



# Apresentação de Resultados 4T24

26 de Março de 2025

**VTRU**  
B3 LISTED NM



# AVISO LEGAL

Esta apresentação contém declarações futuras e informações relacionadas à Companhia, que refletem as visões atuais e/ou expectativas desta Companhia e de sua Administração, com respeito à sua performance, aos seus negócios e aos eventos futuros. Declarações prospectivas incluem, sem limitação, qualquer declaração que possua previsões, estimativas e projeções sobre resultados futuros, performance ou objetivos, bem como os termos "acreditamos", "antecipamos", "esperamos", "estimamos", "projetamos", entre outros com significado semelhante. Referidas declarações prospectivas estão sujeitas a riscos, a incertezas e a eventos futuros. Advertimos os investidores de que diversos fatores fazem com que os resultados efetivos se diferenciem de modo relevante de tais planos, objetivos, expectativas, projeções e intenções expressadas nesta apresentação.

Em vista dos riscos e incertezas supramencionados, as circunstâncias e eventos prospectivos discutidos neste documento podem não ocorrer, e os resultados futuros da Companhia podem diferir significativamente daqueles expressos ou sugeridos nessas declarações prospectivas. Declarações prospectivas envolvem riscos e incertezas e não são garantias de eventos futuros. Os investidores não devem tomar nenhuma decisão de investimento com base nas declarações prospectivas eventualmente aqui contidas. Em nenhuma circunstância, nem a Companhia nem suas subsidiárias, conselheiros, diretores,

agentes ou funcionários serão responsáveis perante terceiros (incluindo investidores) por qualquer decisão de investimento tomada com base nas informações e declarações presentes nesta apresentação, ou por qualquer dano dela resultante, correspondente ou específico.

As informações de posição competitiva, incluindo projeções de mercado citadas ao longo desta apresentação, foram obtidas por meio de pesquisas internas, pesquisas de mercado, informações de domínio público e publicações empresariais. Apesar de não termos razão para acreditar que quaisquer destas informações ou relatórios sejam imprecisos em qualquer aspecto relevante, não verificamos isso, independentemente da posição competitiva, da posição de mercado, da taxa de crescimento ou de qualquer outro dado fornecido por terceiros ou outras publicações da indústria. A Companhia não se responsabiliza pela veracidade de tais informações.

Certas porcentagens e outros valores incluídos, neste documento, foram arredondados para facilitar a sua apresentação. As escalas dos gráficos dos resultados podem figurar em proporções diferentes, a fim de otimizar a demonstração. Dessa forma, os números e os gráficos presentes podem não representar a soma aritmética e a escala adequada dos números que os precedem e podem diferir daqueles apresentados nas demonstrações financeiras.

**VTRU**  
B3 LISTED NM

# DESTAQUES DO ANO

**vitru\***  
EDUCAÇÃO

# Principais destaques de 2024

VTRU  
B3 LISTED NM



Captação total da graduação EAD cresceu 13,3% vs. 2S23, com destaque para o aumento de 10,6% na captação de alunos engajados;



Receita Líquida da Graduação EAD avançou 7,5% vs. 2023, com a receita líquida consolidada crescendo 9,1% YoY;



EBITDA Ajustado de 2024 expandiu 9,8% vs. 2023, com a Margem EBITDA Ajustada atingindo 37,1%, crescimento de 0,3 p.p.;



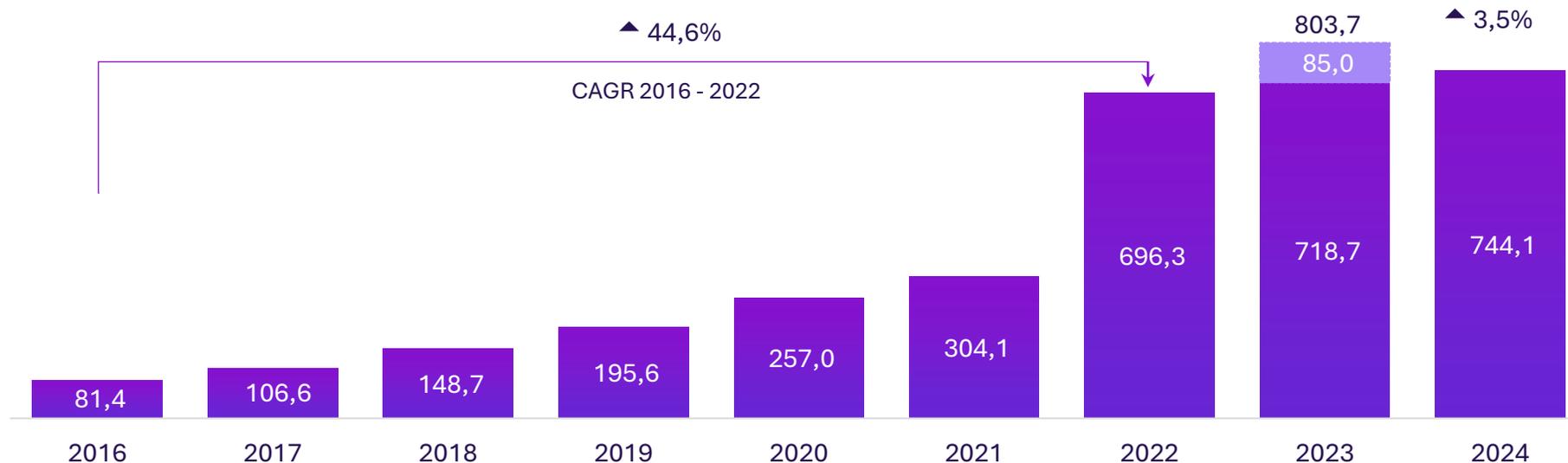
Lucro Líquido Ajustado totalizou R\$ 300,0 milhões em 2024, um aumento de 15,1% em comparação a 2023;



A Geração de Caixa Final Recorrente atingiu R\$ 157,5 milhões, um aumento de 25,7% em relação a 2023.

