



Apresentação de Resultados 1T25

14 de Maio de 2025

VTRU
B3 LISTED NM

IGC-NM B3



AVISO LEGAL

Esta apresentação contém declarações futuras e informações relacionadas à Companhia, que refletem as visões atuais e/ou expectativas desta Companhia e de sua Administração, com respeito à sua performance, aos seus negócios e aos eventos futuros. Declarações prospectivas incluem, sem limitação, qualquer declaração que possua previsões, estimativas e projeções sobre resultados futuros, performance ou objetivos, bem como os termos "acreditamos", "antecipamos", "esperamos", "estimamos", "projetamos", entre outros com significado semelhante. Referidas declarações prospectivas estão sujeitas a riscos, a incertezas e a eventos futuros. Advertimos os investidores de que diversos fatores fazem com que os resultados efetivos se diferenciem de modo relevante de tais planos, objetivos, expectativas, projeções e intenções expressadas nesta apresentação.

Em vista dos riscos e incertezas supramencionados, as circunstâncias e eventos prospectivos discutidos neste documento podem não ocorrer, e os resultados futuros da Companhia podem diferir significativamente daqueles expressos ou sugeridos nessas declarações prospectivas. Declarações prospectivas envolvem riscos e incertezas e não são garantias de eventos futuros. Os investidores não devem tomar nenhuma decisão de investimento com base nas declarações prospectivas eventualmente aqui contidas. Em nenhuma circunstância, nem a Companhia nem suas subsidiárias, conselheiros, diretores,

agentes ou funcionários serão responsáveis perante terceiros (incluindo investidores) por qualquer decisão de investimento tomada com base nas informações e declarações presentes nesta apresentação, ou por qualquer dano dela resultante, correspondente ou específico.

As informações de posição competitiva, incluindo projeções de mercado citadas ao longo desta apresentação, foram obtidas por meio de pesquisas internas, pesquisas de mercado, informações de domínio público e publicações empresariais. Apesar de não termos razão para acreditar que quaisquer destas informações ou relatórios sejam imprecisos em qualquer aspecto relevante, não verificamos isso, independentemente da posição competitiva, da posição de mercado, da taxa de crescimento ou de qualquer outro dado fornecido por terceiros ou outras publicações da indústria. A Companhia não se responsabiliza pela veracidade de tais informações.

Certas porcentagens e outros valores incluídos, neste documento, foram arredondados para facilitar a sua apresentação. As escalas dos gráficos dos resultados podem figurar em proporções diferentes, a fim de otimizar a demonstração. Dessa forma, os números e os gráficos presentes podem não representar a soma aritmética e a escala adequada dos números que os precedem e podem diferir daqueles apresentados nas demonstrações financeiras.

VTRU
B3 LISTED NM

DESTAQUES DO ANO

vitru*
EDUCAÇÃO

Principais destaques do 1T25

VTRU
B3 LISTED NM



Captação da graduação EAD cresceu **11,9%** vs. 1T24;



Receita Líquida Consolidada cresceu **8,2% YoY**, puxada por um crescimento consistente da Graduação EAD (**+7,7%**) e da Educação Continuada (**+23,8%**) vs. 1T24;



EBITDA Ajustado de 1T25 totalizou **R\$ 202,7 milhões** no 1T25, crescendo **18,7%** vs. 1T24 e com evolução de **3,3 p.p.** na Margem EBITDA vs. 1T24;



Lucro Líquido Ajustado mais do que dobrou, totalizando **R\$ 90,4 milhões** no 1T25, com uma Margem Líquida de **16,6%**, aumento de **9,6 p.p.** vs 1T24;

