

WEBCAST

4T20 E 2020



[B]³ BRASIL
BOLSA
BALCÃO

 **NOVO
MERCADO**
BM&FBOVESPA

Índice
Brasil 50 **IBRX 50**

Índice
Carbono
Eficiente **ICO2**

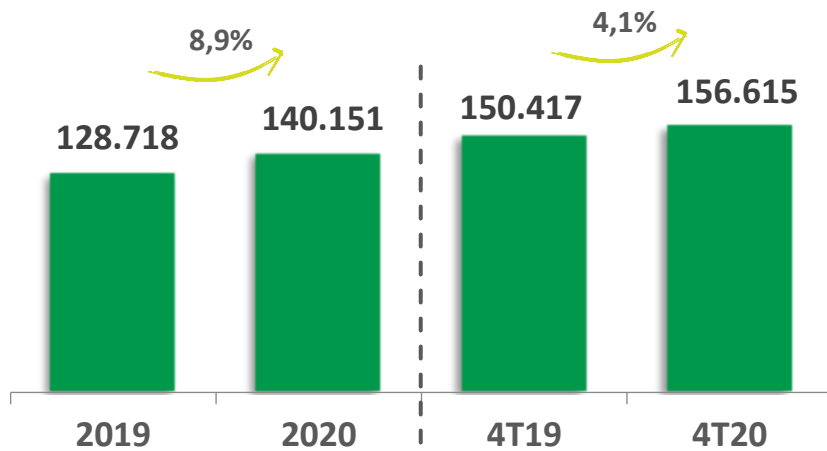
Índice de
Ações com Tag Along
Diferenciado **ITAG**

OTCQX

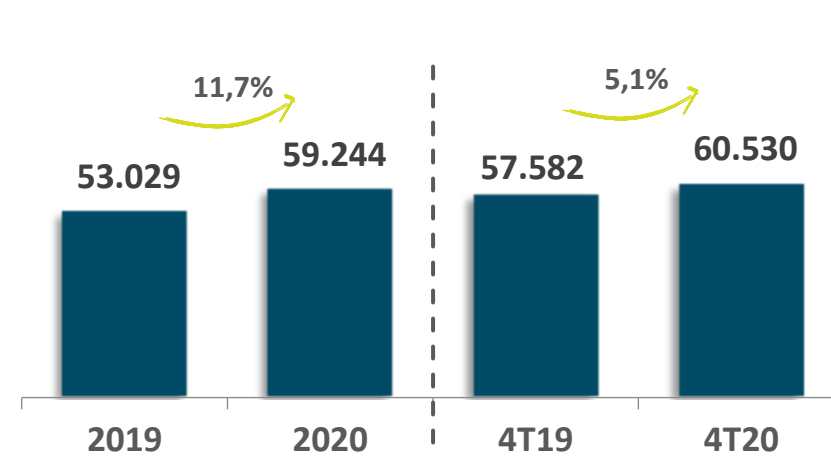
 **Localiza**

DESTAQUES OPERACIONAIS

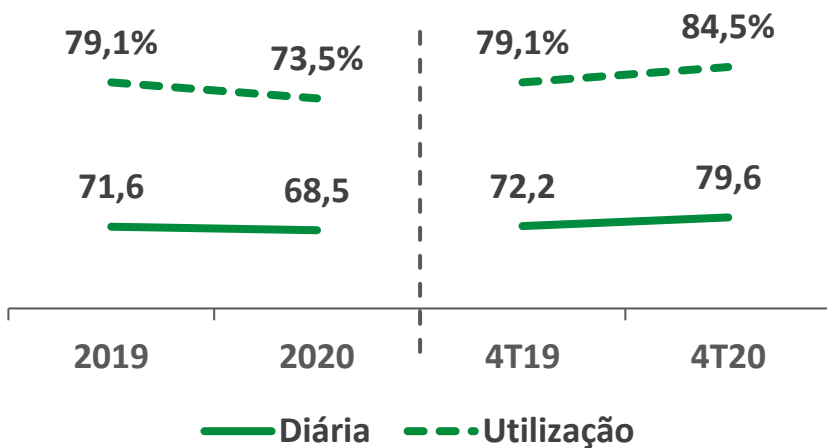
Frota média alugada – Aluguel de Carros



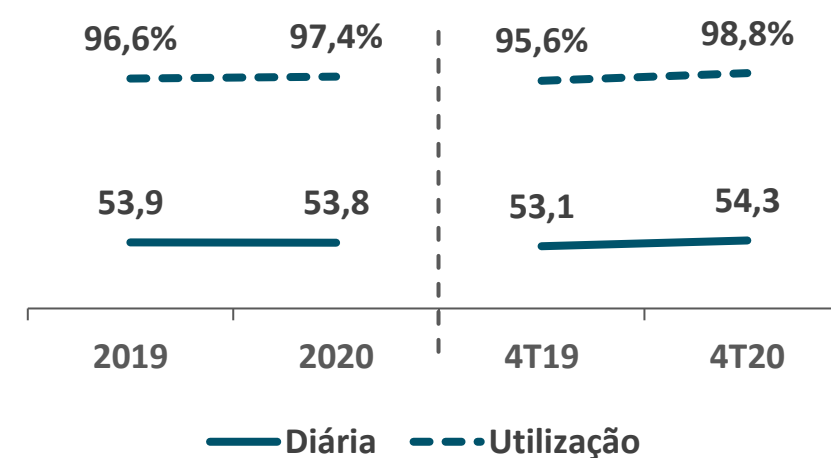
Frota média alugada – Gestão de Frotas



Diária média (em R\$) e taxa de utilização (%) Aluguel de Carros

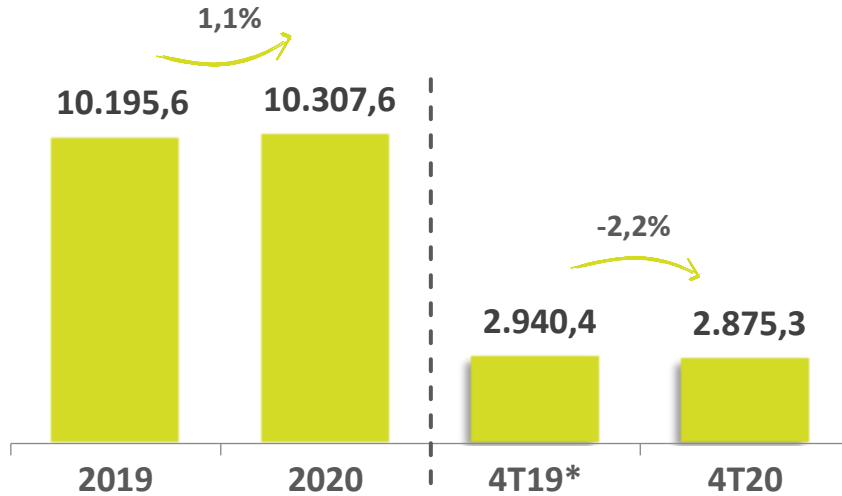


Diária média (em R\$) e taxa de utilização (%) Gestão de Frotas



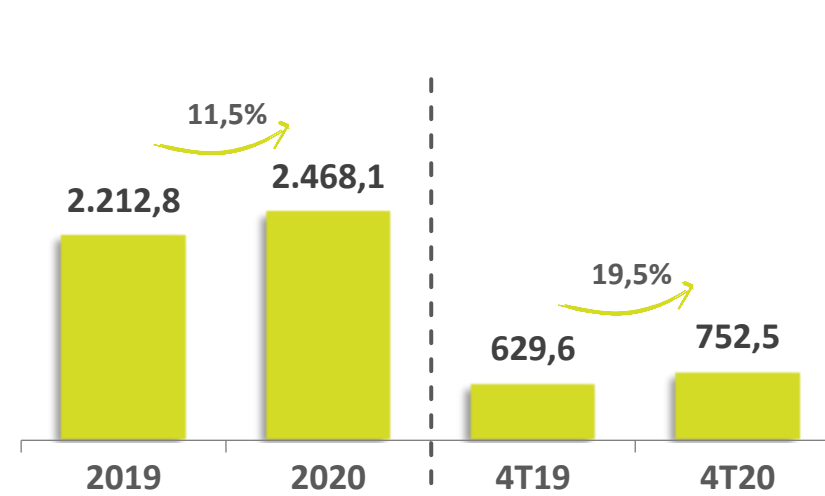
DESTAQUES FINANCEIROS

Receita líquida (R\$ milhões)