# Mesmo em um mercado mais competitivo, mantivemos a base de alunos crescente na Graduação EAD

## Alunos Graduação EAD ('000)

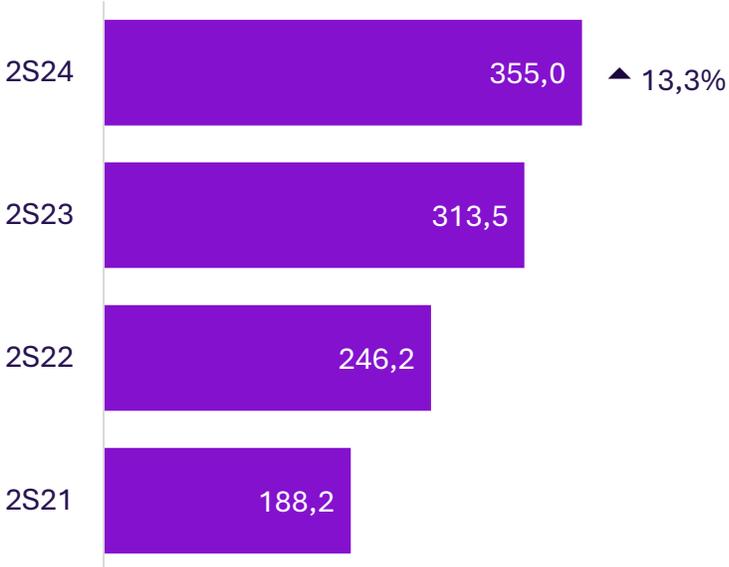


**Em 2024, a Companhia anunciou um novo critério de ativação de alunos da marca Uniasselvi. Em bases comparáveis, o crescimento da base de alunos da Graduação EAD foi de 3,5% vs. 2023.**

*Nota: Aluno engajado é aquele que demonstra comprometimento financeiro e acadêmico após sua matrícula. Por outro lado, o aluno não engajado não é mais incluído na base de alunos e não contribui para a receita líquida. (1) Número de alunos não engajados no 4T23.*

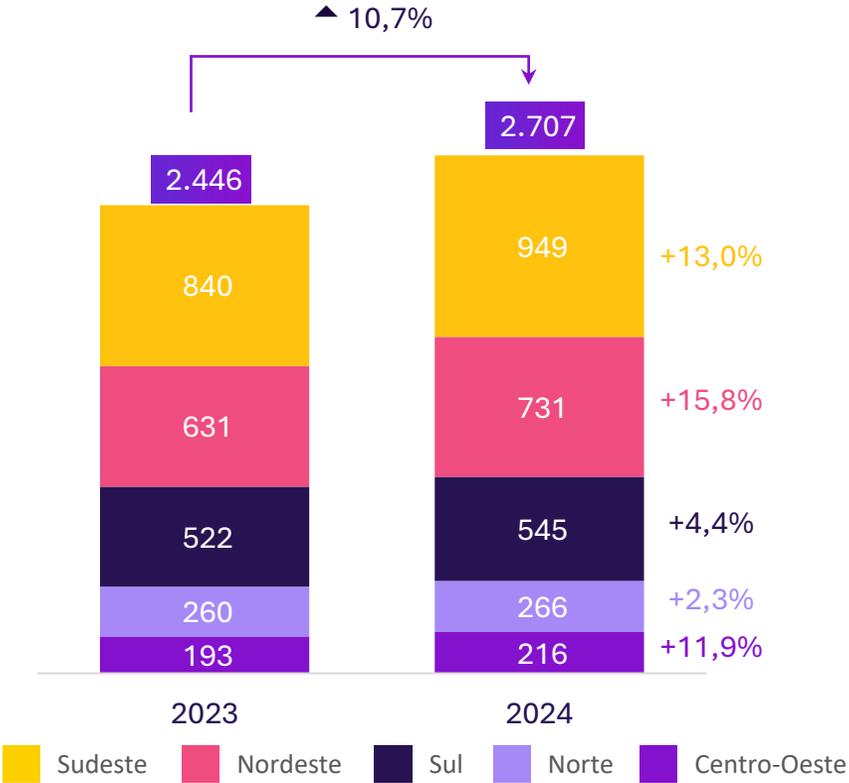
# Captação cresce 13,3% no 2S24, impulsionada pela expansão nacional da rede de polos e o foco no engajamento da base

**Captação Total | Graduação EAD<sup>(1)</sup> ('000)**



Em termos absolutos, a captação continua mostrando um desempenho sólido, principalmente nos alunos engajados. <sup>(2)</sup>

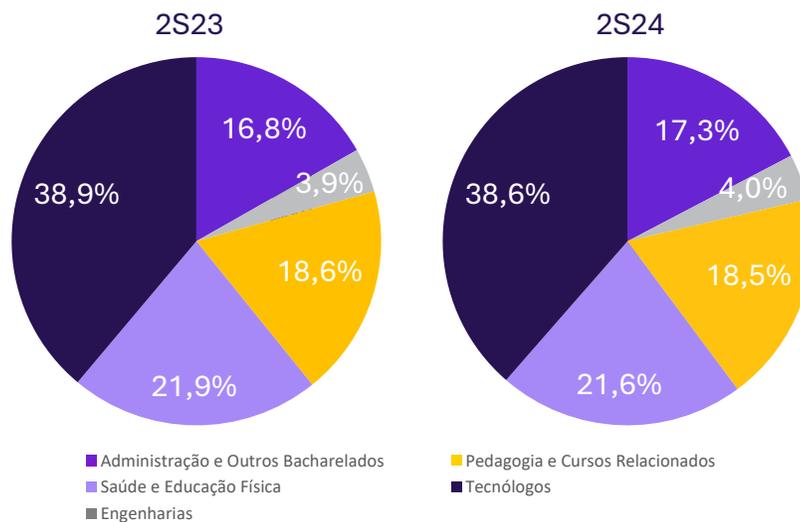
**Polos por Região**



Nota: (1) Inclui alunos engajados e não engajados. Aluno engajado é aquele com comprometimento financeiro e/ou acadêmico após sua matrícula. Por outro lado, o aluno não engajado não é mais incluído na base de alunos e não contribui para a Receita Líquida a partir de 2024. (2) A partir de 2024, a Uniasselvi passa a usar os mesmos critérios da UniCesumar para ativação dos alunos -> harmonização dentro do projeto de integração e implementação de melhores práticas, vide seção de resultado operacionais do release deste trimestre.

