

INFORMAÇÕES DO WEBCAST

26 de março de 2025

9h:00 Horário de (Brasília)

8h:00 a.m. (NY)

Webcast: [Clique Aqui](#)

Contato RI: ir@vitru.com.br

Gabriel Lobo
CFO e Diretor de Relações
com Investidores

Maria Carolina de Freitas Gonçalves
Gerente Sênior de RI

VTRU
B3 LISTED NM

IGC-NM B3



Florianópolis, Brasil, 26 de março de 2025 – A Vitru Brasil, ou Vitru (B3: VTRU3), líder no mercado de graduação EAD no Brasil, divulgou hoje os resultados financeiros e operacionais referentes aos períodos de três e doze meses encerrados em 31 de dezembro de 2024 (“**quarto trimestre de 2024**” ou “**4T24**” e “**2024**”). Os resultados financeiros são expressos em reais (R\$) e apresentados em conformidade com o pronunciamento técnico CPC 21 (R1) e de acordo com a norma internacional IAS 34, e apresentadas de forma condizente com as normas expedidas pela Comissão de Valores Mobiliários. A Vitru opera seus polos sob as marcas **Uniasselvi** e **Unicesumar** com 824,8 mil alunos matriculados em cursos de graduação e pós-graduação e 2.707 polos distribuídos por todo o Brasil, em 30 de dezembro de 2024.

HIGHLIGHTS DE 2024

- * A **Captação Total da Graduação EAD** cresceu **13,3%** no 2S24 vs. 2S23, com destaque para o aumento de **10,6%** na **captação de alunos engajados**;
- * Em critérios comparáveis, a **Base de Alunos de Graduação EAD** atingiu **744,1 mil** alunos ao final de 2024, um aumento de **3,5%** em relação a 2023;
- * O **Ticket Médio** no segmento de **Graduação EAD** aumentou **9,5%** no 2S24 vs. 2S23. No ano o ticket médio cresceu **5,6%** vs. 2023;
- * A **Receita Líquida** no segmento da **Graduação EAD** aumentou **7,5%** em 2024 em comparação a 2023, com a receita líquida consolidada da Companhia aumentando **9,1%**;
- * O **EBITDA Ajustado** registrou um crescimento de **9,8%** em 2024, alcançando uma **Margem EBITDA Ajustada** de **37,1%**, em linha com o *guidance* realizado para o ano;
- * O **Lucro Líquido Ajustado** totalizou **R\$ 300,0 milhões** em 2024, um aumento de **15,1%** em relação ao ano de 2023;
- * A **Geração de Caixa Operacional** do ano totalizou **R\$ 601,4 milhões**, representando um crescimento de **22,5%** versus 2023. A **Geração de Caixa Final Recorrente** em 2024 chegou a **R\$ 157,5 milhões**, um aumento de **25,7%** em relação a 2023, reforçando a trajetória de desalavancagem da Companhia.

Tabela 1: Destaques Financeiros

R\$ milhões	4T24	4T23	% Var	2024	2023	% Var
Receita Líquida Consolidada	530,0	508,8	4,2%	2.141,8	1.962,5	9,1%
Receita Líquida da Graduação EAD	385,8	369,2	4,5%	1.520,8	1.414,0	7,5%
Lucro Bruto Ajustado	343,3	356,7	(3,7)%	1.478,0	1.379,9	7,1%
<i>Margem Bruta Ajustada</i>	<i>64,8%</i>	<i>70,1%</i>	<i>(5,3) p.p.</i>	<i>69,0%</i>	<i>70,3%</i>	<i>(1,3) p.p.</i>
EBITDA Ajustado ¹	167,6	162,2	3,4%	793,9	723,2	9,8%
<i>Margem EBITDA Ajustada</i>	<i>31,6%</i>	<i>31,9%</i>	<i>(0,3) p.p.</i>	<i>37,1%</i>	<i>36,8%</i>	<i>0,3 p.p.</i>
Lucro Líquido Ajustado ²	96,3	13,7	n.a.	300,0	260,8	15,1%
<i>Margem Líquida Ajustada</i>	<i>18,2%</i>	<i>2,7%</i>	<i>15,5 p.p.</i>	<i>14,0%</i>	<i>13,3%</i>	<i>0,7 p.p.</i>
Fluxo de Caixa Operacional	141,4	41,7	238,8%	601,4	490,9	22,5%
<i>Conversão do Fluxo de Caixa Operacional</i>	<i>52,6%</i>	<i>16,2%</i>	<i>36,4 p.p.</i>	<i>62,3%</i>	<i>54,8%</i>	<i>7,5 p.p.</i>
Fluxo de Caixa Final Recorrente	(39,9)	(128,6)	(69,0)%	157,5	125,3	25,7%
<i>Conversão do Fluxo Final Recorrente</i>	<i>(14,8)%</i>	<i>(49,8)%</i>	<i>35,0 p.p.</i>	<i>16,3%</i>	<i>14,0%</i>	<i>2,3 p.p.</i>

¹ Para uma reconciliação do EBITDA Ajustado, consulte “— Conciliação de eventos não recorrentes ajustados ao EBITDA e ao Lucro Líquido”;

² Para uma reconciliação do Lucro Líquido Ajustado, consulte “— Conciliação de eventos não recorrentes ajustados ao EBITDA e ao Lucro Líquido”.

Conciliação de eventos não recorrentes ajustados ao EBITDA e ao Lucro Líquido

Reconciliação do EBITDA Ajustado

R\$ milhões	4T24	4T23	2024	2023
Lucro Líquido do período	194,4	(25,0)	288,8	122,7
(+) Imposto de renda diferido e corrente	(307,7)	8,1	(284,7)	(12,8)
(+) Resultado financeiro corrente	156,2	100,9	443,6	305,1
(+) Depreciação e amortização	55,3	55,9	216,2	212,8
(+) Juros de mensalidades pagas em atraso	2,9	3,7	14,7	24,1
(+) Plano de remuneração baseado em ações	0,4	(4,4)	4,2	(9,4)
(+) Outras receitas (despesas), líquidas	56,4	3,4	57,9	8,4
(+) M&A, despesas de pré-oferta e de reestruturação	9,7	19,7	53,2	72,3
EBITDA Ajustado	167,6	162,2	793,9	723,2

Reconciliação do Lucro Líquido Ajustado

R\$ milhões	4T24	4T23	2024	2023
Lucro Líquido do período	194,4	(25,0)	288,8	122,7
(+) M&A, despesas de pré-oferta e de reestruturação ³	9,7	19,7	53,2	72,3
(+) Plano de remuneração baseado em ações	0,4	(4,4)	4,2	(9,4)
(+) Amortização de ativos intangíveis provenientes de combinações de negócios	87,0	31,6	181,6	125,7
(+) Juros acumulados sobre contas a pagar a partir da aquisição de subsidiárias	-	9,0	-	14,9
(-) Reconhecimento do prejuízo fiscal anos anteriores	(151,8)	-	(151,8)	-
(-) Efeitos fiscais correspondentes sobre ajustes	(43,4)	(17,2)	(76,0)	(65,4)
Lucro Líquido Ajustado	96,3	13,7	300,0	260,8

³ Para a reconciliação do M&A, despesas de pré-oferta e de reestruturação, consulte "— Reconciliações de Medidas Financeiras Non-GAAP ao final deste documento".

Comentários da Administração

Encerramos 2024 com a convicção de que construímos um ano de avanços importantes para a Vitru - um dos principais players de educação digital no Brasil – fortalecendo a qualidade da nossa base de alunos e mantendo uma trajetória sólida de crescimento e eficiência operacional.

Nossos resultados refletem o impacto positivo das iniciativas implementadas ao longo do ano. Com a harmonização dos critérios de reconhecimento de alunos entre Uniasselvi e Unicesumar, temos agora uma base de alunos mais consistente e alinhada à nossa estratégia de longo prazo. Além disso, seguimos aprimorando nossos controles e gestão de gastos e despesas para que os ganhos de escala sejam preservados mesmo em cenários macroeconômicos desafiadores, como o observado nos últimos meses. Este ano avançamos na eficiência financeira, o que contribuiu para a geração de caixa e a redução da alavancagem e, conseqüentemente, contribuiu para a preservação de uma estrutura de capital saudável, mesmo diante do aumento acelerado das curvas de juros no Brasil.

Em 2024, nossa margem EBITDA ajustada atingiu 37,1%, com um EBITDA Ajustado de R\$ 793,9 milhões, em linha com o guidance divulgado no início de 2024, um claro indicativo de nosso compromisso com a excelência do produto entregue ao aluno, uma agenda de eficiência operacional e zelo pela saúde financeira.

Nosso compromisso com a qualidade acadêmica e a experiência do aluno segue como um pilar essencial da nossa estratégia. Em 2024, investimos na expansão e aprimoramento do nosso portfólio de cursos, com um foco especial nos cursos híbridos de saúde e na educação continuada, que vem crescendo em ritmo acelerado. O desenvolvimento de novas soluções tecnológicas também foi um diferencial para aumentar o engajamento e a retenção dos nossos alunos.

Além dos avanços operacionais, a Vitru alcançou um marco histórico com a migração bem-sucedida de suas ações para o Novo Mercado da B3, em junho. Essa mudança reforça nosso compromisso com boas práticas de governança e transparência, ampliando nosso acesso ao mercado de capitais brasileiro e fortalecendo nosso posicionamento para os próximos anos.

Para 2025, seguimos confiantes em nossa capacidade de manter um crescimento sustentável, com boa rentabilidade e focando primordialmente na geração de caixa. Continuaremos investindo em inovação educacional, tecnologia, novas fontes de eficiência operacional e de geração de receitas, além da expansão da nossa base de alunos, sempre com disciplina financeira. A nossa missão segue centrada no impacto positivo na vida de milhares de pessoas em todo o Brasil através do acesso à educação de qualidade e acreditamos que o ensino a distância seguirá ganhando relevância como uma alternativa acessível para quem busca qualificação.

