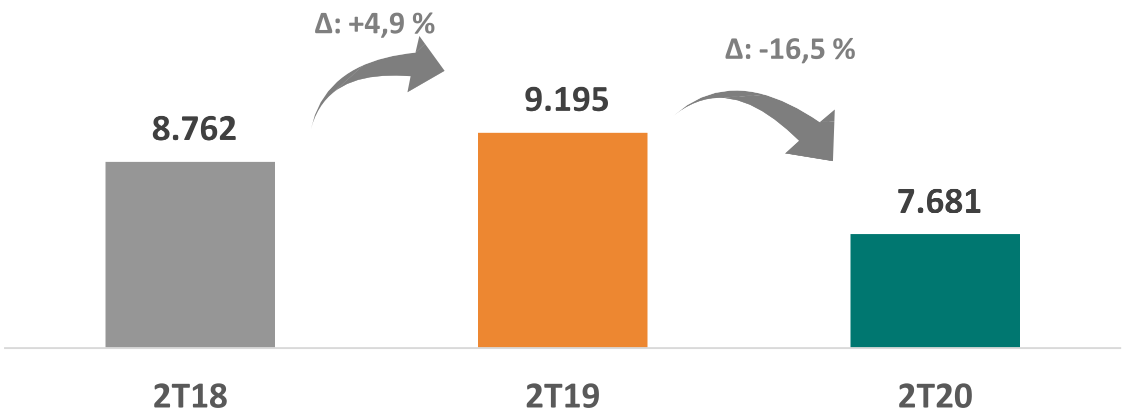
Apresentação de Resultados 2T20

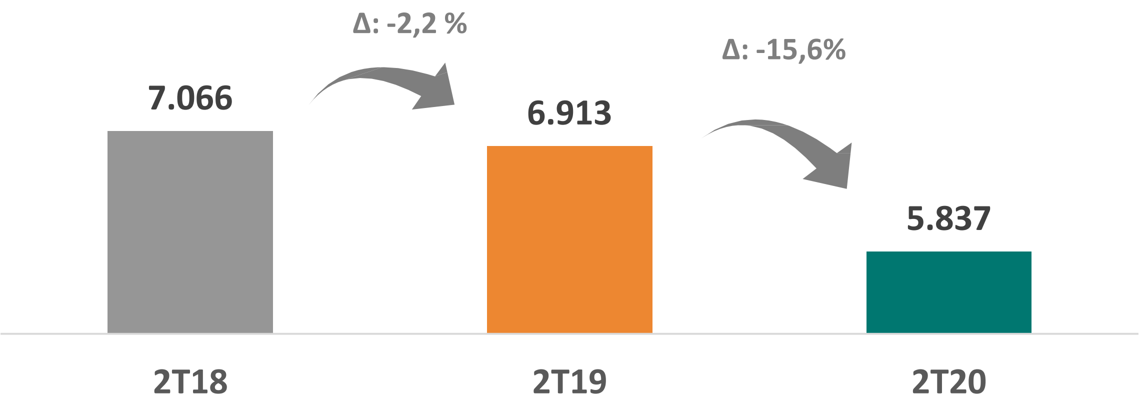
14 de Agosto de 2020

Menor carga fio decorrente principalmente dos efeitos da Covid-19, e também da menor temperatura e da redução das perdas

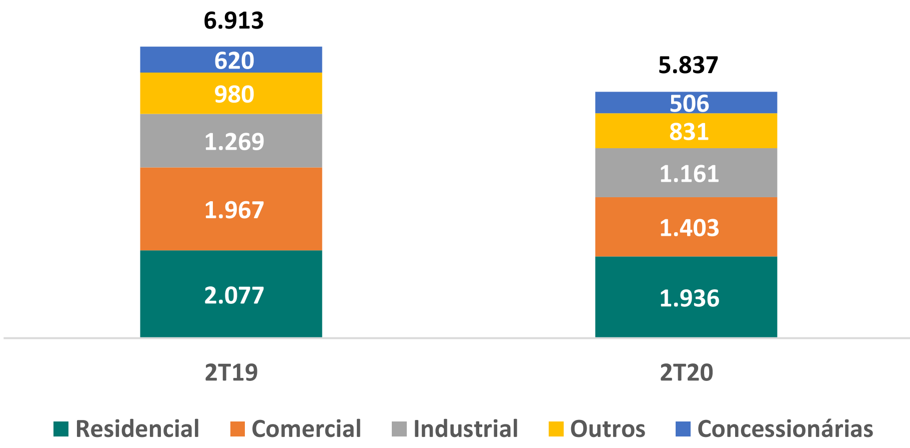
Carga fio (GWh)



Mercado Faturado (GWh)



Mercado faturado por segmento (GWh)

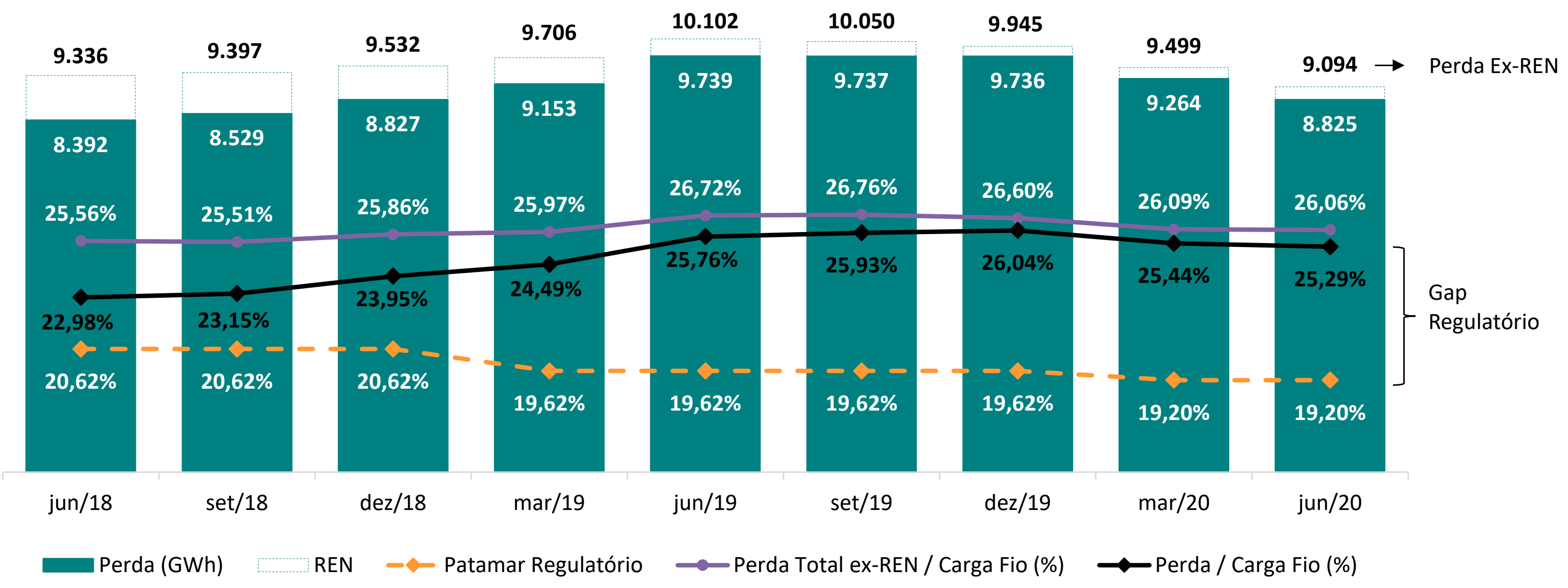


Os efeitos das medidas de enfrentamento da pandemia levaram à redução dos mercados Comercial, Industrial e Outros

O impacto econômico da Covid-19 na redução do mercado é estimado em aprox. R$119 milhões

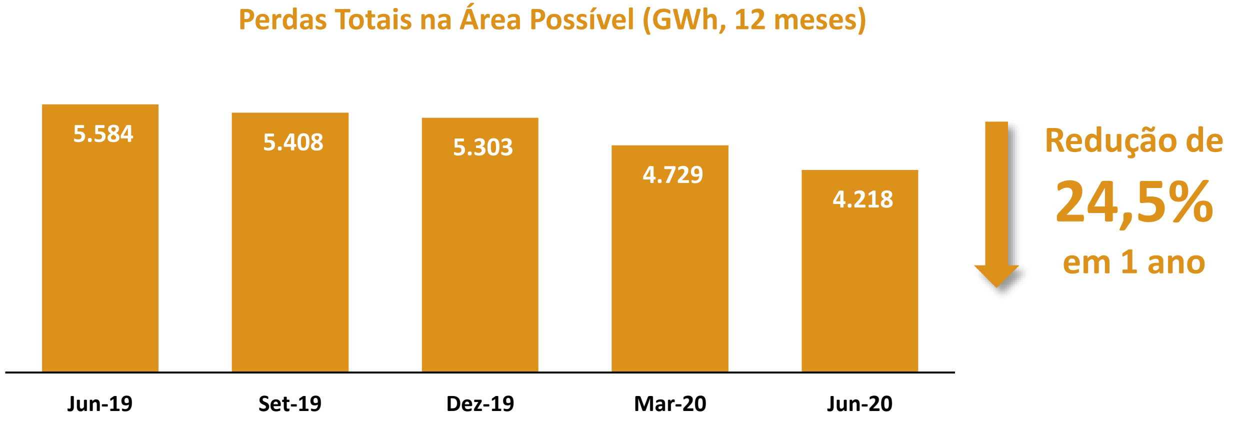
Redução das perdas de energia pelo segundo trimestre consecutivo

