

Webcast

1T23

L & CO 50 anos



Nesse trimestre, destacaremos os efeitos relacionados à combinação de negócios (*one-offs*), conforme abaixo:

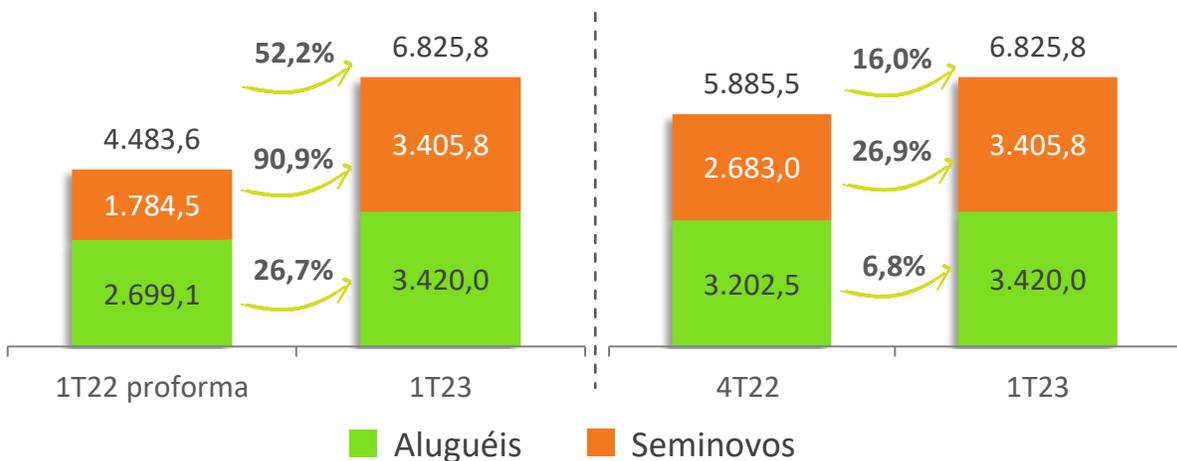
Descrição	Impacto no EBIT	Impacto no lucro
Amortização de mais valia de frota	(136,7)	(90,2)
Efeito da revisão da mais valia de carteira de clientes	11,0	7,3
Total	(125,7)	(82,9)

Destacamos os ativos reconhecidos no contexto da fusão que irão impactar o resultado através de sua amortização:

- **Mais valia dos veículos da frota** (contabilização do diferencial entre o valor justo líquido do custo de vendas e o *book value* da frota adquirida): amortização conforme o critério utilizado para depreciação dos veículos da frota ou no evento da baixa do carro.
- **Mais valia de relacionamento com clientes** (contabilização do valor justo dos relacionamentos com clientes).

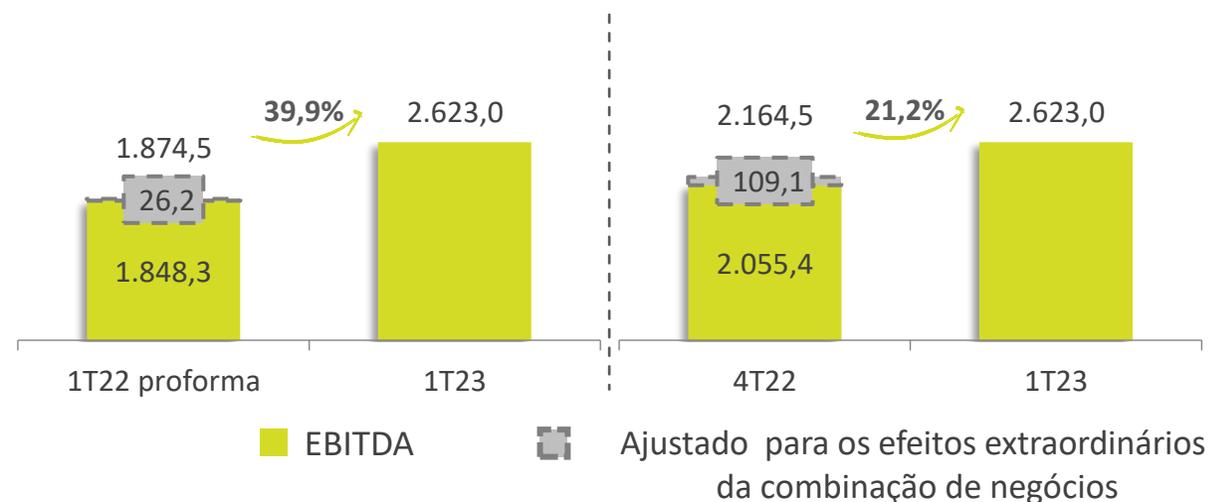
Receita Líquida Consolidada

R\$ milhões



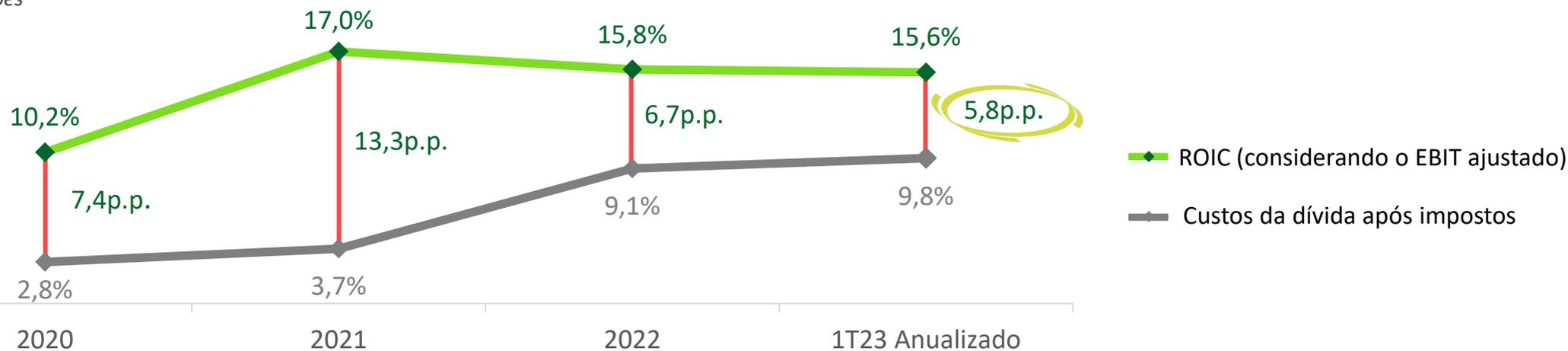
EBITDA Consolidado

R\$ milhões



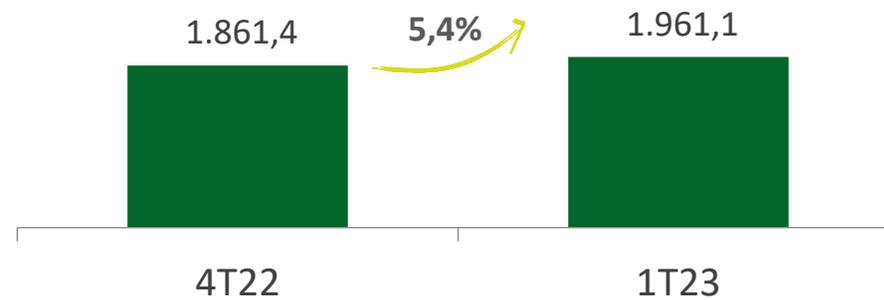
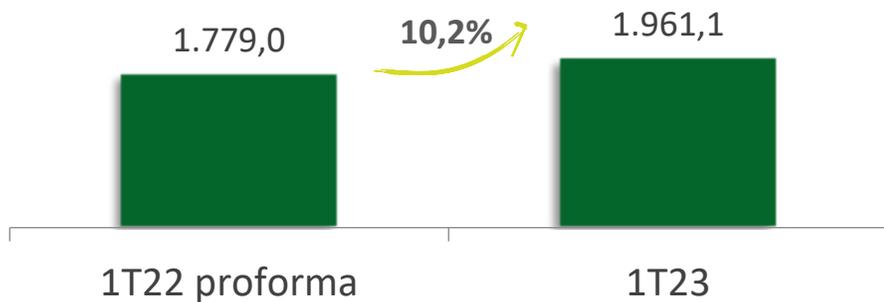
ROIC e Custo da dívida após impostos

