

# Earnings Release

# 2T23

L & CO 50 anos



**Prezados stakeholders,**

No 2T23, continuamos a avançar no processo de integração e na captura de sinergias, com times engajados, mantendo o foco em nossos clientes e os altos índices de NPS em todos os negócios da Companhia. Seguimos crescendo com geração de valor, mantendo disciplina na alocação de capital e vemos uma perspectiva positiva para os nossos negócios.

Apesar disso, tivemos um trimestre bastante desafiador, impactado pela Medida Provisória nº 1.175 (MP), destinada inicialmente a pessoas físicas, que reduziu o preço dos carros OKm de até R\$120 mil entre R\$2,0 mil a R\$8,0 mil. Como reflexo dessa Medida, reduzimos a velocidade de compra de carros para o aluguel, além dos preços e volumes de venda de **Seminovos**, com impacto temporário no ritmo de crescimento e no processo de rejuvenescimento da frota.

Na divisão de **Aluguel de Carros**, após o término da alta temporada e sem os efeitos das férias de verão, percebemos uma acomodação no volume de diárias, compensada pela maior tarifa média. Nesse contexto, a receita líquida se manteve em linha com a do trimestre anterior e avançou 9,9% na comparação anual, evidenciando nossa eficaz gestão de preço e mix. Em **Gestão de Frotas**, voltamos a apresentar forte crescimento de receita líquida, 9,9% superior na comparação sequencial e 58,1% na comparação anual, mesmo com o impacto da Medida Provisória, que refletiu em menores compras e implantação de carros nesta divisão entre os meses de maio e junho, resultando em um *backlog* de 21 mil carros.

Com a extensão dos descontos oferecidos no âmbito da Medida Provisória a pessoas jurídicas no final de junho, voltamos a acelerar a compra de carros, tendo adquirido cerca de 23 mil carros com desconto entre o final de junho e o início de julho. No trimestre foram comprados 57.110 carros, sendo 32.242 em **Aluguel de Carros** e 24.868 em **Gestão de Frotas**, e vendidos 52.711 carros no **Seminovos**, também impactado pela Medida.

No segundo trimestre, apresentamos receita líquida consolidada de R\$6,8 bilhões e EBITDA de R\$2,5 bilhões. Em decorrência dos impactos da MP nº 1.175, reconhecemos no resultado R\$631,4 milhões (antes de impostos), referente à redução esperada no valor recuperável dos carros e na depreciação.

No dia 16 de junho de 2023, anunciamos uma oferta pública de ações (*Follow-on*) no montante total de R\$4,5 bilhões, com demanda múltiplas vezes superior ao tamanho da oferta, demonstrando a confiança depositada pelos nossos acionistas em nossa capacidade de alocação de capital e de geração de valor. Com isso, encerramos o segundo trimestre com R\$11,1 bilhões em caixa e *ratios* dívida líquida/EBITDA LTM e dívida líquida/valor de frota em 2,78x e 0,58x, respectivamente.

Os recursos oriundos da oferta de ações, contribuem para o fortalecimento da nossa posição competitiva e para a captura de oportunidades em um mercado com amplo espaço de crescimento no contexto de redução da curva de juros, que tende a impulsionar o setor de aluguel de carros.

Apesar dos desafios do trimestre, acreditamos ter chegado em um ponto de inflexão com o início do ciclo de queda de juros; sinais de melhora na demanda de aluguel de carros e processo de retomada dos preços do carro 0 Km para níveis próximos aos patamares pré Medida Provisória. Por fim, esperamos uma melhoria do ciclo de geração de caixa em decorrência da redução do *capex* de renovação.

## Resultados combinados

Seguindo o formato da divulgação dos últimos trimestres, considerando a concretização da combinação de negócios, a apresentação dos resultados do 2T23 contempla as informações da Localiza e Locamerica (LCAM) consolidadas. Para fins de comparabilidade, traremos os resultados trimestrais proforma, somando os valores das duas companhias, desde o 1T21 até a combinação de negócios em 1º de julho de 2022. As comparações anuais serão feitas com base nos números históricos proforma das duas companhias.

O resultado proforma é baseado em informações disponíveis diretamente atribuíveis à combinação de negócios e factualmente suportáveis. Esta apresentação visa exclusivamente ilustrar o impacto desta combinação de negócios sobre as informações financeiras históricas da Companhia, como se a transação tivesse ocorrido na data de 1º de janeiro de 2021. Não há qualquer asseguuração por parte da Companhia ou dos auditores independentes de que o resultado da transação, caso tivesse sido concluída em 1º de janeiro de 2021, seria como apresentado. Destacamos que os dados quantitativos operacionais não foram revisados pelos auditores independentes.

No 2T23, além dos efeitos referentes à mais valia dos carros e carteira de clientes, que vinham sendo destacados em *releases* anteriores, destacaremos também os efeitos da baixa de prejuízo fiscal da Car Rental Systems e os impactos sinalizados via Fato Relevante do dia 09 de junho de 2023, provenientes da Medida Provisória nº 1.175, conforme abaixo:

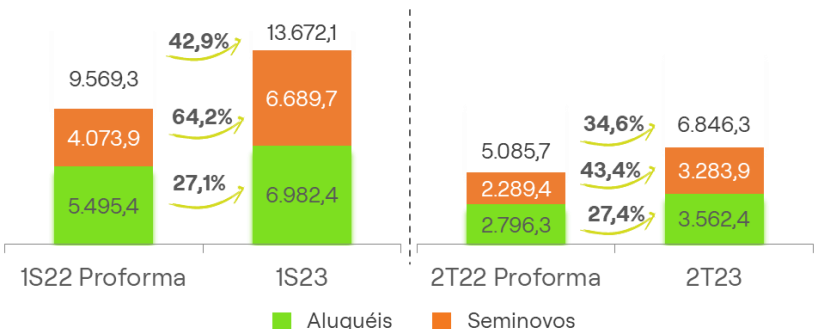
R\$ milhões

Descrição	Impacto no EBIT	Impacto no lucro
Amortização de mais valia de frota	(122,3)	(80,7)
Amortização da mais valia de carteira de clientes	(1,1)	(0,7)
Impacto Medida Provisória nº 1.175	(631,4)	(416,7)
Baixa de Prejuízo Fiscal		(9,7)
Total	(754,8)	(507,8)

## DESTAQUES OPERACIONAIS

### Receita Líquida Consolidada

R\$ milhões

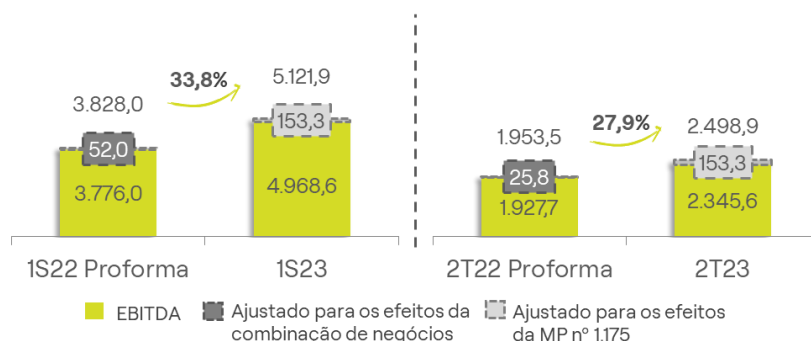


Forte crescimento na receita líquida consolidada no semestre +42,9% e no trimestre +34,6%.

Avanço operacional do RAC e GTF, compensando o ciclo de normalização do Seminovos.

### EBITDA Consolidado

R\$ milhões



### Perfil da dívida (em 30/06/2023)

R\$ milhões



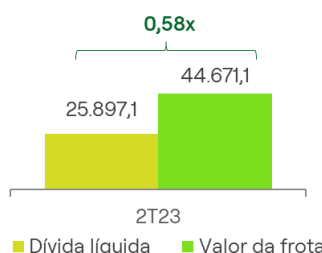
R\$11,1 bilhões em caixa, com cobertura de 81,2% dos vencimentos de dívida até 2025.

Os ratios dívida líquida/valor de frota e dívida líquida/EBITDA LTM encerraram o trimestre em 0,58x e 2,78x, respectivamente.

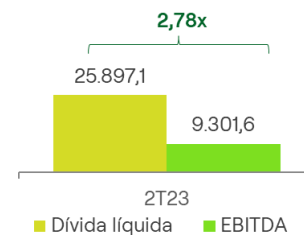
### Ratios de dívida

R\$ milhões

Dívida Líquida/ Valor de frota



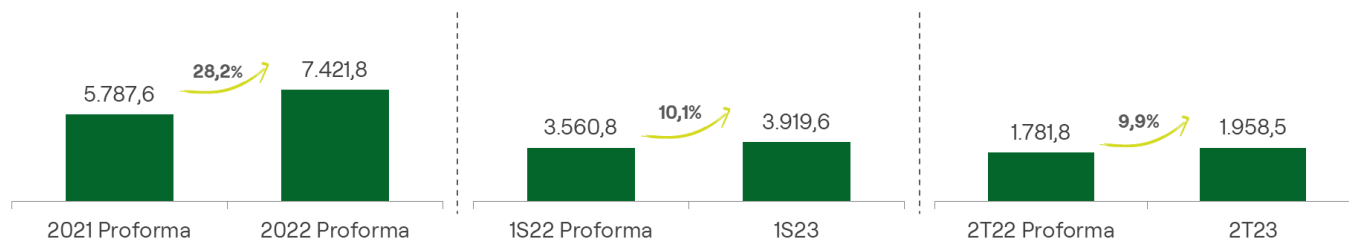
Dívida Líquida/ EBITDA LTM (últimos 12 meses)



# 1 – Aluguel de Carros

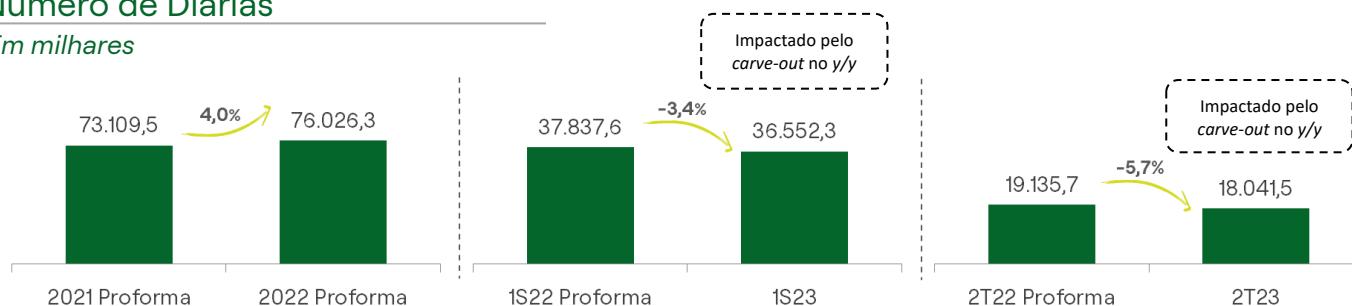
## Receita Líquida

R\$ milhões, incluindo royalties



## Número de Diárias

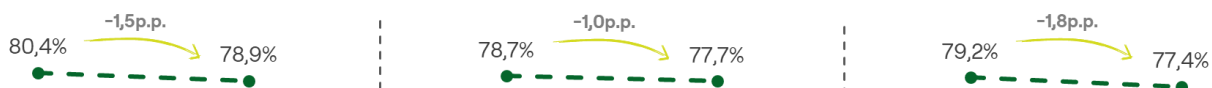
Em milhares



No 2T23, a receita líquida da divisão de **Aluguel de Carros** foi de R\$1.958,5 milhões, crescimento de 9,9% em relação ao 2T22 proforma, resultado do aumento de 16,7% no valor da diária média, que alcançou R\$119,3, parcialmente compensado pela redução de volume, impactado pelos efeitos do *carve-out* (49,2 mil carros vendidos no contexto da combinação de negócios, como parte das medidas impostas pelo CADE). No 1S23, houve um crescimento de receita de 10,1% em relação ao mesmo período do ano anterior.

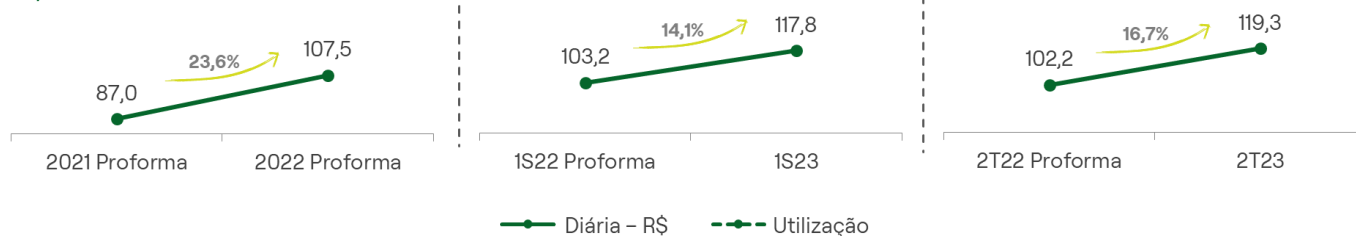
## Taxa de Utilização

%



## Diária Média

R\$

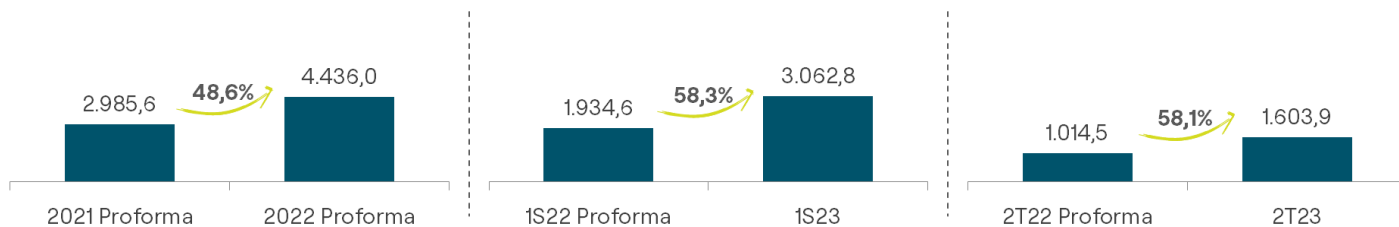


A taxa de utilização, apesar de se manter em um patamar saudável, apresentou redução de 1,8p.p. na comparação anual, e reflete a acomodação de demanda após a alta temporada.

## 2 – Gestão de Frotas

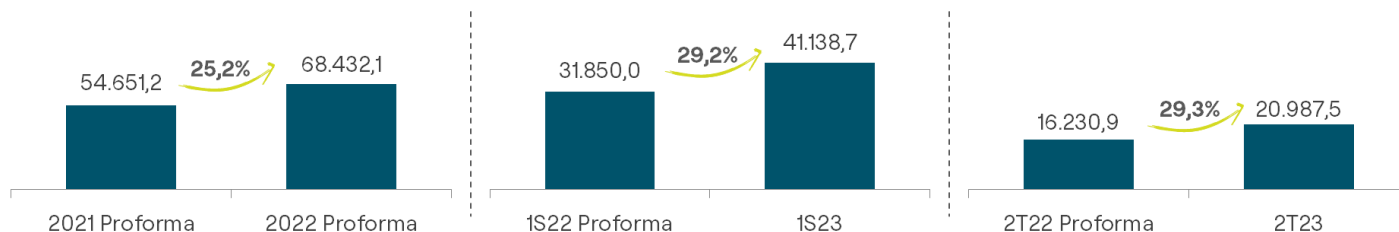
### Receita Líquida

R\$ milhões, incluindo receitas de novas iniciativas



### Número de Diárias

Em milhares

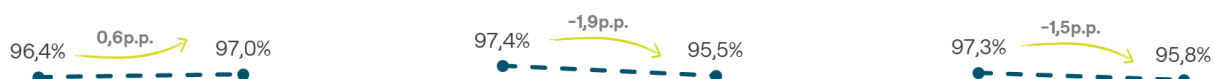


No 2T23, a divisão de **Gestão de Frotas** apresentou receita líquida de R\$1.603,9 milhões, 58,1% superior à do mesmo período do ano anterior na comparação proforma, decorrente do forte crescimento dos volumes e da diária média, mesmo com o impacto da Medida Provisória que resultou em menor compra e implantação de carros entre maio e junho. No 1S23 houve aumento de 29,2% no volume e 58,3% na receita dessa divisão em comparação ao mesmo período do ano anterior.

A demanda por aluguel de frotas e assinatura permanece robusta, com aumento do *backlog* para 21 mil carros ao final do 2T23.

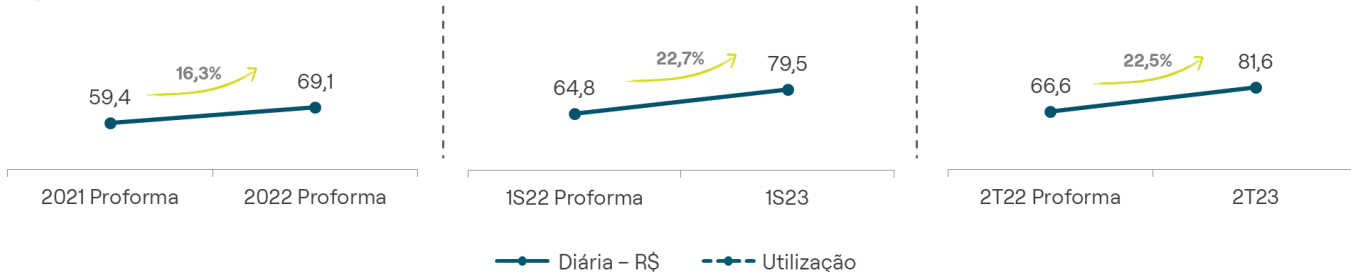
### Taxa de Utilização

%



### Diária Média

R\$



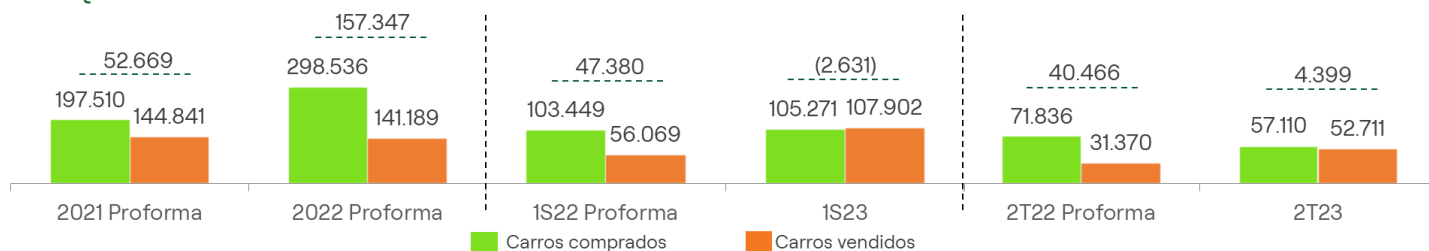
A taxa de utilização se mantém em nível saudável, atingindo 95,8% no 2T23, redução de 1,5p.p. na comparação anual, mas já trazendo avanços na comparação sequencial (95,2% no 1T23).

