



RELEASE DE RESULTADOS 3T23

JBS ENCERRA 3T23 COM R\$91 BILHÕES DE RECEITA LÍQUIDA E LUCRO LÍQUIDO DE R\$573 MILHÕES

SÃO PAULO, 13 DE NOVEMBRO DE 2023 - A JBS S.A. (B3: JBSS3; OTCQX: JBSAY), anuncia hoje seus resultados do 3º trimestre de 2023. Os comentários referem-se aos resultados em reais, em conformidade com as normas internacionais de contabilidade (IFRS), salvo quando disposto em contrário.

DESTAQUES DO 3T23

CONSOLIDADO

Receita líquida: R\$91,4 bi (-7,6% a/a)
EBITDA ajustado: R\$5,4 bi (-43,3% a/a)
Margem EBITDA ajustada: 5,9% (-3,7 p.p. a/a)
Lucro líquido: R\$572,7 mi (-85,7% a/a)

DESTAQUES OPERACIONAIS E FINANCEIROS EM IFRS

JBS BEEF NORTH AMERICA

Receita líquida: R\$29,1 bi (-0,3% a/a)
EBITDA ajustado: R\$503 mi (-80,1% a/a)
Margem EBITDA: 1,7% (-6,9 p.p. a/a)

JBS AUSTRALIA

Receita líquida: R\$7,7 bi (-12,0% a/a)
EBITDA ajustado: R\$665 mi (+34,7% a/a.)
Margem EBITDA: 8,6% (+3,0 p.p. a/a)

JBS USA PORK

Receita líquida: R\$9,9 bi (-11,3% a/a)
EBITDA ajustado: R\$1,0 bi (+2,2% a/a)
Margem EBITDA: 10,3% (+1,4 p.p. a/a)

PPC

Receita líquida: R\$21,3 bi (-9,3% a/a)
EBITDA ajustado: R\$2,2 bi (-25,7% a/a)
Margem EBITDA: 10,3% (-2,3 p.p. a/a)

SEARA

Receita líquida: R\$10,2 bi (-13,3% a/a)
EBITDA ajustado: R\$566 mi (-68,2% a/a)
Margem EBITDA: 5,5% (-9,6p.p. a/a)

JBS BRASIL

Receita líquida: R\$14,4 bi (-11,1% a/a)
EBITDA ajustado: R\$484 mi (-41,3% a/a)
Margem EBITDA: 3,4% (-1,7 p.p. a/a)

- Em outubro, foi inaugurado o complexo industrial de Rolândia (PR), que conta com uma planta de frangos empanados e uma de salsichas, as maiores nestas categorias na América Latina. As novas plantas são as mais automatizadas da Seara no Brasil e das mais modernas da JBS em todo o mundo. As unidades já nascem com protocolos de sustentabilidade, como coleta de águas pluviais, utilização de veículos elétricos para trânsito interno, geração de energia solar e reaproveitamento dos resíduos de celulose em combustível e/ou compostagem, entre outras soluções;
- Em setembro, dando continuidade na gestão de passivos, foi emitido US\$2,5 bilhões em Notas Sêniores, sendo: (i) US\$1,6 bilhão com cupom de 6,75% e vencimento em 2034; e (ii) US\$900 milhões com cupom de 7,25% e vencimento em 2053. Adicionalmente, em outubro, foi realizada uma emissão de CRA (Certificados de Recebíveis do Agronegócio) no montante de R\$1,7 bilhão. Com os recursos a JBS ampliou o seu prazo médio de endividamento para 12 anos e repagou as suas dívidas de curto prazo.

JBS (JBSS3)

Preço em 13.11.2023

R\$21,00

Valor de mercado

em 13.11.2023

R\$46,6 Bilhões

Base acionária:

ações

2.218.116.370

Contatos de RI

Guilherme Cavalcanti
Christiane Assis
Pedro Bueno
Felipe Brindo
Vitor Figueira
Amanda Harumi
ri_ir@jbs.com.br



MENSAGEM DO PRESIDENTE

Gilberto Tomazoni, CEO Global JBS



Os resultados no terceiro trimestre de 2023 demonstram que estamos percorrendo um caminho consistente de recuperação dos resultados, como havíamos sinalizado nos trimestres anteriores. Graças à força da nossa plataforma global diversificada por geografias e proteínas e à implementação de importantes melhorias na gestão dos nossos negócios no Brasil e nos Estados Unidos, adicionamos quase 1 ponto porcentual em nossa margem Ebitda consolidada na comparação com segundo trimestre deste ano, para 5,92%. A evolução da nossa geração de caixa demonstra também o nosso compromisso com os fundamentos da nossa política de endividamento.

Seguimos trabalhando para recuperar a rentabilidade de dois dos nossos negócios que estavam performando abaixo do potencial. Na Seara, executamos boa parte dos ajustes já identificados. Isso deve impactar positivamente os nossos resultados nos próximos trimestres. Há ainda espaço para melhorias nos resultados com o aumento de produção das novas fábricas, que ainda não estão em sua capacidade total. Estamos muito otimistas com as perspectivas desse negócio.

No nosso negócio bovino nos Estados Unidos, as medidas operacionais adotadas a partir de março deste ano na área comercial e na parte industrial estão ajudando a atravessar o momento mais baixo do ciclo do boi. As margens da operação apresentam uma gradual recuperação, mesmo em meio a um cenário de spreads mais apertados e menor oferta de gado, mostrando o nosso compromisso com a excelência operacional.

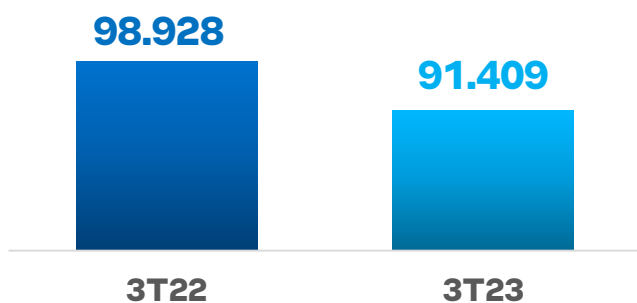
Os negócios de frangos e suínos já se beneficiam da redução nos preços dos grãos, como pode ser visto nos resultados da Pilgrim's e da USA Pork. As margens do nosso negócio de suínos nos EUA tiveram forte evolução, saindo de 1,5% no segundo trimestre de 2023 para 9,4% no terceiro trimestre, impulsionado também pela forte demanda dos consumidores. Da mesma forma, nossas operações de bovino no Brasil e na Austrália estão cada vez mais preparadas para capturar as oportunidades proporcionadas pelo ciclo mais favorável em ambos os mercados, e esse movimento deve se acentuar já a partir do próximo trimestre.

Como já era previsto diante de um cenário mais desafiador em 2023, nossa alavancagem alcançou 4,87x em dólar. Ainda assim, reforçando a forte capacidade de geração de caixa de nossos negócios, reduzimos a nossa dívida líquida em US\$ 600 milhões. Isso mostra mais uma vez que nos preparamos para enfrentar esse período com segurança. Alongamos o prazo médio de nossa dívida para 12 anos, ampliamos a liquidez e diminuímos o custo do endividamento, reforçando que seguimos comprometidos com a disciplina financeira para reduzirmos a nossa dívida. A partir deste último trimestre de 2023, entraremos em um processo estrutural de desalavancagem da Companhia.

Nossa visão de longo prazo para a JBS não muda. Temos uma plataforma multigeográfica e multiproteína que é única e nos torna mais resilientes diante de cenários desafiadores em uma geografia ou negócio específicos. Continuaremos focados no crescimento por meio da diversificação, inovação, produtos de valor agregado e marcas fortes, como demonstra a inauguração da fábrica de Rolândia, no Brasil, há duas semanas, um investimento de R\$ 1 bilhão. Voltada para a produção de uma vasta linha de empanados e salsichas, trata-se de uma das plantas mais modernas e sustentáveis da JBS no mundo.

Seguimos trabalhando em nosso objetivo de destravar valor para a JBS com a Dupla Listagem de nossas ações no Brasil e nos Estados Unidos. Acreditamos que essa é mais uma forma para gerarmos ainda mais valor para todos os nossos acionistas, para a sociedade e aos nossos colaboradores.

Em meio às celebrações dos nossos 70 anos, atualizamos a nossa logomarca para consolidar este novo momento da JBS. Ela é ao mesmo tempo uma celebração do nosso passado, um reflexo do nosso presente e uma visão para o nosso futuro, que está sendo moldado todos os dias com inovação e responsabilidade socioambiental, foco em nossa Cultura e Valores, e a permanente busca por excelência e liderança em tudo o que fazemos. Esta evolução da nossa marca não é apenas uma simples mudança de logotipo ou cores; é um manifesto de nossa determinação em continuar crescendo, inovando, impactando positivamente as regiões onde operamos e gerando valor para todos os nossos stakeholders.