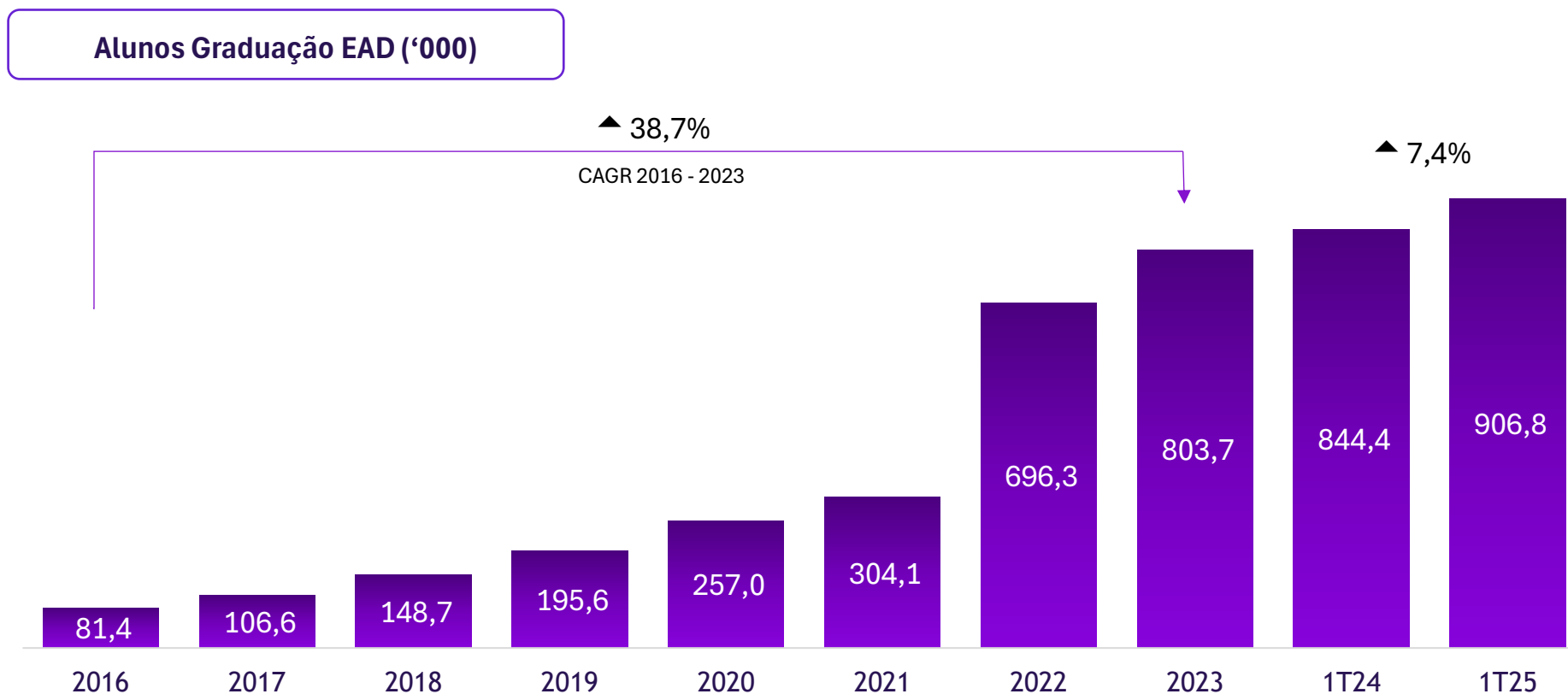


A Geração de Caixa Livre atingiu **R\$ 117,0 milhões**, um aumento de **10,2%** em relação ao 1T24, contribuindo na trajetória de desalavancagem da Cia



No ENADE 2023, a Vitru teve a maior proporção de cursos com notas entre 3 e 5 entre as empresas de educação listadas, destacando sua qualidade acadêmica.

A solidez de nossas marcas contribuiu para a crescente base de alunos na Graduação EAD, somando praticamente 1 milhão de alunos⁽¹⁾

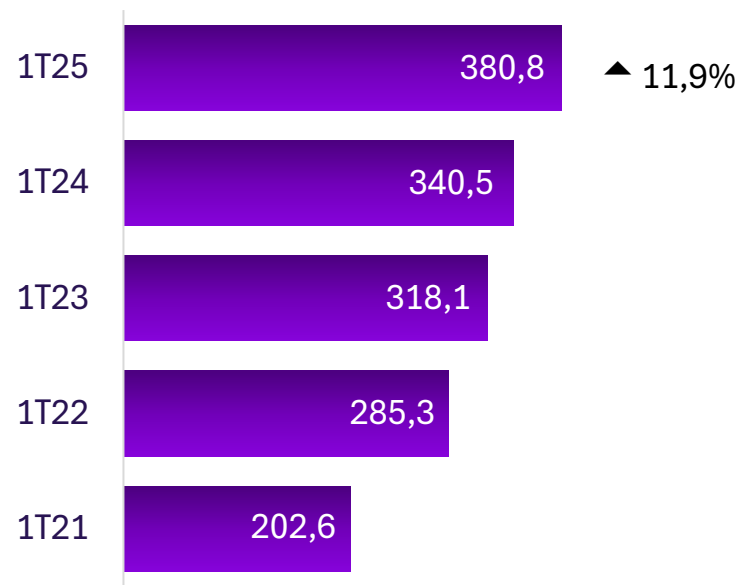


Crescimento consistente na base de alunos total: +5,7% YoY, impulsionado pela estratégia de captação de alunos e pela melhoria nos processos de retenção.

(1) A base total de alunos matriculados da Vitru encerrou o trimestre com 992,7 mil alunos.

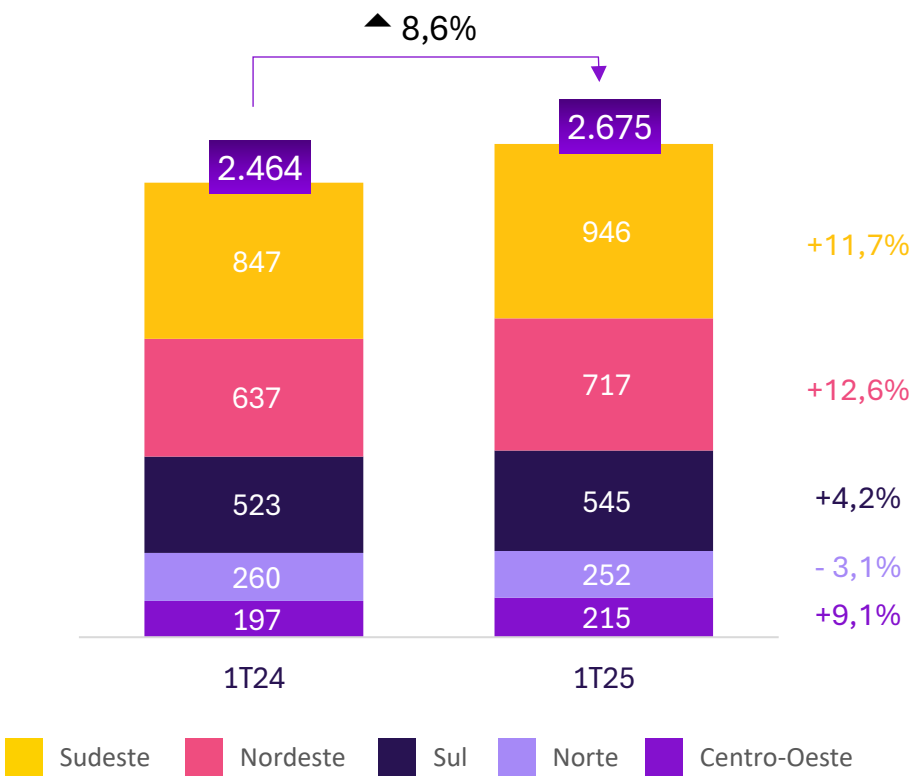
Captação cresce 11,9% no 1T25, com uma base de alunos cada vez mais engajada