## 3 – Frota

### 3.1 – Investimento líquido na frota

#### Compra e venda de carros - Brasil

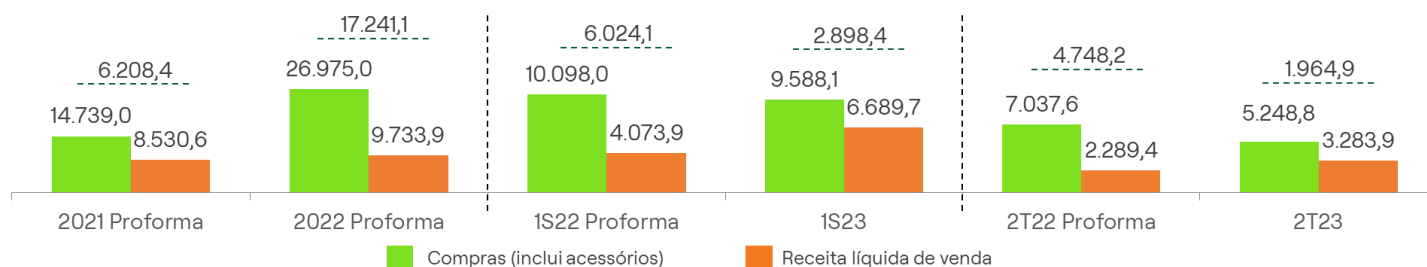
Quantidade\*



\*Não considera carros baixados por roubo ou por sinistro.

#### Investimento líquido na frota - Brasil

R\$ milhões



No 2T23 foram comprados 57.110 carros, sendo 32.242 na divisão de **Aluguel de Carros** e 24.868 na divisão de **Gestão de Frotas**. Em 05 de junho de 2023, o Governo Federal publicou a MP nº 1.175, que dispunha sobre mecanismo de desconto na aquisição de veículos 0km, inicialmente destinado a pessoas físicas. Entre maio e junho a Companhia reduziu significativamente o volume de carros comprados, voltando a acelerar a compra em melhores condições na última semana de junho, com a extensão da Medida a pessoas jurídicas.

O anúncio prévio da publicação da Medida Provisória e a expectativa de redução no preço de carros, resultaram na desaceleração do ritmo de venda de **Seminovos**. Mesmo nesse contexto, foram vendidos 52.711 veículos, avanço de 68,0% no segundo trimestre em relação ao mesmo período do ano anterior, contribuindo para o processo da renovação da frota do **Aluguel de Carros**.

No ano foram abertas 9 lojas de **Seminovos**, movimento que tende a acelerar ao longo do 2S23, de forma a suportar a necessidade de vendas do próximo ciclo de renovação da frota. Encerramos o 2T23 com 195 lojas de **Seminovos**, distribuídas em 96 cidades brasileiras.

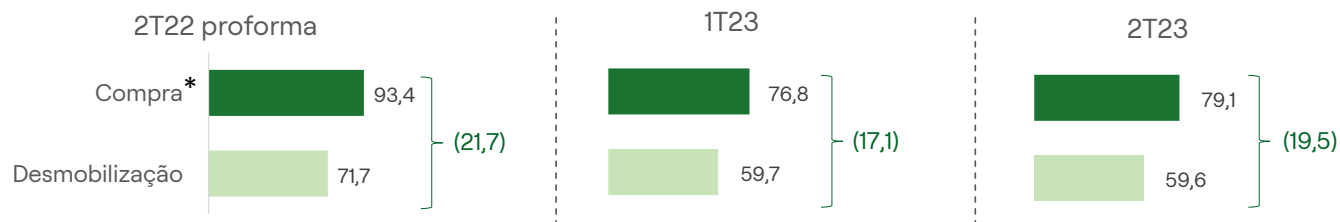
Em julho, os volumes de venda de **Seminovos** voltaram a acelerar. Além disso, observamos que os preços públicos dos carros novos retornaram aos patamares anteriores ao da Medida Provisória, o que começa a refletir no preço praticado nas concessionárias.



## 3.2 – Preço de compra e desmobilização

### Preço médio de compra e desmobilização – Aluguel de Carros

R\$ mil

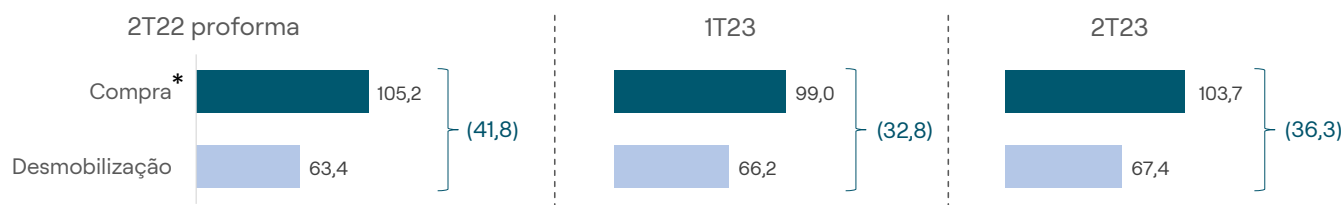


\*Preço de compra não inclui acessórios

Na divisão de **Aluguel de Carros**, o preço médio de compra foi 15,3% menor que o mesmo período do ano anterior. Na comparação sequencial, o aumento do preço médio de compra reflete a priorização do faturamento de carros não impactados pela Medida Provisória (valor superior a R\$120,0 mil), entre maio e o final de junho. Pelo lado da desativação de carros, o preço médio de R\$59,6 mil reflete o impacto da Medida e a desmobilização e venda dos carros 1.0 com maior quilometragem média.

### Preço médio de compra e desmobilização – Gestão de Frotas

R\$ mil



\*Preço de compra não inclui acessórios

Em **Gestão de Frotas**, o preço médio de compra de R\$103,7 mil reflete o mix composto também por veículos pesados e especiais, além dos veículos leves, enquanto o preço médio de venda de R\$67,4 mil é composto quase que exclusivamente por veículos leves. O aumento sequencial do preço médio de compra, se dá no contexto da Medida Provisória, em que foram priorizados os faturamentos de carros com valor superior ao do teto da Medida (R\$120,0 mil) entre maio e o final de junho.

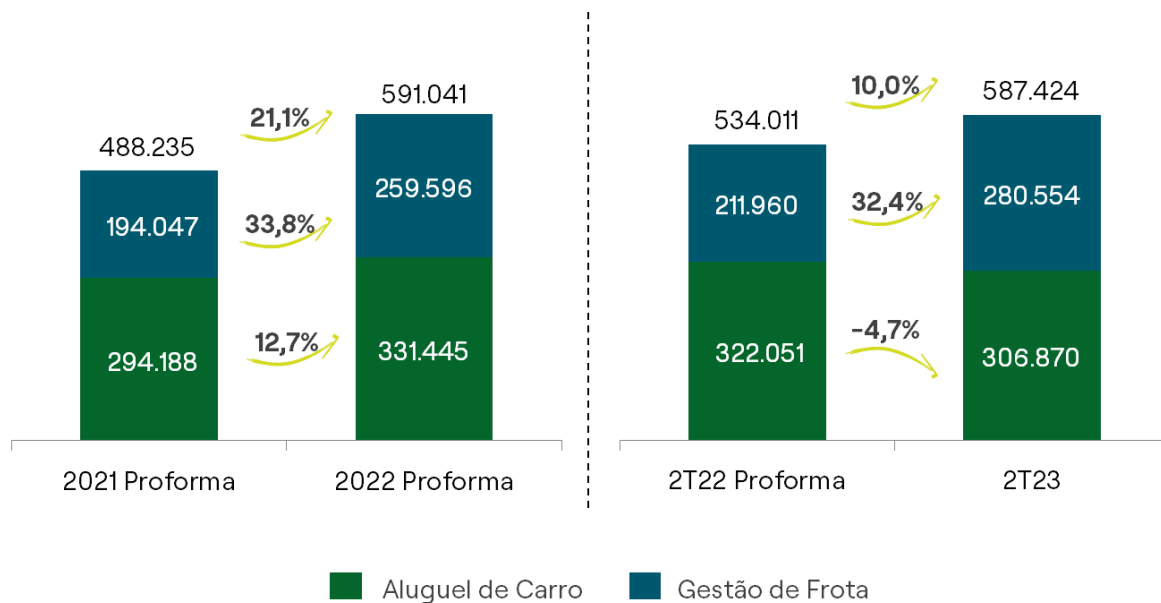
O ROIC *spread* dos novos contratos se mantém alinhados aos objetivos de rentabilidade da Companhia.



### 3.3 – Frota final de período

#### Frota final de período

Quantidade

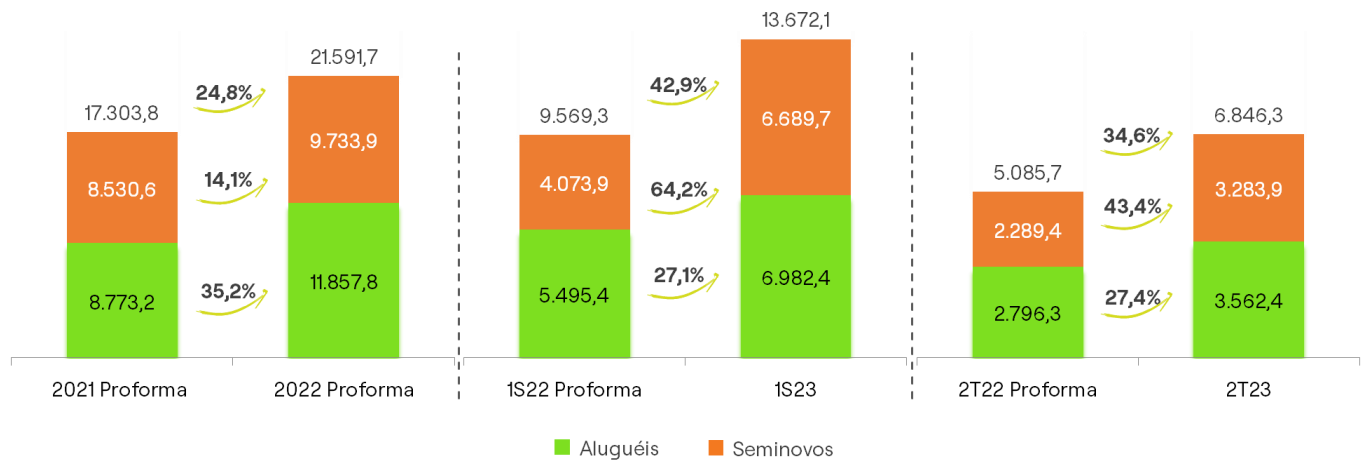


Encerramos o 2T23 com frota de 587.424 carros, crescimento de 10,0% na comparação anual, sendo um aumento de 32,4% na divisão de **Gestão de Frotas** e uma redução de 4,7% na divisão de **Aluguel de Carros**. A redução de frota na divisão de **Aluguel de Carros** reflete a aceleração do volume de vendas de **Seminovos**, melhorando a utilização global da frota na comparação sequencial.

## 4 – Receita líquida consolidada

### Receita líquida consolidada

R\$ milhões



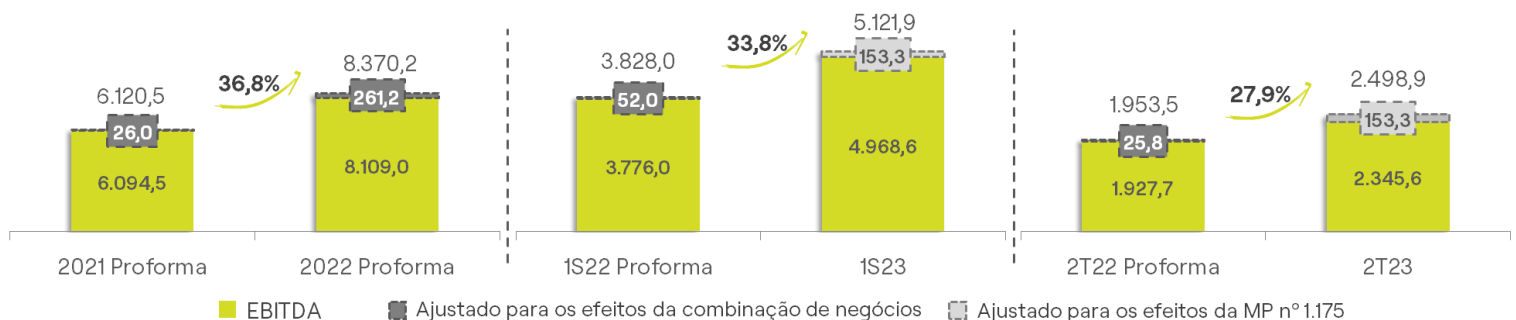
No 2T23, a receita líquida consolidada avançou 34,6% em relação ao mesmo trimestre do ano anterior na comparação proforma, totalizando R\$6.846,3 milhões. A receita líquida de alugueis apresentou crescimento de 27,4%, sendo 9,9% na divisão de **Aluguel de Carros** e 58,1% na divisão de **Gestão de Frotas**.

A receita de **Seminovos** somou R\$3.283,9 milhões no trimestre, aumento de 43,4% em relação ao mesmo período do ano anterior, resultado do aumento expressivo nas vendas de **Seminovos** na comparação anual, dando seqüência ao movimento da renovação da frota.

## 5 – EBITDA

### EBITDA ajustado consolidado

R\$ milhões



No 2T23, o EBITDA consolidado ajustado totalizou R\$2.498,9 milhões, crescimento de 27,9% em comparação ao EBITDA proforma ajustado do mesmo período do ano anterior.

No trimestre, reconhecemos o impacto negativo de R\$631,4 milhões, antes de impostos, referentes aos efeitos da Medida Provisória, dos quais R\$153,3 milhões impactaram o EBITDA de **Seminovos** e R\$478,1 milhões impactaram o EBIT.

## 5 – EBITDA

Apresentamos abaixo a margem EBITDA de **Seminovos** ajustada, excluindo-se os efeitos da Medida:

Margem EBITDA:	2021 proforma ajustado*	2022 proforma ajustado*	1S22 proforma ajustado*	1S23 ajustado**	2T22 proforma ajustado*	1T23	2T23 ajustado**
Aluguel de Carros e Franchising	49,6%	57,6%	55,1%	65,3%	55,2%	66,1%	64,5%
Gestão de Frotas	65,7%	67,9%	65,5%	72,7%	65,0%	76,2%	69,5%
Aluguel Consolidado	55,1%	61,5%	58,8%	68,5%	58,8%	70,4%	66,8%
<b>Seminovos</b>	15,1%	11,2%	14,7%	5,0%	13,6%	6,4%	3,7%
Consolidado (sobre receitas de aluguel)	69,8%	70,6%	69,7%	73,4%	69,9%	76,7%	70,1%

\*Ajustado para *One-offs* relacionados à gastos com integração.

\*\*Ajustado para os efeitos da MP nº 1.175.

No 2T23, a margem EBITDA da divisão de **Aluguel de Carros** foi 64,5%, avanço de 9,3p.p. em relação a margem ajustada do 2T22. Na divisão de **Gestão de Frotas** a margem EBITDA foi 69,5%, crescimento de 4,5p.p. em relação ao mesmo trimestre do ano anterior. Na comparação anual, as margens de ambas as divisões refletem maiores diárias médias, eficiência nos custos de manutenção advinda do processo de renovação da frota e ganhos de sinergias operacionais.

Na comparação com o 1T23, a margem do **Aluguel de Carros** apresentou redução de 1,6p.p. Lembramos que no primeiro trimestre, sazonalmente mais forte, a margem EBITDA foi positivamente impactada pela adesão ao programa Litígio Zero (+1,0p.p.). No 2T23, tivemos maiores custos de manutenção, além de despesas com publicidade e serviços de terceiros. Por outro lado, tivemos o efeito positivo de R\$39,1 milhões referente a um novo laudo de aceleração da depreciação para efeitos fiscais. O valor gerado pelo novo laudo já reflete as exclusões do ICMS da base de cálculo do crédito, conforme Medida Provisória nº 1.159 que entrou em vigor em maio de 2023.

Na comparação sequencial, a margem de **Gestão de Frotas** apresentou redução de 6,7p.p. No 1T23, a margem EBITDA desta divisão foi positivamente impactada pelo efeito do laudo de aceleração da depreciação fiscal de carros, com efeito positivo nos créditos de PIS/COFINS, além da adesão ao Programa Litígio Zero, que somaram cerca de 6,5p.p. No 2T23, tivemos despesas pontuais relacionadas à descontinuação de projetos e sistemas advindos de Locamerica, além de maiores custos de manutenção e mobilização. As novas iniciativas associadas a mobilidade, expansão internacional, telemetria e oficinas, impactaram o EBITDA em outros R\$9,2 milhões. Excluindo-se somente os efeitos dos novos negócios, a margem EBITDA teria sido de 72,2%.

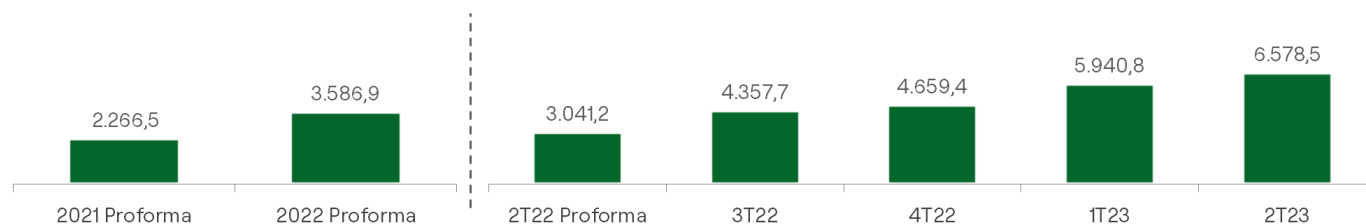
As margens do **Aluguel de Carros** e **Gestão de Frotas**, seguem compensando a continuidade do ciclo de normalização da margem de **Seminovos**, que foi de 3,7%. No trimestre a Medida Provisória impactou o giro e o preço dos carros vendidos em relação ao estimado pela Companhia, resultando no descasamento entre preparação e venda de carros, bem como na menor diluição do custo fixo.

## 6 – Depreciação

A depreciação é calculada pelo método linear, considerando a diferença entre o preço de compra do carro e a estimativa de preço de venda ao final de sua vida útil, líquida da estimativa dos custos e despesas para venda. A estimativa de preço de venda é reavaliada trimestralmente de forma que o valor de livro dos carros (*book value*) busque convergir para os preços praticados pelo mercado.

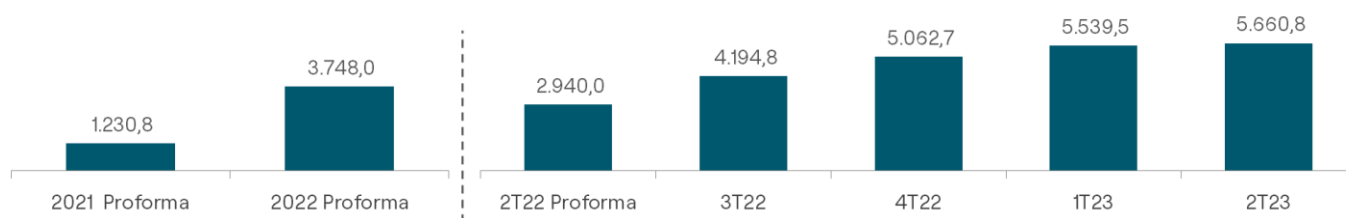
No trimestre, conforme destacado no início do *release* de divulgação e em linha com o fato relevante publicado no dia 09 de junho de 2023, a Companhia contabilizou R\$631,4 milhões relativos ao impacto da Medida Provisória, sendo R\$153,3 milhões em **Seminovos**, destacados como “Ajuste a Valor Recuperável de Ativos”, e R\$478,1 milhões na linha de depreciação de carros. Abaixo, destacamos a depreciação média anualizada por carro excluindo-se os efeitos da Medida.