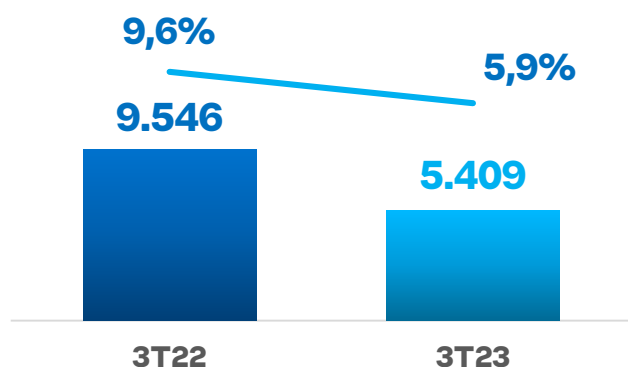


RECEITA LÍQUIDA

R\$91,4Bi

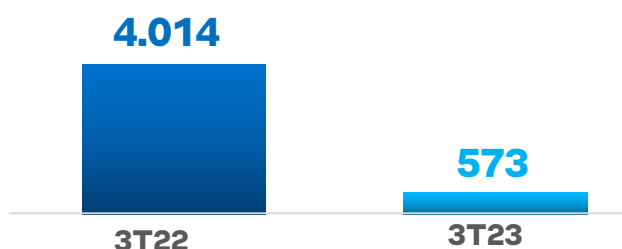
EBITDA AJUSTADO

R\$5,4Bi



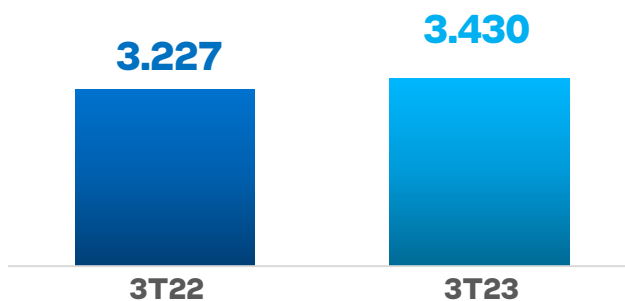
LUCRO LÍQUIDO

R\$572,7Mi



GERAÇÃO DE CAIXA LIVRE

R\$3,4Bi



R\$ Milhões	3T23		2T23		Δ%	3T22		Δ%	LTM 3T23	
	R\$	% ROL	R\$	% ROL	3T23 vs 2T23	R\$	% ROL	3T23 vs 3T22	R\$	% ROL
Receita Líquida	91.409,5	100,0%	89.382,6	100,0%	2,3%	98.928,2	100,0%	-7,6%	360.341,3	100,0%
Custo dos produtos vendidos	(80.356,9)	-87,9%	(79.495,2)	-88,9%	1,1%	(82.692,1)	-83,6%	-2,8%	(321.099,2)	-89,1%
Lucro bruto	11.052,6	12,1%	9.887,5	11,1%	11,8%	16.236,0	16,4%	-31,9%	39.242,1	10,9%
Despesas com vendas	(5.509,9)	-6,0%	(5.678,7)	-6,4%	-3,0%	(6.408,9)	-6,5%	-14,0%	(23.275,9)	-6,5%
Despesas adm. e gerais	(2.906,9)	-3,2%	(2.529,3)	-2,8%	14,9%	(3.076,3)	-3,1%	-5,5%	(10.910,7)	-3,0%
Resultado financeiro líquido	(1.839,1)	-2,0%	(1.667,9)	-1,9%	10,3%	(1.496,3)	-1,5%	22,9%	(7.194,9)	-2,0%
Resultado de equivalência patrimonial	19,7	0,0%	15,0	0,0%	31,0%	14,8	0,0%	32,8%	58,8	0,0%
Outras receitas (despesas)	(25,2)	0,0%	(154,6)	-0,2%	-83,7%	241,9	0,2%	-	947,6	0,3%
Resultado antes do IR e CS	791,0	0,9%	(128,1)	-0,1%	-	5.511,2	5,6%	-85,6%	(1.132,9)	-0,3%
Imposto de renda e contribuição social	(100,4)	-0,1%	(70,1)	-0,1%	43,3%	(1.247,3)	-1,3%	-91,9%	2.410,3	0,7%
Participação dos acionistas não controladores	(118,0)	-0,1%	(65,5)	-0,1%	80,2%	(250,3)	-0,3%	-52,9%	(71,2)	0,0%
Lucro líquido/prejuízo	572,7	0,6%	(263,6)	-0,3%	-	4.013,6	4,1%	-85,7%	1.206,1	0,3%
EBITDA Ajustado	5.409,4	5,9%	4.470,0	5,0%	21,0%	9.545,8	9,6%	-43,3%	16.616,2	4,6%
Lucro por ação (R\$)	0,26		-		-	1,81		-85,7%	0,55	

RECEITA LÍQUIDA

No 3T23, a JBS registrou uma receita líquida consolidada de R\$91,4 bilhões, o que representa uma queda de 8% em relação ao 3T22.

No período, cerca de 75% das vendas globais da JBS foram realizadas nos mercados domésticos em que a Companhia atua e 25% por meio de exportações.

Nos últimos 12 meses, a receita líquida atingiu R\$360,3 bilhões (US\$71,1 bilhões).

EBITDA AJUSTADO

No 3T23, o EBITDA ajustado da JBS foi de R\$5,4 bilhões, uma queda de 43%, dado uma base comparativa muito forte divulgada no 3T22, mas apresentou uma importante melhora em relação ao trimestre anterior. No trimestre, a margem EBITDA ajustada foi de 5,9%, um aumento de 90bps na comparação trimestral.

Nos últimos 12 meses, o EBITDA ajustado atingiu R\$16,6 bilhões (US\$3,3 bilhões), com margem EBITDA ajustada de 4,6%.

R\$ Milhões	3T23	2T23	Δ%	3T22	Δ%	LTM 3T23
Lucro líquido do exercício (incluindo participação dos minoritários)	690,6	(198,2)	-	4.263,9	-83,8%	1.277,4
Resultado financeiro líquido	1.839,1	1.667,9	10,3%	1.496,3	22,9%	7.194,9
Imposto de renda e contribuição social - corrente e diferido	100,4	70,1	43,3%	1.247,3	-91,9%	(2.410,3)
Depreciação e amortização	2.615,6	2.657,5	-1,6%	2.438,8	7,2%	10.491,0
Resultado de equivalência patrimonial	(19,7)	(15,0)	31,0%	(14,8)	32,8%	(58,8)
(=) EBITDA	5.226,1	4.182,3	25,0%	9.431,6	-44,6%	16.494,2
Outras receitas / despesas operacionais	114,0	175,5	-35,0%	(64,6)	-	310,5
Indenização líquida da J&F*	0,0	0,0	-	0,0	-	(492,9)
Acordos antitruste	51,2	89,1	-42,5%	164,3	-68,8%	236,3
Doações e programas sociais	18,0	23,1	-21,7%	14,5	24,3%	68,2
(=) EBITDA Ajustado	5.409,4	4.470,0	21,0%	9.545,8	-43,3%	16.616,2

* Valor líquido de PIS/COFINS

RESULTADO FINANCEIRO LÍQUIDO

No 3T23, a despesa financeira da dívida líquida foi de R\$1,3 bilhão, valor que corresponde a US\$261 milhões.

R\$ Milhões	3T23	2T23	Δ%	3T22	Δ%	LTM 3T23
Resultado de variações cambiais ativas e passivas	223,8	16,7	1241,6%	175,5	27,5%	402,8
Ajuste a valor justo de derivativos	(278,0)	75,2	-	(159,9)	73,9%	(664,9)
Juros Passivos ¹	(2.092,8)	(2.092,2)	0,0%	(1.730,1)	21,0%	(8.148,4)
Juros Ativos ¹	378,4	394,2	-4,0%	467,3	-19,0%	1.468,6
Impostos, contribuições, tarifas e outros	(70,5)	(61,8)	14,2%	(249,1)	-71,7%	(253,0)
Resultado financeiro líquido	(1.839,1)	(1.667,9)	10,3%	(1.496,3)	22,9%	(7.194,9)
Juros sobre empréstimos e financiamentos	(1.393,3)	(1.409,4)	-1,1%	(1.131,5)	23,1%	(5.575,7)
Juros sobre aplicação financeira	118,4	98,4	20,4%	100,1	18,2%	398,3
Despesa financeira da dívida líquida¹	(1.274,9)	(1.311,0)	-2,8%	(1.031,4)	23,6%	(5.177,4)

¹Inclui despesa de juros sobre empréstimos e financiamentos incluídos na rubrica de juros passivos, e juros sobre aplicações financeiras incluídos na rubrica de juros ativos.

RESULTADO LÍQUIDO

No 3T23, a JBS registrou um lucro líquido de R\$572,7 milhões

FLUXO DE CAIXA OPERACIONAL E LIVRE

No 3T23, o fluxo de caixa das atividades operacionais foi de R\$6,3 bilhões, um crescimento de 20% comparado ao trimestre anterior. O fluxo de caixa livre, após adição de ativo imobilizado, juros pagos e recebidos, foi de R\$3,4 bilhões, com destaque para a melhora no capital de giro em R\$1,7 bilhão, principalmente por conta da redução dos estoques e da melhora em contas a receber.

FLUXO DE CAIXA DAS ATIVIDADES DE INVESTIMENTOS

No 3T23, o valor total do fluxo de caixa das atividades de investimentos da JBS foi de R\$1,8 bilhão, sendo o principal investimento a adição de ativos imobilizados (CAPEX) no mesmo montante.

