Revenues	6	3	106.4%	11	6	89.1%
Financial Expenses	(220)	(152)	44.6%	(863)	(371)	132.4%
Debt Expenses (Local Currency)	(82)	(110)	-25.1%	(182)	(226)	-19.6%
Debt Expenses (Foreign Currency)	(53)	(40)	33.4%	(91)	(80)	14.5%
Monetary Variation	21	(34)	-	(17)	(65)	-73.9%
Exchange Rate Variation	(79)	47	-	(489)	37	-
Swap Operations	-	-	-	-	(1)	-
Itaipu Exchange Rate Variation	(12)	8	-	(58)	8	-
Restatement of provision for contingencies	(4)	(2)	78.6%	(8)	(6)	27.6%
Restatement of R&D/PEE/FNDCT	(2)	(3)	-50.1%	(4)	(7)	-39.9%
Interest and Fines on Taxes	(0)	(2)	-89.8%	(0)	(4)	-93.9%
Installment Payment - Fines and Interest Rates Law 11.941/09	(0)	(1)	-55.4%	(1)	(2)	-50.3%
Other Financial Expenses (Includes IOF)	(8)	(16)	-45.8%	(12)	(25)	-52.3%
Total	(36)	(87)	-58.1%	(110)	(281)	-60.9%

In 2Q20, financial result totaled net financial expenses of R\$36 million, compared to net financial expenses of R\$87 million in 2Q19, primarily due to the decrease of R\$28 million in charges on debt denominated in reais and the positive effect of R\$55 million on adjustment for inflation, as a result of the decrease in the CDI and IPCA rates. This gain was partially offset by the marked-to-market debt swap transactions in foreign currency, which, although positive, was lower than the result recorded in 2Q19. In the semi-annual comparison, net financial expenses decreased by R\$171 million, or 60.9%, in 1H20, and the amount effectively disbursed decreased by R\$105 million, from R\$354 million in 1H19 to R\$249 million in 1H20.

Moreover, we highlight the successful liability management initiatives, conducted since the completion of the follow-on transaction in July 2019, which contributed to decrease spread in 2Q20.

6. Light Energia – Generation

Operating Highlights	2Q20	2Q19	% Change 2Q20/2Q19
Nº of Employees	215	219	-1.8%
Installed capacity (MW)	1,188	1,154	3.0%
Light Energia	873	873	0.1%
Participation ¹	315	282	11.6%
Assured energy (Average MW)	577	624	-7.5%
Light Energia ²	441	470	-6.2%
Participation	136	153	-11.4%

¹Proportional stake in associates: Renova, Belo Monte, Guanhães and PCH Paracambi.

² Net assured energy of pumping and internal losses

6.1. Operating Performance

With the actions taken to ensure the health and safety of the Company's employees during the pandemic, Light Energia's plants continued to operate normally, maintaining their availability rates. In May, the spillway renovation of Ilha dos Pombos Plant began.

6.1.1. Energy Purchases and Sales

Energy Sale (MWm)	2Q20	2Q19	% Change 2Q20/2Q19	1H20	1H19	% Change 1H20/1H19
Sales (Free Contracting Environment + Spot)	484	551	-12.2%	549	629	-12.7%
Purchase (Free Contracting Environment + Spot)	86	103	-16.7%	114	93	22.9%

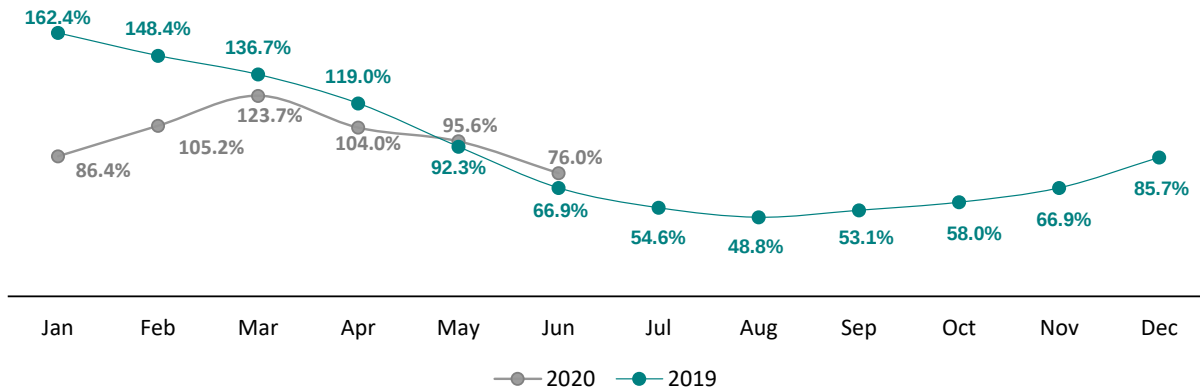
*Values include the plants: Fontes Nova, Nilo Peçanha, Pereira Passos, Ilha dos Pombos, Santa Branca and SHPP Lajes

In 2Q20, decreases in energy purchases and sales are primarily due to the hedging policy and the seasonality of the Physical Guarantee. In 2Q20, less energy was available for sale, as, in the seasonality strategy, a higher amount of physical guarantee was allocated for quarters that typically have higher PLD amounts and lower GSF.

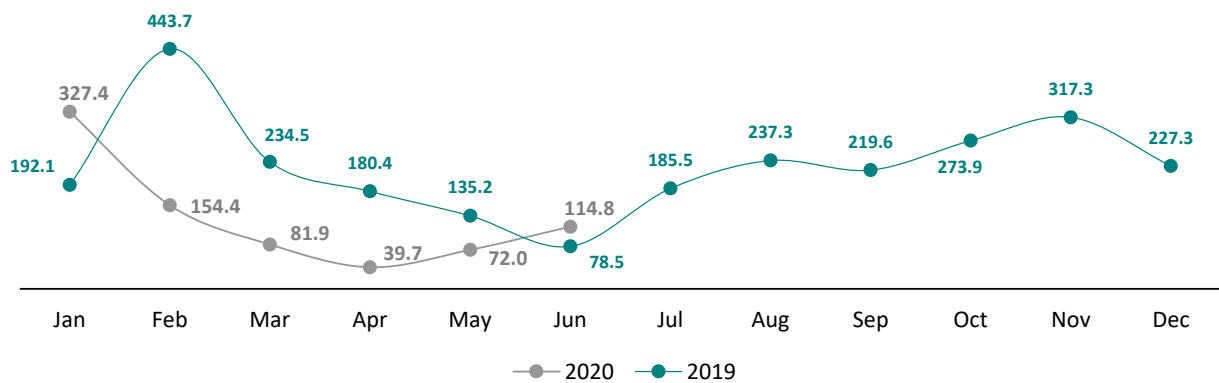
Pursuant to a court decision, Light Energia does not have to make payments relating to any exposure in monthly CCEE settlements, exempting it from making payments in the spot market and protecting its cash flows, even though this cost and revenue are regularly fully recognized in its result. As of June 30, 2020, the outstanding balance of the liabilities for the period between May 2015 and June 2020, totaled approximately R\$1,315 billion under trading in the short-term market. On the other hand, the balance of receivables of the Generation Company totaled R\$588 million, resulting in net liabilities of R\$727 million as of June 2020.

In June 2019, Bill 10,985/18 was approved by the Brazilian Congress, including an amendment about another matter that does not concern renegotiation of the hydrological risk (GSF). The Bill returned to the Brazilian Senate solely as a result of this amendment. In March 2020, Bill 3,975/19 (formerly known as Bill 10,985/18) was approved by the Economic Affairs Committee (*Comissão de Assuntos Econômicos*), following to the Senate plenary session, which cannot present new amendments to the text, but only accept or reject changes. Subsequently, the Bill will be sent to the Presidency to be sanctioned. Then Aneel will regulate the matter after publication of the Law.