### 6.1 – Depreciação média anualizada por carro (R\$) – Aluguel de Carros



No 2T23, em **Aluguel de Carros**, a depreciação média anualizada de R\$6.578,5 por carro (excluindo-se os efeitos da Medida Provisória), é explicada principalmente pela menor proporção de carros totalmente depreciados, em razão do processo de renovação da frota. Ainda vemos tendência de alta no 2S23 à medida em que os carros depreciados continuam sendo substituídos. Para esses novos carros, observamos um patamar de ROIC *spread* alinhado aos objetivos de rentabilidade da Companhia.

### 6.2 – Depreciação média anualizada por carro (R\$) – Gestão de Frotas

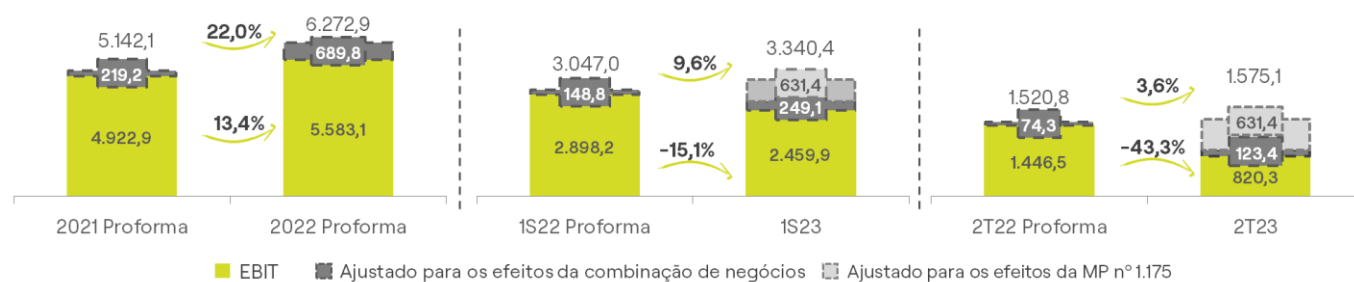


Em **Gestão de Frotas**, a depreciação média por carro de R\$5.660,8 (excluindo-se os efeitos da Medida Provisória), no 2T23, reflete: (i) a adição de carros novos, com maior depreciação; (ii) o mix de veículos especiais e pesados adicionados ao longo de 2022; e (iii) o efeito da venda de carros totalmente depreciados, adquiridos até o 1S21. Nessa divisão também continuamos a observar tendência de alta da depreciação para os próximos trimestres.

## 7 – EBIT

### EBIT ajustado consolidado

R\$ milhões



No 2T23, o EBIT totalizou R\$820,3 milhões, redução de 43,3% em relação ao 2T22 proforma, impactado em R\$123,4 milhões pelos efeitos não caixa da mais valia de frota e relacionamento com clientes, além de R\$631,4 milhões referente a Medida Provisória. O EBIT ajustado para excluir esses fatos totalizou R\$1.575,1 milhões no trimestre, representando um aumento de 3,6% se comparado ao 2T22 proforma.

A Margem EBIT inclui o resultado de **Seminovos** e é calculada sobre as receitas de aluguel:

Margem EBIT:	2021 proforma ajustado*	2022 proforma ajustado*	1S22 proforma ajustado*	1S23 ajustado**	2T22 proforma ajustado*	2T23 ajustado**
Aluguel de Carros e Franchising	55,2%	49,2%	51,1%	42,0%	50,4%	38,6%
Gestão de Frotas	65,3%	59,0%	63,4%	55,3%	61,3%	51,1%
Consolidado (sobre receitas de aluguel)	58,6%	52,9%	55,4%	47,8%	54,4%	44,2%

\*Ajustado para *One-offs* relacionados à gastos com integração, além da amortização de mais valia de carros e clientes.

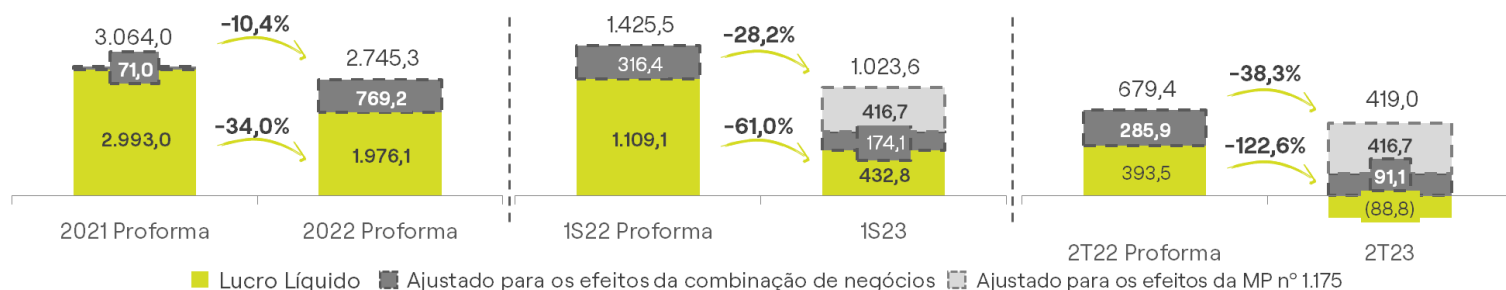
\*\* Ajustado pela amortização de mais valia de carros e clientes e pelo efeito da Medida Provisória.

No 2T23, a margem EBIT ajustada na Divisão de **Aluguel de Carros** foi de 38,6%, redução de 11,8p.p. em relação ao 2T22 proforma ajustado. Na Divisão de **Gestão de Frotas**, a margem EBIT atingiu 51,1%, redução de 10,2p.p. em relação ao mesmo período do ano anterior. A redução da margem EBIT é explicada pelo aumento da depreciação de carros.

## 8 – Lucro líquido ajustado consolidado

### Lucro líquido ajustado consolidado

R\$ milhões



Reconciliação EBITDA x lucro líquido ajustado	2021 proforma	2022 proforma	Var. R\$	Var. %	1S22 proforma	1S23	Var. R\$	Var. %	2T22 proforma	2T23	Var. R\$	Var. %
EBITDA Consolidado	6.120,5	8.370,2	2.249,7	36,8%	3.828,0	5.121,9	1.293,9	33,8%	1.953,5	2.498,9	545,4	27,9%
Depreciação de carros	(672,6)	(1.762,0)	(1.089,4)	162,0%	(614,8)	(1.577,1)	(962,3)	156,5%	(350,6)	(813,6)	(463,0)	132,1%
Depreciação e amortização de outros imobilizados	(305,8)	(335,3)	(29,5)	9,6%	(166,2)	(204,4)	(38,2)	23,0%	(82,1)	(110,2)	(28,1)	34,2%
Resultado de equivalência patrimonial		0,2			0,1	-	(0,1)	0,0%	-	-	-	0,0%
EBIT	5.142,1	6.272,9	1.130,8	22,0%	3.047,0	3.340,4	293,4	9,6%	1.520,8	1.575,1	54,3	3,6%
Despesas financeiras, líquidas	(785,0)	(2.726,0)	(1.941,0)	247,3%	(1.094,8)	(2.167,2)	(1.072,4)	98,0%	(604,1)	(1.097,3)	(493,2)	81,6%
Imposto de renda e contribuição social	(1.293,1)	(801,8)	491,3	-38,0%	(526,8)	(149,6)	377,2	-71,6%	(237,3)	(58,8)	178,5	-75,2%
<b>Lucro líquido ajustado do período</b>	<b>3.064,0</b>	<b>2.745,3</b>	<b>(318,7)</b>	<b>-10,4%</b>	<b>1.425,5</b>	<b>1.023,6</b>	<b>(401,9)</b>	<b>-28,2%</b>	<b>679,4</b>	<b>419,0</b>	<b>(260,5)</b>	<b>-38,3%</b>

Nesse trimestre, o impacto não-caixa advindo da amortização da mais valia, além dos impactos da Medida Provisória e da baixa do prejuízo fiscal da Car Rental Systems somaram R\$507,8 milhões, resultando em um prejuízo contábil de R\$88,8 milhões.

Excluindo tais efeitos, o lucro líquido ajustado de R\$419,0 milhões do 2T23, quando comparado ao do 2T22, reflete:

**(+)** R\$545,4 milhões de aumento no EBITDA, resultado do crescimento de volumes, preços e eficiência operacional, mesmo no contexto da MP que impactou a implantação de contratos em **Gestão de Frotas**, além dos preços e volumes de venda de carros;

**(-)** R\$491,1 milhões de aumento na depreciação de carros e outros, em linha com o processo de normalização do **Seminovos**;

**(-)** R\$493,2 milhões a mais em despesas financeiras líquidas, impactadas principalmente pelo: (i) aumento do CDI e do saldo médio da dívida (-R\$445,1 milhões) e (ii) efeito negativo de MTM (-R\$67,1 milhões);

**(+)** R\$178,5 milhões de redução no imposto de renda e contribuição social, explicada pela menor alíquota efetiva desse trimestre.

Em relação ao 1T23, o lucro líquido ajustado reflete, os efeitos da sazonalidade no **Aluguel de Carros** e o menor crescimento da receita líquida de **Gestão de Frotas** e **Seminovos** no contexto da Medida Provisória, além do aumento na depreciação de carros e das despesas financeiras.

## 9 – Fluxo de caixa livre (FCL)

Caixa livre gerado (R\$ milhões)		2020 contábil	2021 contábil	2022 contábil	1S23
Operações	EBITDA	2.468,1	3.697,5	6.589,2	4.968,6
	Receita na venda dos carros líquida de impostos	(6.109,1)	(5.308,0)	(7.833,6)	(6.618,5)
	Custo depreciado dos carros baixados	5.599,9	4.346,0	6.085,3	5.635,4
	(-) Imposto de Renda e Contribuição Social	(250,1)	(307,1)	(83,4)	(32,2)
	Variação do capital de giro	91,6	(568,3)	(1.284,3)	(1.093,2)
<b>Caixa livre gerado pelas atividades de aluguel</b>		<b>1.800,4</b>	<b>1.860,1</b>	<b>3.473,2</b>	<b>2.860,1</b>
Capex renovação	Receita na venda dos carros líquida de impostos – renovação da frota	4.886,9	5.308,0	7.833,6	6.457,1
	Investimento em carros para renovação da frota	(5.524,1)	(6.366,9)	(9.902,5)	(9.610,8)
	Aumento (redução) na conta de fornecedores de carros para renovação da frota	(466,6)	(282,6)	1.619,6	(374,0)
	<b>Investimento líquido para renovação da frota</b>	<b>(1.103,8)</b>	<b>(1.341,5)</b>	<b>(449,3)</b>	<b>(3.527,7)</b>
Renovação da frota – quantidade		109.379	92.845	118.538	107.902
Investimentos, outros imobilizados e intangíveis		(108,0)	(143,4)	(352,8)	(161,9)
<b>Caixa livre operacional antes do crescimento ou redução da frota</b>		<b>588,6</b>	<b>375,2</b>	<b>2.671,1</b>	<b>(829,5)</b>
Capex crescimento	(Investimento) / desinvestimento em carros para crescimento da frota	1.222,2	(1.289,0)	(12.636,4)	161,4
	Aumento (redução) na conta de fornecedores de carros	(522,5)	571,6	2.298,3	(1.164,3)
	<b>Investimento líquido para crescimento da frota</b>	<b>699,7</b>	<b>(717,4)</b>	<b>(10.338,1)</b>	<b>(1.002,9)</b>
	<b>Aumento (redução) da frota – quantidade</b>	<b>(26.111)</b>	<b>18.665</b>	<b>136.391</b>	<b>(2.631)</b>
<b>Caixa livre gerado (aplicado) pela operação depois do crescimento</b>		<b>1.288,3</b>	<b>(342,2)</b>	<b>(7.667,0)</b>	<b>(1.832,4)</b>
Outros invest.	Aquisições - exceto frota	(7,9)	(3,6)	(11,5)	(4,3)
	<b>Caixa livre gerado (aplicado) antes de juros e outros</b>	<b>1.280,4</b>	<b>(345,8)</b>	<b>(7.678,5)</b>	<b>(1.836,7)</b>

Na apuração do FCL as aplicações financeiras de curto prazo foram consideradas caixa

No 1S23, as atividades de aluguel geraram R\$2.860,1 milhões de caixa. A forte geração de caixa das atividades de aluguel foi consumida principalmente pelo maior *capex* de renovação, conforme demonstrado no item 3.2, e redução na conta de fornecedores.

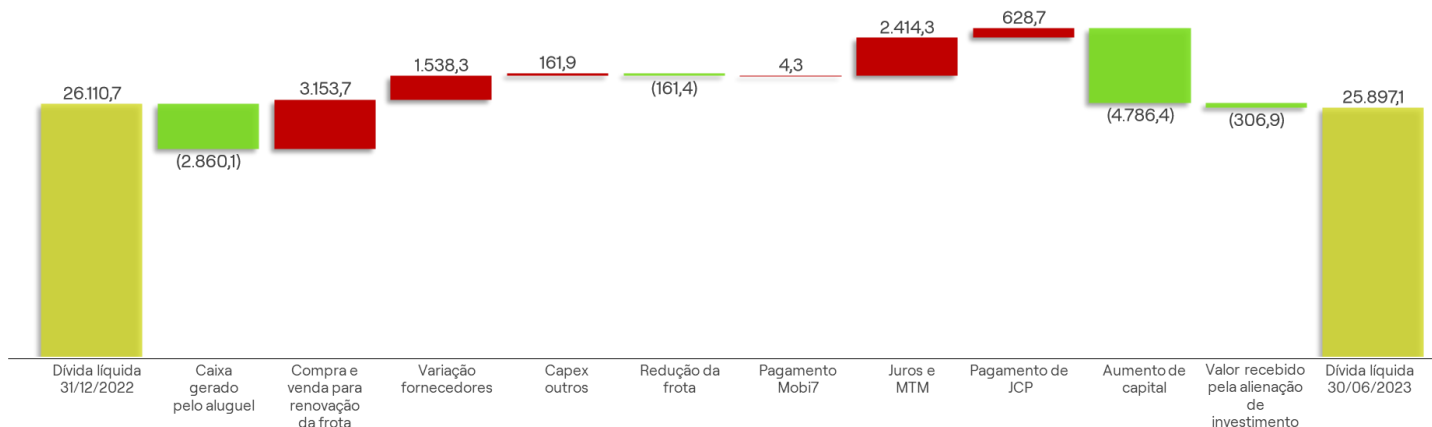


## 10 – Dívida líquida

### 10.1 – Movimentação da dívida líquida – R\$ milhões

Em 30/06/2023

R\$ milhões

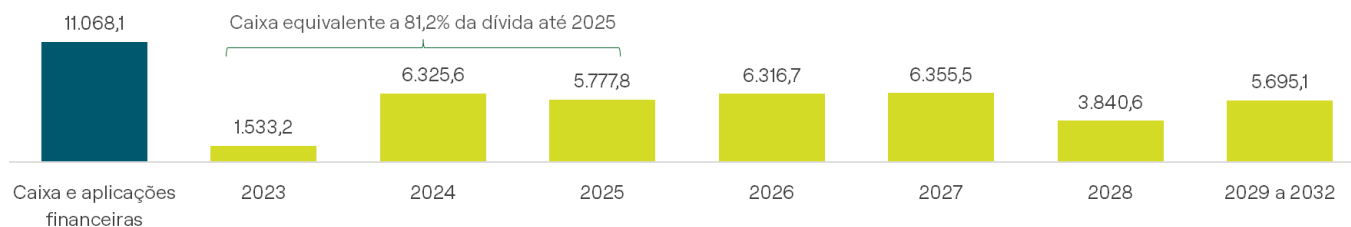


Em 30 de junho de 2023, a dívida líquida da Companhia somava R\$25.897,1 milhões.

### 10.2 – Perfil da dívida – Principal – R\$ milhões

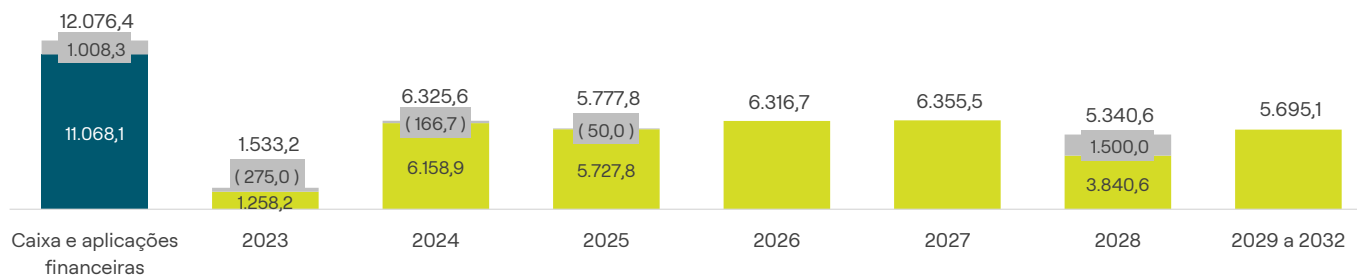
Em 30/06/2023

R\$ milhões



#### Proforma após captações e liquidações de Jul/23

R\$ milhões



A Companhia encerrou o trimestre com R\$11.068,1 milhões em caixa. Considerando as captações e liquidações anunciadas até 31/07/2023, teríamos uma posição proforma de caixa de R\$12.076,4 milhões.