A JBS encerrou o trimestre com R\$27,7 bilhões em caixa e possui US\$3,3 bilhões disponíveis em linhas de crédito rotativas, sem garantia real, sendo US\$2,9 bilhões na JBS USA e US\$450 milhões na JBS Brasil, equivalentes a R\$16,8 bilhões pelo câmbio de fechamento do período. Assim, a disponibilidade total da Companhia é de R\$44 bilhões.

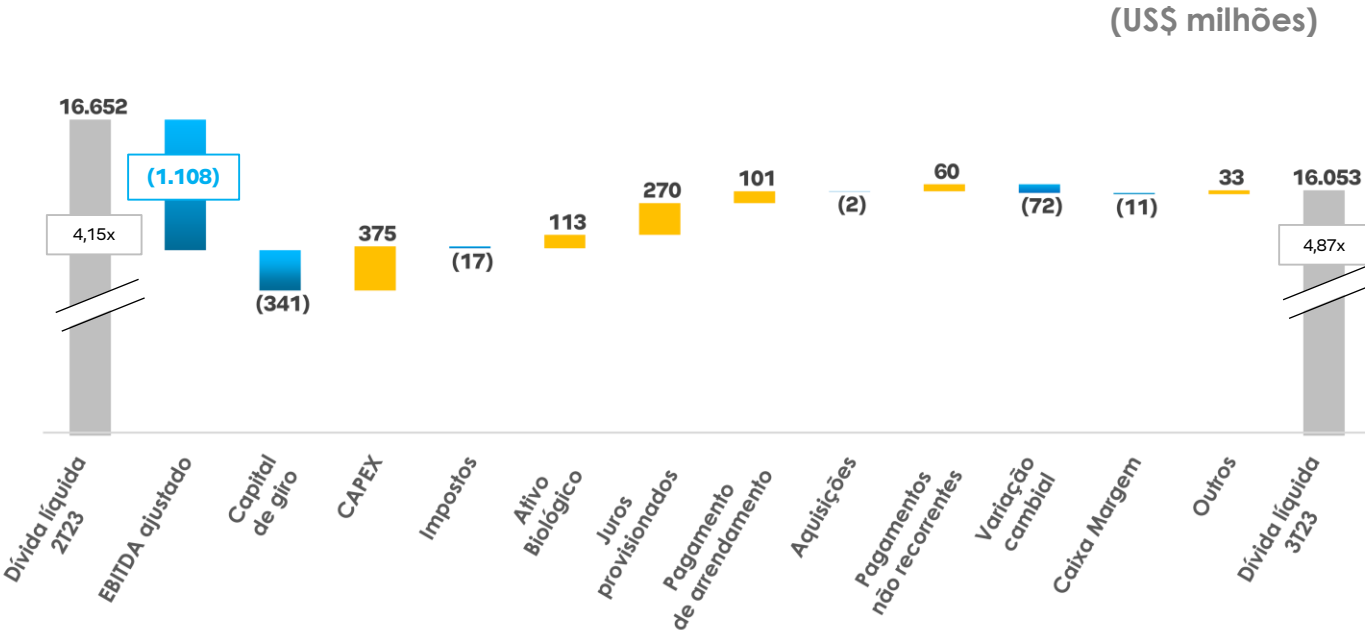
ENDIVIDAMENTO

No fechamento do 3T23, a dívida líquida ficou em US\$16,1 bilhões (R\$80,4 bilhões) uma redução de aproximadamente US\$600 milhões quando comparado ao fechamento do 2T23. A JBS encerrou o trimestre com uma alavancagem em reais de 4,84x e em dólares de 4,87x, fruto da redução do EBITDA no período.

	R\$ Milhões					US\$ Milhões				
	3T23	2T23	Δ%	3T22	Δ%	3T23	2T23	Δ%	3T22	Δ%
Dívida bruta	108.113,7	93.799,0	15,3%	94.927,7	13,9%	21.589,9	19.463,6	10,9%	17.557,8	23,0%
(+) Curto prazo	9.239,3	10.685,6	-13,5%	10.889,6	-15,2%	1.845,1	2.217,3	-16,8%	2.014,1	-8,4%
% sobre Dívida Bruta	9%	11%		11%		9%	11%		11%	
(+) Longo prazo	98.874,4	83.113,4	19,0%	84.038,2	17,7%	19.744,9	17.246,3	14,5%	15.543,6	27,0%
% sobre Dívida Bruta	91%	89%		89%		91%	89%		89%	
(-) Caixa e Equivalentes	27.725,1	13.548,7	104,6%	16.665,1	66,4%	5.536,6	2.811,4	96,9%	3.082,4	79,6%
Dívida líquida	80.388,6	80.250,3	0,2%	78.262,6	2,7%	16.053,3	16.652,2	-3,6%	14.475,4	10,9%
Alavancagem	4,84x	3,87x		1,81x		4,87x	4,15x		1,76x	

BRIDGE DÍVIDA LÍQUIDA

A dívida líquida apresentou uma redução de US\$599 milhões. A melhora operacional sequencial refletida no EBITDA, que totalizou US\$1,1 bilhão, e a melhora do capital de giro, em US\$341 milhões, foram mais que suficientes para cobrir principalmente os investimentos em Capex de US\$375 milhões, juros provisionados de US\$270 milhões, ativo biológico de US\$113 milhões e pagamento de arrendamento de US\$101 milhões.

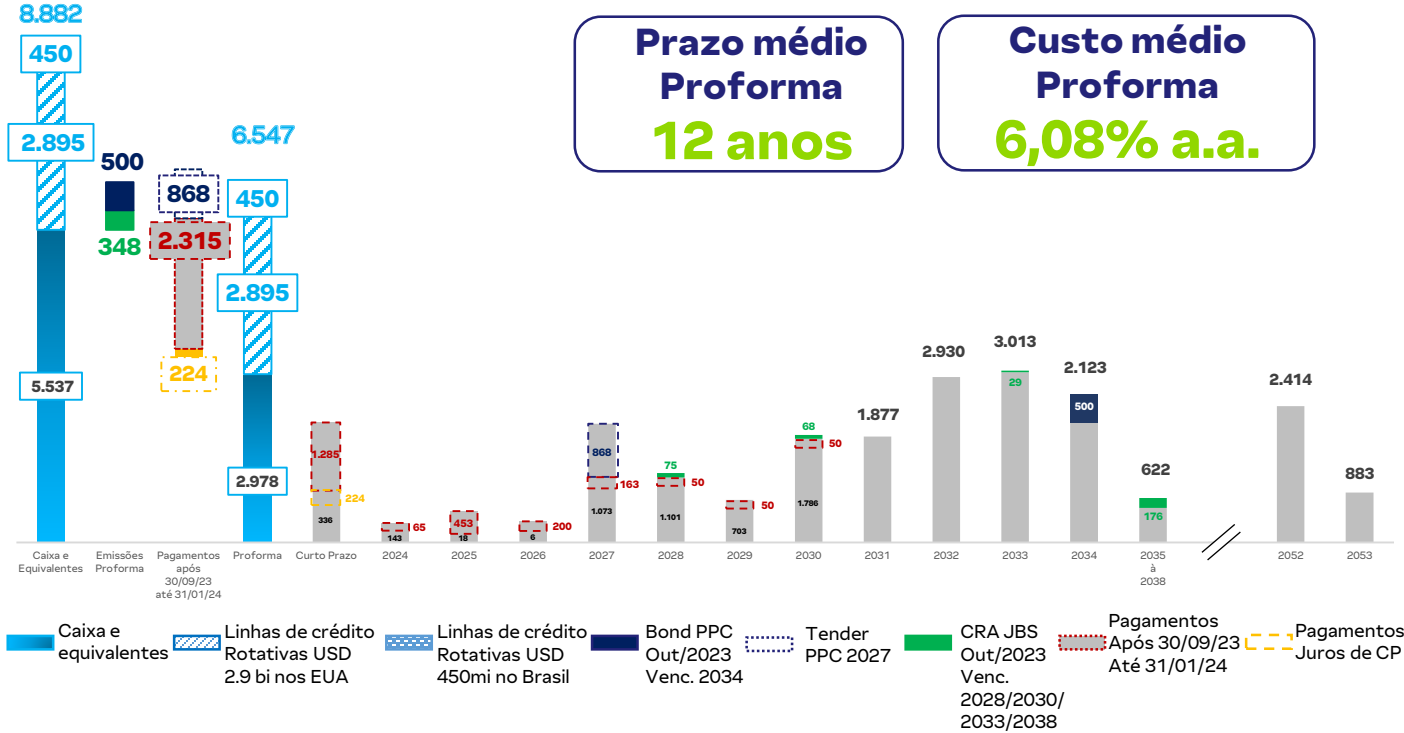


ENDIVIDAMENTO PROFORMA

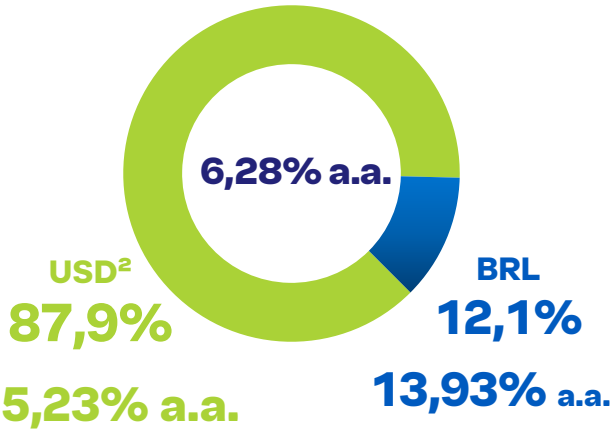
Cronograma de Amortização Proforma da Dívida (US\$ Milhões)¹