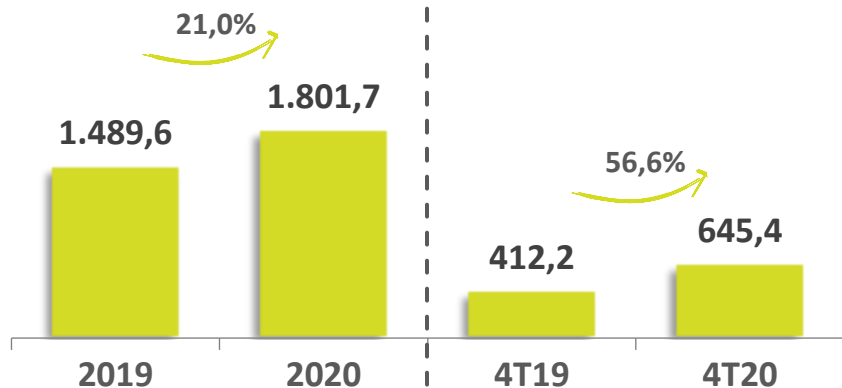


(*) Com o efeito da reclassificação dos créditos de PIS e COFINS referentes ao período

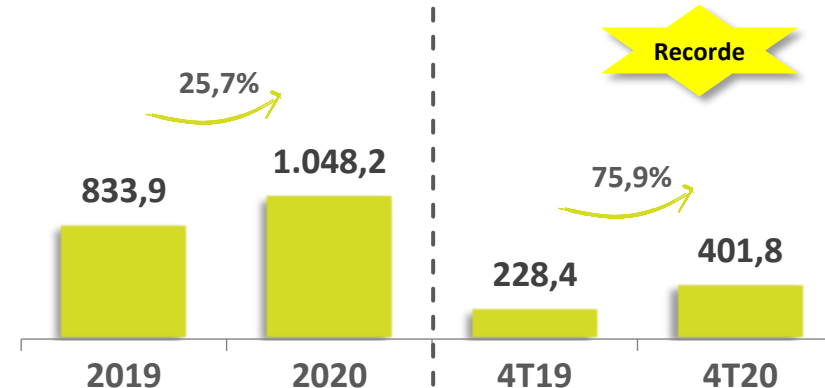
EBITDA (R\$ milhões)



EBIT (R\$ milhões)



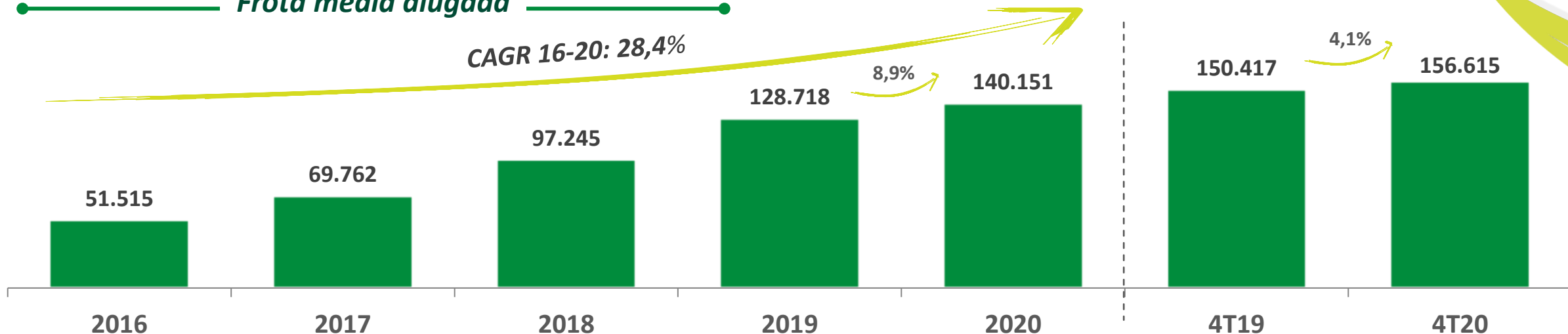
Lucro líquido (R\$ milhões)



RECORDES DE RESULTADO TRIMESTRAL NAS LINHAS DE EBITDA, EBIT E LUCRO LÍQUIDO

ALUGUEL DE CARROS

Frota média alugada

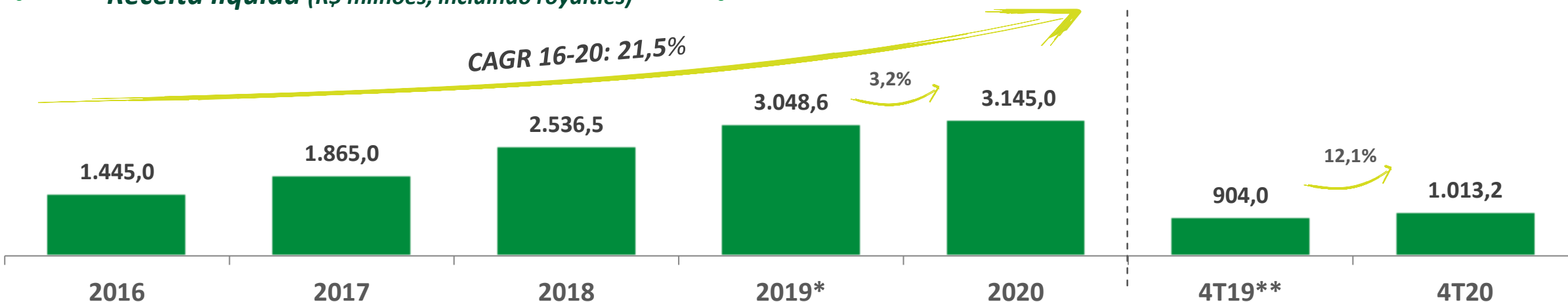


CAGR 16-20: 28,4%

8,9%

4,1%

Receita líquida (R\$ milhões, incluindo royalties)



CAGR 16-20: 21,5%

3,2%

12,1%

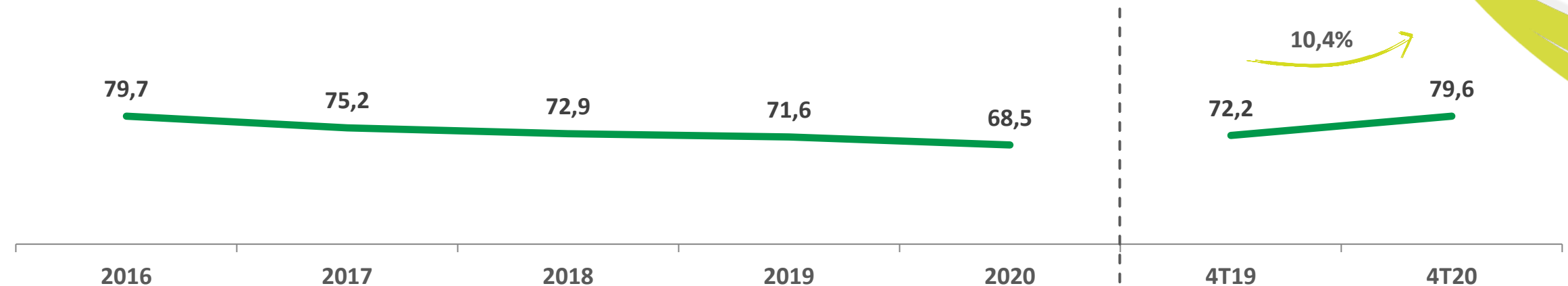
(*) A partir de 2019, a Companhia passou a apresentar os créditos de PIS e COFINS na linha de despesas. Anteriormente, os créditos eram contabilizados como redutores dos impostos sobre receita

(**) Com o efeito da reclassificação dos créditos de PIS e COFINS referentes ao período

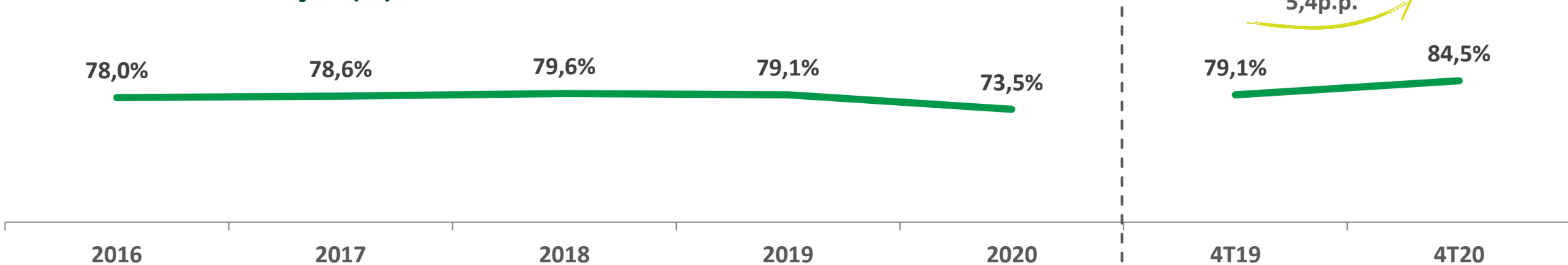
AUMENTO DOS VOLUMES E GESTÃO EFICIENTE DE PREÇOS RESULTARAM NO CRESCIMENTO DE 12,1% NA RECEITA EM RELAÇÃO AO 4T19