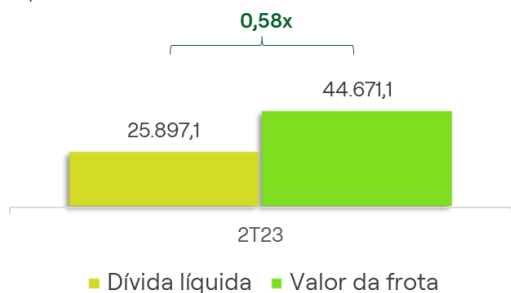
## 10.3 – Composição da Dívida Líquida – R\$ milhões

Dívida	Data emissão	Taxa contrato	2023	2024	2025	2026	2027	2028	2029 a 2032	Total
Debêntures da 12ª Emissão	15/05/2017	CDI + 1,35%	-	673,5	-	-	-	-	-	673,5
Debêntures da 13ª Emissão	15/12/2017	111,30% CDI	-	94,1	94,1	-	-	-	-	188,1
Debêntures da 14ª Emissão - 1ª série	18/09/2018	107,9% CDI	-	200,0	-	-	-	-	-	200,0
Debêntures da 14ª Emissão - 2ª série	18/09/2018	112,32% CDI	-	111,2	111,2	222,5	-	-	-	444,9
Debêntures da 15ª Emissão	15/04/2019	107,25% CDI	-	-	377,4	377,4	-	-	-	754,9
Debêntures da 16ª Emissão	29/11/2019	CDI + 1,05%	-	333,3	333,3	333,3	-	-	-	1.000,0
Debêntures da 17ª Emissão	07/04/2021	IPCA + 5,4702%	-	-	-	-	-	-	1.200,0	1.200,0
Debêntures da 18ª Emissão	05/10/2021	CDI + 1,15%	-	-	-	1.500,0	-	-	-	1.500,0
Debêntures da 19ª Emissão - 1ª série	25/02/2022	CDI + 1,60%	-	-	-	-	950,0	-	-	950,0
Debêntures da 19ª Emissão - 2ª série	25/02/2022	CDI + 2,00%	-	-	-	-	-	-	1.550,0	1.550,0
Debêntures da 21ª Emissão	15/07/2022	CDI + 1,60%	-	-	-	-	1.450,0	-	-	1.450,0
Debêntures da 22ª Emissão	05/10/2022	CDI + 1,87%	-	-	-	-	-	2.450,0	-	2.450,0
Debêntures da 24ª Emissão - 1ª série	10/05/2023	CDI + 1,50%	-	-	250,0	-	-	-	-	250,0
Debêntures da 24ª Emissão - 2ª série	10/05/2023	CDI + 1,60%	-	-	700,0	-	-	-	-	700,0
NC - Localiza	05/10/2022	CDI + 1,30%	-	600,0	-	-	-	-	-	600,0
1º CRI - Localiza	01/06/2022	CDI + 0,95%	-	-	-	-	300,0	-	-	300,0
2º CRI - Localiza - 1ª série	10/03/2023	CDI + 1,25%	-	-	-	-	-	210,0	-	210,0
2º CRI - Localiza - 2ª série	10/03/2023	CDI + 1,40%	-	-	-	-	-	-	490,0	490,0
Debêntures da 5ª Emissão Localiza Fleet	31/07/2018	112,0% CDI	-	-	202,4	-	-	-	-	202,4
Debêntures da 6ª Emissão Localiza Fleet	21/12/2018	110,4% CDI	-	310,1	-	-	-	-	-	310,1
Debêntures da 7ª Emissão Localiza Fleet	29/07/2019	109,0% CDI	100,0	100,0	100,0	-	-	-	-	300,0
Debêntures da 8ª Emissão Localiza Fleet	14/02/2020	CDI + 1,0%	-	333,3	333,3	-	-	-	-	666,7
Debêntures da 9ª Emissão Localiza Fleet	08/10/2021	CDI + 1,30%	-	-	-	500,0	-	-	-	500,0
Debêntures da 10ª Emissão Localiza Fleet - 1ª série	05/04/2022	CDI + 1,60%	-	-	-	-	950,0	-	-	950,0
Debêntures da 10ª Emissão Localiza Fleet - 2ª série	06/04/2022	CDI + 1,75%	-	-	-	-	-	500,0	-	500,0
Debêntures da 11ª Emissão Localiza Fleet	05/10/2022	CDI + 1,60%	-	-	-	-	1.000,0	-	-	1.000,0
Debêntures da 12ª Emissão Localiza Fleet	20/03/2023	CDI + 1,40%	-	750,0	750,0	-	-	-	-	1.500,0
Empréstimos em moeda estrangeira	-	Diversos	65,0	804,3	1.356,7	538,9	-	-	-	2.764,8
CRI - Rental Brasil	26/02/2018	99% CDI	12,3	15,0	20,1	25,1	30,6	37,5	190,1	330,7
Capital de Giro / outros	-	Diversos	1.000,9	226,7	-	295,2	0,2	0,1	-	1.523,2
Debêntures da 16ª Emissão Locamerica - série única	27/04/2018	119% do CDI	-	116,7	-	-	-	-	-	116,7
Debêntures da 17ª Emissão Locamerica - série única	27/09/2018	113% do CDI	200,0	-	-	-	-	-	-	200,0
Debêntures da 18ª Emissão da Locamerica - série única	20/09/2019	108% do CDI	-	200,0	-	-	-	-	-	200,0
Debêntures da 19ª Emissão Locamerica - série única	15/12/2020	CDI + 2,40%	-	-	750,0	750,0	-	-	-	1.500,0
Debêntures da 20ª Emissão Locamerica - 1ª série	20/05/2021	CDI + 2,00%	-	-	-	-	175,0	175,0	-	350,0
Debêntures da 20ª Emissão Locamerica - 2ª série	20/05/2021	CDI + 2,40%	-	-	-	-	-	-	400,0	400,0
Certificado de Recebíveis do Agro Negócio - CRA 104 Locamerica	23/07/2021	IPCA + 4,825%	-	-	-	-	-	-	200,0	200,0
Debêntures da 21ª Emissão Locamerica - série única	23/09/2021	IPCA + 6,5119%	-	-	-	-	-	-	1.100,0	1.100,0
Debêntures da 22ª Emissão Locamerica - série única	08/12/2021	CDI + 1,15%	-	-	-	1.000,0	-	-	-	1.000,0
1ª Nota Comercial - Locamerica	10/03/2022	CDI + 1,35%	-	800,0	-	-	-	-	-	800,0
Debêntures 23ª Emissão Locamerica - 1ª série	15/04/2022	CDI + 1,85%	-	-	-	-	685,0	-	-	685,0
Debêntures 23ª Emissão Locamerica - 2ª série	15/04/2022	IPCA + 7,2101%	-	-	-	-	-	-	515,0	515,0
Debêntures 24ª Emissão Locamerica - série única	10/05/2022	CDI + 1,85%	-	-	-	-	265,5	-	-	265,5
Debêntures 16ª Emissão Locamerica Rent a Car - série única	20/12/2021	CDI + 1,8%	-	-	-	425,0	425,0	-	-	850,0
Debêntures 15ª Emissão Locamerica Rent a Car - série única	26/02/2021	CDI + 2,25%	-	-	225,0	225,0	-	-	-	450,0
Certificado de Recebíveis do Agro Negócio - CRA 157 Locamerica - 1ª Série	23/07/2021	IPCA + 6,6018%	-	-	-	-	-	167,2	-	167,2
Certificado de Recebíveis do Agro Negócio - CRA 157 Locamerica - 2ª Série	23/09/2021	CDI + 1,00%	-	-	-	-	-	250,8	-	250,8
Debêntures 12ª Emissão Locamerica Rent a Car - 1ª série	15/09/2018	110,6% do CDI	75,0	-	-	-	-	-	-	75,0
Debêntures 12ª Emissão Locamerica Rent a Car - 2ª série	15/09/2018	IPCA + 7,30%	-	50,0	50,0	-	-	-	-	100,0
Debêntures 13ª Emissão Locamerica Rent a Car - 1ª série	10/04/2019	107,9% do CDI	-	527,4	-	-	-	-	-	527,4
Debêntures 13ª Emissão Locamerica Rent a Car - 2ª série	10/04/2019	110,5% do CDI	-	-	124,2	124,2	124,2	-	-	372,6
Debêntures 13ª Emissão Locamerica Rent a Car - 3ª série	10/04/2019	112,0% do CDI	-	-	-	-	-	50,0	50,0	100,0
Debêntures 14ª Emissão Locamerica Rent a Car - série única	18/11/2019	109,72% CDI	80,0	80,0	-	-	-	-	-	160,0
Juros incorridos líquido dos juros pagos	-	-	1.120,7	-	-	-	-	-	-	1.120,7
Caixa e equivalentes de caixa em 30/06/2023	-	-	(11.068,1)	-	-	-	-	-	-	(11.068,1)
<b>Dívida Líquida</b>	-	-	<b>(8.414,2)</b>	<b>6.325,6</b>	<b>5.777,8</b>	<b>6.316,7</b>	<b>6.355,5</b>	<b>3.840,6</b>	<b>5.695,1</b>	<b>25.897,1</b>

## 10.4 – Ratios de dívida – R\$ milhões

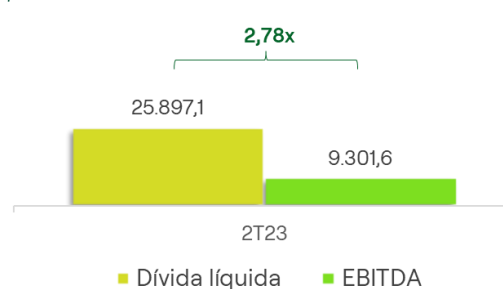
### Dívida Líquida vs. valor da frota

R\$ milhões



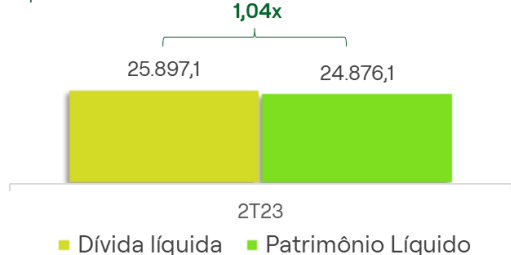
### Dívida Líquida vs. EBITDA LTM

R\$ milhões



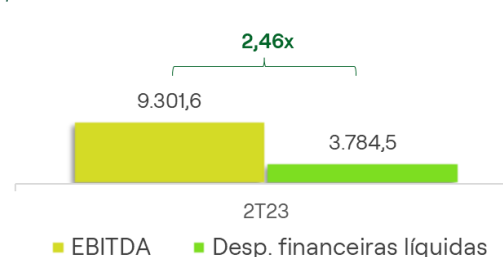
### Dívida Líquida vs. Patrimônio Líquido

R\$ milhões



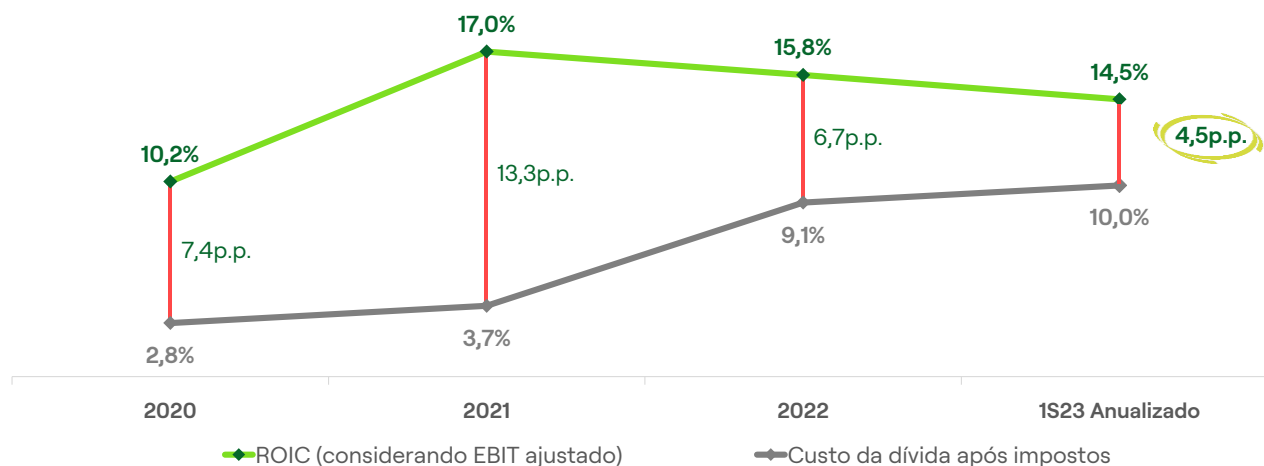
### EBITDA vs. Desp. financeiras Líquidas LTM

R\$ milhões



Em 29 de junho de 2023 a Companhia concluiu o processo de oferta pública de ações (Follow-on), no montante total de R\$4.500,0 milhões, encerrando o 2T23 com confortáveis *ratios* de dívida.

## 11 – Spread (ROIC menos custo da dívida após impostos)



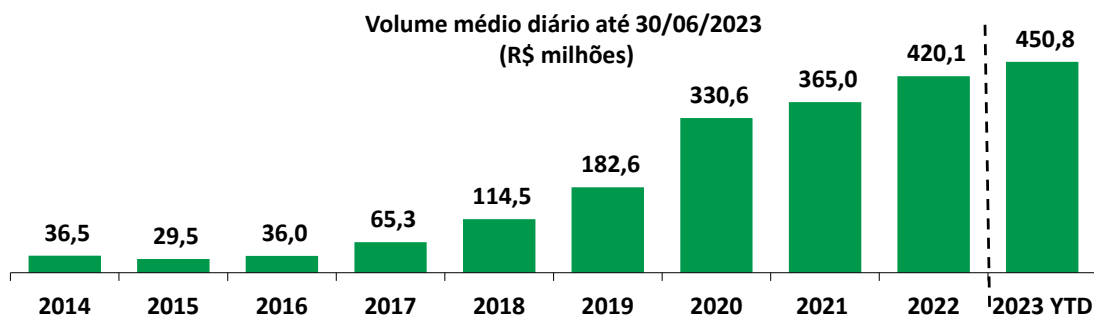
ROIC 1S23 anualizado, calculado a partir de:

Nopat = EBIT x (1 - Alíquota efetiva de IR); Capital Investido = Frota total mais capital de giro

No 1S23, o ROIC anualizado foi de 14,5%, com um spread de 4,5p.p. para o custo da dívida após impostos. No 2T23, o ROIC foi impactado pelo menor crescimento da receita líquida de **Gestão de Frotas** e **Seminovos** no contexto da Medida Provisória e pelo maior peso relativo dos carros da safra 2, que possuem maior depreciação.

## 12 – RENT3

Até 30 de junho de 2023, o volume médio diário negociado da RENT3 foi de R\$450,8 milhões. Encerramos o período com valor de mercado de R\$67,0 bilhões. Nosso programa de ADR nível I possuía 5.199.122 ADRs no fechamento do período.



BRASIL  
BOLSA  
BALCÃO



NOVO  
MERCADO  
BM&FBOVESPA

Índice  
Brasil 50

IBRX 50

Índice de  
Ações com Tag Along  
Diferenciado

ITAG

OTC QX

Índice  
Carbono  
Eficiente

ICO2

IGPTWB3

## 13 – Sustentabilidade

Continuamos avançando em nossa jornada de Sustentabilidade. Nesse trimestre publicamos o nosso 6º Relatório de Sustentabilidade com destaque para:

- Manutenção do Selo Ouro para o nosso inventário de GEE (GHG Protocol), publicado pela quarta vez
- Lançamento do Neutraliza, programa para neutralizar as emissões advindas do deslocamento de clientes, que já compensou +14 mil toneladas de CO
- Início da elaboração do Estudo de Riscos Climáticos
- 100% da energia utilizada pela Companhia advinda de fontes limpas e renováveis
- Primeiro ano de atuação do Instituto Localiza, impactando mais de 12 mil jovens, apoiando 49 projetos em todo o país, com um investimento de R\$ 3,6 milhões em doações diretas
- Lançamento do Pluraliza, programa para desenvolver analistas autodeclarados pretos e pardos
- Conquista do 4º lugar no Great Place to Work (GPTW)
- Entre as Melhores Empresas para trabalhar no ranking Mulheres da GPTW

Para maiores detalhes acesse o relatório clicando em: [Relatório de Sustentabilidade 2022](#)

## 14 – Resultado por divisão

Nas tabelas abaixo, reportamos os resultados por segmento da empresa combinada e apresentamos o proforma desde o 1T21 até o 2T22 para efeito de comparabilidade. Além disso, apresentamos os resultados ajustados para os *one-offs* da combinação de negócios.

### 14. Resultado por divisão

14.1. Resultado Aluguel de Carros proforma até 2T22 e ajustado pelos efeitos *one-offs*: Receita, Custos, Despesas, EBITDA, Depreciação, EBIT.

14.2. Resultado Gestão de Frotas proforma até 2T22 e ajustado pelos efeitos *one-offs*: Receita, Custos, Despesas, EBITDA, Depreciação, EBIT.

14.3. Resultado consolidado proforma até 2T22 e ajustado pelos efeitos *one-offs*: Receita, Custos, Despesas, EBITDA, Depreciação, EBIT, Despesas financeiras, Impostos, Lucro líquido.