Captação | Graduação EAD⁽¹⁾ ('000)



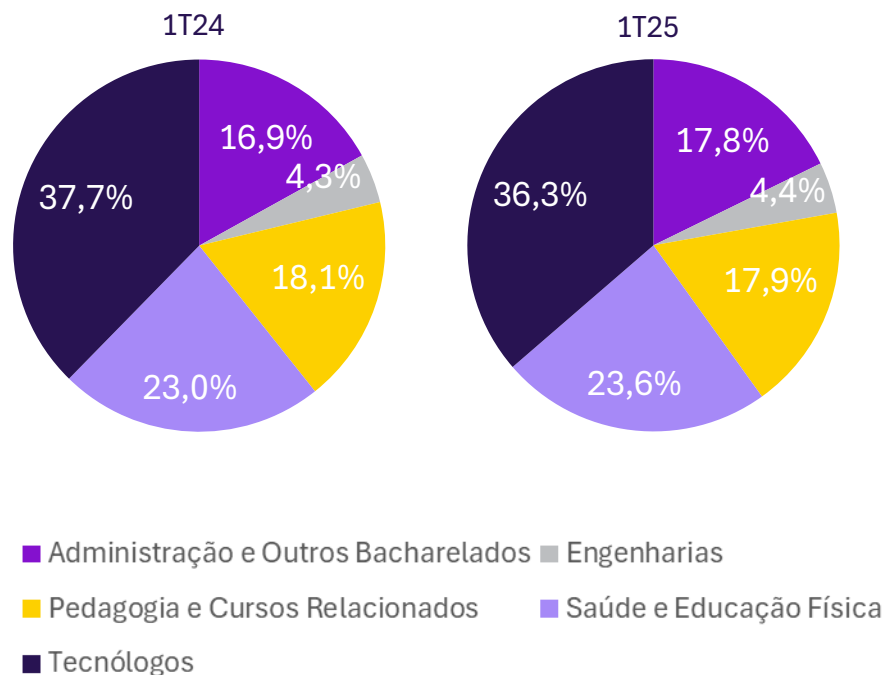
Captação mantida em patamar elevado, reforçando a atratividade das marcas Uniasselvi e Unicesumar e a eficácia das ações comerciais e de marketing.

Polos por Região

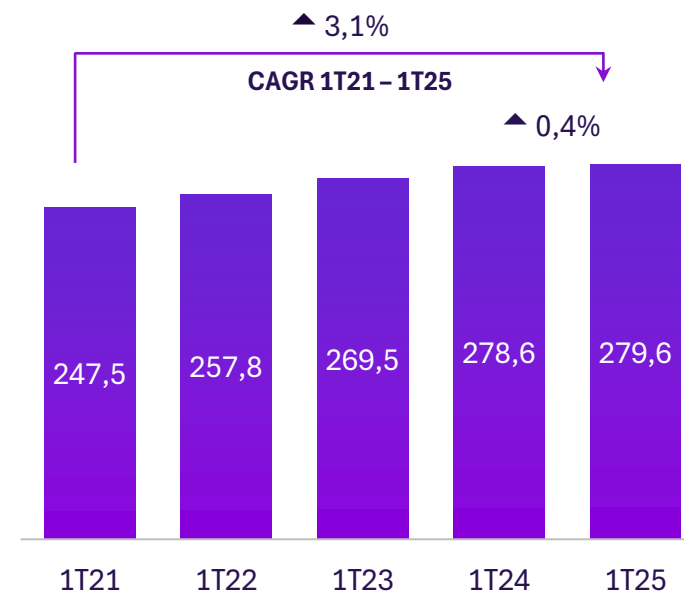


Ticket médio da Graduação EAD foi estável YoY, reflexo do cenário competitivo combinado com safras de alunos formandos com maior ticket

Composição da Captação | Graduação EAD



Ticket Médio | Graduação EAD (R\$)

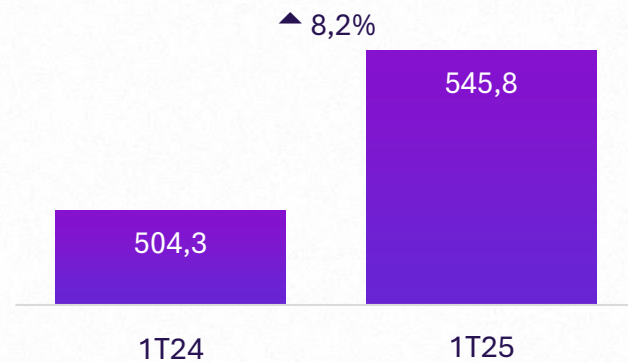


Estabilidade no ticket médio da Graduação EAD reforça a capacidade da Companhia de manter seu posicionamento de valor, mesmo diante de pressões competitivas.

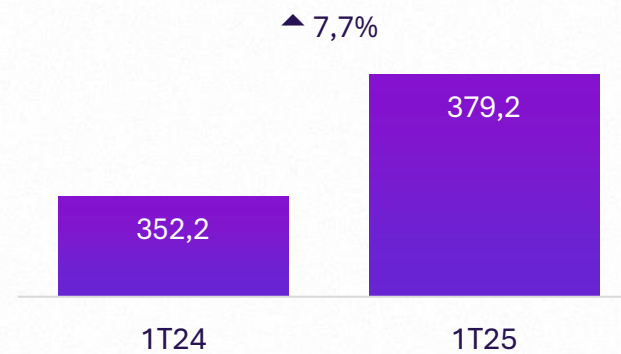
Sólido desempenho dos principais segmentos de receita refletem a complementaridade do nosso portfólio

Receita Líquida (R\$MM)