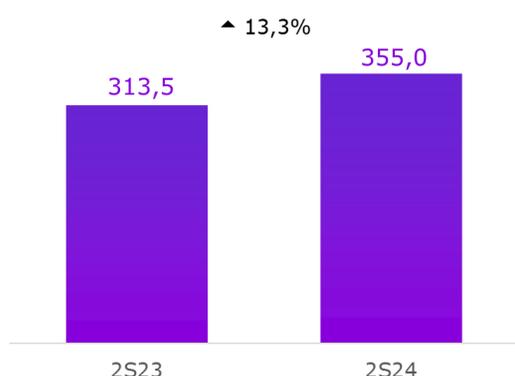
Atenciosamente,

A Administração.

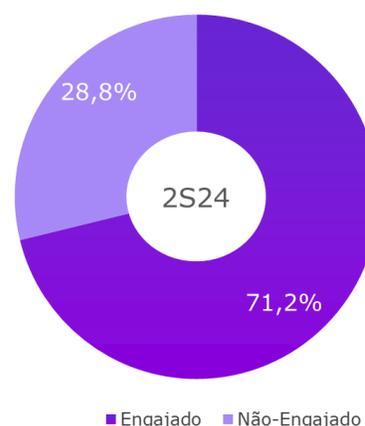
RESULTADOS OPERACIONAIS

No segundo semestre de 2024, registramos um aumento de 13,3% no volume consolidado da captação da graduação EAD em comparação ao mesmo período do ano anterior, com destaque para o crescimento de 10,6% na captação de alunos engajados. Esse avanço já reflete a implementação de critérios rigorosos de ativação de alunos, priorizando aqueles que demonstram maior comprometimento com o modelo educacional da Vitru.

Captação Total | Graduação EAD
(‘000)



Composição da Captação



Desde o início de 2024, a Uniasselvi implementou uma mudança importante, alinhando seus critérios de ativação de alunos aos mesmos critérios adotados pela Unicesumar. Essa consolidação não apenas estabelece uma padronização, mas também promove uma harmonização dentro do projeto de integração, permitindo a troca de melhores práticas entre as instituições. Uma das medidas adotadas é a não inclusão dos alunos considerados “não-engajados” na base a partir do 1T24, que se traduziu em um primeiro momento em um menor crescimento da base de alunos e da receita ao longo de 2024. Por outro lado, essa iniciativa também traz benefícios tangíveis, incluindo a diminuição da provisão para créditos de liquidação duvidosa (PCLD) ao longo de 2024 e 2025, uma taxa de retenção aprimorada e uma otimização das operações, especialmente nos processos de cobrança e gestão de alunos. Essa estratégia reflete o compromisso da Vitru com a excelência operacional, o crescimento sustentável no longo prazo e resulta também em economias tributárias, como a redução de impostos sobre a receita.

Histórico da Captação de Alunos Engajados



Tabela 2: Destaques operacionais

'000	4T24	4T23	% Var	2S24	2S23	% Var
Captação total da graduação EAD	71,7	56,8	26,2%	355,0	313,5	13,3%
<i>Captação alunos engajados</i>	45,5	44,0	3,4%	252,7	228,5	10,6%

Base de Alunos e Polos

O número de alunos matriculados é uma das métricas operacionais mais importantes para a Vitru. Em 31 de dezembro de 2024, a empresa atingiu a marca de 824,8 mil alunos matriculados em seus cursos. Em bases comparáveis, ou seja, considerando o novo critério de ativação de alunos em 2023, o número de alunos na graduação EAD no quarto trimestre daquele ano seria de 718,7 mil, o que implicaria em um crescimento de 3,5% para os 744,1 mil alunos de graduação EAD registrados no quarto trimestre de 2024. Em bases não comparáveis, ou seja, considerando o critério anterior para o ano de 2023, observa-se uma redução da base de alunos em 6,7%.

A ampliação do número de polos segue sendo um dos fatores que possibilita à Companhia aumentar sua base de alunos. A expansão desses polos ainda tem contribuído para o crescimento da Vitru, com a ampliação da nossa presença geográfica no Brasil. A maior parte dos polos abertos nos últimos anos, ainda se encontra em fase de maturação, o que se traduz em um potencial de captura futuro para os próximos anos.

Tabela 3: Base de Alunos e Polos

'000	4T24	4T23	4T23 ⁴	Δ 4T24 x 4T23	Δ 4T24 x 4T23 ³
Total de alunos matriculados	824,8	883,6	798,7	(6,7)%	3,3%
% de alunos EAD	97,5%	97,5%	97,2%	0,0 p.p.	0,3 p.p.
Total de alunos EAD	804,3	861,6	776,6	(6,7)%	3,6%
Graduação	744,1	803,7	718,7	(7,4)%	3,5%
Pós-graduação	60,1	57,9	57,9	3,8%	3,8%
Total de alunos do Presencial	20,5	22,1	22,1	(7,0)%	(7,0)%
Graduação	20,4	21,7	21,7	(6,1)%	(6,1)%
Pós-graduação	0,111	0,336	0,336	(67,0)%	(67,0)%
Número de polos⁵	2.707	2.446	2.446	10,7%	10,7%
<i>% de Polos em expansão (i.e., excluindo polos Base)</i>	93,8%	93,1%	93,1%	0,7 p.p.	0,7 p.p.

⁴ Excluindo os alunos não-engajados na base final da graduação EAD;

⁵ Não considera polos internacionais da Unicesumar.

Mensalidades e Ticket Médio

Tabela 4: Mensalidades⁶

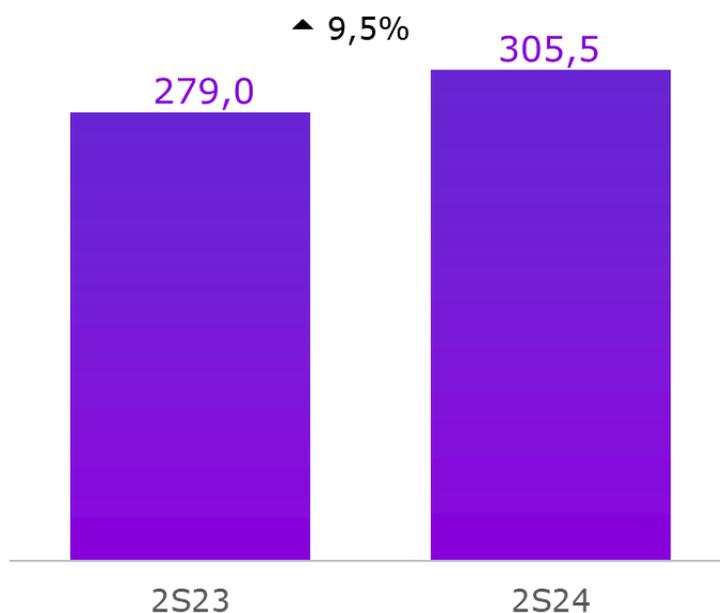
R\$ Milhões (salvo indicado contrário)

	4T24	4T23	% Var	2S24	2S23	% Var
Total de mensalidades da graduação EAD	612,3	595,1	2,9%	1.223,3	1.168,5	4,7%
Ticket médio da graduação EAD (R\$/mês)	-	-	n.a.	305,5	279,0	9,5%

Acreditamos que a força do modelo da Vitru e a sustentabilidade de seu crescimento podem ser demonstradas pelo valor total cobrado pelas mensalidades dos cursos de alunos de graduação EAD⁷.

As mensalidades da Graduação EAD no segundo semestre 2024 totalizaram R\$ 1.223,2 milhões, um aumento de 4,7% em relação aos R\$ 1.168,5 milhões registrados no 2S23. Esse crescimento reflete, principalmente, o aumento do ticket médio gerado sobre uma base de alunos mais engajada e de maior qualidade, além de uma estrutura mais eficiente de retenção e regularidade de pagamentos.

Ticket Médio | Graduação EAD



O ticket médio mensal dos cursos de Graduação EAD aumentou 9,5%, passando de R\$ 279,0 no segundo semestre de 2023 para R\$ 305,5 no mesmo período de 2024. Esse crescimento reflete: (i) a mudança no critério de ativação de alunos, que agora exclui alunos não-engajados, resultando em um ticket médio mais representativo da realidade da Vitru; e (ii) a política diferenciada de posicionamento de qualidade da Uniasselvi e Unicesumar, que fortalece a percepção de valor dessas instituições no mercado.

⁶ As mensalidades são líquidas de cancelamentos;

⁷ É a soma da receita bruta e da parcela dos parceiros do polo nas mensalidades menos outras receitas e cancelamentos acadêmicos.