### 15. Dados operacionais proforma e ajustados

### 16. Resultados contábeis (Localiza *stand-alone* até 2T22 e incluindo resultados da Locamerica a partir do 3T22)

16.1. Resultado Aluguel de Carros

16.2. Resultado Gestão de Frotas

16.3. Resultado consolidado

### 17. Dados operacionais

### 18. Demonstrações financeiras consolidadas – Balanço Patrimonial IFRS

### 19. Demonstrações financeiras consolidadas – DRE IFRS







## 14.3 – Tabela 3 – Resultado Consolidado ajustado – R\$ milhões

RESULTADO CONSOLIDADO	PROFORMA CONSIDERANDO A TRANSAÇÃO EM 01/01/2021*										AJUSTADO DAS DESPESAS DA TRANSAÇÃO E DOS EFEITOS DO PPA**										
	1T21	2T21	3T21	4T21	1T22	2T22	3T22	4T22	1T23	2T23	1T21A	2T21A	3T21A	4T21A	1T22A	2T22A	3T22A	4T22A	1T23A	2T23A	2T22A x 2T23A
Receita bruta alugueis	2.159,4	2.148,5	2.529,9	2.857,8	2.978,6	3.088,3	3.500,0	3.555,5	3.776,1	3.932,9	2.159,4	2.148,5	2.529,9	2.857,8	2.978,6	3.088,3	3.500,0	3.555,5	3.776,1	3.932,9	27,3%
Impostos sobre receita	(210,2)	(204,4)	(238,8)	(269,0)	(279,5)	(292,0)	(340,1)	(353,0)	(356,1)	(370,5)	(210,2)	(204,4)	(238,8)	(269,0)	(279,5)	(292,0)	(340,1)	(353,0)	(356,1)	(370,5)	26,9%
Receita líquida do aluguel	1.949,2	1.944,1	2.291,1	2.588,8	2.699,1	2.796,3	3.159,9	3.202,5	3.420,0	3.562,4	1.949,2	1.944,1	2.291,1	2.588,8	2.699,1	2.796,3	3.159,9	3.202,5	3.420,0	3.562,4	27,4%
Receita líquida da venda dos carros	2.469,7	2.361,3	2.093,7	1.605,9	1.784,5	2.289,4	2.977,0	2.683,0	3.405,8	3.283,9	2.469,7	2.361,3	2.093,7	1.605,9	1.784,5	2.289,4	2.977,0	2.598,6	3.405,8	3.283,9	43,4%
<b>Total da receita líquida</b>	<b>4.418,9</b>	<b>4.305,4</b>	<b>4.384,8</b>	<b>4.194,7</b>	<b>4.483,6</b>	<b>5.085,7</b>	<b>6.136,9</b>	<b>5.885,5</b>	<b>6.825,8</b>	<b>6.846,3</b>	<b>4.418,9</b>	<b>4.305,4</b>	<b>4.384,8</b>	<b>4.194,7</b>	<b>4.483,6</b>	<b>5.085,7</b>	<b>6.136,9</b>	<b>5.801,1</b>	<b>6.825,8</b>	<b>6.846,3</b>	<b>34,6%</b>
Custos diretos e despesas																					
Aluguel	(611,5)	(657,5)	(479,7)	(762,2)	(758,6)	(809,8)	(776,0)	(751,1)	(710,7)	(782,1)	(611,5)	(657,5)	(479,7)	(762,2)	(758,6)	(809,8)	(776,0)	(751,1)	(710,7)	(782,1)	-3,4%
Venda dos carros p/ renovação da frota (book value) e preparação para venda	(1.976,5)	(1.859,2)	(1.557,1)	(1.212,5)	(1.367,9)	(1.801,0)	(2.437,8)	(2.361,3)	(3.022,5)	(2.972,3)	(1.976,5)	(1.859,2)	(1.557,1)	(1.212,5)	(1.367,9)	(1.801,0)	(2.437,8)	(2.271,1)	(3.022,5)	(2.972,3)	65,0%
Ajuste à Valor Recuperável de Ativos	-	-	-	-	-	-	-	-	-	(153,3)	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
<b>Total de custos</b>	<b>(2.588,0)</b>	<b>(2.516,7)</b>	<b>(2.036,8)</b>	<b>(1.974,7)</b>	<b>(2.126,5)</b>	<b>(2.610,8)</b>	<b>(3.213,8)</b>	<b>(3.112,4)</b>	<b>(3.733,2)</b>	<b>(3.907,7)</b>	<b>(2.588,0)</b>	<b>(2.516,7)</b>	<b>(2.036,8)</b>	<b>(1.974,7)</b>	<b>(2.126,5)</b>	<b>(2.610,8)</b>	<b>(3.213,8)</b>	<b>(3.022,2)</b>	<b>(3.733,2)</b>	<b>(3.754,4)</b>	<b>43,8%</b>
<b>Lucro bruto</b>	<b>1.830,9</b>	<b>1.788,7</b>	<b>2.348,0</b>	<b>2.220,0</b>	<b>2.357,1</b>	<b>2.474,9</b>	<b>2.923,1</b>	<b>2.773,1</b>	<b>3.092,6</b>	<b>2.938,6</b>	<b>1.830,9</b>	<b>1.788,7</b>	<b>2.348,0</b>	<b>2.220,0</b>	<b>2.357,1</b>	<b>2.474,9</b>	<b>2.923,1</b>	<b>2.778,9</b>	<b>3.092,6</b>	<b>3.091,9</b>	<b>24,9%</b>
Despesas operacionais (SG&A)																					
Aluguel	(329,4)	(326,3)	(378,3)	(418,5)	(378,0)	(367,2)	(442,8)	(494,1)	(302,6)	(401,7)	(327,5)	(322,5)	(373,9)	(405,1)	(354,1)	(343,6)	(353,0)	(422,8)	(302,6)	(401,7)	16,9%
Venda dos carros p/ renovação da frota	(177,6)	(143,9)	(157,7)	(161,4)	(130,8)	(180,0)	(223,6)	(223,6)	(167,0)	(191,3)	(177,4)	(143,4)	(157,5)	(159,8)	(128,5)	(177,8)	(192,4)	(191,6)	(167,0)	(191,3)	7,6%
<b>Total de despesas operacionais</b>	<b>(507,0)</b>	<b>(470,2)</b>	<b>(536,0)</b>	<b>(579,9)</b>	<b>(508,8)</b>	<b>(547,2)</b>	<b>(645,5)</b>	<b>(717,7)</b>	<b>(469,6)</b>	<b>(593,0)</b>	<b>(504,9)</b>	<b>(465,9)</b>	<b>(531,4)</b>	<b>(564,9)</b>	<b>(482,6)</b>	<b>(521,4)</b>	<b>(614,4)</b>	<b>(614,4)</b>	<b>(469,6)</b>	<b>(593,0)</b>	<b>13,7%</b>
<b>Lucro Antes de Juros, Impostos, Depreciação e Amortização (EBITDA)</b>	<b>1.323,9</b>	<b>1.318,5</b>	<b>1.812,0</b>	<b>1.640,1</b>	<b>1.848,3</b>	<b>1.927,7</b>	<b>2.277,6</b>	<b>2.055,4</b>	<b>2.623,0</b>	<b>2.345,6</b>	<b>1.323,9</b>	<b>1.322,8</b>	<b>1.816,6</b>	<b>1.655,1</b>	<b>1.874,5</b>	<b>1.953,5</b>	<b>2.377,7</b>	<b>2.164,5</b>	<b>2.623,0</b>	<b>2.498,9</b>	<b>27,9%</b>
Depreciação de carros	(130,7)	(152,7)	(167,0)	(222,2)	(264,2)	(350,6)	(538,1)	(609,1)	(763,5)	(1.291,7)	(130,7)	(152,7)	(167,0)	(222,2)	(264,2)	(350,6)	(538,1)	(609,1)	(763,5)	(813,6)	132,1%
Depreciação e amortização de outros imobilizados	(72,5)	(73,5)	(77,3)	(82,5)	(84,1)	(82,1)	(97,8)	(72,3)	(94,2)	(110,2)	(72,5)	(73,5)	(77,3)	(82,5)	(84,1)	(82,1)	(97,8)	(71,3)	(94,2)	(110,2)	34,2%
Amortização de Mais Valia	(48,3)	(48,3)	(48,3)	(48,3)	(48,3)	(48,5)	(182,6)	(148,2)	(125,7)	(123,4)	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
<b>Total de despesas de depreciação e amortização</b>	<b>(293,2)</b>	<b>(226,2)</b>	<b>(244,3)</b>	<b>(304,7)</b>	<b>(348,3)</b>	<b>(432,7)</b>	<b>(635,9)</b>	<b>(681,4)</b>	<b>(857,7)</b>	<b>(1.401,9)</b>	<b>(293,2)</b>	<b>(226,2)</b>	<b>(244,3)</b>	<b>(304,7)</b>	<b>(348,3)</b>	<b>(432,7)</b>	<b>(635,9)</b>	<b>(680,4)</b>	<b>(857,7)</b>	<b>(923,8)</b>	<b>113,5%</b>
<b>Lucro operacional antes dos efeitos financeiros e IR (EBIT)</b>	<b>1.072,4</b>	<b>1.044,0</b>	<b>1.519,4</b>	<b>1.287,1</b>	<b>1.451,7</b>	<b>1.446,5</b>	<b>1.459,1</b>	<b>1.225,8</b>	<b>1.639,6</b>	<b>820,3</b>	<b>1.072,4</b>	<b>1.096,6</b>	<b>1.572,3</b>	<b>1.350,4</b>	<b>1.526,2</b>	<b>1.520,8</b>	<b>1.741,8</b>	<b>1.484,1</b>	<b>1.765,3</b>	<b>1.575,1</b>	<b>3,6%</b>
Resultado de equivalência patrimonial	0,1	(0,1)	-	-	0,1	-	0,1	-	-	-	0,1	(0,1)	-	0,1	-	0,1	-	-	-	-	-
<b>Resultado financeiro líquido</b>	<b>(91,0)</b>	<b>(99,6)</b>	<b>(185,9)</b>	<b>(296,9)</b>	<b>(462,3)</b>	<b>(579,1)</b>	<b>(869,3)</b>	<b>(748,0)</b>	<b>(1.069,9)</b>	<b>(1.097,3)</b>	<b>(118,6)</b>	<b>(127,4)</b>	<b>(213,9)</b>	<b>(325,1)</b>	<b>(490,7)</b>	<b>(604,1)</b>	<b>(883,2)</b>	<b>(748,0)</b>	<b>(1.069,9)</b>	<b>(1.097,3)</b>	<b>81,6%</b>
<b>Lucro antes do imposto de renda e da contribuição social</b>	<b>981,5</b>	<b>944,3</b>	<b>1.333,5</b>	<b>990,2</b>	<b>989,5</b>	<b>867,4</b>	<b>589,9</b>	<b>477,8</b>	<b>569,7</b>	<b>(277,0)</b>	<b>1.004,3</b>	<b>969,1</b>	<b>1.358,4</b>	<b>1.025,3</b>	<b>1.035,6</b>	<b>916,7</b>	<b>858,7</b>	<b>736,1</b>	<b>695,4</b>	<b>477,8</b>	-47,9%
Imposto de renda e contribuição social	(293,3)	(270,6)	(408,1)	(284,5)	(273,9)	(473,9)	(166,3)	(34,4)	(48,1)	188,2	(301,1)	(279,0)	(416,6)	(296,4)	(289,6)	(237,3)	(176,6)	(98,4)	(90,8)	(58,8)	-75,2%
<b>Lucro líquido do período</b>	<b>688,2</b>	<b>673,7</b>	<b>925,4</b>	<b>705,7</b>	<b>715,6</b>	<b>393,5</b>	<b>423,6</b>	<b>443,4</b>	<b>521,6</b>	<b>(88,8)</b>	<b>703,2</b>	<b>690,1</b>	<b>941,8</b>	<b>728,9</b>	<b>746,0</b>	<b>679,4</b>	<b>682,1</b>	<b>637,7</b>	<b>604,6</b>	<b>419,0</b>	<b>-38,3%</b>
<b>EBITDA Aluguel de carros, Gestão de frotas e Franchising</b>	<b>1.008,3</b>	<b>960,3</b>	<b>1.433,1</b>	<b>1.408,1</b>	<b>1.562,5</b>	<b>1.619,3</b>	<b>1.941,1</b>	<b>1.957,3</b>	<b>2.406,7</b>	<b>2.378,6</b>	<b>1.010,2</b>	<b>964,1</b>	<b>1.437,5</b>	<b>1.421,5</b>	<b>1.586,4</b>	<b>1.642,9</b>	<b>2.030,9</b>	<b>2.028,6</b>	<b>2.406,7</b>	<b>2.378,6</b>	<b>44,8%</b>
<b>Margem EBITDA (calculada sobre a receita de aluguel)</b>	<b>51,7%</b>	<b>49,4%</b>	<b>62,6%</b>	<b>54,4%</b>	<b>57,9%</b>	<b>57,9%</b>	<b>61,4%</b>	<b>61,1%</b>	<b>70,4%</b>	<b>66,8%</b>	<b>51,8%</b>	<b>49,6%</b>	<b>62,7%</b>	<b>54,9%</b>	<b>58,8%</b>	<b>64,3%</b>	<b>63,3%</b>	<b>63,3%</b>	<b>70,4%</b>	<b>66,8%</b>	<b>8,0 p.p.</b>
EBITDA Seminovos	315,6	358,2	378,9	232,0	285,8	308,4	336,5	98,1	216,3	(33,0)	315,8	358,7	379,1	233,6	288,1	310,6	346,8	135,9	216,3	120,3	-61,3%
<b>Margem EBITDA de seminovos</b>	<b>12,8%</b>	<b>15,2%</b>	<b>18,1%</b>	<b>14,4%</b>	<b>16,0%</b>	<b>13,5%</b>	<b>11,3%</b>	<b>3,7%</b>	<b>6,4%</b>	<b>-1,0%</b>	<b>12,8%</b>	<b>15,2%</b>	<b>18,1%</b>	<b>14,5%</b>	<b>16,1%</b>	<b>13,6%</b>	<b>11,6%</b>	<b>5,2%</b>	<b>6,4%</b>	<b>3,7%</b>	<b>-9,9 p.p.</b>

(\*) O resultado proforma traz o resultado assumindo a combinação de negócios com a LCAM desde 01/01/2021, refletindo reclassificações contábeis e efeitos de alocação do preço de compra.

(\*\*) Exclui os efeitos das despesas relacionadas à combinação de negócios e efeitos da amortização de intangíveis reconhecidos no contexto da transação.

# 15 – Tabela 4 – Dados Operacionais ajustados

DADOS OPERACIONAIS	1T21	2T21	3T21	4T21	1T22	2T22	3T22	4T22	1T23	2T23	2T22 x 2T23
<b>Frota média operacional:</b>											
Aluguel de carros (**)	261.517	252.016	261.215	264.082	276.599	279.600	298.645	275.545	286.260	277.086	-0,9%
Gestão de frotas	145.037	153.169	160.722	169.465	180.509	187.771	203.971	227.593	244.056	252.899	34,7%
Total	406.554	405.185	421.937	433.546	457.108	467.370	502.616	503.138	530.316	529.985	13,4%
<b>Frota média alugada:</b>											
Aluguel de carros (**)	204.748	190.191	210.207	213.639	212.315	214.947	225.359	198.560	210.215	203.104	-5,5%
Gestão de frotas	143.928	151.866	158.362	166.518	176.633	183.283	196.618	214.786	225.889	234.977	28,2%
Total	348.676	342.057	368.569	380.157	388.948	398.230	421.977	413.346	436.104	438.081	10,0%
<b>Idade média da frota operacional (meses)</b>											
Aluguel de carros	12,1	12,9	13,5	14,9	16,1	16,8	15,7	13,7	13,0	12,7	-24,2%
Gestão de frotas	18,8	18,8	19,0	19,0	19,4	19,7	19,1	18,2	18,1	18,3	-7,0%
Idade média da frota total operacional	14,6	15,2	15,7	16,6	17,4	18,0	17,1	16,8	15,4	15,1	-16,0%
<b>Frota no final do período:</b>											
Aluguel de carros (**)	275.691	279.212	277.680	294.188	297.587	322.051	345.530	331.445	314.550	306.870	-4,7%
Gestão de frotas	161.367	171.001	175.313	194.047	197.069	211.960	240.923	259.596	268.749	280.554	32,4%
Total	437.058	450.213	452.993	488.235	494.656	534.011	586.453	591.041	583.299	587.424	10,0%
Frota gerenciada no final do período - Gestão de frotas	103	84	65	57	56	47	30	20	19	11	-76,6%
<b>Investimento em Frota (Em R\$ milhões) (inclui acessórios)</b>											
Aluguel de carros	1.395,2	2.300,5	1.705,8	2.780,2	1.744,6	4.424,9	4.797,7	5.178,2	2.051,8	2.616,5	-40,9%
Gestão de frotas (inclui México)	1.253,0	1.412,2	1.478,9	2.413,2	1.315,8	2.612,7	3.997,7	2.903,4	2.287,5	2.655,0	1,6%
Total	2.648,2	3.712,7	3.184,7	5.193,4	3.060,4	7.037,6	8.795,4	8.081,6	4.339,3	5.271,5	-25,1%
<b>Número de diárias (em milhares):</b>											
Aluguel de carros - Total	18.412,5	17.306,7	19.337,1	19.654,6	19.109,2	19.559,4	20.727,7	18.270,5	18.921,5	18.479,6	-5,5%
Diárias referente sub-locação para Gestão de Frotas	(403,3)	(397,0)	(398,3)	(402,8)	(407,3)	(423,7)	(394,3)	(415,1)	(410,7)	(438,2)	3,4%
Aluguel de carros - líquido	18.009,2	16.909,8	18.938,8	19.251,8	18.701,9	19.135,7	20.333,4	17.855,4	18.510,8	18.041,5	-5,7%
Gestão de frotas	12.635,1	13.357,5	13.955,8	14.702,8	15.619,1	16.230,9	17.459,0	19.123,1	20.151,2	20.987,5	29,3%
Total	30.644,3	30.267,2	32.894,6	33.954,6	34.321,0	35.366,6	37.792,3	36.978,5	38.662,0	39.029,0	10,4%
<b>Depreciação média por carro anualizada (R\$)</b>											
Aluguel de Carros	884,0	969,3	1.272,3	1.782,5	2.237,8	3.041,2	4.357,7	4.659,4	5.940,8	6.578,5	116,3%
Gestão de frotas	2.097,6	2.391,0	2.090,3	2.465,7	2.425,8	2.940,0	4.194,8	5.062,7	5.539,5	5.660,8	92,5%
Total	1.317,0	1.506,7	1.583,9	2.049,6	2.312,1	3.000,5	4.291,6	4.841,9	5.756,1	6.140,6	104,6%
<b>Receita bruta média anual por carro operacional (R\$ mil)</b>											
Aluguel de carros	21,9	21,7	26,1	29,4	28,6	28,4	29,9	30,4	30,5	31,5	11,0%
Gestão de frotas	20,3	20,6	21,0	21,8	22,2	23,3	24,5	25,4	25,9	27,5	17,7%
<b>Diária média (R\$)</b>											
Aluguel de carros (*)	78,48	79,88	88,67	99,46	104,21	102,23	108,24	115,70	116,34	119,26	16,7%
Gestão de frotas (não considera receitas de novas iniciativas)	57,51	58,26	59,59	61,95	63,14	66,55	70,67	74,69	77,45	81,58	22,6%
<b>Percentual de Utilização (não considera carros em ativação e desativação no cálculo):</b>											
Aluguel de carros	80,2%	77,3%	82,1%	82,0%	78,1%	79,2%	80,2%	77,9%	78,0%	77,4%	-1,8 p.p.
Gestão de frotas	96,0%	96,4%	96,4%	96,8%	97,5%	97,3%	96,9%	96,4%	95,2%	95,8%	-1,5 p.p.
<b>Número de carros comprados - consolidado</b>	42.276	55.224	38.648	61.362	31.613	71.836	97.729	97.358	48.161	57.110	-20,5%
<b>Preço médio dos carros comprados (R\$ mil) - consolidado</b>	62,64	67,23	82,40	84,64	96,81	97,97	90,00	83,01	90,10	92,30	-5,8%
<b>Número de carros vendidos - consolidado</b>	45.715	41.141	33.825	24.160	24.699	31.370	43.627	41.493	55.191	52.711	68,0%
<b>Preço médio dos carros vendidos (R\$ mil) (***) - consolidado</b>	49,71	52,87	55,35	58,12	64,00	64,53	61,27	57,94	58,26	57,93	-10,2%

(\*) Não inclui no cálculo a locação para a Divisão de Gestão de Frotas.

(\*\*) no 4T22 a Companhia efetuou a venda do carve-out, com redução de 49.296 carros na frota de final de período. Os números do 3T22 consideram estes carros.

(\*\*\*) Preço líquido do SG&A de venda dos carros desativados para renovação da frota.