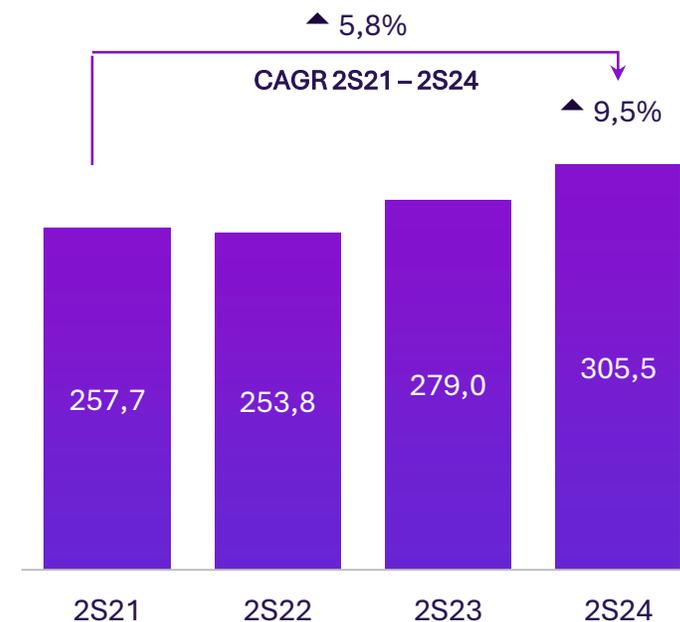
# Crescimento do ticket médio da Graduação EAD, mesmo em um cenário competitivo mais desafiador

## Composição da Captação | Graduação EAD



O mix de cursos se manteve estável vs. 2S23.

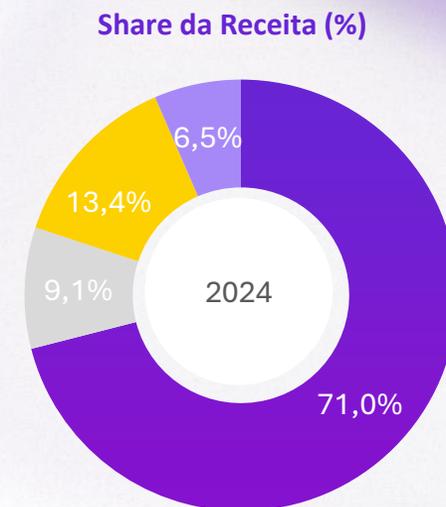
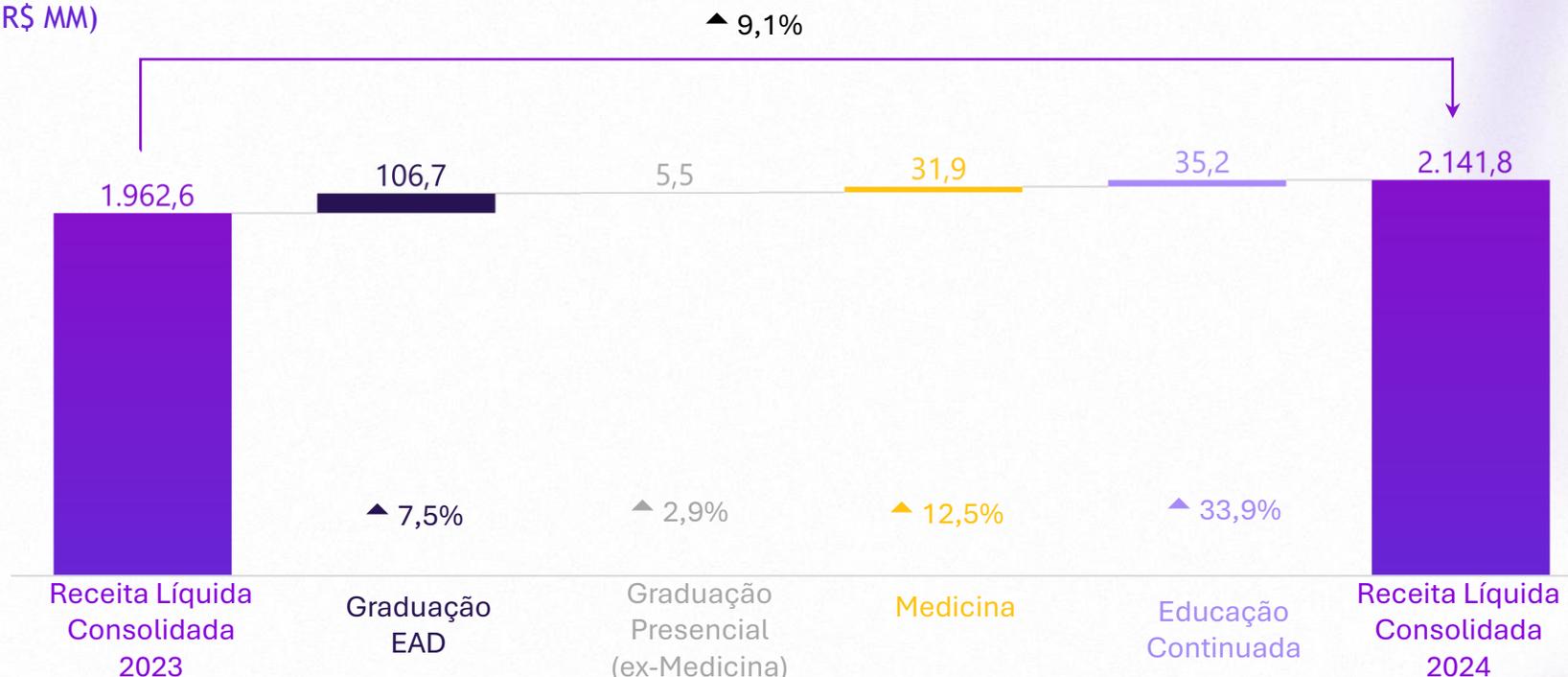
## Ticket Médio | Graduação EAD (R\$)



Seguimos repassando preço, ampliando ticket mesmo em um cenário econômico e de competição desafiador.