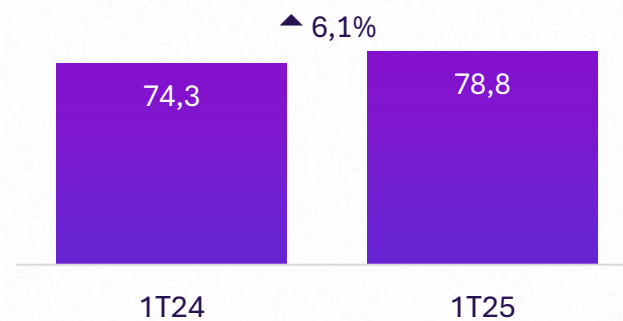
Receita Líquida Consolidada



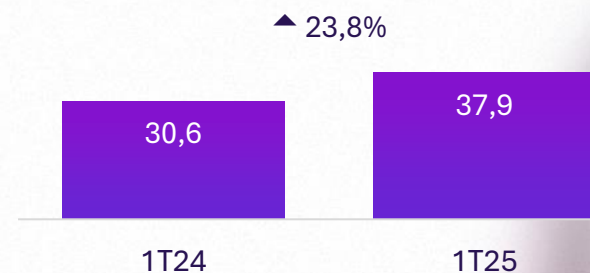
Graduação EAD



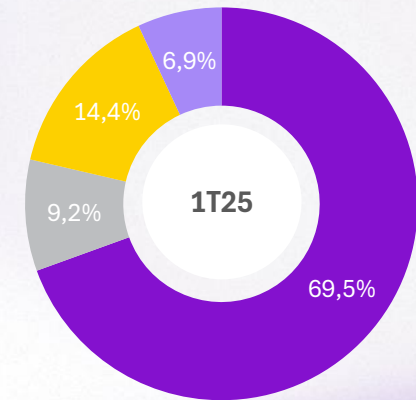
Medicina



Educação Continuada



Share da Receita (%)



Graduação EAD

Medicina

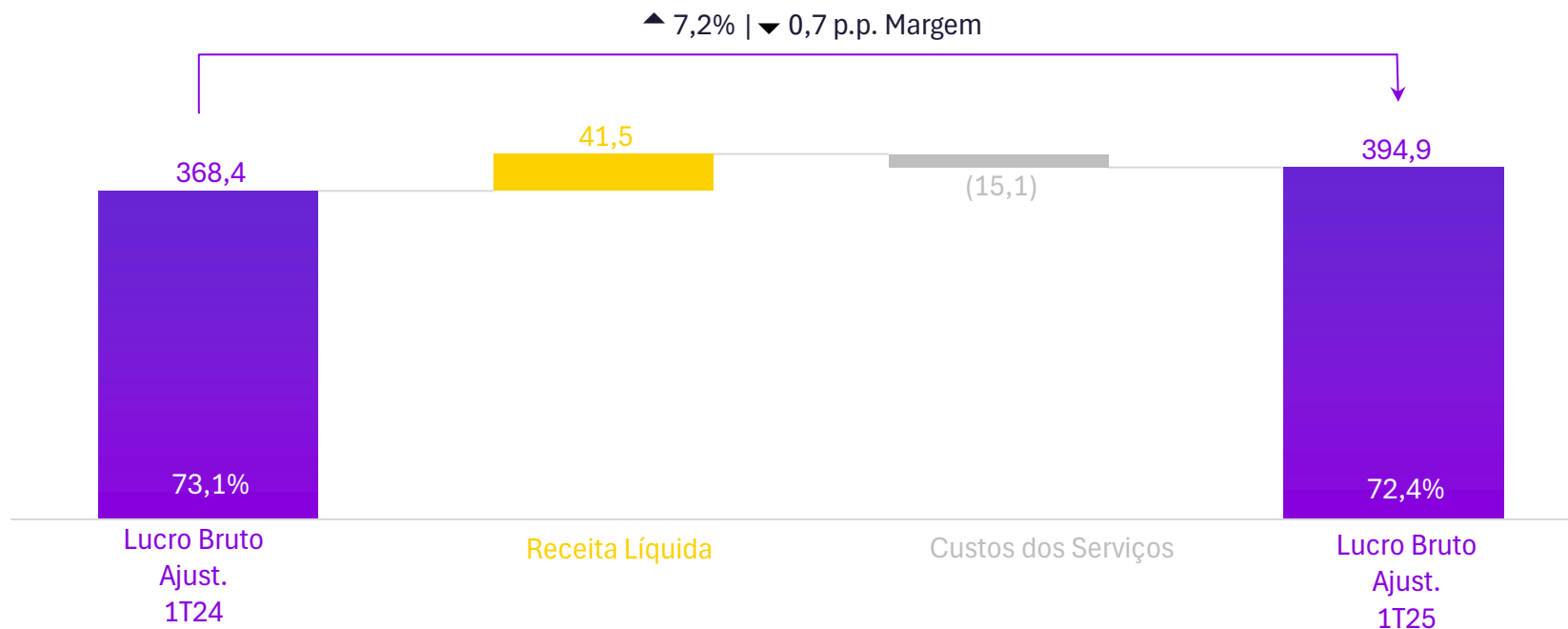
Graduação Presencial (ex-Medicina)