# 16 – Dados contábeis – R\$ milhões (conforme divulgado, sem ajustes proforma)

## 16.1 – Tabela 5 – Aluguel de Carros – R\$ milhões

RESULTADO DO ALUGUEL DE CARROS E FRANCHISING	2020	2021	2022	Var.	1S22	1S23	Var.	2T22	2T23	Var.
Receita bruta do aluguel de carros e franchising, deduzida dos descontos e cancelamentos	3.475,2	4.851,3	7.211,5	48,7%	2.922,6	4.329,3	48,1%	1.459,1	2.163,5	48,3%
Impostos sobre receita	(330,2)	(455,9)	(701,3)	53,8%	(273,3)	(409,7)	49,9%	(137,5)	(205,0)	49,1%
<b>Receita líquida do aluguel de carros</b>	<b>3.145,0</b>	<b>4.395,4</b>	<b>6.510,2</b>	<b>48,1%</b>	<b>2.649,3</b>	<b>3.919,6</b>	<b>47,9%</b>	<b>1.321,6</b>	<b>1.958,5</b>	<b>48,2%</b>
Custos do aluguel de carros e franchising	(1.124,3)	(1.406,9)	(1.840,4)	30,8%	(793,5)	(923,4)	16,4%	(405,7)	(451,7)	11,3%
<b>Lucro bruto</b>	<b>2.020,7</b>	<b>2.988,5</b>	<b>4.669,8</b>	<b>56,3%</b>	<b>1.855,8</b>	<b>2.996,2</b>	<b>61,5%</b>	<b>915,9</b>	<b>1.506,8</b>	<b>64,5%</b>
Despesas operacionais (SG&A)	(595,4)	(832,6)	(950,7)	14,2%	(368,3)	(437,7)	18,8%	(185,9)	(243,7)	31,1%
Depreciação e amortização de outros imobilizados	(120,7)	(142,6)	(181,6)	27,3%	(81,8)	(128,2)	56,7%	(40,5)	(68,0)	67,9%
<b>Lucro operacional antes dos efeitos financeiros e IR (EBIT)</b>	<b>1.304,6</b>	<b>2.013,3</b>	<b>3.537,5</b>	<b>75,7%</b>	<b>1.405,7</b>	<b>2.430,3</b>	<b>72,9%</b>	<b>689,5</b>	<b>1.195,1</b>	<b>73,3%</b>
<b>EBITDA</b>	<b>1.425,3</b>	<b>2.155,9</b>	<b>3.719,1</b>	<b>72,5%</b>	<b>1.487,5</b>	<b>2.558,5</b>	<b>72,0%</b>	<b>730,0</b>	<b>1.263,1</b>	<b>73,0%</b>
<b>Margem EBITDA</b>	<b>45,3%</b>	<b>49,0%</b>	<b>57,1%</b>	<b>8,1 p.p.</b>	<b>56,1%</b>	<b>65,3%</b>	<b>9,2 p.p.</b>	<b>55,2%</b>	<b>64,5%</b>	<b>9,3 p.p.</b>

RESULTADO DE SEMINOVOS	2020	2021	2022	Var.	1S22	1S23	Var.	2T22	2T23	Var.
Receita bruta, deduzida dos descontos e cancelamentos	5.150,7	4.413,3	5.994,8	35,8%	1.922,0	4.850,5	152,4%	1.108,9	2.353,6	112,2%
Impostos sobre receita	(10,0)	(5,2)	(6,5)	25,0%	(2,3)	(2,7)	17,4%	(1,3)	(1,2)	-7,7%
<b>Receita líquida</b>	<b>5.140,7</b>	<b>4.408,1</b>	<b>5.988,3</b>	<b>35,8%</b>	<b>1.919,7</b>	<b>4.847,8</b>	<b>152,5%</b>	<b>1.107,6</b>	<b>2.352,4</b>	<b>112,4%</b>
Custo depreciado carros vendidos (book value) e preparação para venda	(4.629,7)	(3.416,2)	(5.027,1)	47,2%	(1.530,1)	(4.447,5)	190,7%	(893,6)	(2.175,8)	143,5%
Ajuste ao valor recuperável dos ativos	-	-	-	0,0%	-	(114,3)	-	-	(114,3)	-
<b>Lucro bruto</b>	<b>511,0</b>	<b>991,9</b>	<b>961,2</b>	<b>-3,1%</b>	<b>389,6</b>	<b>286,0</b>	<b>-26,6%</b>	<b>214,0</b>	<b>62,3</b>	<b>-70,9%</b>
Despesas operacionais (SG&A)	(316,1)	(360,7)	(445,5)	23,5%	(165,4)	(263,0)	59,0%	(97,0)	(141,0)	45,4%
Depreciação de carros	(342,6)	(183,7)	(954,6)	419,7%	(244,1)	(1.319,1)	440,4%	(139,2)	(889,3)	538,9%
Depreciação e amortização de outros imobilizados	(54,3)	(56,1)	(61,4)	9,4%	(25,3)	(40,8)	61,3%	(12,4)	(21,2)	71,0%
<b>Lucro (prejuízo) operacional antes dos efeitos financeiros e IR (EBIT)</b>	<b>(202,0)</b>	<b>391,4</b>	<b>(500,3)</b>	<b>-227,8%</b>	<b>(45,2)</b>	<b>(1.336,9)</b>	<b>2857,7%</b>	<b>(34,6)</b>	<b>(989,2)</b>	<b>2759,0%</b>
<b>EBITDA</b>	<b>194,9</b>	<b>631,2</b>	<b>515,7</b>	<b>-18,3%</b>	<b>224,2</b>	<b>23,0</b>	<b>-89,7%</b>	<b>117,0</b>	<b>(78,7)</b>	<b>-167,3%</b>
<b>Margem EBITDA</b>	<b>3,8%</b>	<b>14,3%</b>	<b>8,6%</b>	<b>-5,7 p.p.</b>	<b>11,7%</b>	<b>0,5%</b>	<b>-11,2 p.p.</b>	<b>10,6%</b>	<b>-3,3%</b>	<b>-13,9 p.p.</b>

TOTAL DO ALUGUEL DE CARROS E FRANCHISING	2020	2021	2022	Var.	1S22	1S23	Var.	2T22	2T23	Var.
Receita bruta do aluguel de carros e franchising, deduzida dos descontos e cancelamentos	3.475,2	4.851,3	7.211,5	48,7%	2.922,6	4.329,3	48,1%	1.459,1	2.163,5	48,3%
Receita bruta da venda dos carros, deduzida dos descontos e cancelamentos	5.150,7	4.413,3	5.994,8	35,8%	1.922,0	4.850,5	152,4%	1.108,9	2.353,6	112,2%
Receita bruta total	8.625,9	9.264,6	13.206,3	42,5%	4.844,6	9.179,8	89,5%	2.568,0	4.517,1	75,9%
Impostos sobre receita	(330,2)	(455,9)	(701,3)	53,8%	(273,3)	(409,7)	49,9%	(137,5)	(205,0)	49,1%
Aluguel de carros e franchising	(10,0)	(5,2)	(6,5)	25,0%	(2,3)	(2,7)	17,4%	(1,3)	(1,2)	-7,7%
Venda dos carros para renovação da frota	(10,0)	(5,2)	(6,5)	25,0%	(2,3)	(2,7)	17,4%	(1,3)	(1,2)	-7,7%
<b>Receita líquida do aluguel de carros</b>	<b>3.145,0</b>	<b>4.395,4</b>	<b>6.510,2</b>	<b>48,1%</b>	<b>2.649,3</b>	<b>3.919,6</b>	<b>47,9%</b>	<b>1.321,6</b>	<b>1.958,5</b>	<b>48,2%</b>
<b>Receita líquida de venda dos carros p/ renovação da frota</b>	<b>5.140,7</b>	<b>4.408,1</b>	<b>5.988,3</b>	<b>35,8%</b>	<b>1.919,7</b>	<b>4.847,8</b>	<b>152,5%</b>	<b>1.107,6</b>	<b>2.352,4</b>	<b>112,4%</b>
<b>Receita líquida total</b>	<b>8.285,7</b>	<b>8.803,5</b>	<b>12.498,5</b>	<b>42,0%</b>	<b>4.569,0</b>	<b>8.767,4</b>	<b>91,9%</b>	<b>2.429,2</b>	<b>4.310,9</b>	<b>77,5%</b>
Custos diretos	(1.124,3)	(1.406,9)	(1.840,4)	30,8%	(793,5)	(923,4)	16,4%	(405,7)	(451,7)	11,3%
Aluguel de carros	(1.124,3)	(1.406,9)	(1.840,4)	30,8%	(793,5)	(923,4)	16,4%	(405,7)	(451,7)	11,3%
Venda dos carros para renovação da frota (book value)	(4.629,7)	(3.416,2)	(5.027,1)	47,2%	(1.530,1)	(4.447,5)	190,7%	(893,6)	(2.175,8)	143,5%
Ajuste ao valor recuperável dos ativos	-	-	-	0,0%	-	(114,3)	-	-	(114,3)	-
<b>Lucro bruto</b>	<b>2.531,7</b>	<b>3.980,4</b>	<b>5.631,0</b>	<b>41,5%</b>	<b>2.245,4</b>	<b>3.282,2</b>	<b>46,2%</b>	<b>1.129,9</b>	<b>1.569,1</b>	<b>38,9%</b>
Despesas operacionais (SG&A)	(595,4)	(832,6)	(950,7)	14,2%	(368,3)	(437,7)	18,8%	(185,9)	(243,7)	31,1%
Aluguel de carros	(316,1)	(360,7)	(445,5)	23,5%	(165,4)	(263,0)	59,0%	(97,0)	(141,0)	45,4%
Venda dos carros para renovação da frota	(342,6)	(183,7)	(954,6)	419,7%	(244,1)	(1.319,1)	440,4%	(139,2)	(889,3)	538,9%
Depreciação de carros	(54,3)	(56,1)	(61,4)	9,4%	(25,3)	(40,8)	61,3%	(12,4)	(21,2)	71,0%
Depreciação e amortização de outros imobilizados	(120,7)	(142,6)	(181,6)	27,3%	(81,8)	(128,2)	56,7%	(40,5)	(68,0)	67,9%
Aluguel de carros	(120,7)	(142,6)	(181,6)	27,3%	(81,8)	(128,2)	56,7%	(40,5)	(68,0)	67,9%
Venda dos carros para renovação da frota	(54,3)	(56,1)	(61,4)	9,4%	(25,3)	(40,8)	61,3%	(12,4)	(21,2)	71,0%
<b>Lucro operacional antes dos efeitos financeiros e IR (EBIT)</b>	<b>1.102,6</b>	<b>2.404,7</b>	<b>3.037,2</b>	<b>26,3%</b>	<b>1.360,5</b>	<b>1.093,4</b>	<b>-19,6%</b>	<b>654,9</b>	<b>205,9</b>	<b>-68,6%</b>
<b>EBITDA</b>	<b>1.620,2</b>	<b>2.787,1</b>	<b>4.234,6</b>	<b>51,9%</b>	<b>1.711,7</b>	<b>2.581,5</b>	<b>50,8%</b>	<b>847,0</b>	<b>1.184,4</b>	<b>39,8%</b>
<b>Margem de EBITDA</b>	<b>19,6%</b>	<b>31,7%</b>	<b>33,9%</b>	<b>2,2 p.p.</b>	<b>37,5%</b>	<b>29,4%</b>	<b>-8,1 p.p.</b>	<b>34,9%</b>	<b>27,5%</b>	<b>-7,4 p.p.</b>

DADOS OPERACIONAIS ALUGUEL DE CARROS	2020	2021	2022	Var.	1S22	1S23	Var.	2T22	2T23	Var.
Frota média operacional (*)	200.742	195.242	246.922	26,5%	206.749	281.673	36,2%	208.127	277.086	33,1%
Frota média alugada (*)	140.151	151.686	185.129	22,0%	158.298	206.660	30,6%	159.216	203.104	27,6%
Idade média da frota (em meses)	10,0	13,9	15,9	14,4%	17,1	12,8	-24,9%	17,4	12,7	-27,0%
Frota no final do período (*)	216.334	216.293	331.445	53,2%	235.000	306.870	30,6%	235.000	306.870	30,6%
Número de diárias - em milhares (líquido de sublocação)	50.446,5	53.756,6	66.009,1	22,8%	27.820,3	36.552,3	31,4%	14.064,3	18.041,5	28,3%
Diária média por carro (R\$)	68,52	89,71	108,57	21,0%	104,40	117,78	12,8%	103,12	119,26	15,6%
Depreciação média por carro anualizada (R\$)	1.706,8	941,1	3.606,3	283,2%	2.361,6	6.254,5	164,8%	2.675,3	6.578,5	145,9%
Taxa de utilização (não considera carros em ativação e desativação no cálculo)	73,5%	79,8%	79,6%	-0,2 p.p.	79,1%	77,7%	-1,4 p.p.	79,7%	77,4%	-2,3 p.p.
Número de carros comprados	92.801	83.382	170.750	104,8%	46.017	57.871	25,8%	31.228	32.242	3,2%
Número de carros vendidos	113.346	76.906	89.485	16,4%	26.482	81.372	207,3%	15.287	39.514	158,5%
Idade média dos carros vendidos (em meses)	16,9	21,9	28,3	29,2%	27,7	29,0	4,5%	28,4	28,3	-0,2%
Frota média	221.895	209.172	275.889	31,9%	221.981	313.453	41,2%	226.585	310.212	36,9%
Valor médio da frota - R\$/milhões	9.951,6	10.592,7	17.199,0	62,4%	12.876,2	21.623,1	67,9%	13.544,1	21.390,1	57,9%
Valor médio por carro no período - R\$/mil	44,8	50,6	62,3	23,1%	58,0	69,0	19,0%	59,8	69,0	15,4%

(\*) no 4T22 a Companhia efetivou a venda do carve-out, com redução de 49.296 carros na frota de final de período. Os números do 3T22 consideram estes carros.

## 16.2 – Tabela 6 – Gestão de Frotas – R\$ milhões

RESULTADO DA GESTÃO DE FROTAS	2020	2021	2022	Var.	1S22	1S23	Var.	2T22	2T23	Var.
Receita bruta da gestão de frotas, deduzida dos descontos e cancelamentos	1.163,7	1.325,2	3.567,7	169,2%	801,1	3.379,7	321,9%	418,5	1.769,4	322,8%
Impostos sobre receita	(110,2)	(127,3)	(343,0)	169,4%	(77,9)	(316,9)	306,8%	(40,2)	(165,5)	311,7%
<b>Receita líquida da gestão de frotas</b>	<b>1.053,5</b>	<b>1.197,9</b>	<b>3.224,7</b>	<b>169,2%</b>	<b>723,2</b>	<b>3.062,8</b>	<b>323,5%</b>	<b>378,3</b>	<b>1.603,9</b>	<b>324,0%</b>
Custos da gestão de frotas	(221,5)	(315,6)	(678,6)	115,0%	(198,4)	(569,4)	187,0%	(110,4)	(330,4)	199,3%
<b>Lucro bruto</b>	<b>832,0</b>	<b>882,3</b>	<b>2.546,1</b>	<b>188,6%</b>	<b>524,8</b>	<b>2.493,4</b>	<b>375,1%</b>	<b>267,9</b>	<b>1.273,5</b>	<b>375,4%</b>
Despesas operacionais (SG&A)	(69,7)	(141,2)	(433,3)	206,9%	(78,8)	(266,6)	238,3%	(42,7)	(158,0)	270,0%
Depreciação e amortização de outros imobilizados	(8,4)	(8,3)	(40,7)	390,4%	(4,5)	(16,8)	273,3%	(2,3)	(17,9)	678,3%
<b>Lucro operacional antes dos efeitos financeiros e IR (EBIT)</b>	<b>753,9</b>	<b>732,8</b>	<b>2.072,1</b>	<b>182,8%</b>	<b>441,5</b>	<b>2.210,0</b>	<b>400,6%</b>	<b>222,9</b>	<b>1.097,6</b>	<b>392,4%</b>
<b>EBITDA</b>	<b>762,3</b>	<b>741,1</b>	<b>2.112,8</b>	<b>185,1%</b>	<b>446,0</b>	<b>2.226,8</b>	<b>399,3%</b>	<b>225,2</b>	<b>1.115,5</b>	<b>395,3%</b>
<b>Margem EBITDA</b>	<b>72,4%</b>	<b>61,9%</b>	<b>65,5%</b>	<b>3,6 p.p.</b>	<b>61,7%</b>	<b>72,7%</b>	<b>11,0 p.p.</b>	<b>59,5%</b>	<b>69,5%</b>	<b>10,0 p.p.</b>

RESULTADO DE SEMINOVOS	2020	2021	2022	Var.	1S22	1S23	Var.	2T22	2T23	Var.
Receita bruta, deduzida dos descontos e cancelamentos	969,2	900,7	2.066,0	129,4%	469,4	1.845,2	293,1%	242,2	933,6	285,5%
Impostos sobre receita	(0,8)	(0,8)	(5,8)	625,0%	(0,5)	(3,3)	560,0%	(0,3)	(2,1)	600,0%
<b>Receita líquida</b>	<b>968,4</b>	<b>899,9</b>	<b>2.060,2</b>	<b>128,9%</b>	<b>468,9</b>	<b>1.841,9</b>	<b>292,8%</b>	<b>241,9</b>	<b>931,5</b>	<b>285,1%</b>
Custo depreciado carros vendidos (book value) e preparação para venda	(832,0)	(659,3)	(1.627,1)	146,8%	(325,1)	(1.547,3)	375,9%	(170,5)	(796,5)	367,2%
Ajuste ao valor recuperável dos ativos					(39,0)	(39,0)		(39,0)	(39,0)	
<b>Lucro bruto</b>	<b>136,4</b>	<b>240,6</b>	<b>433,1</b>	<b>80,0%</b>	<b>143,8</b>	<b>255,6</b>	<b>77,7%</b>	<b>71,4</b>	<b>96,0</b>	<b>34,5%</b>
Despesas operacionais (SG&A)	(50,8)	(71,2)	(191,6)	169,1%	(45,4)	(95,3)	109,9%	(26,4)	(50,3)	90,5%
Depreciação de carros	(130,4)	(71,4)	(799,7)	1020,0%	(48,2)	(995,1)	1964,5%	(26,3)	(524,7)	1895,1%
Depreciação e amortização de outros imobilizados	(10,0)	(11,4)	(21,7)	90,4%	(7,7)	(8,7)	13,0%	(4,0)	(4,2)	5,0%
<b>Lucro (prejuízo) operacional antes dos efeitos financeiros e IR (EBIT)</b>	<b>(54,8)</b>	<b>86,6</b>	<b>(579,9)</b>	<b>-769,6%</b>	<b>42,5</b>	<b>(843,5)</b>	<b>-2084,7%</b>	<b>14,7</b>	<b>(483,2)</b>	<b>-3387,1%</b>
<b>EBITDA</b>	<b>85,6</b>	<b>169,4</b>	<b>241,5</b>	<b>42,6%</b>	<b>98,4</b>	<b>160,3</b>	<b>62,9%</b>	<b>45,0</b>	<b>45,7</b>	<b>1,6%</b>
<b>Margem EBITDA</b>	<b>8,8%</b>	<b>18,8%</b>	<b>11,7%</b>	<b>-7,1 p.p.</b>	<b>21,0%</b>	<b>8,7%</b>	<b>-12,3 p.p.</b>	<b>18,6%</b>	<b>4,9%</b>	<b>-13,7 p.p.</b>

RESULTADO DA GESTÃO DE FROTAS	2020	2021	2022	Var.	1S22	1S23	Var.	2T22	2T23	Var.
Receita bruta da gestão de frotas, deduzida dos descontos e cancelamentos	1.163,7	1.325,2	3.567,7	169,2%	801,1	3.379,7	321,9%	418,5	1.769,4	322,8%
Receita bruta da venda dos carros, deduzida dos descontos e cancelamentos	969,2	900,7	2.066,0	129,4%	469,4	1.845,2	293,1%	242,2	933,6	285,5%
Receita bruta total	2.132,9	2.225,9	5.633,7	153,1%	1.270,5	5.224,9	311,2%	660,7	2.703,0	308,1%
Impostos sobre receita										
Gestão de frotas	(110,2)	(127,3)	(343,0)	169,4%	(77,9)	(316,9)	306,8%	(40,2)	(165,5)	311,7%
Venda dos carros para renovação da frota	(0,8)	(0,8)	(5,8)	625,0%	(0,5)	(3,3)	560,0%	(0,3)	(2,1)	600,0%
Receita líquida da gestão de frotas	1.053,5	1.197,9	3.224,7	169,2%	723,2	3.062,8	323,5%	378,3	1.603,9	324,0%
Receita líquida de venda dos carros p/ renovação da frota	968,4	899,9	2.060,2	128,9%	468,9	1.841,9	292,8%	241,9	931,5	285,1%
<b>Receita líquida total</b>	<b>2.021,9</b>	<b>2.097,8</b>	<b>5.284,9</b>	<b>151,9%</b>	<b>1.192,1</b>	<b>4.904,7</b>	<b>311,4%</b>	<b>620,2</b>	<b>2.535,4</b>	<b>308,8%</b>
Custos diretos										
Gestão de frotas	(221,5)	(315,6)	(678,6)	115,0%	(198,4)	(569,4)	187,0%	(110,4)	(330,4)	199,3%
Venda dos carros para renovação da frota (book value)	(832,0)	(659,3)	(1.627,1)	146,8%	(325,1)	(1.547,3)	375,9%	(170,5)	(796,5)	367,2%
Ajuste ao valor recuperável dos ativos					(39,0)	(39,0)		(39,0)	(39,0)	
<b>Lucro bruto</b>	<b>968,4</b>	<b>1.122,9</b>	<b>2.979,2</b>	<b>165,3%</b>	<b>668,6</b>	<b>2.749,0</b>	<b>311,2%</b>	<b>339,3</b>	<b>1.369,5</b>	<b>303,6%</b>
Despesas operacionais (SG&A)										
Gestão de frotas	(69,7)	(141,2)	(433,3)	206,9%	(78,8)	(266,6)	238,3%	(42,7)	(158,0)	270,0%
Venda dos carros para renovação da frota	(50,8)	(71,2)	(191,6)	169,1%	(45,4)	(95,3)	109,9%	(26,4)	(50,3)	90,5%
Depreciação de carros	(130,4)	(71,4)	(799,7)	1020,0%	(48,2)	(995,1)	1964,5%	(26,3)	(524,7)	1895,1%
Depreciação e amortização de outros imobilizados										
Gestão de frotas	(8,4)	(8,3)	(40,7)	390,4%	(4,5)	(16,8)	273,3%	(2,3)	(17,9)	678,3%
Venda dos carros para renovação da frota	(10,0)	(11,4)	(21,7)	90,4%	(7,7)	(8,7)	13,0%	(4,0)	(4,2)	5,0%
<b>Lucro operacional antes dos efeitos financeiros e IR (EBIT)</b>	<b>699,1</b>	<b>819,4</b>	<b>1.492,2</b>	<b>82,1%</b>	<b>484,0</b>	<b>1.366,5</b>	<b>182,3%</b>	<b>237,6</b>	<b>614,4</b>	<b>158,6%</b>
<b>EBITDA</b>	<b>847,9</b>	<b>910,5</b>	<b>2.354,3</b>	<b>158,6%</b>	<b>544,4</b>	<b>2.387,1</b>	<b>338,5%</b>	<b>270,2</b>	<b>1.161,2</b>	<b>329,8%</b>
<b>Margem de EBITDA</b>	<b>41,9%</b>	<b>43,4%</b>	<b>44,5%</b>	<b>1,1 p.p.</b>	<b>45,7%</b>	<b>48,7%</b>	<b>3,0 p.p.</b>	<b>43,6%</b>	<b>45,8%</b>	<b>2,2 p.p.</b>