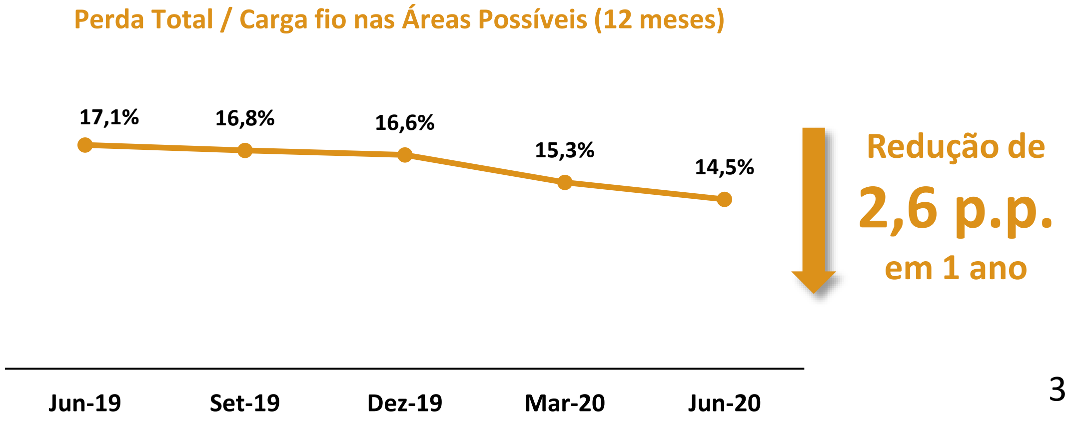
Evolução das Perdas Totais (12 Meses)



- Continuidade às ações iniciadas em ago/19
- Redução da Perda total em 439 GWh no trimestre e 911GWh no semestre
- Times de combate às perdas fortalecidos com equipes que estavam com atividades suspensas
- Ações de combate às perdas específicas de acordo com a característica de cada regional

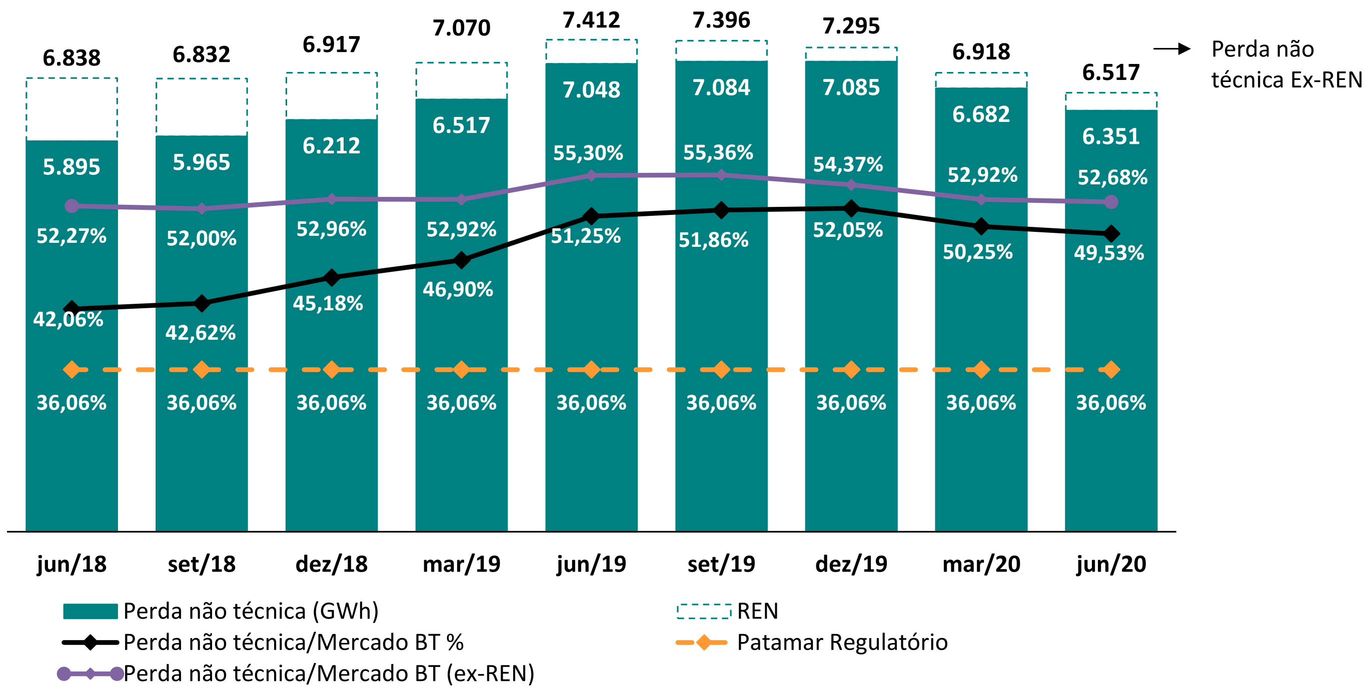
Evolução das Perda Totais na Área Possível



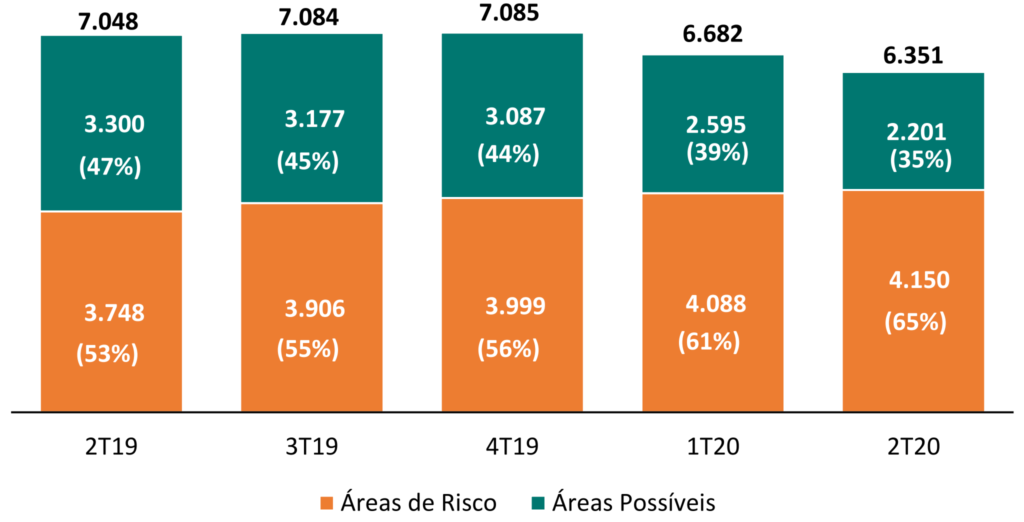


Redução das perdas de energia pelo segundo trimestre consecutivo (Cont.)

Evolução das Perdas Não-Técnicas (12 Meses)



Perdas Não-Técnicas (GWh, 12 Meses)

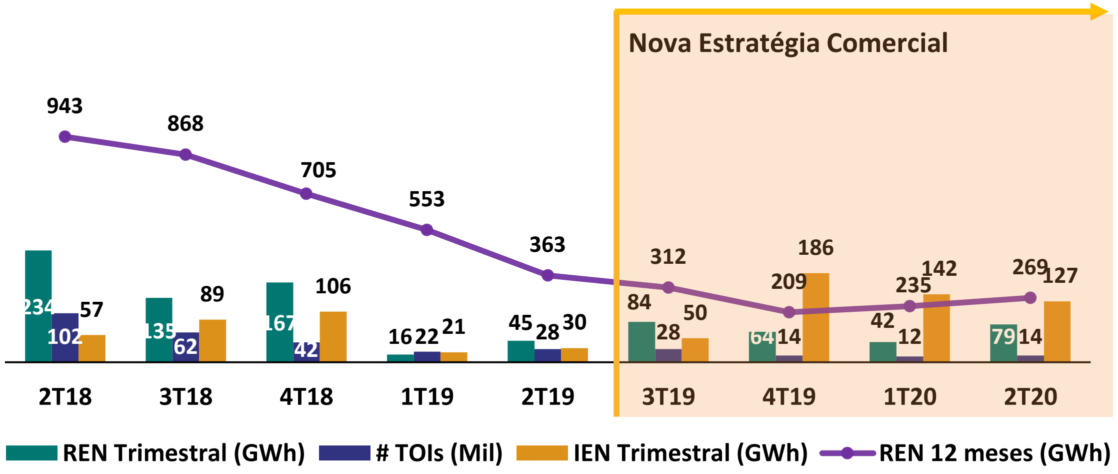


Perdas não-técnicas nas áreas possíveis apresentou novamente o melhor índice desde que se iniciou sua verificação (2016)

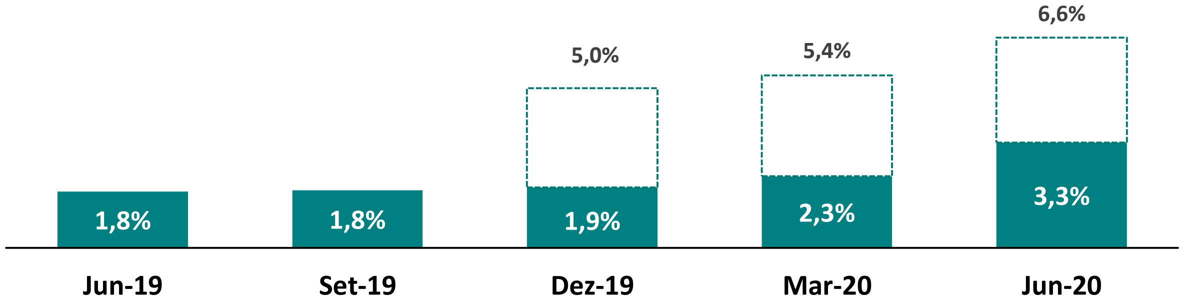
Conclusão da instalação dos medidores de fronteira nas áreas de risco trouxe mais robustez aos dados

Aumento da IEN em linha com o principal pilar do plano de combate às perdas: foco na incorporação de energia

Evolução da REN e IEN



PECLD/ROB (12 Meses)



IEN do 2T20 4,2 vezes maior que no 2T19

Baixo número de TOIs e aumento da energia recuperada = Aumento da produtividade das equipes de campo

Aumento do PECLD/ROB em razão da expectativa de não recebimento associada à maior inadimplência verificada durante a pandemia