ALUGUEL DE CARROS

— Diária média (em R\$) —



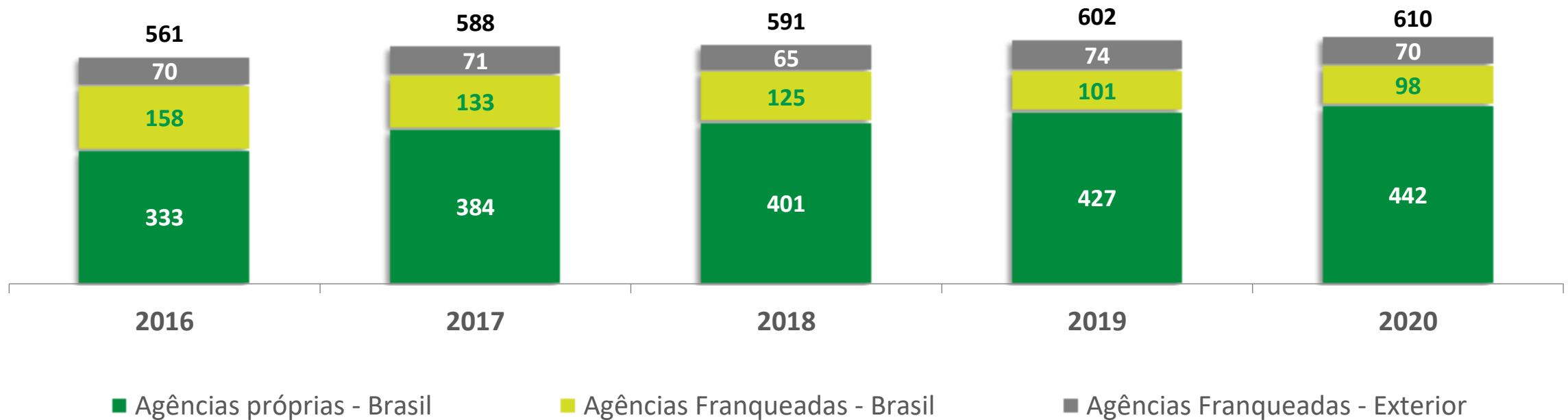
— Taxa de utilização (%) —



A CONSISTENTE RETOMADA DA DEMANDA E ALTAS TAXAS DE UTILIZAÇÃO DA FROTA PERMITIRAM UMA GESTÃO EFICIENTE DO MIX E PREÇOS POR SEGMENTO, RESULTANDO NO CRESCIMENTO DE 10,4% NA DIÁRIA MÉDIA QUANDO COMPARADA COM 4T19

EVOLUÇÃO DO NÚMERO DE AGÊNCIAS - ALUGUEL DE CARROS

— Número de agências - Brasil e exterior —

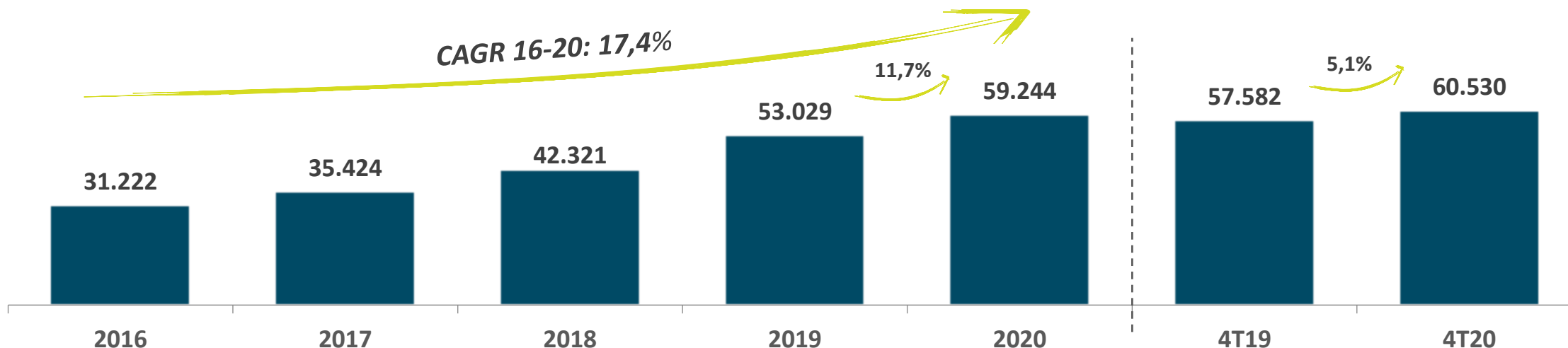


ADIÇÃO DE 15 AGÊNCIAS CORPORATIVAS EM 2020

GESTÃO DE FROTAS

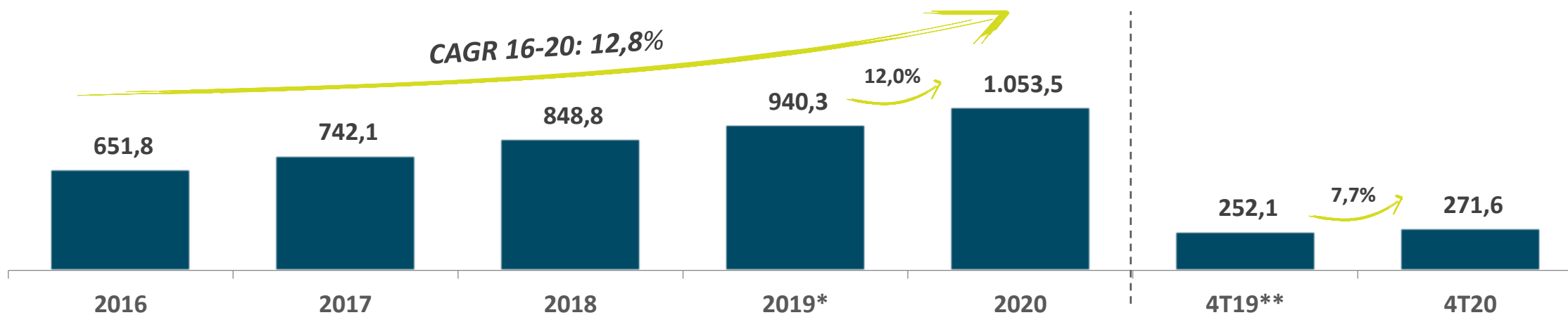
Frota média alugada

CAGR 16-20: 17,4%



Receita líquida (R\$ milhões)

CAGR 16-20: 12,8%



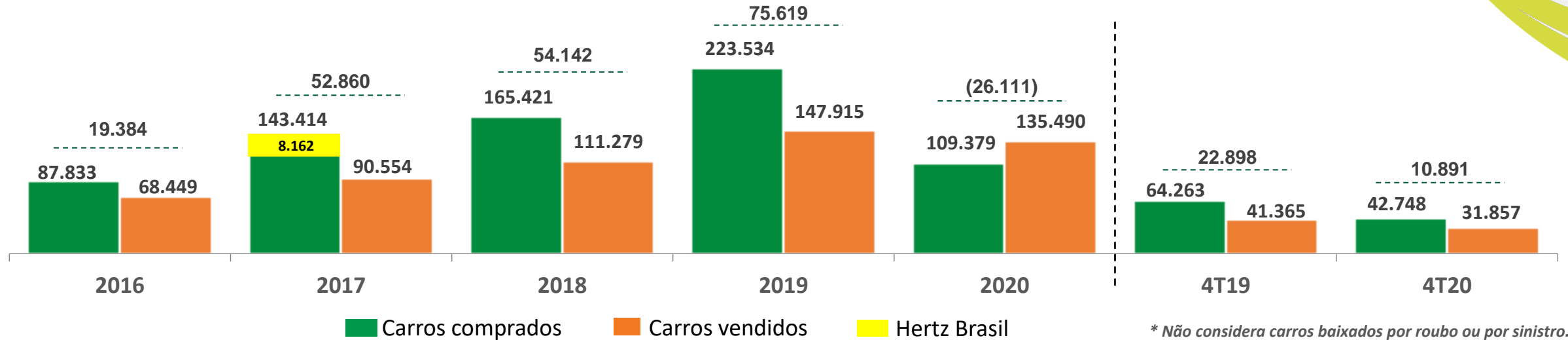
(*) A partir de 2019, a Companhia passou a apresentar os créditos de PIS e COFINS na linha de despesas. Anteriormente, os créditos eram contabilizados como redutores dos impostos sobre receita