# Diversificação do negócio impulsionando a receita líquida

(R\$ MM)



- Receita Líquida Consolidada impulsionada pela expansão do segmento de Graduação EAD, principal motor de crescimento da Vitru, com crescimento de 7,5% vs. 2023;
- O segmento de Graduação Presencial (ex-Medicina) apresentou um desempenho resiliente, refletindo uma leve recuperação na demanda por cursos presenciais;

- Na Medicina, o desempenho foi impulsionado pelo ticket e pela maturação da unidade de Corumbá, o que reflete a alta qualidade e infraestrutura de ensino oferecidas pela Companhia no segmento;
- Educação Continuada registrou crescimento de +33,9% em 2024, reforçando seu papel como uma relevante avenida de expansão.

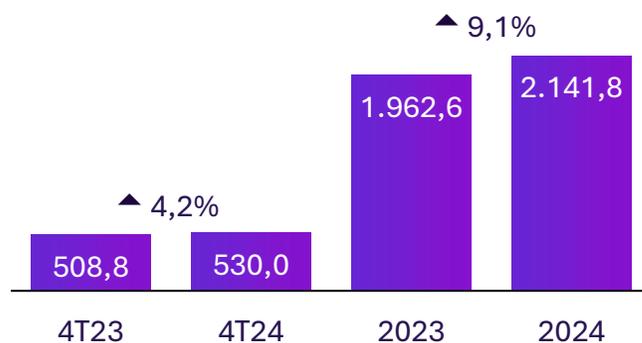
**VTRU**  
B3 LISTED NM

**vitru** \*  
EDUCAÇÃO

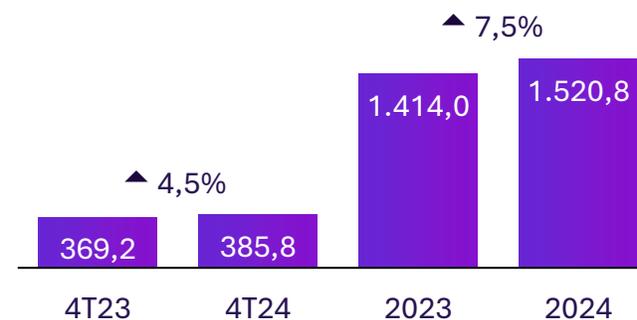
# Crescimento sustentável nos principais segmentos de atuação, reforçando nossa estratégia de negócios