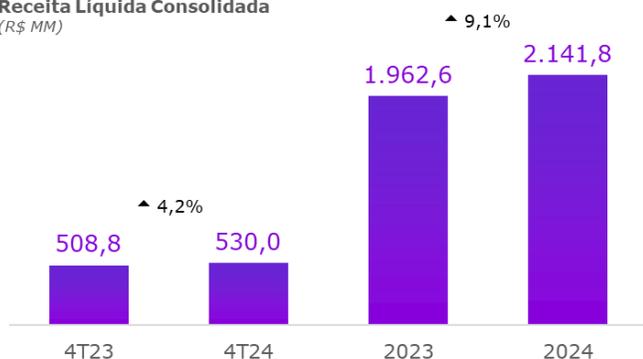
RESULTADOS FINANCEIROS

Tabela 5: Indicadores Financeiros

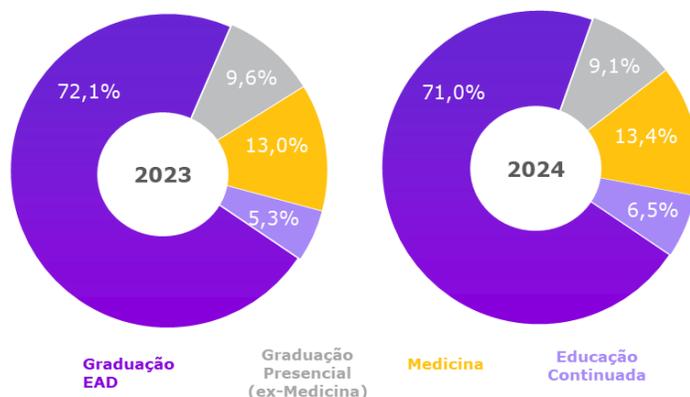
R\$ milhões	4T24	4T23	% Var	2024	2023	% Var
Receita Líquida Consolidada	530,0	508,8	4,2%	2.141,8	1.962,5	9,1%
Custos dos Serviços Ajustado	(186,7)	(152,1)	22,7%	(663,8)	(582,6)	13,9%
Lucro Bruto Ajustado	343,3	356,7	(3,7)%	1.478,0	1.379,9	7,1%
<i>Margem Bruta Ajustada</i>	64,8%	70,1%	(5,3) p.p.	69,0%	70,3%	(1,3) p.p.
Despesas com Vendas Ajustadas	(85,0)	(84,6)	0,4%	(342,8)	(305,4)	12,2%
Despesas Gerais e Adm. Ajustadas	(28,5)	(28,5)	(0,3)%	(123,7)	(111,9)	10,5%
PCLD	(65,1)	(85,1)	(23,5)%	(232,1)	(263,5)	(11,9)%
EBITDA Ajustado	167,6	162,2	3,4%	793,9	723,2	9,8%
<i>Margem EBITDA Ajustada</i>	31,6%	31,9%	(0,3) p.p.	37,1%	36,8%	0,3 p.p.
Depreciação e Amortização	(55,3)	(55,9)	(1,1)%	(216,2)	(212,8)	1,6%
Resultado Financeiro	(156,2)	(100,9)	54,7%	(443,6)	(305,1)	45,4%
Imposto de Renda e Contribuição Social	307,7	(8,1)	n.a.	284,7	12,8	n.a.
Lucro Líquido	194,4	(25,0)	n.a.	288,8	122,7	135,5%
Lucro Líquido Ajustado	96,3	13,7	n.a.	300,0	260,8	15,1%
<i>Margem Líquida Ajustada</i>	18,2%	2,7%	15,5 p.p.	14,0%	13,3%	0,7 p.p.

Receita Líquida

Receita Líquida Consolidada
(R\$ MM)



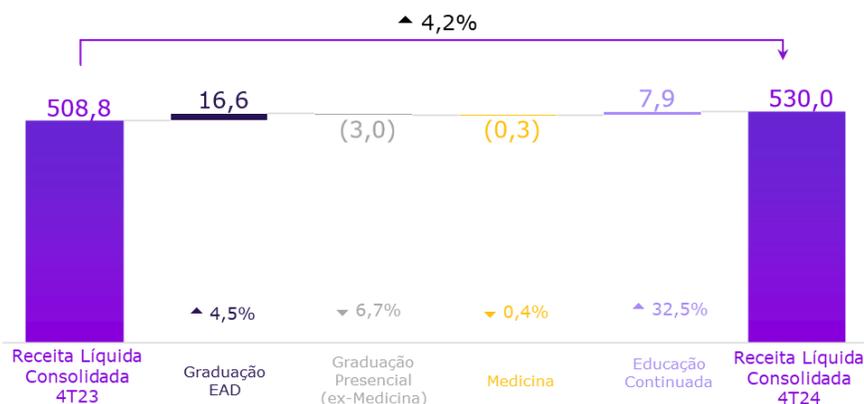
Composição da Receita Líquida



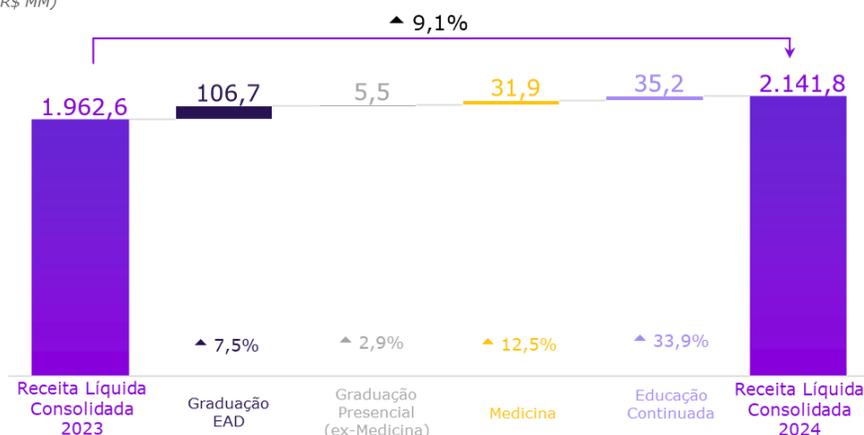
No 4T24 a Receita Líquida Consolidada totalizou R\$ 530,0 milhões com um crescimento de 4,2%, enquanto no acumulado do ano de 2024 a Receita Líquida Consolidada alcançou R\$ 2,1 bilhões, um aumento de 9,1% em comparação a 2023.

Esse desempenho foi puxado, principalmente, pela contínua expansão do segmento de Graduação EAD, sustentado por uma base de alunos mais engajada. Além disso, o segmento de Educação Continuada registrou um expressivo crescimento de 33,9% em 2024, consolidando-se como uma relevante avenida de expansão para a companhia.

Composição Trimestral da Receita Líquida (R\$ MM)



Composição Anual da Receita Líquida (R\$ MM)



A Receita Líquida dos cursos de Graduação EAD totalizou R\$ 385,8 milhões no 4T24, registrando um aumento de 4,5% em comparação ao mesmo período de 2023. No acumulado de 2024, a Receita Líquida da Graduação EAD atingiu R\$ 1,5 bilhão, um aumento de 7,5% em comparação a 2023. Esse desempenho reflete uma base de alunos mais engajada e um ticket médio superior.

A Receita Líquida dos cursos de Graduação Presencial (ex-Medicina) totalizou R\$ 41,8 milhões no 4T24, uma redução de 6,7% em relação aos R\$ 44,8 milhões registrados no 4T23. No acumulado de 2024, a Receita Líquida desse segmento alcançou R\$ 194,8 milhões, um crescimento de 2,9% em comparação a 2023, refletindo uma leve recuperação na demanda por cursos presenciais.

A Receita Líquida da Medicina permaneceu estável no 4T24, registrando uma leve redução de 0,4% em relação ao 4T23. No acumulado de 2024, a Receita Líquida desse segmento alcançou R\$ 287,4 milhões, um crescimento de 12,5% em comparação ao mesmo período de 2023. Esse desempenho foi impulsionado pelo ticket médio e pela maturação da unidade de Corumbá, refletindo a alta qualidade e infraestrutura de ensino oferecidas pela Companhia no segmento.

A Receita Líquida dos cursos de Educação Continuada alcançou R\$ 32,1 milhões no 4T24, um aumento de 32,5% em relação aos R\$ 24,2 milhões registrados no 4T23. No acumulado de 2024, o segmento totalizou R\$ 138,9 milhões, um crescimento de 33,9% em comparação a 2023. Além dos cursos de pós-graduação, nossa oferta de educação continuada inclui cursos técnicos e de qualificação profissional. Vemos esse segmento como uma relevante avenida de crescimento, alinhada à nossa estratégia de ampliar ofertas complementares ao longo da jornada dos alunos.

Tabela 6: Composição da Receita Líquida

R\$ milhões

	4T24	4T23	% Var	2024	2023	% Var
Graduação EAD	385,8	369,2	4,5%	1.520,8	1.414,0	7,5%
Graduação Presencial (ex-Medicina)	41,8	44,8	(6,7)%	194,8	189,3	2,9%
Medicina	70,3	70,6	(0,4)%	287,4	255,5	12,5%
Educação Continuada	32,1	24,2	32,5%	138,9	103,7	33,9%
Receita Líquida Consolidada	530,0	508,8	4,2%	2.141,8	1.962,6	9,1%

Custo dos Serviços

No quarto trimestre de 2024, o custo dos serviços ajustado foi de R\$ 186,7 milhões, um aumento de 22,7% em relação aos R\$ 152,1 milhões do mesmo período de 2023. No acumulado do ano, atingiu R\$ 663,8 milhões, registrando um crescimento de 13,9% em comparação a 2023. Esse avanço foi impulsionado, principalmente, pelo aumento das despesas com infraestrutura educacional, incluindo a contratação de tutores, professores e preceptores para apoiar a expansão dos cursos híbridos e de saúde.

Além disso, o período também foi impactado pela realocação da linha de provisão para contingências, que a partir do 4T24, passou a ser alocada conforme natureza de origem da demanda (i.e. contingências trabalhistas ligadas a linhas que fazem parte do custo, passam a compor o custo). Anteriormente, todas as provisões eram alocadas na linha de despesas gerais e administrativas, sem a segregação por natureza. No 4T24, o efeito nessa linha foi de R\$ 13,3 milhões, afetando a margem bruta da Companhia.

Já considerados todos os efeitos acima mencionados, os custos dos serviços ajustados evoluíram 1,3 p.p. em relação a receita líquida da Companhia no ano de 2024, incremento que a Companhia foi capaz de compensar através bom desempenho de outras linhas de despesas operacionais, que serão explicadas a seguir. Se não considerássemos a alteração da linha de provisão para contingências conforme mencionado, estaríamos falando de aumento de apenas 0,6 p.p. vs. 2023.