(**) Com o efeito da reclassificação dos créditos de PIS e COFINS referentes ao período

AUMENTO DE 5,1% NOS VOLUMES E 2,3% NA DIÁRIA MÉDIA, RESULTANDO NO AUMENTO DE 7,7% NA RECEITA LÍQUIDA NO 4T20

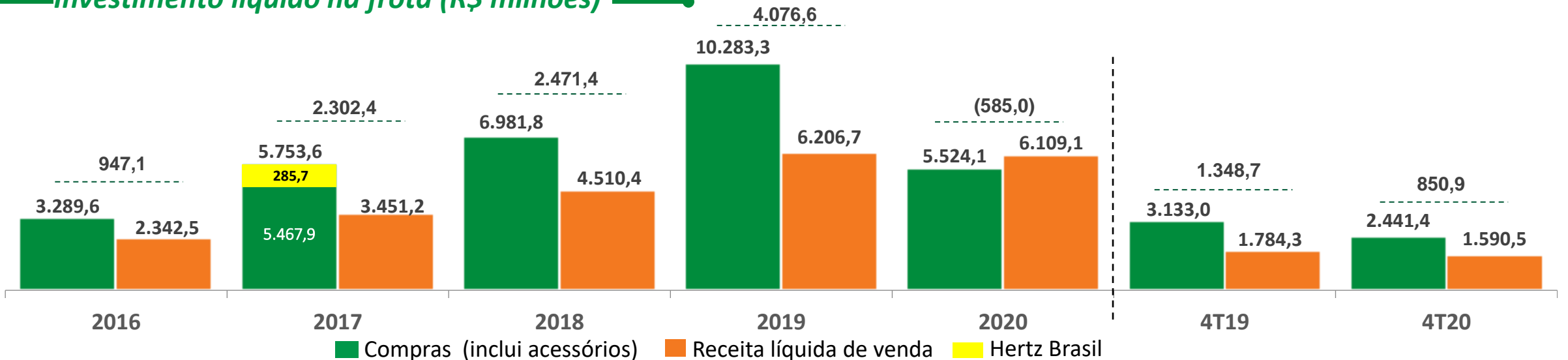
INVESTIMENTO LÍQUIDO

Compra e venda de carros (quantidade*)



* Não considera carros baixados por roubo ou por sinistro.

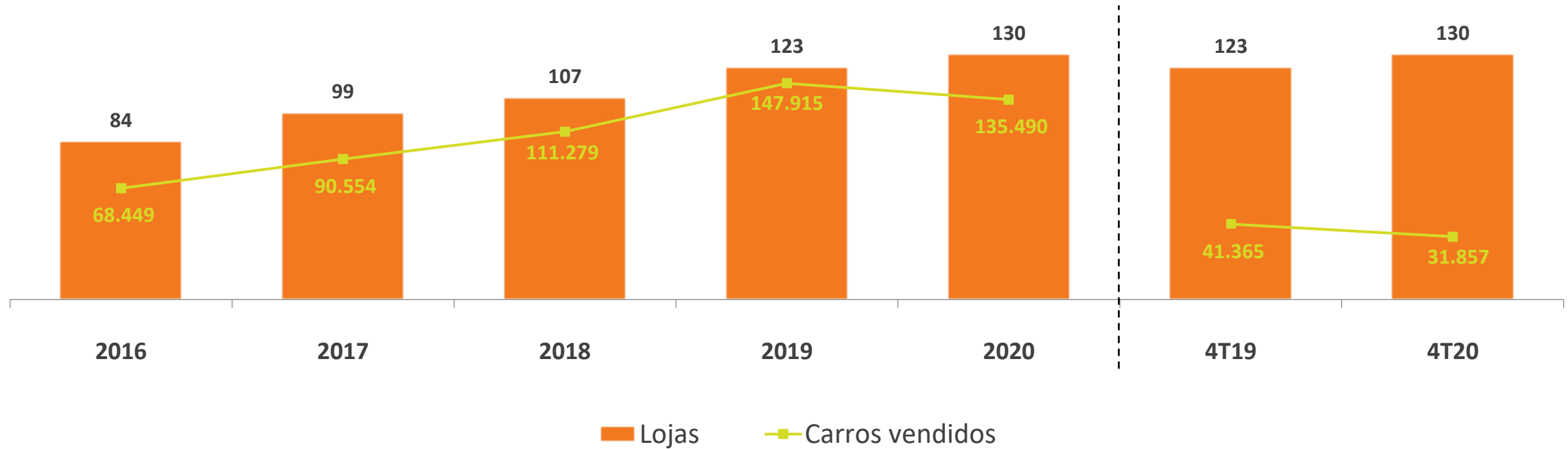
Investimento líquido na frota (R\$ milhões)



EM UM CONTEXTO DE OFERTA RESTRITA DE CARROS, A COMPANHIA COMPROU 42.748 CARROS E REDUZIU O VOLUME DE DESATIVAÇÃO, RESULTANDO EM UMA ADIÇÃO DE QUASE 11 MIL CARROS NA FROTA NO 4T20

SEMINOVOS

Número de Lojas e Carros vendidos

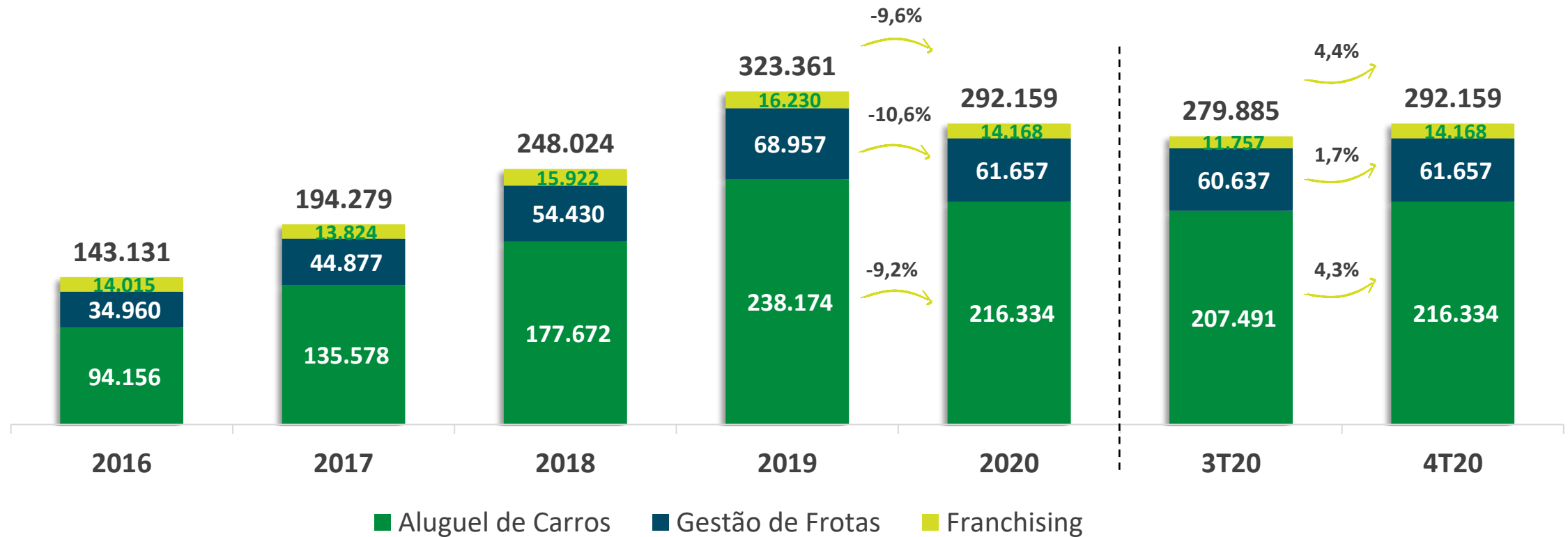


	2016	2017	2018	2019	2020	Var. %	4T19	4T20	Var. %
Preço médio de venda (R\$ mil)	34,3	38,2	40,6	42,1	45,2	7,4%	43,3	50,0	15,7%