**Prazo médio
Proforma**
12 anos

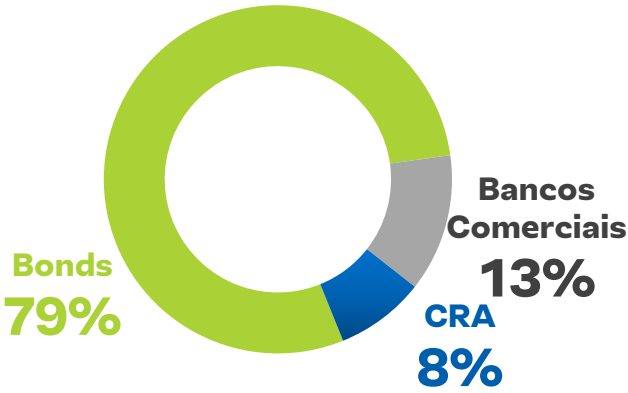
**Custo médio
Proforma**
6,08% a.a.



ABERTURA POR MOEDA E CUSTO



ABERTURA POR FONTE



¹ Inclui recursos disponíveis em caixa e linhas de crédito rotativas e garantidas da JBS USA e JBS Brasil

² Inclui dívidas em outras moedas, como Euros e dólares canadenses

UNIDADES DE NEGÓCIOS – IFRS R\$

Milhões	3T23	2T23	Δ%	3T22	Δ%	LTM 3T23
Receita Líquida						
Seara	R\$ 10.207,8	10.310,4	-1,0%	11.767,6	-13,3%	41.880,1
JBS Brasil	R\$ 14.441,1	13.986,2	3,3%	16.240,2	-11,1%	54.898,3
JBS Beef North America	R\$ 29.054,2	28.770,2	1,0%	29.155,8	-0,3%	113.844,6
JBS Australia	R\$ 7.687,9	7.471,4	2,9%	8.736,4	-12,0%	30.640,7
JBS USA Pork	R\$ 9.890,5	8.798,0	12,4%	11.154,8	-11,3%	38.676,6
Pilgrim's Pride	R\$ 21.261,4	21.314,7	-0,3%	23.441,1	-9,3%	85.872,0
Outros	R\$ 686,7	1.272,2	-46,0%	1.191,2	-42,4%	4.223,3
Eliminações	R\$ -1.820,1	-2.540,5	-28,4%	-2.758,9	-34,0%	-9.694,3
Total	R\$ 91.409,5	89.382,6	2,3%	98.928,2	-7,6%	360.341,3
EBITDA Ajustado						
Seara	R\$ 566,4	419,9	34,9%	1.780,3	-68,2%	1.837,2
JBS Brasil	R\$ 484,4	675,7	-28,3%	825,7	-41,3%	1.796,5
JBS Beef North America	R\$ 502,7	433,5	16,0%	2.525,4	-80,1%	2.079,1
JBS Australia	R\$ 664,6	710,4	-6,4%	493,4	34,7%	1.988,5
JBS USA Pork	R\$ 1.020,9	386,3	164,2%	999,2	2,2%	2.649,1
Pilgrim's Pride	R\$ 2.195,0	1.858,5	18,1%	2.955,1	-25,7%	6.341,9
Outros	R\$ -21,7	-11,3	91,7%	-30,5	-29,0%	-64,1
Eliminações	R\$ -3,0	-3,0	0,0%	-2,7	9,9%	-12,0
Total	R\$ 5.409,4	4.470,0	21,0%	9.545,8	-43,3%	16.616,2
Margem EBITDA Ajustada						
Seara	% 5,5%	4,1%	1,5 p.p.	15,1%	-9,6 p.p.	4,4%
JBS Brasil	% 3,4%	4,8%	-1,5 p.p.	5,1%	-1,7 p.p.	3,3%
JBS Beef North America	% 1,7%	1,5%	0,2 p.p.	8,7%	-6,9 p.p.	1,8%
JBS Australia	% 8,6%	9,5%	-0,9 p.p.	5,6%	3,0 p.p.	6,5%
JBS USA Pork	% 10,3%	4,4%	5,9 p.p.	9,0%	1,4 p.p.	6,8%
Pilgrim's Pride	% 10,3%	8,7%	1,6 p.p.	12,6%	-2,3 p.p.	7,4%
Outros	% -3,2%	-0,9%	-2,3 p.p.	-2,6%	-0,6 p.p.	-1,5%
Total	% 5,9%	5,0%	0,9 p.p.	9,6%	-3,7 p.p.	4,6%

UNIDADES DE NEGÓCIOS – USGAAP US\$

Milhões	3T23	2T23	Δ%	3T22	Δ%	LTM 3T23
Receita Líquida						
JBS Beef North America	US\$ 5.953,2	5.810,5	2,5%	5.554,1	7,2%	22.483,7
JBS Australia	US\$ 1.575,2	1.509,0	4,4%	1.664,3	-5,4%	6.046,0
JBS USA Pork	US\$ 2.026,6	1.776,9	14,1%	2.125,0	-4,6%	7.627,4
Pilgrim's Pride	US\$ 4.360,2	4.308,1	1,2%	4.469,0	-2,4%	16.961,3
Adjusted EBITDA						
JBS Beef North America	US\$ 93,2	83,4	11,8%	403,1	-76,9%	266,2
JBS Australia	US\$ 103,6	129,5	-20,0%	59,4	74,3%	330,0
JBS USA Pork	US\$ 190,3	27,0	604,8%	92,7	105,3%	380,2
Pilgrim's Pride	US\$ 324,0	248,7	30,3%	460,5	-29,6%	787,5
Adjusted EBITDA Margin						
JBS Beef North America	% 1,6%	1,4%	0,1 p.p.	7,3%	-5,7 p.p.	1,2%
JBS Australia	% 6,6%	8,6%	-2,0 p.p.	3,6%	3,0 p.p.	5,5%
JBS USA Pork	% 9,4%	1,5%	7,9 p.p.	4,4%	5,0 p.p.	5,0%
Pilgrim's Pride	% 7,4%	5,8%	1,7 p.p.	10,3%	-2,9 p.p.	4,6%

SEARA

IFRS - R\$ Million	3Q23		2Q23		Δ%	3Q22		Δ%	LTM 3Q23	
	R\$	% NR	R\$	% NR	QoQ	R\$	% NR	YoY	R\$	% NR
Net Revenue	10.207,8	100,0%	10.310,4	100,0%	-1,0%	11.767,6	100,0%	-13,3%	41.880,1	100,0%
Cost of Goods Sold	(8.614,1)	-84%	(8.817,6)	-86%	-2,3%	(8.784,6)	-75%	-1,9%	(35.834,6)	-86%
Gross Profit	1.593,7	16%	1.492,8	14%	6,8%	2.983,0	25%	-46,6%	6.045,5	14%
Adjusted EBITDA	566,4	5,5%	419,9	4,1%	34,9%	1.780,3	15,1%	-68,2%	1.837,2	4,4%

No 3T23, a Seara registrou receita líquida de R\$10,2 bilhões, uma queda de 13% em relação ao 3T22, como reflexo da menor receita líquida na exportação. O EBITDA ajustado atingiu R\$566 milhões, com 5,5% de margem EBITDA, que continuou pressionada pela sobre oferta global de aves na comparação anual. Por outro lado, observa-se uma melhora sequencial, como consequência dos custos de produção menores e maior eficiência operacional.

No mercado externo, a receita líquida em dólares foi de US\$1 bilhão, o que representa uma queda de 14% em relação ao 3T22, dado a queda nos preços médios em dólares em 18% a/a, mas que foi parcialmente compensada pelo crescimento de 4% nos volumes vendidos. Conforme mencionado anteriormente, a queda do preço foi resultado do excesso de oferta de aves global que impactou os preços em dólares.

As vendas no mercado doméstico totalizaram R\$5,1 bilhões, 5% menor em relação ao 3T22. O excesso de oferta de frango pressionou os preços no mercado interno, principalmente no início do trimestre. Contudo, observou-se uma melhora sequencial ao longo do trimestre como consequência do início do equilíbrio da oferta de aves a partir de agosto.

Em outubro, a Seara inaugurou o complexo industrial de Rolândia (PR). O centro fabril permitirá à Seara avançar em sua estratégia de expansão em produtos de valor agregado com marca, em particular no segmento de empanados de frango e de salsichas. As novas plantas são as mais automatizadas da Seara no Brasil e das mais modernas da JBS em todo o mundo.