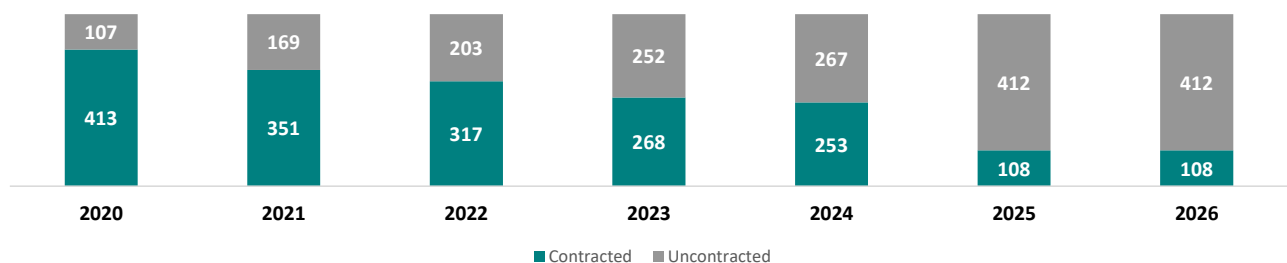
GSF – Generation Scaling Factor



Average Monthly PLD Southeast/Midwest (R\$/MWh)



6.1.2. Level of Energy Contracted/Uncontracted (Light Energia + Light Com)



6.2. Financial Performance of Light Energia

Income Statement (R\$ MN)	2Q20	2Q19	% Change 2Q20/2Q19	1H20	1H19	% Change 1H20/1H19
Net Operating Revenue	206	210	-2.1%	460	495	-7.0%
Operating Expense	(67)	(79)	-14.7%	(197)	(145)	36.2%
Adjusted EBITDA	153	148	3.5%	291	379	-23.0%
Financial Result	(35)	(0)	13881.2%	(19)	(3)	478.6%
Result before taxes and Equity Income	104	130	-19.8%	242	345	-29.8%
Income Tax/Social Contribution	(34)	(43)	-21.7%	(79)	(114)	-30.6%
Equity Income	0	(90)	-	(0)	(83)	-99.6%
Net Income/Loss	70	(2)	-	164	150	9.4%
EBITDA Margin	74.3%	70.3%	4.01 p.p.	63.4%	76.5%	-13.17 p.p.

6.2.1. Net Revenue, Costs and Expenses of Light Energia

Net Revenue (R\$ MN)	2Q20	2Q19	% Change 2Q20/2Q19	1H20	1H19	% Change 1H20/1H19
Generation Sale (ACL)	177	178	-0.6%	394	407	-3.2%
Short-Term	27	30	-10.3%	62	83	-25.3%
Others	2	2	-10.8%	4	5	-18.7%
Total	206	210	-2.1%	460	495	-7.0%

Operating Costs and Expenses (R\$ MN)	2Q20	2Q19	% Change 2Q20/2Q19	1H20	1H19	% Change 1H20/1H19
Personnel	(5)	(6)	-18.1%	(12)	(12)	-7.5%
Material and Outsourced Services	(4)	(4)	-2.5%	(8)	(8)	3.5%
Purchased Energy / CUSD / CUST	(45)	(51)	-12.7%	(148)	(92)	61.6%
Depreciation	(14)	(14)	-0.8%	(28)	(28)	0.6%
Non Operating Result	-	(2)	-	(1)	(1)	-4.2%
Others (includes provisions)	1	(1)	-	(0)	(4)	-93.1%
Total	(67)	(79)	-14.7%	(197)	(145)	36.2%

In 2Q20, net revenue decreased by 2.1% (R\$4 million) compared to 2Q19, primarily due to a decreased volume of energy available for sale. Sales in the spot market⁸ were made at a lower average PLD Southeast/Midwest (R\$75.5/MWh in 2Q20 vs. R\$131.4/MWh in 2Q19).

In 1Q20, costs and expenses totaled R\$67 million, representing a R\$12 million decrease compared to 2Q19, due to lower energy purchase expenses in the free market, as a result of decreased PLD in 2Q20.

PMS expenses, excluding the VDP in the amount of R\$0.5 million, decreased by R\$1.8 million, or 18.5%, compared to 2Q19.

⁸ For purposes of recording with the CCEE, GSF=1 is used as reference at the monthly closing. In the subsequent month, CCEE informs the required adjustment in revenue, based on the actual GSF assessed.

6.2.2. Financial Result of Light Energia

Financial Result (R\$ MN)	2Q20	2Q19	% Change 2Q20/2Q19	1H20	1H19	% Change 1H20/1H19
Financial Revenues	77	37	105.0%	388.3	59.0	557.7%
Income from Financial Investments	3	9	-65.6%	9.7	17.2	-43.6%
Swap Operations	70	29	146.1%	375.2	41.5	803.2%
Financial Expenses	(112)	(38)	196.6%	(407.4)	(62.6)	550.7%
Debt Expenses (Local Currency)	(0)	(4)	-89.3%	(1.0)	(11.7)	-91.8%
Debt Expenses (Foreign Currency)	(21)	(15)	38.4%	(39.1)	(30.9)	26.8%
Exchange Rate Variation	(58)	14	-	(303.5)	11.2	-
Restatement of R&D/PEE/FNDCT	(0)	(0)	-45.6%	(0.2)	(0.3)	-33.4%
Restatement of GSF	(30)	(25)	18.5%	(61.2)	(23.3)	162.8%
Other Financial Expenses (Includes IOF)	(1)	(6)	-75.8%	(2.3)	(7.5)	-68.9%
Total	(35)	(0)	13881.2%	(19.1)	(3.6)	434.4%

In 2Q20, net financial expenses totaled R\$35 million, compared to net financial expenses of R\$0.25 million 2Q19. Although positive, the gain from marked-to-market debt swap transactions in foreign currency in 2Q20 was lower than in 2Q19, due to the increase in the future curve of the U.S. dollar and the decrease in the CDI rate, which had a positive impact on swap transactions in 2Q19.

6.2.3. Net Income (Loss) of Light Energia

Net Income/Loss (R\$MN)	2Q20	2Q19	% Change 2Q20/2Q19	1H20	1H19	% Change 1H20/1H19
Light Energia (without Stakes)	71	89	-20.1%	165	233	-29.2%
Guanhães - Equity Income	(0)	2	-	(1)	9	-
Renova Energia -Equity Income	-	(92)	-	-	(92)	-
Net Result	70	(2)	-	164	150	9.4%

Upon the sale of Renova, in October 2019, Light Energia is no longer exposed to Equity Income related to this asset.

7. Lightcom – Trading

7.1. Operating Performance of Lightcom

Operating Highlights	2Q20	2Q19	% Change 2Q20/2Q19	1H20	1H19	% Change 1H20/1H19
Volume Sold - MWm	537	630	-14.7%	596	642	-7.2%
Average Selling Price (Net of Taxes) - R\$/MWh	178.8	188.7	-5.2%	184.1	184.5	-0.2%

In 2Q20, sales volume decreased by 14.7% compared to 2Q19, primarily due to the expiration of certain long-term agreements entered into with end consumers and decreased negotiations of short-term transaction, as a result of the decrease in average PLD in 2Q20.

In 2Q20, the average sales price decreased by 5.2% compared to 2Q19, due to the lower market price for short-term transactions.

The portfolio of customers of the trading company is focused on wholesale operations, mostly with large companies, with an excellent credit profile, which provided it with strength to face the crisis caused by the pandemic. Lightcom received certain requests from smaller customers for flexibilization and was successful in negotiations, changing payment conditions to ensure receipts in 2020.

