# **Earnings Release** 4T23e2023







#### Prezados stakeholders,

Em 2023, comemoramos o 50º aniversário da Localiza&Co, um ano marcado por notáveis avanços e desafios significativos.

Avançamos no processo de integração, refinamos nossas práticas e procedimentos internos, com ganhos substanciais de produtividade e fomos eficientes na gestão de custos e despesas. Expandimos nossa rede de venda de Seminovos, contribuindo para o aumento do volume de carros vendidos e redução da idade média dos carros vendidos, embora ainda não nos patamares históricos. Além disso, ampliamos a capilaridade do Aluguel de Carros, que apresentou crescimento de receita em todos os segmentos, mais do que compensando os efeitos do carveout. Escalamos o Localiza FAST (retirada digital), oferecendo uma experiência totalmente touchless, e ampliamos o diferencial de encantamento dos nossos clientes. Capturamos um forte crescimento em Gestão de Frotas, com destaque para o sucesso do Localiza Meoo (carro por assinatura). Também incrementamos a frota de Pesados e inauguramos 2 lojas dedicadas à venda de caminhões seminovos. Iniciamos com sucesso nossas operações no México, com a abertura de 10 agências nos principais aeroportos, cerca de 1 mil carros e um NPS em patamar de excelência. Avançamos significativamente em tecnologia, uso de dados e telemetria, resultando na redução expressiva de perdas, roubos, fraudes e acidentes. Além disso, continuamos simplificando e automatizando nossos processos e elevando a produtividade em todo o ciclo do carro. Todos esses progressos foram impulsionados por um time altamente engajado e um sólido processo de Gestão e Cultura.

Nossa contínua evolução foi reconhecida por diversos rankings ao longo de 2023, dos quais destacamos: uma das 10 melhores empresas para se trabalhar no Brasil pela Great Place to Work; 1º lugar no Prêmio Reclame Aqui em todas as categorias do nosso setor, reconhecendo a excelência no atendimento aos nossos clientes; conquista do prêmio Empresa do Ano no ranking das Maiores e Melhores do Ano da revista Exame; uma das 50 empresas de melhor reputação corporativa e uma das 70 mais responsáveis no quesito ESG no ranking geral, com a 1º posição no setor de mobilidade pelo Monitor Empresarial de Reputação Corporativa da MERCO.

Mesmo diante de todos esses avanços, enfrentamos um ambiente caracterizado por elevadas taxas de juros e restrição de crédito. Esses fatores impactaram negativamente nosso custo de dívida e as vendas de Seminovos, que também foram prejudicadas pelo menor poder de compra do consumidor *vis a vis* o aumento do preço do carro. Além disso, sofremos o efeito da Medida Provisória do Carro Popular, que impactou negativamente o preço e a depreciação dos carros.

Não obstante, observamos no 4T23 uma evolução relevante na demanda de aluguel e nas receitas de venda de carros. A Divisão de **Aluguel de Carros** registrou um crescimento de 22,3% em receita líquida, enquanto a receita da Divisão de **Gestão de Frotas** cresceu 40,4%, e a de **Seminovos** avançou 39,4% em comparação ao mesmo período do ano anterior. Com isso, encerramos o trimestre com uma receita consolidada de R\$7,9 bilhões e um EBITDA ajustado de R\$2,9 bilhões, representando um aumento de 36,3% e 33,0%, respectivamente, em relação ao 4T22.

Os fortes resultados operacionais no **Aluguel de Carros** e **Gestão de Frotas**, tanto pelo crescimento da receita, quanto pela maior eficiência em custos, foram parcialmente compensados por um ambiente de venda de carros desafiador. No 4T23, após o término dos efeitos da Medida Provisória, observamos uma recuperação nos preços dos carros novos, entretanto, essa recuperação não se traduziu em um aumento correspondente nos preços dos carros usados, impactando negativamente a margem EBITDA do **Seminovos** e a depreciação da frota.

Como resultado, no trimestre, o EBIT ajustado somou R\$1,8 bilhão e o lucro líquido ajustado alcançou R\$750,9 milhões, um crescimento de 17,8% na comparação com 4T22.

No ano, apresentamos uma receita líquida consolidada de R\$28,9 bilhões, um EBIT ajustado de R\$6,9 bilhões e um lucro líquido ajustado de R\$2,5 bilhões, com ROIC spread de 4,1p.p. em relação ao custo da dívida após impostos.

Sob a perspectiva do balanço, continuamos a apresentar melhorias em nossos índices de endividamento, encerrando o ano com o *ratio* dívida líquida/EBITDA em 2,78x e dívida líquida/valor de frota em 0,56x.