O efeito isolado da Covid-19 na PECLD é estimado em aprox. R$93 milhões, considerando o envelhecimento do contas a receber

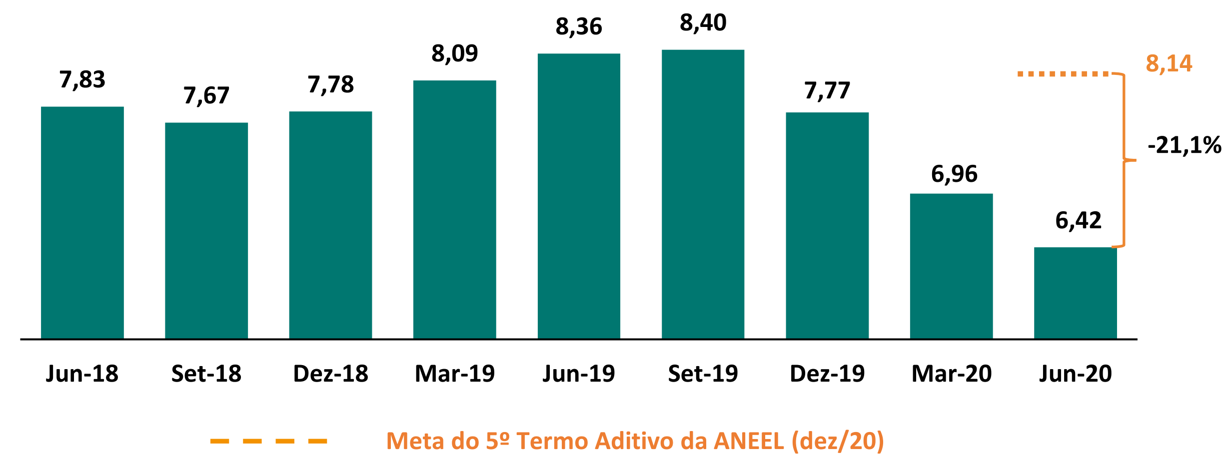
Primarização de equipes

Aprimoramento dos treinamentos

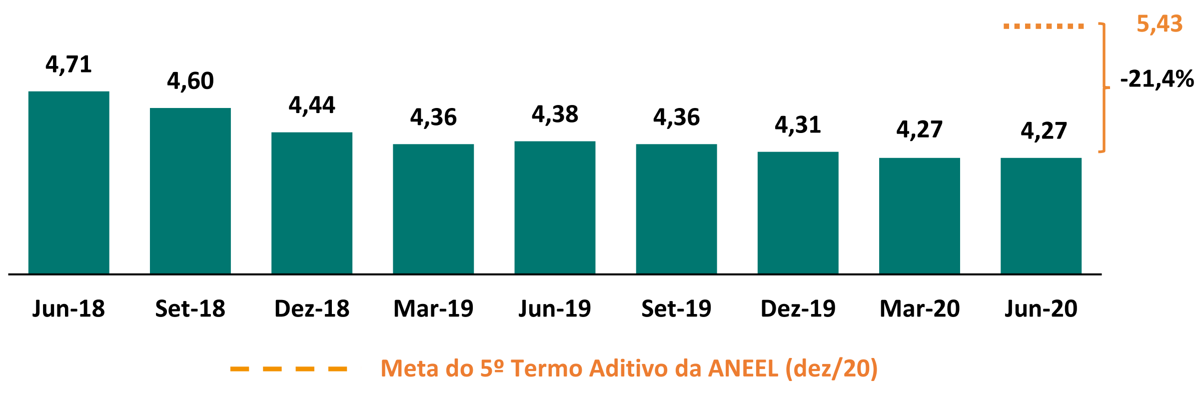
Maior precisão na identificação de alvos

Resultado histórico na qualidade do serviço prestado, em linha com as melhores e maiores distribuidoras do país

DEC 12 meses (horas)

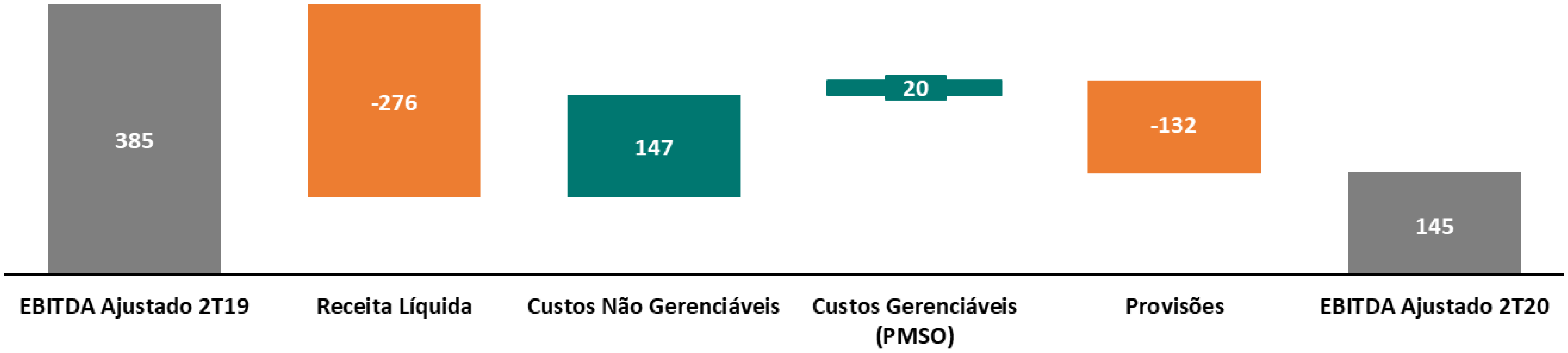


FEC 12 meses (vezes)



EBITDA Consolidado impactado pelos efeitos da pandemia na Distribuidora, apesar da melhora operacional

Valores em R$ mm

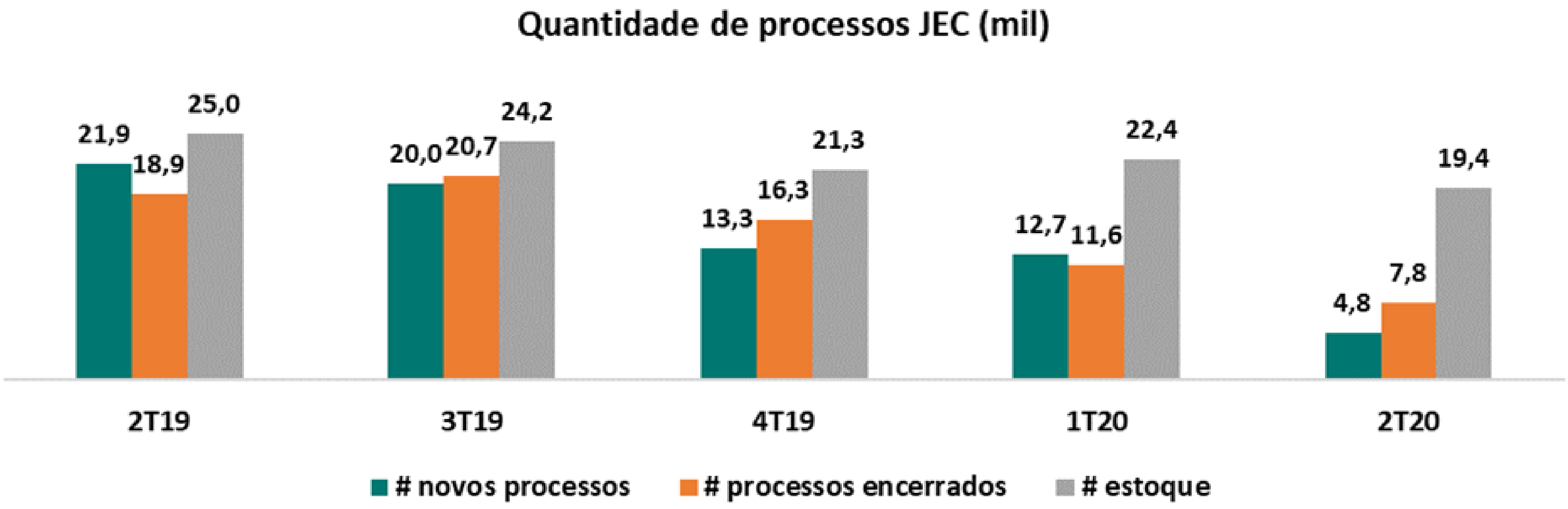


Impacto econômico estimado ,exclusivo da pandemia, no EBITDA da Distribuidora

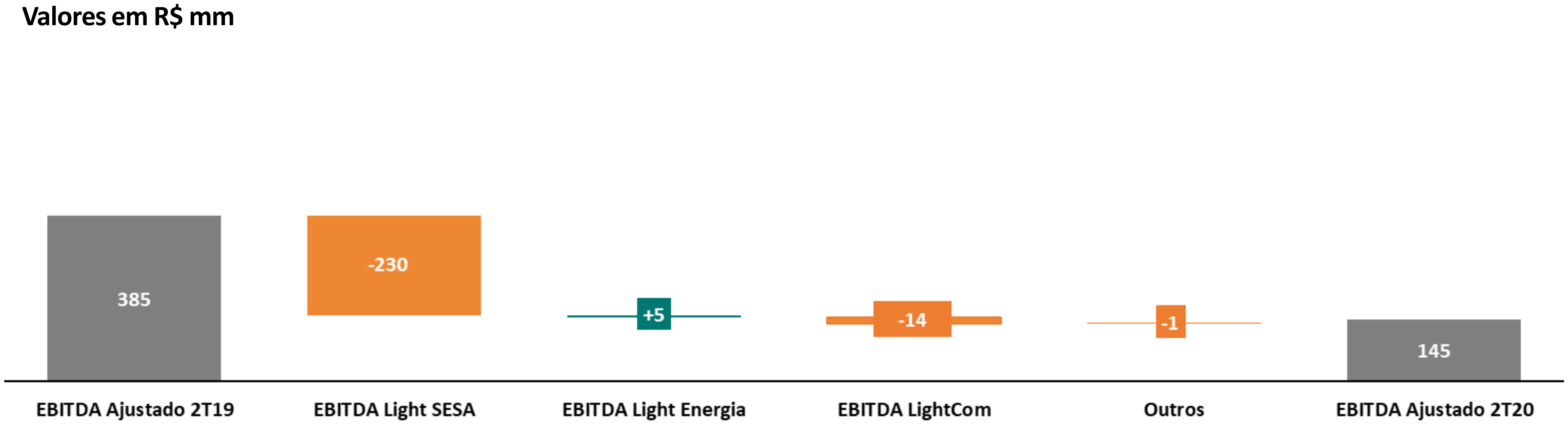
Impacto no EBITDA (R$ MM)	Δ
Parcela B + Perdas não-técnicas	(119)
PECLD	(93)