JBS BRASIL

IFRS - R\$ Million	3T23		2T23		Δ%	3T22		Δ%	LTM 3T23	
	R\$	% ROL	R\$	% ROL	QoQ	R\$	% ROL	YoY	R\$	% ROL
Receita Líquida	14.441,1	100,0%	13.986,2	100,0%	3,3%	16.240,2	100,0%	-11,1%	54.898,3	100,0%
Custo dos produtos vendidos	(12.240,6)	-85%	(11.852,9)	-85%	3,3%	(13.550,5)	-83%	-9,7%	(47.043,8)	-86%
Lucro bruto	2.200,6	15%	2.133,3	15%	3,2%	2.689,6	17%	-18,2%	7.854,5	14%
EBITDA Ajustado	484,4	3,4%	675,7	4,8%	-28,3%	825,7	5,1%	-41,3%	1.796,5	3,3%

No 3T23, a JBS Brasil registrou uma receita líquida de R\$14,4 bilhões, 11% menor em relação ao ano anterior, mas com um crescimento de 3% na comparação trimestral.

No mercado externo, a receita líquida em dólares da carne bovina in natura foi 10% menor quando comparado ao 3T22, como consequência da queda do preço de exportação de carne bovina, principalmente para a China. Desse modo, de acordo com a Secretaria do Comércio Exterior (Secex), os preços foram de aproximadamente US\$6,2 mil dólares a tonelada no 3T22 para US\$4,6 mil dólares a tonelada no 3T23.

No mercado doméstico, a receita na categoria de carne bovina in natura cresceu 3% na comparação anual, impactada pelo maior volume vendido no período. Esse crescimento é atribuído ao ciclo favorável pecuário, pela maior demanda impulsionada pela queda de preços do varejo, e o contínuo foco na execução comercial.

O EBITDA totalizou R\$484 milhões, com margem EBITDA de 3,4% no 3T23. De acordo com os dados divulgados pelo CEPEA-ESALQ, o preço do gado vivo no trimestre foi cerca de R\$227 por arroba, o que representa uma queda de 27% em relação ao mesmo período do ano anterior. Assim, apesar da melhora na curva de custos, a rentabilidade foi pressionada pela piora nos preços de exportação, conforme mencionado anteriormente.

Em pesquisa realizada pelo Instituto Datafolha em milhares de lares brasileiros, a marca Friboi foi mais uma vez Top of Mind, ou seja, a marca mais lembrada e preferida do consumidor brasileiro. A Friboi vence pela quarta vez a categoria carne e se consolida como líder absoluta.



Nota: Em 1 de março de 2020, através de um processo de reestruturação societária, as lojas Swift foram transferidas para a subsidiária direta Seara Alimentos. Apesar das lojas Swift estarem na estrutura societária da Seara Alimentos, para fins de análise e apresentação de resultados, a Administração da Companhia decidiu alocar os resultados da Swift no segmento operacional JBS Brasil.

JBS BEEF NORTH AMERICA

IFRS - R\$ Million	3T23		2T23		Δ%	3T22		Δ%	LTM 3T23	
	R\$	% ROL	R\$	% ROL	QoQ	R\$	% ROL	YoY	R\$	% ROL
Receita Líquida	29.054,2	100,0%	28.770,2	100,0%	1,0%	29.155,8	100,0%	-0,3%	113.844,6	100,0%
Custo dos produtos vendidos	(27.281,3)	-94%	(27.138,0)	-94%	0,5%	(25.073,4)	-86%	8,8%	(106.449,2)	-94%
Lucro bruto	1.773,0	6%	1.632,2	6%	8,6%	4.082,4	14%	-56,6%	7.395,4	6%
EBITDA Ajustado	502,7	1,7%	433,5	1,5%	16,0%	2.525,4	8,7%	-80,1%	2.079,1	1,8%

USGAAP¹ - US\$ Milhões	3T23		2T23		Δ%	3T22		Δ%	LTM 3T23	
	US\$	% ROL	US\$	% ROL	QoQ	US\$	% ROL	YoY	US\$	% ROL
Receita Líquida	5.953,2	100,0%	5.810,5	100,0%	2,5%	5.554,1	100,0%	7,2%	22.483,7	100,0%
Custo dos produtos vendidos	(5.796,3)	-97%	(5.693,8)	-98%	1,8%	(5.094,9)	-92%	13,8%	(22.028,2)	-98%
Lucro bruto	156,9	3%	116,7	2%	34,4%	459,2	8%	-65,8%	455,5	2%
EBIT Ajustado	49,3	0,8%	41,7	0,7%	18,2%	362,9	6,5%	-86,4%	92,1	0,4%
EBITDA Ajustado	93,2	1,6%	83,4	1,4%	11,8%	403,1	7,3%	-76,9%	266,2	1,2%

Em IFRS e reais, a receita líquida no 3T23 foi de R\$29,1 bilhões, estável em relação ao 3T22, com um EBITDA ajustado de R\$503 milhões, e uma margem EBITDA ajustada de 1,7%. Esses resultados incluem o impacto da apreciação de 7% do câmbio médio, que foi de R\$5,25 no 3T22 para R\$4,88 no 3T23.

Em USGAAP e US\$, a receita líquida foi de US\$5,9 bilhões, um aumento de 7% comparado ao 3T22 e o EBITDA ajustado foi de US\$93 milhões, com margem de 1,6%.

No trimestre, as margens de carne bovina na América do Norte sofreram impacto relevante em relação ao ano anterior, como consequência do ciclo de gado na região, reduzindo a disponibilidade de animais para abate e aumentando o custo. No trimestre, de acordo com o USDA, os preços do boi gordo permaneceram em patamares elevados, crescendo 28% a/a no 3T23 para US\$184/cwt, enquanto os preços da carne bovina no atacado cresceram 18% a/a no mesmo período. Por outro lado, a melhora sequencial na rentabilidade foi reflexo dos esforços da Companhia em melhorar a performance comercial e operacional, já capturando ganhos em diversas frentes.

No acumulado do ano as exportações de carne bovina dos EUA caíram 19% a/a, de acordo com o USDA, principalmente por conta da restrição da oferta aliado a uma menor demanda asiática. Os 3 principais destinos dos EUA continuam sendo Coréia do Sul, Japão e China.



¹A diferença no EBITDA da JBS Beef North America em IFRS e USGAAP, além do câmbio, se deve aos impactos da adoção do IFRS 16 a partir do 1T19 e a critérios diferentes de contabilização dos estoques: em IFRS os estoques são contabilizados a custo médio, enquanto em USGAAP são marcados a mercado. Cálculo de volume e preço não consideram impacto de aquisições.

JBS AUSTRALIA

IFRS - R\$ Million	3T23		2T23		Δ%	3T22		Δ%	LTM 3T23	
	R\$	% ROL	R\$	% ROL	QoQ	R\$	% ROL	YoY	R\$	% ROL
Receita Líquida	7.687,9	100,0%	7.471,4	100,0%	2,9%	8.736,4	100,0%	-12,0%	30.640,7	100,0%
Custo dos produtos vendidos	(6.561,8)	-85%	(6.372,4)	-85%	3,0%	(7.755,0)	-89%	-15,4%	(26.994,8)	-88%
Lucro bruto	1.126,1	15%	1.099,0	15%	2,5%	981,4	11%	14,7%	3.645,9	12%
EBITDA Ajustado	664,6	8,6%	710,4	9,5%	-6,4%	493,4	5,6%	34,7%	1.988,5	6,5%

USGAAP¹ - US\$ Milhões	3T23		2T23		Δ%	3T22		Δ%	LTM 3T23	
	US\$	% ROL	US\$	% ROL	QoQ	US\$	% ROL	YoY	US\$	% ROL
Receita Líquida	1.575,2	100,0%	1.509,0	100,0%	4,4%	1.664,3	100,0%	-5,4%	6.046,0	100,0%
Custo dos produtos vendidos	(1.448,6)	-92%	(1.363,8)	-90%	6,2%	(1.579,0)	-95%	-8,3%	(5.650,3)	-93%
Lucro bruto	126,6	8%	145,2	10%	-12,8%	85,3	5%	48,5%	395,7	7%
EBIT Ajustado	82,1	5,2%	107,3	7,1%	-23,5%	39,0	2,3%	110,4%	234,9	3,9%
EBITDA Ajustado	103,6	6,6%	129,5	8,6%	-20,0%	59,4	3,6%	74,3%	330,0	5,5%

Considerando os resultados em IFRS e reais, a receita líquida no 3T23 foi de R\$7,7 bilhões (-12% a/a) e o EBITDA ajustado foi de R\$665 milhões, com uma margem EBITDA de 8,6%. Esses resultados incluem o impacto da apreciação de 7% do câmbio médio, que foi de R\$5,25 no 3T22 para R\$4,88 no 3T23.

Em USGAAP e US\$, a receita líquida foi de US\$1,6 bilhão (-5% a/a) no 3T23. O crescimento de 11% no volume vendido foi compensado pela queda nos preços na mesma magnitude. No trimestre, o EBITDA ajustado foi de US\$104 milhões, com margem EBITDA de 6,6%.