7.2. Financial Performance of Lightcom

Income Statement (R\$ MN)	2Q20	2Q19	% Change 2Q20/2Q19	1H20	1H19	% Change 1H20/1H19
Net Operating Revenue	210	260	-19.2%	477	537	-11.1%
Energy Supply	210	260	-19.2%	477	514	-7.3%
Others	0	0	-35.7%	0	22	-98.9%
Operating Expenses	(199)	(235)	-15.2%	(441)	(460)	-4.1%
Personnel	(1)	(1)	24.7%	(2)	(2)	31.6%
Material and Outsourced Services	(0)	(0)	73.5%	(0)	(0)	123.0%
Others	(0)	(0)	34.4%	(1)	(1)	34.2%
Purchased Energy	(197)	(233)	-15.5%	(437)	(457)	-4.4%
Adjusted EBITDA	11	25	-56.2%	36	77	-53.2%
EBITDA Margin	5.2%	9.6%	-4.41 p.p.	7.5%	14.3%	-6.77 p.p.
Financial Result	0	15	-97.3%	1	20	-92.5%
Financial Revenue	0	16	-97.3%	2	21	-92.1%
Financial Expense	(0)	(1)	-97.5%	(0)	(1)	-86.1%
Result Before Taxes and Interests	11	40	-71.6%	37	96	-61.3%
Net Income/Loss	7	26	-72.5%	24	64	-61.8%

In 2Q20, EBITDA of the Trading Company totaled R\$11 million, representing a R\$14 million decrease compared to 2Q19, due to a lower traded volume in the quarter, as explained above. In 2Q20, Net Income totaled R\$7 million, representing a 72.5% decrease compared to 2Q19, affected by the decreased traded volume and the recognition of financial income of R\$15.5 million as a result of the adjustment for inflation of indemnification related to Renova, recorded in 2Q19.

8. Indebtedness

8.1. Light S.A.

R\$ Million	Cost	Current	%	Non Current	%	Total	%
Light SESA		1,411	100.0%	6,812	100.0%	8,223	100.0%
Domestic Currency		1,411	100.0%	4,946	72.6%	6,357	77.3%
Debentures 8th Issuance	CDI + 1,18%	39.2	2.8%	196	2.9%	235	2.9%
Debentures 9th Issuance - Serie A	CDI + 1,15%	250.0	17.7%	-	0.0%	250	3.0%
Debentures 9th Issuance - Serie B	IPCA + 5,74%	214.3	15.2%	429	6.3%	643	7.8%
Debentures 12 ^a Issuance 3	IPCA + 9,09%	58.5	4.1%	-	0.0%	58	0.7%
Debentures 13 ^a Issuance	IPCA + 7,44%	-	0.0%	499	7.3%	499	6.1%
Debentures 15 ^a Issuance 1	IPCA + 6,83%	-	0.0%	563	8.3%	563	6.8%
Debentures 15 ^a Issuance 2	CDI + 2,20%	-	0.0%	160	2.3%	160	1.9%
Debentures 16 ^a Issuance 1	CDI + 0,90%	-	0.0%	133	1.9%	133	1.6%
Debentures 16 ^a Issuance 2	CDI + 1,25%	-	0.0%	423	6.2%	423	5.1%
Debentures 16 ^a Issuance 3	CDI + 1,35%	-	0.0%	63	0.9%	63	0.8%
Debentures 17 ^a Issuance 1	CDI + 1,50%	-	0.0%	500	7.3%	500	6.1%
Debentures 17 ^a Issuance 2	CDI + 1,75%	-	0.0%	50	0.7%	50	0.6%
Debentures 17 ^a Issuance 4	IPCA + 5,25%	-	0.0%	151	2.2%	151	1.8%
Promissory notes - 5 ^a PN Sesa	CDI + 2,51%	400.0	28.3%	-	0.0%	400	4.9%
Promissory notes - 5 ^a PN Sesa	CDI + 1,25%	100.0	7.1%	200	2.9%	300	3.6%
CCB IBM 2017	CDI	0.9	0.1%	-	0.0%	1	0.0%
BNDES (CAPEX) TJLP **	TJLP + 2,78%	25.4	1.8%	-	0.0%	25	0.3%
BNDES (CAPEX) SELIC **	Selic + 2,78%	17.1	1.2%	-	0.0%	17	0.2%
BNDES (CAPEX) TLP **	IPCA + 6,14%	42.1	3.0%	203	3.0%	246	3.0%
BNDES (CAPEX) Prefixed **	6.00%	13.9	1.0%	44	0.6%	58	0.7%
BNDES Olimpíadas TJLP **	TJLP + 2,89%	9.4	0.7%	3	0.0%	12	0.1%
BNDES Olimpíadas SELIC **	SELIC + 2,58%	3.5	0.2%	1	0.0%	4	0.1%
BNDES Olimpíadas Prefixed **	3.50%	1.6	0.1%	4	0.1%	6	0.1%
FINEP - Innovation and Research	4.00%	23.2	1.6%	21	0.3%	44	0.5%
FIDC 2018 Série A	CDI + 1,20%	180.9	12.8%	654	9.6%	835	10.2%
FIDC 2018 Série B	IPCA + 5,75%	85.4	6.1%	256	3.8%	342	4.2%
Others	-	(54.5)	-3.9%	(106)	-1.6%	(161)	-2.0%
Mutual Liability	-	-	0.0%	500	7.3%	500	6.1%
Foreign Currency *		-	0.0%	1,866	27.4%	1,866	22.7%
Tesouro Nacional	64,05% CDI	-	0.0%	15	0.2%	15	0.2%
Citibank	CDI + 1,50%	-	0.0%	438	6.4%	438	5.3%
Notes Units	142,79% CDI	-	0.0%	1,424	20.9%	1,424	17.3%
Others	-	-	0.0%	(11)	-0.2%	(11)	-0.1%
Light Energia		6.3	100.0%	1,174.6	100.0%	1,180.9	100.0%
Domestic Currency		6.3	100.0%	30.1	2.6%	36.4	3.1%
Debentures 3rd Issuance	0	2.5	39.4%	12.5	1.1%	15.0	1.3%
BNDES Lajes	0	3.9	61.0%	17.7	1.5%	21.6	1.8%
Others	CDI + 1,18%	(0.0)	0.0%	(0.1)	0.0%	(0.2)	0.0%
Foreign Currency		-	0.0%	1,144.5	97.4%	1,144.5	96.9%
Citibank	-	-	0.0%	438.1	37.3%	438.1	37.1%
Notes Units	0	-	0.0%	711.9	60.6%	711.9	60.3%
Others	CDI + 1,30%	-	0.0%	(5.5)	-0.5%	(5.5)	-0.5%
Light Conecta		0.4	100.0%	0.3	100.0%	0.7	100.0%
BNDES - Conecta (Domestic Currency)**	0	0.4	100.0%	0.3	100.0%	0.7	100.0%
Total		1,418		7,987		9,405	

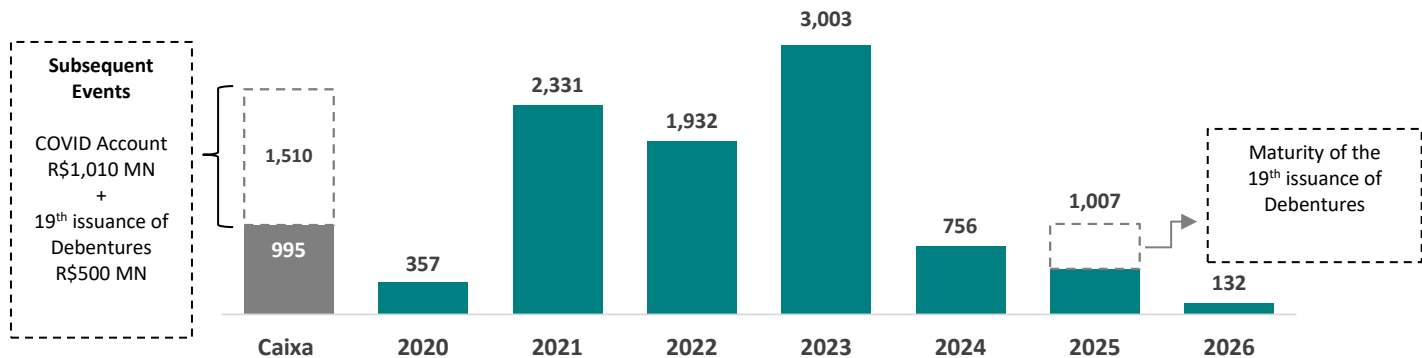
* Costs were considered in Reais, according to their respective swap contracts