R\$ milhões



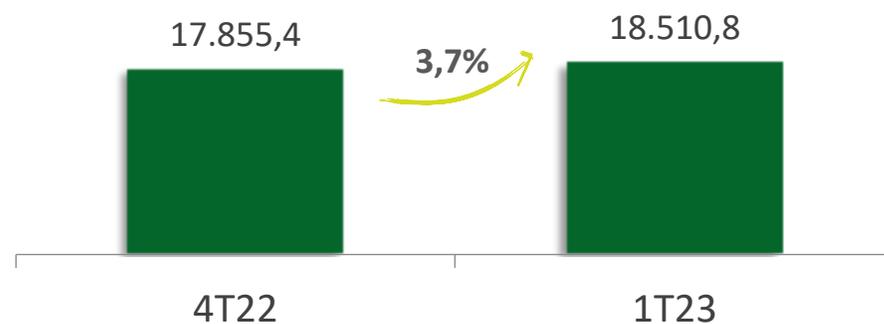
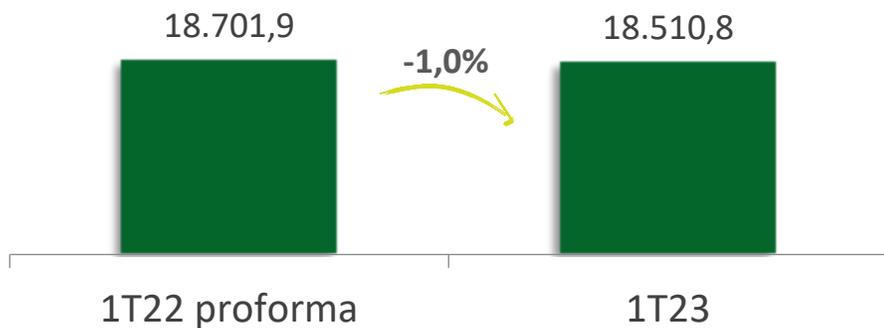
Receita Líquida

R\$ milhões, incluindo royalties



Número de Diárias

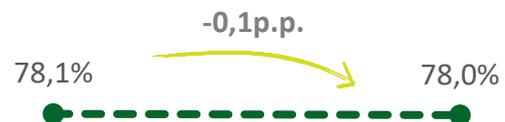
Em milhares



CRESCIMENTO DA RECEITA LÍQUIDA NA COMPARAÇÃO ANUAL E SEQUENCIAL, REFLETINDO A GESTÃO EFICIENTE DE MIX E PREÇOS

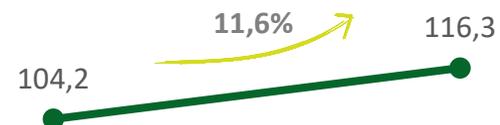
Taxa de Utilização

%



Diária Média

R\$



1T22 proforma

1T23

4T22

1T23

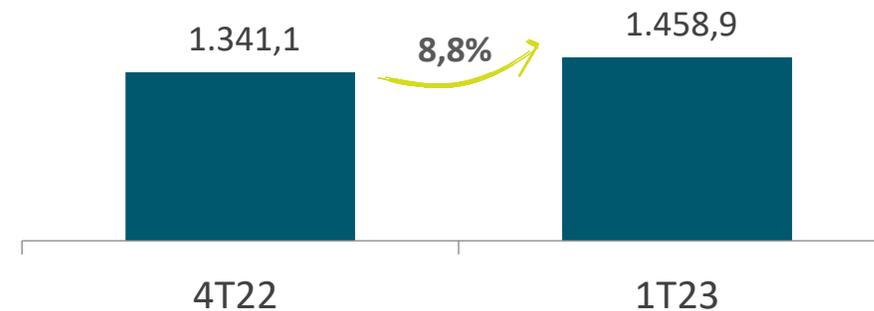
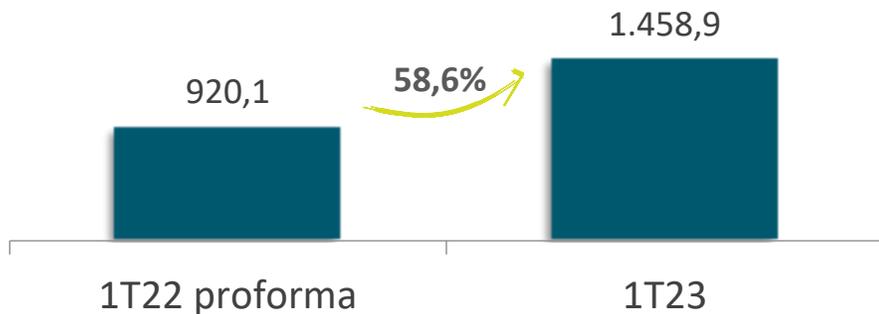
—●— Diária – R\$

- -●- - Utilização

A TAXA DE OCUPAÇÃO SE MANTEVE PRATICAMENTE ESTÁVEL, MESMO COM O AUMENTO DA DIÁRIA MÉDIA

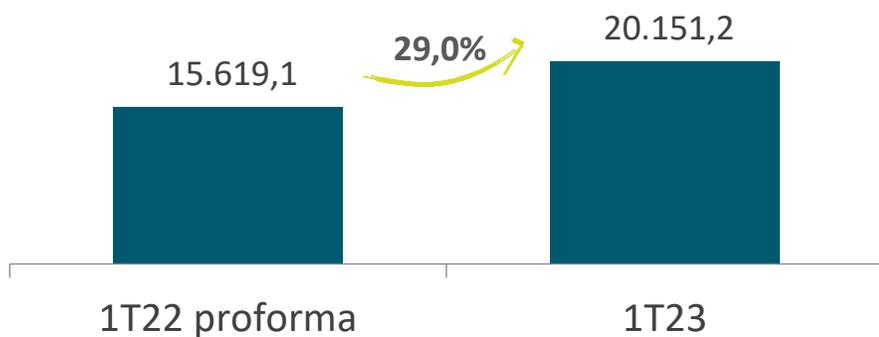
Receita Líquida

R\$ milhões, incluindo receitas de telemetria e Localiza+



Número de Diárias

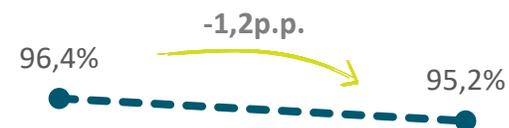
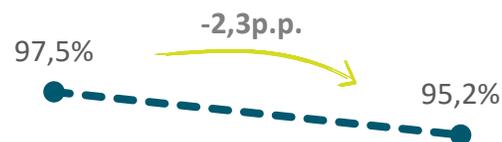
Em milhares



NO 1T23, A RECEITA SEGUE AVANÇANDO EM RITMO FORTE, POR EFEITO COMBINADO DO CRESCIMENTO CONSISTENTE DE VOLUME E CAPTURA DE PREÇOS MAIS ELEVADOS NOS NOVOS CONTRATOS