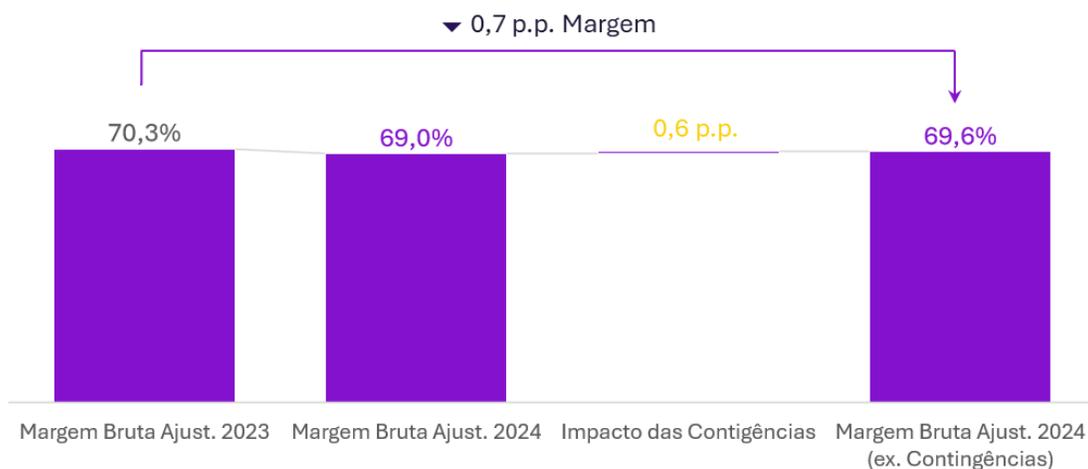
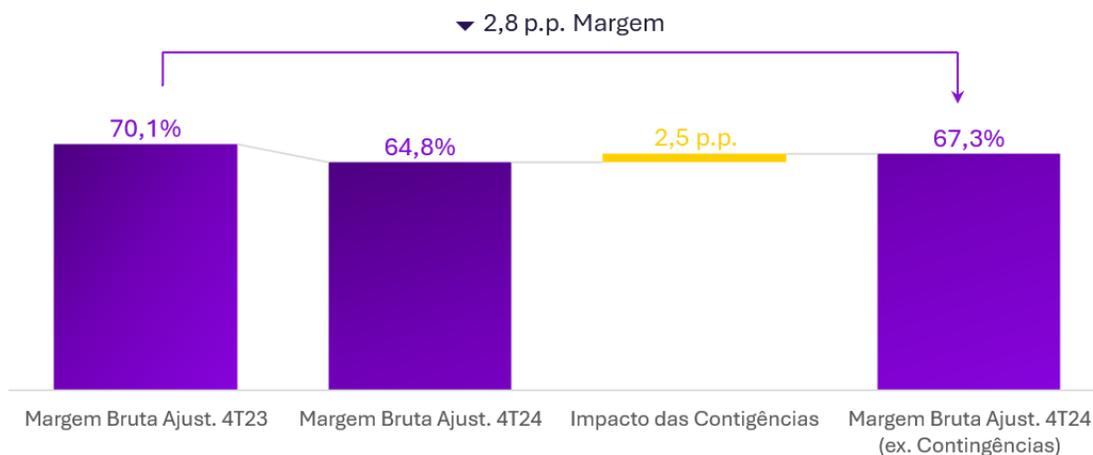
Tabela 7: Custo dos Serviços

R\$ milhões

	4T24	4T23	% Var	2024	2023	% Var
Custo dos Serviços	199,7	175,1	14,1%	746,6	669,5	11,5%
(-) Depreciação e amortização	(20,8)	(22,7)	(8,4)%	(78,8)	(82,0)	(3,9)%
(-) M&A, despesas pré-oferta e de reestruturação	7,8	(0,2)	n.a.	(4,0)	(4,9)	(17,6)%
Custo dos Serviços Ajustado	186,7	152,1	22,7%	663,8	582,6	13,9%
% da Receita Líquida	35,2%	29,9%	5,3 p.p.	31,0%	29,7%	1,3 p.p.

Lucro Bruto Ajustado

No 4T24, o Lucro Bruto Ajustado totalizou R\$ 343,3 milhões, uma redução de 3,7% em relação aos R\$ 356,7 milhões registrados no mesmo período do ano anterior. A Margem Bruta Ajustada ficou em 64,8%, representando uma redução de 5,3 p.p. em comparação aos 70,1% do 4T23. No acumulado de 2024, o Lucro Bruto Ajustado atingiu R\$ 1,5 bilhão, um avanço de 7,1% em relação a 2023, com margem de 69,0%, uma queda de 1,3 p.p. frente ao ano anterior.



Despesas Operacionais

Despesas com Vendas e Marketing

As despesas ajustadas com vendas e marketing no 4T24 totalizaram R\$ 85,0 milhões, mantendo-se praticamente estáveis em relação aos R\$ 84,6 milhões registrados no mesmo período de 2023. No acumulado de 2024, as despesas ajustadas com vendas e marketing somaram R\$ 342,8 milhões, um aumento de 12,2% em relação a 2023.

No ano, essas despesas, como percentual da receita líquida, permaneceram relativamente estáveis, com um acréscimo de 0,4 p.p., em comparação a 2023, alcançando 16,0%. Esse desempenho reflete a estratégia adotada ao longo do ano, com foco em otimização de investimentos, o que incluiu a contratação de novas agências de marketing, atualização de ferramentas de CRM e pagamento de premiações aos polos vinculados ao cumprimento de metas de captação.

Tabela 8: Despesas com Vendas e Marketing

<i>R\$ milhões</i>	4T24	4T23	% Var	2024	2023	% Var
Despesas com Vendas e Marketing	98,4	98,3	0,1%	397,7	360,4	10,4%
(-) Depreciação e amortização	(13,9)	(13,7)	1,5%	(54,9)	(55,0)	(0,2)%
(-) M&A, despesas pré-oferta e de reestruturação	0,5	-	n.a.	-	-	n.a.
Despesas com Vendas e Marketing Ajustadas	85,0	84,6	0,4%	342,8	305,4	12,2%
% da Receita Líquida	16,0%	16,6%	(0,6) p.p.	16,0%	15,6%	0,4 p.p.

Despesas Gerais e Administrativas (G&A)

No 4T24, as despesas gerais e administrativas ajustadas totalizaram R\$ 28,5 milhões, permanecendo praticamente estáveis, com uma redução de 0,3% em relação ao mesmo período de 2023. No acumulado do ano, essas despesas atingiram R\$ 123,7 milhões, um aumento de 10,5% em comparação a 2023. No entanto, como percentual da receita líquida, permaneceram estáveis em 5,8%.

Essa estabilidade reflete nossa otimização de processos administrativos e ganhos de eficiência na estrutura organizacional. O controle dessas despesas reforça a capacidade da Companhia de otimizar gastos administrativos, mesmo com a expansão das operações, contribuindo para a manutenção das margens, em linha com a estratégia de crescimento sustentável no longo prazo.

Tabela 9: Despesas Gerais e Administrativas

<i>R\$ milhões</i>	4T24	4T23	% Var	2024	2023	% Var
Despesas Gerais e Administrativas (G&A)	67,5	63,1	7,1%	259,7	245,7	5,7%
(-) Depreciação e amortização	(20,6)	(19,5)	5,6%	(82,5)	(75,7)	8,9%
(-) Plano de remuneração baseado em ações	(0,4)	4,4	n.a.	(4,2)	9,4	n.a.
(-) M&A, despesas pré-oferta e de reestruturação	(18,0)	(19,4)	(7,0)%	(49,3)	(67,4)	(26,9)%
Despesas Gerais e Administrativas Ajustadas	28,5	28,5	(0,3)%	123,7	111,9	10,5%
% da Receita Líquida	5,4%	5,6%	(0,2) p.p.	5,8%	5,7%	0,1 p.p.

Perdas Líquidas por *Impairment* de Ativos Financeiros (PCLD)

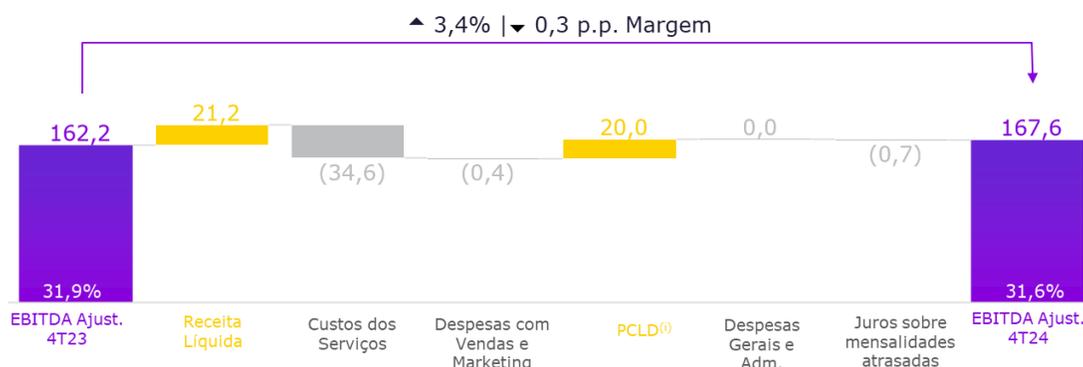
As perdas líquidas por *impairment* de ativos financeiros, que correspondem à nossa provisão para créditos de liquidação duvidosa (PCLD), totalizaram R\$ 65,1 milhões no 4T24, uma diminuição de 23,5% quando comparadas a R\$ 85,1 milhões no mesmo período de 2023. No trimestre, houve um efeito adicional relacionado ao FIES, decorrente da mudança implementada em 2018, quando o governo criou o fundo garantidor do programa. Como resultado, ocorreu a primeira baixa de inadimplência desse fundo, gerando uma despesa adicional no período.

No acumulado de 2024, as perdas totalizaram R\$ 232,1 milhões, uma redução de 11,9% em relação a 2023, correspondendo a 10,8% da receita líquida, uma queda de 2,6 p.p. na comparação anual. Essa redução reflete, os efeitos das mudanças na política de ativação e engajamento de alunos na Uniasselvi, em vigor desde o 1T24, além de uma gestão mais eficiente do contas a receber. Vale destacar que a PCLD de 2024 teve um impacto não recorrente fruto dos alunos não-engajados de 2023.