Educação Continuada

VTRU
B3 LISTED NM

vitru
EDUCAÇÃO

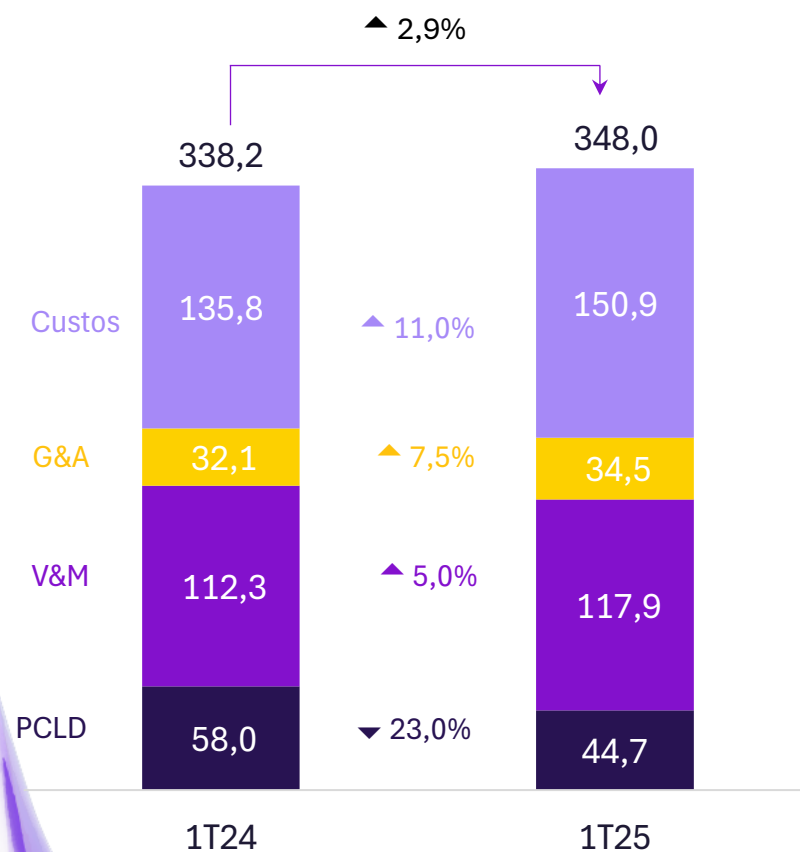
Margem bruta se manteve em patamares saudáveis e estável quando comparado a mesma base de 2024



Lucro Bruto Ajustado alcançou R\$ 394,9 milhões no 1T25, com sólido crescimento de 7,2% frente ao 1T24. A Margem Bruta Ajustada manteve-se em patamar elevado, mesmo com impacto da nova alocação contábil de contingências trabalhistas, mudança ocorrida a partir do 4T24.

Entregamos uma evolução na PCLD em 2025, acompanhada de um bom controle de gastos de G&A e Marketing

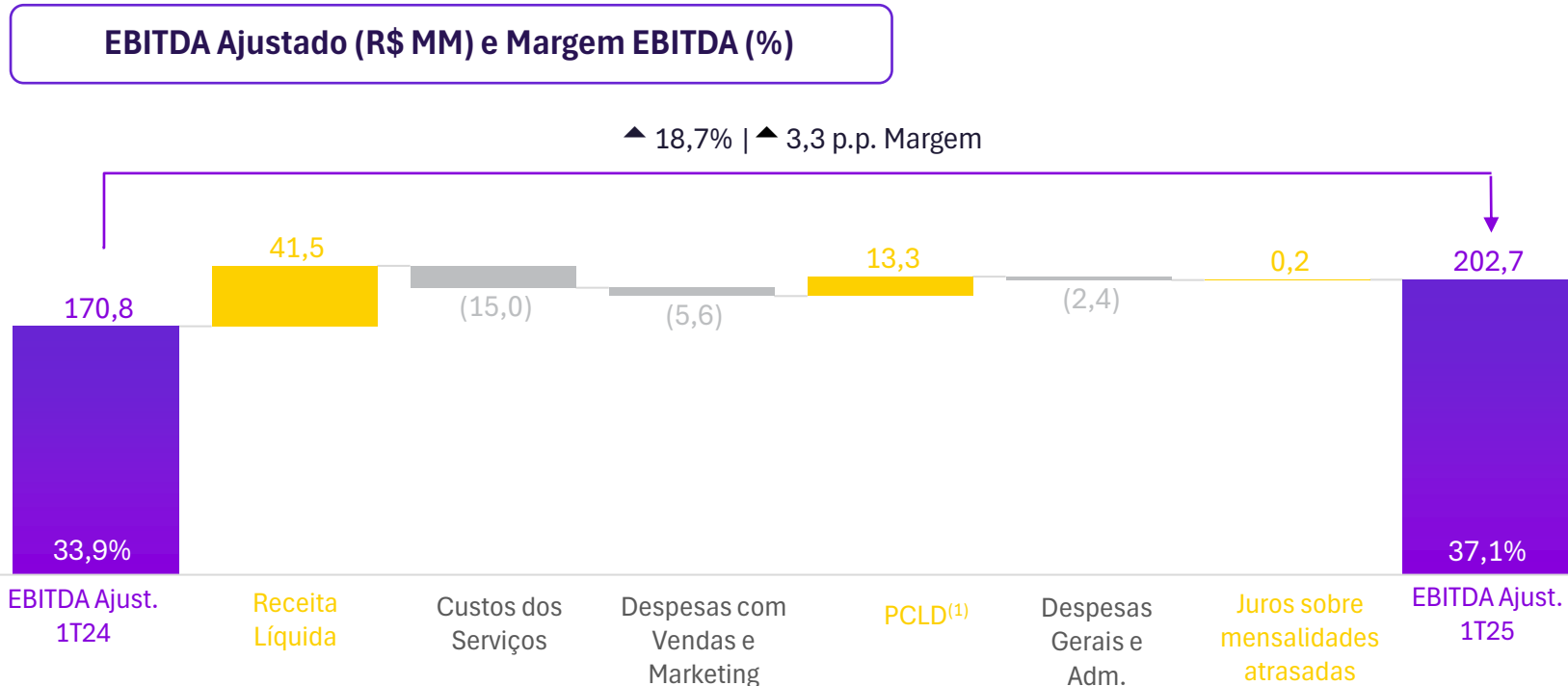
Composição dos Custos e Despesas (R\$MM)



% da ROL	1T25	1T24	△ %
Custos	27,6%	26,9%	0,7 p.p.
G&A	6,3%	6,4%	-0,1 p.p.
V&M	21,6%	22,3%	-0,7 p.p.
PCLD	8,2%	11,5%	-3,3 p.p.