Para 2024, diante do cenário de incerteza acerca do valor residual dos carros, manteremos o foco na: i) precificação do aluguel para recomposição dos níveis de retorno; ii) otimização do portfólio de segmentos e disciplina na alocação de capital; iii) gestão eficiente de custo e produtividade da frota; iv) ampliação da capacidade de venda de Seminovos, para suportar o processo de rejuvenescimento da frota; e v) inovação com o objetivo de ampliar ainda mais o diferencial de encantamento para os nossos clientes.

Por fim, mesmo com a pandemia e todos os desafios dos últimos anos, a Localiza&Co ampliou sua base de capital de R\$10 bilhões em 2019 para R\$43 bilhões em 2023, um CAGR de 44% ao ano, sendo 22% de crescimento ao ano no capital investido, desde a combinação de negócios (em 1º de julho de 2022). A nossa escala atual somada ao balanço robusto, ampliam nossas vantagens competitivas relativas e nos posicionam de maneira sólida para manter nossa trajetória de crescimento com geração de valor.

Bruno Lasansky – CEO da Localiza&Co

#### **Resultados combinados**

Seguindo o formato da divulgação dos últimos trimestres, considerando a concretização da combinação de negócios, a apresentação dos resultados do 4T23 contempla as informações da Localiza e Locamerica (LCAM) consolidadas. Para fins de comparabilidade, traremos os resultados comparativos proforma, somando os valores das duas companhias, desde 2021 até a combinação de negócios em 1º de julho de 2022. As comparações anuais serão feitas com base nos números históricos proforma das duas companhias.

O resultado proforma é baseado em informações disponíveis diretamente atribuíveis à combinação de negócios e factualmente suportáveis. Esta apresentação visa exclusivamente ilustrar o impacto desta combinação de negócios sobre as informações financeiras históricas da Companhia, como se a transação tivesse ocorrido na data de 1º de janeiro de 2021. Não há qualquer asseguração por parte da Companhia ou dos auditores independentes de que o resultado da transação, caso tivesse sido concluída em 1º de janeiro de 2021, seria como apresentado. Destacamos que os dados quantitativos operacionais não foram revisados pelos auditores independentes. Por fim, destacaremos no resultado do trimestre os efeitos referentes a mais valia dos carros e carteira de clientes, além da baixa do prejuízo fiscal relativo à incorporação da Locamerica Rent a Car S.A conforme quadro abaixo.

#### R\$ milhões

Descrição	Impacto no EBIT	Impacto no lucro
Amortização da mais valia de frota	(23,9)	(15,8)
Amortização da mais valia de carteira de clientes	(1,7)	(1,1)
Baixa de prejuízo fiscal	-	(28,4)
Total	(25,6)	(45,3)

Além disso, tivemos o efeito negativo de R\$63,3 milhões, sendo: i) R\$28,7 milhões referente ao ajuste a valor presente (AVP), pela liquidação antecipada dos derivativos atrelados a operação de financiamento dos acionistas de Locamerica no âmbito da combinação de negócios, e ii) R\$34,6 milhões de EBIT negativo das operações no México. Estes efeitos não foram ajustados para fins de apresentação nesse release.

# DESTAQUES DO ANO

Após um ano e meio de um robusto processo de integração, já capturamos avanços importantes em nossa produtividade, processos e práticas. Em 2023 apresentamos ganhos significativos em eficiência operacional, que se refletiram na evolução das margens de aluguel. A receita líquida de aluguel cresceu 26,0% no ano, com custo avançando 7,5% e o SG&A apenas 1,2%, resultando em avanço de 6,3p.p. na margem EBITDA de aluguel, conforme abaixo:

#### R\$ milhões

Resultado Operacional	2021 proforma Ajustado	2022 proforma Ajustado	2023 Ajustado	Var. R\$ 2023 x 2022	Var. % 2023 x 2022
Receita Aluguel de Carros	5.787,6	7.421,8	8.266,3	844,5	11,4%
Receita Gestão de Frotas	2.985,6	4.436,0	6.677,2	2.241,2	50,5%
Receita líquida de aluguel	8.773,2	11.857,8	14.943,5	3.085,7	26,0%
Custos do aluguel	(2.510,9)	(3.095,5)	(3.327,7)	(232,2)	7,5%
Custos do aluguel % receita	-28,6%	-26,1%	-22,3%		3,8 p.p.
Despesas do aluguel (SG&A)	(1.429,0)	(1.473,5)	(1.491,5)	(18,0)	1,2%
Despesas do aluguel % receita	-16,3%	-12,4%	-10,0%		2,4 p.p.
EBITDA aluguel	4.833,3	7.288,8	10.124,3	2.835,5	38,9%
Margem EBITDA	55,1%	61,5%	67,8%		6,3 p.p.