O RITMO DE DESATIVAÇÃO DE CARROS FOI REDUZIDO PARA ATENDER A DEMANDA DA ALTA TEMPORADA NO ALUGUEL DE CARROS. ESSA REDUÇÃO NO VOLUME FOI COMPENSADA POR PREÇOS MAIORES, REFLEXO DA DEMANDA AQUECIDA E AUMENTO DO PREÇO DOS CARROS NOVOS

FROTA FINAL DE PERÍODO

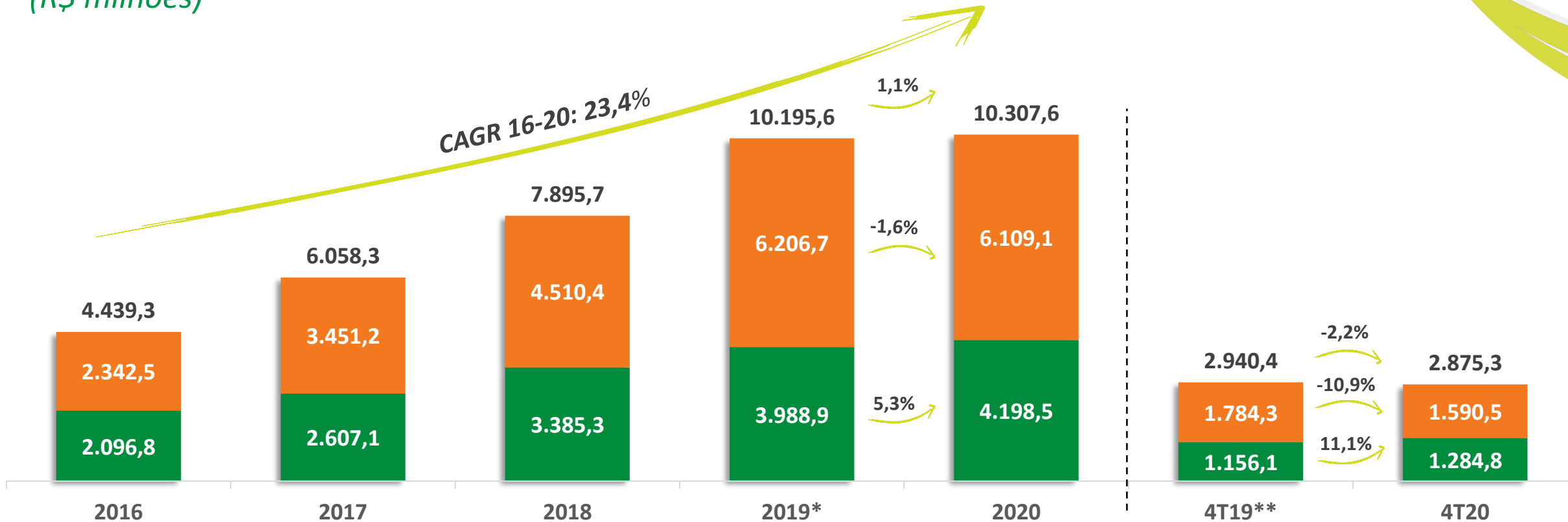
(Quantidade)



NO TRIMESTRE A FROTA FOI REDUZIDA EM 9,6% DEVIDO À REDUÇÃO NAS COMPRAS DE CARROS E NO NÚMERO DE CARROS DISPONÍVEIS PARA VENDA. AINDA ASSIM, A FROTA MÉDIA ALUGADA CRESCER NAS DIVISÕES DE ALUGUEL DE CARROS E GESTÃO DE FROTAS.

RECEITA LÍQUIDA CONSOLIDADA

(R\$ milhões)



(*) A partir de 2019, a Companhia passou a apresentar os créditos de PIS e COFINS na linha de despesas. Anteriormente, os créditos eram contabilizados como redutores dos impostos sobre receita

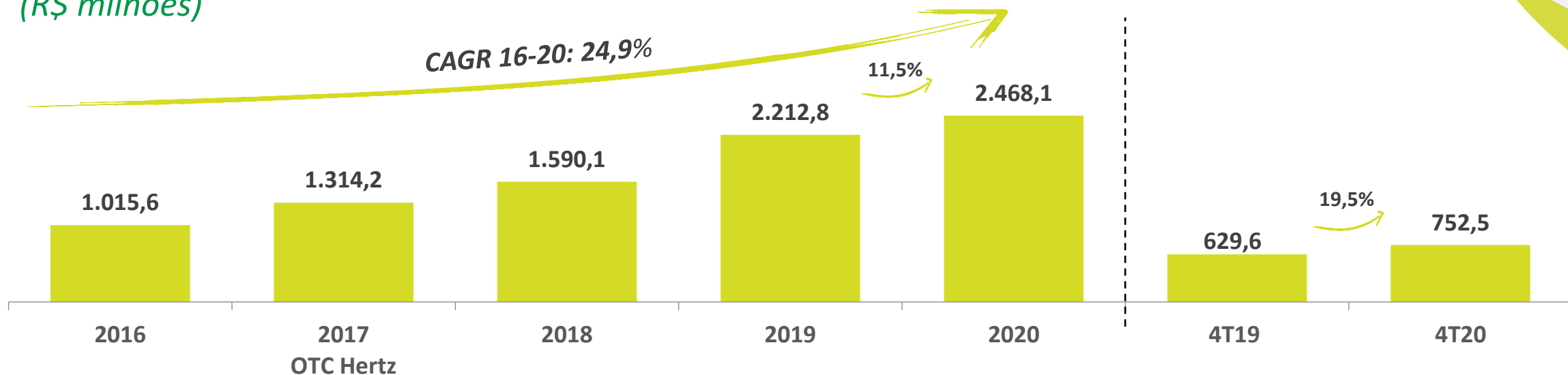
(**) Com o efeito da reclassificação dos créditos de PIS e COFINS referentes ao período

■ Aluguéis ■ Seminovos

RECEITA LÍQUIDA DE ALUGUEL CRESCE 11,1% ENQUANTO A RECEITA DE SEMINOVOS RECUA DEVIDO A REDUÇÃO DO RITMO DE DESATIVAÇÃO DOS CARROS

EBITDA CONSOLIDADO

(R\$ milhões)



Margem EBITDA:

	2016	2017*	2018	2019**	2020	4T19**	4T20
Aluguel de Carros e Franchising	32,4%	34,9%	35,9%	45,7%	45,3%	46,5%	41,2%
Gestão de Frotas	64,5%	61,9%	64,0%	67,7%	72,4%	67,1%	64,5%
Aluguel Consolidado	42,3%	42,6%	43,0%	50,9%	52,1%	51,0%	46,1%
Seminovos	5,5%	5,9%	3,0%	3,0%	4,6%	2,3%	10,1%
Consolidado (sobre receitas de aluguel)	48,4%	50,4%	47,0%	55,5%	58,8%	54,5%	58,6%

(*) Ano de 2017 ajustado pelos *one-time costs* (OTC) incorridos com a integração Hertz Brasil e franquias

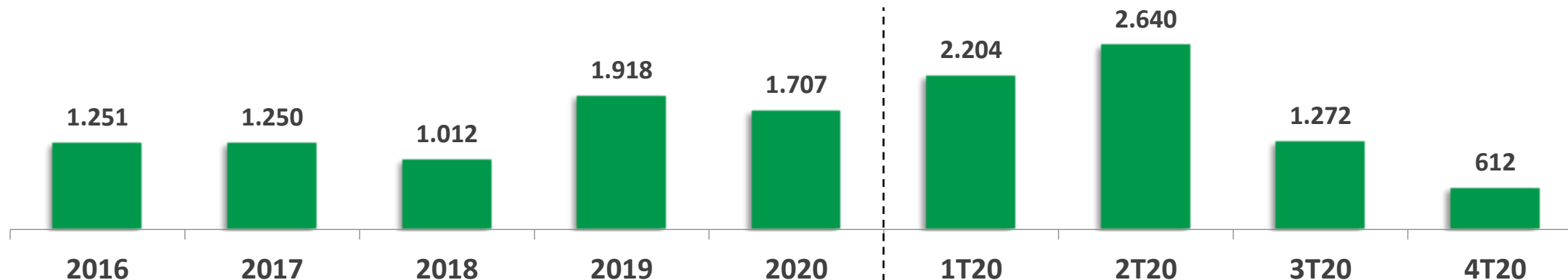
(**) Margem EBITDA calculada considerando a reclassificação dos créditos de PIS e COFINS referentes ao período, no Aluguel de Carros e Gestão de Frotas