Estabilidade das despesas gerais e administrativas, marketing e vendas em relação à receita líquida no 1T25, combinada à melhora nos indicadores de inadimplência e consequente redução da PCLD.

EBITDA reflete o bom desempenho de SG&A e da PCLD no 1T25, com captura de alavancagem operacional e melhores margens

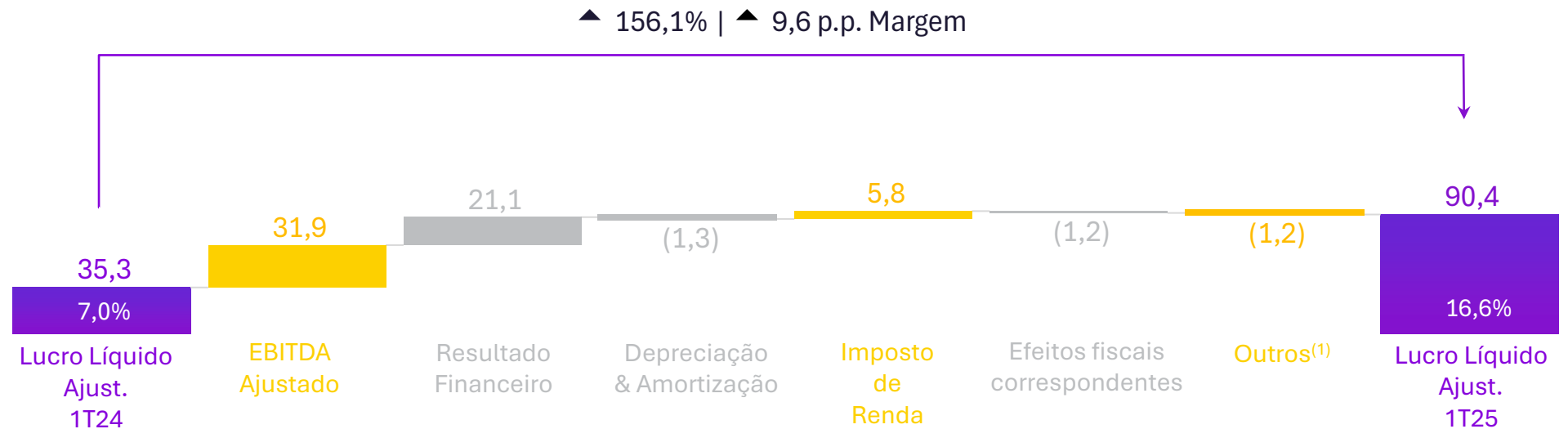


A evolução do EBITDA reflete o sólido desempenho da receita líquida, o efeito positivo da PCLD e a gestão equilibrada nas linhas de despesas operacionais da Companhia, com captura de alavancagem operacional no trimestre.

Nota: Todos os valores apresentados neste slide incluem os ajustes detalhados na nossa definição de EBITDA Ajustado; (1) A PCLD é definida como "Perdas líquidas por impairment de ativos financeiros" nas nossas Demonstrações Financeiras.

Expansão do Lucro Líquido Ajustado e com evolução significativa na margem líquida

Lucro Líquido Ajustado (R\$MM)



Lucro Líquido Ajustado atingiu R\$ 90,4 milhões no 1T25, alta de 156% em relação ao 1T24, impulsionado pelo crescimento do EBITDA Ajustado e pelo impacto positivo das linhas de resultado financeiro e imposto de renda.

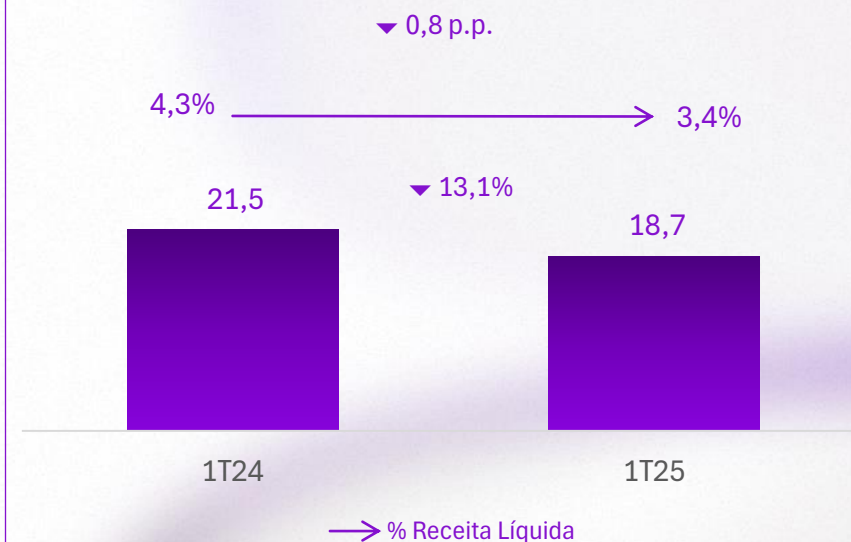
Nota: Todos os valores neste slide incluem os ajustes detalhados na nossa definição de EBITDA Ajustado. (1) Inclui outras receitas (despesas) líquidas e juros de mensalidades pagas em atraso.