Redução das provisões JEC em decorrência da menor entrada de novas demandas, que se verifica pelo quarto trimestre consecutivo

Provisões (R$ MM)	2T19	2T20	Variação 1T20/1T19
JEC	(54)	(21)	-61,9%
Cível	(32)	(38)	18,8%
Outras	(3)	(9)	254,0%
Total	**(88)**	**(68)**	**-23,4%**



Melhora da atividade de distribuição ofuscada pelos efeitos da pandemia



A queda do EBITDA da Distribuidora é decorrente dos impactos da pandemia, apesar da melhoria operacional da Companhia (Perdas, PMSO e Contingências)

O aumento do EBITDA da Geradora é explicado pela redução dos custos e despesas operacionais no 2T20

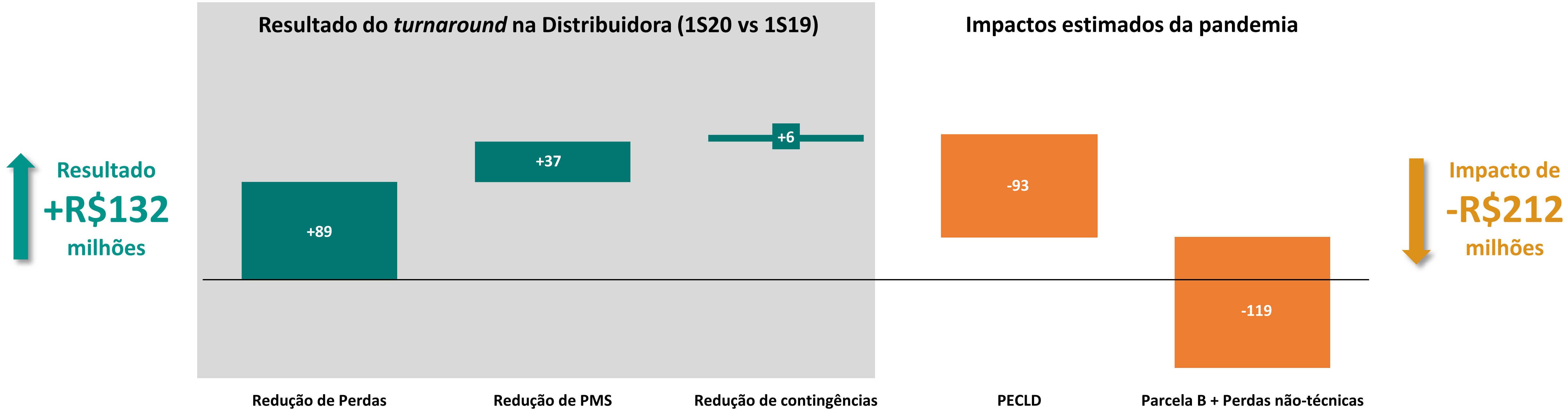
Resultado Líquido também impactado negativamente pela pandemia

Valores em R$ mm

Resultado Líquido impactado pela pandemia, apesar do menor recolhimento de impostos e melhora da Equivalência Patrimonial

Impactos da pandemia ofuscaram o resultado do *turnaround* na Distribuidora

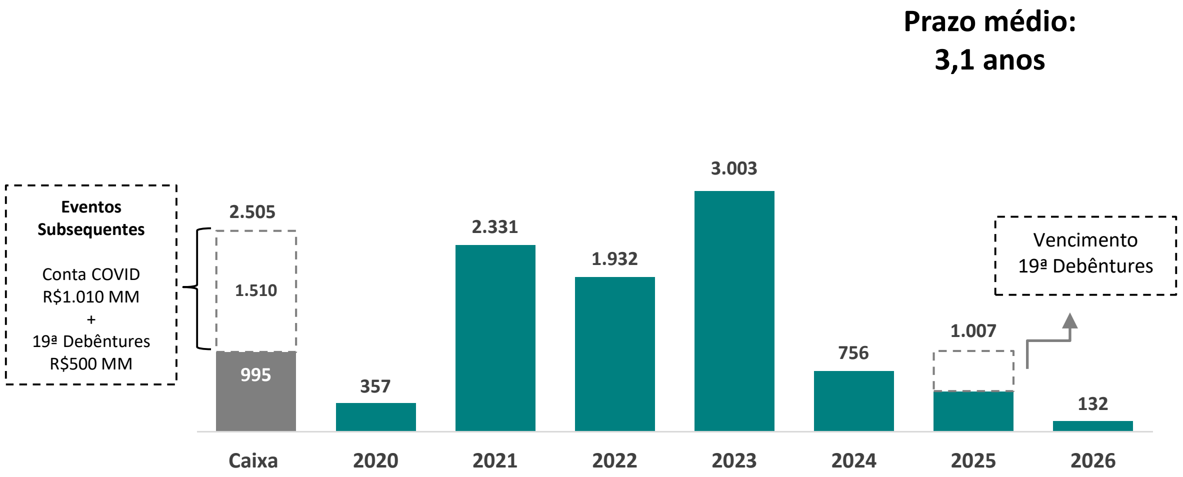
Valores em R$ mm



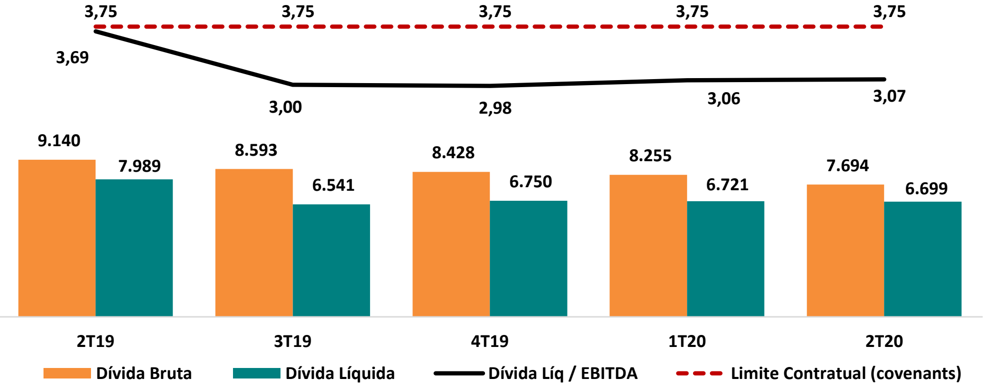
Os efeitos positivos do *turnaround* permanecerão, enquanto os impactos da pandemia são transitórios e deverão ser tratados no âmbito regulatório

Posição de Caixa robusta para fazer frente aos vencimentos de dívida

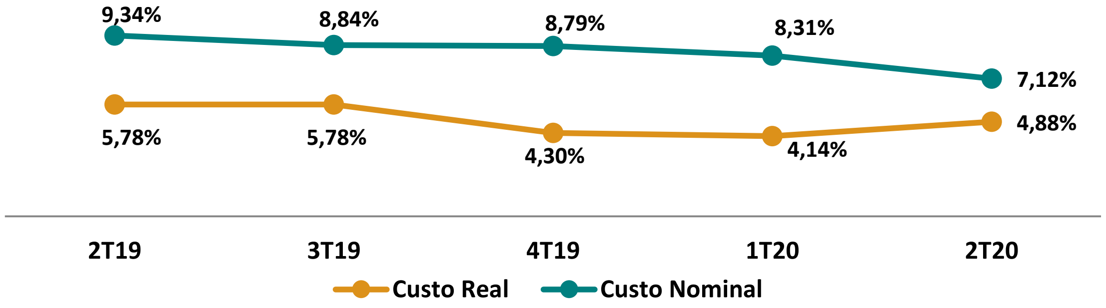
Amortização da Dívida Consolidada 2T20, com eventos subsequentes (R$ mm)



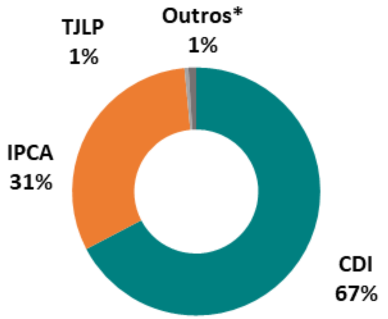
Divida Líquida (R$ mm) e Dívida Líquida/EBITDA (x)



Custo da dívida



Indexadores da dívida



*Equivalente ao somatório do custo fixo, Libor e variação do dólar

Aviso Importante

Esta apresentação pode incluir declarações que representem expectativas sobre eventos ou resultados futuros de acordo com a regulamentação de valores mobiliários brasileira e internacional. Essas declarações estão baseadas em certas suposições e análises feitas pela Companhia de acordo com a sua experiência e o ambiente econômico e nas condições de mercado e nos eventos futuros esperados, muitos dos quais estão fora do controle da Companhia. Fatores importantes que podem levar a diferenças significativas entre os resultados reais e as declarações de expectativas sobre eventos ou resultados futuros incluem a estratégia de negócios da Companhia, as condições econômicas brasileira e internacional, tecnologia, estratégia financeira, desenvolvimentos da indústria de serviços públicos, condições hidrológicas, condições do mercado financeiro, incerteza a respeito dos resultados de suas operações futuras, planos, objetivos, expectativas e intenções, entre outros. Em razão desses fatores, os resultados reais da Companhia podem diferir significativamente daqueles indicados ou implícitos nas declarações de expectativas sobre eventos ou resultados futuros.