O EBITDA CONSOLIDADO CRESCE 19,5% NO 4T20 COM MAIOR RECEITA NAS DIVISÕES DE ALUGUEL E MARGEM MAIS ELEVADA EM SEMINOVOS

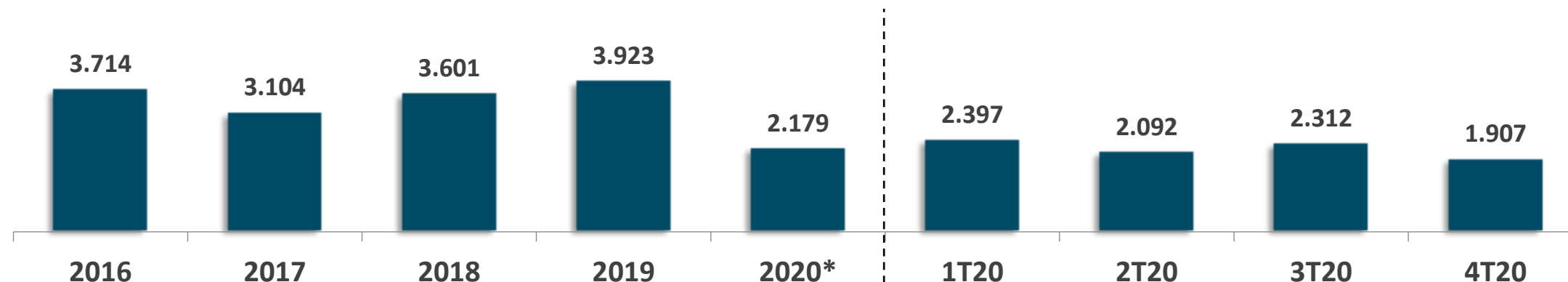
DEPRECIAÇÃO MÉDIA ANUALIZADA POR CARRO

(R\$)

Aluguel de Carros



Gestão de Frotas

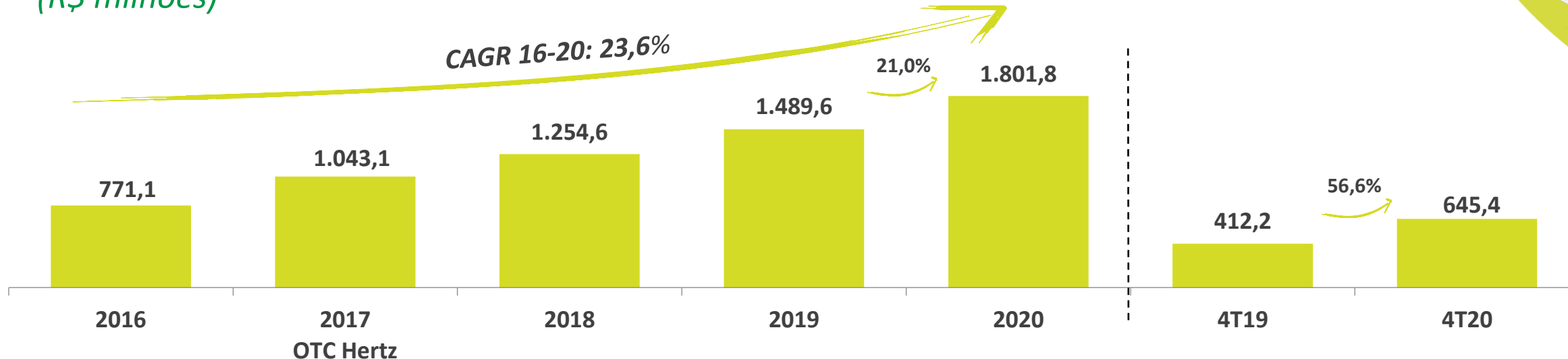


(*) A partir de 2020, a companhia passou a depreciar os carros da divisão de Gestão de Frotas pelo método linear em substituição ao SOYD (sum-of-the-years'-digits).

O AUMENTO DOS PREÇOS DE CARROS RESULTOU EM MENOR DEPRECIAÇÃO NO TRIMESTRE E NO ANO

EBIT CONSOLIDADO

(R\$ milhões)



A Margem EBIT inclui o resultado da venda de **seminovos**, mas é calculada sobre as receitas de aluguel:

	2016	2017*	2018	2019**	2020	4T19 **	4T20
Aluguel de Carros e Franchising	30,2%	35,2%	33,2%	33,7%	35,1%	32,1%	46,7%
Gestão de frotas	51,2%	51,4%	48,6%	49,1%	66,4%	48,3%	63,4%
Consolidado	36,8%	40,0%	37,1%	37,3%	42,9%	35,7%	50,2%

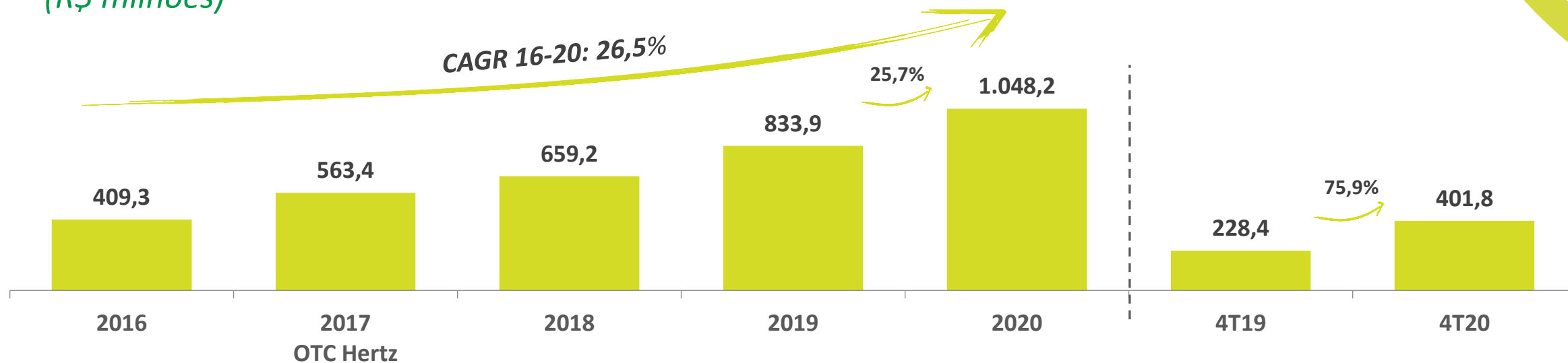
(*) Ano de 2017 ajustado pelos *one-time costs (OTC)* incorridos com a integração Hertz Brasil e franquias.

(**) Margem EBIT calculada considerando a reclassificação dos créditos de PIS e COFINS referentes ao período

EBIT RECORDE DE R\$645,4 MILHÕES NO TRIMESTRE, 56,6% SUPERIOR AO DO 4T19

LUCRO LÍQUIDO CONSOLIDADO

(R\$ milhões)



Reconciliação EBITDA x lucro líquido	2016	2017*	2018	2019	2020	Var. R\$	Var. %	4T19	4T20	Var. R\$	Var. %
EBITDA Consolidado	1.015,6	1.314,2	1.590,1	2.212,8	2.468,1	255,3	11,5%	629,6	752,5	122,9	19,5%
Depreciação de carros	(206,3)	(232,0)	(291,6)	(551,5)	(473,0)	78,5	-14,2%	(171,2)	(57,3)	113,9	-66,5%
Depreciação e amortização de outros imobilizados	(38,2)	(39,1)	(43,9)	(171,7)	(193,4)	(21,7)	12,6%	(46,2)	(49,8)	(3,6)	7,8%
EBIT	771,1	1.043,1	1.254,6	1.489,6	1.801,7	312,1	21,0%	412,2	645,4	233,2	56,6%
Despesas financeiras, líquidas	(243,5)	(315,0)	(368,9)	(409,8)	(374,4)	35,4	-8,6%	(112,5)	(65,0)	47,5	-42,2%
Imposto de renda e contribuição social	(118,3)	(164,7)	(226,5)	(245,9)	(379,1)	(133,2)	54,2%	(71,3)	(178,6)	(107,3)	150,5%
Lucro líquido do período	409,3	563,4	659,2	833,9	1.048,2	214,3	25,7%	228,4	401,8	173,4	75,9%

(*) Ano de 2017 ajustado pelos one-time costs (OTC) incorridos com a integração Hertz Brasil e franquias.