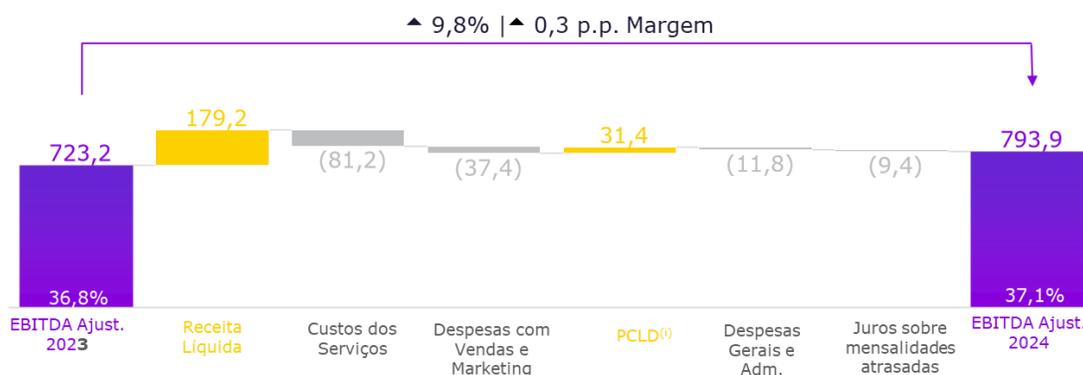
EBITDA Ajustado

No 4T24, o EBITDA Ajustado da Vitru totalizou R\$ 167,6 milhões, um aumento de 3,4% em comparação aos R\$ 162,2 milhões registrados no mesmo período de 2023. A Margem EBITDA Ajustada foi de 31,6%, praticamente estável versus 4T23. Esse desempenho foi um reflexo de uma receita mais moderada no trimestre, atrelado a custos dos serviços pontualmente mais altos que o esperado, que foram positivamente compensados pela estabilidade do SG&A e, principalmente, pelo bom resultado da PCLD que reduziu 4.4 p.p. relação à receita líquida do trimestre.



Nota: Todas as figuras deste gráfico incluem os ajustes aplicados em nossa definição de EBITDA Ajustado; (i) A PCLD é definida como "Perdas líquidas por impairment de ativos financeiros" em nossas demonstrações financeiras.

No acumulado do ano, o EBITDA Ajustado da Vitru atingiu R\$ 793,9 milhões, representando um crescimento de 9,8% em relação aos R\$ 723,2 milhões reportados em 2023. A Margem EBITDA Ajustada foi de 37,1%, um aumento de 0,3 p.p. na comparação com o mesmo período do ano anterior, em linha com o *guidance* divulgado em maio de 2024. Esse resultado foi impulsionado pelo sólido desempenho da receita líquida e pelo efeito positivo da PCLD, bem como, a gestão equilibrada nas linhas de despesas operacionais da Companhia, que seguem estáveis em % da receita líquida.



Nota: Todas as figuras deste gráfico incluem os ajustes aplicados em nossa definição de EBITDA Ajustado; (i) A PCLD é definida como "Perdas líquidas por impairment de ativos financeiros" em nossas demonstrações financeiras.

Resultado Financeiro

No 4T24, a Vitru registrou um resultado financeiro negativo de R\$ 156,2 milhões, um aumento de 54,7% nas despesas financeiras em relação ao mesmo período de 2023. Esse crescimento foi impulsionado, principalmente, pelos custos de estruturação e transação relacionados à 5ª emissão de debêntures, realizada em dezembro de 2024. No acumulado do ano, o resultado financeiro foi negativo em R\$ 443,6 milhões, um aumento de 45,4% em relação a 2023. Todos esses movimentos são fruto de uma estratégia mais ampla e alinhada com nosso pilar estratégico de sustentabilidade financeira com equalização da estrutura de capital da Companhia, realizado com sucesso através do *liability management* em 2024.

O aumento de 37,8% nas despesas financeiras ao longo de 2024 inclui cerca de R\$ 48 milhões em custos de transação e juros antecipados, além de R\$ 15 milhões em prêmios e *waivers* relacionados às debêntures 1 e 2, que não tem natureza recorrente. Além disso, no primeiro semestre de 2024, foram registrados cerca de R\$ 34 milhões referentes a custos de transação e juros da 3ª debênture. Esse desempenho financeiro refletiu despesas extraordinárias associadas ao refinanciamento e à gestão da dívida, impactando significativamente o resultado da Companhia no ano, porém garantindo uma estrutura de capital mais otimizada e eficiente para os próximos anos.

Tabela 10: Resultado Financeiro

R\$ milhões	4T24	4T23	% Var	2024	2023	% Var
Receitas Financeiras	17,1	15,3	11,8%	57,5	58,7	(1,9)%
Despesas Financeiras	(173,3)	(116,2)	49,1%	(501,2)	(363,8)	37,8%
Resultado Financeiro	(156,2)	(100,9)	54,7%	(443,6)	(305,1)	45,4%

Imposto de Renda (IR) e Contribuição Social (CSLL)

O valor apurado de IR e CSLL em 2024 foi positivo em R\$ 284,7 milhões, representando um aumento de R\$ 271,9 milhões em relação aos R\$ 12,8 milhões registrados em 2023. Essa variação ocorreu, principalmente, devido ao reconhecimento de IR diferido sobre prejuízos fiscais relacionado à autorização de implantação do plano de reestruturação societária aprovado pela administração da Companhia, com execução prevista para o 2S25. Esse projeto permitirá que a Vitru se torne uma holding operacional, agregando parte relevante das operações da Unicesumar à sua estrutura e, além disso, também simplificando a estrutura societária da Companhia.

Tabela 11: Imposto de Renda e Contribuição Social

R\$ milhões	4T24	4T23	% Var	2024	2023	% Var
Impostos de renda recorrentes	(9,0)	(19,7)	(54,2)%	(55,8)	(53,6)	4,2%
Impostos de renda diferidos	316,7	11,6	n.a.	340,6	66,4	n.a.
Impostos de Renda	307,7	(8,1)	n.a.	284,7	12,8	n.a.

Lucro Líquido Ajustado

O lucro líquido ajustado no 4T24 foi de R\$ 96,3 milhões, um crescimento de 603,5% em relação ao 4T23. No fechamento de 2024, o lucro líquido ajustado foi de R\$ 300,0 milhões, uma expansão de 15,1% vs. 2023. Esse aumento reflete o crescimento do EBITDA Ajustado da Companhia e, principalmente, o impacto positivo do imposto de renda diferido, que totalizou R\$ 340,6 milhões no ano, decorrente de prejuízo fiscal e outras diferenças temporárias.

Cabe destacar, que lucro líquido foi ajustado em relação a uma baixa de ativos no montante de R\$ 55,5 milhões referente ao indeferimento de vagas adicionais solicitadas na faculdade de Medicina de Corumbá que constavam no intangível da Companhia. Dada a baixa probabilidade de êxito, entendemos que essas vagas serão de difícil realização, portanto, tratando-se de um efeito contábil não recorrente, sem efeito caixa. Por outro lado, vale mencionar ainda que as 50 vagas já existentes nesta unidade têm ato autorizativo em vigor.

Lucro Líquido Ajustado e Margem Líquida (R\$ MM)



Fluxo de Caixa Operacional e Geração de Caixa Final

No quarto trimestre de 2024, a geração de caixa operacional totalizou R\$ 141,4 milhões, um aumento de 238,8% em relação ao mesmo período de 2023. A conversão de caixa atingiu 52,6%, representando uma melhoria de 36,4 p.p. em comparação ao 4T23, mesmo em um trimestre que historicamente apresenta uma sazonalidade mais fraca. Esse desempenho foi impulsionado principalmente pelas linhas de capital de giro, que tiveram bom desempenho relativo.

Ao analisarmos a geração de caixa final do ano de 2024, é importante destacar que a performance foi impactada por variações nos fluxos de contas a pagar e a receber ao longo do ano, além de efeitos não recorrentes. Entre esses efeitos, estão o pagamento único de juros referentes à primeira e à segunda emissões de debêntures, bem como os fees associados ao pré-pagamento dessas linhas, que foram liquidados de forma antecipada, incluindo o pagamento de prêmio decorrente dessa antecipação. Essas iniciativas estão em linha com a estratégia de longo prazo da companhia, focada na otimização da estrutura de capital e na redução dos custos financeiros.

A geração de caixa final recorrente atingiu R\$ 157,5 milhões, um crescimento de 25,7% vs. 2023. Isso demonstra a capacidade da Companhia de acelerar o processo de desalavancagem no curto prazo, potencialmente abrindo espaço para movimentos de distribuição de dividendos no futuro, colocando a Vitru como um dos maiores *yields* da indústria.