As informações e opiniões aqui contidas não devem ser entendidas como recomendação a potenciais investidores e nenhuma decisão de investimento deve se basear na veracidade, atualidade ou completude dessas informações ou opiniões. Nenhum dos assessores da Companhia ou partes a eles relacionadas ou seus representantes terá qualquer responsabilidade por quaisquer perdas que possam decorrer da utilização ou do conteúdo desta apresentação.

Este material inclui declarações sobre eventos futuros sujeitas a riscos e incertezas, as quais baseiam-se nas atuais expectativas e projeções sobre eventos futuros e tendências que podem afetar os negócios da Companhia. Essas declarações incluem projeções de crescimento econômico e demanda e fornecimento de energia, além de informações sobre posição competitiva, ambiente regulatório, potenciais oportunidades de crescimento e outros assuntos. Inúmeros fatores podem afetar adversamente as estimativas e suposições nas quais essas declarações se baseiam.

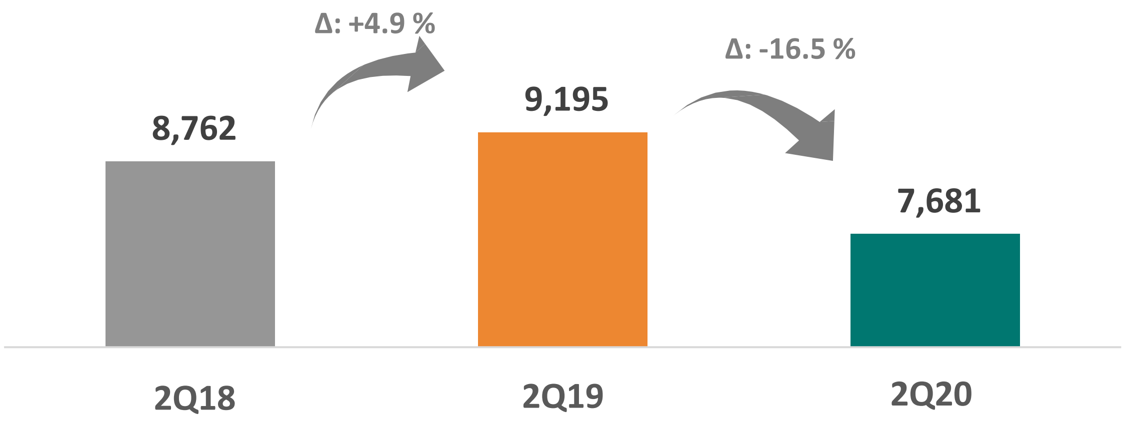

#umasó LIGHT
JEITO DE SER LIGHT
Light

Earnings Results Presentation
2Q20

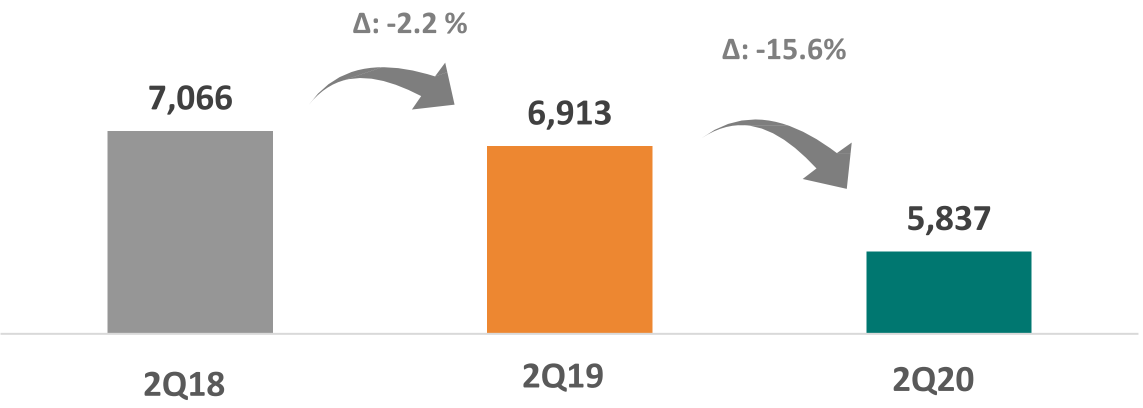
August 14, 2020

Grid load decrease due to the effects of Covid-19, as well as lower temperature and reduction of losses

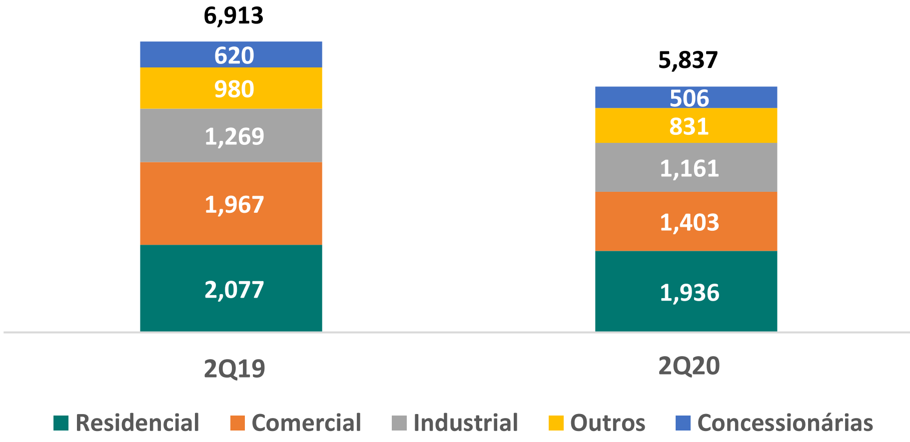
Grid Load (GWh)



Billed Market (GWh)



Billed Market by segment (GWh)

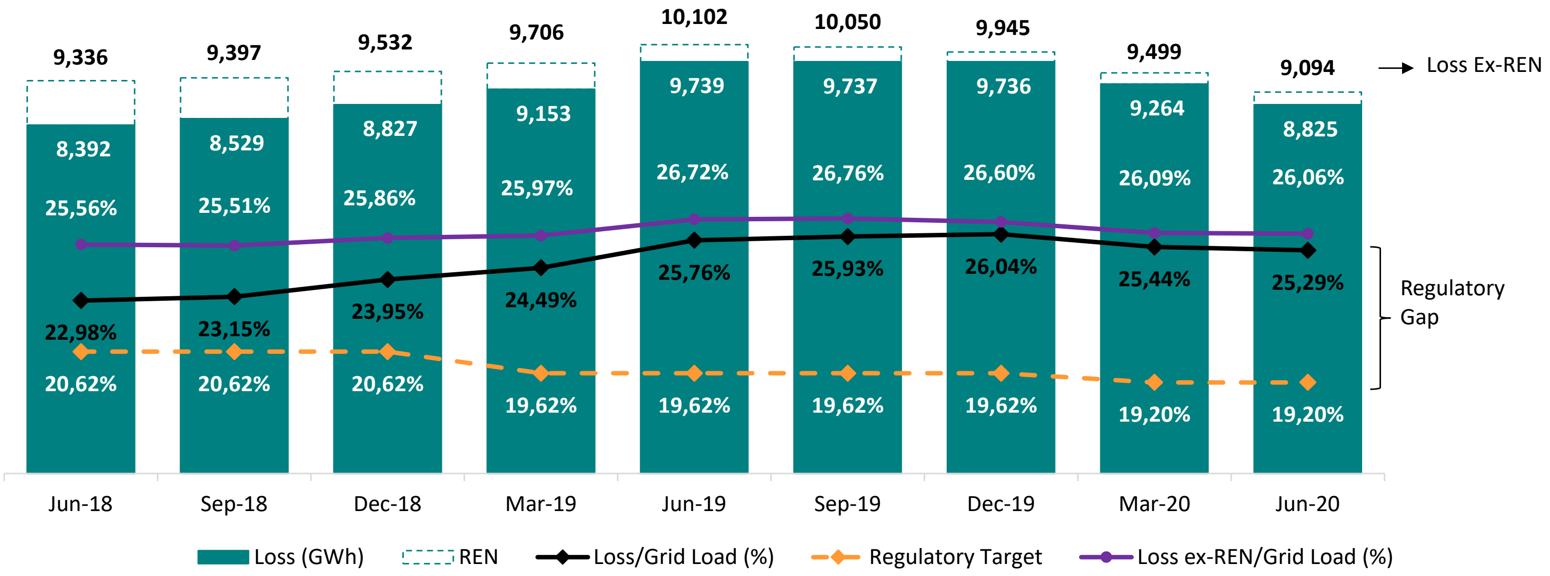


The effects of measures to combat the pandemic led to a reduction in the Commercial, Industrial and Other markets

The economic impact of Covid-19 in the market reduction is estimated at approx. R$119 mm

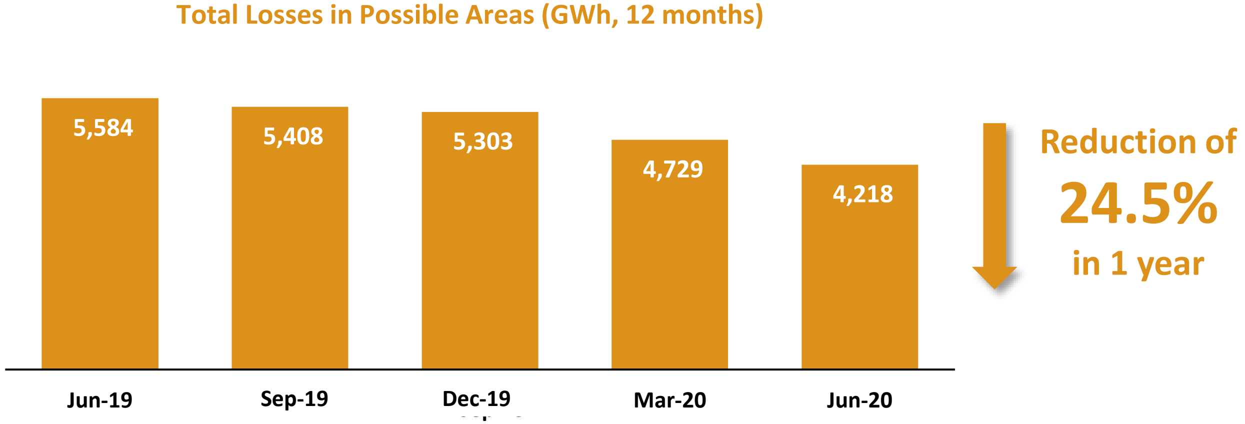
Reduction of energy losses for the second consecutive quarter