DADOS OPERACIONAIS	2020	2021	2022	Var.	1S22	1S23	Var.	2T22	2T23	Var.
Frota média operacional	59.801	61.962	142.703	130,3%	69.623	248.477	256,9%	70.993	252.899	256,2%
Frota média alugada total	59.244	63.493	137.700	116,9%	69.697	230.433	230,6%	70.854	234.977	231,6%
Frota média alugada própria	57.706	60.133	134.959	124,4%	66.684	228.549	242,7%	67.914	233.195	243,4%
Frota média alugada - sublocação Aluguel de Carros	1.538	3.360	2.741	-18,4%	3.013	1.884	-37,5%	2.940	1.782	-39,4%
Idade média da frota (em meses)	17,4	20,3	19,9	-1,7%	21,3	18,2	-14,6%	21,3	18,3	-14,1%
Frota no final do período										
Gestão de Frotas	61.657	73.503	259.596	253,2%	80.137	280.554	250,1%	80.137	280.554	250,1%
Gerenciamento de Frotas	105	57	30	-47,4%	47	11	-76,6%	47	11	-76,6%
Número de diárias - em milhares	21.328,0	22.857,3	48.585,1	112,6%	12.545,5	41.138,7	227,9%	6.376,9	20.987,5	229,1%
Diária média por carro (R\$) (não considera receitas de novas iniciativas)	53,81	57,49	72,97	26,9%	62,93	79,56	26,4%	64,77	81,58	26,0%
Depreciação média por carro anualizada (R\$)	2.178,9	1.152,7	3.855,1	234,4%	1.383,5	5.601,2	304,9%	1.482,1	5.660,8	281,9%
Taxa de utilização (não considera carros em ativação e desativação no cálculo) (*)	97,4%	98,0%	96,7%	-1,3 p.p.	96,8%	95,5%	-1,3 p.p.	96,8%	95,8%	-1,0 p.p.
Número de carros comprados	16.578	28.128	84.179	199,3%	13.825	47.400	242,9%	9.934	24.868	150,3%
Número de carros vendidos	22.144	15.939	29.053	82,3%	6.936	26.530	282,5%	3.575	13.197	269,1%
Idade média dos carros vendidos (em meses)	28,9	31,8	36,3	14,2%	35,7	36,7	2,9%	37,1	37,1	0,0%
Frota média	63.919	66.451	158.386	138,4%	75.719	270.191	256,8%	77.938	275.610	253,6%
Valor médio da frota - R\$/milhões	2.812,1	3.370,7	11.313,5	235,6%	4.481,7	21.859,5	387,7%	4.742,0	22.523,6	375,0%
Valor médio por carro no período - R\$/mil	44,0	50,7	71,4	40,8%	59,2	80,9	36,7%	60,8	81,7	34,4%

(\*) Não inclui frota sublocada do Aluguel de Carros

## 16.3 – Tabela 8 – Resultado Consolidado – R\$ milhões

RESULTADO CONSOLIDADO	2020	2021	2022	Var.	1S22	1S23	Var.	2T22	2T23	Var.
Receita bruta de aluguel de carros e franchising, deduzida dos descontos e cancelamentos	3.475,2	4.851,3	7.211,5	48,7%	2.922,6	4.329,3	48,1%	1.459,1	2.163,5	48,3%
Receita bruta de gestão de frotas, deduzida dos descontos e cancelamentos	1.163,7	1.325,2	3.567,7	169,2%	801,1	3.379,7	321,9%	418,5	1.769,4	322,8%
Total da receita bruta de aluguel de carros, gestão de frotas e franchising	4.638,9	6.176,5	10.779,2	74,5%	3.723,7	7.709,0	107,0%	1.877,6	3.932,9	109,5%
Impostos sobre receita de aluguel de carros, gestão de frotas e franchising	(440,4)	(583,2)	(1.044,3)	79,1%	(351,2)	(726,6)	106,9%	(177,7)	(370,5)	108,5%
<b>Receita líquida de aluguel de carros, gestão de frotas e franchising</b>	<b>4.198,5</b>	<b>5.593,3</b>	<b>9.734,9</b>	<b>74,0%</b>	<b>3.372,5</b>	<b>6.982,4</b>	<b>107,0%</b>	<b>1.699,9</b>	<b>3.562,4</b>	<b>109,6%</b>
Receita bruta de venda dos carros, deduzida dos descontos e cancelamentos	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Venda dos carros p/ renovação da frota - aluguel de carros	5.150,7	4.413,3	5.994,8	35,8%	1.922,0	4.850,5	152,4%	1.108,9	2.353,6	112,2%
Venda dos carros p/ renovação da frota - gestão de frotas	969,2	900,7	2.066,0	129,4%	469,4	1.845,2	293,1%	242,2	933,6	285,5%
Total da receita bruta de venda dos carros p/ renovação da frota	6.119,9	5.314,0	8.060,8	51,7%	2.391,4	6.695,7	180,0%	1.351,1	3.287,2	143,3%
Impostos sobre receita de venda dos carros p/ renovação da frota	(10,8)	(6,0)	(12,3)	105,0%	(2,8)	(6,0)	114,3%	(1,6)	(3,3)	106,3%
<b>Receita líquida de venda dos carros p/ renovação da frota</b>	<b>6.109,1</b>	<b>5.308,0</b>	<b>8.048,5</b>	<b>51,6%</b>	<b>2.388,6</b>	<b>6.689,7</b>	<b>180,1%</b>	<b>1.349,5</b>	<b>3.283,9</b>	<b>143,3%</b>
<b>Total da receita líquida</b>	<b>10.307,6</b>	<b>10.901,3</b>	<b>17.783,4</b>	<b>63,1%</b>	<b>5.761,1</b>	<b>13.672,1</b>	<b>137,3%</b>	<b>3.049,4</b>	<b>6.846,3</b>	<b>124,5%</b>
Custos diretos e despesas	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Aluguel de carros e franchising	(1.124,3)	(1.406,9)	(1.840,4)	30,8%	(793,5)	(923,4)	16,4%	(405,7)	(451,7)	11,3%
Gestão de frotas	(221,5)	(315,6)	(678,6)	115,0%	(198,4)	(569,4)	187,0%	(110,4)	(330,4)	199,3%
Ajuste ao valor recuperável dos ativos	-	-	-	-	-	(153,3)	-	-	(153,3)	-
Total aluguel de carros, gestão de frotas e franchising	(1.345,8)	(1.722,5)	(2.519,0)	46,2%	(991,9)	(1.646,1)	66,0%	(516,1)	(935,4)	81,2%
Venda dos carros para renovação da frota - aluguel de carros	(4.629,7)	(3.416,2)	(5.027,1)	47,2%	(1.530,1)	(4.447,5)	190,7%	(893,6)	(2.175,8)	143,5%
Venda dos carros para renovação da frota - gestão de frotas	(832,0)	(659,3)	(1.627,1)	146,8%	(325,1)	(1.547,3)	375,9%	(170,5)	(796,5)	367,2%
Total venda dos carros p/ renovação da frota (book value) e preparação para venda	(5.461,7)	(4.075,5)	(6.654,2)	63,3%	(1.855,2)	(5.994,8)	223,1%	(1.064,1)	(2.972,3)	179,3%
Total custos	(6.807,5)	(5.798,0)	(9.173,2)	58,2%	(2.847,1)	(7.640,9)	168,4%	(1.580,2)	(3.907,7)	147,3%
<b>Lucro bruto</b>	<b>3.500,1</b>	<b>5.103,3</b>	<b>8.610,2</b>	<b>68,7%</b>	<b>2.914,0</b>	<b>6.031,2</b>	<b>107,0%</b>	<b>1.469,2</b>	<b>2.938,6</b>	<b>100,0%</b>
Total despesas operacionais	(1.032,0)	(1.405,8)	(2.021,1)	43,8%	(657,9)	(1.062,6)	61,5%	(352,0)	(593,0)	68,5%
Despesas com Depreciação:	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Depreciação de carros:	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Aluguel de carros	(342,6)	(183,7)	(954,6)	419,7%	(244,1)	(1.319,1)	440,4%	(139,2)	(889,3)	538,9%
Gestão de frotas	(130,4)	(71,4)	(799,7)	1020,0%	(48,2)	(995,1)	1964,5%	(26,3)	(524,7)	1895,1%
Total despesas com depreciação de carros	(473,0)	(255,1)	(1.754,3)	587,7%	(292,3)	(2.314,2)	691,7%	(165,5)	(1.414,0)	754,4%
Depreciação e amortização de outros imobilizados	(193,4)	(218,4)	(305,4)	39,8%	(119,3)	(194,5)	63,0%	(59,2)	(111,3)	88,0%
Total despesas de depreciação e amortização	(666,4)	(473,5)	(2.059,7)	335,0%	(411,6)	(2.508,7)	509,5%	(224,7)	(1.525,3)	578,8%
<b>Lucro operacional antes dos efeitos financeiros e IR (EBIT)</b>	<b>1.801,7</b>	<b>3.224,0</b>	<b>4.529,4</b>	<b>40,5%</b>	<b>1.844,5</b>	<b>2.459,9</b>	<b>33,4%</b>	<b>892,5</b>	<b>820,3</b>	<b>-8,1%</b>
Resultado de equivalência patrimonial	-	-	0,1	-	-	-	-	-	-	-
Receitas (despesas) financeiras líquidas	(374,4)	(320,9)	(2.110,6)	557,7%	(493,3)	(2.167,2)	339,3%	(266,3)	(1.097,3)	312,1%
<b>Lucro antes do imposto de renda e da contribuição social</b>	<b>1.427,3</b>	<b>2.903,1</b>	<b>2.418,9</b>	<b>-16,7%</b>	<b>1.351,2</b>	<b>292,7</b>	<b>-78,3%</b>	<b>626,2</b>	<b>(277,0)</b>	<b>-144,2%</b>
Imposto de renda e contribuição social	(379,1)	(859,4)	(577,8)	-32,8%	(377,1)	140,1	-137,2%	(169,5)	188,2	-211,0%
<b>Lucro líquido do período</b>	<b>1.048,2</b>	<b>2.043,7</b>	<b>1.841,1</b>	<b>-9,9%</b>	<b>974,1</b>	<b>432,8</b>	<b>-55,6%</b>	<b>456,7</b>	<b>(88,8)</b>	<b>-119,4%</b>
EBITDA	2.468,1	3.697,5	6.589,2	78,2%	2.256,1	4.968,6	120,2%	1.117,2	2.345,6	110,0%
EBIT	1.801,7	3.224,0	4.529,5	40,5%	1.844,5	2.459,9	33,4%	892,5	820,3	-8,1%
<b>Margem EBIT Consolidada (calculada sobre receitas do aluguel)</b>	<b>42,9%</b>	<b>57,6%</b>	<b>46,5%</b>	<b>-11,1 p.p.</b>	<b>54,7%</b>	<b>35,2%</b>	<b>-19,5 p.p.</b>	<b>52,5%</b>	<b>23,0%</b>	<b>-29,5 p.p.</b>
EBITDA Aluguel de carros, Gestão de frotas e Franchising	2.187,6	2.897,0	5.831,9	101,3%	1.933,5	4.785,3	147,5%	955,2	2.378,6	149,0%
<b>Margem EBITDA</b>	<b>52,1%</b>	<b>51,8%</b>	<b>59,9%</b>	<b>8,1 p.p.</b>	<b>57,3%</b>	<b>68,5%</b>	<b>11,2 p.p.</b>	<b>56,2%</b>	<b>66,8%</b>	<b>10,6 p.p.</b>
EBITDA Seminovos	280,5	800,6	757,4	-5,4%	322,6	183,3	-43,2%	162,0	(33,0)	-120,4%
<b>Margem EBITDA</b>	<b>4,6%</b>	<b>15,1%</b>	<b>9,4%</b>	<b>-5,7 p.p.</b>	<b>13,5%</b>	<b>2,7%</b>	<b>-10,8 p.p.</b>	<b>12,0%</b>	<b>-1,0%</b>	<b>-13,0 p.p.</b>

# 17 – Tabela 9 – Dados Operacionais

DADOS OPERACIONAIS	2020	2021	2022	Var.	1S22	1S23	Var.	2T22	2T23	Var.
<b>Frota média operacional:</b>										
Aluguel de carros (**)	200.742	195.242	246.922	26,5%	206.749	281.673	36,2%	208.127	277.086	33,1%
Gestão de frotas	59.801	61.962	142.703	130,3%	69.623	248.477	256,9%	70.993	252.899	256,2%
Total	260.543	257.204	389.625	51,5%	276.372	530.150	91,8%	279.120	529.985	89,9%
<b>Frota média alugada:</b>										
Aluguel de carros (**)	140.151	151.686	185.129	22,0%	158.298	206.660	30,6%	159.216	203.104	27,6%
Gestão de frotas	59.244	63.493	134.959	112,6%	69.697	230.433	230,6%	70.854	234.977	231,6%
Total	199.395	215.179	320.087	48,8%	227.995	437.092	91,7%	230.070	438.081	90,4%
<b>Idade média da frota operacional (meses)</b>										
Aluguel de carros	10,0	13,9	15,9	14,4%	17,1	12,8	-24,9%	17,4	12,7	-27,0%
Gestão de frotas	17,4	20,3	19,9	-1,7%	21,3	18,2	-14,6%	21,3	18,3	-14,1%
Idade média da frota total operacional	11,7	15,5	17,4	12,1%	18,2	15,2	-16,3%	18,4	15,1	-17,9%
<b>Frota no final do período:</b>										
Aluguel de carros (**)	216.334	216.293	331.445	53,2%	235.000	306.870	30,6%	235.000	306.870	30,6%
Gestão de frotas	61.657	73.503	259.596	253,2%	80.137	280.554	250,1%	80.137	280.554	250,1%
Total	277.991	289.796	591.041	104,0%	315.137	587.424	86,4%	315.137	587.424	86,4%
Frota gerenciada no final do período - Gestão de frotas	105	57	30	-47,4%	47	11	-76,6%	47	11	-76,6%
<b>Investimento em Frota (Em R\$ milhões) (inclui acessórios a partir de 2022)</b>										
Aluguel de carros	4.541,9	5.625,1	14.305,9	154,3%	4.300,2	4.668,3	8,6%	2.965,1	2.616,5	-11,8%
Gestão de frotas	975,7	2.022,1	8.094,4	300,3%	1.180,0	4.942,5	318,9%	843,6	2.655,0	214,7%
Total	5.517,6	7.647,2	22.400,3	192,9%	5.480,2	9.610,8	75,4%	3.808,7	5.271,5	38,4%
<b>Número de diárias (em milhares):</b>										
Aluguel de carros - Total	51.286,4	55.358,0	67.649,5	22,2%	28.651,3	37.401,2	30,5%	14.488,0	18.479,6	27,6%
Diárias referente sub-locação para Gestão de Frotas	(839,9)	(1.601,4)	(1.640,4)	2,4%	(831,0)	(848,9)	2,2%	(423,7)	(438,2)	3,4%
Aluguel de carros - líquido	50.446,5	53.756,6	66.009,1	22,8%	27.820,3	36.552,3	31,4%	14.064,3	18.041,5	28,3%
Gestão de frotas	21.328,0	22.857,3	48.585,1	112,6%	12.545,5	41.138,7	227,9%	6.376,9	20.987,5	229,1%
Total	71.774,5	76.613,9	114.594,2	49,6%	40.365,8	77.691,0	92,5%	20.441,2	39.029,0	90,9%
<b>Depreciação média por carro anualizada (R\$)</b>										
Aluguel de carros	1.706,8	941,1	3.606,3	283,2%	2.361,6	6.254,5	164,8%	2.675,3	6.578,5	145,9%
Gestão de frotas	2.178,9	1.152,7	3.855,1	234,4%	1.383,5	5.601,2	304,9%	1.482,1	5.660,8	281,9%
Total	1.815,2	992,0	3.697,4	272,7%	2.115,2	5.948,3	181,2%	2.371,8	6.140,6	158,9%
<b>Receita bruta média anual por carro operacional (R\$ mil)</b>										
Aluguel de carros	17,3	24,7	29,0	17,5%	28,5	30,5	7,0%	28,3	31,5	11,3%
Gestão de frotas	19,2	21,2	24,8	17,2%	23,0	26,3	14,2%	23,5	27,5	16,8%
<b>Diária média (R\$)</b>										
Aluguel de carros (*)	68,52	89,71	108,57	21,0%	104,43	117,78	12,8%	103,19	119,26	15,6%
Gestão de frotas (não considera receitas de novas iniciativas)	53,81	57,49	72,97	26,9%	62,80	79,56	26,7%	64,50	81,58	26,5%
<b>Percentual de Utilização (não considera carros em ativação e desativação no cálculo):</b>										
Aluguel de carros	73,5%	79,8%	79,6%	-0,2 p.p.	79,1%	77,7%	-1,4 p.p.	79,7%	77,4%	-2,3 p.p.
Gestão de frotas	97,4%	98,0%	96,7%	-1,3 p.p.	96,8%	95,5%	-1,3 p.p.	96,8%	95,8%	-1,0 p.p.
<b>Número de carros comprados - consolidado</b>	109.379	111.510	254.929	128,6%	59.842	105.271	75,9%	41.162	57.110	38,7%
<b>Preço médio dos carros comprados (R\$ mil) - consolidado</b>	50,45	68,58	87,87	28,1%	91,58	91,30	-0,3%	92,53	92,30	-0,2%
<b>Número de carros vendidos - consolidado</b>	135.490	92.845	118.538	27,7%	33.418	107.902	222,9%	18.862	52.711	179,5%
<b>Preço médio dos carros vendidos (R\$ mil) (***) - consolidado</b>	42,46	52,63	62,58	18,9%	65,25	58,10	-11,0%	65,09	57,93	-11,0%

(\*) Não inclui no cálculo a locação para a Divisão de Gestão de Frotas.

(\*\*) no 4T22 a Companhia efetivou a venda do carve-out, com redução de 49.296 carros na frota de final de período. Os números do 3T22 consideram estes carros.