Fluxo de Caixa Operacional e Conversão (R\$ MM)

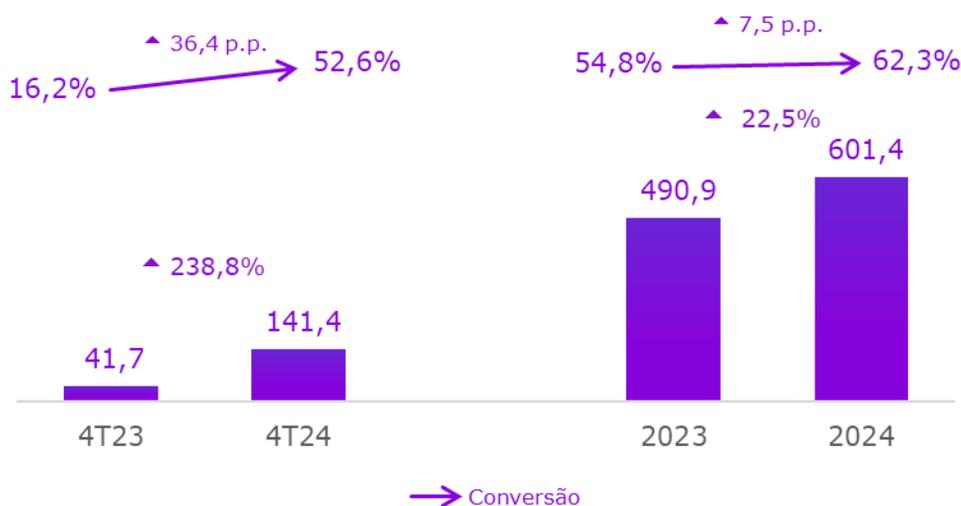


Tabela 12: Fluxo de Caixa e Conversão

R\$ milhões	4T24	4T23	% Var	2024	2023	% Var
EBITDA Ajustado	167,6	162,2	3,4%	793,9	723,2	9,8%
Despesas não recorrentes	(9,6)	(23,5)	(59,2)%	(53,1)	(81,0)	(34,4)%
Provisões e reversões	110,9	119,4	(7,1)%	224,5	254,0	(11,6)%
EBITDA para fins de Caixa	268,9	258,1	4,2%	965,3	896,3	7,7%
Variação no capital de giro	(99,7)	(179,6)	(44,5)%	(239,7)	(287,0)	(16,5)%
Imposto de renda e contribuição social	(9,0)	(12,9)	(30,8)%	(44,8)	(45,1)	(0,8)%
Pagamentos de lease	(15,2)	(14,1)	7,4%	(59,4)	(56,1)	5,7%
Outras atividades operacionais	(3,7)	(9,7)	(62,0)%	(20,1)	(17,0)	17,8%
Fluxo de caixa das operações	141,4	41,7	238,8%	601,4	490,9	22,5%
Conversão de caixa operacional	52,6%	16,2%	36,4 p.p.	62,3%	54,8%	7,5 p.p.
Capex	(46,3)	(36,2)	27,8%	(135,0)	(122,6)	10,1%
Fluxo de caixa livre	95,1	5,5	n.a.	466,4	368,3	26,6%
Conversão de caixa livre	35,3%	2,1%	33,2 p.p.	48,3%	41,1%	7,2 p.p.
Resultado Financeiro	(131,1)	(143,1)	(8,4)%	(268,5)	(252,1)	6,5%
Antecipação de Juros	(16,1)	-	n.a.	(41,1)	-	n.a.
Prêmios de pré pgto e Fees de estruturação	(16,9)	(3,8)	n.a.	(23,4)	(5,4)	n.a.
Antecipação de recebíveis	-	18,9	n.a.	-	18,9	n.a.
Fluxo de caixa do acionista	(69,0)	(122,5)	(43,6)%	133,4	129,7	2,8%
Aquisições ou desinvestimentos de ativos	-	-	n.a.	(36,5)	-	n.a.
Dividendos e JSCP	(3,8)	(9,8)	(60,9)%	(3,8)	(9,8)	(60,9)%
Fluxo de caixa final (geração/consumo)	(72,9)	(132,3)	(44,9)%	93,0	120,0	(22,4)%
Conversão de caixa final	(27,1)%	(51,3)%	24,2 p.p.	9,6%	13,4%	(3,7) p.p.
Não recorrentes ⁸	33,0	3,8	n.a.	64,5	5,4	n.a.
Fluxo de caixa final recorrente (geração/consumo)	(39,9)	(128,6)	(69,0)%	157,5	125,3	25,7%
Conversão de caixa final recorrente	(14,8)%	(49,8)%	35,0 p.p.	16,3%	14,0%	2,3 p.p.

Endividamento

A Vitru encerrou o quarto trimestre com uma dívida líquida de R\$ 2,2 bilhões, uma redução de 2,5% em relação ao ano anterior. Destaca-se que, neste trimestre, o valor já considera a quinta emissão de debêntures, no montante de R\$ 1,0 bilhão. Essas debêntures estão indexadas ao CDI (Certificado de Depósito Interbancário), acrescido de um spread de 1,75%, e possuem vencimento em cinco anos.

Os recursos líquidos captados com a emissão foram destinados ao pré-pagamento: (i) da 2ª série da 1ª emissão de debêntures, realizada em 26 de maio de 2022; e (ii) da 2ª emissão de debêntures, realizada em 5 de maio de 2023.

Tabela 13: Dívida Líquida

R\$ milhões	Dezembro 31, 2024	Dezembro 31, 2023
Dívida Líquida Total (IFRS 16)	2.226,5	2.284,6
Passivos de Arrendamento	326,5	327,8
Dívida Líquida (ex-IFRS 16) ⁹	1.900,1	1.956,7
EBITDA Ajustado (ex-IFRS 16) LTM	739,3	668,6
Dívida Líquida/EBITDA Ajustado LTM (ex-IFRS16)	2,6 x	2,9 x

⁸ Considera: Antecipação de Juros e Prêmios de pré pagamento e fees de estruturação;

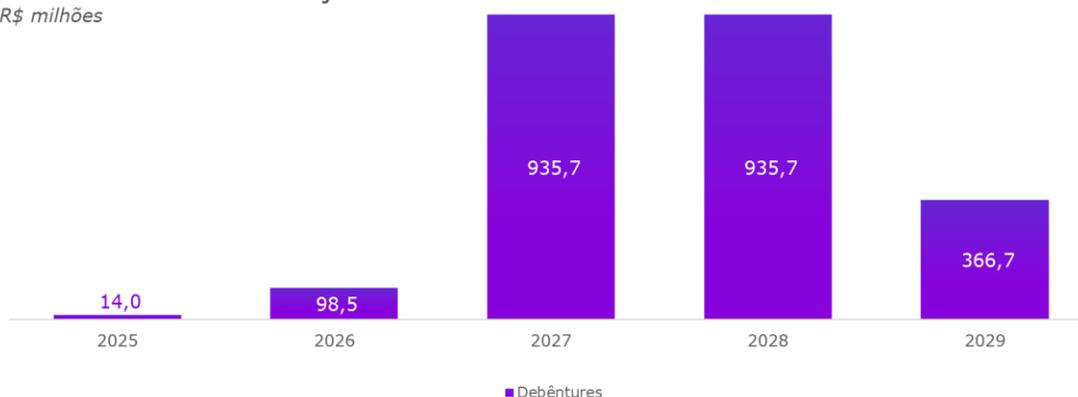
⁹ Incluindo Empréstimos e Financiamento e Contas a Pagar da aquisição de subsidiárias. Para uma reconciliação da Dívida Líquida (ex-IFRS 16), consulte "—Reconciliações de Medidas Financeiras Non-GAAP—Reconciliação da Dívida Líquida" no final deste documento.

Em 31 de dezembro de 2024, a empresa atingiu um índice de alavancagem (Dívida Líquida/EBITDA Ajustado LTM ex. IFRS16) de 2,6x, abaixo do *covenant* estabelecido de 3,0x, e mantendo a trajetória descendente do nosso nível de alavancagem, beneficiado pela redução do endividamento e maior geração de caixa.

Atualmente, 99,4% da dívida bruta é de longo prazo, contra 93,1% no 4T23, refletindo nosso consistente trabalho de *liability management*. Continuaremos em busca de oportunidades no mercado que permitam o alongamento da nossa dívida existente a custos mais baixos.

Calendário de Amortização

R\$ milhões



CAPEX

No quarto trimestre de 2024, o Capex alcançou R\$ 46,3 milhões, impulsionado pelo aumento dos investimentos em intangíveis principalmente ligados à produção de conteúdo acadêmico.

Ao longo do ano, houve uma maior concentração de investimentos em imobilizado, com destaque para as obras nos campi de Corumbá e Ponta Grossa da Unicesumar. Também realizamos aquisições para equipar novos laboratórios, resultando em um volume de investimentos levemente superior ao registrado no ano anterior. Essas iniciativas reforçam nosso compromisso com a inovação e a contínua melhoria da infraestrutura acadêmica.

Tabela 14: Capex

R\$ milhões

	4T24	4T23	% Var	2024	2023	% Var
Imobilizado	24,0	22,1	8,6%	58,2	49,0	18,9%
Ativos Intangíveis	22,4	14,2	57,7%	76,8	73,6	4,3%
Atividades de investimento	46,3	36,2	27,8%	135,0	122,6	10,1%
% da Receita Líquida	8,7%	7,1%	1,6 p.p.	6,3%	6,2%	0,1 p.p.

Dividendos

O estatuto social da Vitru prevê o pagamento de 1% do lucro líquido do exercício social na forma de dividendos. Portanto, a destinação completa dos resultados de 2024 a ser aprovada na Assembleia Geral Ordinária a ser realizada em abril de 2025, inclui a destinação de R\$ 3,0 milhões, correspondentes à R\$ 0,02 por ação ordinária da Companhia.

A data ex-dividendos e o cronograma do efetivo pagamento dos dividendos será oportunamente comunicada pela Vitru aos seus acionistas.

Tabela 15: Dividendos

R\$ (exceto onde indicado ao contrário)

	2024
Lucro líquido do período (R\$)	288.751.545,1
Parcela destinada aos dividendos ¹⁰ (R\$)	2.887.515,5
Total de ações emitidas	134.172.428
Ações em tesouraria	519.900
Total de ações elegíveis aos dividendos	133.652.528
Dividendo a pagar por ação (R\$)	0,021604645

¹⁰ De acordo com o Estatuto Social da Companhia, os acionistas têm direito a receber, a cada exercício, um dividendo mínimo obrigatório correspondente a 1% do lucro líquido do período.