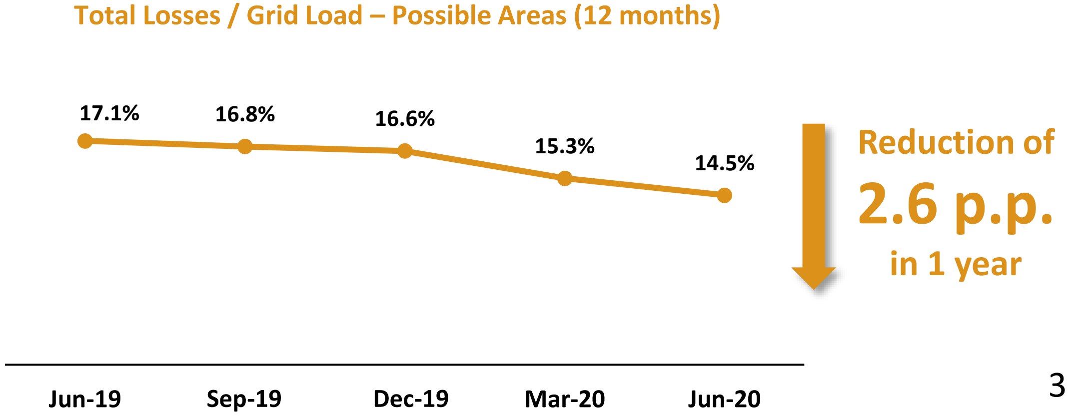
Total Losses Evolution (12 months)



- Continuity of actions initiated in Aug' 19
- Reduction of Total Losses by 439 GWh in 2Q20 and 911GWh in 1H20
- Loss combat teams strengthened with teams that were with suspended activities
- Specific actions to combat losses, according to the characteristics of each regional

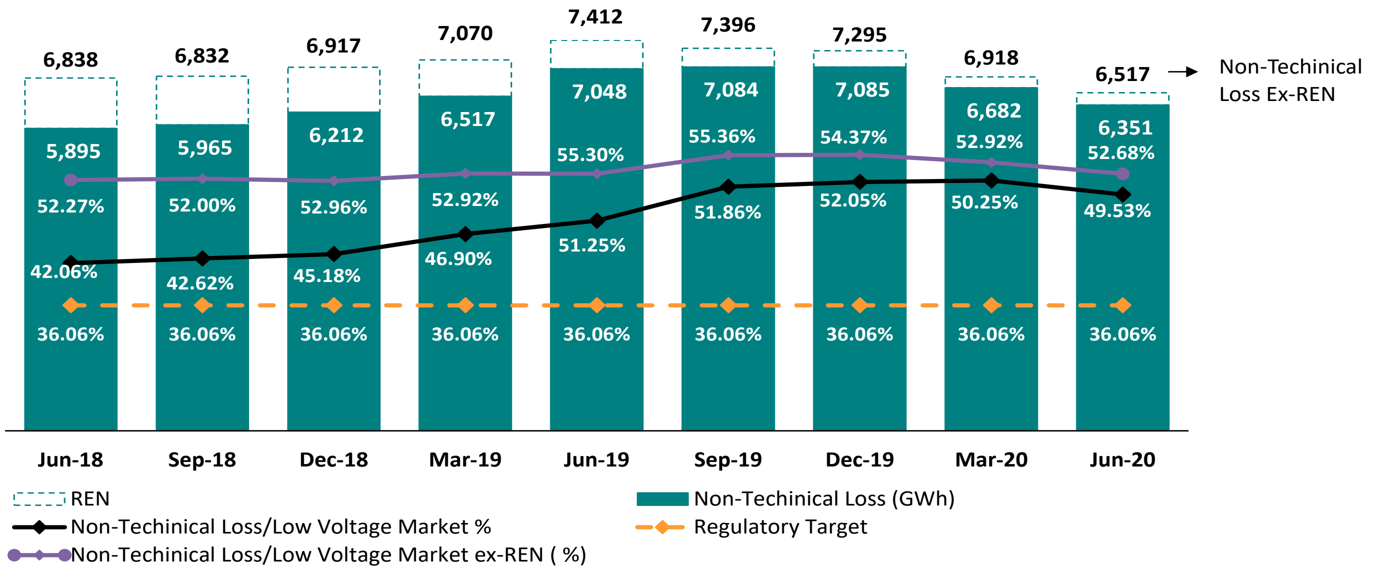
Total Losses Evolution – Possible Areas



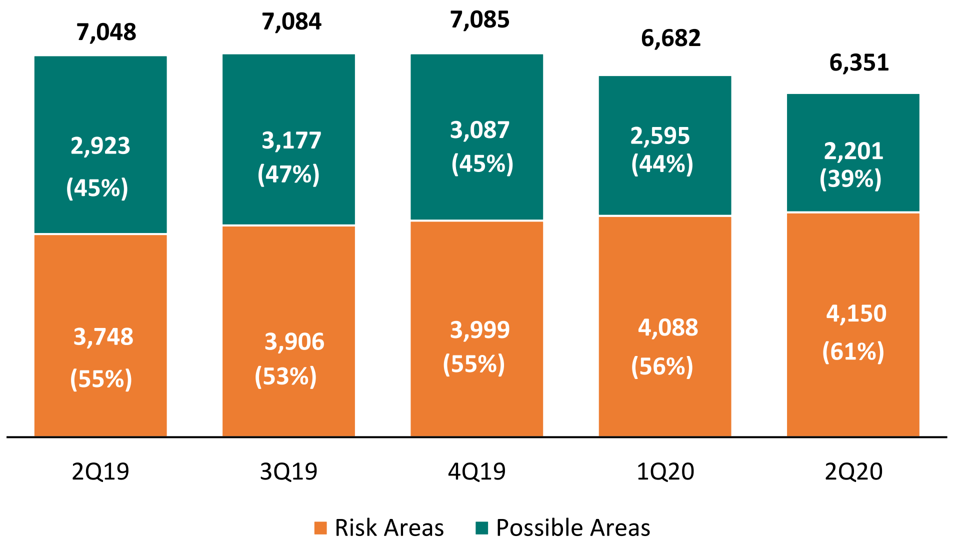


Reduction of energy losses for the second consecutive quarter (Cont'd)

Non-technical Losses Evolution (12 months)



Non-technical Losses (GWh, 12 months)

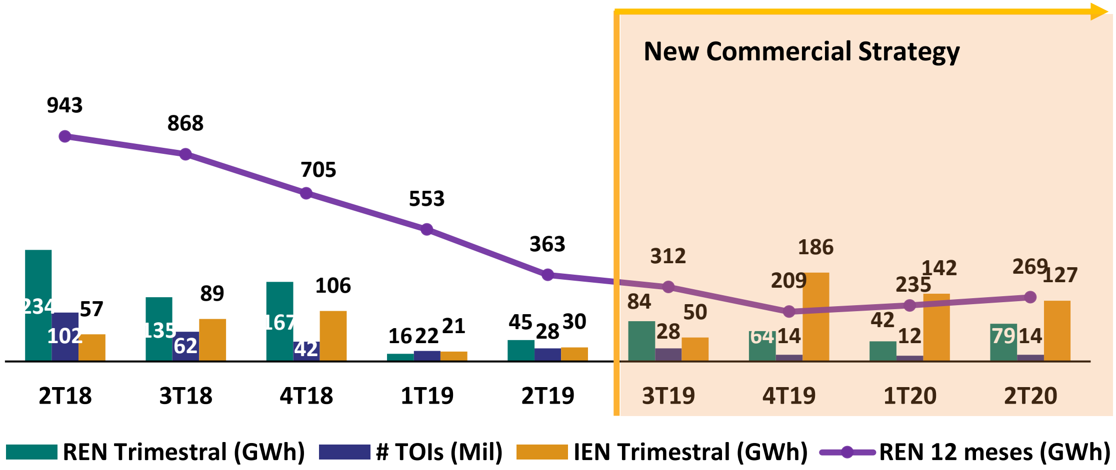


Non-technical loss in the possible areas presented the best figure since verification started (2016)

Installation of border metering in risk areas brought more robust data

IEN increase in line with the main pillar of the loss combat plan: focus on energy incorporation

Recovery Energy - REN and Incorporated Energy - IEN (GWh)



2Q20 IEN 4.2 times higher YoY

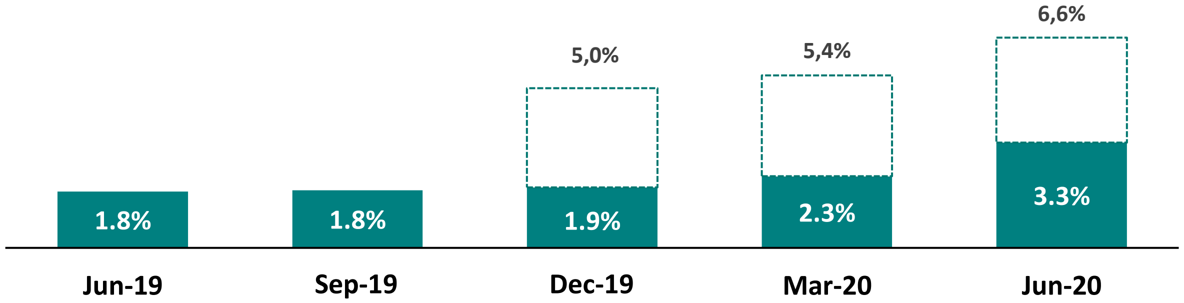
Low number of TOIs and increased energy recovered = Increased productivity of field teams