Por outro lado, os efeitos do ciclo de aumento de depreciação e taxa de juros ainda alta, compensaram os ganhos operacionais:

R\$ milhões

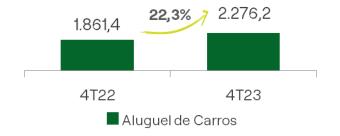
Depreciação e Resultado Financeiro	2021 proforma	2022 proforma	2023	Var. R\$	Var. %
Depreciação e nesultado i manceiro	Ajustado	Ajustado	Ajustado	2023 x 2022	2023 x 2022
Depreciação de carros e outros	(978,4)	(2.097,1)	(3.813,1)	(1.716,0)	81,8%
Resultado financeiro líquido	(785,0)	(2.726,0)	(4.024,3)	(1.298,3)	47,6%
Total	(1.763,4)	(4.823,1)	(7.837,4)	(3.014,3)	62,5%
Depreciação e Resul. Fin. % Receita de aluguel	-20,1%	-40,7%	-52,4%		-11,8 p.p.

Ainda vemos espaço para melhora operacional à medida que avançarmos no rejuvenescimento da frota e concluirmos o processo de integração. Além disso, eventual redução na taxa de juros poderá contribuir para o avanço dos níveis de retorno.

# DESTAQUES DO TRIMESTRE

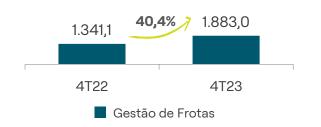
### Receita Líquida Aluguel de Carros - Brasil

R\$ milhões, incluindo royalties



### Receita Líquida Gestão de Frotas - Brasil

R\$ milhões, incluindo receitas de telemetria e Localiza+



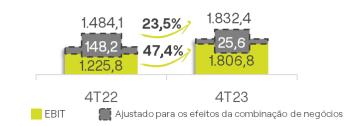
### Receita Líquida Seminovos - Brasil

R\$ milhões



### EBIT - Consolidado

R\$ milhões

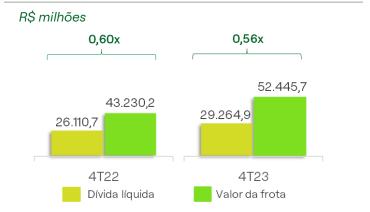


### Lucro líquido - Consolidado

R\$ milhões



#### Ratios de Dívida



# 1 - Aluguel de Carros



No 4T23, a receita líquida da divisão de **Aluguel de Carros** atingiu R\$2.276,2 milhões, crescimento de 22,3% em relação ao 4T22, resultado do crescimento de 10,4% no número de diárias e do aumento da diária média. Lembramos que no 4T22 realizamos o *carve-out* de cerca de 49 mil carros de **Aluguel de Carros**, 180 agências e 20 lojas de **Seminovos**, vendidos no contexto das restrições impostas pelo CADE para aprovação da combinação de negócios, sendo o 4T23 o primeiro trimestre em bases comparáveis. Em apenas um ano a Companhia recompôs o *carve-out* em volume e receita, resultado da excelência comercial e força de marca.

2023

4T22

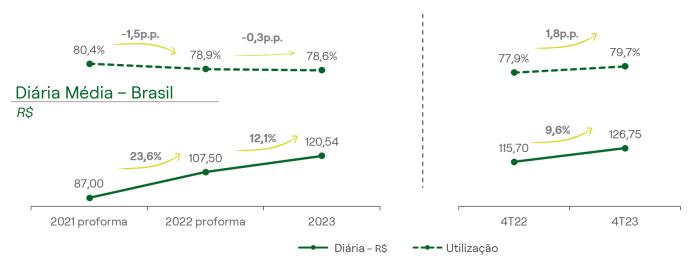
4T23

Em 2023, a receita líquida somou R\$8.255,5 milhões, um crescimento de 11,2% em relação a 2022 proforma.

### Taxa de Utilização - Brasil

2021 proforma

2022 proforma

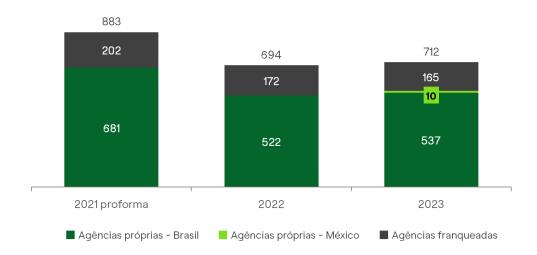


No 4T23, a diária média avançou 9,6% na comparação anual, atingindo R\$126,75 e a taxa de utilização apresentou aumento de 1,8p.p., alcançando 79,7%, mesmo em um trimestre de forte compra de carros.