ESTRATÉGIA ACERTADA NO ENFRENTAMENTO DA CRISE PERMITE RETOMADA SÓLIDA E ENTREGA DE LUCRO LÍQUIDO RECORDE, 75,9% SUPERIOR AO 4T19

FLUXO DE CAIXA LIVRE

Caixa livre gerado (R\$ milhões)		2016	2017	2018	2019	2020
Operações	EBITDA	1.015,7	1.314,2 *	1.590,1	2.212,8	2.468,1
	Receita na venda dos carros líquida de impostos	(2.342,6)	(3.451,2)	(4.510,4)	(6.206,7)	(6.109,1)
	Custo depreciado dos carros baixados	2.102,5	3.106,6	4.198,5	5.863,6	5.599,9
	(-) Imposto de Renda e Contribuição Social	(93,3)	(108,3)	(131,2)	(146,1)	(250,1)
	Variação do capital de giro	(40,8)	(47,9)	(117,4)	(268,9)	103,5
Caixa livre gerado pelas atividades de aluguel		641,5	813,4	1.029,6	1.454,7	1.812,3
Capex renovação	Receita na venda dos carros líquida de impostos – renovação da frota	2.342,6	3.451,2	4.510,4	6.206,7	4.886,9
	Investimento em carros para renovação da frota	(2.563,6)	(3.660,9)	(4.696,7)	(6.804,6)	(5.524,1)
	Aumento na conta de fornecedores de carros para renovação da frota	219,8	227,6	250,1	468,7	235,1
	Investimento líquido para renovação da frota	(1,2)	17,9	63,8	(129,2)	(402,1)
Renovação da frota – quantidade		68.449	90.554	111.279	147.915	109.379
Investimentos, outros imobilizados e intangíveis		(40,9)	(28,8)	(42,8)	(70,0)	(108,0)
Caixa livre operacional antes do crescimento ou redução da frota		599,4	802,5	1.050,6	1.255,5	1.302,2
Capex crescimento	(Investimento) / desinvestimento em carros para crescimento da frota	(726,0)	(1.807,0)	(2.285,1)	(3.478,7)	1.222,2
	Aumento (redução) na conta de fornecedores de carros para crescimento da frota	26,8	168,7	509,4	23,6	(943,4)
	Aquisição Hertz e franqueados (valor da frota)	-	(285,7)	-	(105,5)	-
	Investimento líquido para crescimento da frota	(699,2)	(1.924,0)	(1.775,7)	(3.560,6)	278,8
Aumento (redução) da frota – quantidade		19.384	52.860	54.142	75.619	(26.111)
Caixa livre depois do crescimento		(99,8)	(1.121,5)	(725,1)	(2.305,0)	1.581,0
Capex não recorrente	Aquisições e compra de franqueados - exceto frota	-	(121,5)	-	(18,2)	(7,9)
	Construção da nova sede e mobiliário	(85,7)	(146,2)	-	-	-
Caixa livre gerado antes do efeito caixa dos descontos de cartões de crédito e antecipações de fornecedores		(185,5)	(1.389,2)	(725,1)	(2.323,2)	1.573,1
Efeito caixa dos recebimentos e pagamentos antecipados (**)		98,0	88,3	(113,2)	(131,8)	(293,1)
Caixa livre gerado antes dos juros		(87,5)	(1.300,9)	(838,3)	(2.455,0)	1.280,0

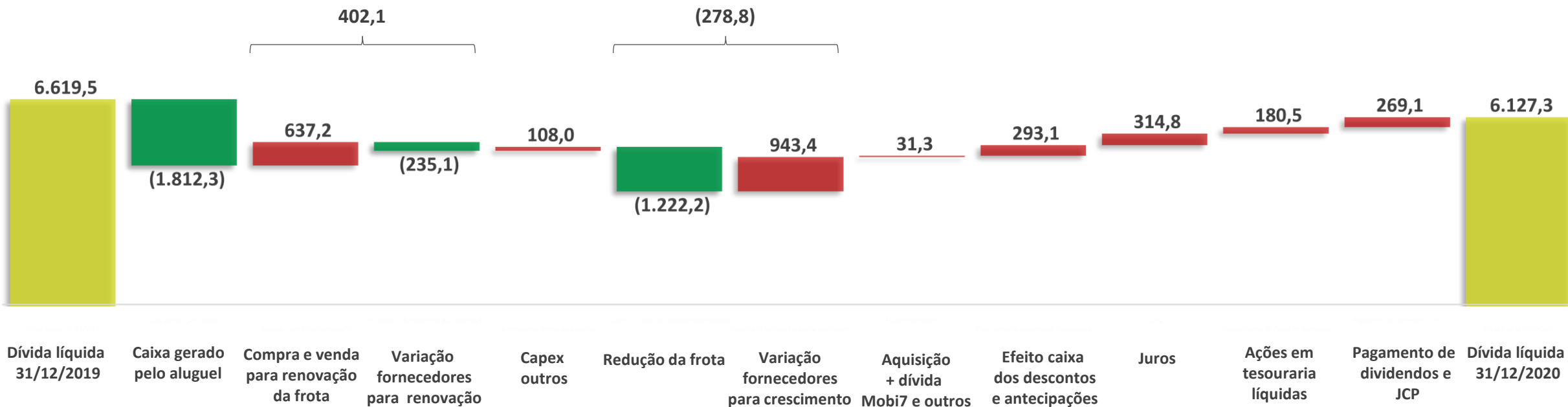
Na apuração do FCL as aplicações financeiras de curto prazo foram consideradas caixa

(*) Ano de 2017 ajustado pelos *one-time costs (OTC)* incorridos com a integração Hertz Brasil e franquias

(**) Os descontos de recebíveis de cartões de crédito e as antecipações de fornecedores foram tratados em linha separada para que o Caixa Livre Operacional considere os prazos contratuais, refletindo a operação da empresa

MOVIMENTAÇÃO DA DÍVIDA LÍQUIDA

(R\$ milhões)

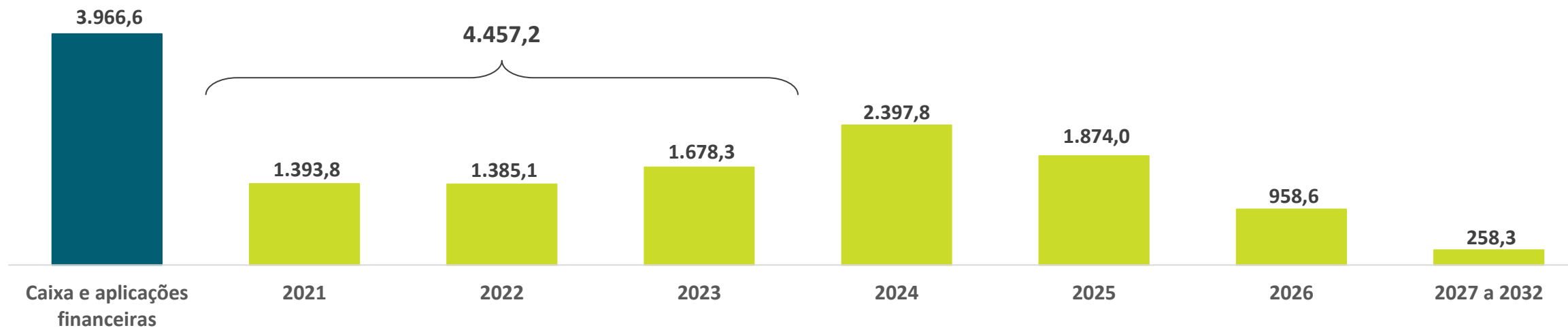


REDUÇÃO DE CERCA DE R\$492 MILHÕES NA DÍVIDA LÍQUIDA EM FUNÇÃO DA GERAÇÃO DE CAIXA DO ALUGUEL E DA REDUÇÃO DA FROTA, PARCIALMENTE COMPENSADO PELA REDUÇÃO DAS CONTAS A PAGAR ÀS MONTADORAS

PERFIL DA DÍVIDA (PRINCIPAL)

(R\$ milhões)

