



RESULTADOS DE 2019

JBS encerra 2019 com recorde de EBITDA de R\$19,9 bilhões e geração de caixa livre de R\$9,5 bilhões

- **Em 2019, a receita líquida foi de R\$204,5 bilhões, a maior já registrada** na história da Companhia, equivalente a **US\$51,7 bilhões**. No 4T19, a receita líquida foi de R\$57,1 bilhões, equivalente a US\$13,9 bilhões.
- **O EBITDA ajustado do ano foi recorde de R\$19,9 bilhões**, equivalente a **US\$5,0 bilhões** com **margem EBITDA ajustada de 9,7%**. No 4T19, o EBITDA ajustado foi de R\$5,7 bilhões, equivalente a US\$1,4 bilhão, com margem de 9,9%.
- **O lucro líquido foi de R\$6,1 bilhões, com lucro por ação de R\$2,28** em 2019 e, no trimestre, o lucro líquido foi de R\$2,4 bilhões com lucro por ação de R\$0,91.
- **No ano, o fluxo de caixa operacional foi de R\$17,1 bilhões e o fluxo de caixa livre foi de R\$9,5 bilhões**, equivalente a **US\$2,4 bilhões**. No 4T19, o fluxo de caixa operacional foi de R\$5,1 bilhões e o fluxo de caixa livre foi de R\$3,2 bilhões, correspondente a US\$769,7 milhões.
- **Em Dólares, a alavancagem reduziu para 2,13x no 4T19**, enquanto que **em Reais reduziu para 2,16x**.
- Incluindo as linhas de crédito pré-aprovadas da Companhia, a **disponibilidade total é de R\$ 17,9 bilhões**, mais de **oito vezes superior ao endividamento de curto prazo e suficiente para amortização das dívidas da JBS até meados de 2025**.
- Em 2019, a **JBS concluiu aquisições que totalizaram um valor de R\$2,2 bilhões** e irão conferir a JBS uma **receita incremental anual** de mais de **R\$6,0 bilhões**.

MENSAGEM DO PRESIDENTE

Hoje divulgamos os resultados da JBS no ano de 2019. Em meio a tantas notícias que nos colocam apreensivos, é muito importante que possamos olhar e perceber a importância do nosso trabalho e a força que temos quando estamos unidos e orientados para o mesmo objetivo. Em meio a uma questão que preocupa a todos mundialmente, agradeço por poder contar com e também apoiar cada um de nossos colaboradores e parceiros. Tenho muito orgulho de tudo que estamos fazendo em cada uma das nossas Unidades e de como enfrentamos os desafios de cada dia.

O que fazemos agora se reflete no que seremos amanhã e no futuro. Os resultados que apresentamos hoje é a clara demonstração disso. Tivemos um excelente resultado financeiro e uma evolução expressiva da nossa operação em 2019. O forte engajamento da liderança e dos mais de 242 mil colaboradores da empresa, combinado a uma gestão focada na excelência operacional, na inovação e na sustentabilidade, nos levaram a alcançar o melhor patamar da nossa história. Essa conquista reflete a força da nossa plataforma de produção diversificada por tipo de produto: carne bovina, suína, de frango, ovina e produtos processados, e por geografia, temos operação de produção em quatro continentes em países como Estados Unidos, Brasil, Canadá, México, Austrália, Reino Unido, França e Itália. Além de ser diversificado por produto e geografia, temos escala em todos os negócios em que atuamos, ou somos líder ou somos o segundo produtor onde operamos.

Em linha com nosso direcionamento estratégico, o segmento de valor agregado e marcas, tem evoluído rapidamente. Nossas marcas têm ganhado importantes pontos na preferência dos consumidores, o que tem permitido aumentar a penetração nos lares, assim como tem aumentado a repetição de compras por partes dos consumidores. Isso tudo, aliado ao foco em desenvolver relações estratégicas com clientes chave, tem permitido importantes ganhos de participação de mercado.

A inovação tem desempenhado um papel fundamental na nossa estratégia e colaborado em muito, no aumento de margem, no ganho de preferência e na conquista de novos clientes e consumidores. Hoje contamos com um extraordinário time de P&D. Temos feito investimentos em centros de inovação, montamos um time global para acelerar a inovação e acompanhar tendências de mercados, priorizar plataformas e tecnologias. Tudo isso para surpreender um consumidor cada vez mais exigente e mais seletivo.

Como exemplo prático é a plataforma global de "meatless" – um portfólio completo de produtos à base de proteína vegetal. No Brasil, onde iniciamos, a Seara lançou a linha Incrível - 100% vegetal, que conta com a exclusiva "biomolécula i", a única do mercado brasileiro a conferir sabor e textura de carne aos produtos do segmento. Este segmento, que também é chamado de "Plant Based", tem crescido em todos os mercados. A JBS será um player importante também nesta categoria, em todos os mercados em que hoje participamos.

Encerramos este ano, na melhor posição financeira da história da companhia. Graças a uma robusta geração de caixa, aliada a novas emissões de dívida, a companhia reduziu seu endividamento líquido e a sua alavancagem financeira, pagou antecipadamente acordos existentes e aumentou para 6,5 anos o prazo médio da dívida.

Em sustentabilidade, assumimos o desafio de produzir alimentos com menor impacto ambiental possível por meio do uso eficiente de recursos – o que tem nos ajudado a transformar a JBS não apenas em um benchmark em diversos aspectos, mas também em uma líder nos avanços das práticas desse setor.

Fomos reconhecidos no início ano como a empresa mais sustentável das Américas, segundo a maior e mais respeitada plataforma global de informações corporativas de sustentabilidade, o CDP. Nossos

indicadores em mudanças climáticas, recursos hídricos e florestas foram superiores à média das principais empresas do setor que atuam nos maiores mercados de proteína animal.

Na esfera do *compliance*, investimos em ações voltadas para o reforço de uma cultura de conformidade, acreditando no papel de cada colaborador como multiplicador de boas práticas. Conduzimos mais de 45 mil horas de treinamento em práticas de *compliance* no Brasil, em 2019, e treinamos mais de 16 mil colaboradores nas políticas e no código de ética, com foco principal na alta liderança e posições administrativas da companhia. Além disso, realizamos 9 mil *due diligences* em fornecedores, incluindo não somente a avaliação do histórico, mas também de seus respectivos sócios, conferindo maior confiabilidade na contratação de parceiros.

Crescimento é parte do nosso DNA. Além dos investimentos no crescimento orgânico, nos mantivemos ativos na busca de aquisições que geram valor econômico e estratégico. Neste sentido, adquirimos o negócio de margarinas da Bunge no Brasil (em análise pelo CADE). Ainda no Brasil, adquirimos o frigorífico de suínos Seber, e a Marba, empresa tradicional na produção de mortadelas em São Paulo. No Reino Unido, através da Pilgrim, incorporamos a líder na produção de carne suína e alimentos preparados, a Tulip. Mais recentemente, anunciamos a aquisição da americana Empire Packing, empresa especializada no processamento de carnes bovina e suína embaladas - Case Ready.

Acredito que os resultados deste ano, ratificam a excelência operacional da empresa e a evolução em inovação de produtos, na construção de um portfólio de valor agregado e marcas e na sustentabilidade.

Importantes competências para quem quer acelerar o crescimento e melhorar margens. O mundo tem uma produção de proteína menor que em anos anteriores por conta de problemas sanitários na Ásia. Agora, estamos enfrentando uma pandemia mundial causada pelo Corona vírus. O suprimento de alimentos é essencial neste momento tão crítico.

Temos a nobre missão de alimentarmos as pessoas no mundo inteiro. Garantir a oferta de alimentos é essencial neste momento tão crítico e vamos manter as operações funcionando normalmente, com todo cuidado e providências para que nosso Time esteja seguro e pronto para alimentar a população no momento em que ela mais precisa cuidar da saúde. Estamos confiantes que tudo isso vai passar e ainda mais seguros que, se fizermos a nossa parte olhando para cada mercado, cada cliente, buscando soluções inovadoras e com foco em fazer o nosso melhor, estaremos garantindo a perenidade do nosso negócio e o crescimento da JBS e de todos que trabalham conosco.

Agradeço a todos os nossos colaboradores, produtores e parceiros de negócio pelo que conquistamos em 2019, pelo que estamos conquistando neste ano e sabendo que, sem o engajamento de todos, nada disso seria possível.

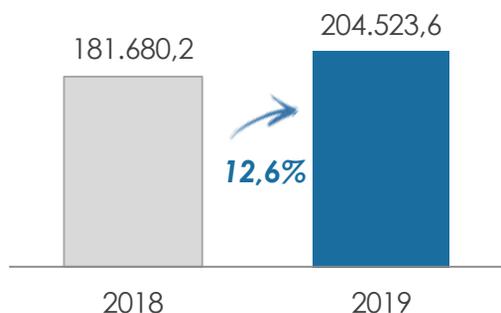
Conto muito com o empenho e dedicação de todos e estou totalmente engajado para que sigamos com a nossa missão, alimentando o mundo e fazendo o nosso melhor a cada dia.



Gilberto Tomazoni
CEO Global JBS

DESTAQUES FINANCEIROS 2019

RECEITA LÍQUIDA



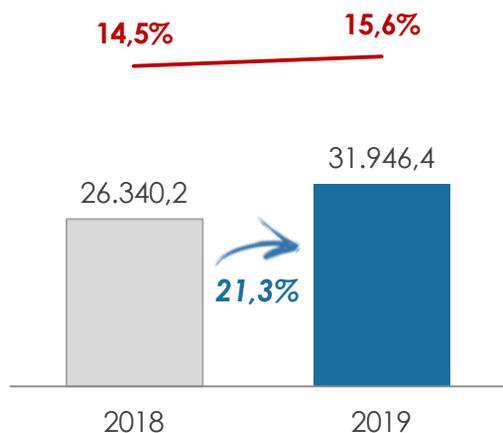
R\$204,5Bi

Aumento de 12,6% comparado a 2018

LUCRO BRUTO

R\$31,9Bi

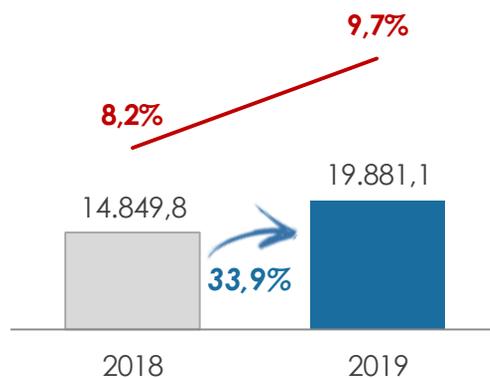
Aumento na margem bruta de 14,5% no 2018 para 15,6% no 2019



EBITDA AJUSTADO

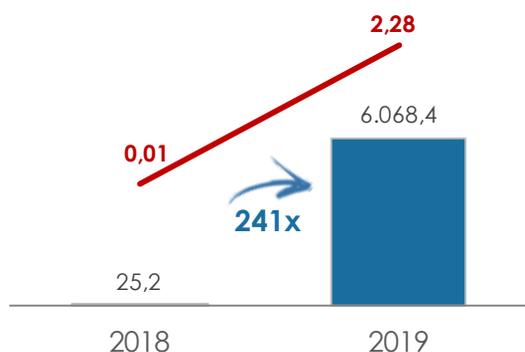
R\$19,9Bi

Aumento na margem EBITDA de 8,2% no 2018 para 9,7% no 2019



LUCRO LÍQUIDO

— Lucro por ação (R\$)