** It was considered the average cost of tranches for each operation

R\$ MN	Light SESA	Light Energia	Conecta	Others Light S.A.	Light S.A. 2Q20	Light S.A. 1Q20	Δ %
Domestic Currency	6,357	36	1	0	5,894	6,362	-7.4%
Foreign Currency	1,866	1,144	0	0	3,010	2,871	4.8%
Loans and Financing	4,156	1,166	1	0	4,822	4,780	0.9%
Debentures	4,067	15	0	0	4,082	4,453	-8.3%
Interest	95	9	0	0	104	187	-44.1%
Swap Operations	(845)	(471)	0	0	(1,315)	(1,166)	12.9%
Gross Debt	7,474	719	1	0	7,694	8,255	-6.8%
Cash and Cash Equivalents	456	397	13	127	995	1,534	-35.2%
Net Debt	7,018	322	(13)	(127)	6,699	6,721	-0.3%

In 2Q20, consolidated net debt totaled R\$6,699 million, in line with R\$6,721 million recorded in 1Q20.

Amortization of Loans, Financing and Debentures, including subsequent events(R\$MN) Average Maturity: 3.1 years



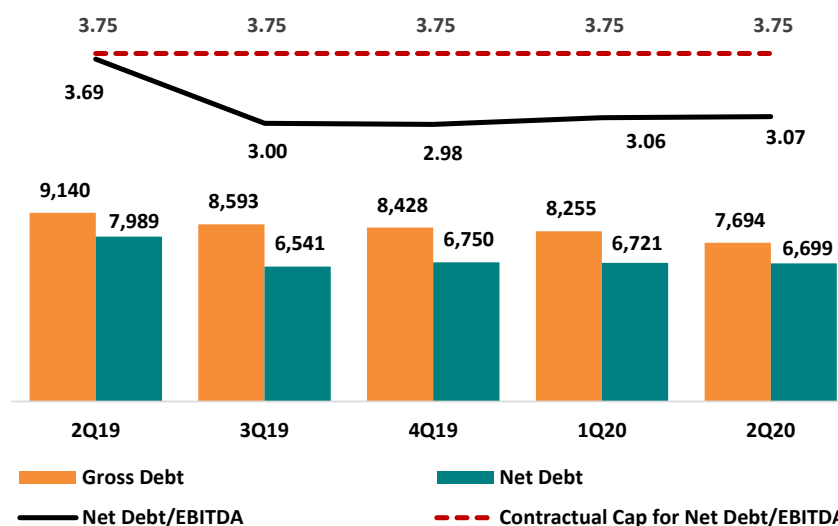
The Cash position set forth in the chart above includes funds received by August 13, in the total amount of R\$1,510 million, regarding the settlement of the 19th issuance of debentures of Light SESA and the first two installments of the Covid account. The current Cash strength provides the Company with the peace required to face the short-term uncertainties resulting from the pandemic and the debt amortization in 2020 and 2021.

At the end of 2Q20, the Net Debt/EBITDA ratio was 3.07x, representing a slight increase compared to 3.06x in 1Q20. It is noteworthy that EBITDA for purposes of debt covenants of the Company and its subsidiaries excludes non-cash effects, such as Equity Income, Provisions, VNR and Other Operating Income/Expenses.

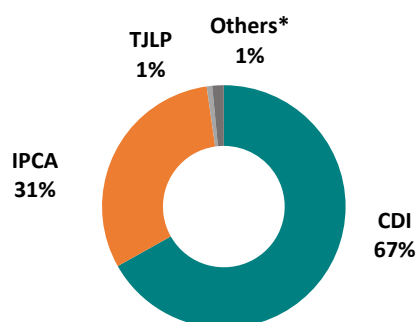
The Company is currently well below the covenant limit of 3.75x set forth under most agreements.

At the end of 2Q20, the EBITDA/Interest ratio was 3.44x, above the minimum contractual limit of 2.0x under most agreements.

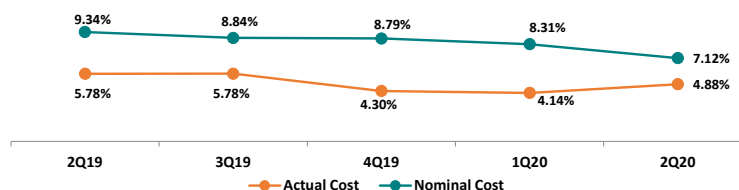
Consolidated Gross and Net Debt (R\$ million)



Debt Indices¹



Debt Service Costs



¹ Considering Hedge

* Equivalent to the sum of fixed cost, Libor and U.S. dollar exchange rate variation.

Covenants Multiple - R\$ MN		Jun-20	Mar-20	Dec-20	Sep-20	Jun-19
Loans and Financing	+	4,875	4,837	4,334	5,417	5,293
Loans and Financing Cost	-	(53)	(57)	(55)	(68)	(72)
Interest related to Loans and Financing	+	41	79	28	88	39
Debentures	+	4,143	4,519	4,487	3,788	4,265
Debentures Cost	-	(60)	(66)	(71)	(65)	(74)
Interest related to Debentures	+	63	108	43	107	59
Swap Operations	+	(1,315)	(1,166)	(338)	(673)	(369)
Gross Debt	=	7,694	8,255	8,428	8,593	9,140
Cash	-	995	1,534	1,678	2,052	1,151
Net Debt (a)	=	6,699	6,721	6,750	6,541	7,989
EBITDA CVM (12 months)		1,602	1,754	1,875	2,358	1,524
Equity Income (12 months)	-	37	(50)	(38)	(31)	(128)
Provision (12 months)	-	(1,718)	(1,586)	(1,540)	(919)	(597)
Other Operational Revenues/Expenses (12 months)	-	(47)	(49)	(49)	(85)	(73)
Regulatory Assets and Liabilities (12 months)	+	(60)	(154)	(153)	(124)	(155)
Other Revenue -PIS/COFINS credit		1,086	1,086	1,086	-	-
EBITDA for Covenants (12 months) (b)	=	2,184	2,199	2,262	2,183	2,167
Interests (c)		628	649	669	699	726
Net Debt/EBITDA for Covenants (a/b)		3.07	3.06	2.98	3.00	3.69
Contractual Cap for Dívida Líquida/EBITDA		3.75	3.75	3.75	3.75	3.75
EBITDA for Covenants/Interest (b/c)		3.48	3.39	3.38	3.12	2.99
Contractual Lower Limit for EBITDA/Juros		2.00	2.00	2.00	2.00	2.00

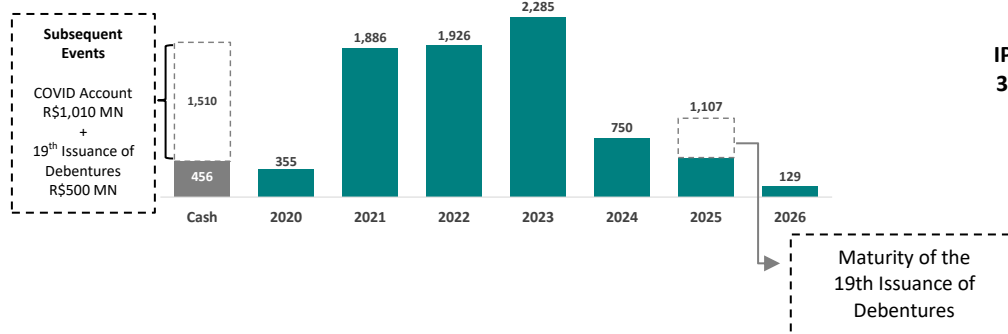
Corporate Ratings

Ratings	Grade		Date
	National	Foreign	
Fitch	A+	BB-	04/24/2020
Standard & Poors	AA+	-	07/15/2019
Moody's	A2.br	Ba3	4/9/2019