Insourcing of teams ✔

Improvement of training ✔

Greater accuracy in target identification ✔

Bad Debt Provision / Gross Revenue (12 months)

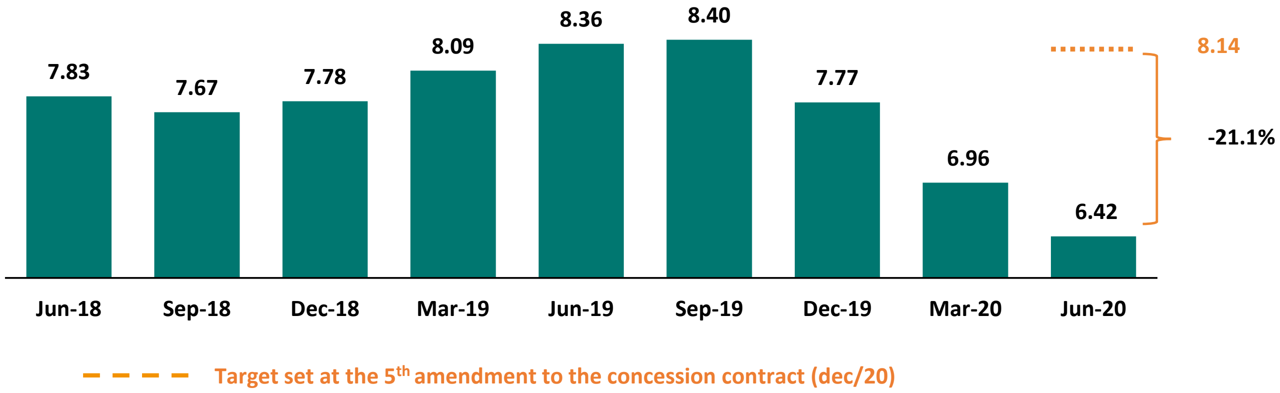


Increase in Bad debt/Gross revenue due to the expectation of non-collection of future bills associated with higher increase in delinquency during the pandemic

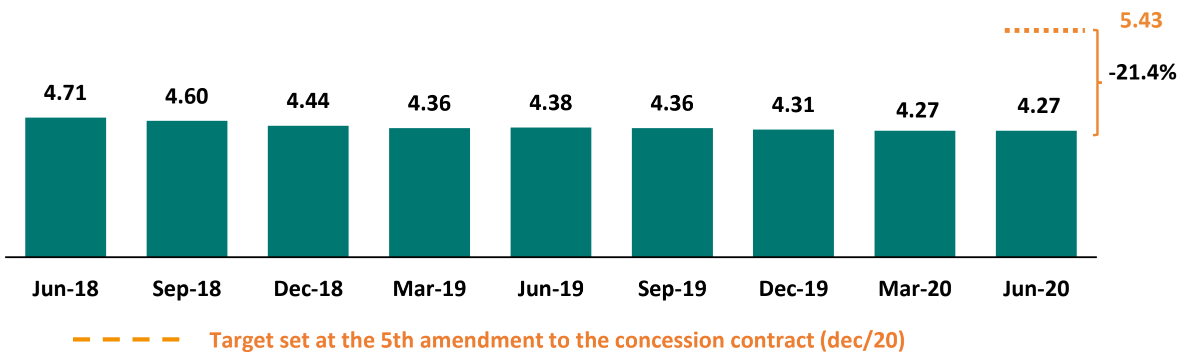
The isolated effect of Covid-19 on Bad debt is estimated at approx. R$93 mm, considering the aging of accounts receivable

Historic result in quality service, in line with the top and largest DisCos in the country

DEC 12 months (hours)

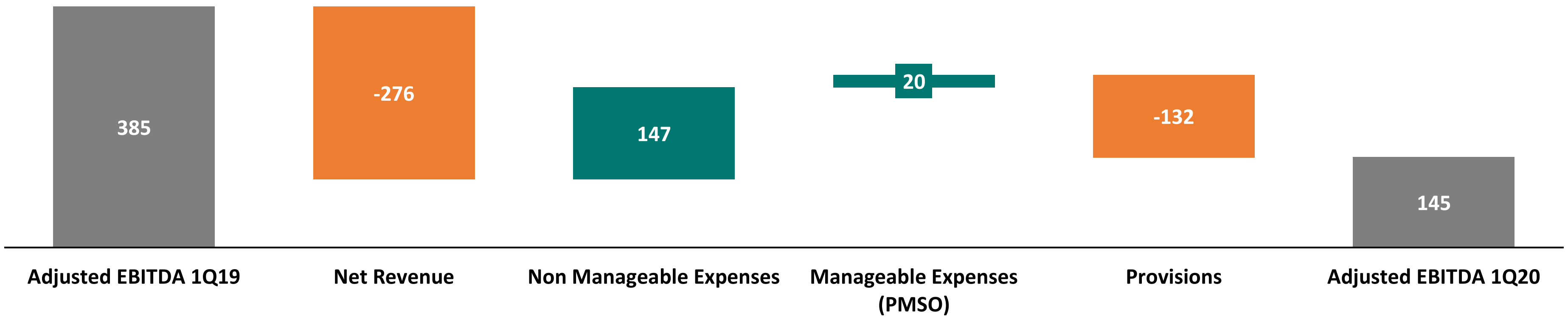


FEC 12 months (times)



Consolidated EBITDA impacted by the effects of the pandemic on the Distribution business, despite the operational improvement

Amounts in R$ mn

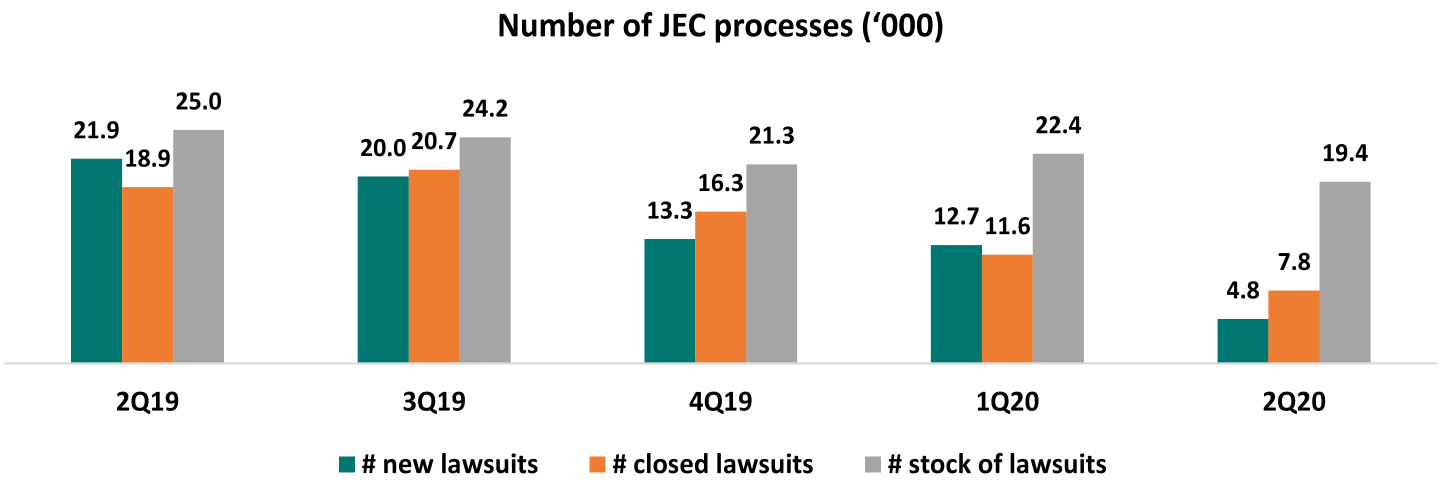


Estimated economic impact, exclusive of the pandemic, on Disco's EBITDA

Impact on EBITDA (R$ MN)	Δ
Parcel B + Non-technical losses	(119)
PECLD	(93)

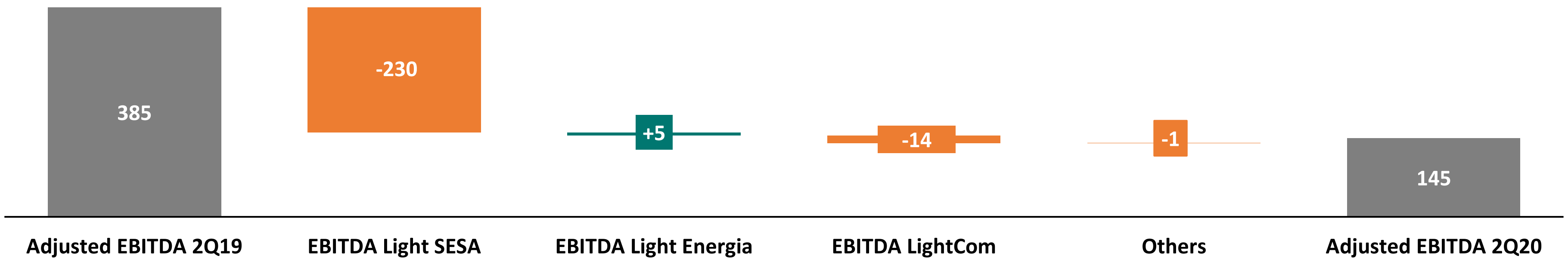
Reduction in JEC provisions due to lower new litigation for the third quarter in a row

Provisions (R$ MN)	2Q20	2Q19	% Change 2Q20/2Q19
JEC	(21)	(54)	-61.9%
Civil	(38)	(32)	18.8%
Others	(9)	(3)	254.0%
Total	**(68)**	**(88)**	**-23.4%**