O lucro líquido no 2019 foi de

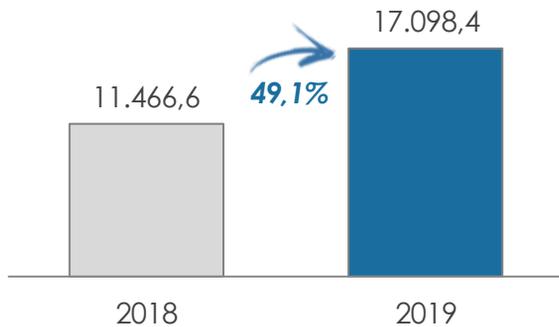
R\$6,1 Bi

O lucro por ação foi de

R\$2,28

DESTAQUES FINANCEIROS 2019

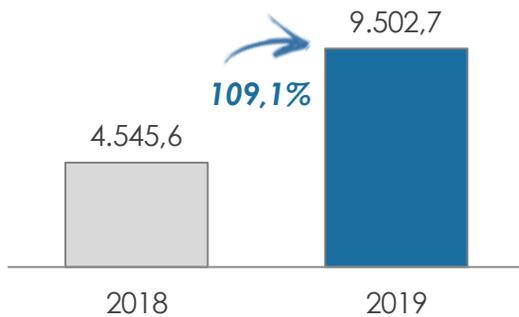
GERAÇÃO DE CAIXA OPERACIONAL



R\$17,1Bi

Aumento de 49,1% comparado a 2018

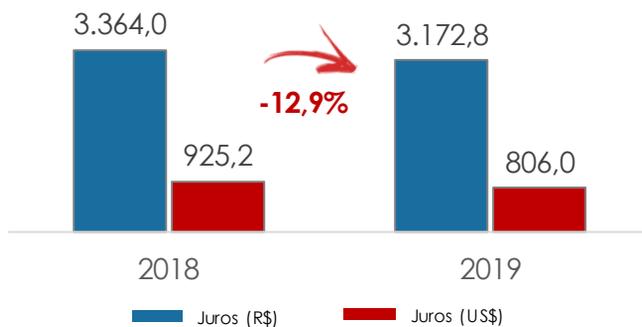
GERAÇÃO DE CAIXA LIVRE¹



R\$9,5Bi

Aumento de 109,1% comparado a 2018

DESPESA FINANCEIRA DA DÍVIDA LÍQUIDA

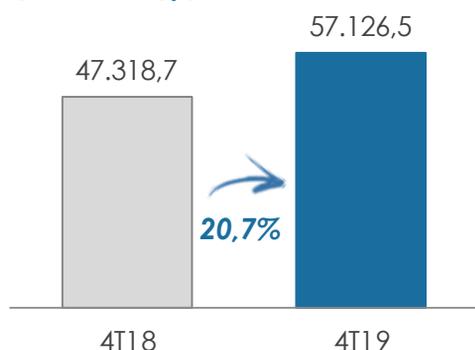


Em 2019, o juros em US\$ da dívida líquida reduziu em

US\$119,1Mi

DESTAQUES FINANCEIROS 4T19

RECEITA LÍQUIDA



R\$57,1 Bi

Aumento de 20,7% comparado ao 4T18

LUCRO BRUTO

R\$9,2Bi

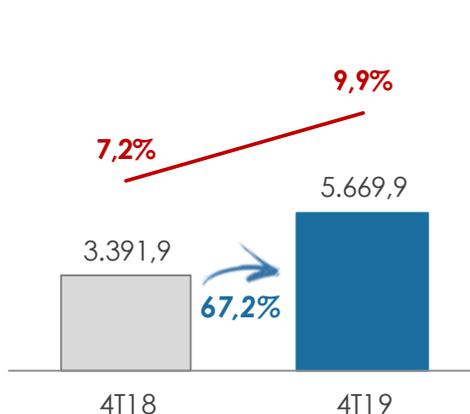
Aumento na margem bruta de 13,9% no 4T18 para 16,1% no 4T19



EBITDA AJUSTADO

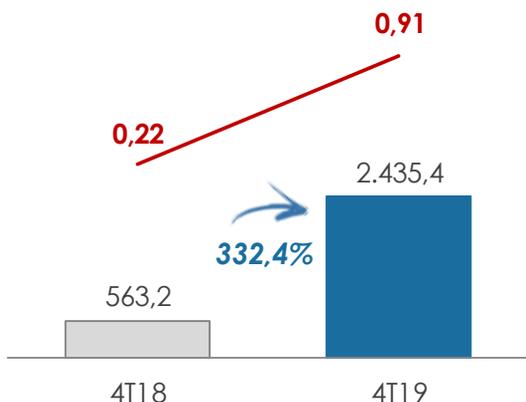
R\$5,7Bi

Aumento na margem EBITDA de 7,2% no 4T18 para 9,9% no 4T19



LUCRO LÍQUIDO

— Lucro por ação (R\$)



O lucro líquido no 4T19 foi de

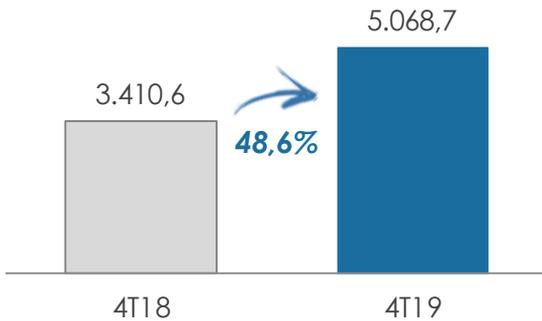
R\$2,4Bi

O lucro por ação foi de

R\$0,91

DESTAQUES FINANCEIROS 4T19

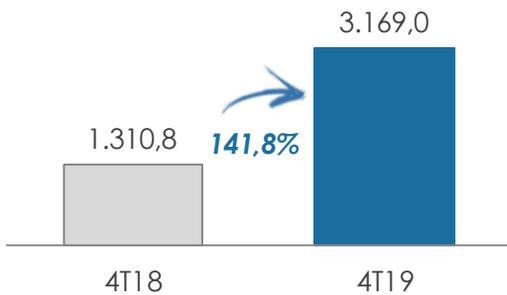
GERAÇÃO DE CAIXA OPERACIONAL



R\$5,1 Bi

Aumento de 48,6% comparado ao 4T18

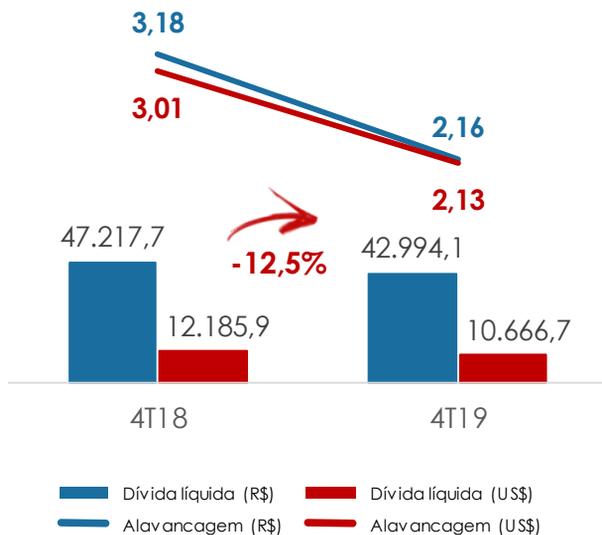
GERAÇÃO DE CAIXA LIVRE¹



R\$3,2 Bi

Aumento de 141,8% comparado ao 4T18

DÍVIDA LÍQUIDA E ALAVANCAGEM



A alavancagem em US\$ ao final do 4T19 foi de

2,13x

A alavancagem em R\$ ao final do 4T19 foi de

2,16x

DESTAQUES FINANCEIROS 2019 E 4T19

Demonstração dos Resultados Consolidados da JBS

R\$ Milhões	4T19		3T19		Δ%	4T18		Δ%	2019		2018		Δ%
	R\$	% ROL	R\$	% ROL		R\$	% ROL		R\$	% ROL	R\$	% ROL	
Receita Líquida	57.126,5	100,0%	52.184,4	100,0%	9,5%	47.318,7	100,0%	20,7%	204.523,6	100,0%	181.680,2	100,0%	12,6%
Custo dos produtos vendidos	(47.905,6)	-83,9%	(43.232,6)	-82,8%	10,8%	(40.744,7)	-86,1%	17,6%	(172.577,2)	-84,4%	(155.340,1)	-85,5%	11,1%
Lucro bruto	9.220,9	16,1%	8.951,8	17,2%	3,0%	6.574,1	13,9%	40,3%	31.946,4	15,6%	26.340,2	14,5%	21,3%
Despesas com vendas	(3.099,5)	-5,4%	(2.966,8)	-5,7%	4,9%	(2.775,8)	-5,9%	11,7%	(11.468,9)	-5,6%	(10.422,0)	-5,7%	10,0%
Despesas adm. e gerais	(2.349,2)	-4,1%	(1.765,5)	-3,4%	33,1%	(1.786,0)	-3,8%	31,5%	(7.313,1)	-3,6%	(8.587,6)	-4,7%	-14,8%
Resultado financeiro líquido	(260,3)	-0,5%	(3.700,5)	-7,1%	-93,0%	(564,7)	-1,2%	-53,9%	(5.985,1)	-2,9%	(8.282,2)	-4,6%	-27,7%
Resultado de equivalência patrimonial	7,3	0,0%	12,4	0,0%	-41,2%	4,6	0,0%	59,6%	34,2	0,0%	26,5	0,0%	29,1%
Outras receitas (despesas)	257,1	0,5%	10,3	0,0%	2392,0%	(118,4)	-0,3%	-	284,4	0,1%	(173,2)	-0,1%	-
Resultado antes do IR e CS	3.776,4	6,6%	541,8	1,0%	597,0%	1.333,6	2,8%	183,2%	7.497,8	3,7%	(1.098,4)	-0,6%	-
Imposto de renda e contribuição social	(1.262,9)	-2,2%	(87,8)	-0,2%	1338,9%	(783,1)	-1,7%	61,3%	(1.032,9)	-0,5%	1.308,5	0,7%	-
Participação dos acionistas não controladores	(78,0)	-0,1%	(97,3)	-0,2%	-19,8%	12,7	0,0%	-	(396,5)	-0,2%	(184,9)	-0,1%	114,4%
Lucro líquido/prejuízo	2.435,4	4,3%	356,7	0,7%	582,7%	563,2	1,2%	332,4%	6.068,4	3,0%	25,2	0,0%	23981,8%
EBITDA Ajustado	5.669,9	9,9%	5.921,3	11,3%	-4,2%	3.391,9	7,2%	67,2%	19.881,1	9,7%	14.849,8	8,2%	33,9%
Lucro por ação (R\$)	0,91		0,13		600,0%	0,22		313,6%	2,28		0,01		22700,0%

Receita Líquida

Em 2019, a receita líquida da Companhia foi de R\$204,5 bilhões, um aumento de 12,6% comparado a 2018 e a maior já registrada na história da JBS.