O volume do negócio de carne bovina cresceu 13% em comparação com o 3T22, devido ao crescimento das vendas tanto no mercado doméstico quanto na exportação. A melhora na margem EBITDA reflete o menor preço de aquisição do gado, dado a maior disponibilidade de animais em função do ciclo mais favorável. Segundo MLA (Meat & Livestock Austrália) o preço do gado na Austrália caiu 49% na comparação anual no 3T23.

O negócio de aquicultura continua crescendo o volume vendido, impactado positivamente por uma maior demanda na exportação.

A receita líquida do negócio de suínos continua crescendo como reflexo do programa de melhoria da sanidade do rebanho, impactando positivamente as vendas e a rentabilidade.

A Primo, unidade de alimentos preparados, registrou um aumento de 5% nos preços médios, mas isso foi compensado pelo menor volume vendido, resultado da demanda mais fraca.



¹A diferença no EBITDA da JBS Australia em IFRS e USGAAP, além do câmbio, se deve aos impactos da adoção do IFRS 16 a partir do 1T19 e a critérios diferentes de contabilização dos ativos biológicos, em IFRS estão marcados a mercado, enquanto em USGAAP estão a custo médio. Cálculo de volume e preço não consideram impacto de aquisições.

JBS USA PORK

IFRS - R\$ Million	3T23		2T23		Δ%	3T22		Δ%	LTM 3T23	
	R\$	% ROL	R\$	% ROL	QoQ	R\$	% ROL	YoY	R\$	% ROL
Receita Líquida	9.890,5	100,0%	8.798,0	100,0%	12,4%	11.154,8	100,0%	-11,3%	38.676,6	100,0%
Custo dos produtos vendidos	(8.371,4)	-85%	(7.825,2)	-89%	7,0%	(9.529,3)	-85%	-12,2%	(33.584,6)	-87%
Lucro bruto	1.519,1	15%	972,8	11%	56,2%	1.625,5	15%	-6,5%	5.092,0	13%
EBITDA Ajustado	1.020,9	10,3%	386,3	4,4%	164,2%	999,2	9,0%	2,2%	2.649,1	6,8%

USGAAP¹ - US\$ Milhões	3T23		2T23		Δ%	3T22		Δ%	LTM 3T23	
	US\$	% ROL	US\$	% ROL	QoQ	US\$	% ROL	YoY	US\$	% ROL
Receita Líquida	2.026,6	100,0%	1.776,9	100,0%	14,1%	2.125,0	100,0%	-4,6%	7.627,4	100,0%
Custo dos produtos vendidos	(1.841,0)	-91%	(1.750,0)	-98%	5,2%	(2.025,5)	-95%	-9,1%	(7.236,4)	-95%
Lucro bruto	185,6	9%	26,9	2%	590,5%	99,5	5%	86,5%	391,0	5%
EBIT Ajustado	152,1	7,5%	(11,1)	-0,6%	-	59,9	2,8%	153,9%	235,1	3,1%
EBITDA Ajustado	190,3	9,4%	27,0	1,5%	604,8%	92,7	4,4%	105,3%	380,2	5,0%

Em IFRS e reais, a receita líquida no 3T23 foi de R\$9,9 bilhões, 11% menor que o 3T22 e o EBITDA ajustado foi de R\$1 bilhão, com margem EBITDA ajustada de 10,3%. Esses resultados incluem o impacto da apreciação de 7% do câmbio médio, que foi de R\$5,25 no 3T22 para R\$4,88 no 3T23.

Em USGAAP e US\$, a receita líquida foi de US\$2 bilhões, uma queda de 4,6% comparado ao 3T22, com EBITDA ajustado de US\$190 milhões e margem de 9,4%. A principal diferença neste trimestre entre o EBITDA em USGAAP e IFRS se deu pelo impacto da contabilização dos ajustes de leasing.

No mercado doméstico, os preços da carne suína no atacado caíram aproximadamente 7% a/a no 3T23, como reflexo da redução dos níveis dos estoques da indústria. Por outro lado, no mercado internacional, os dados do USDA acumulados para o ano indicam um aumento de exportações de carne suína em 12%, especialmente para o México e Canadá.

A melhora da rentabilidade é resultado do: (i) menor custos dos grãos (-24% a/a), que impacta positivamente a parcela verticalizada da Companhia; (ii) queda no preço do suíno (-18% a/a), impactando positivamente a parcela não verticalizada da JBS; e (iii) contínuos esforços visando a ampliação do portfólio de valor agregado, e melhora na execução comercial e operacional.



¹A diferença no EBITDA da JBS USA Pork em IFRS e USGAAP, além do câmbio, se deve aos impactos da adoção do IFRS 16 a partir do 1T19 e a critérios diferentes de contabilização. Em IFRS os ativos biológicos são marcados a mercado e os estoques são contabilizados a custo médio, enquanto no USGAAP os ativos biológicos são mantidos a custo médio e os estoques marcados a mercado. Cálculo de volume e preço não consideram impacto de aquisições.

PILGRIM'S PRIDE CORPORATION

IFRS - R\$ Million	3T23		2T23		Δ%	3T22		Δ%	LTM 3T23	
	R\$	% ROL	R\$	% ROL	QoQ	R\$	% ROL	YoY	R\$	% ROL
Receita Líquida	21.261,4	100,0%	21.314,7	100,0%	-0,3%	23.441,1	100,0%	-9,3%	85.872,0	100,0%
Custo dos produtos vendidos	(18.505,2)	-87%	(18.846,4)	-88%	-1,8%	(19.643,9)	-84%	-5,8%	(77.000,5)	-90%
Lucro bruto	2.756,1	13%	2.468,2	12%	11,7%	3.797,2	16%	-27,4%	8.871,5	10%
EBITDA Ajustado	2.195,0	10,3%	1.858,5	8,7%	18,1%	2.955,1	12,6%	-25,7%	6.341,9	7,4%

USGAAP¹ - US\$ Milhões	3T23		2T23		Δ%	3T22		Δ%	LTM 3T23	
	US\$	% ROL	US\$	% ROL	QoQ	US\$	% ROL	YoY	US\$	% ROL
Receita Líquida	4.360,2	100,0%	4.308,1	100,0%	1,2%	4.469,0	100,0%	-2,4%	16.961,3	100,0%
Custo dos produtos vendidos	(4.014,3)	-92%	(4.029,7)	-94%	-0,4%	(3.971,7)	-89%	1,1%	(16.068,1)	-95%
Lucro bruto	345,9	8%	278,4	6%	24,2%	497,3	11%	-30,4%	893,1	5%
EBIT Ajustado	219,7	5,0%	143,9	3,3%	52,7%	361,5	8,1%	-39,2%	378,0	2,2%
EBITDA Ajustado	324,0	7,4%	248,7	5,8%	30,3%	460,5	10,3%	-29,6%	787,5	4,6%

Considerando os resultados em IFRS e reais, a PPC apresentou receita líquida de R\$21,3 bilhões no 3T23 e o EBITDA ajustado de R\$2,2 bilhões, com margem EBITDA de 10,3%. Esses resultados incluem o impacto da apreciação de 7% do câmbio médio, que foi de R\$5,25 no 3T22 para R\$4,88 no 3T23.

Em USGAAP e US\$, a receita líquida da PPC no 3T23 foi de US\$4,4 bilhões, 2% menor do que no 3T22, e o EBITDA ajustado foi de US\$324 milhões com margem de 7,4%.

Todas as regiões melhoraram as margens em relação ao trimestre anterior, como consequência dos programas de excelência operacional, do estreitamento comercial com os clientes-chave e da ampliação da diversificação por meio de um portfólio com marca e valor agregado.

Nos Estados Unidos, as margens crescem sequencialmente como resultado do intenso foco na excelência operacional, melhora no nível de serviço junto aos clientes-chave e ampliação do portfólio de produtos de valor agregado e com marca. Os cortes de aves que são utilizados como matéria-prima (Big Bird) ainda enfrentaram um cenário desafiador, mas os fundamentos do mercado já começaram a melhorar.

O México registrou um forte resultado no trimestre, com melhoria contínua na operação de frango vivo, menores preços dos grãos e impacto do câmbio favorável. Adicionalmente, o maior equilíbrio de oferta e demanda, assim como a expansão do portfólio para a oferta de produtos de valor agregado e com marca, contribuíram positivamente para a rentabilidade.

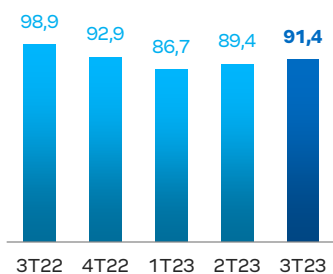
Na Europa, seguiu-se a trajetória positiva de crescimento de margens, impulsionada pela otimização contínua do parque fabril, esforços de recuperação de custos, consolidação das atividades de *back-office* e aumentos das parcerias junto aos clientes-chave.