Em 31/12/2020

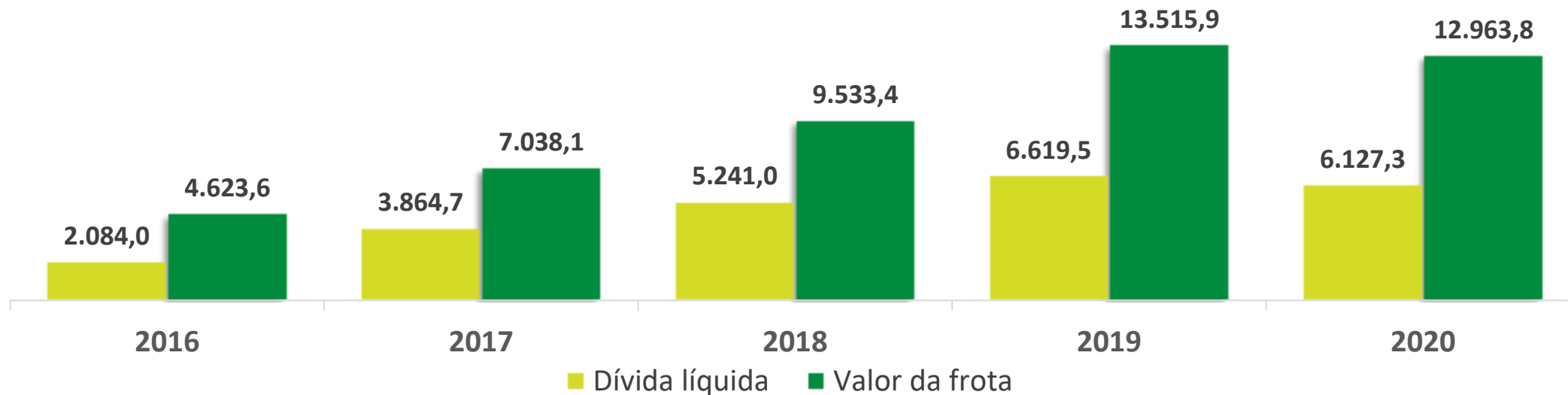


FORTE POSIÇÃO DE LIQUIDEZ E GESTÃO ATIVA DO PERFIL DA DÍVIDA

RATIOS DE DÍVIDA

(R\$ milhões)

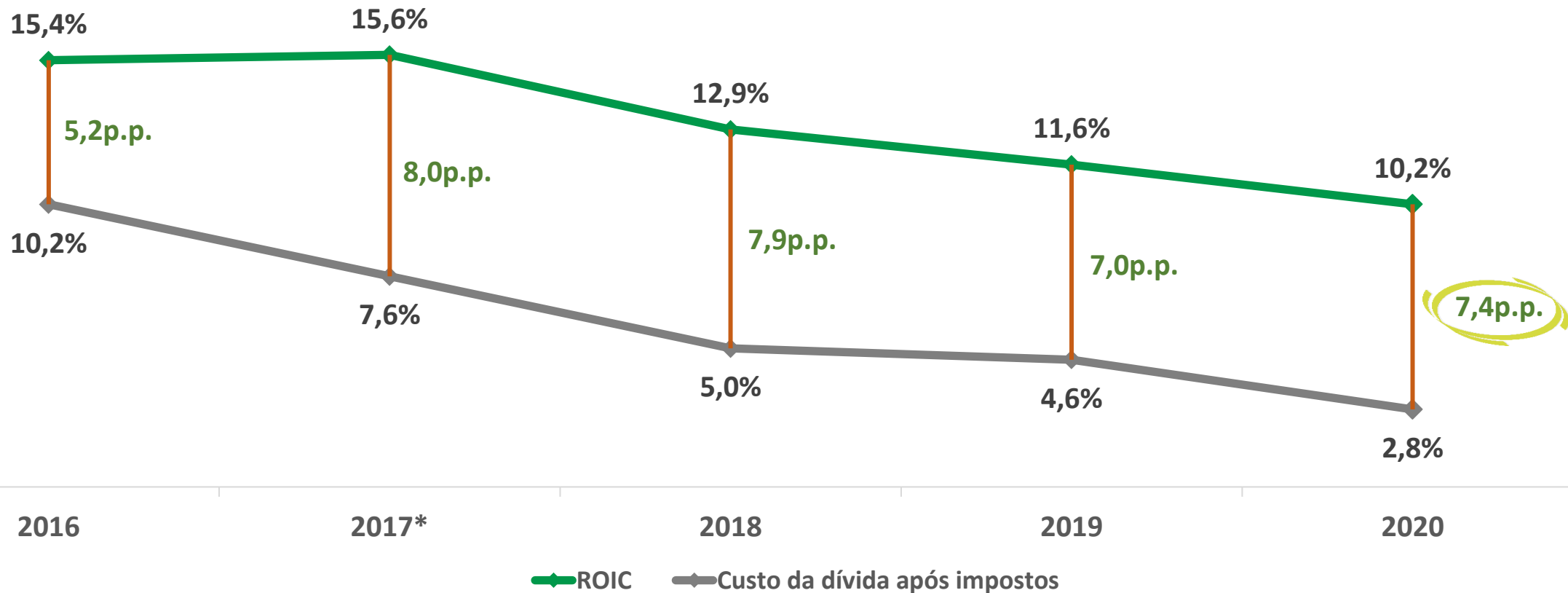
Dívida líquida vs. valor da frota



SALDOS NO FINAL DO PERÍODO	2016	2017	2018	2019	2020
Dívida líquida/Valor da frota (<i>book value</i>)	45%	55%	55%	49%	47%
Dívida líquida/EBITDA	2,1x	2,9x	3,3x	3,0x	2,5x
Dívida líquida/Patrimônio líquido	0,9x	1,5x	1,7x	1,2x	1,0x
EBITDA/Despesas financeiras líquidas	4,2x	4,2x	4,3x	5,4x	6,6x

ENCERRAMOS O ANO COM RATIO DÍVIDA LÍQUIDA/EBITDA EM 2,5X

ROIC VERSUS CUSTO DA DÍVIDA APÓS IMPOSTOS



ROIC calculado considerando alíquota efetiva de IR/CS para cada ano

* Ano de 2017 ajustado pelos *one-time costs* incorridos com integração Hertz Brasil e franqueados

FORTE GERAÇÃO DE VALOR, MESMO EM CENÁRIO EXTREMAMENTE ADVERSO

INICIATIVAS SUSTENTABILIDADE

Desenvolvimentos recentes



Ambiental



- ✓ Parceria e apoio ao Programa Compromisso com o Clima
- ✓ Emissões de 2019 neutralizadas (escopos 1 e 2)
- ✓ Promoção do abastecimento de carros com etanol
- ✓ Avanço do indicador de lavagem a seco
- ✓ Novos KPIs, incluindo Índice de Cobertura de Energia Renovável na rede

Social



- ✓ Signatários do Fórum de Empresas e Direitos LGBTI+
- ✓ Selo Great Place to Work
- ✓ Lançamento do Programa de Diversidade e Inclusão
- ✓ Cerca de R\$16 milhões destinados a ações durante pandemia da Covid-19, deixando a Localiza entre 60 Maiores Empresas Doadoras do país pela Forbes Brasil

Governança



- ✓ 95% dos colaboradores treinados no Código de Ética e Conduta
- ✓ Certificação ISO 37001
- ✓ Conselho de Administração mais diverso e independente

Obrigado!

Aviso - Informações e projeções

O material que se segue é uma apresentação de informações gerais de antecedentes da LOCALIZA na data da apresentação. Trata-se de informação resumida sem intenções de serem completas, que não devem ser consideradas por investidores potenciais como recomendação.

Esta apresentação contém declarações que não são garantias do desempenho futuro. Advertimos os investidores de que as referidas declarações e informações prospectivas estão e estarão, conforme o caso, sujeitas a muitos riscos, incertezas e fatores relativos às operações e aos ambientes de negócios da LOCALIZA e suas controladas, em virtude dos quais os resultados reais das empresas podem diferir de maneira relevante de resultados futuros expressos ou implícitos nas declarações e informações prospectivas.

Embora a LOCALIZA acredite que as expectativas e premissas contidas nas declarações e informações prospectivas sejam razoáveis e baseadas em dados atualmente disponíveis à sua administração, a LOCALIZA não pode garantir resultados ou acontecimentos futuros. A LOCALIZA isenta-se expressamente do dever de atualizar qualquer uma das declarações.

Esta apresentação não constitui oferta, convite ou solicitação de oferta de subscrição ou compra de quaisquer valores mobiliários. Nem esta apresentação nem qualquer coisa aqui contida constituem a base de um contrato ou compromisso de qualquer espécie.

ri.localiza.com

Email: ri@localiza.com

Telefone: 55 31 3247-7024