No 4T19, a Companhia registrou uma receita líquida consolidada de R\$57,1 bilhões, o que representa um aumento de 20,7% em relação ao 4T18. No trimestre, aproximadamente 73% das vendas globais da JBS foram realizadas nos mercados domésticos em que a Companhia atua e 27% por meio de exportações.

EBITDA Ajustado

Em 2019, o EBITDA consolidado ajustado foi de R\$19,9 bilhões, um aumento de 33,9% em relação ao ano anterior. A margem EBITDA ajustada aumentou de 8,2% para 9,7%.

No 4T19, o EBITDA consolidado ajustado foi de R\$5,7 bilhões, um aumento de 67,2% em relação ao 4T18. A margem EBITDA ajustada do trimestre foi de 9,9%. Destaque para as unidades JBS USA Pork, JBS Brasil e PPC que registraram no período crescimento no EBITDA em IFRS de 117,0%, 66,2% e 63,4%, respectivamente.

R\$ Milhões	4T19	3T19	Δ%	4T18	Δ%	2019	2018	Δ%
Lucro líquido do exercício (incluindo participação dos minoritários)	2.513,5	454,0	453,6%	550,6	356,5%	6.464,9	210,1	2976,8%
Resultado financeiro líquido	260,3	3.700,5	-93,0%	564,7	-53,9%	5.985,1	8.282,2	-27,7%
Imposto de renda e contribuição social - corrente e diferido	1.262,9	87,8	1338,9%	783,1	61,3%	1.032,9	(1.308,5)	-
Depreciação e amortização	1.573,4	1.679,4	-6,3%	1.239,0	27,0%	6.313,1	4.805,0	31,4%
Resultado de equivalência patrimonial	(7,3)	(12,4)	-41,2%	(4,6)	59,6%	(34,2)	(26,5)	29,1%
(=) EBITDA	5.602,8	5.909,2	-5,2%	3.132,8	78,8%	19.761,8	11.962,4	65,2%
Resultado com programa de desinvestimento	0,0	0,0	-	0,0	-	0,0	6,7	-
Parcelamentos fiscais, trabalhistas e sociais	288,1	0,0	-	58,1	396,3%	288,1	2.475,3	-88,4%
Impairment de impostos	0,0	0,0	-	77,8	-	0,0	77,8	-
Deságio na aquisição de créditos tributários	0,0	0,0	-	0,0	-	0,0	(54,6)	-
Outras receitas / despesas operacionais	13,2	12,0	9,9%	73,6	-82,1%	53,6	188,8	-71,6%
Impactos da investigação no âmbito do acordo de leniência	0,0	0,0	-	49,7	-	11,8	80,5	-85,4%
Impacto da greve dos caminhoneiros	0,0	0,0	-	0,0	-	0,0	112,9	-
Ganho com compra vantajosa (Tulip - USA)	(234,2)	0,0	-	0,0	-	(234,2)	0,0	-
(=) EBITDA Ajustado	5.669,9	5.921,3	-4,2%	3.391,9	67,2%	19.881,1	14.849,8	33,9%

RESULTADO CONSOLIDADO 2019 E 4T19

Resultado Financeiro Líquido

Em 2019, a despesa financeira da dívida líquida foi de R\$3,2 bilhões, valor que corresponde a US\$806,0 milhões e representa uma redução de US\$119,1 milhões (-12,9%) quando comparado a 2018.

No 4T19, a despesa financeira da dívida líquida foi de R\$722,7 milhões, valor que corresponde a US\$175,5 milhões e representa uma redução de US\$11,4 milhões (-6,1%) quando comparado ao 4T18.

R\$ Milhões	4T19	3T19	Δ%	4T18	Δ%	2019	2018	Δ%
Resultado de variações cambiais ativas e passivas	960,4	(2.636,3)	-	753,4	27,5%	(1.393,3)	(4.337,6)	-67,9%
Ajuste a valor justo de derivativos	(73,5)	201,8	-136,4%	(275,6)	-73,3%	(91,3)	57,8	-
Juros Passivos	(1.163,4)	(1.192,2)	-2,4%	(847,0)	37,4%	(4.532,1)	(3.935,2)	15,2%
Juros sobre empréstimos e financiamentos	(793,0)	(798,4)	-0,7%	(746,7)	6,2%	(3.346,6)	(3.529,6)	-5,2%
Juros Ativos	113,9	154,7	-26,4%	64,2	77,5%	465,1	288,4	61,3%
Juros sobre aplicação financeira	70,4	28,6	145,7%	34,6	103,5%	173,7	165,6	4,9%
Impostos, contribuições, tarifas e outros	(97,6)	(228,4)	-57,3%	(259,7)	-62,4%	(433,5)	(355,6)	21,9%
Resultado financeiro líquido	(260,3)	(3.700,5)	-93,0%	(564,7)	-53,9%	(5.985,1)	(8.282,2)	-27,7%

Lucro Líquido

Em 2019, a JBS registrou lucro líquido de R\$6,1 bilhões – o maior já registrado na história da Companhia – o que representa um lucro por ação de R\$2,28 e um aumento de aproximadamente 241x frente ao exercício de 2018.

No 4T19, a JBS registrou um lucro de R\$2,4 bilhões, 332,4% superior ao lucro líquido reportado no 4T18, e que representa um lucro por ação de R\$0,91.

Fluxo de Caixa Operacional e Livre

Em 2019, a Companhia gerou R\$17,1 bilhões em caixa nas atividades operacionais, um aumento de 49,1% frente ao ano anterior. O fluxo de caixa livre foi de R\$9,5 bilhões, um aumento de 109,1% comparado a 2018.

No 4T19, a Companhia gerou R\$5,1 bilhões em caixa nas atividades operacionais, o que representa um aumento de 48,6% comparado ao 4T18. O fluxo de caixa livre foi de R\$3,2 bilhões, um aumento de 141,8% comparado ao 4T18.

Fluxo de Caixa das Atividades de Investimentos

No ano, o fluxo de caixa das atividades de investimentos da JBS foi de R\$5,9 bilhões. Adição de ativos imobilizados totalizou R\$4,3 bilhões e as aquisições totalizaram R\$2,2 bilhões.

No 4T19, o valor total das atividades de investimentos da JBS foi de R\$3,3 bilhões. Adição de ativos imobilizados totalizou R\$1,3 bilhão e as aquisições totalizaram R\$2,0 bilhões.

Endividamento

A JBS encerrou 2019 com R\$10,0 bilhões em caixa. Adicionalmente, a JBS USA possui US\$1,9 bilhão disponíveis em linhas de crédito rotativas e garantidas, equivalentes a R\$7,8 bilhões ao câmbio de fechamento do ano e conferindo à JBS uma disponibilidade total de R\$17,9 bilhões, mais de oito vezes superior à dívida de curto prazo.

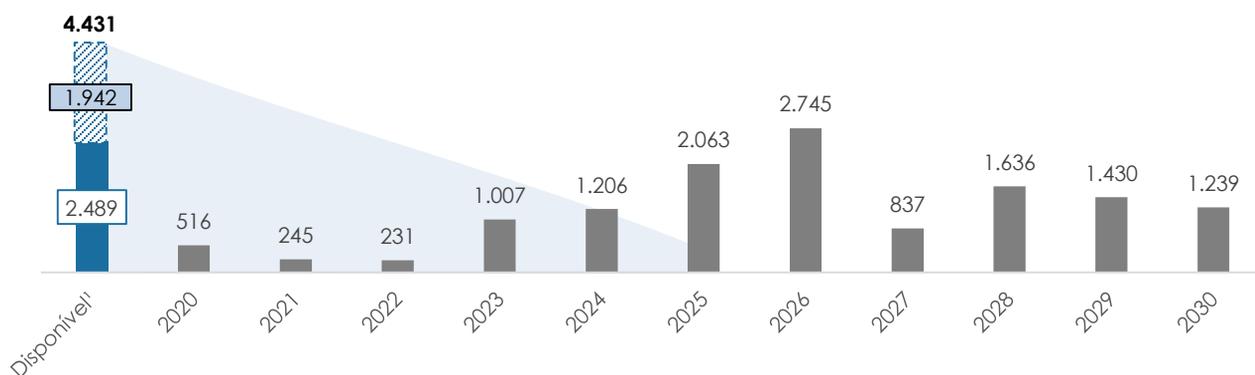
Apesar da desvalorização de 3,9% no real em relação ao dólar no período, a dívida líquida em reais reduziu de R\$47,2 bilhões para R\$43,0 bilhões em 2019 com a alavancagem reduzindo de 3,18x para 2,16x no período. Em dólares, a dívida líquida reduziu em US\$1,5 bilhão, de US\$12,2 bilhões para US\$10,7 bilhões ao fim de 2019 e a alavancagem reduziu de 3,01x para 2,13x neste mesmo período.

RESULTADO CONSOLIDADO 2019 E 4T19

Endividamento (cont.)

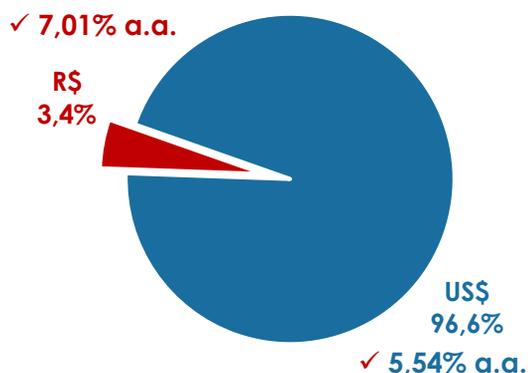
	R\$ Milhões			US\$ Milhões		
	4T19	4T18	Var.%	4T19	4T18	Var.%
Dívida bruta	53.028,0	56.153,5	-5,6%	13.156,0	14.492,0	-9,2%
(+) Curto prazo	2.078,9	2.922,6	-28,9%	515,8	754,3	-31,6%
% sobre Dívida Bruta	3,9%	5,2%		3,9%	5,2%	
(+) Longo prazo	50.949,1	53.230,9	-4,3%	12.640,3	13.737,7	-8,0%
% sobre Dívida Bruta	96,1%	94,8%		96,1%	94,8%	
(-) Caixa e Equivalentes	10.034,0	8.935,8	12,3%	2.489,4	2.306,1	7,9%
Dívida líquida	42.994,1	47.217,7	-8,9%	10.666,7	12.185,9	-12,5%
Alavancagem	2,16x	3,18x		2,13x	3,01x	

Cronograma de Amortização da Dívida (US\$ Mi)

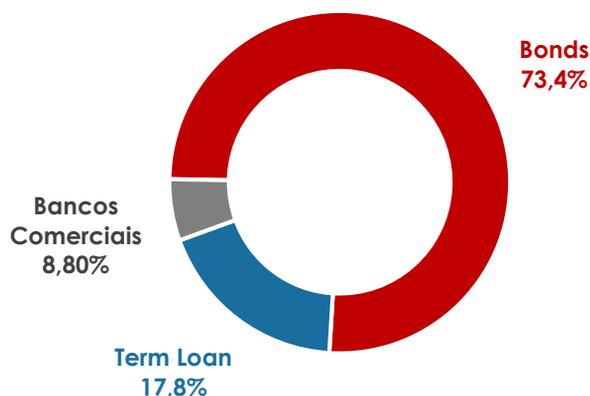


¹Inclui recursos disponíveis em caixa e linhas de crédito rotativas e garantidas da JBS USA ao final de 2019.