Taxa de Utilização

%



Diária Média

R\$



1T22 proforma

1T23

4T22

1T23

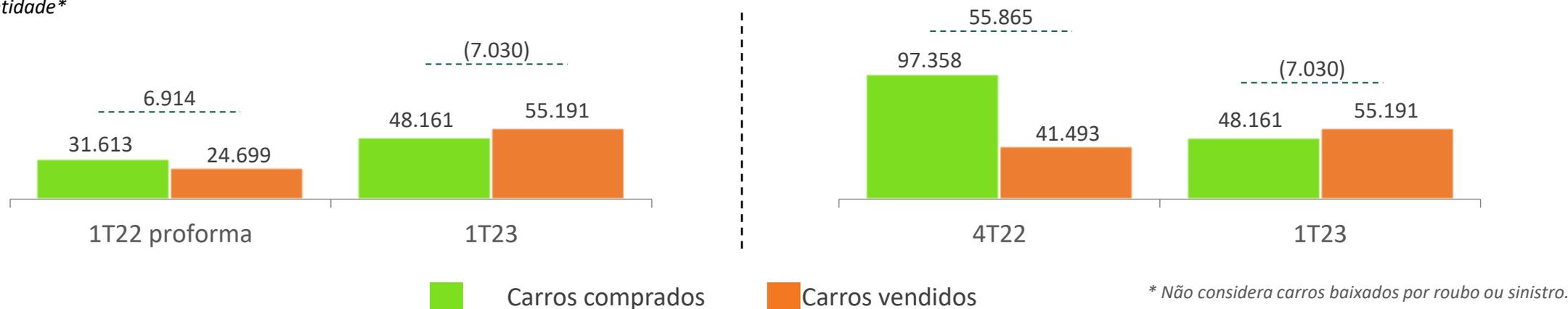
—●— Diária – R\$

- - -●- Utilização

AUMENTO DA DIÁRIA MÉDIA REFLETINDO NOVOS CONTRATOS PRECIFICADOS EM CONTEXTO DE CARROS MAIS CAROS E CURVA DE JUROS MAIS ELEVADA

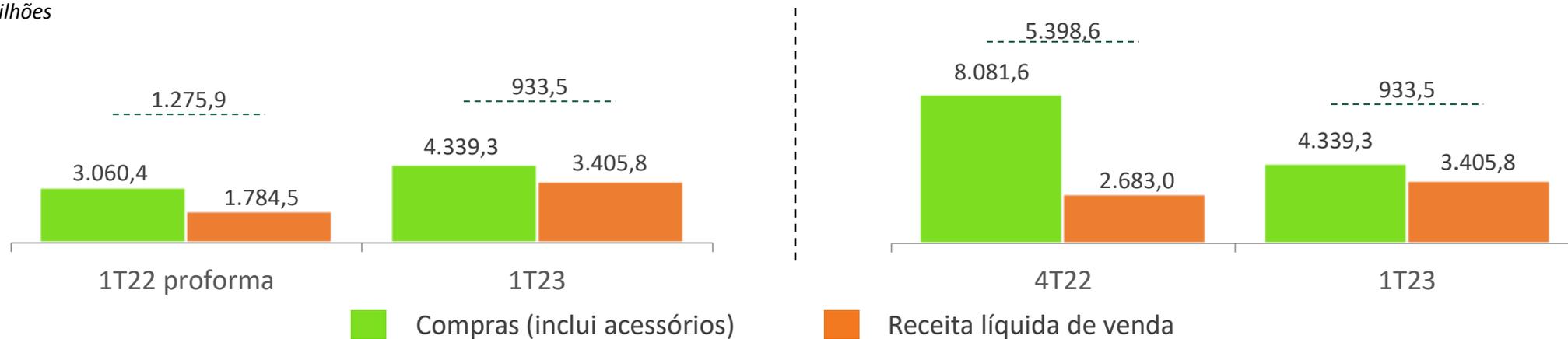
Compra e Venda de carros

Quantidade*



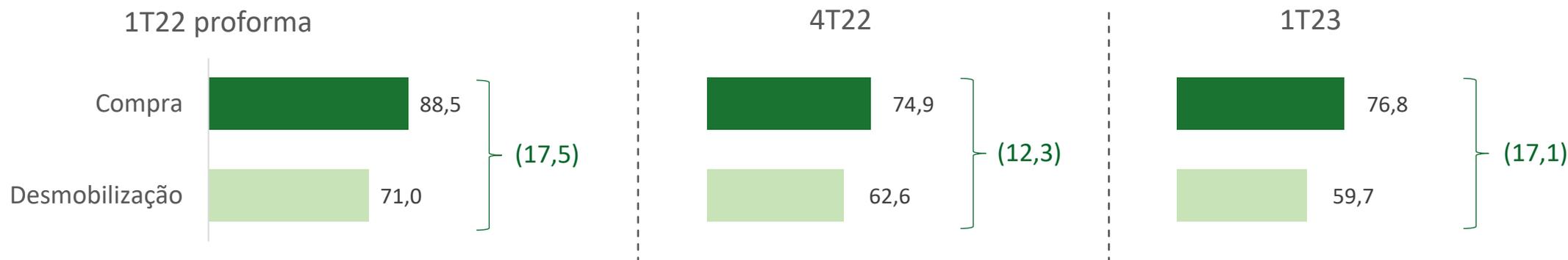
Investimento líquido na frota

R\$ milhões

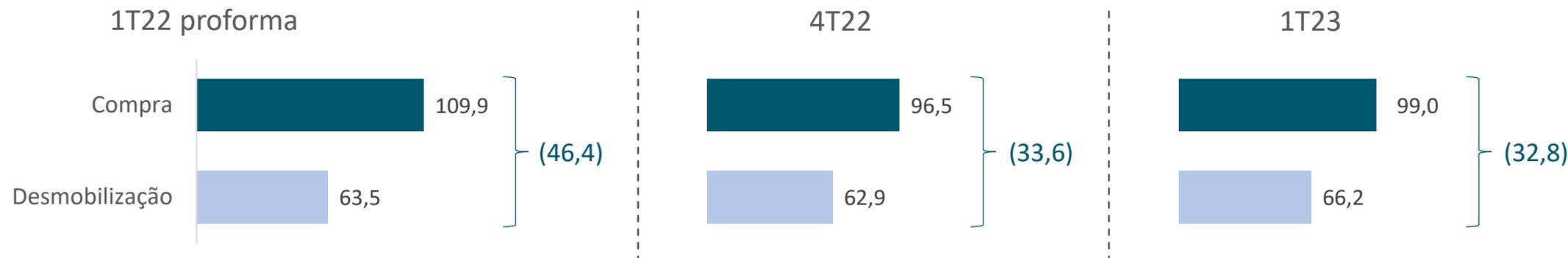


APÓS A ANTECIPAÇÃO DE PARTE DO VOLUME DE COMPRAS NO 4T22, A COMPANHIA REDUZIU O RITMO DE AQUISIÇÃO DE CARROS NO 1T23 E ACELEROU O VOLUME DE VENDA TANTO NA COMPARAÇÃO ANUAL COMO NA SEQUENCIAL