# 1.1 - Rede de agências

### Número de agências - Brasil e América Latina

Quantidade



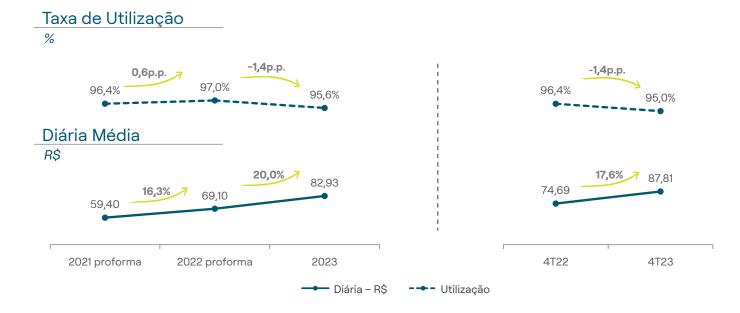
No gráfico acima vemos a evolução da rede de **Aluguel de Carros**. De 2021 para 2022, tivemos o efeito do *carveout*, com a venda de 180 agências no contexto das restrições impostas pelo CADE. Em 2023, abrimos 15 agências próprias no Brasil e 10 agências no México, encerrando 2023 com 712 agências, das quais 616 no Brasil, 10 no México e 86 em outros 5 países da América do Sul.

# 2 - Gestão de Frotas

#### Receita Líquida R\$ milhões, incluindo receitas de novas iniciativas 6.677,2 50,5% 4.436,0 48,6% 2.985,6 1.883,0 40,4% 1.341,1 2022 proforma 2021 proforma 2023 4T22 4T23 Número de Diárias Em milhares 85.834,7 25,4% 68.432,0 25,2% 54.651,2 22.780,7 19.123,1 19,1% 2021 proforma 2022 proforma 2023 4T22 4T23

No 4T23, a divisão de **Gestão de Frotas** apresentou receita líquida de R\$1.883,0 milhões, 40,4% superior à do mesmo período do ano anterior, decorrente do avanço de 19,1% nos volumes e do aumento da diária média.

Em 2023, a receita apresentou crescimento de 50,5%, com avanço de 25,4% no volume dessa divisão.



No trimestre a diária média avançou 17,6%, alcançando R\$87,81, refletindo a precificação dos novos contratos em um contexto de maiores juros, preço de carros e depreciação. A taxa de utilização da frota apresentou redução de 1,4p.p. quando comparada ao 4T22.

### 3.1 - Investimento líquido na frota

# Compra e venda de carros - Brasil Quantidade\*



\*Não considera carros baixados por roubo ou por sinistro.

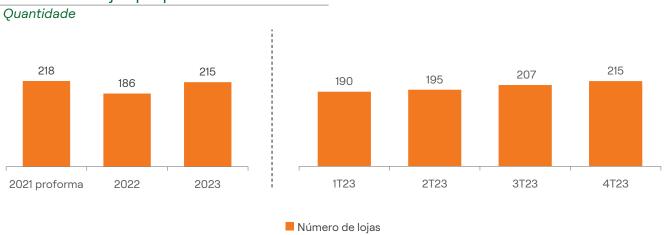




No 4T23 foram comprados 107.532 carros para a operação própria no Brasil, sendo 70.375 na divisão de **Aluguel de Carros** e 37.157 na divisão de **Gestão de Frotas**, e vendidos 56.514, resultando na adição de 51.018 carros.

No **Aluguel de Carros**, a forte adição de frota no 4T23 tem o objetivo de suportar a maior demanda de final de ano. No primeiro trimestre de 2024, a Companhia tende a reduzir o ritmo de compras no **Aluguel de Carros**, visando o ajuste da frota após a alta temporada.

#### Número de lojas próprias - Seminovos



Encerramos o ano com 215 lojas de Seminovos, distribuídas em 107 cidades brasileiras. Em 2023, foram abertas 29 lojas, sendo 20 no segundo semestre. As novas aberturas visam suportar o aumento das vendas para a renovação da frota, movimento que deve continuar ao longo de 2024.