Abertura por Moeda e Custo



Abertura por Fonte



UNIDADES DE NEGÓCIOS 2019 E 4T19

Unidades de Negócios – IFRS R\$

Milhões		4T19	3T19	Δ%	4T18	Δ%	2019	2018	Δ%
Receita Líquida									
Seara	R\$	5.720,0	5.362,2	6,7%	4.615,4	23,9%	20.360,9	17.670,1	15,2%
JBS Brasil	R\$	9.578,0	8.445,7	13,4%	7.459,0	28,4%	31.960,1	27.578,9	15,9%
JBS USA Beef	R\$	23.869,4	22.353,3	6,8%	20.596,4	15,9%	87.202,6	78.644,1	10,9%
JBS USA Pork	R\$	6.316,0	6.006,3	5,2%	5.345,9	18,1%	23.469,0	20.774,7	13,0%
Pilgrim's Pride	R\$	12.598,5	11.021,6	14,3%	10.108,3	24,6%	45.005,9	39.881,0	12,9%
Outros	R\$	635,1	549,4	15,6%	605,0	5,0%	2.432,2	2.423,7	0,3%
Eliminações	R\$	-1.590,4	-1.554,1	2,3%	-1.411,3	12,7%	-5.907,1	-5.292,3	11,6%
Total	R\$	57.126,7	52.184,4	9,5%	47.318,7	20,7%	204.523,6	181.680,2	12,6%
EBITDA Ajustado									
Seara	R\$	706,0	705,3	0,1%	474,2	48,9%	2.252,8	1.543,2	46,0%
JBS Brasil	R\$	487,0	719,0	-32,3%	293,1	66,2%	1.736,8	1.248,8	39,1%
JBS USA Beef	R\$	2.613,1	2.391,1	9,3%	1.601,9	63,1%	8.014,3	6.311,9	27,0%
JBS USA Pork	R\$	886,7	702,9	26,2%	408,7	117,0%	2.594,8	2.001,6	29,6%
Pilgrim's Pride	R\$	1.046,6	1.408,0	-25,7%	640,7	63,4%	5.327,7	3.738,8	42,5%
Outros	R\$	-68,0	-2,3	2883,5%	-26,8	154,2%	-36,2	5,5	-
Eliminações	R\$	-1,7	-2,7	-39,4%	0,0	-	-9,2	0,0	-
Total	R\$	5.669,9	5.921,3	-4,2%	3.391,9	67,2%	19.881,1	14.849,8	33,9%
Margem EBITDA Ajustada									
Seara	%	12,3%	13,2%	-0,8 p.p.	10,3%	2,1 p.p.	11,1%	8,7%	2,3 p.p.
JBS Brasil	%	5,1%	8,5%	-3,4 p.p.	3,9%	1,2 p.p.	5,4%	4,5%	0,9 p.p.
JBS USA Beef	%	10,9%	10,7%	0,3 p.p.	7,8%	3,2 p.p.	9,2%	8,0%	1,2 p.p.
JBS USA Pork	%	14,0%	11,7%	2,3 p.p.	7,6%	6,4 p.p.	11,1%	9,6%	1,4 p.p.
Pilgrim's Pride	%	8,3%	12,8%	-4,5 p.p.	6,3%	2,0 p.p.	11,8%	9,4%	2,5 p.p.
Outros	%	-10,7%	-0,4%	-10,3 p.p.	-4,4%	-6,3 p.p.	-1,5%	0,2%	-1,7 p.p.
Total	%	9,9%	11,3%	-1,4 p.p.	7,2%	2,8 p.p.	9,7%	8,2%	0,2 p.p.

Unidades de Negócios – GAAP e moeda local

Milhões		4T19	3T19	Δ%	4T18	Δ%	2019	2018	Δ%
Receita Líquida									
JBS USA Beef	US\$	5.797,3	5.625,4	3,1%	5.405,8	7,2%	22.069,4	21.482,8	2,7%
JBS USA Pork	US\$	1.534,0	1.511,6	1,5%	1.403,2	9,3%	5.940,5	5.693,0	4,3%
Pilgrim's Pride	US\$	3.063,5	2.778,0	10,3%	2.656,8	15,3%	11.409,2	10.937,8	4,3%
EBITDA Ajustado									
JBS USA Beef	US\$	580,3	610,4	-4,9%	393,7	47,4%	1.945,2	1.718,7	13,2%
JBS USA Pork	US\$	208,9	120,4	73,5%	117,3	78,1%	561,9	536,8	4,7%
Pilgrim's Pride	US\$	161,6	258,4	-37,4%	111,0	45,5%	973,7	798,2	22,0%
Margem EBITDA Ajustada									
JBS USA Beef	%	10,0%	10,9%	-0,8 p.p.	7,3%	2,7 p.p.	8,8%	8,0%	0,8 p.p.
JBS USA Pork	%	13,6%	8,0%	5,7 p.p.	8,4%	5,3 p.p.	9,5%	9,4%	0,0 p.p.
Pilgrim's Pride	%	5,3%	9,3%	-4,0 p.p.	4,2%	1,1 p.p.	8,5%	7,3%	1,2 p.p.

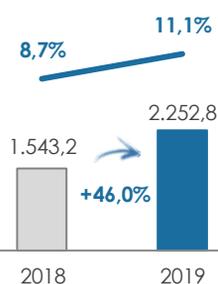
UNIDADES DE NEGÓCIO 2019

Seara (R\$)

Receita Líquida (milhões)

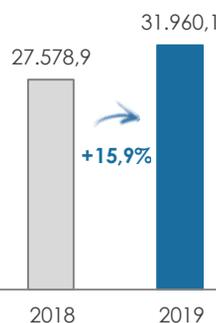


EBITDA Ajustado (milhões) e % EBITDA



JBS Brasil (R\$)

Receita Líquida (milhões)

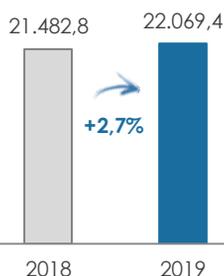


EBITDA Ajustado (milhões) e % EBITDA

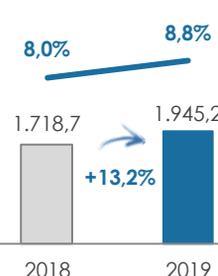


JBS USA Beef (US\$)

Receita Líquida (milhões)

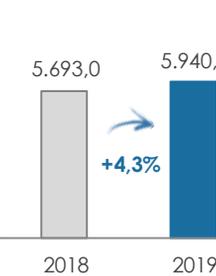


EBITDA Ajustado (milhões) e % EBITDA



JBS USA Pork (US\$)

Receita Líquida (milhões)

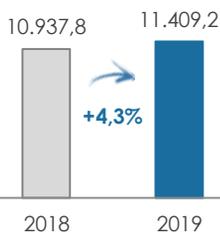


EBITDA Ajustado (milhões) e % EBITDA

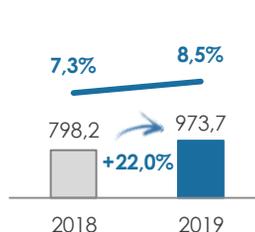


Pilgrim's Pride (US\$)

Receita Líquida (milhões)



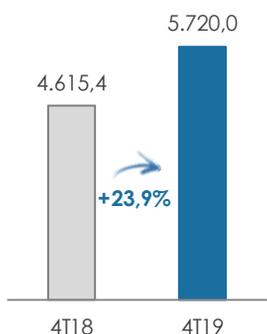
EBITDA Ajustado (milhões) e % EBITDA



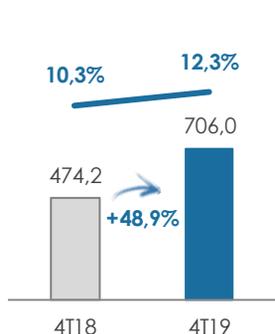
UNIDADES DE NEGÓCIOS 4T19

Seara (R\$)

Receita Líquida (milhões)

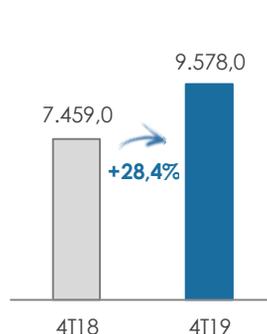


EBITDA Ajustado (milhões) e % EBITDA

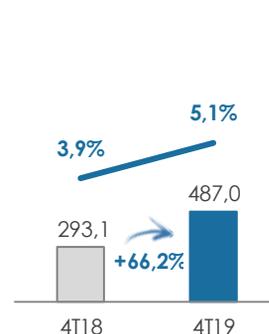


JBS Brasil (R\$)

Receita Líquida (milhões)

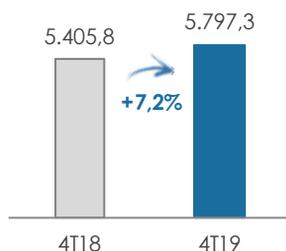


EBITDA Ajustado (milhões) e % EBITDA

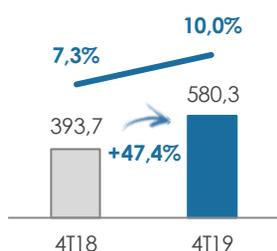


JBS USA Beef (US\$)

Receita Líquida (milhões)



EBITDA Ajustado (milhões) e % EBITDA

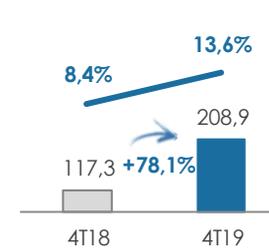


JBS USA Pork (US\$)

Receita Líquida (milhões)



EBITDA Ajustado (milhões) e % EBITDA

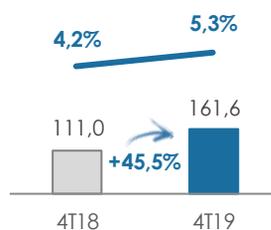


Pilgrim's Pride (US\$)

Receita Líquida (milhões)



EBITDA Ajustado (milhões) e % EBITDA



UNIDADES DE NEGÓCIOS 2019 E 4T19

Seara

No 4T19, a receita líquida da Seara totalizou R\$5,7 bilhões, o que representa um crescimento de 23,9% em relação ao 4T18, impulsionada pelo crescimento de volumes e preços em ambos os mercados, doméstico e internacional. Em 2019, a Seara registrou uma receita líquida de R\$20,4 bilhões, um aumento de 15,2% em relação a 2018.