SOBRE A VITRU (B3: VTRU3)

A Vitru é a Companhia Líder no mercado graduação EAD no Brasil, com base no número de alunos de graduação matriculados, de acordo com o mais recente censo INEP divulgado pelo Ministério da Educação Brasileiro (Ministério da Educação), em outubro de 2024.

A Vitru Limited foi listada na Bolsa de Valores da NASDAQ nos Estados Unidos (ticker: VTRU) desde 18 de setembro de 2020 e sua missão é democratizar o acesso à educação no Brasil através de um ecossistema digital e capacitar todos os alunos a criar sua própria história de sucesso. Em setembro de 2023, o Conselho de Administração da Vitru aprovou a proposta de reestruturação societária através da incorporação da Vitru Limited (listada na Nasdaq) pela Vitru Brasil, e migração para B3, onde as ações serão listadas no segmento de Novo Mercado. A operação foi aprovada pelos acionistas em assembleia geral realizada em 19 de abril de 2024. A Vitru estreou na B3 no dia 10 de junho de 2024, sob o ticker VTRU3.

Por meio de suas subsidiárias, a Vitru fornece um ecossistema pedagógico completo, focado em uma experiência de ensino digital híbrida para alunos de graduação e educação continuada. Todo o conteúdo acadêmico é entregue em vários formatos (vídeos, eBooks, podcasts e texto HTML, entre outros) por meio de seu Ambiente Virtual de Aprendizagem proprietário, ou AVA. O modelo pedagógico também engloba reuniões semanais presenciais organizadas por tutores que são principalmente profissionais locais que atuam na área temática que ensinam. A Empresa acredita que essa experiência única de aprendizagem centrada no tutor a diferencia, criando um senso mais forte de comunidade e pertencimento, contribuindo para um maior engajamento e maiores de retenção da sua base de alunos.

Os resultados da Empresa são baseados em três segmentos operacionais:

- **Cursos de graduação EAD.** O que diferencia o modelo de ensino digital da Vitru é a mais alta qualidade e sua metodologia híbrida com aprendizagem síncrona, que consiste em reuniões semanais presenciais ou online com tutores da Uniasselvi, e aulas semanais online para alunos da UniCesumar, juntamente com o benefício do ambiente de aprendizagem virtual, no qual os alunos podem estudar onde e quando quiserem. O portfólio de cursos da Empresa é composto principalmente por cursos de Pedagogia, Administração de Empresas, Contabilidade, Educação Física, Profissional, Engenharia e Relacionados à Saúde.
- **Cursos de graduação presencial.** A Vitru (através da Uniasselvi e da UniCesumar) possui vários campi que oferecem cursos tradicionais de graduação presencial, incluindo medicina, engenharia, direito e relacionados à saúde. Os alunos da modalidade presencial experimentam um ecossistema completo de aprendizagem, misturando teoria com aplicações práticas e acesso a atividades esportivas e eventos culturais.
- **Cursos de educação continuada.** A Vitru (através da Uniasselvi e da UniCesumar) oferece cursos de educação continuada e pós-graduação predominantemente em Pedagogia, Finanças e Negócios, mas também em outras áreas como Direito, Engenharia, TI e cursos Relacionados à Saúde. Os cursos são oferecidos em três versões diferentes, que consistem em (i) modelo híbrido, (ii) 100% digital e (iii) presencial. Isso também inclui cursos técnicos e cursos de qualificação profissional.

MEDIDAS FINANCEIRAS NON-GAAP

Para complementar as demonstrações financeiras consolidadas da Empresa, que são preparadas e apresentadas de acordo com os padrões internacionais de relatórios financeiros, conforme emitido pelo Conselho Internacional de Padrões de Contabilidade (International Accounting Standards Board—IASB), a VITRU utiliza EBITDA Ajustado, Receita Líquida Ajustada, Conversão do Fluxo de Caixa Operacional Ajustado e Informações de Dívida Líquida que são medidas financeiras non-GAAP, para a conveniência da comunidade de investimentos. Uma medida financeira non-GAAP é geralmente definida como uma que pretende medir o desempenho financeiro, mas exclui ou inclui valores que não seriam desse modo ajustados na medida de GAAP mais comparável.

A VITRU calcula o EBITDA Ajustado como o lucro (prejuízo) líquido do período mais:

- imposto de renda diferido e atual, calculado com base na renda, ajustado com base em certas adições e exclusões previstas na legislação aplicável. O imposto de renda no Brasil consiste em imposto de renda corporativo (*Imposto de Renda de Pessoa Jurídica*), ou IRPJ, e CSLL, que são impostos sobre contribuição social;
- Resultados financeiros, que consistem em despesas com juros menos receita de juros;
- depreciação e amortização;
- juros sobre taxas de matrícula pagas em atraso, que se referem aos juros recebidos de alunos em pagamentos tardios das mensalidades e que são acrescidos de volta;
- prejuízo de ativos não-circulantes, que consistem em encargos de imparidade associados ao segmento de cursos de graduação presenciais, dada a deterioração das prospecções deste negócio;
- plano de compensação baseado em ações, que consiste em despesas que não são de caixa relacionadas à concessão de remuneração baseada em ações, bem como ajustes de valor justo para despesas de remuneração baseadas em ações classificadas como um passivo nas demonstrações financeiras consolidadas;
- outras receitas (despesas), líquidas, que consistem em outras despesas, como indenizações contratuais e doações dedutíveis, entre outras; e
- M&A, despesas de pré-oferta e despesas de reestruturação, que consistem em ajustes que a Empresa acredita ser apropriada para fornecer informações adicionais aos investidores sobre certos itens relevantes materiais. Tais fusões e aquisições, despesas de pré-oferta e despesas de reestruturação compreendem: fusões e aquisições, ou fusões e aquisições e despesas pré-ofertas, que são despesas relacionadas a fusões, aquisições e desinvestimentos (incluindo custos de devida diligência, transação e integração), bem como os custos as despesas relacionadas à preparação de ofertas; e despesas de reestruturação, que se referem a despesas relacionadas aos custos de verbas rescisórias de colaboradores relacionados a reestruturações organizacionais e acadêmicas.

A Vitru calcula o Lucro Líquido Ajustado como lucro (prejuízo) líquido do período mais:

- plano de compensação baseado em ações, conforme definido acima;
- M&A, despesas de pré-oferta e despesas de reestruturação, conforme definido acima;
- impairment de ativos não-circulantes, conforme definido acima;
- amortização de ativos intangíveis reconhecidos como resultado de combinações de negócios, que se refere à amortização dos seguintes ativos intangíveis de combinações de negócios: software, marca registrada, licenças de operação a distância, acordos de não-concorrência, relacionamento com o cliente, material de ensino-aprendizagem, licenças para operar cursos médicos e contratos de arrendamento. Para obter mais informações, consulte as notas para as demonstrações financeiras consolidadas provisórias não-auditadas nos registros da Empresa na Comissão de Valores Mobiliários dos EUA;
- juros acumulados na taxa de juros efetivos originais (excluindo a reformulação como resultado da inflação) nas contas a pagar com a aquisição de subsidiárias. Consulte as notas para as demonstrações financeiras consolidadas condensadas provisórias não-auditadas nos registros da Empresa na Comissão de Valores Mobiliários dos EUA;
- efeitos fiscais correspondentes nos ajustes, o que representa o efeito tributário dos itens antes dos impostos, excluídos da receita (perda) líquida ajustada. O efeito tributário dos itens antes dos impostos excluídos da receita (perda) líquida ajustada é calculado utilizando-se a taxa estatutária relacionada à jurisdição que foi afetada pelo ajuste após levar em consideração o efeito de diferenças permanentes e dos subsídios de avaliação.

A VITRU calcula a Conversão do Fluxo de Caixa Operacional como fluxo de caixa operacional ajustado (que é calculado como caixa operacional com o imposto de renda pago) dividido por EBITDA ajustado (conforme

definido acima, mas sem levar em consideração fusões e aquisições, despesas de pré-oferta e despesas de reestruturação).

A VITRU calcula a Dívida Líquida (ex-IFRS 16) como a soma de empréstimos e financiamento, devidos da aquisição de subsidiárias, e o arrendamento de passivos menos caixa e equivalentes de caixa e investimentos de curto prazo.

EBITDA Ajustado, Lucro Líquido Ajustado, Conversão do Fluxo de Caixa Operacional Ajustado e Dívida Líquida são os principais indicadores de desempenho utilizados pela Vitru para medir o desempenho financeiro e a condição de suas operações principais, bem como a Vitru acredita que essas medidas facilitam comparações de período para período de forma consistente. Como resultado, sua administração acredita que essas medidas financeiras non-GAAP fornecem informações úteis à comunidade de investimentos. Essas medidas financeiras resumidas, não auditadas ou non-GAAP são adicionais e não são um substituto ou superiores a medidas de desempenho financeiro preparadas de acordo com às IFRS. Além disso, os cálculos de EBITDA Ajustado, Lucro Líquido Ajustado, Conversão do Fluxo de Caixa Ajustado das Operações e Dívida Líquida podem ser diferentes dos cálculos utilizados por outras empresas, incluindo concorrentes no setor de serviços educacionais e, portanto, as medidas da Vitru não podem ser comparáveis a aquelas de outras empresas. Para uma reconciliação de EBITDA Ajustado, Lucro Líquido Ajustado, Conversão do Fluxo de Caixa Operacional Ajustado e Dívida Líquida para a medição das IFRS mais diretamente comparável, consulte as tabelas no final deste documento.