## Receita Líquida (R\$MM)

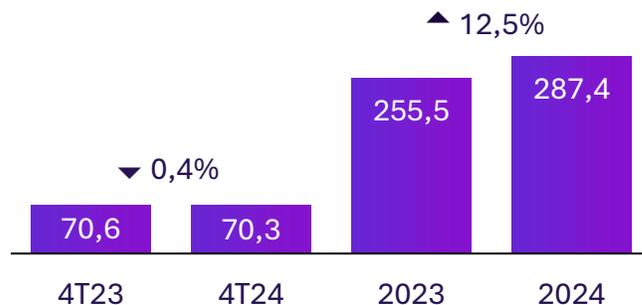
### Receita Líquida Consolidada



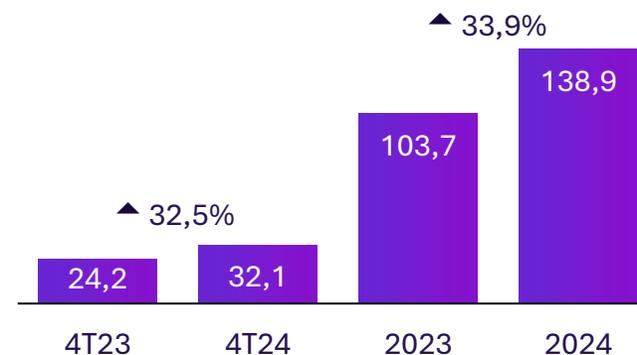
### Graduação EAD



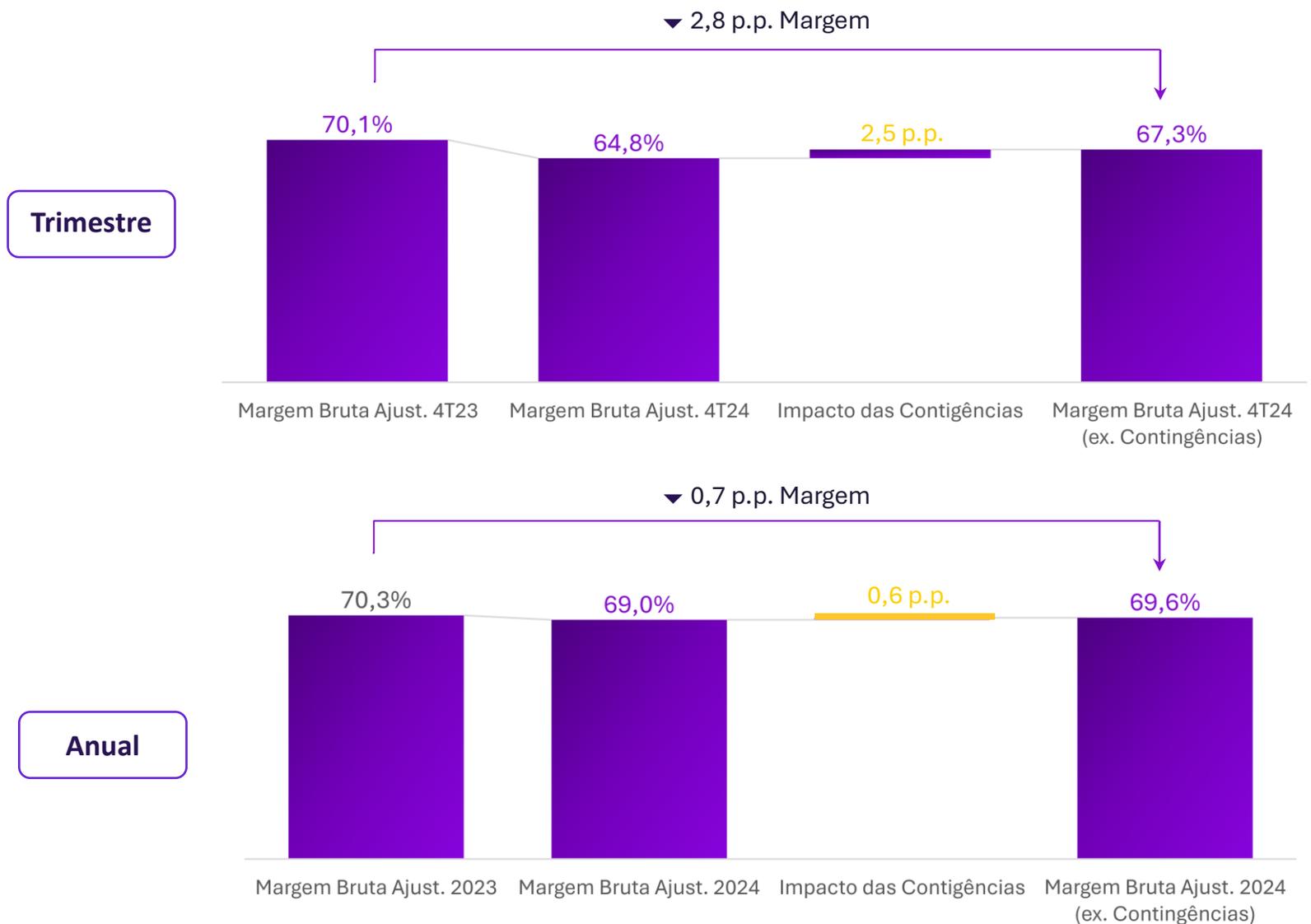
### Medicina



### Educação Continuada

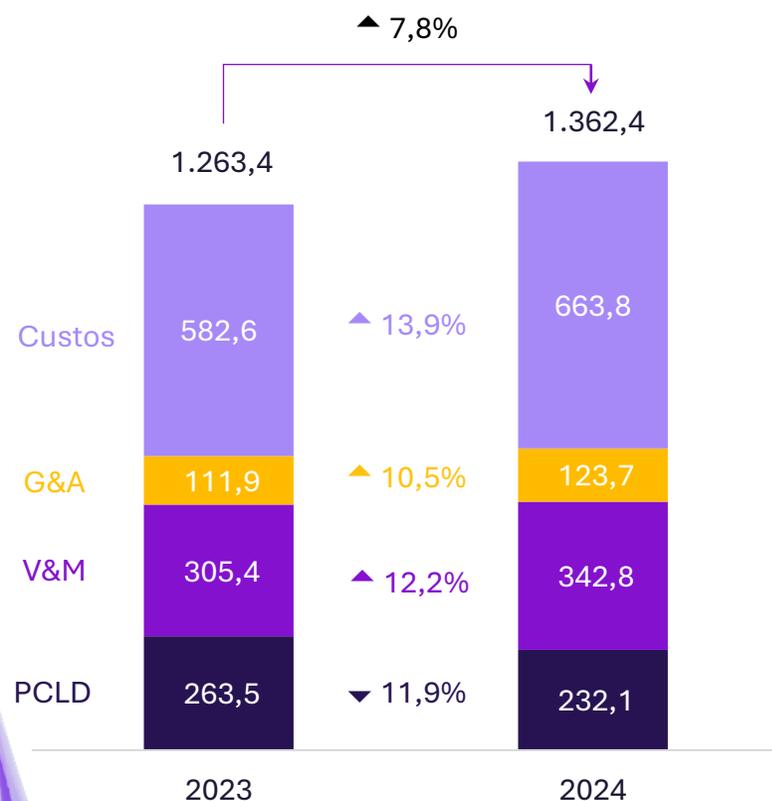


## Margem bruta reflete a maturação dos cursos de saúde híbridos e a evolução da infraestrutura educacional



# Melhora da PCLD em 2024, acompanhada da gestão ativa do SG&A

Composição dos Custos e Despesas (R\$MM)