No mercado interno, a receita líquida no 4T19 atingiu R\$3,1 bilhões, o que corresponde a um aumento de 14,5% em relação ao 4T18, com aumento de 3,9% no volume vendido e de 10,3% no preço médio de venda. Importante destacar a categoria de produtos processados, que registrou aumento de 8,1% do volume comercializado e 8,9% no preço médio de venda no período.

A Seara cresce a preferência junto ao consumidor Brasileiro através da forte presença nas mentes dos consumidores (99% de Conhecimento de Marca), da qualidade de seus produtos e da inovação. Ao longo de 2019, foram lançados mais de 80 SKUs, com destaque para as linhas **Seara Nature®**, produtos com ingredientes naturais e sem conservantes artificiais; a linha **Seara Rotisserie®**, que traz conveniência e produtos com ingredientes *clean label*, e a linha **Incrível Seara®**, que oferece uma diversidade de produtos 100% vegetais (plant-based), bem como a expansão da linha **Seara Gourmet®**, com produtos focados nos momentos de indulgência. Nesse trimestre, a marca Seara consolidou sua liderança de mercado em congelados com 23,1% de market share, 2 pontos percentuais acima da segunda marca.

No mercado externo, a receita líquida da Seara atingiu R\$2,7 bilhões, um aumento de 36,8%, impulsionada por um crescimento de 17,4% no volume vendido e preços 16,5% maiores. O crescimento mais expressivo foi na categoria de carne suína in natura, que registrou aumento de 58,5% no volume e de 57,8% no preço de venda no período. A categoria de aves in natura teve um crescimento de 12,8% no volume vendido e de 9,1% no preço médio de venda.

O EBITDA da Seara no 4T19, incluindo o efeito da adoção do IFRS 16, foi de R\$706 milhões, com margem de 12,3%. Excluindo o efeito citado, o EBITDA foi de R\$651,8 milhões, o que representa um crescimento de 37,5% em relação ao 4T18, com a margem EBITDA crescendo de 10,3% para 11,4% no mesmo período. No ano, o EBITDA da Seara foi de R\$2,3 bilhões, com margem de 11,1%.

Principais Destaques

R\$ Milhões	4T19		3T19		Δ%	4T18		Δ%	2019		2018		Δ%
	R\$	% ROL	R\$	% ROL	QoQ	R\$	% ROL	YoY	R\$	% ROL	R\$	% ROL	YoY
Receita Líquida	5.720,0	100,0%	5.362,2	100,0%	6,7%	4.615,4	100,0%	23,9%	20.360,9	100,0%	17.670,1	100,0%	15,2%
Custo dos produtos vendidos	(4.500,6)	-78,7%	(4.212,6)	-78,6%	6,8%	(3.774,2)	-81,8%	19,2%	(16.296,6)	-80,0%	(14.753,1)	-83,5%	10,5%
Lucro bruto	1.219,4	21,3%	1.149,7	21,4%	6,1%	841,2	18,2%	45,0%	4.064,3	20,0%	2.917,0	16,5%	39,3%
EBITDA Ajustado	706,0	12,3%	705,3	13,2%	0,1%	474,2	10,3%	48,9%	2.252,8	11,1%	1.543,2	8,7%	46,0%

UNIDADES DE NEGÓCIOS 2019 E 4T19

JBS Brasil (incluindo Couros e Novos Negócios)

Em 2019, a JBS Brasil registrou receita de R\$32,0 bilhões, um aumento de 15,9% em relação a 2018. No 4T19, a receita foi de R\$9,6 bilhões, correspondente a um aumento de 28,4% em relação ao 4T18.

No mercado doméstico, a receita líquida teve aumento de 26,5% no 4T19 comparado ao 4T18, graças ao crescimento de 9,0% no volume vendido e um aumento de 16% no preço médio. A JBS vem investindo na expansão das parcerias com clientes chave por meio de iniciativas como o Açougue Nota 10® e Lojas Friboi 1953®, bem como do seu mix de produtos de maior valor agregado, com o lançamento dos produtos Hambúrguer Friboi 1953, Steak Maturatta® e a linha de Espetinhos Bovino Friboi®, que tem como objetivo levar ainda mais comodidade aos consumidores, entregando um produto de qualidade e em formato pronto para o preparo.

No mercado externo, que correspondeu a 46% das vendas da unidade no trimestre, a receita líquida teve crescimento de 30,8%, atingindo R\$4,4 bilhões. Esse aumento advém de um crescimento de 8,5% no volume vendido, impulsionado por um aumento de 20,5% no preço médio de venda. Embora as renegociações de contratos com o mercado chinês tenham pressionado o resultado do trimestre, as exportações para China praticamente dobraram em termos de receita e tiveram um aumento de 61% e 23% no volume e preço médio, respectivamente. Vale ressaltar que a JBS vem desenvolvendo canais de venda e distribuição na China por meio de parcerias com grandes players locais, como o grupo WH.

O EBITDA em 2019 foi de R\$1,7 bilhão, o que representa um aumento de 39,1%, frente a 2018 com margem de 5,4%. No 4T19, o EBITDA foi de R\$487,0 milhões, 66,2% superior ao 4T18.

Principais Destaques

R\$ Milhões	4T19		3T19		Δ%	4T18		Δ%	2019		2018		Δ%
	R\$	% ROL	R\$	% ROL	QoQ	R\$	% ROL	YoY	R\$	% ROL	R\$	% ROL	YoY
Receita Líquida	9.578,0	100,0%	8.445,7	100,0%	13,4%	7.459,0	100,0%	28,4%	31.960,1	100,0%	27.578,9	100,0%	15,9%
Custo dos produtos vendidos	(7.835,0)	-81,8%	(6.684,2)	-79,1%	17,2%	(6.167,7)	-82,7%	27,0%	(26.076,4)	-81,6%	(22.626,5)	-82,0%	15,2%
Lucro bruto	1.742,9	18,2%	1.761,5	20,9%	-1,1%	1.291,3	17,3%	35,0%	5.883,7	18,4%	4.952,4	18,0%	18,8%
EBITDA Ajustado	487,0	5,1%	719,0	8,5%	-32,3%	293,1	3,9%	66,2%	1.736,8	5,4%	1.248,8	4,5%	39,1%

UNIDADES DE NEGÓCIOS 2019 E 4T19

JBS USA Beef (incluindo Austrália e Canadá)

Considerando os resultados em IFRS e reais, a JBS USA Beef registrou receita líquida de R\$87,2 bilhões em 2019, o que representa um aumento de 10,9% em relação a 2018 e um EBITDA de R\$8,0 bilhões, 27,0% maior em relação a 2018, com margem de 9,2%. Tais resultados incluem o impacto da desvalorização de 7,4% do câmbio médio (BRL vs USD), que passou de R\$3,65 em 2018 para R\$3,95 em 2019. No 4T19, a receita líquida foi de R\$23,9 bilhões, 15,9% maior que no 4T18, enquanto o EBITDA no 4T19 foi de R\$2,6 bilhões, aumento de 63,1% em relação ao 4T18, com margem de 10,9%. No período, a desvalorização do câmbio médio foi de 7,5%, passando de R\$3,81 no 4T18 para R\$4,12 no 4T19.

Em US GAAP e US\$, a JBS USA Beef reportou receita líquida de US\$22,1 bilhões em 2019, um incremento de 2,7% em relação a 2018. O EBITDA totalizou US\$1,9 bilhão no ano, o que corresponde a uma margem EBITDA de 8,8%, comparada a 8,0% em 2018. Esses resultados representam um recorde de desempenho anual da JBS USA Beef até agora e refletem, dentre outros motivos, a capacidade do negócio de entregar crescimento e excelência operacional. No 4T19, a JBS USA Beef registrou receita líquida de US\$5,8 bilhões, um aumento de 7,2% comparada ao 4T18, impulsionada por aumento de 3,7% no volume vendido e de 3,7% no preço médio, e o EBITDA do trimestre totalizou US\$580,3 milhões, com margem de 10,0%, comparado a US\$393,7 milhões e margem de 7,3% no 4T18.

Na América do Norte, os fundamentos da indústria permaneceram sólidos, suportados pela boa disponibilidade de gado no mercado americano; assim como pelas condições econômicas favoráveis, o que sustentou a demanda por carne bovina no mercado doméstico e exportações.

Além disso, um dos destaques da JBS USA Beef foi a melhora no mix de produtos, advinda de inovação nos programas de valor-agregado, tais como, Aspen Ridge Natural Beef, Grass Run Farms, Imperial Wagyu, e produtos da marca Adaptable. Os volumes desses programas apresentaram crescimento significativo de 16% na comparação anual. Seguindo a estratégia de crescimento dos produtos de valor agregado, a JBS USA anunciou recentemente a aquisição da Empire Packing Company com unidades produtivas de case-ready nos Estados Unidos e a marca Ledbetter. A conclusão da transação ainda está sujeita à aprovação das autoridades locais. Também, na estratégia de diversificação e atendendo a novas tendências de consumo, a Companhia lançou recentemente a marca OZO com produtos derivados de proteína vegetal, os quais complementam seu portfólio com produtos inovadores e de alta qualidade.

Na Austrália, o destaque foi a performance das exportações de carne bovina e de ovinos para a China, que cresceram 80% em vendas no ano de 2019. A Primo Foods, líder de mercado em alimentos preparados na Austrália e Nova Zelândia e continuou impulsionando o comportamento do consumidor por meio de inovações ao longo do ano, tais como: a linha de aperitivos "Stackers" e as linguças da linha "Balanced Blend", uma mistura de proteína vegetal e proteína animal.

Principais Destaques (IFRS - R\$)

R\$ Milhões	4T19		3T19		Δ%	4T18		Δ%	2019		2018		Δ%
	R\$	% ROL	R\$	% ROL		QoQ	R\$		% ROL	YoY	R\$	% ROL	
Receita Líquida	23.869,4	100,0%	22.353,3	100,0%	6,8%	20.596,4	100,0%	15,9%	87.202,6	100,0%	78.644,1	100,0%	10,9%
Custo dos produtos vendidos	(20.286,8)	-85,0%	(18.997,0)	-85,0%	6,8%	(17.984,5)	-87,3%	12,8%	(75.668,1)	-86,8%	(68.838,3)	-87,5%	9,9%
Lucro bruto	3.582,6	15,0%	3.356,3	15,0%	6,7%	2.611,8	12,7%	37,2%	11.534,5	13,2%	9.805,9	12,5%	17,6%
EBITDA Ajustado	2.613,1	10,9%	2.391,1	10,7%	9,3%	1.601,9	7,8%	63,1%	8.014,3	9,2%	6.311,9	8,0%	27,0%

Principais Destaques (US GAAP - US\$)¹

US\$ Milhões	4T19		3T19		Δ%	4T18		Δ%	2019		2018		Δ%
	US\$	% ROL	US\$	% ROL		QoQ	US\$		% ROL	YoY	US\$	% ROL	
Receita Líquida	5.797,3	100,0%	5.625,4	100,0%	3,1%	5.405,8	100,0%	7,2%	22.069,4	100,0%	21.482,8	100,0%	2,7%
Custo dos produtos vendidos	(5.173,7)	-89,2%	(4.960,4)	-88,2%	4,3%	(4.964,3)	-91,8%	4,2%	(19.969,4)	-90,5%	(19.649,3)	-91,5%	1,6%
Lucro bruto	623,6	10,8%	665,0	11,8%	-6,2%	441,5	8,2%	41,2%	2.100,0	9,5%	1.833,5	8,5%	14,5%
EBITDA Ajustado	580,3	10,0%	610,4	10,9%	-4,9%	393,7	7,3%	47,4%	1.945,2	8,8%	1.718,7	8,0%	13,2%

¹A diferença no EBITDA da JBS USA Beef em IFRS e USGAAP, além do câmbio, se deve aos impactos da adoção do IFRS 16 a partir do 1T19 e a critérios diferentes de contabilização dos estoques: em IFRS os estoques são contabilizados a custo médio, enquanto que em USGAAP são marcados a mercado.