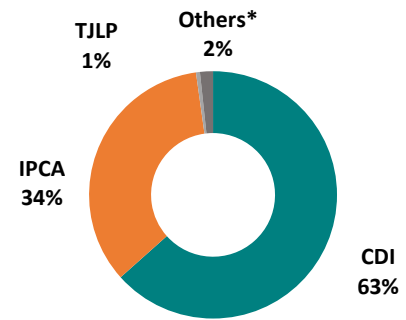
8.2. Debt Breakdown

Light SESA

Amortization¹, including subsequent events(R\$MN)
Average Maturity: 3.1 years

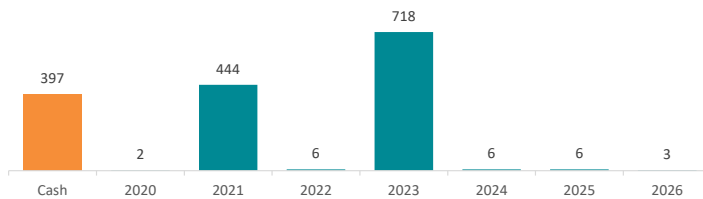


Debt Indices²



Light Energia

Amortization¹ (R\$MN)
Average Maturity: 2.3 years



Debt Indices²



¹ Principal of loans and financing and debentures.

² Considering Hedge.

* Equivalent to the sum of fixed cost, Libor and the U.S. dollar exchange rate variation.

9. Consolidated Investment

Capex (R\$ MM)	2Q20	2Q19	% Change 2Q20/2Q19	1H20	1H19	% Change 1H20/1H19
Distribution	177	176	0.3%	334	321	4.0%
Engineering	112	129	-12.9%	218	234	-7.2%
Commercial	65	48	35.9%	116	86	34.6%
Non-electrical Assets	16	16	4.3%	36	27	30.8%
Generation	12	11	13.1%	18	18	-2.9%
Total	205	203	1.3%	387	366	5.7%
Capital Contribution	0	10	-99.7%	0	27	-99.9%
Belo Monte	0	0	0.0%	0	0	0.0%
Itaocara	-	-	-	-	-	-
Guanhães	-	4	-	-	21	-
Axxiom	-	6	-	-	6	-
Total Capex (includes transfers to subsidiaries)	205	213	-3.5%	387	393	-1.4%

The Company's consolidated capital expenditure, excluding contributions, remained virtually in line with that of 2Q19. In 2Q20, we intensified investments in decreasing losses, including the regularization of customers, and new projects focused on the incorporation of energy and improvement in the quality of electronic metering.

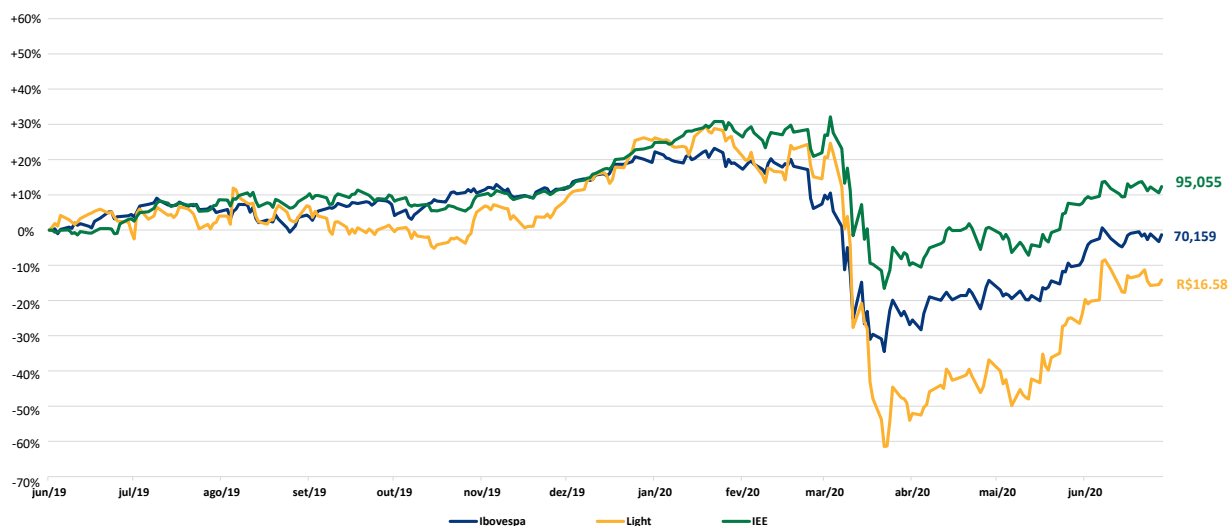
The Company did not make contributions in investees in 2Q20.

10. Capital Markets

Light S.A.'s shares (LIGT3) were priced at R\$16.58 at the end of June 2020. At the end of 2Q20, the Company's market value was R\$5.0 billion.

Performance of Light's shares vs. Ibovespa vs. IEE

On a 100 basis on June 1, 2019



Market Information	1Q20	1Q19
Volume Average - LIGT3 (R\$ MN)	49.3	27.4
Shares Average - LIGT3 (R\$ / share)	12.80	19.60
ADTV 90 days (R\$ MN)	56.4	27.1
Price Change - LIGT3	71.8%	23.7%
Price Change - IEE	21.7%	13.3%
Price Change - IBOV	30.2%	4.8%

11. Performance in environmental, social and governance issues (ESG)

Our commitment to sustainability began in 2005, when Light acceded to the *Novo Mercado* segment of B3. In 2007, we ratified this commitment, when Light acceded to the United Nations Global Compact. Since 2007, we are part of the ISE B3 portfolio, which comprises listed companies with best corporate sustainability practices in Brazil.

As of 2Q20, we will start to disclose selected indicators, based on the analysis of the main ESG aspects addressed by the market or existing frameworks (GRI, SASB, PRI, ISE, etc.), as set forth in the table below:

Main Indicators	2Q20	2Q19	% Change 2Q20/2Q19	1S20	1S19	% Change 1S20/1S19
Environmental						
% of sites certified in the Integrated Management System (Light Energia)	100%	100%	0.0 p.p.	100%	100%	0.0 p.p.
% of sites certified in the Environmental Management System (Light SESA)	88%	88%	0.0 p.p.	88%	88%	0.0 p.p.
% of generation from renewable sources	100%	100%	0.0 p.p.	100%	100%	0.0 p.p.
Water consumption by employee (m ³)	4.65	7.46	-37.6%	9.61	15.68	-38.7%
Energy consumption by employee (MWh)	5.26	6.01	-12.4%	10.69	12.35	-13.4%
Social						
Employees	5,321	4,745	12.1%	5,321	4,745	12.1%
Outsourced employees	6,358	7,432	-14.5%	6,358	7,432	-14.5%
% of women in relation to the total of employees	19.1%	22.2%	-3.1 p.p.	19.1%	22.2%	-3.1 p.p.
% of women in management positions	26.1%	22.9%	3.2 p.p.	26.1%	22.9%	3.2 p.p.
Average hours of employees training	11.8	7.4	59.5%	26.5	14.7	80.3%
Turnover rate	1.5%	1.6%	-0.1 p.p.	7.2%	3.0%	4.2 p.p.
Accident frequency rate	1.03	3.93	-73.8%	1.97	3.96	-50.3%
Accident severity rate	66	158	-58.2%	60	121	-50.4%
Complaints by total customers	7.58%	21.22%	-13.6 p.p.	19.79%	47.39%	-27.6 p.p.
Governance						
% of independent directors	77.8%	33.3%	44.5 p.p.	77.8%	33.3%	44.5 p.p.
% of women in top management	26.7%	20.0%	6.7 p.p.	26.7%	20.0%	6.7 p.p.
Shares held by top management	72,750	30,350	139.7%	72,750	30,350	139.7%
Average age of top management	54	53	1.9%	54	53	1.9%
Others						
Distribution network (km)	78,993	78,139	1.1%	78,993	78,139	1.1%
Investments in Energy Efficiency (R\$ MN)	8.99	5.98	50.3%	19.24	13.74	40.0%
Investments in R&D (R\$ MN)	5.84	6.04	-3.3%	11.30	13.36	-15.4%
Universal access to electricity	100%	100%	0.0 p.p.	100%	100%	0.0 p.p.