Preço médio de compra e desmobilização – Aluguel de Carros

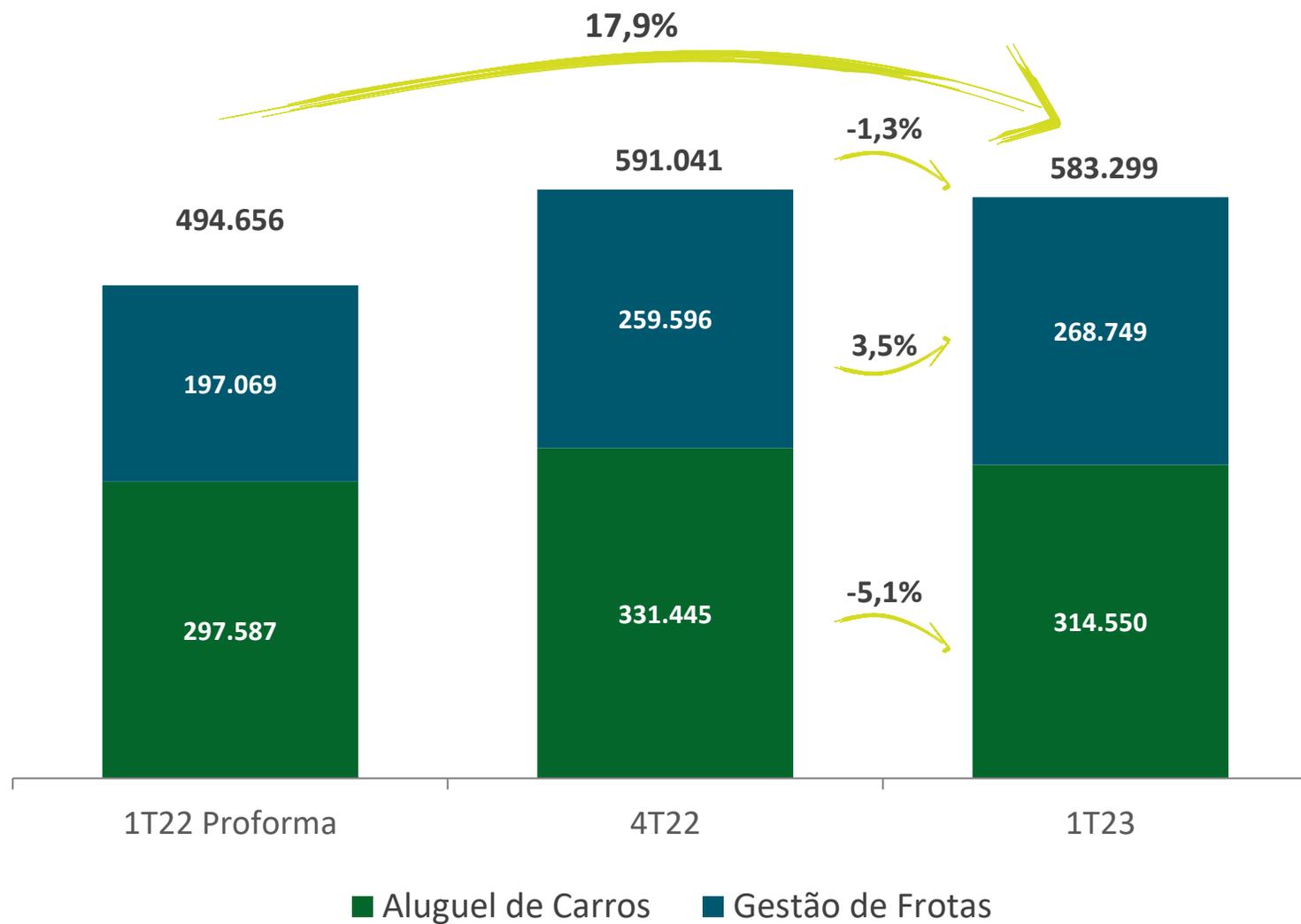


Preço médio de compra e desmobilização – Gestão de Frotas



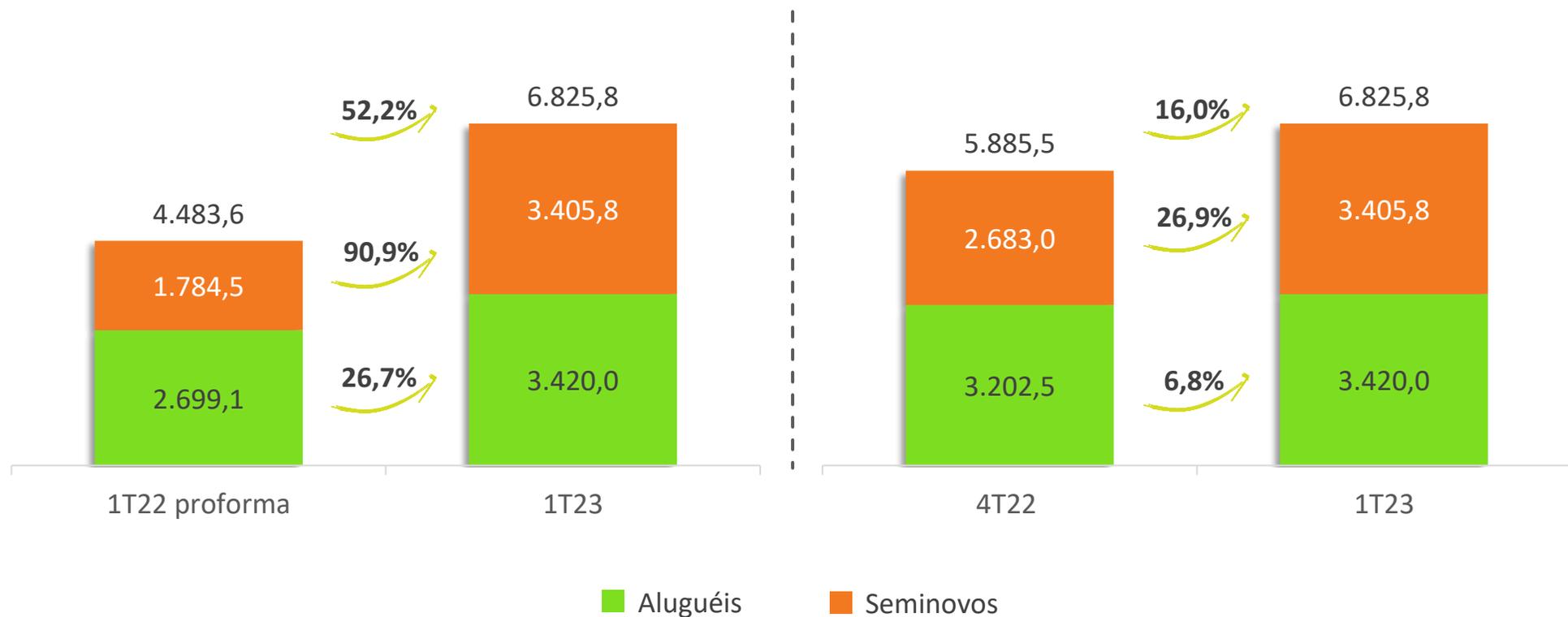
NO ALUGUEL DE CARROS, MELHORES CONDIÇÕES COMERCIAIS E MIX DE ENTRADA RESULTARAM EM UM PREÇO MÉDIO 13,2% MENOR QUE O ANO ANTERIOR. EM GESTÃO DE FROTAS, O PREÇO DE COMPRA RESULTA DO MIX COMPOSTO TAMBÉM POR ESPECIAIS E PESADOS, GERANDO MAIOR DIFERENÇA NO PREÇO DE COMPRA E VENDA