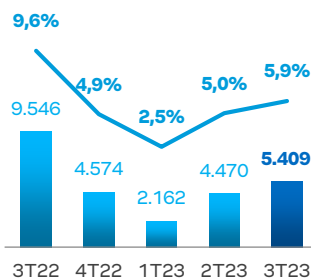
¹A diferença no EBITDA entre os resultados em IFRS e USGAAP da PPC, além do câmbio, se deve aos impactos da adoção do IFRS 16 a partir do 1T19 e a critérios diferentes de contabilização da amortização das aves matrizes: em IFRS, a amortização do ativo biológico, por seu caráter de mais longo prazo, é considerada uma despesa passível de ajuste no EBITDA, enquanto em USGAAP a amortização do ativo biológico é contabilizada no Custo do Produto Vendido e não é ajustada no EBITDA.

Consolidado (IFRS - R\$)

Receita Líquida (bilhões)

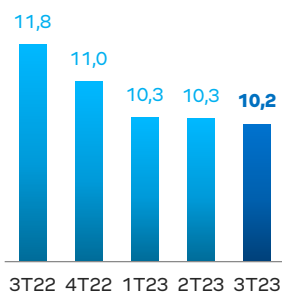


EBITDA (milhões)
e % EBITDA

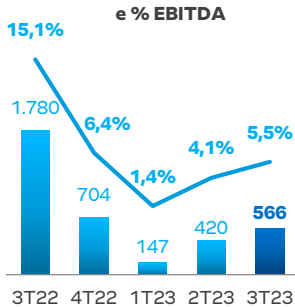


Seara (IFRS - R\$)

Receita Líquida (bilhões)

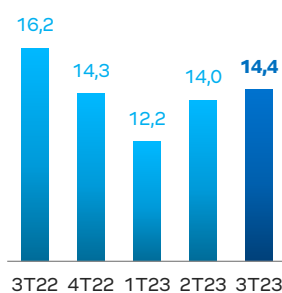


EBITDA (milhões)
e % EBITDA

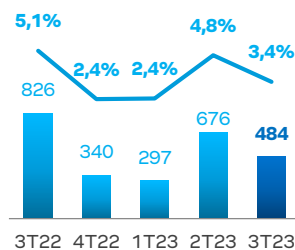


JBS Brasil (IFRS - R\$)

Receita Líquida (bilhões)

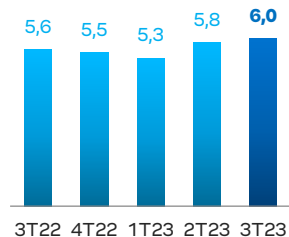


EBITDA (milhões)
e % EBITDA

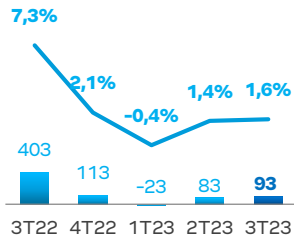


JBS Beef North America (USGAAP - US\$)

Receita Líquida (bilhões)

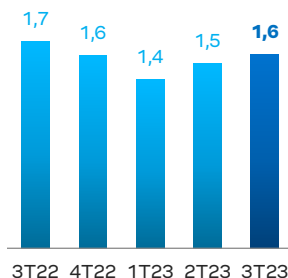


EBITDA (milhões)
e % EBITDA

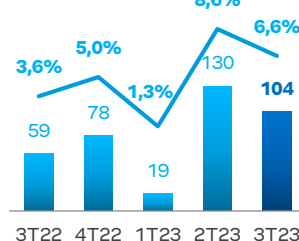


JBS Australia (USGAAP - US\$)

Receita Líquida (bilhões)

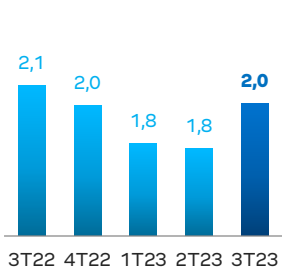


EBITDA (milhões)
e % EBITDA

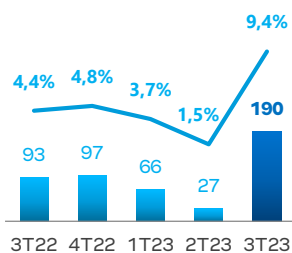


JBS USA Pork (USGAAP - US\$)

Receita Líquida (bilhões)

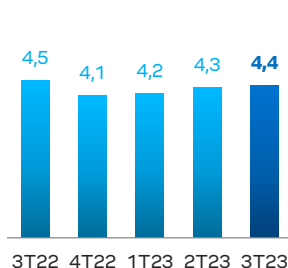


EBITDA (milhões)
e % EBITDA



Pilgrim's Pride (USGAAP - US\$)

Receita Líquida (bilhões)



EBITDA (milhões)
e % EBITDA

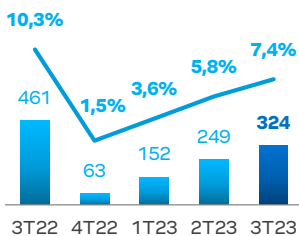


GRÁFICO 1 | EXPORTAÇÕES JBS NO 3T23 E NO 3T22

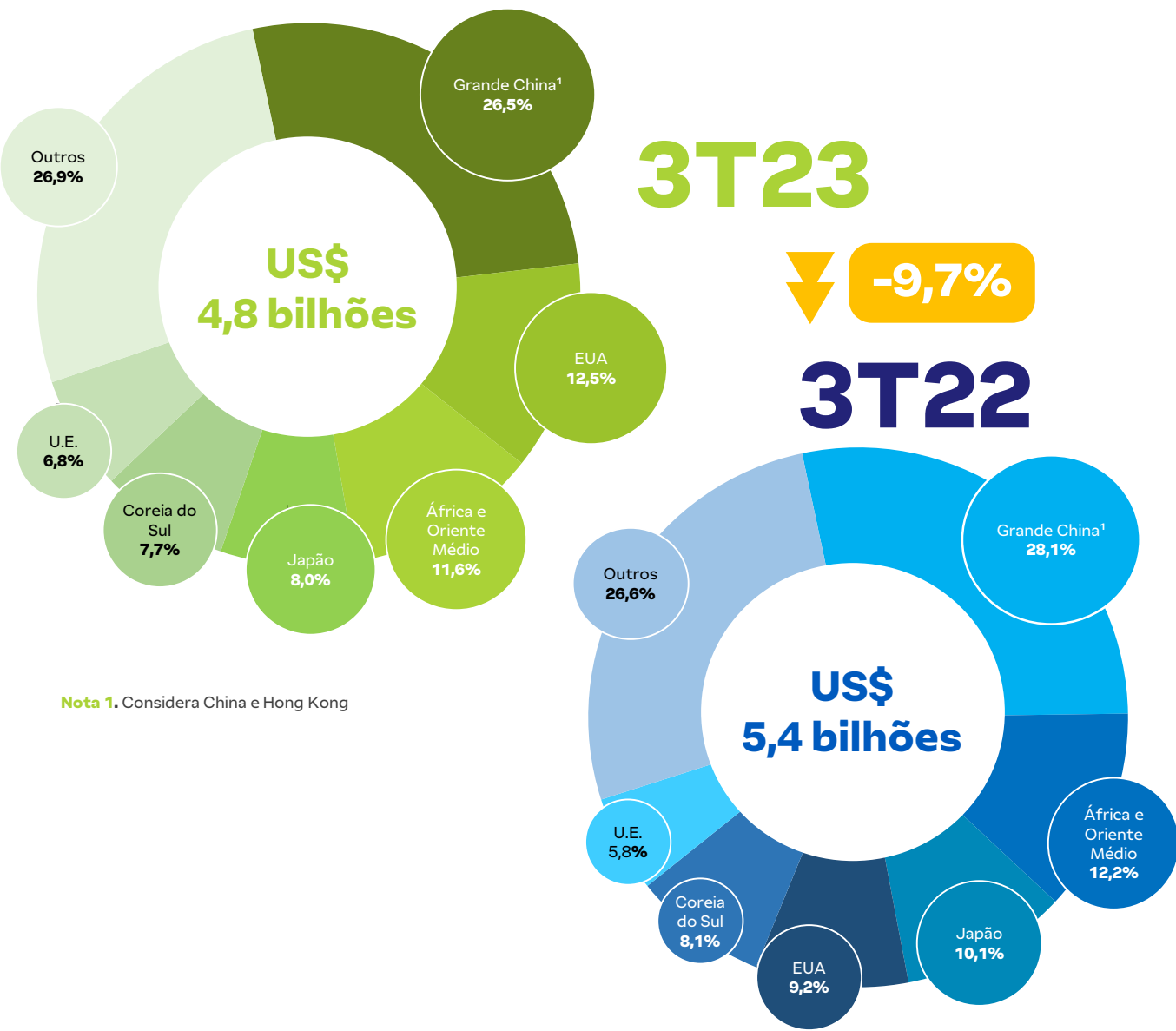


TABELA 1 | CAPEX

R\$ Milhões	3T23		2T23		Δ%	3T22		Δ%	LTM 3T23	
	R\$	% CAPEX	R\$	% CAPEX		R\$	% CAPEX		R\$	% CAPEX
Capex Total	1.832,4	100,0%	1.950,8	100,0%	-6,1%	2.968,7	100,0%	-38,3%	8.942,3	100,0%
Expansão	879,3	48%	948,8	49%	-7,3%	1.501,9	51%	-41,5%	4.696,7	53%
Manutenção	953,1	52%	1.002,0	51%	-4,9%	1.466,8	49%	-35,0%	4.245,6	47%