TABELAS FINANCEIRAS

Demonstrações de resultado consolidadas intermediárias não-auditada de lucro ou perda e outras receitas abrangentes para os períodos de três e doze meses encerrados em 31 de dezembro, 2024 e 2023

<i>R\$ milhões</i>	4T24	4T23	2024	2023
Receita Líquida	530,0	508,8	2.141,8	1.962,5
Custos dos Serviços prestados	(199,7)	(175,1)	(746,6)	(669,5)
(+) Depreciação e amortização	20,8	22,7	78,8	82,0
(+) Despesas de reestruturação	(7,8)	0,2	4,0	4,9
Custos dos Serviços Ajustados	(186,7)	(152,1)	(663,8)	(582,6)
Lucro Bruto	330,3	333,8	1.395,2	1.293,0
Lucro Bruto Ajustado	343,3	356,7	1.478,0	1.379,9
Despesas com Vendas	(67,5)	(63,1)	(259,7)	(245,7)
(+) Depreciação e amortização	20,6	19,5	82,5	75,7
(+) M&A e despesas pré-oferta	0,4	(4,4)	4,2	(9,4)
Despesas com Vendas Ajustadas	18,0	19,4	49,3	67,4
Despesas Gerais e Administrativas	(28,5)	(28,5)	(123,7)	(111,9)
(+) Depreciação e amortização	(98,4)	(98,3)	(397,7)	(360,4)
(+) Plano de remuneração baseado em ações	13,9	13,7	54,9	55,0
(+) M&A, despesas pré-oferta M&A e de reestruturação	(0,5)	-	-	-
Despesas Gerais e Adm. Ajustadas	(85,0)	(84,6)	(342,8)	(305,4)
Perdas líquidas por impairment de ativos financeiros	(65,1)	(85,1)	(232,1)	(263,5)
Outras receitas (despesas), líquidas	(0,9)	(3,4)	(2,4)	(8,5)
Despesas operacionais	(231,9)	(249,8)	(891,9)	(878,1)
Lucro Operacional	42,9	84,0	447,7	415,0
EBITDA Ajustado	167,6	162,2	793,9	723,2
Receita financeira	17,1	15,3	57,5	58,7
Despesas financeiras	(173,3)	(116,2)	(501,2)	(363,8)
Resultado financeiro	(156,2)	(100,9)	(443,6)	(305,1)
Lucro Antes dos Impostos	(113,3)	(17,0)	4,1	109,9
Impostos de renda correntes	(9,0)	(19,7)	(55,8)	(53,6)
Impostos de renda diferido	316,7	11,6	340,6	66,4
Impostos de renda	307,7	(8,1)	284,7	12,8
Lucro Líquido	194,4	(25,0)	288,8	122,7
Lucro Líquido Ajustado	96,3	13,7	300,0	260,8

Demonstrações consolidadas intermediárias não-auditadas da posição financeira em 31 de dezembro de 2024 e 2023

<i>R\$ milhões</i>	Dezembro 31, 2024	Dezembro 31, 2023
ATIVOS		
ATIVO CIRCULANTE		
Caixa e equivalentes de caixa	21,6	13,0
Aplicações financeiras	429,0	220,3
Contas a receber	275,2	235,6
Impostos de renda a recuperar	10,7	2,3
Despesas antecipadas	43,6	19,7
Recebíveis de parceiros	26,3	39,4
Outros ativos	6,2	40,4
TOTAL DO ATIVO CIRCULANTE	812,6	570,6
ATIVO NÃO CIRCULANTE		
Contas a receber	42,0	69,1
Despesas antecipadas	3,2	-
Ativos de indenização	17,6	28,4
Impostos diferidos ativos	102,0	227,0
Investimento em controladas	54,3	57,3
Recebíveis de parceiros	16,8	11,1
Outros ativos	-	-
Ativos de direito de uso	334,1	349,7
Imobilizado	237,3	205,9
Intangível	4.205,5	4.342,2
TOTAL DO ATIVO NÃO CIRCULANTE	5.012,8	5.290,6
TOTAL DO ATIVO	5.825,3	5.861,2

<i>R\$ milhões</i>	Dezembro 30, 2024	Dezembro 31, 2023
PASSIVO		
PASSIVO CIRCULANTE		
Fornecedores	143,8	111,7
Empréstimos e financiamentos	14,0	151,1
Passivos de arrendamento	56,3	51,6
Contas a pagar pela aquisição de controladas	-	-
Salários e encargos sociais	75,1	90,4
Impostos a pagar sobre o lucro	13,7	-
Impostos a pagar	14,7	17,4
Adiantamentos de clientes	32,4	45,3
Dividendos a pagar	2,9	19,5
Outros passivos	2,5	24,6
TOTAL DO PASSIVO CIRCULANTE	355,3	511,7
PASSIVO NÃO CIRCULANTE		
Fornecedores	-	-
Empréstimos e financiamentos	2.336,6	2.030,7
Passivos de arrendamento	270,1	276,2
Contas a pagar pela aquisição de controladas	-	-
Impostos a pagar	-	6,1
Impostos diferidos passivos	265,3	730,9
Provisões para contingências	36,8	41,9
Partes relacionadas	-	8,2
Dividendos a pagar	-	-
Outros passivos	2,9	5,3
TOTAL DO PASSIVO NÃO CIRCULANTE	2.911,8	3.099,3
TOTAL DO PASSIVO	3.267,1	3.611,0
PATRIMÔNIO LÍQUIDO		
Capital social	2.196,5	2.031,4
Reservas de capital	65,7	43,6
Reservas de lucros	296,0	175,2
Lucro do período	-	-
TOTAL DO PATRIMÔNIO LÍQUIDO	2.558,2	2.250,2
TOTAL DO PASSIVO E PATRIMÔNIO LÍQUIDO	5.825,3	5.861,2

Demonstrações consolidadas intermediárias não auditadas dos fluxos de caixa para o período de doze meses findos em 31 de dezembro de 2024 e 2023

R\$ milhões	Doze meses encerrados em 31 de Dezembro,	
	2024	2023
Fluxos de caixa das atividades operacionais		
Lucro (prejuízo) antes dos impostos	4,1	109,9
Ajustes para conciliar o lucro antes dos impostos ao caixa gerado pelas atividades operacionais		
Depreciação e amortização	216,2	212,6
Perdas líquidas por impairment de ativos financeiros	232,1	263,5
Provisão para vendas canceladas	3,3	5,6
Provisão para contingências	9,8	3,8
Provisão para juros, líquida do rendimento de aplicações financeiras	405,8	315,5
Remuneração baseada em ações	4,2	(9,4)
Perda na venda ou baixa de ativos não circulantes	55,9	9,3
Resultado de equivalência	-	-
Modificação/Baixa de contratos de locação	-	0,6
Varição de ativos e passivos operacionais:		
Contas a receber	(233,3)	(278,6)
Despesas antecipadas	(27,1)	(1,8)
Ativos Financeiros	-	-
Outros ativos	39,8	(43,8)
Fornecedores	24,6	12,9
Salários e encargos sociais	(15,3)	47,3
Outros impostos a pagar	(8,8)	7,3
Adiantamentos de clientes	(13,0)	1,7
Outras contas a pagar	(6,6)	20,4
Caixa (aplicado nas) gerado pelas atividades operacionais	691,8	677,0
Imposto de renda e contribuição social pagos	(53,5)	(48,9)
Juros pagos	(370,3)	(371,9)
Contingências pagas	(12,2)	(12,2)
Caixa líquido (aplicado nas) gerado pelas atividades operacionais	255,9	244,0
Fluxos de caixa das atividades de investimento		
Aquisição de imobilizado	(58,2)	(51,3)
Aquisição e capitalização de ativos intangíveis	(76,8)	(71,3)
Recebimento de valores na venda de imobilizado	1,1	-
Recebimento de dividendos / Aumento de capital	-	(487,3)
Valor recebido de (investido em) aplicações financeiras, líquido	(166,9)	(197,0)
Caixa líquido recebido por efeito da incorporação reversa	4,2	-
Caixa líquido (aplicado nas) gerado pelas atividades de investimento	(296,7)	(806,9)
Fluxos de caixa das atividades de financiamento		
Pagamentos de passivos de arrendamento	(21,7)	(20,7)
Pagamento de empréstimos e financiamentos	(1.740,9)	(100,9)
Captação de empréstimos e financiamentos, líquidos dos custos de transação	1.833,5	683,4
Pagamento de dividendos	(6,3)	(21,2)
Prêmio pago por antecipação de debêntures	(15,2)	-
Caixa líquido aplicado nas atividades de financiamento	49,4	540,6
Aumento (redução) líquido de caixa e equivalentes de caixa	8,6	(22,2)
Caixa e equivalentes de caixa no início do exercício	13,0	35,1
Caixa e equivalentes de caixa no fim do exercício	21,6	13,0

Reconciliações de Medidas Financeiras Non-GAAP

Reconciliação da M&A, despesas de pré-oferta e despesas de reestruturação

<i>R\$ milhões</i> <i>(salvo indicado contrário)</i>	4T24	4T23	% Var	2024	2023	% Var
Integração da UniCesumar (pré e pós-fechamento)	0,2	1,4	(85,7)%	0,2	10,1	(98,2)%
Pagamentos de <i>earn-out</i> da UniCesumar (contabilizados como despesas)	(2,5)	5,2	n.a.	3,7	29,1	(87,1)%
Outras despesas de M&A (incluindo honorários de consultores)	1,2	3,8	(68,3)%	14,3	10,1	41,7%
Outros	10,7	13,1	(18,0)%	35,4	26,8	32,1%
Total de M&A, despesas de pré-oferta e despesas de reestruturação	9,6	23,5	(59,1)%	53,5	76,0	(29,6)%

Reconciliação da Dívida Líquida

<i>R\$ milhões</i>	Dezembro 31, 2024	Dezembro 31, 2023
Dívida Líquida (ex-IFRS 16)	1.900,1	1.956,7
<i>Empréstimos e financiamento</i>	2.350,6	2.181,8
<i>Contas a pagar da aquisição de subsidiárias</i>	-	8,2
<i>(-) Caixa e equivalentes de caixa</i>	(21,6)	(13,0)
<i>(-) Aplicações financeiras</i>	(429,0)	(220,3)
Passivos de Arrendamento	326,5	327,8
Total da Dívida Líquida (IFRS 16)	2.226,5	2.284,6