Quantidade



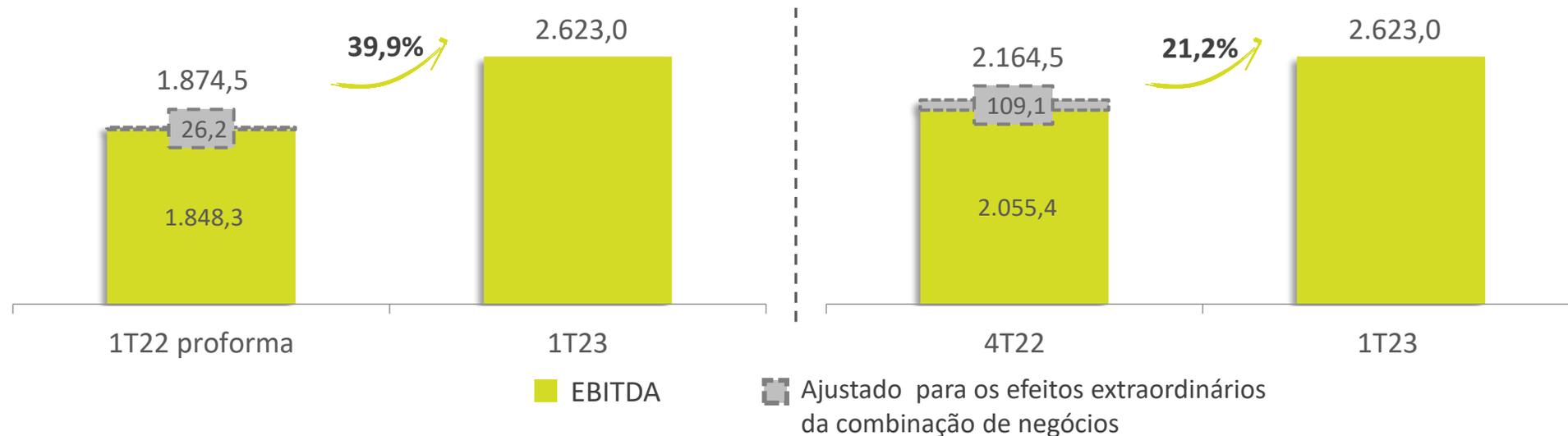
CRESCIMENTO DE 17,9% NA FROTA DE FINAL DE PERÍODO NA COMPRAÇÃO ANUAL

R\$ milhões



FORTE CRESCIMENTO NA RECEITA LÍQUIDA CONSOLIDADA AVANÇANDO 52,2% NA COMPARAÇÃO ANUAL E 16,0% SEQUENCIALMENTE

R\$ milhões



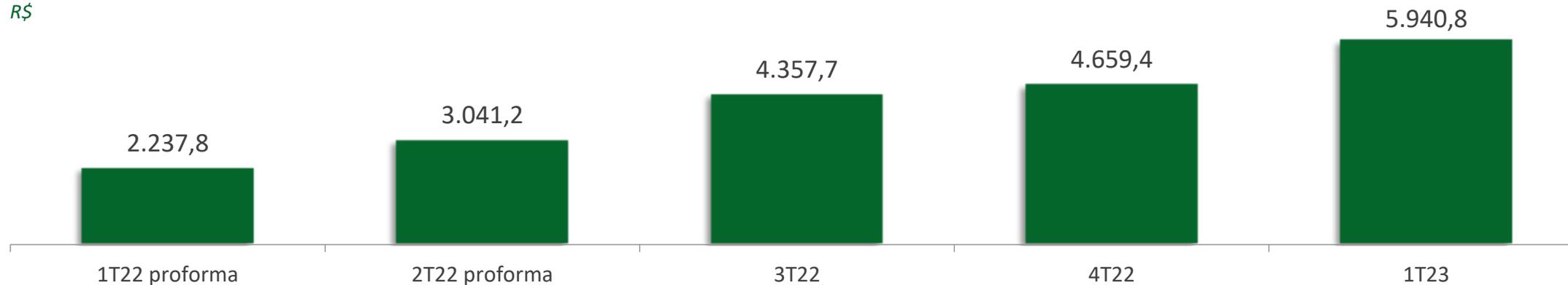
Margem EBITDA:	1T22 proforma ajustado*	1T23	4T22 ajustado*	1T23
Aluguel de Carros e Franchising	55,0%	66,1%	61,0%	66,1%
Gestão de Frotas	66,0%	76,2%	66,5%	76,2%
Aluguel Consolidado	58,8%	70,4%	63,3%	70,4%
Seminovos	16,1%	6,4%	5,2%	6,4%
Consolidado (sobre receitas de aluguel)	69,4%	76,7%	67,6%	76,7%

*Ajustado para *One-offs* relacionados à gastos com integração e descontinuação de iniciativas.

NO 1T23, O EBITDA CONSOLIDADO AJUSTADO CRESCE 21,2% SEQUENCIALMENTE E 39,9% NA COMPARAÇÃO ANUAL, ALCANÇANDO R\$2,6 BILHÕES

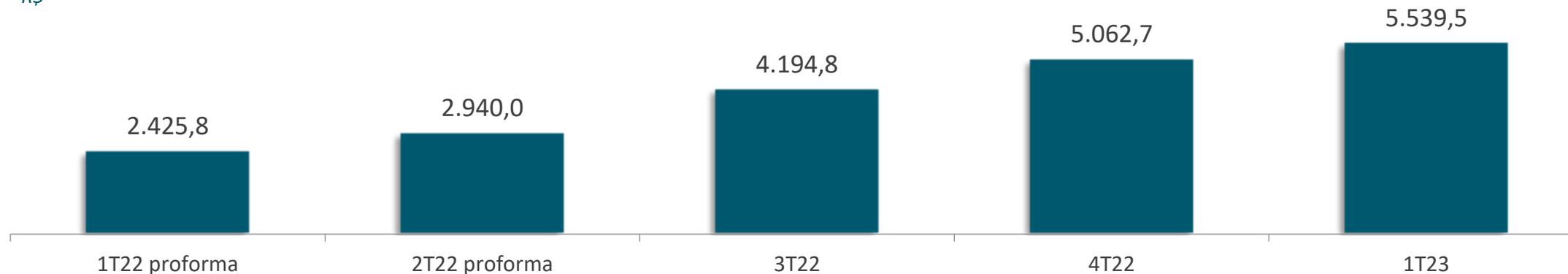
Aluguel de Carros

R\$



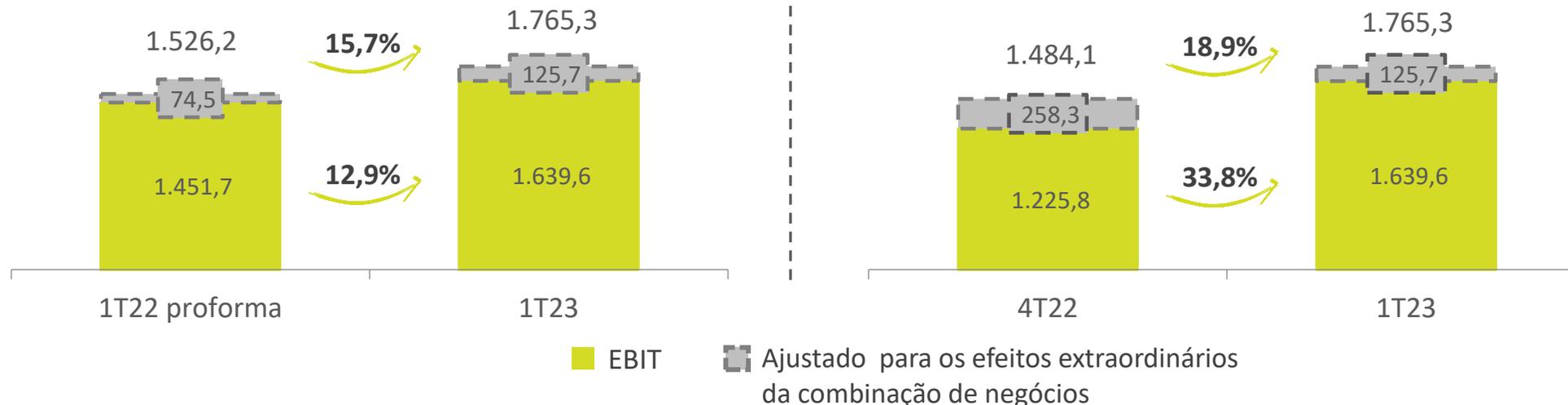
Gestão de Frotas

R\$



DEPRECIÇÃO MANTÉM A TENDÊNCIA DE ALTA, EM RAZÃO DO MAIOR NÚMERO DE CARROS DEPRECIANDO NA FROTA

R\$ milhões



A Margem EBIT inclui o resultado da venda de **Seminovos**, mas é calculada sobre as receitas de aluguel:

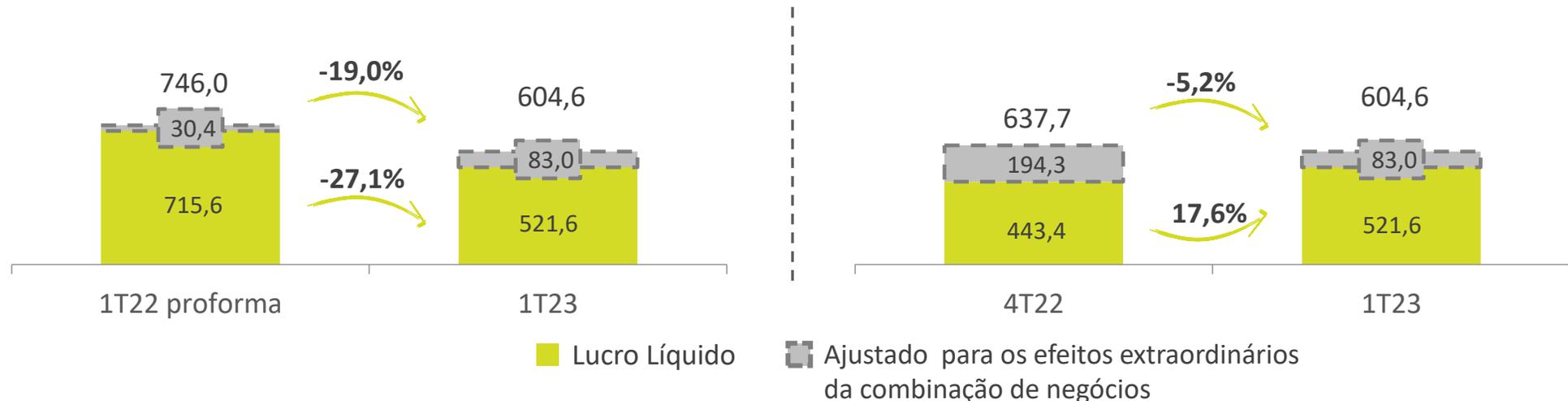
Margem EBIT:	1T22 proforma ajustado*	1T23 ajustado	4T22 ajustado*	1T23 ajustado
Aluguel de Carros e Franchising	51,8%	45,5%	45,1%	45,5%
Gestão de Frotas	65,7%	59,9%	48,0%	59,9%
Consolidado (sobre receitas de aluguel)	56,5%	51,6%	46,3%	51,6%

*Ajustado para *One-offs* relacionados à gastos com integração, descontinuação de iniciativas, além da amortização de mais valia de carros e clientes.

EBIT AJUSTADO DE R\$1,8 BILHÃO NO TRIMESTRE, COM CRESCIMENTO DE 18,9% SEQUENCIALMENTE E 15,7% NA COMPARAÇÃO ANUAL

L&CO — LUCRO LÍQUIDO AJUSTADO CONSOLIDADO

R\$ milhões



Reconciliação EBITDA x lucro líquido ajustado	1T22 proforma	1T23	Var. R\$	Var. %	4T22	1T23	Var. R\$	Var. %
EBITDA Consolidado	1.874,5	2.623,0	748,5	39,9%	2.164,5	2.623,0	458,5	21,2%
Depreciação de carros	(264,2)	(763,5)	(499,3)	189,0%	(609,1)	(763,5)	(154,4)	25,3%
Depreciação e amortização de outros imobilizados	(84,1)	(94,2)	(10,1)	12,0%	(71,3)	(94,2)	(22,9)	32,1%
Resultado de equivalência patrimonial	0,1	-	(0,1)	0,0%	-	-	-	0,0%
EBIT	1.526,2	1.765,3	239,1	15,7%	1.484,1	1.765,3	281,2	18,9%
Despesas financeiras, líquidas	(490,7)	(1.069,9)	(579,2)	118,0%	(748,0)	(1.069,9)	(321,9)	43,0%
Imposto de renda e contribuição social	(289,6)	(90,8)	198,8	-68,6%	(98,4)	(90,8)	7,6	-7,7%
Lucro líquido ajustado do período	746,0	604,6	(141,4)	-19,0%	637,7	604,6	(33,1)	-5,2%

LUCRO LÍQUIDO APRESENTA FORTE CRESCIMENTO DOS RESULTADOS OPERACIONAIS QUE É MAIS DO QUE COMPENSADO PELO AVANÇO DA DEPRECIÇÃO E DESPESAS FINANCEIRAS

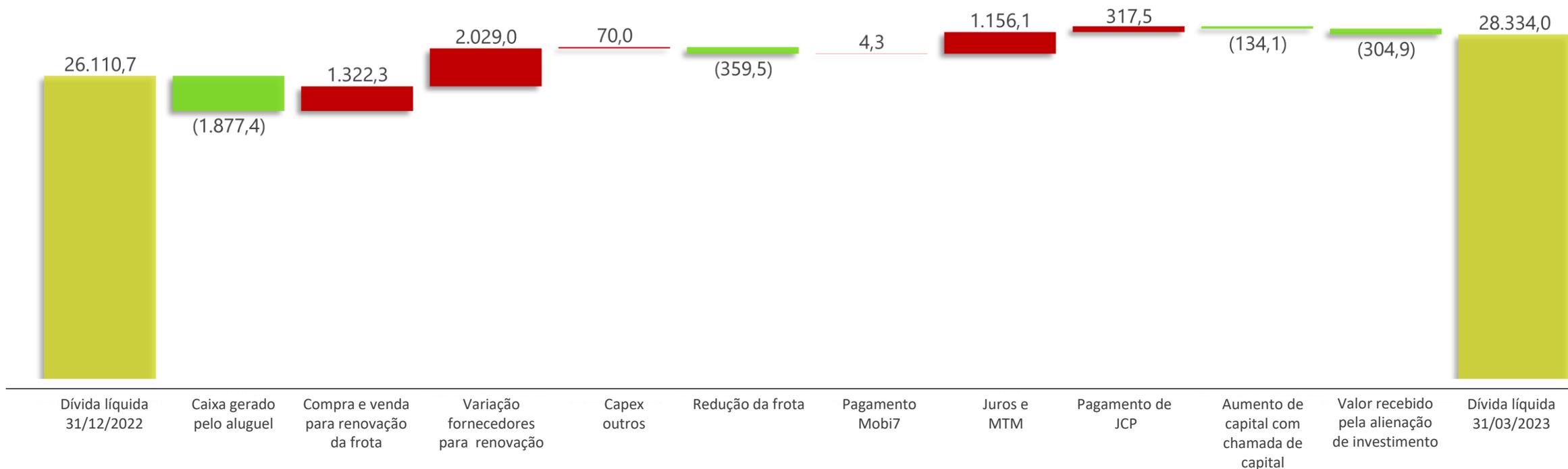
Caixa livre gerado (R\$ milhões)		2020 contábil	2021 contábil	2022 contábil	1T23
Operações	EBITDA	2.468,1	3.697,5	6.589,2	2.623,0
	Receita na venda dos carros líquida de impostos	(6.109,1)	(5.308,0)	(7.833,6)	(3.376,5)
	Custo depreciado dos carros baixados	5.599,9	4.346,0	6.085,3	2.845,5
	(-) Imposto de Renda e Contribuição Social	(250,1)	(307,1)	(83,4)	(4,3)
	Variação do capital de giro	91,6	(568,3)	(1.284,3)	(210,3)
Caixa livre gerado pelas atividades de aluguel		1.800,4	1.860,1	3.473,2	1.877,4
Capex renovação	Receita na venda dos carros líquida de impostos – renovação da frota	4.886,9	5.308,0	7.833,6	3.017,0
	Investimento em carros para renovação da frota	(5.524,1)	(6.366,9)	(9.902,5)	(4.339,3)
	Aumento (redução) na conta de fornecedores de carros para renovação da frota	(466,6)	(282,6)	1.619,6	(2.029,0)
	Investimento líquido para renovação da frota	(1.103,8)	(1.341,5)	(449,3)	(3.351,3)
Renovação da frota – quantidade		109.379	92.845	118.538	55.191
Investimentos, outros imobilizados e intangíveis		(108,0)	(143,4)	(352,8)	(70,0)
Caixa livre operacional antes do crescimento ou redução da frota		588,6	375,2	2.671,1	(1.543,9)
Capex crescimento	(Investimento) / desinvestimento em carros para crescimento da frota	1.222,2	(1.289,0)	(12.636,4)	359,5
	Aumento (redução) na conta de fornecedores de carros para crescimento da frota	(522,5)	571,6	2.298,3	-
	Investimento líquido para crescimento da frota	699,7	(717,4)	(10.338,1)	359,5
	Aumento (redução) da frota – quantidade	(26.111)	18.665	136.391	(7.030)
Caixa livre gerado (aplicado) pela operação depois do crescimento		1.288,3	(342,2)	(7.667,0)	(1.184,4)
Outros invest.	Aquisições - exceto frota	(7,9)	(3,6)	(11,5)	(4,3)
Caixa livre gerado (aplicado) antes de juros e outros		1.280,4	(345,8)	(7.678,5)	(1.188,7)