UNIDADES DE NEGÓCIOS 2019 E 4T19

JBS USA Pork

Considerando os resultados em IFRS e reais, a JBS USA Pork registrou receita líquida de R\$23,5 bilhões em 2019, o que representa um crescimento de 13,0% em relação a 2018, e um EBITDA de R\$2,6 bilhões, com margem de 11,1% comparada a 9,6% em 2018. Tais resultados incluem o impacto da desvalorização de 7,4% do câmbio médio (BRL vs USD), que passou de R\$3,65 em 2018 para R\$3,95 em 2019. No trimestre, a receita líquida foi de R\$6,3 bilhões, com aumento significativo de 18,1% comparada ao 4T18, enquanto o EBITDA mais do que dobrou em relação ao 4T18, totalizando R\$886,7 milhões e com uma margem de 14,0%. No período, a desvalorização do câmbio médio foi de 7,5%, passando de R\$3,81 no 4T18 para R\$4,12 a no 4T19.

Em US GAAP e US\$, a JBS USA Pork reportou receita líquida de US\$5,9 bilhões em 2019, um incremento de 4,3% em relação a 2018. O EBITDA totalizou US\$561,9 milhões, com uma margem EBITDA de 9,5% no ano. No 4T19, a receita líquida foi de US\$1,5 bilhão, um crescimento de 9,3% em relação ao 4T18, puxada por preços (+5,1%) e volumes (+4,0%) maiores. O EBITDA do trimestre apresentou expansão significativa de 78,1% comparado ao 4T18, totalizando US\$208,9 milhões, com margem de 13,6%.

Em 2019, o volume de exportação de carne suína dos Estados Unidos apresentou crescimento de 10% em relação a 2018, com destaque para a demanda pela China que acelerou de forma material no segundo semestre do ano. Os maiores volumes exportados, em conjunto com condições econômicas favoráveis no mercado doméstico, sustentaram a crescente demanda pelos produtos suínos.

Com o objetivo de maximizar as oportunidades de exportação, e conforme anunciado anteriormente, a JBS USA Pork está no processo de eliminação do uso de ractopamina de sua cadeia de suprimentos. Também, continuamos monitorando de perto os eventos relacionados à Febre Suína Africana na Ásia e seus impactos no comércio global de carne suína.

A JBS USA Pork mantém seu incansável foco em desempenho operacional, com controle de custos nas unidades produtivas e destacada capacidade de conversão de produtos primários em produtos de maior valor agregado, contribuindo para melhores margens. Soma-se a esse contexto, a expansão do negócio de *case-ready* anunciado recentemente, com a aquisição da Empire Packing Company, nos Estados Unidos. A conclusão da transação ainda está sujeita à aprovação das autoridades locais.

A Plumrose segue a trajetória de ampliar sua presença no segmento de alimentos preparados, através de escala e desenvolvimento de produtos inovadores e com marca. Em 2019, a receita líquida do negócio cresceu 10%. Em linha com o plano estratégico de expansão da sua capacidade produtiva, principalmente em bacon, a Plumrose inaugura agora em Abril nova linha de produção em Ottumwa. Também, ainda em 2020, a unidade dará início a construção de uma nova planta para produção de produtos *ready-to-eat*, no Estado de Missouri, USA.

Principais Destaques (IFRS - R\$)

R\$ Milhões	4T19		3T19		Δ%	4T18		Δ%	2019		2018		Δ%
	R\$	% ROL	R\$	% ROL	QoQ	R\$	% ROL	YoY	R\$	% ROL	R\$	% ROL	YoY
Receita Líquida	6.316,0	100,0%	6.006,3	100,0%	5,2%	5.345,9	100,0%	18,1%	23.469,0	100,0%	20.774,7	100,0%	13,0%
Custo dos produtos vendidos	(5.060,6)	-80,1%	(4.996,8)	-83,2%	1,3%	(4.522,5)	-84,6%	11,9%	(19.582,5)	-83,4%	(17.353,9)	-83,5%	12,8%
Lucro bruto	1.255,4	19,9%	1.009,5	16,8%	24,4%	823,4	15,4%	52,5%	3.886,5	16,6%	3.420,8	16,5%	13,6%
EBITDA Ajustado	886,7	14,0%	702,9	11,7%	26,2%	408,7	7,6%	117,0%	2.594,8	11,1%	2.001,6	9,6%	29,6%

Principais Destaques (US GAAP - US\$)¹

US\$ Milhões	4T19		3T19		Δ%	4T18		Δ%	2019		2018		Δ%
	US\$	% ROL	US\$	% ROL	QoQ	US\$	% ROL	YoY	US\$	% ROL	US\$	% ROL	YoY
Receita Líquida	1.534,0	100,0%	1.511,6	100,0%	1,5%	1.403,2	100,0%	9,3%	5.940,5	100,0%	5.693,0	100,0%	4,3%
Custo dos produtos vendidos	(1.321,2)	-86,1%	(1.389,4)	-91,9%	-4,9%	(1.279,3)	-91,2%	3,3%	(5.372,1)	-90,4%	(5.149,1)	-90,4%	4,3%
Lucro bruto	212,8	13,9%	122,2	8,1%	74,1%	123,9	8,8%	71,8%	568,4	9,6%	543,9	9,6%	4,5%
EBITDA Ajustado	208,9	13,6%	120,4	8,0%	73,5%	117,3	8,4%	78,1%	561,9	9,5%	536,8	9,4%	4,7%

¹A diferença no EBITDA da JBS USA Pork em IFRS e USGAAP, além do câmbio, se deve aos impactos da adoção do IFRS 16 a partir do 1T19 e a critérios diferentes de contabilização dos estoques: em IFRS os estoques são contabilizados a custo médio, enquanto que em USGAAP são marcados a mercado.

UNIDADES DE NEGÓCIOS 2019 E 4T19

Pilgrim's Pride Corporation - "PPC"

Considerando os resultados em IFRS e reais, a Pilgrim's Pride registrou receita líquida de R\$45,0 bilhões em 2019, o que corresponde a um aumento de 12,9% comparado a 2018, enquanto o EBITDA foi de R\$5,3 bilhões, com margem de 11,8%. Esse resultado inclui o impacto da desvalorização de 7,4% do câmbio médio (BRL vs USD), que passou de R\$3,65 em 2018 para R\$3,95 em 2019. No 4T19, a receita líquida atingiu R\$12,6 bilhões, um aumento de 24,6% em relação ao 4T18 e o EBITDA foi de R\$1,0 bilhão, com margem de 8,3%. No período, a desvalorização do câmbio médio foi de 7,5%, passando de R\$3,81 no 4T18 para R\$4,12 no 4T19.

Em US GAAP e US\$, a receita da PPC em 2019 foi de US\$11,4 bilhões, aumento de 4,3% comparado a 2018. No 4T19, a receita foi de US\$3,1 bilhões, o que representa um aumento de 15,3% em relação ao 4T18. O EBITDA em 2019 foi de US\$973,7 milhões, com margem de 8,5% e no 4T19 foi de US\$161,6 milhões, com margem de 5,3%.

Nos Estados Unidos, o desempenho operacional continuou a melhorar, impulsionado pelas parcerias com clientes-chave e pelo foco em excelência operacional. Nos negócios de case-ready e small birds, a forte demanda de mercado continuou superando a oferta. Já o setor de commodities continuou desafiador, apesar de melhores condições de mercado em relação a 2018. A operação de produtos preparados nos EUA continuou a evoluir, refletindo os investimentos realizados nos últimos anos.

Na Europa, os resultados continuam a aumentar, impulsionados pela maior eficiência operacional, investimentos em automação, aumento de rendimento e mitigação dos custos de insumos. A integração das operações recém-adquiridas na Europa continua avançando e já geram EBITDA positivo. A melhoria nos resultados foi impulsionada pelas fortes exportações de suínos e boa demanda doméstica, além da implementação de melhorias operacionais e captura de sinergias.

No México, as condições mais desafiadoras no cenário macroeconômico do último trimestre do ano impactaram os gastos dos consumidores, afetando a demanda nos mercados tradicionais. Embora o crescimento do volume tenha sido sólido, os preços ficaram abaixo das expectativas sazonais. Apesar do ambiente de mercado, as operações tiveram um bom desempenho operacional em relação ao setor e foram capazes de gerar um resultado ainda melhor que o ano anterior.

Principais Destaques (IFRS - R\$)

R\$ Milhões	4T19		3T19		Δ%	4T18		Δ%	2019		2018		Δ%
	R\$	% ROL	R\$	% ROL		QoQ	R\$		% ROL	YoY	R\$	% ROL	
Receita Líquida	12.598,5	100,0%	11.021,6	100,0%	14,3%	10.108,3	100,0%	24,6%	45.005,9	100,0%	39.881,0	100,0%	12,9%
Custo dos produtos vendidos	(11.216,0)	-89,0%	(9.398,1)	-85,3%	19,3%	(9.125,1)	-90,3%	22,9%	(38.674,5)	-85,9%	(34.882,4)	-87,5%	10,9%
Lucro bruto	1.382,6	11,0%	1.623,5	14,7%	-14,8%	983,2	9,7%	40,6%	6.331,4	14,1%	4.998,6	12,5%	26,7%
EBITDA Ajustado	1.046,6	8,3%	1.408,0	12,8%	-25,7%	640,7	6,3%	63,4%	5.327,7	11,8%	3.738,8	9,4%	42,5%