Among the main changes, we highlight:

- Changes in the Company's shareholding structure and governance, reflected in increased number of independent members in the Board of Directors.
- Change in members of the Statutory Board of Executive Officers, including an increased number of women as members of Senior Management.
- Increased investments in energy efficiency, including the implementation of projects in compliance with corporate strategies and the prioritization of customers with real investment requirements, thus improving their relationships with the Company.
- Increased average training hours, as a result of the change in culture, focused on results.

- Reduced accident frequency and severity rates, as a result of safety inspections on field and actions related to change in culture.
- Reduced number of complaints from customers, as a result of a new management model that focused on mapping the root cause of the main issues, as well as the creation of action plans focused on the improvement of processes.

ANNEX I – Generation Assets

Current Generation Park					
Existing Power Plants	Installed Capacity (MW) ¹	Assured Energy (MWm) ¹	Operation Start	Concession / Authorization Expiration Date	Light's stake
Fontes Nova	132	99	1940	2026	100%
Nilo Peçanha	380	334	1953	2026	100%
Pereira Passos	100	49	1962	2026	100%
Ilha dos Pombos	187	109	1924	2026	100%
Santa Branca	56	30	1999	2026	100%
Elevatórias	-	(101)	-	-	-
SHPP Lajes	18	17	2018	2026	100%
SHPP Paracambi	13	10	2012	2031	51%
Belo Monte	280	114	2016	2045	2.49%
Guanhães	22	12	2018	2047	51%
Total	1188	672	-	-	-

¹Light's proportional stake

ANNEX II – CVM EBITDA Reconciliation

CVM EBITDA (R\$ MN)	2Q20	2Q19	% Change 2Q20/2Q19	1H20	1H19	% Change 1H20/1H19
Net Operating Revenue (A)	(45)	11	-	122	175	-30.3%
Social Contributions & Income Tax (B)	(587)	(48)	1121.1%	(593)	(137)	333.1%
Deferred Income Tax (C)	625	(10)	-	544	0	-
EBT (A - (B + C))	(83)	69	-	171	312	-45.1%
Depreciation (D)	(148)	(147)	0.7%	(297)	(293)	1.4%
Financial Expenses Revenue (E)	(70)	(71)	-1.6%	(126)	(262)	-51.9%
CVM EBITDA ((A) - (B) - (C) - (D) - (E))	135	286	-52.9%	594	866	-31.4%

ANNEX III – Income Statement

Light SESA

Income Statement (R\$ MN)	2Q20	2Q19	% Change 2Q20/2Q19	1H20	1H19	% Change 1H20/1H19
Operating Revenues	3,884	4,488	-13.5%	8,518	9,611	-11.4%
Electricity Sales	3,077	3,676	-16.3%	6,951	8,010	-13.2%
CVA	37	6	482.0%	(10)	32	-
Construction Revenues	187	188	-0.4%	341	347	-1.9%
Other Revenues	584	619	-5.6%	1,236	1,222	1.1%
Deductions From Operating Revenues	(1,590)	(1,964)	-19.0%	(3,435)	(4,148)	-17.2%
Net Operating Revenues	2,295	2,524	-9.1%	5,083	5,464	-7.0%
Electricity Costs	(1,817)	(1,930)	-5.8%	(3,881)	(4,218)	-8.0%
Operating Expenses	(492)	(378)	30.0%	(909)	(735)	23.7%
Personnel	(93)	(107)	-13.3%	(204)	(204)	0.4%
Material	(6)	(6)	3.1%	(13)	(12)	5.6%
Third party services	(117)	(127)	-8.1%	(228)	(256)	-10.7%
Provisions	(292)	(159)	84.2%	(488)	(307)	58.9%
Others	17	21	-20.5%	24	43	-43.5%
Adjusted EBITDA	(14)	216	-	293	511	-42.6%
Depreciation and amortization	(133)	(132)	0.9%	(268)	(264)	1.5%
Other operating revenues/expenses	(5)	(5)	-11.7%	(9)	(10)	-9.5%
Operating Income	(153)	78	-	16	237	-93.3%
Net Financial Result	(36)	(87)	-58.1%	(110)	(281)	-60.9%
Financial Revenues	184	66	180.0%	753	90	737.6%
Financial Expenses	(220)	(152)	44.6%	(863)	(371)	132.4%
Income before tax	(189)	(8)	2152.9%	(94)	(44)	111.9%
Income Tax / Social Contribution	(584)	-	-	(584)	-	-
Deferred Taxes	659	(2)	-	626	10	6074.5%
Net Income	(114)	(10)	1046.6%	(52)	(35)	49.5%

Light Energia

Income Statement (R\$ MN)	2Q20	2Q19	% Change 2Q20/2Q19	1H20	1H19	% Change 1H20/1H19
Operating Revenues	236	241	-2.0%	527	563	-6.4%
Energy supply - Energy sales	203	204	-0.3%	452	463	-2.5%
Energy supply - Spot	31	35	-11.3%	70	94	-25.2%
Others - TUSD	2	3	-9.3%	4	5	-16.4%
Others	0	0	-29.3%	0	1	-32.0%
Deductions from Operating Revenues	(30)	(31)	-1.6%	(67)	(68)	-2.0%
Net Operating Revenues	206	210	-2.1%	460	495	-7.0%
Electricity Costs	(45)	(51)	-12.7%	(148)	(92)	61.6%
Operating Expenses	(8)	(11)	-27.3%	(20)	(24)	-16.7%
Personnel	(5)	(6)	-18.1%	(12)	(12)	-7.5%
Material	(0)	(0)	26.1%	(0)	(0)	-3.7%
Third party services	(4)	(4)	-4.1%	(8)	(8)	4.0%
Provisions	2	(0)	-	3	(0)	-
Others	(1)	(1)	-10.4%	(3)	(3)	-14.8%
Adjusted EBITDA	153	148	3.5%	291	379	-23.0%
Depreciation and amortization	(14)	(14)	-0.8%	(28)	(28)	0.6%
Other operating revenues/expenses	-	(2)	-	(1)	(1)	-4.2%
Operating income	139	132	5.4%	262	350	-25.0%
Equity Income	0	(90)	-	(0)	(83)	-99.6%
Net Financial Result	(35)	(0)	-	(19)	(3)	478.6%
Financial Revenues	77	37	105.0%	388	59	557.7%
Financial Expenses	(112)	(38)	196.6%	(407)	(62)	553.5%
Income before Tax	104	42	150.9%	243	264	-7.9%
Income Tax / Social Contribution	(0)	(35)	-99.2%	(1)	(104)	-99.4%
Deferred Taxes	(33)	(8)	295.2%	(78)	(10)	697.1%
Net Income	70	(2)	-	164	150	9.4%

ANNEX IV – Statement of Financial Result

Light S.A.