Na apuração do FCL as aplicações financeiras de curto prazo foram consideradas caixa

FORTE GERAÇÃO DE CAIXA OPERACIONAL USADA PARA A RENOVAÇÃO DA FROTA E REDUÇÃO DE CONTAS A PAGAR A MONTADORAS

Em 31/03/2023

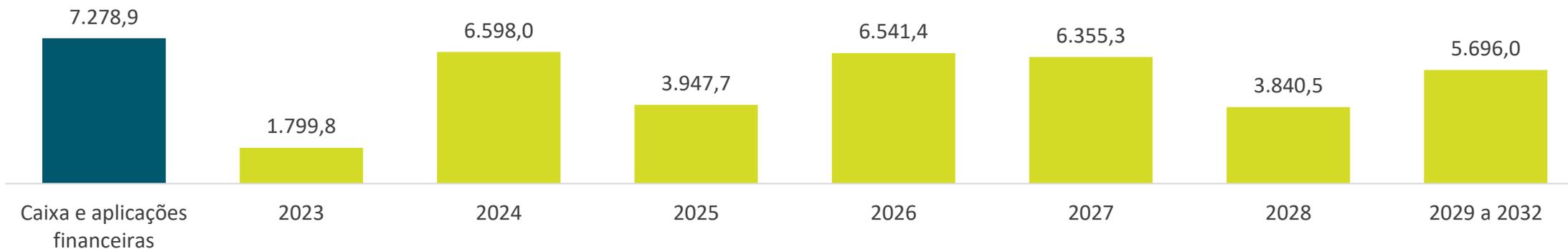
R\$ milhões



AUMENTO DE R\$2,2 BILHÕES NA DÍVIDA LÍQUIDA EM FUNÇÃO DOS INVESTIMENTOS EM FROTA E REDUÇÃO DE CONTAS A PAGAR A MONTADORAS