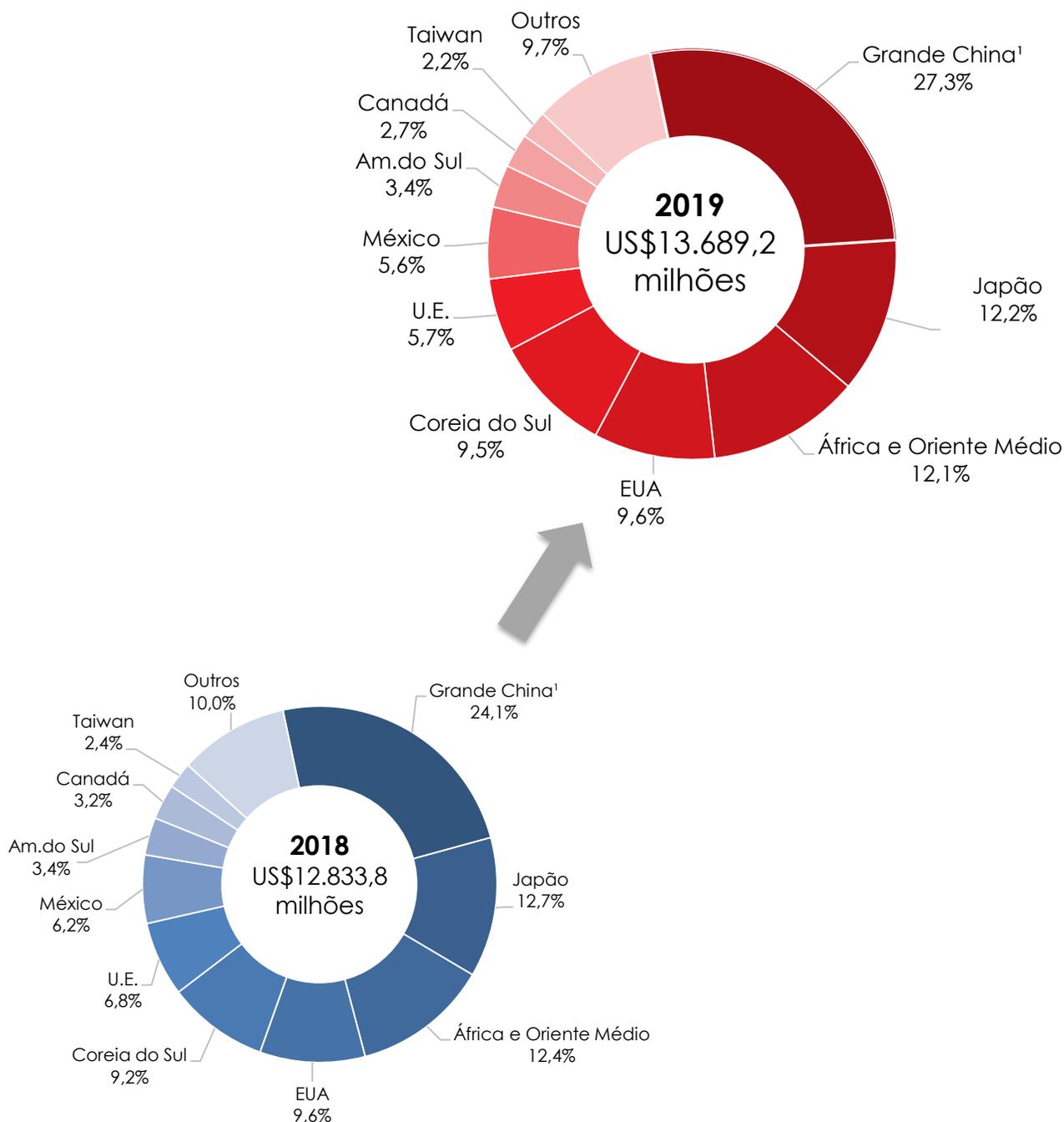
Principais Destaques (US GAAP - US\$)¹

US\$ Milhões	4T19		3T19		Δ%	4T18		Δ%	2019		2018		Δ%
	US\$	% ROL	US\$	% ROL		QoQ	US\$		% ROL	YoY	US\$	% ROL	
Receita Líquida	3.063,5	100,0%	2.778,0	100,0%	10,3%	2.656,8	100,0%	15,3%	11.409,2	100,0%	10.937,8	100,0%	4,3%
Custo dos produtos vendidos	(2.862,1)	-93,4%	(2.495,8)	-89,8%	14,7%	(2.544,9)	-95,8%	12,5%	(10.338,8)	-90,6%	(10.094,3)	-92,3%	2,4%
Lucro bruto	201,4	6,6%	282,2	10,2%	-28,6%	111,8	4,2%	80,1%	1.070,4	9,4%	843,5	7,7%	26,9%
EBITDA Ajustado	161,6	5,3%	258,4	9,3%	-37,4%	111,0	4,2%	45,5%	973,7	8,5%	798,2	7,3%	22,0%

¹A diferença no EBITDA entre os resultados em IFRS e USGAAP da PPC, além do câmbio, se deve a adoção do IFRS 16 a partir do 1T19 e a critérios diferentes de contabilização da amortização das aves matrizes: em IFRS, a amortização do ativo biológico, por seu caráter de mais longo prazo, é considerada uma despesa passível de ajuste no EBITDA, enquanto que em USGAAP a amortização do ativo biológico é contabilizada no Custo do Produto Vendido e não é ajustada no EBITDA.

TABELAS E GRÁFICOS ANEXOS

Gráfico 1 - Distribuição das Exportações JBS Consolidada em 2018 e 2019



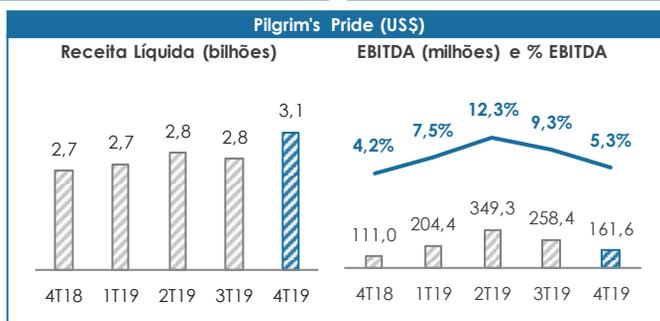
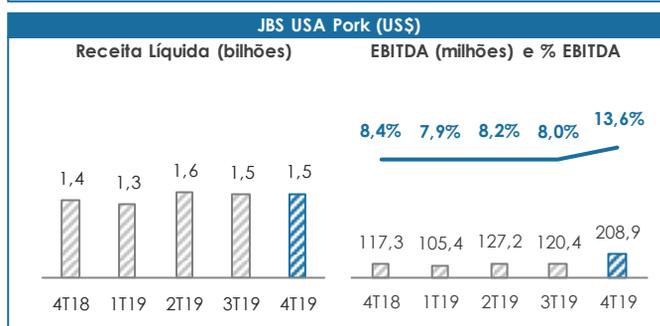
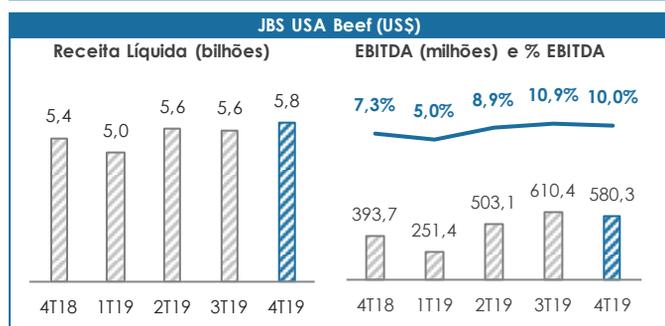
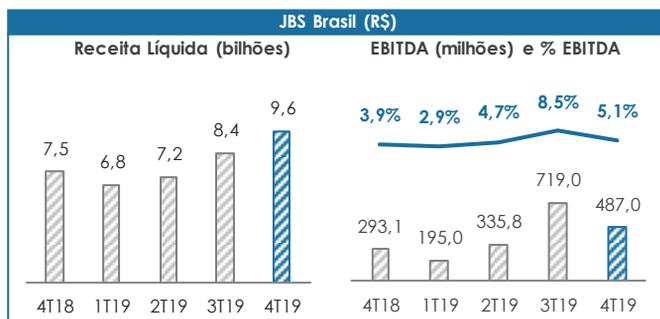
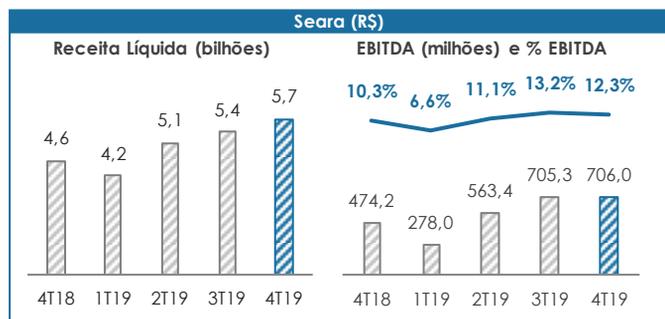
Nota 1. Considera China e Hong Kong

TABELA 1- Abertura do Custo de Produção por Unidade de Negócio 4T19

4T19 (%)	Consolidado	JBS Brasil	Seara	Bovinos USA	Suínos USA	PPC
Matéria-Prima	74,1%	87,9%	66,6%	83,7%	74,3%	44,4%
Processamento (incluindo insumos e embalagens)	14,7%	6,8%	20,5%	6,7%	14,8%	37,0%
Mão-de-obra	11,2%	5,3%	12,9%	9,6%	10,9%	18,6%

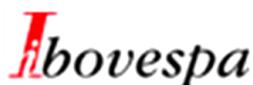
TABELAS E GRÁFICOS ANEXOS

Unidades de Negócios – GAAP e moeda local



INFORMAÇÕES ADICIONAIS

Índices



Contatos



Matriz

Avenida Marginal Direita do Tietê, 500
CEP: 05118-100 – São Paulo – SP
Brasil
Tel.: (55 11) 3144-4000
www.jbs.com.br

Relações com Investidores

Tel.: (55 11) 3144-4224
E-mail: ri@jbs.com.br
www.jbs.com.br/ri

DEMONSTRAÇÕES FINANCEIRAS

Balanço Patrimonial

(Em milhares de reais)

	Controladora		Consolidado	
	31/12/19	31/12/18	31/12/19	31/12/18
Ativo Circulante				
Caixa e equivalentes de caixa	1.883.135	1.764.193	10.033.967	8.935.779
Contas a receber de clientes	2.609.254	2.729.066	11.136.622	9.657.010
Estoques	2.575.154	2.005.010	13.439.591	11.311.734
Ativos biológicos	-	-	3.906.004	3.190.953
Impostos a recuperar	933.085	1.146.685	2.351.152	2.210.038
Derivativos a receber	-	6.303	62.053	52.797
Créditos com empresas ligadas	-	-	-	701.281
Outros ativos circulantes	184.622	163.505	994.985	839.957
TOTAL DO ATIVO CIRCULANTE	8.185.250	7.814.762	41.924.374	36.899.549
Ativo Não-Circulante				
Ativos biológicos	-	-	1.382.559	1.168.454
Impostos a recuperar	4.821.787	6.737.234	7.001.480	9.073.340
Créditos com empresas ligadas	715.527	828.802	275.178	-
Imposto de renda e contribuição social diferidos	-	-	1.506.129	1.159.445
Investimentos em controladas e joint ventures	29.455.450	24.989.925	93.633	84.967
Imobilizado	11.151.059	11.186.287	38.099.818	35.109.179
Direito de uso de arrendamento mercantil	198.671	-	4.573.523	-
Intangível	76.663	89.806	6.052.954	5.819.296
Ágio	9.085.970	9.085.970	24.497.750	23.775.575
Outros ativos não circulantes	399.187	550.639	931.989	1.056.026
TOTAL DO NÃO CIRCULANTE	55.904.314	53.468.663	84.415.013	77.246.282
TOTAL DO ATIVO	64.089.564	61.283.425	126.339.387	114.145.831