Financial Result (R\$ MN)	2Q20	2Q19	% Change 2Q20/2Q19	1H20	1H19	% Change 1H20/1H19
Financial Revenues	184	66	180.0%	753	90	737.6%
Income from Financial Investments	5	4	28.3%	13	13	-0.2%
Swap Operations	122	38	222.7%	645	38	1601.2%
Interest on energy accounts and debt installments	18	21	-15.5%	35	43	-18.3%
Restatement of Sector's Assets and Liabilities	24	0	25527.7%	27	(11)	-
Restatement of ICMS calculation basis of PIS/COFINS	9	-	-	-	-	-
Others Financial Revenues	6	3	106.4%	11	6	89.1%
Financial Expenses	(220)	(152)	44.6%	(863)	(371)	132.4%
Debt Expenses (Local Currency)	(82)	(110)	-25.1%	(182)	(226)	-19.6%
Debt Expenses (Foreign Currency)	(53)	(40)	33.4%	(91)	(80)	14.5%
Monetary Variation	21	(34)	-	(17)	(65)	-73.9%
Exchange Rate Variation	(79)	47	-	(489)	37	-
Swap Operations	-	-	-	-	(1)	-
Itaipu Exchange Rate Variation	(12)	8	-	(58)	8	-
Restatement of provision for contingencies	(4)	(2)	78.6%	(8)	(6)	27.6%
Restatement of R&D/PEE/FNDCT	(2)	(3)	-50.1%	(4)	(7)	-39.9%
Interest and Fines on Taxes	(0)	(2)	-89.8%	(0)	(4)	-93.9%
Installment Payment - Fines and Interest Rates Law 11.941/09 (REFIS)	(0)	(1)	-55.4%	(1)	(2)	-50.3%
Other Financial Expenses (Includes IOF)	(8)	(16)	-45.8%	(12)	(25)	-52.3%
Total	(36)	(87)	-58.1%	(110)	(281)	-60.9%

ANNEX V – Statement of Financial Position

Light S.A. (R\$ million)

ASSETS	2Q20	4Q19
Current	5.813	5.354
Cash & cash equivalents	365	996
Marketable securities	630	682
Receivable accounts	2.597	2.537
Inventories	61	60
Taxes and contributions recoverable	966	81
Income tax and social contribution recoverable	159	135
Sector's financial assets	681	550
Prepaid expenses	19	23
Dividends receivable	2	0
Receivables from services rendered	36	31
Swap derivative financial instruments	0	0
Other current assets	296	260
Non-current	18.324	18.490
Receivable accounts	1.028	1.113
Taxes and contributions recoverable	4.811	6.257
Deferred taxes	457	36
Prepaid expenses	0	0
Swap derivative financial instruments	1.315	373
Deposits related to litigation	270	273
Sector's financial assets	0	113
Concession financial asset	4.804	4.748
Other current assets	0	0
Contractual asset	760	497
Investments	572	579
Fixed assets	1.578	1.587
Intangible	2.632	2.837
Right of use asset	98	77
Total Assets	24.137	23.844
LIABILITIES	2Q20	4Q19
Current	5.112	5.178
Suppliers	2.464	2.546
Taxes and contributions	358	172
Income tax and social contribution	1	38
Loans and financing	513	551
Debentures	1.009	836
Dividends payable	0	315
Labor obligations	101	86
Leasing	40	32
Other obligations	626	600
Non-current	12.353	12.436
Loans and financing	4.350	3.756
Debentures	3.137	3.623
Swap derivative financial instruments	0	35
Taxes and contributions	218	348
Deferred taxes	277	400
Uncovered equity income	23	22
Provisions for tax, civil, labor and regulatory risks	584	543
Leasing	61	48
Amounts to be refunded to consumers	3.652	3.606
Other obligations	51	54
Shareholders' Equity	6.672	6.231
Capital Stock	4.051	4.051
Capital reserves	8	3
Profit reserves	2.273	1.958
Asset valuation adjustments	312	320
Other comprehensive income	(101)	(101)
Retained Earnings	130	0
Total Liabilities	24.137	23.844

Light SESA (R\$ million)

ASSETS	2Q20	4Q19
Current	4.488	3.780
Cash & cash equivalents	61	554
Marketable securities	395	327
Receivable accounts	1.878	1.824
Inventories	56	56
Taxes and contributions	964	77
Income tax and social contribution	109	89
Sector's financial assets	681	550
Prepaid expenses	18	21
Receivables from services rendered	35	31
Other current assets	292	252
Non-current	15.934	16.402
Receivable accounts	1.028	1.090
Taxes and contributions	4.811	6.257
Deferred taxes	424	0
Deposits related to litigation	265	269
Swap derivative financial instruments	845	249
Sector's financial assets	0	113
Concession financial asset	4.804	4.748
Contractual asset	760	497
Investments	29	29
Fixed assets	245	245
Intangible	2.628	2.833
Right of use asset	95	74
Total Assets	20.423	20.182
LIABILITIES	2Q20	4Q19
Current	3.677	3.715
Suppliers	1.111	1.242
Taxes and contributions	335	165
Income tax and social contribution	0	1
Loans and financing	504	540
Debentures	1.006	833
Dividends payable	0	274
Labor obligations	93	77
Leasing	39	30
Other obligations	589	552
Non-current	11.366	11.310
Loans and financing	3.688	2.896
Debentures	3.124	3.609
Swap derivative financial instruments	0	18
Taxes and contributions	218	348
Deferred taxes	0	202
Provisions for tax, civil, labor and regulatory risks	581	540
Leasing	60	46
Amounts to be refunded to consumers	3.652	3.606
Other obligations	43	46
Shareholders' Equity	5.380	5.158
Capital Stock	4.146	4.146
Capital reserves	7	7
Especial reserves		
Profit reserves	1.375	1.101
Other comprehensive income	(97)	(97)
Retained Earnings	-52	0
Total Liabilities	20.423	20.182

Light Energia (R\$ million)

ASSETS	2Q20	4Q19
Current	1.133	1.427
Cash & cash equivalents	179	342
Marketable securities	218	338
Receivable accounts	719	734
Recoverable taxes and contributions	5	2
Provided services	0	0
Inventories	5	4
Prepaid expenses	1	2
Other current assets	5	5
Non-current	2.410	1.570
Credits with related parties	503	0
Swap derivative financial instruments	471	124
Contingency deposits	4	3
Investments	136	136
Fixed assets	1.292	1.301
Intangible	2	2
Right-of-use assets	2	3
Total Assets	3.543	2.998
LIABILITIES	2Q20	4Q19
Current	1.414	1.392
Suppliers	1.339	1.285
Taxes and contributions payable	19	4
Income tax and social contribution	0	37
Loans and financing	13	11
Debentures	3	3
Dividends payable	-	-
Labor obligations	6	7
Leasing obligations	2	1
Other obligations	33	45
Non-current	1.463	1.102
Loans and financing	1.162	860
Debentures	12	15
Deferred taxes	277	199
Derivative financial instruments swap	0	16
Provisions for tax, civil and labor risks	3	3
Leasing obligations	1	2
Other obligations	8	8
Shareholders' Equity	583	503
Capital Stock	77	77
Profit reserves	25	25
Proposed additional dividends	0	84
Asset valuation adjustments	312	320
Other comprehensive income	(4)	(4)
Accumulated losses	172	0
Total Liabilities	3.543	2.998

ANNEX VI – Statement of Cash Flows

Light S.A. (R\$ million)