Sólida gestão de Caixa, refletida na melhoria do Capital de Giro

Fluxo de Caixa (R\$MM)

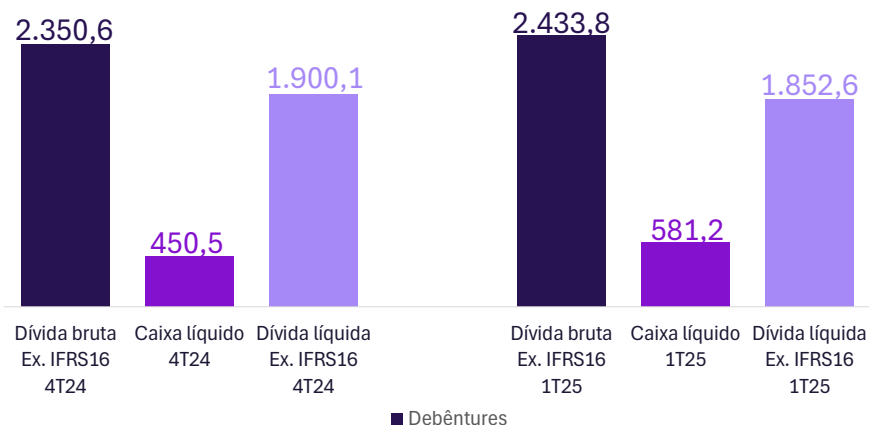
R\$ milhões	1T25	1T24	% Var
EBITDA Ajustado	202,7	170,8	18,7%
Despesas não recorrentes	(23,9)	(6,8)	253,1%
Provisões e reversões	41,0	52,3	(21,7)%
EBITDA para fins de Caixa	219,8	216,4	1,6%
Variação no capital de giro	(35,4)	(55,7)	(36,4)%
Imposto de renda e contribuição social	(28,9)	(15,3)	89,0%
Pagamentos de lease	(15,5)	(14,5)	7,3%
Outras atividades operacionais	(4,3)	(3,3)	29,9%
Fluxo de caixa das operações	135,6	127,6	6,3%
Conversão de caixa das operações	61,7%	59,0%	2,7 p.p.
Capex	(18,7)	(21,5)	(13,1)%
Fluxo de caixa livre	117,0	106,2	10,2%
Conversão de caixa livre	53,2%	49,1%	4,2 p.p.
Resultado Financeiro	14,7	8,0	83,2%
Antecipação de Juros	-	-	n.a.
Prêmios de pré pgto e Fees de estruturação	-	-	n.a.
Antecipação de recebíveis	-	23,3	-100,0%
Fluxo de caixa do acionista	131,7	137,5	(4,2)%
Aquisições ou desinvestimentos de ativos	-	-	n.a.
Dividendos e JSCP	-	-	n.a.
Fluxo de caixa final (geração/consumo)	131,7	137,5	(4,2)%
Conversão de caixa final	59,9%	63,5%	-3,6 p.p.

Capex (R\$MM)

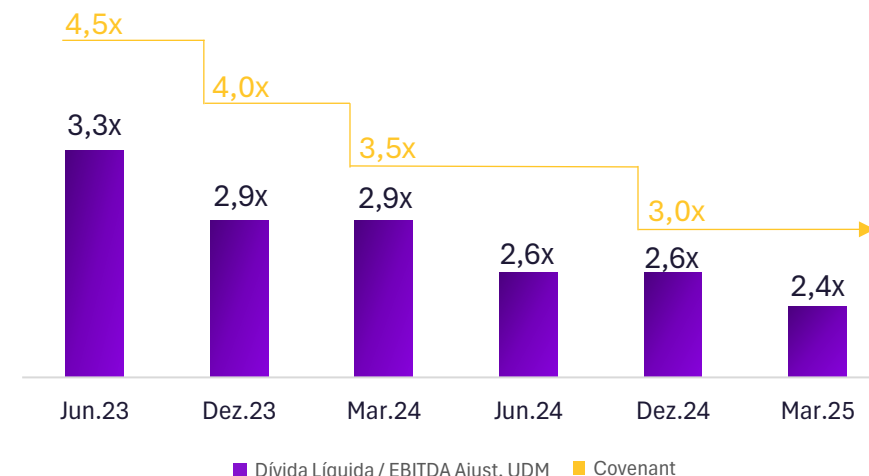


A melhoria no perfil e custo da dívida refletem a evolução contínua da agenda de liability management da Companhia

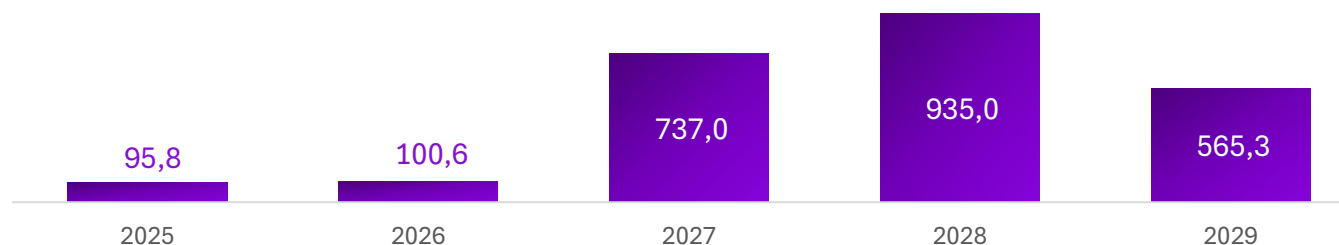
Dívida Líquida ⁽¹⁾ (R\$MM)



Covenants Semestrais (Dívida Líquida/EBITDA Ajustado UDM⁽²⁾)



Calendário de Amortização (R\$MM)