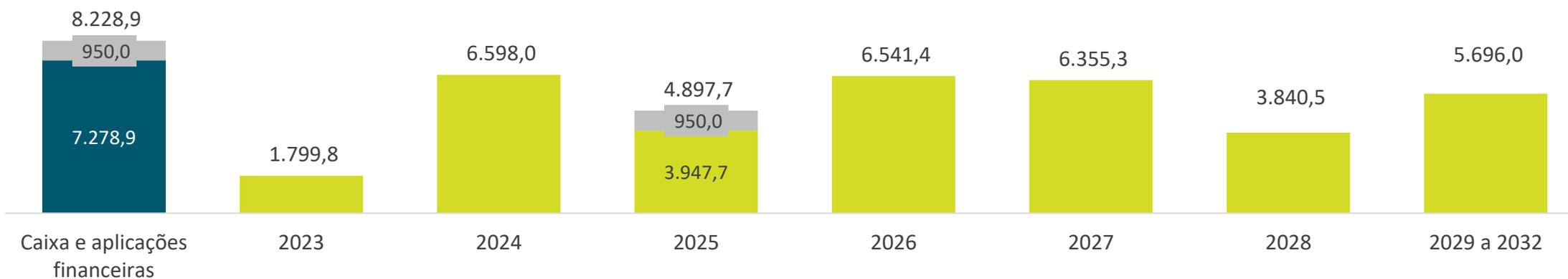
Em 31/03/2023

R\$ milhões



Proforma após captações de abril/23

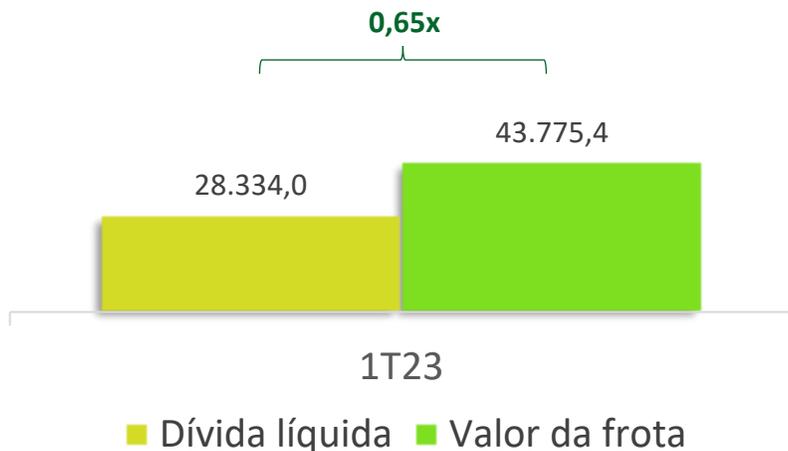
R\$ milhões



R\$8,2 BILHÕES EM CAIXA E GESTÃO ATIVA DO PERFIL DA DÍVIDA

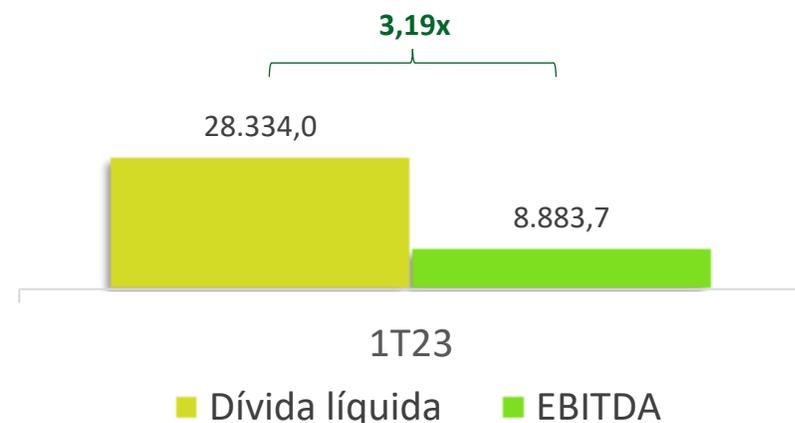
Dívida líquida vs. valor da frota

R\$ milhões



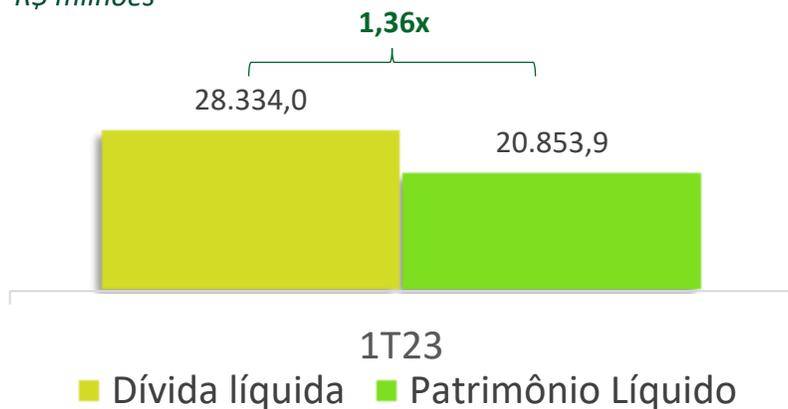
Dívida líquida vs. EBITDA LTM

R\$ milhões



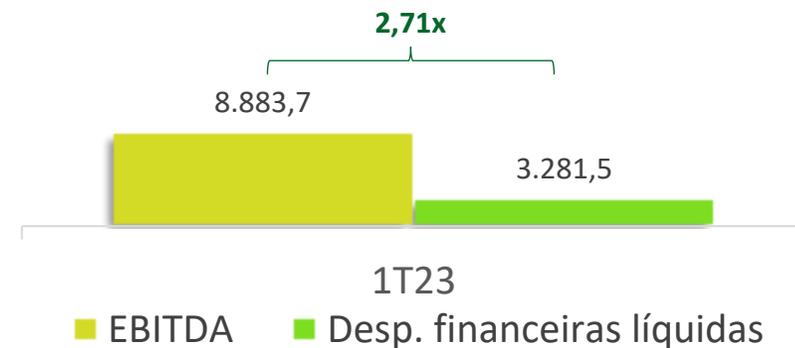
Dívida líquida vs. Patrimônio líquido

R\$ milhões

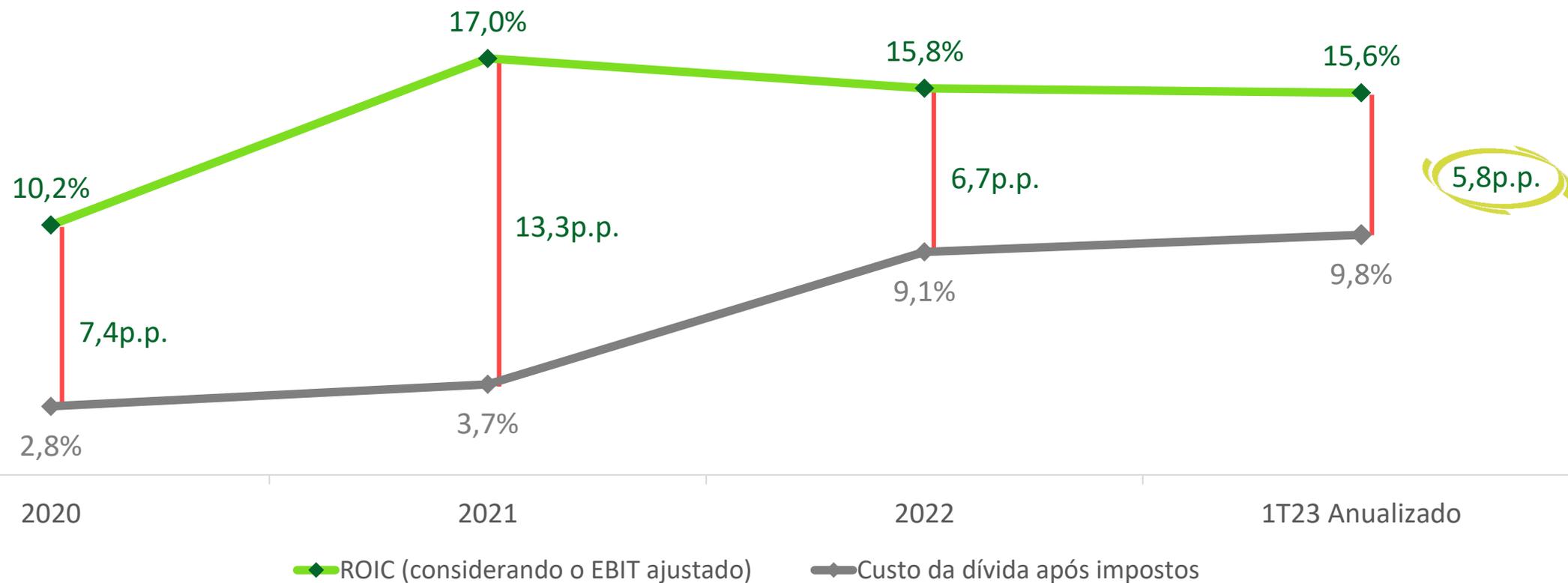


EBITDA vs. Desp. financeiras líquidas LTM

R\$ milhões



RATIO DÍVIDA LÍQUIDA/EBITDA LTM EM 3,19X, REVERTENDO A TENDÊNCIA DE ALTA DOS ÚLTIMOS TRIMESTRES



ROIC 1T23 anualizado calculado:

$\text{NOPAT} = \text{EBIT} \times (1 - \text{taxa efetiva de IR})$; $\text{Capital Investido} = \text{Frota total} + \text{capital de giro}$

O ROIC INDICA FORTE GERAÇÃO DE VALOR, COM UM SPREAD DE 5,8P.P. SOBRE O CUSTO DA DÍVIDA ANUALIZADO

Aviso - Informações e projeções

O material que se segue é uma apresentação de informações gerais de antecedentes da LOCALIZA na data da apresentação. Trata-se de informação resumida sem intenções de serem completas, que não devem ser consideradas por investidores potenciais como recomendação.

Esta apresentação contém declarações que não são garantias do desempenho futuro. Advertimos os investidores de que as referidas declarações e informações prospectivas estão e estarão, conforme o caso, sujeitas a muitos riscos, incertezas e fatores relativos às operações e aos ambientes de negócios da LOCALIZA e suas controladas, em virtude dos quais os resultados reais das empresas podem diferir de maneira relevante de resultados futuros expressos ou implícitos nas declarações e informações prospectivas.

Embora a LOCALIZA acredite que as expectativas e premissas contidas nas declarações e informações prospectivas sejam razoáveis e baseadas em dados atualmente disponíveis à sua administração, a LOCALIZA não pode garantir resultados ou acontecimentos futuros. A LOCALIZA isenta-se expressamente do dever de atualizar qualquer uma das declarações.

Esta apresentação não constitui oferta, convite ou solicitação de oferta de subscrição ou compra de quaisquer valores mobiliários. Nem esta apresentação nem qualquer coisa aqui contida constituem a base de um contrato ou compromisso de qualquer espécie.

ri.localiza.com

Email: ri@localiza.com

Telefone: 55 31 3247-7024