TABELA 2 | ABERTURA DO CPV

3T23 (%)	Consolidado	JBS Brasil	Seara	JBS Beef North America	JBS Australia	JBS USA Pork	PPC
Matéria-Prima	75.7%	87.2%	68.3%	85.8%	75.3%	73.1%	52.7%
Processamento (incluindo insumos e embalagens)	13.0%	5.2%	20.5%	5.7%	8.1%	13.3%	30.8%
Mão de obra	11.3%	7.6%	11.1%	8.6%	16.7%	13.6%	16.5%

BALANÇO PATRIMONIAL

(Em milhões de reais)

	Consolidado	
Ativo Circulante	30/09/23	31/12/22
Caixa e equivalentes de caixa	26.790	13.182
Caixa margem	935	679
Contas a receber de clientes	16.454	20.235
Estoques	26.557	28.142
Ativos biológicos	8.407	9.711
Impostos a recuperar	4.463	5.331
Derivativos a receber	775	443
Outros ativos circulantes	1.867	1.668
TOTAL DO CIRCULANTE	86.249	79.391
Ativo Não-Circulante	30/09/23	31/12/22
Impostos a recuperar	8.122	9.166
Ativos biológicos	2.680	2.619
Créditos com empresas ligadas	976	951
Imposto de renda e contribuição social diferidos	4.053	3.161
Derivativos a receber	375	123
Outros ativos não circulantes	1.187	1.118
	17.394	17.138
Investimentos controladas, joint ventures e coligadas	308	295
Imobilizado	62.583	62.171
Direito de uso de arrendamentos	8.663	8.375
Intangível	9.606	10.328
Ágio	29.711	30.412
TOTAL DO NÃO CIRCULANTE	128.265	128.720
TOTAL DO ATIVO	214.515	208.111

BALANÇO PATRIMONIAL

(Em milhões de reais)	Consolidado	
Passivo Circulante	30/09/23	31/12/22
Fornecedores	25.166	31.010
Fornecedores risco sacado	3.577	3.071
Empréstimos e financiamentos	9.239	8.229
Imposto de renda e contribuição social a pagar	158	475
Obrigações fiscais	674	726
Obrigações trabalhistas e sociais	6.038	6.251
Arrendamentos a pagar	1.747	1.788
Dividendos declarados	2	0
Provisão para riscos processuais	632	909
Derivativos a pagar	1.019	560
Outros passivos circulantes	2.600	2.142
TOTAL DO CIRCULANTE	50.853	55.160
Passivo Não Circulante	30/09/23	31/12/22
Empréstimos e financiamentos	98.874	84.126
Obrigações fiscais	527	606
Obrigações trabalhistas e sociais	2.414	2.379
Arrendamentos a pagar	7.551	7.196
Imposto de renda e contribuição social diferidos	6.674	7.112
Provisão para riscos processuais	1.574	1.321
Outros passivos não circulantes	528	402
TOTAL DO NÃO CIRCULANTE	118.143	103.141
Patrimônio Líquido	30/09/23	31/12/22
Capital social	23.576	23.576
Reservas de capital	(782)	(808)
Reserva de reavaliação	32	36
Reserva de lucros	18.653	18.653
Outros resultados abrangentes	3.850	4.886
Prejuízos acumulados	(3.357)	-
Atribuído à participação dos controladores	41.972	46.344
Participação dos não controladores	3.546	3.465
TOTAL DO PATRIMÔNIO LÍQUIDO	45.518	49.809
TOTAL DO PASSIVO E PATRIMÔNIO LÍQUIDO	214.515	208.111

DEMONSTRAÇÃO DO RESULTADO

(Em milhões de reais)

	Consolidado	
	3T23	3T22
RECEITA LÍQUIDA	91.409	98.928
Custo dos produtos vendidos	(80.357)	(82.692)
LUCRO BRUTO	11.053	16.236
Administrativas e gerais	(2.907)	(3.076)
Com vendas	(5.510)	(6.409)
Outras despesas	(113)	(87)
Outras receitas	87	328
DESPESAS OPERACIONAIS	(8.442)	(9.243)
RESULTADO OPERACIONAL	2.611	6.993
Receitas financeiras	602	643
Despesas financeiras	(2.441)	(2.139)
	(1.839)	(1.496)
Resultado de equivalência patrimonial	20	15
RESULTADO ANTES DA PROVISÃO PARA IMPOSTO DE RENDA	791	5.511
Imposto de renda e contribuição social corrente	(479)	(1.317)
Imposto de renda e contribuição social diferidos	378	70
	(100)	(1.247)
LUCRO LÍQUIDO	691	4.264
ATRIBUÍDO A:		
Participação dos controladores	573	4.014
Participação dos não controladores	118	250
	691	4.264
Resultado por ação ordinária (básico e diluído) - em reais	0,26	1,81

DEMONSTRAÇÃO DO FLUXO DE CAIXA

(Em milhões de reais)	Consolidado	
Fluxo de caixa	3T23	3T22
Lucro líquido atribuído aos acionistas controladores	691	4.264
Ajustes por:		
Depreciação e amortização	2.616	2.439
Perda estimada com crédito de liquidação duvidosa	17	34
Resultado de equivalência patrimonial	(20)	(15)
Resultado na venda de imobilizado	8	(37)
Imposto de renda e contribuição social diferidos	100	1.247
Resultado financeiro líquido	1.839	1.496
Plano de opções de ações	12	9
Provisões para riscos processuais	213	36
Perda por ajuste ao valor recuperável	2	-
Perdas estimadas para valor realizável dos estoques	(73)	(30)
Fair value (marcação a mercado) dos ativos biológicos	(47)	(18)
Acordos Antitruste	51	164
	5.408	9.590
Variação em:		
Contas a receber	1.085	(263)
Estoques	475	(1.180)
Impostos a recuperar	229	(1.247)
Outros ativos circulantes e não circulantes	(257)	326
Ativos biológicos	(552)	(1.050)
Fornecedores e fornecedores de risco sacado	(75)	1.461
Parcelamentos fiscais, trabalhistas e sociais	(37)	(101)
Outros passivos circulantes e não circulantes	246	877
Imposto de renda e contribuição social pagos	83	(1.396)
Pagamento dos acordos Antitruste	(293)	-
Variações em ativos e passivos operacionais	904	(2.572)
Caixa gerado pelas (aplicado nas) atividades operacionais	6.312	7.018
Juros pagos	(1.214)	(1.115)
Juros recebidos	165	292
Caixa líquido de juros gerado pelas (aplicado nas) atividades operacionais	5.263	6.196
Fluxo de caixa das atividades de investimentos		
Adições de ativo imobilizado	(1.832)	(2.969)
Adição de ativo intangível	(18)	(8)
Recebimento na venda de ativo imobilizado	14	78
Incorporação/ Aquisição de controladas, líquido do caixa obtido na aquisição	(7)	(26)
Recebimento de dividendos	15	-
Transações com partes relacionadas	1	1
Outros	(0)	39
Caixa aplicado nas atividades de investimentos	(1.828)	(2.885)
Fluxo de caixa das atividades de financiamentos		
Empréstimos e financiamentos captados	19.301	10.691
Pagamentos de empréstimos e financiamentos	(8.813)	(16.223)
Pagamentos de arrendamento mercantil	(491)	(556)
Derivativos recebidos/pagos	(57)	(13)
Pagamentos de dividendos	-	-
Pagamentos de dividendos não-controladores	(1)	-
Caixa Margem	54	85
Aquisição de ações em tesouraria PPC	-	(384)
Aquisição de ações de emissão própria	-	-
Alienação de ações de emissão própria	-	-
Caixa líquido aplicado nas atividades de financiamentos	9.993	(6.400)
Variação cambial sobre caixa e equivalentes de caixa	623	424
Variação líquida	14.051	(2.665)
Caixa e equivalentes de caixa inicial	12.739	19.330
Caixa e equivalentes de caixa no final do período	26.790	16.665

DISCLAIMER

Nós fazemos declarações sobre eventos futuros que estão sujeitas a riscos e incertezas. Tais declarações têm como base crenças e suposições de nossa Administração e informações a que a Companhia atualmente tem acesso. Declarações sobre eventos futuros incluem informações sobre nossas intenções, crenças ou expectativas atuais, assim como aquelas dos membros do Conselho de Administração e Diretores da Companhia.

As ressalvas com relação a declarações e informações acerca do futuro também incluem informações sobre resultados operacionais possíveis ou presumidos, bem como declarações que são precedidas, seguidas ou que incluem as palavras "acredita", "poderá", "irá", "continua", "espera", "prevê", "pretende", "planeja", "estima" ou expressões semelhantes.

As declarações e informações sobre o futuro não são garantias de desempenho. Elas envolvem riscos, incertezas e suposições porque se referem a eventos futuros, dependendo, portanto, de circunstâncias que poderão ocorrer ou não. Os resultados futuros e a criação de valor para os acionistas poderão diferir de maneira significativa daqueles expressos ou sugeridos pelas declarações com relação ao futuro. Muitos dos fatores que irão determinar estes resultados e valores estão além da nossa capacidade de controle ou previsão.