Improvement in the Distribution business hurt by the effects of the pandemic

Amounts in R$ mn



The reduction in the DisCo's EBITDA is due to the impacts of the pandemic, despite the Company's operating improvement (decrease in losses, OPEX and legal contingencies)

The increase in the GenCo's EBITDA is explained by the reduction in operating costs and expenses in 2Q20

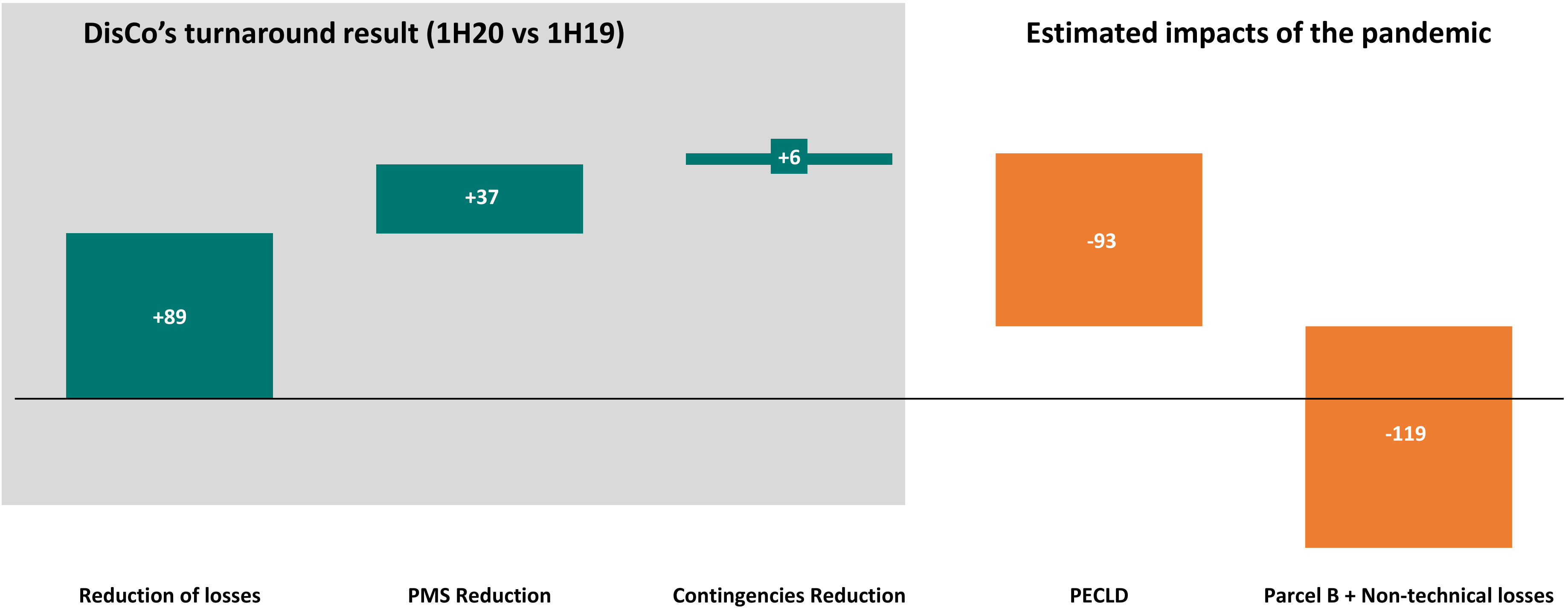
Net Result also negatively impacted by the pandemic

Net Result impacted by the pandemic, despite the lower tax collection and improved Equity Income

Impacts of the pandemic overshadowed the DisCo's turnaround result

Amounts in R$ mn

Result
+R$132
million

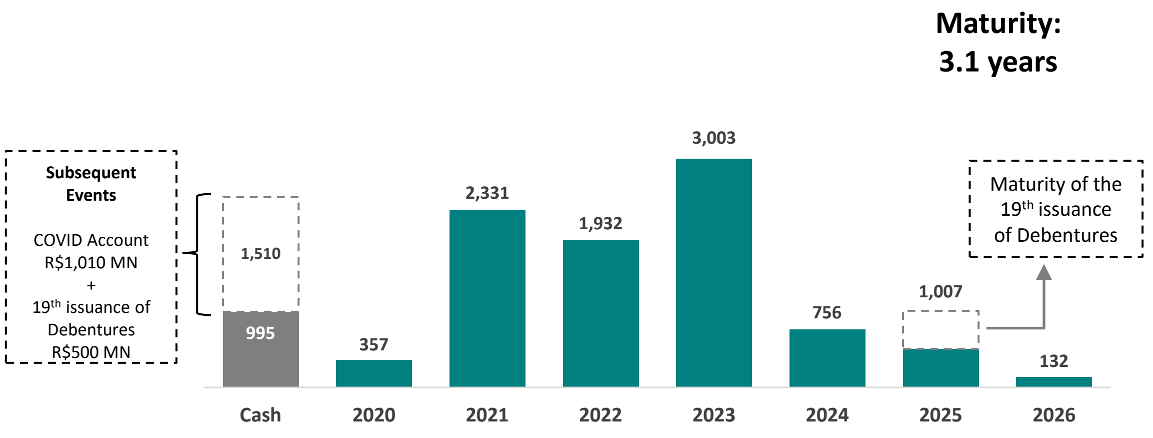


Impact of
-R$212
million

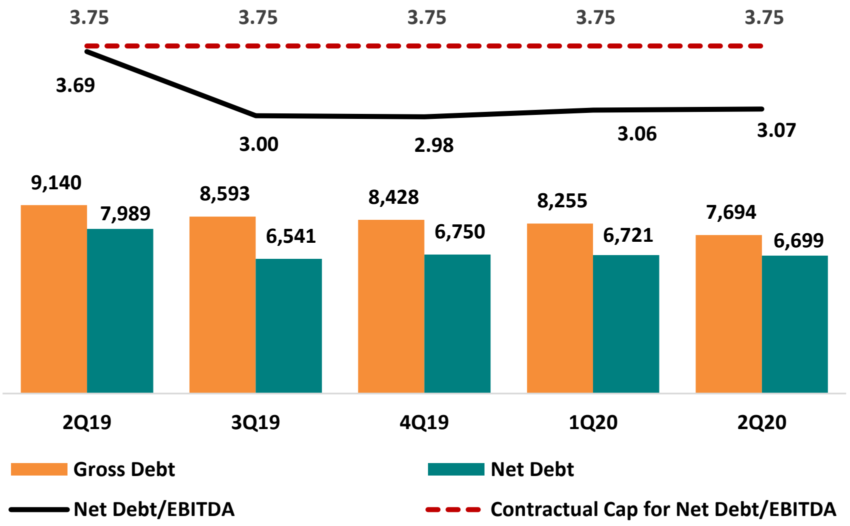
The positive effects of turnaround will remain, while the impacts of the pandemic are transient and should be addressed at the regulatory level.

Robust cash position to face future debt maturities

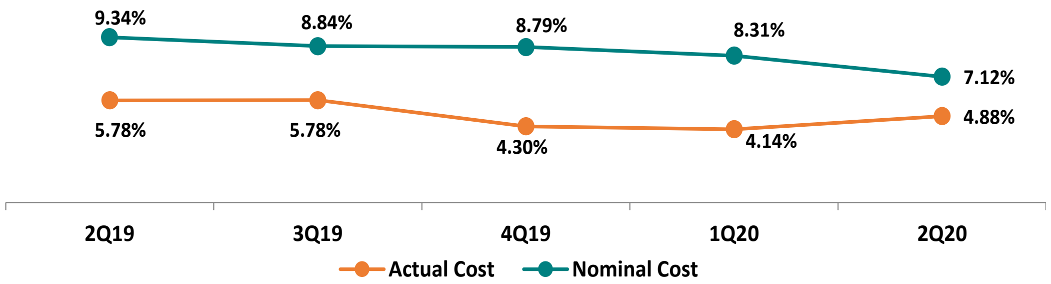
2Q20 Consolidated debt amortization, with subsequent events (R$ mn)



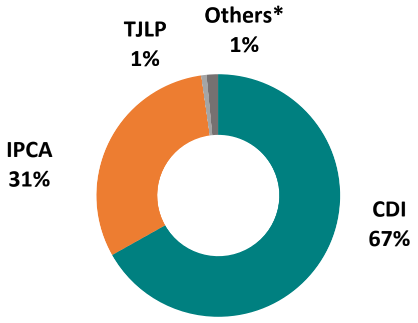
Net debt (R$ mn) & Net Debt/EBITDA (x)



Debt costs



Debt Indexes



* Equivalent to the sum of fixed cost, Libor and the U.S. dollar exchange rate variation

Important Notice

This presentation may include declarations that represent forward-looking statements according to Brazilian regulations and international movable values. These declarations are based on certain assumptions and analyses made by the Company in accordance with its experience. the economic environment. market conditions and future events expected. many of which are out of the Company's control. Important factors that can lead to significant differences between the real results and the future declarations of expectations on events or business-oriented results include the Company's strategy. the Brazilian and international economic conditions. technology. financial strategy. developments of the public service industry. hydrological conditions. conditions of the financial market. uncertainty regarding the results of its future operations. plain. goals. expectations and intentions. among others. Because of these factors. the Company's actual results may significantly differ from those indicated or implicit in the declarations of expectations on events or future results.

The information and opinions herein do not have to be understood as recommendation to potential investors. and no investment decision must be based on the veracity. the updated or completeness of this information or opinions. None of the Company's assessors or parts related to them or its representatives will have any responsibility for any losses that can elapse from the use or the contents of this presentation.

This material includes declarations on future events submitted to risks and uncertainties. which are based on current expectations and projections on future events and trends that can affect the Company's businesses. These declarations include projections of economic growth and demand and supply of energy. in addition to information on competitive position. regulatory environment. potential growth opportunities and other subjects. Various factors can adversely affect the estimates and assumptions on which these declarations are based on.


#umasó LIGHT
JEITO DE SER LIGHT
Light