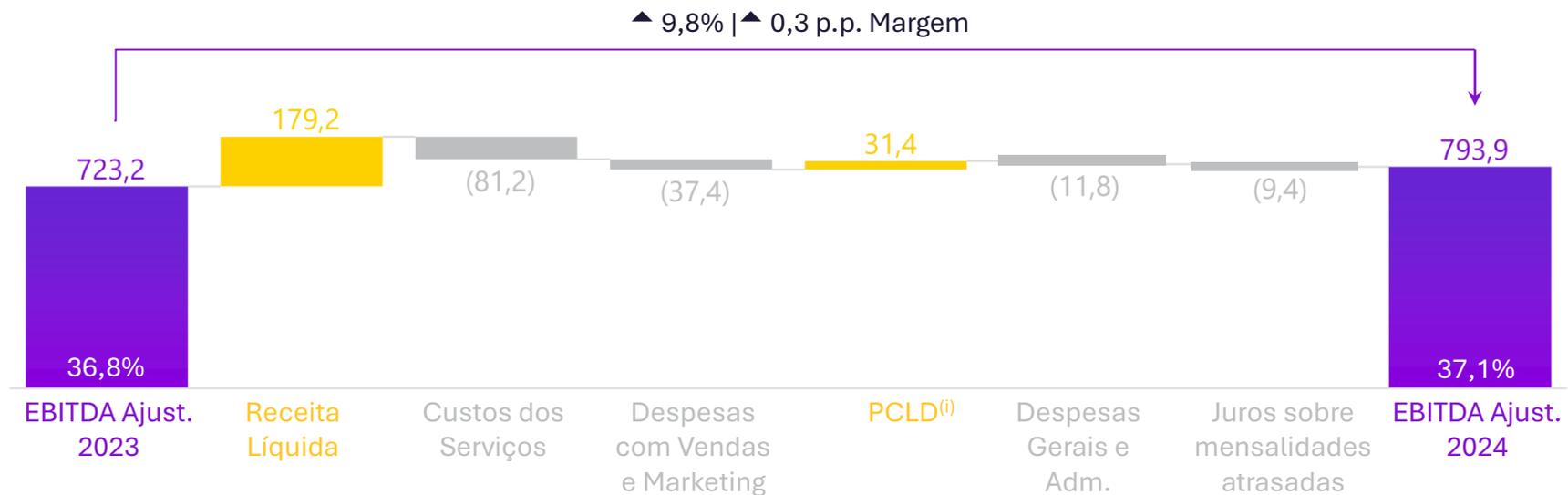


% da ROL	4T23	4T24	△ %	2023	2024	△ %
<b>Custos</b>	<b>29,9%</b>	<b>35,2%</b>	<b>5,3 p.p.</b>	<b>29,7%</b>	<b>31,0%</b>	<b>1,3 p.p.</b>
<b>G&amp;A</b>	<b>5,6%</b>	<b>5,4%</b>	<b>-0,2 p.p.</b>	<b>5,7%</b>	<b>5,8%</b>	<b>0,1 p.p.</b>
<b>V&amp;M</b>	<b>16,6%</b>	<b>16,0%</b>	<b>-0,6 p.p.</b>	<b>15,6%</b>	<b>16,0%</b>	<b>0,4 p.p.</b>
<b>PCLD</b>	<b>16,7%</b>	<b>12,3%</b>	<b>-4,4 p.p.</b>	<b>13,4%</b>	<b>10,8%</b>	<b>-2,6 p.p.</b>

A estabilidade das Despesas Gerais e Administrativas, Marketing e Vendas em relação à Receita Líquida no acumulado de 2024, aliada ao impacto positivo na PCLD, compensou o aumento dos custos ligados a maturação dos cursos híbridos e os gastos com infraestrutura educacional.

# Bom controle de SG&A e PCLD refletidos no EBITDA

## EBITDA Ajustado (R\$ MM) e Margem EBITDA (%)



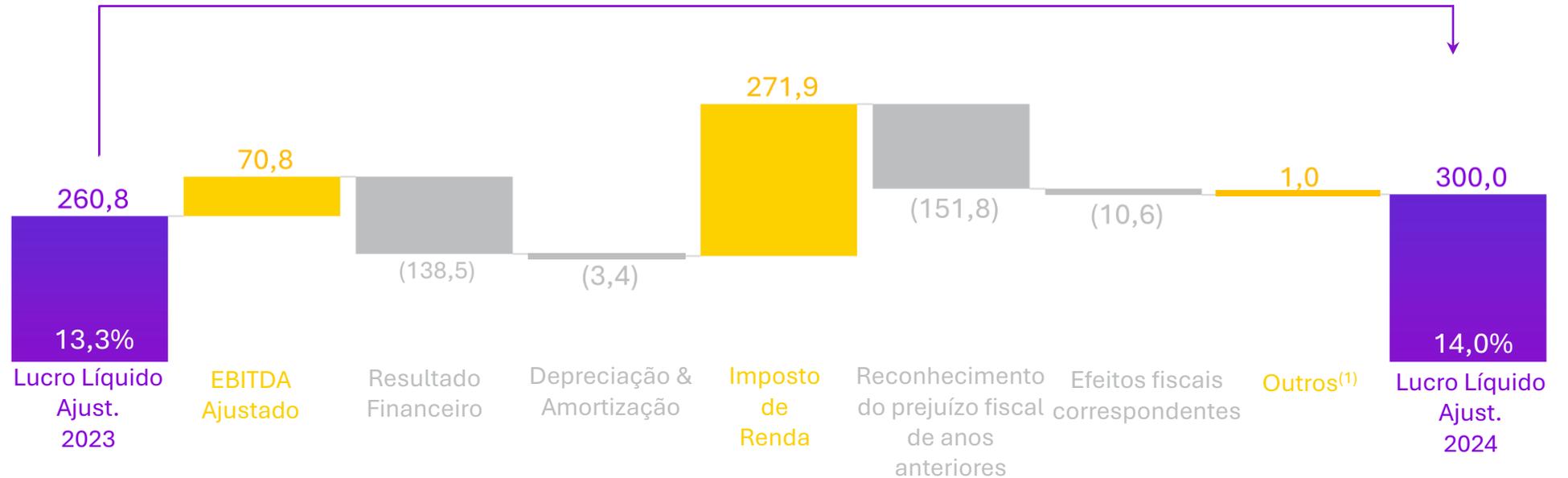
A evolução do EBITDA reflete o sólido desempenho da receita líquida, o efeito positivo da PCLD e a gestão equilibrada nas linhas de despesas operacionais da Companhia, que seguem estáveis em % da receita líquida.

Nota: Todos os valores apresentados neste slide incluem os ajustes detalhados na nossa definição de EBITDA Ajustado;  
(1) A PCLD é definida como "Perdas líquidas por impairment de ativos financeiros" nas nossas Demonstrações Financeiras.