DEMONSTRAÇÕES FINANCEIRAS

Balanço Patrimonial

(Em milhares de reais)

	Controladora		Consolidado	
	31/12/19	31/12/18	31/12/19	31/12/18
Passivo Circulante				
Fornecedores	3.009.662	2.282.370	15.438.843	12.165.387
Fornecedores risco sacado	557.031	50.885	2.011.463	910.228
Empréstimos e financiamentos	208.984	1.868.061	2.078.899	2.922.635
Imposto de renda e contribuição social a pagar	-	-	384.594	202.665
Obrigações fiscais	325.754	299.480	559.046	525.521
Obrigações trabalhistas e sociais	914.539	771.936	4.051.824	3.508.585
Provisão a pagar de arrendamento mercantil	22.421	-	945.791	-
Dividendos declarados	1.441.259	6.566	1.442.581	7.313
Compromissos com terceiros para investimentos	22.193	24.017	45.709	45.537
Derivativos a pagar	22.194	23.602	251.964	210.015
Outros passivos circulantes	854.199	897.419	1.246.978	1.103.830
TOTAL DO CIRCULANTE	7.378.236	6.224.336	28.457.692	21.601.716
Passivo Não Circulante				
Empréstimos e financiamentos	2.521.966	13.674.207	50.949.144	53.230.893
Obrigações fiscais	771.489	704.382	977.993	842.268
Obrigações trabalhistas e sociais	3.032.811	3.167.443	3.653.033	3.740.541
Provisão a pagar de arrendamento mercantil	184.854	-	3.769.653	-
Compromissos com terceiros para investimentos	11.550	18.227	104.807	23.676
Imposto de renda e contribuição social diferidos	2.416.149	1.853.179	4.093.599	3.483.539
Provisão para riscos processuais	489.143	1.946.122	1.315.826	2.696.645
Débito com empresas ligadas	17.641.379	8.033.436	-	-
Outros passivos não circulantes	5.021	15.097	535.591	580.344
TOTAL DO NÃO CIRCULANTE	27.074.362	29.412.093	65.399.646	64.597.906
Patrimônio Líquido				
Capital social	23.576.206	23.576.206	23.576.206	23.576.206
Reservas de capital	(233.707)	(255.699)	(233.707)	(255.699)
Reserva de reavaliação	54.374	62.480	54.374	62.480
Reserva de lucros	4.614.776	1.869.306	4.614.776	1.869.306
Outros resultados abrangentes	1.625.317	394.703	1.625.317	394.703
Atribuído à participação dos controladores	29.636.966	25.646.996	29.636.966	25.646.996
Participação dos não controladores	-	-	2.845.083	2.299.213
TOTAL DO PATRIMÔNIO LÍQUIDO	29.636.966	25.646.996	32.482.049	27.946.209
TOTAL DO PASSIVO E PATRIMÔNIO LÍQUIDO	64.089.564	61.283.425	126.339.387	114.145.831

DEMONSTRAÇÕES FINANCEIRAS

Demonstrações do resultado para os trimestres findos em 31 de dezembro

(Em milhares de reais)

	Controladora		Consolidado	
	2019	2018	2019	2018
RECEITA LÍQUIDA	9.486.981	7.388.491	57.126.482	47.318.725
Custo dos produtos vendidos	(7.752.677)	(6.095.166)	(47.905.552)	(40.744.662)
LUCRO BRUTO	1.734.304	1.293.325	9.220.930	6.574.063
Administrativas e gerais	(1.082.867)	(855.402)	(2.349.192)	(1.786.036)
Com vendas	(584.886)	(504.495)	(3.099.452)	(2.775.838)
Outras despesas	(3.046)	(5.939)	(37.497)	(182.021)
Outras receitas	553	7	294.575	63.584
DESPESAS OPERACIONAIS	(1.670.246)	(1.365.829)	(5.191.566)	(4.680.311)
RESULTADO OPERACIONAL	64.058	(72.504)	4.029.364	1.893.752
Receita financeira	491.853	626.291	1.074.245	817.563
Despesa financeira	(605.604)	(748.977)	(1.334.558)	(1.382.293)
	(113.751)	(122.686)	(260.313)	(564.730)
Resultado de equivalência patrimonial	2.867.914	1.157.008	7.321	4.587
RESULTADO ANTES DA PROVISÃO PARA IMPOSTO DE RENDA E CONTRIBUIÇÃO SOCIAL	2.818.221	961.818	3.776.372	1.333.609
Imposto de renda e contribuição social corrente	943.780	1.683.773	539.408	1.311.767
Imposto de renda e contribuição social diferidos	(1.326.574)	(2.082.350)	(1.802.322)	(2.094.823)
	(382.794)	(398.577)	(1.262.914)	(783.056)
LUCRO LÍQUIDO (PREJUÍZO)	2.435.427	563.241	2.513.458	550.553
ATRIBUÍDO A:				
Participação dos controladores			2.435.427	563.241
Participação dos não controladores			78.031	(12.688)
			2.513.458	550.553
Resultado por ação ordinária (básica) - em reais	0,91	0,22	0,91	0,22
Resultado por ação ordinária (diluída) - em reais	0,91	0,22	0,91	0,22

DEMONSTRAÇÕES FINANCEIRAS

Demonstrações dos fluxos de caixa para os trimestres findos em 31 de dezembro

(Em milhares de reais)	Controladora		Consolidado	
	2019	2018	2019	2018
Fluxo de caixa				
Lucro líquido	2.435.427	563.244	2.513.457	550.556
Ajustes por:				
Depreciação e amortização	165.997	190.527	1.573.417	1.239.009
Perda estimada com crédito de liquidação duvidosa	(823)	76.687	28.181	86.767
Resultado de equivalência patrimonial	(2.867.914)	(1.157.008)	(7.322)	(4.587)
Resultado na venda de imobilizado	2.493	5.932	(9.194)	(432)
Imposto de renda e contribuição social	382.794	398.577	1.262.914	783.056
Resultado financeiro líquido	113.751	122.686	260.313	564.730
Plano de opções de ações	2.550	42.615	14.120	58.618
Provisão para riscos processuais	58.925	167.567	59.918	95.465
Perda por valor recuperável	-	71.695	(2.819)	102.103
Resultado com programa de desinvestimentos	-	-	-	57.036
Provisões para obsolescência e realização dos estoques	(6.902)	-	(30.818)	41.173
Parcelamentos fiscais, trabalhistas e sociais	248.342	58.050	288.105	58.049
Fair value (marcação a mercado) dos ativos biológicos	-	-	(129.113)	(159.778)
Impactos da atualização da investigação no âmbito do acordo de leniência	-	49.670	-	49.670
	534.640	590.242	5.821.159	3.521.435
Variação em:				
Contas a receber	(1.033.474)	(281.068)	(1.493.369)	(394.177)
Estoques	199.224	111.954	407.513	374.028
Impostos a recuperar	43.303	(51.851)	148.964	(48.880)
Outros ativos circulantes e não circulantes	103.234	76.570	42.561	176.894
Ativos biológicos	-	-	(434.670)	(206.813)
Fornecedores e fornecedores risco sacado	629.591	115.087	1.907.220	1.023.587
Parcelamentos fiscais, trabalhistas e sociais	(418.476)	(207.821)	(458.527)	(210.888)
Outros passivos circulantes e não circulantes	(115.329)	(46.118)	(75.618)	(443.821)
Imposto de renda e contribuição social pagos	-	-	(796.484)	(380.741)
Variações em ativos e passivos operacionais	(591.927)	(283.247)	(752.410)	(110.811)
Caixa gerado pelas (aplicado nas) atividades operacionais	(57.287)	306.995	5.068.749	3.410.624
Juros pagos	(51.673)	(474.612)	(684.139)	(1.015.690)
Juros recebidos	36.538	14.966	91.637	3.951
Caixa líquido de juros gerado pelas (aplicado nas) atividades operacionais	(72.422)	(152.651)	4.476.247	2.398.885
Fluxo de caixa das atividades de investimentos				
Adição de ativo imobilizado	(172.966)	(156.593)	(1.307.244)	(1.088.125)
Adição de ativo intangível	(3.217)	(1.170)	(4.099)	(2.934)
Baixa de ativo imobilizado	1.678	23	44.549	31.783
Adições nos investimentos em joint-ventures e controladas	(247)	(1.330)	-	-
Aquisição de controladas, líquido do caixa obtido na aquisição	-	-	(2.017.948)	-
Recebimento de dividendos e recursos de liquidação de investidas	4.369.688	2.779	7.500	2.500
Transações com partes relacionadas	(2.906.733)	5.147.710	(27)	242.269
Outros	-	6	1.560	6
Caixa gerado pelas (aplicado nas) atividades de investimentos	1.288.203	4.991.425	(3.275.709)	(814.501)
Fluxo de caixa das atividades de financiamentos				
Empréstimos e financiamentos captados	565.768	148.152	3.045.757	3.097.258
Pagamentos de empréstimos e financiamentos	(601.226)	(3.629.095)	(1.630.337)	(6.547.736)
Derivativos pagos/recebidos	12.636	(330.293)	14.237	(316.104)
Pagamentos de dividendos não-controladores	-	-	(5.369)	(3.695)
Aquisição de ações em tesouraria PPC	-	-	-	(899)
Contribuição da PPC Mexico de não controladores	-	-	-	5.414
Aquisição de ações de emissão própria	-	(498.195)	-	(498.195)
Pagamentos de arrendamento mercantil	(11.561)	-	(337.006)	-
Outros	-	-	5.640	(5.279)
Caixa líquido aplicado nas atividades de financiamentos	(34.383)	(4.309.431)	1.092.922	(4.269.236)
Variação cambial sobre caixa e equivalentes	(62.685)	(17.494)	(73.025)	(473.199)
Variação líquida	1.118.713	511.849	2.220.435	(3.158.051)
Caixa e equivalentes de caixa inicial	764.423	1.252.344	7.813.532	12.093.830
Caixa e equivalentes de caixa final	1.883.136	1.764.193	10.033.967	8.935.779

DISCLAIMER

Nós fazemos declarações sobre eventos futuros que estão sujeitas a riscos e incertezas. Tais declarações têm como base crenças e suposições de nossa Administração e informações a que a Companhia atualmente tem acesso. Declarações sobre eventos futuros incluem informações sobre nossas intenções, crenças ou expectativas atuais, assim como aquelas dos membros do Conselho de Administração e Diretores da Companhia.

As ressalvas com relação a declarações e informações acerca do futuro também incluem informações sobre resultados operacionais possíveis ou presumidos, bem como declarações que são precedidas, seguidas ou que incluem as palavras "acredita", "poderá", "irá", "continua", "espera", "prevê", "pretende", "planeja", "estima" ou expressões semelhantes.

As declarações e informações sobre o futuro não são garantias de desempenho. Elas envolvem riscos, incertezas e suposições porque se referem a eventos futuros, dependendo, portanto, de circunstâncias que poderão ocorrer ou não. Os resultados futuros e a criação de valor para os acionistas poderão diferir de maneira significativa daqueles expressos ou sugeridos pelas declarações com relação ao futuro. Muitos dos fatores que irão determinar estes resultados e valores estão além da nossa capacidade de controle ou previsão.