(\*\*\*) Preço líquido do SG&A de venda dos carros desativados para renovação da frota.

## 18 – Demonstrações financeiras consolidadas – IFRS – R\$ milhões

ATIVOS	2020	2021	2022	1S23
<b>ATIVOS CIRCULANTES:</b>				
Caixa e equivalentes de caixa	2.586,4	444,1	1.505,6	3.246,4
Aplicações financeiras	1.380,2	4.565,4	4.053,8	6.483,9
Contas a receber	1.107,5	1.310,4	2.480,2	2.747,1
Instrumentos derivativos - <i>swap</i>	154,3	89,6	283,0	109,2
Outros ativos circulantes	300,7	351,3	1.316,4	1.567,3
Carros em desativação para renovação da frota	40,5	182,0	1.976,1	2.611,0
<b>Total dos ativos circulantes</b>	<b>5.569,6</b>	<b>6.942,8</b>	<b>11.615,1</b>	<b>16.764,9</b>
<b>ATIVOS NÃO CIRCULANTES:</b>				
Realizável a longo prazo:				
Aplicações financeiras	-	3,0	1.349,9	1.337,8
(-) Ajuste a valor presente	-	-	(423,0)	(381,8)
Instrumentos derivativos - <i>swap</i>	353,0	448,1	365,6	382,8
Contas a receber	2,0	2,7	9,8	10,7
Depósitos judiciais	113,7	121,8	220,6	230,3
Imposto de renda e contribuição social diferidos	24,4	24,3	23,0	15,3
Aplicações em contas vinculadas	44,9	46,1	51,4	54,6
Outros ativos não circulantes	0,1	286,3	580,9	651,5
<b>Total do realizável a longo prazo</b>	<b>538,1</b>	<b>932,3</b>	<b>2.178,2</b>	<b>2.301,2</b>
Investimentos	-	-	1,2	1,1
Imobilizado:				
Carros	12.923,3	15.842,9	41.254,1	42.060,1
Direito de uso	624,5	736,0	834,7	993,4
Outros	633,5	715,0	931,7	988,1
Intangível:				
Software e outros	46,7	37,6	373,7	383,8
Ágio na aquisição de investimentos	105,4	105,4	8.463,3	8.463,3
<b>Total dos ativos não circulantes</b>	<b>14.871,5</b>	<b>18.369,2</b>	<b>54.036,9</b>	<b>55.191,0</b>
<b>TOTAL DOS ATIVOS</b>	<b>20.441,1</b>	<b>25.312,0</b>	<b>65.652,0</b>	<b>71.955,9</b>

PASSIVOS	2020	2021	2022	1S23
<b>PASSIVOS CIRCULANTES:</b>				
Fornecedores	1.661,0	2.059,3	6.177,8	4.623,0
Cessão de direitos creditórios	-	-	141,8	118,3
Obrigações sociais e trabalhistas	218,5	276,1	333,7	395,4
Empréstimos, financiamentos e debêntures	1.615,0	1.884,8	3.353,5	6.815,3
Passivo de arrendamento	130,2	157,0	185,2	222,8
Instrumentos derivativos - <i>swap</i>	66,4	9,1	137,4	403,0
Imposto de renda e contribuição social a pagar	117,6	9,0	11,7	29,4
Dividendos e juros sobre o capital próprio	72,4	288,8	320,4	313,2
Outros passivos circulantes	415,3	300,4	575,3	600,8
<b>Total dos passivos circulantes</b>	<b>4.296,4</b>	<b>4.984,5</b>	<b>11.236,8</b>	<b>13.521,2</b>
<b>PASSIVOS NÃO CIRCULANTES:</b>				
Cessão de direitos creditórios	-	-	134,2	84,8
Empréstimos, financiamentos e debêntures	8.882,7	10.548,3	29.917,6	30.036,3
Passivo de arrendamento	532,5	635,2	727,3	847,6
Instrumentos derivativos - <i>swap</i>	37,2	134,7	260,1	202,6
Provisões	158,6	163,6	672,5	614,6
Imposto de renda e contribuição social diferidos	412,1	1.147,9	2.010,9	1.622,8
Obrigações vinculadas	45,4	47,0	52,1	55,1
Outros passivos não circulantes	23,6	33,7	69,9	81,2
<b>Total dos passivos não circulantes</b>	<b>10.092,1</b>	<b>12.710,4</b>	<b>33.844,6</b>	<b>33.545,0</b>
<b>Total dos passivos</b>	<b>14.388,5</b>	<b>17.694,9</b>	<b>45.081,4</b>	<b>47.066,2</b>
<b>PATRIMÔNIO LÍQUIDO:</b>				
Capital social	4.000,0	4.000,0	12.150,7	17.012,4
Gastos com emissões de ações	(43,1)	(43,1)	(43,1)	(118,3)
Ações em tesouraria	(175,5)	(162,1)	(144,6)	(137,9)
Reservas de capital	174,9	203,0	4.089,1	4.116,0
Reservas de lucros	2.096,3	3.618,4	4.516,3	4.219,8
Ajuste de Avaliação Patrimonial	-	0,9	(9,2)	-
Participação de sócios não controladores	-	-	11,4	9,4
Outros resultados abrangentes	-	-	-	(211,7)
<b>Total do patrimônio líquido</b>	<b>6.052,6</b>	<b>7.617,1</b>	<b>20.570,6</b>	<b>24.889,7</b>
<b>TOTAL DOS PASSIVOS E DO PATRIMÔNIO LÍQUIDO</b>	<b>20.441,1</b>	<b>25.312,0</b>	<b>65.652,0</b>	<b>71.955,9</b>



## 19 – Demonstrações financeiras consolidadas – DRE – R\$ milhões

RESULTADO CONSOLIDADO	2020	2021	2022	1S23
<b>Receita líquida total</b>	<b>10.307,6</b>	<b>10.901,3</b>	<b>17.783,4</b>	<b>13.672,1</b>
CUSTOS E DESPESAS:				
Custo direto	(6.807,5)	(5.798,0)	(9.173,2)	(7.640,9)
Despesas de vendas, gerais, administrativas e outras	(1.032,0)	(1.405,8)	(2.021,1)	(1.062,6)
Depreciação de carros	(473,0)	(255,1)	(1.754,3)	(2.314,2)
Depreciação e amortização de outros imobilizados e intangíveis	(193,4)	(218,4)	(305,4)	(194,5)
Total de custos e despesas	(8.505,9)	(7.677,3)	(13.254,0)	(11.212,2)
<b>Lucro antes dos efeitos financeiros e IR (EBIT)</b>	<b>1.801,7</b>	<b>3.224,0</b>	<b>4.529,4</b>	<b>2.459,9</b>
Resultado de equivalencia patrimonial	-	-	0,1	-
DESPESAS FINANCEIRAS, LÍQUIDAS	(374,4)	(320,9)	(2.110,6)	(2.167,2)
<b>Lucro antes dos impostos</b>	<b>1.427,3</b>	<b>2.903,1</b>	<b>2.418,9</b>	<b>292,7</b>
IMPOSTOS DE RENDA E CONTRIBUIÇÃO SOCIAL:	(379,1)	(859,4)	(577,8)	140,1
<b>Lucro líquido</b>	<b>1.048,2</b>	<b>2.043,7</b>	<b>1.841,1</b>	<b>432,8</b>

## 20 – Demonstrações dos fluxos de caixa – R\$ milhões

FLUXO DE CAIXA CONSOLIDADO	2020	2021	2022	1S23
<b>FLUXO DE CAIXA DAS ATIVIDADES OPERACIONAIS:</b>				
Lucro líquido do exercício/período	1.048,2	2.043,7	1.841,2	432,8
Ajustes para conciliar o lucro líquido ao caixa e equivalentes de caixa gerados pelas atividades operacionais:				
Depreciações e amortizações	666,4	473,5	2.063,6	2.508,5
(Ganho)/Perda na venda ou baixa dos carros	(509,3)	(962,0)	(1.748,3)	(983,1)
Ajuste ao valor recuperável de ativos	-	-	-	153,3
Imposto de renda e contribuição social diferidos	67,4	735,4	484,9	(304,2)
Juros sobre empréstimos, financiamentos, debêntures e sw ap	423,7	502,3	2.898,6	2.508,5
Juros de arrendamento	59,6	61,8	76,3	48,2
Outros	9,3	73,8	18,7	235,5
(Aumento) redução dos ativos:				
Contas a receber	118,8	(248,1)	(827,9)	(351,3)
Aquisições de carros (vide divulgação complementar a seguir)	(6.513,3)	(7.366,9)	(18.621,0)	(11.149,1)
Depósitos judiciais	0,9	(8,1)	(6,8)	(6,7)
Tributos a recuperar	11,5	(266,9)	(187,7)	(242,3)
Despesas antecipadas	(7,9)	(11,6)	92,2	(272,6)
Outros ativos	(44,7)	85,1	(475,4)	(152,0)
Aumento (redução) dos passivos:				
Fornecedores (exceto montadoras)	84,2	109,3	230,9	(16,4)
Obrigações sociais e trabalhistas	56,5	57,7	(18,0)	(43,0)
Imposto de renda e contribuição social	311,7	124,0	92,8	164,0
Valor recebido pela alienação de investimento	-	-	-	306,9
Prêmios de seguro	20,8	(93,2)	50,9	32,8
Outros passivos	13,4	(71,3)	271,8	(188,7)
<b>Caixa gerado pelas (aplicado nas) atividades operacionais</b>	<b>(4.182,8)</b>	<b>(4.761,5)</b>	<b>(13.763,2)</b>	<b>(7.318,9)</b>
Receita na venda dos carros desativados, líquida de impostos	6.109,2	5.308,0	7.833,6	6.618,5
Imposto de renda e contribuição social pagos	(250,1)	(307,1)	(83,4)	(32,2)
Juros de empréstimos, financiamentos, títulos de dívidas e derivativos pagos	(366,9)	(372,9)	(2.349,3)	(2.330,7)
Pagamento de juros de cessão de crédito por fornecedores	-	-	(6,2)	(2,7)
Juros de arrendamento pagos	(56,8)	(49,7)	(61,5)	(42,0)
Aplicações Financeiras de Curto Prazo	(769,4)	(3.188,2)	(396,6)	(2.418,0)
<b>Caixa líquido gerado pelas (aplicado nas) atividades operacionais</b>	<b>483,2</b>	<b>(3.371,4)</b>	<b>(8.826,6)</b>	<b>(5.526,0)</b>
<b>FLUXO DE CAIXA DAS ATIVIDADES DE INVESTIMENTOS:</b>				
Aquisição de investimento, ágio e mais valia	(7,9)	(3,6)	(11,5)	(4,3)
Aquisição de outros imobilizados e intangíveis	(108,0)	(143,4)	(352,8)	(161,9)
Aquisição de veículos para revenda	-	-	(86,3)	-
Caixa adquirido em combinação de negócios por incorporação de ações	-	-	1.752,5	-
Caixa recebido na venda de ativo mantido para venda	-	-	3.220,5	-
<b>Caixa líquido gerado pelas (aplicado nas) atividades de investimentos</b>	<b>(115,9)</b>	<b>(147,0)</b>	<b>4.522,4</b>	<b>(166,2)</b>
<b>FLUXO DE CAIXA DAS ATIVIDADES DE FINANCIAMENTOS:</b>				
Empréstimos e financiamentos:				
Captações	1.250,2	3.098,0	1.289,4	3.613,3
Amortizações	(15,0)	(1.395,8)	(820,2)	(1.414,8)
Debêntures:				
Captações	988,6	498,1	9.051,2	2.408,4
Amortizações/Recompra	(1.660,8)	(383,1)	(728,6)	(1.134,5)
Passivo de arrendamento:				
Amortizações	(119,2)	(144,0)	(187,3)	(114,1)
Integralização de capital - com subscrição de ações	-	-	116,2	4.786,4
Pagamento do principal de cessão de crédito por fornecedores	-	-	(1.649,8)	-
Amortização de cessão de direitos creditórios	-	-	-	(73,0)
Outros resultados abrangentes	-	-	(0,3)	(7,8)
Mútuo com terceiros	-	-	(270,0)	-
Ações em tesouraria (adquiridas)/vendidas	(180,5)	4,4	4,6	-
Exercício das opções de ações com ações em tesouraria, líquido	4,8	(1,3)	2,5	(2,2)
Dividendos pagos	-	(18,1)	(631,2)	-
Juros sobre o capital próprio	(269,1)	(282,1)	(725,9)	(628,7)
<b>Caixa líquido gerado pelas (aplicado nas) atividades de financiamentos</b>	<b>(1,0)</b>	<b>1.376,1</b>	<b>5.450,6</b>	<b>7.433,0</b>
<b>FLUXO DE CAIXA GERADO (APLICADO) NO EXERCÍCIO/PERÍODO</b>	<b>366,3</b>	<b>(2.142,3)</b>	<b>1.146,4</b>	<b>1.740,8</b>
<b>SALDO DO CAIXA E EQUIVALENTES DE CAIXA:</b>				
No início do exercício/período	2.220,1	2.586,4	444,1	1.505,6
No final do exercício/período	2.586,4	444,1	1.505,6	3.246,4
Caixa no final do exercício - mantido para venda	-	-	84,9	-
<b>AUMENTO (REDUÇÃO) NO CAIXA E EQUIVALENTES DE CAIXA</b>	<b>366,3</b>	<b>(2.142,3)</b>	<b>1.146,4</b>	<b>1.740,8</b>
Divulgação complementar às informações do fluxo de caixa:				
Caixa pago para aquisição de carros:				
Para renovação da frota	(5.524,1)	(6.366,9)	(9.317,0)	(9.610,8)
Para redução da frota	-	(1.289,0)	(13.222,0)	-
Fornecedores - montadoras de carros:				
Saldo no final do exercício/período	1.418,3	1.707,4	5.625,3	4.087,0
Saldo no início do exercício/período	(2.407,5)	(1.418,4)	(1.707,4)	(5.625,3)
Saída de caixa para aquisição de carros	(6.513,3)	(7.366,9)	(18.621,0)	(11.149,1)

## 21 – Glossário e outras informações

- **Backlog:** Número de carros contratados e ainda não implantados.
- **CAGR:** Taxa de crescimento composta anualizada (*Compound Annual Growth Rate*).
- **CAPEX:** Investimento de capital (*Capital Expenditure*).
- **Custo de carregamento do caixa:** Consiste no custo para manter posição de caixa mínimo. Trata-se da diferença entre a taxa média de captação de recurso e a taxa média de aplicação das disponibilidades.
- **Custo depreciado dos carros vendidos (*book value*):** Consiste no valor de aquisição dos carros, depreciado até a data da venda.
- **Depreciação de carros:** A depreciação é calculada com base na expectativa futura de preço de venda dos carros deduzida das despesas para vender. O valor depreciável é a diferença positiva entre o custo de aquisição e o valor residual estimado. A depreciação é calculada desde que o valor residual estimado do ativo não exceda o seu valor contábil. A depreciação é reconhecida durante o prazo da vida útil estimada de cada ativo. Nas divisões de Aluguel de Carros e Gestão de Frotas é utilizado o método linear. O valor residual é o preço estimado de venda deduzido das despesas estimadas de venda.
- **Dívida líquida:** Endividamentos de curto e longo prazos +/- resultados das operações de swap, líquido do caixa, equivalentes de caixa e de aplicações financeiras. O termo “dívida líquida” é uma medida da Companhia e pode não ser comparável com termo similar adotado por outras companhias.
- **Frota média alugada:** No aluguel de carros, é obtida pela divisão do número de diárias utilizadas do período pelo número de dias do período. Na gestão de frotas é o número de carros efetivamente alugados no período.
- **Frota operacional:** Inclui os carros da frota a partir do emplacamento até a disponibilização para venda.
- **IFRS 16:** A partir de 1º de janeiro de 2019, todas as empresas tiveram que se adaptar às novas regras do IFRS 16. Com essa nova norma, os arrendatários passaram a ter que reconhecer o ativo dos direitos sobre ativos arrendados e o passivo dos pagamentos futuros para contratos de arrendamento mercantil de médio ou longo prazo, incluindo os operacionais. O maior impacto que tivemos foi dos contratos de locação de imóveis das nossas agências e lojas.
- **Investimento líquido em carros:** Investimentos de capital na aquisição de carros, líquidos da receita de vendas de veículos usados.
- **EBITDA:** O EBITDA é resultado líquido do período, acrescido dos tributos sobre o lucro, das despesas financeiras líquidas das receitas financeiras e das depreciações, amortizações e exaustões, conforme definido na ICVM 156/22.
- **LTM:** Últimos doze meses
- **MTM:** Marcação de Título a Mercado
- **Margem EBITDA:** A divisão do EBITDA pela receita líquida.
- **EBIT:** O EBIT é resultado líquido do período, acrescido dos tributos sobre o lucro e das despesas financeiras líquidas das receitas financeiras.
- **Margem EBIT:** A divisão do EBIT pela receita líquida de aluguel.
- **One-offs da combinação de negócios:** refere-se às despesas especificamente relacionadas ao processo de integração com a Locamerica e ao *carve-out* dos ativos de Aluguel de Carros e Seminovos que foram vendidos.
- **Resultado ajustado:** Se refere ao resultado ajustado das despesas relacionadas especificamente ao processo de integração com a Locamerica e ao *carve-out* dos ativos de Aluguel de Carros e Seminovos que foram vendidos.
- **Resultado proforma:** Se refere ao resultado histórico preparado de maneira proforma para simular um cenário em que Localiza e Locamerica já estivessem combinadas e reportando seus resultados de forma consolidada desde 01/01/21, utilizando os mesmos critérios contábeis.
- **ROIC:** Retorno sobre o capital investido (*Return on invested capital*).
- **Royalties e taxa de integração:** Quantia calculada sobre os valores cobrados nos contratos de aluguel, pelo uso da marca e transferência de *know-how*, além das taxas referentes às campanhas de *marketing* conduzidas pela Localiza Franchising; e valor pago pelo franqueado logo após a assinatura do contrato de adesão, correspondente à concessão de uso da marca.
- **Swap:** Operações financeiras realizadas para proteção de riscos de variação cambial e taxas de juros.
- **Taxa de utilização:** é a divisão do número de diárias utilizadas no período pela frota disponível para o aluguel multiplicado pelo número de dias do período e, portanto, não inclui carros em ativação e em desativação.

## 22 – Webinar de resultados do 2T23

**Data: terça-feira, 15 de agosto de 2023.**

**Português (com tradução simultânea para o inglês)**

**12pm (BRT) | 11am (EDT) | 3pm (BST)**

**Link de inscrição:**

**[Acesse aqui](#)**

Replay disponível no site [ri.localiza.com](https://ri.localiza.com) após o evento.

Para acessar os resultados visite [Central de Resultados](#).

*Para informações adicionais de relações com investidores, favor acessar o site [ri.localiza.com](https://ri.localiza.com) seção de relações com investidores.*

*Contato: (31) 3247-7024 [ri@localiza.com](mailto:ri@localiza.com).*

*Informações para a imprensa: InPress Porter Novelli: Ana Rachid - [ana.rachid@inpresspni.com.br](mailto:ana.rachid@inpresspni.com.br) 31 99199-2209*

*Este material contém informações resumidas, sem intenção de serem completas e não devem ser consideradas por acionistas ou eventuais investidores como uma recomendação de investimento. Informações a respeito da Localiza, suas atividades, situação econômico-financeira e os riscos inerentes às suas atividades, assim como suas demonstrações financeiras, podem ser obtidas na rede mundial de computadores, no site da Localiza ([ri.localiza.com](https://ri.localiza.com)).*