# Forte crescimento do Lucro Líquido Ajustado e ganho de margem líquida

## Lucro Líquido Ajustado (R\$MM)

▲ 15,1% | ▲ 0,7 p.p. Margem



O crescimento do lucro líquido ajustado em 2024 foi impulsionado pelo aumento do EBITDA Ajustado e pelo impacto positivo do imposto de renda diferido decorrente do aproveitamento de prejuízo fiscal

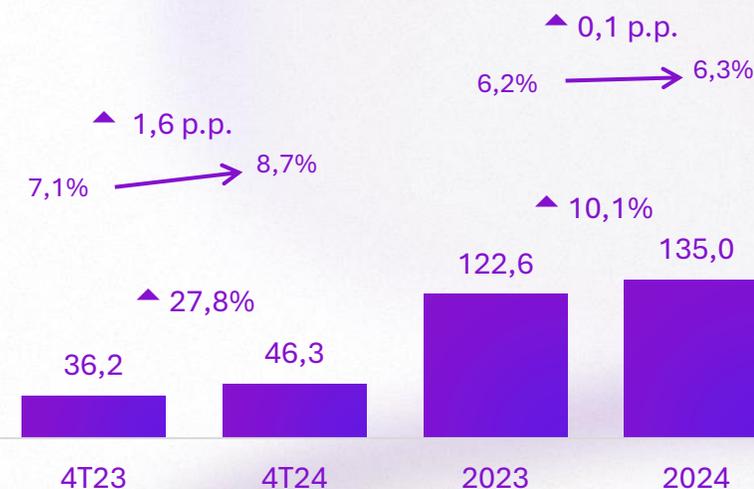
*Nota: Todos os valores neste slide incluem os ajustes detalhados na nossa definição de EBITDA Ajustado. (1) Inclui juros sobre contas a pagar da aquisição de subsidiárias, outras receitas (despesas) líquidas, juros de mensalidades pagas em atraso e amortização de ativos intangíveis provenientes de combinações de negócios.*

# Bons níveis de geração operacional, direcionando para um sólido Free Cash Flow

## Fluxo de Caixa (R\$MM)

R\$ milhões	4T24	4T23	% Var	2024	2023	% Var
<b>EBITDA Ajustado</b>	<b>167,6</b>	<b>162,2</b>	<b>3,4%</b>	<b>793,9</b>	<b>723,2</b>	<b>9,8%</b>
Despesas não recorrentes	(9,6)	(23,5)	(59,2)%	(53,1)	(81,0)	(34,4)%
Provisões e reversões	110,9	119,4	(7,1)%	224,5	254,0	(11,6)%
<b>EBITDA para fins de Caixa</b>	<b>268,9</b>	<b>258,1</b>	<b>4,2%</b>	<b>965,3</b>	<b>896,3</b>	<b>7,7%</b>
<b>Variação no capital de giro</b>	<b>(99,7)</b>	<b>(179,6)</b>	<b>(44,5)%</b>	<b>(239,7)</b>	<b>(287,0)</b>	<b>(16,5)%</b>
Imposto de renda e contribuição social	(9,0)	(12,9)	(30,8)%	(44,8)	(45,1)	(0,8)%
Pagamentos de lease	(15,2)	(14,1)	7,4%	(59,4)	(56,1)	5,7%
Outras atividades operacionais	(3,7)	(9,7)	(62,0)%	(20,1)	(17,0)	17,8%
<b>Fluxo de caixa das operações</b>	<b>141,4</b>	<b>41,7</b>	<b>238,8%</b>	<b>601,4</b>	<b>490,9</b>	<b>22,5%</b>
<b>Conversão de caixa operacional</b>	<b>52,6%</b>	<b>16,2%</b>	<b>36,4 p.p.</b>	<b>62,3%</b>	<b>54,8%</b>	<b>7,5 p.p.</b>
Capex	(46,3)	(36,2)	27,8%	(135,0)	(122,6)	10,1%
<b>Fluxo de caixa livre</b>	<b>95,1</b>	<b>5,5</b>	<b>n.a.</b>	<b>466,4</b>	<b>368,3</b>	<b>26,6%</b>
<b>Conversão de caixa livre</b>	<b>35,3%</b>	<b>2,1%</b>	<b>33,2 p.p.</b>	<b>48,3%</b>	<b>41,1%</b>	<b>7,2 p.p.</b>
Resultado Financeiro	(131,1)	(143,1)	-8,4%	(268,5)	(252,1)	6,5%
Antecipação de Juros	(16,1)	-	n.a.	(41,1)	-	n.a.
Prêmios de pré pgto e Fees de estruturação	(16,9)	(3,8)	n.a.	(23,4)	(5,4)	n.a.
Antecipação de recebíveis	-	18,9	n.a.	-	18,9	n.a.
<b>Fluxo de caixa do acionista</b>	<b>(69,0)</b>	<b>(122,5)</b>	<b>(43,6)%</b>	<b>133,4</b>	<b>129,7</b>	<b>2,8%</b>
Aquisições ou desinvestimentos de ativos	-	-	n.a.	(36,5)	-	n.a.
Dividendos e JSCP	(3,8)	(9,8)	(60,9)%	(3,8)	(9,8)	(60,9)%
<b>Fluxo de caixa final (geração/consumo)</b>	<b>(72,9)</b>	<b>(132,3)</b>	<b>(44,9)%</b>	<b>93,0</b>	<b>120,0</b>	<b>(22,4)%</b>
<b>Conversão de caixa final</b>	<b>-27,1%</b>	<b>-51,3%</b>	<b>24,2 p.p.</b>	<b>9,6%</b>	<b>13,4%</b>	<b>-3,7 p.p.</b>
Não recorrentes <sup>1</sup>	33,0	3,8	n.a.	64,5	5,4	n.a.
<b>Fluxo de caixa final recorrente (geração/consumo)</b>	<b>(39,9)</b>	<b>(128,6)</b>	<b>(69,0)%</b>	<b>157,5</b>	<b>125,3</b>	<b>25,7%</b>
<b>Conversão de caixa final recorrente</b>	<b>-14,8%</b>	<b>-49,8%</b>	<b>35 p.p.</b>	<b>16,3%</b>	<b>14,0%</b>	<b>2,3 p.p.</b>