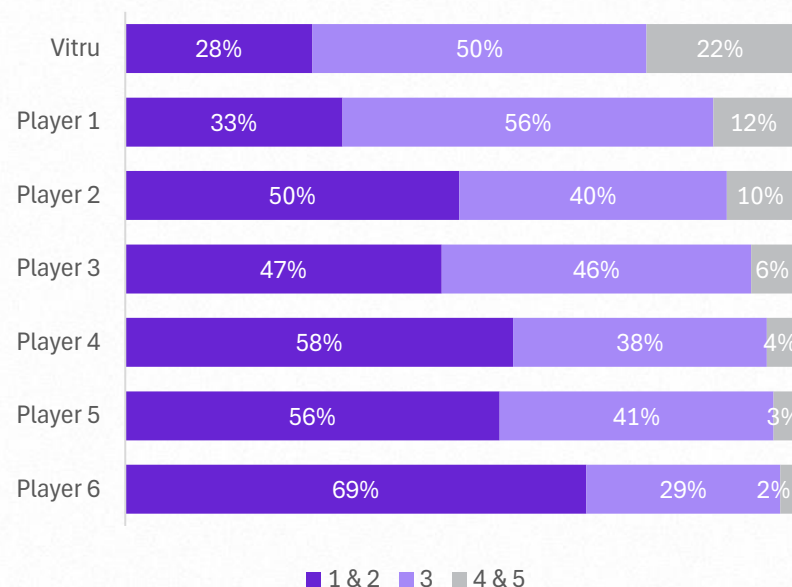


Em maio de 2025, a Fitch Ratings atribuiu o rating nacional de longo prazo **AA(bra)** à Vitru, com **perspectiva estável**, destacando a solidez financeira da Companhia e sua posição de liderança no ensino digital.

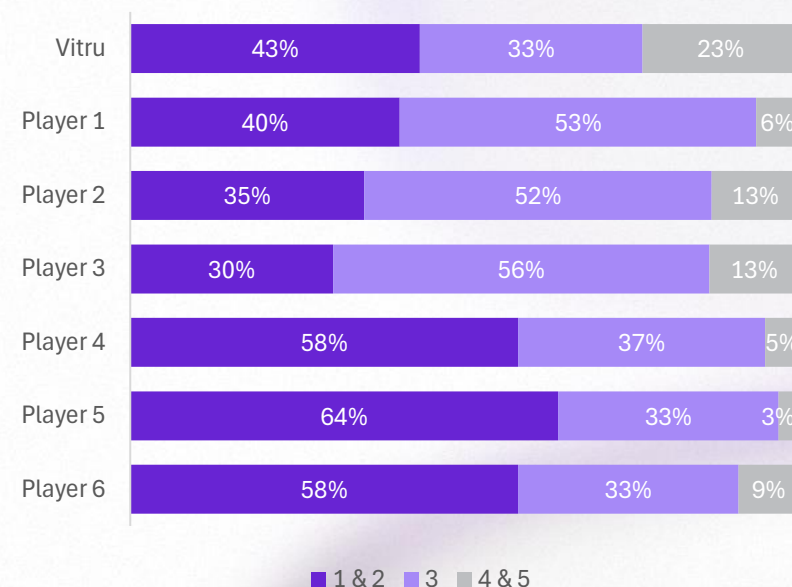
(1) Não considera passivo de leasing; (2) EBITDA Ajustado Ex-IFRS16.

A Vitru é empresa com a maior evolução no ENADE 2023, sendo a única listada com mais de 70% dos cursos com notas de 3 a 5

ENADE 2023



ENADE 2019



Na análise dos cursos EAD no ENADE 2023, a Unicesumar se destaca com a maior nota média entre os concorrentes, alcançando 1,91.

VTRU
B3 LISTED NM



Para fazer uma pergunta, clique no ícone “Q&A” na parte inferior da tela para entrar na fila de espera.

Se for anunciado, aparecerá na tela um pedido para ativar o seu microfone; em seguida, deverá ativar o áudio para fazer a sua pergunta.

vitru 
EDUCAÇÃO

VTRU
B3 LISTED NM

3 ANEXOS FINAIS

vitru✱
EDUCAÇÃO

Reconciliação do EBITDA Ajustado

R\$ Milhões	1T25	1T24
Lucro Líquido do Período	49,9	8,1
(+) Imposto de renda diferido	(7,8)	(2,0)
(+) Resultado financeiro	76,0	97,1
(+) Depreciação e amortização	54,8	53,5
EBITDA	172,9	156,6
(+) Juros sobre mensalidades atrasadas	4,9	4,7
(+) Plano de remuneração baseado em ações	0,4	3,7
(+) Outras receitas (despesas), líquidas	0,7	(0,3)
(+) Mudança de modelo acadêmico Uniasselvi	17,3	-
(+) Projeto de transformação – Consultorias	4,0	-
(+) Reestruturações do corporativo (migração do escritório FLN-SP; mudança do C-Level, etc)	2,3	4,3
(+) Gastos com M&A, migração B3 e outros	0,2	2,9
EBITDA Ajustado	202,7	170,8

Reconciliação do Lucro Líquido Ajustado

VTRU
B3 LISTED NM

R\$ Milhões	1T25	1T24
Lucro Líquido do Período	49,9	8,1
(+) Mudança de modelo acadêmico Uniasselvi	17,3	-
(+) Projeto de transformação – Consultorias	4,0	-
(+) Reestruturações do corporativo (migração do escritório FLN-SP; mudança do C-Level, etc)	2,3	4,3
(+) Gastos com M&A, migração B3 e outros	0,2	2,9
(+) Plano de remuneração baseado em ações	0,4	3,7
(+) Amortização de ativos intangíveis provenientes de combinações de negócios	31,5	31,5
(-) Efeitos fiscais correspondentes sobre ajustes	(15,2)	(14,0)
Lucro Líquido Ajustado	90,4	35,3



Obrigado!

investors.vitru.com.br
ir@vitru.com.br

VTRU
B3 LISTED NM

IGC-NM B3