R\$ MN	1S20	1S19
Net cash generated by operating activities	333	400
Cash generated by (used in) operations	787	1.073
Net income before income tax and social contribution	171	312
Allowance for doubtful accounts	346	144
Depreciation and amortization	297	293
Loss from the sale or write-off of intangible assets/property, plant and equipment/investment	6	18
Exchange and inflation adjustment losses from financial activities	809	17
Financial provisions and update for tax, civil, labor and regulatory risks and financial update of deposits related to litigation	172	167
Adjustment to present value and prepayment of receivables	(0)	(1)
Interest expense on loans, borrowings and debentures	285	349
Interest over lease obligations	3	4
Swap variation	(1.020)	(79)
Equity in the earnings of subsidiaries	6	81
Effect of PIS/COFINS Credits	(20)	-
Stock option granted	5	-
Result from sale of equity stakes		
Fair value of the concession's indemnifiable assets	(3)	(96)
Recognition and restatement of financial assets and liabilities of the sector	(270)	(136)
Changes in assets and liabilities	(454)	(673)
Marketable securities	(9)	(8)
Consumers, concessionaires and permissionaires	(322)	(62)
Dividends received	-	-
Taxes, fees and contributions to offset	607	(98)
Financial assets and liabilities of the sector	251	115
Inventories	(1)	(2)
Receivables from services rendered	(5)	2
Prepaid expenses	4	4
Deposits related to litigation	(5)	(1)
Other assets	(37)	(180)
Assets and liabilities classified for sale		211
Suppliers	15	8
Labor obligations	(534)	(25)
Taxes, fees and contributions payable	(122)	(121)
Payment of provisions for tax, civil, labor and regulatory risks	-	-
Post-employment benefits	22	(141)
Other liabilities	43	38
Interest paid	(250)	(354)
Income tax and social contribution paid	(45)	(60)
		0
Net cash used in investing activities	(326)	(207)
Receivables from sale of equity stakes	-	14
Acquisition of property, plant and equipment	(23)	(20)
Acquisition of intangible and contractual assets	(364)	(346)
Permanent investment acquisitions/financial investments - Investees' contribution	(0)	(27)
Redemption of financial investments	835	982
Financial investments	(774)	(810)
Net cash generated by (used in) financing activities	(639)	(562)
Payment of lease obligations	(20)	(18)
Loans, borrowings and debentures	397	790
Amortization of loans, borrowings and debentures	(1.016)	(1.334)
Net increase (decrease) in cash and cash equivalents	(632)	(369)
Cash and cash equivalents at the beginning of the year	996	707
Cash and cash equivalents at the end of the year	365	338

Light SESA (R\$ million)

R\$ MN	1S20	1S19
Net cash generated by operating activities	89	103
Cash generated by (used in) operations	523	615
Net income before income tax and social contribution	(94)	(45)
Allowance for doubtful accounts	346	144
Depreciation and amortization	268	264
Loss from the sale or write-off of intangible assets/property, plant and equipment	6	16
Exchange and monetary losses (gains) from financial activities	506	28
Provisions for tax, civil, labor and regulatory risks and judicial deposits	172	167
Adjustment to present value and prepayment of receivables	(0)	(1)
Interest expense on loans, borrowings and debentures	253	306
Interest over lease obligations	3	4
Effect of PIS/COFINS Credits	(20)	-
Loss on investments valued at cost		
Swap variation	(645)	(37)
Fair value of the concession's indemnifiable assets		
Recognition and restatement of financial assets and liabilities of the sector	(645)	(96)
Changes in assets and liabilities	(434)	(511)
Marketable securities	43	10
Consumers, concessionaires and permissionaires	(338)	(155)
Taxes, fees and contributions to offset	609	(98)
Financial assets and liabilities of the sector	251	115
Inventories	(0)	(1)
Receivables from services rendered	(4)	2
Prepaid expenses	3	3
Deposits related to litigation	(5)	(0)
Other assets	(39)	(5)
Suppliers	(114)	159
Labor obligations	16	7
Taxes, fees and contributions payable	(549)	(18)
Provisions for tax, civil, labor and regulatory risks	(122)	(120)
Other liabilities	34	(141)
Derivative financial instruments - swaps		
Interest paid	(218)	(302)
Net cash used in investing activities	(480)	22
Acquisition of property, plant and equipment	(5)	(4)
Acquisition of intangible and contractual assets	(364)	(346)
Redemption of financial investments	609	666
Financial investments	(720)	(294)
Net cash generated by (used in) financing activities	(133)	(360)
Loans, borrowings and debentures	897	790
Amortization of loans, borrowings and debentures	(1.011)	(1.133)
Payment of lease obligations	(19)	(18)
Net increase (decrease) in cash and cash equivalents	(493)	(235)
Cash and cash equivalents at the beginning of the year	554	491
Cash and cash equivalents at the end of the year	61	256

Light Energia (R\$ million)

R\$ MN	1S20	1S19
Net cash generated by operating activities	238	356
Cash generated by (used in) operations	231	365
Net income before income tax and social contribution	243	263
Depreciation and amortization	28	28
Loss from the sale of intangible assets/property, plant and equipment	0	0
Exchange rate and monetary losses (gains) from financial activities	304	(11)
Provision for contingencies and restatement	(0)	0
Interest expense on loans, borrowings and debentures	35	43
Mutual income		
Swap variation	(375)	(42)
Equity in the earnings of subsidiaries	0	83
Changes in assets and liabilities	7	(9)
Marketable securities	(3)	(17)
Concessionaires and licensees	15	79
Taxes, fees and contributions	(3)	1
Services provided to receive	(1)	0
Inventories	(1)	(1)
Prepaid expenses	1	1
Deposits related to litigation	(0)	(0)
Other assets	0	(2)
Suppliers	53	6
Labor liabilities	(0)	0
Taxes, fees and contributions payable	15	(3)
Provisions	(0)	(0)
Other liabilities	(13)	0
Derivative financial instruments swap	12	3
Interest paid	(32)	(52)
Income tax and social contribution paid	(37)	(24)
Net cash used in investing activities	(0)	(0)
Acquisition of property, plant and equipment	(18)	(16)
Acquisition of intangible assets	(0)	(0)
Redemption of financial investments	330	316
Financial investments	(207)	(486)
Capital increase in investees	-	(21)
Loan granted to related parties	(500)	0
Net cash generated by (used in) financing activities	(5)	(201)
Payment of finance lease obligations	(1)	(1)
Borrowing, financing and debentures	-	(0)
Amortization of loans, borrowings and debentures	(4)	(200)
Net increase (decrease) in cash and cash equivalents	(163)	(52)
Cash and cash equivalents at the beginning of the year	342	90
Cash and cash equivalents at the end of the year	179	38

List of Abbreviations and Acronyms

- **ACL** – Free Contracting Environment
- **ANEEL** – National Electric Energy Agency
- **BNDES** – Brazilian Development Bank
- **CCEE** – Brazilian Electricity Trading Chamber
- **CCRBT** – Rate Tier Fund Account
- **CDE** – Energy Development Account
- **ACR Account** – Regulated Market Account
- **CUSD** – Distribution System Utilization Agreement
- **CUST** – Transmission System Utilization Agreement
- **CVA** – “A Component” Variation Offset Account
- **CVM** – Brazilian Securities Commission
- **DDSD** – Delegated Services Defense Office
- **DEC** – Equivalent Outage Duration
- **DIC** – Individual Outage Duration per Consumer Unit
- **DIT** – Other Distribution Facilities
- **ESS** – System Service Charges
- **FEC** – Equivalent Outage Frequency
- **FIC** – Individual Outage Frequency per Consumer Unit
- **GSF** – Generation Scaling Factor
- **IRT** – Annual Tariff Adjustment Index
- **O&M** – Operation and Maintenance
- **PCH** – Small Hydro Plant
- **PECLD** – Estimated Allowance for Doubtful Accounts
- **PLD** – Difference Settlement Price
- **PMSO** – Personnel, Materials, Services and Others
- **REN** – Energy Recovery
- **TOI** – Inspection Report
- **TUSD** – Distribution System Usage Charge
- **TUST** – Transmission System Usage Charge
- **UHE** – Hydropower Plant
- **UTE** – Thermal Power Plant
- **VNR** – New Replacement Value