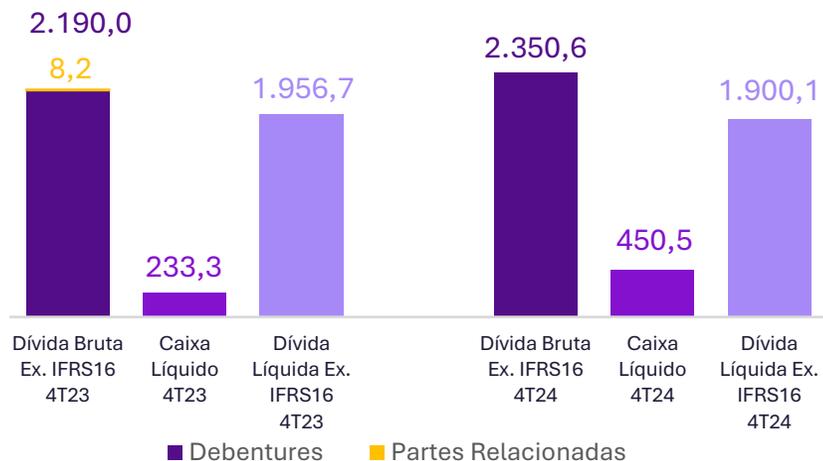
## Capex (R\$MM)



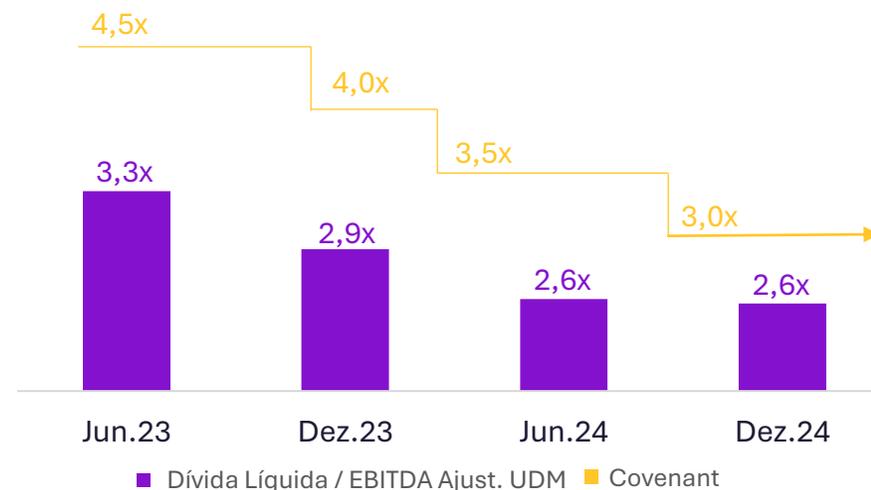
Nota: (1) Considera: Antecipação de Juros e Prêmios de pré pagamento e fees de estruturação.

# Agenda de *liability management* foi fundamental em 2024 para adequação do perfil e custo da dívida

**Dívida Líquida <sup>(1)</sup> (R\$MM)**



**Covenants Semestrais (Dívida Líquida/EBITDA Ajustado UDM<sup>(2)</sup>)**



**Calendário de Amortização (R\$MM)**



(1) Não considera passivo de leasing; (2) EBITDA Ajustado Ex-IFRS16.

**VTRU**  
B3 LISTED NM



# Q&A

Para fazer uma pergunta, clique no ícone “Q&A” na parte inferior da tela para entrar na fila de espera.

Se for anunciado, aparecerá na tela um pedido para ativar o seu microfone; em seguida, deverá ativar o áudio para fazer a sua pergunta.



**vitru**<sup>\*</sup>  
EDUCAÇÃO

**VTRU**  
B3 LISTED NM

# 3 ANEXOS FINAIS

**vitru\***  
EDUCAÇÃO

## Guidance 2024 <sup>(1)</sup>



Receita Líquida

entre **R\$ 2,15 e 2,25 bilhões**  
Crescimento entre ~10% e ~15% vs. 2023

Margem EBITDA Ajustada

entre **36,5% e 37,5%**  
Comparada a 36,6% em 2023

*Nota: (1) Já considerando o novo critério de ativação de alunos na UNIASSELVI e o respectivo impacto na DRE.*

## Reconciliação do EBITDA Ajustado

R\$ Milhões	4T24	4T23	2024	2023
<b>Lucro Líquido do Período</b>	<b>194,4</b>	<b>(25,0)</b>	<b>288,8</b>	<b>122,7</b>
(+) Imposto de renda diferido	(307,7)	8,1	(284,7)	(12,8)
(+) Resultado financeiro	156,2	100,9	443,6	305,1
(+) Depreciação e amortização	55,3	55,9	216,2	212,8
(+) Juros sobre mensalidades atrasadas	2,9	3,7	14,7	24,1
(+) Plano de remuneração baseado em ações	0,4	(4,4)	4,2	(9,4)
(+) Outras receitas (despesas), líquidas	56,4	3,4	57,9	8,4
(+) M&A, despesas de pré-oferta e despesas de reestruturação	9,7	19,7	53,2	72,3
<b>EBITDA Ajustado</b>	<b>167,6</b>	<b>162,2</b>	<b>793,9</b>	<b>723,2</b>

# Reconciliação do Lucro Líquido Ajustado

**VTRU**  
B3 LISTED NM

R\$ Milhões	4T24	4T23	2024	2023
<b>Lucro Líquido do Período</b>	<b>194,4</b>	<b>(25,0)</b>	<b>288,8</b>	<b>122,7</b>
(+) M&A, despesas de pré-oferta e despesas de reestruturação	9,7	19,7	53,2	72,3
(+) Plano de remuneração baseado em ações	0,4	(4,4)	4,2	(9,4)
(+) Amortização de ativos intangíveis provenientes de combinações de negócios	87,0	31,6	181,6	125,7
(+) Juros acumulados sobre contas a pagar por aquisição de controladas	-	9,0	-	14,9
(-) Reconhecimento do prejuízo fiscal anos anteriores	(151,8)	-	(151,8)	
(-) Efeitos fiscais correspondentes sobre ajustes	(43,4)	(17,2)	(76,0)	(65,4)
<b>Lucro Líquido Ajustado</b>	<b>96,3</b>	<b>13,7</b>	<b>300,0</b>	<b>260,8</b>



**Obrigado!**

[investors.vitru.com.br](https://investors.vitru.com.br)  
[ir@vitru.com.br](mailto:ir@vitru.com.br)

**VTRU**  
B3 LISTED NM