### 3.2 – Preço de compra e desmobilização

### Preço médio de compra e desmobilização - Aluguel de Carros Brasil



<sup>\*</sup>Preço de compra não inclui acessórios

Na divisão de **Aluguel de Carros**, o preço médio de compra foi de R\$81,3 mil e o de venda alcançou R\$65,8 mil no 4T23, resultando em menor *capex* de renovação em comparação ao 3T23. A integração e padronização dos processos de desmobilização de carros ao longo do 3T23, somados à continuidade do processo de rejuvenescimento da frota, devem contribuir para o aumento das vendas no varejo ao longo de 2024.

### Preço médio de compra e desmobilização - Gestão de Frotas

R\$ mil



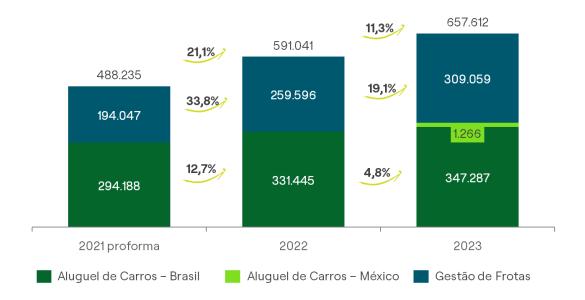
<sup>\*</sup>Preço de compra não inclui acessórios

Em **Gestão de Frotas**, o preço médio de compra de R\$91,6 mil no 4T23 reflete o maior mix de veículos leves, enquanto o preço médio de venda alcançou R\$66,9 mil, avançando na comparação sequencial e contribuindo para a redução do *capex* de renovação em relação ao 3T23, também nesta divisão.

# 3.3 – Frota final de período

### Frota final de período

Quantidade



Encerramos o ano com 657.612 carros, crescimento de 11,3% na comparação anual, sendo um aumento de 19,1% na divisão de **Gestão de Frotas** e 4,8% na divisão de **Aluguel de Carros** no Brasil, que voltou a crescer depois de recompor os efeitos do *carve-out*.

### 4 - Receita líquida consolidada



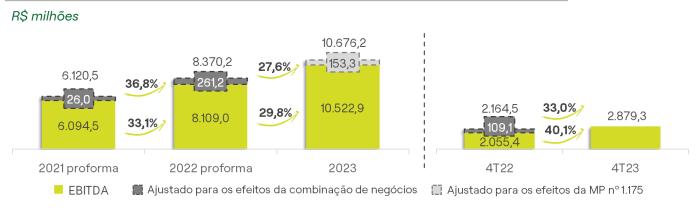


No 4T23, a receita líquida consolidada avançou 34,4% em relação ao mesmo trimestre do ano anterior, totalizando R\$7.908,5 milhões. A receita líquida de aluguéis apresentou crescimento de 30,1%, sendo 22,3% na divisão de **Aluguel de Carros** e 40,4% na divisão de **Gestão de Frotas**. A receita de **Seminovos** somou R\$3.740,6 milhões no trimestre, aumento de 39,4% em relação ao mesmo período do ano anterior, resultado do aumento expressivo nas vendas de **Seminovos** na comparação anual.

No ano, a receita líquida consolidada da Companhia somou R\$28.902,6 milhões, crescimento de 33,9% em relação a 2022.

### 5 - EBITDA

### EBITDA ajustado consolidado



No trimestre, o EBITDA consolidado totalizou R\$2.879,3 milhões, crescimento de 33,0% em comparação ao EBITDA ajustado do mesmo período do ano anterior (40,1% na comparação com o resultado contábil). No ano, o EBITDA ajustado soma R\$10.676,2 milhões, crescimento de 27,6% em comparação ao ano anterior.

Margem EBITDA:	2021 proforma ajustado*	2022 proforma ajustado*	2023 ajustado*	4T22 ajustado*	4T23
Aluguel de Carros Brasil e Franchising	49,6%	57,6%	64,4%	61,0%	62,7%
Gestão de Frotas	65,7%	67,9%	72,6%	66,5%	71,5%
Aluguel Consolidado	55,1%	61,5%	68,1%	63,3%	66,7%
Aluguel Consolidado com México	55,1%	61,5%	67,8%	63,3%	66,0%
Seminovos	15,1%	11,2%	4,0%	5,2%	3,5%
Consolidado (sobre receitas de aluguel)	69,8%	70,6%	71,4%	67,6%	69,1%

<sup>\*</sup>Ajustado para One-offs relacionados à gastos com integração e efeitos da MP nº 1.175.

Nesse trimestre, passamos a alocar nas divisões de aluguel os custos de preparação de veículos para a desativação da frota. Estes custos de preparação vinham sendo alocados em Seminovos (área de eficiência da Companhia), entretanto, com a centralização da área de operações, a gestão da preparação dos carros para a venda passou a ser feita pelas Divisões de Aluguel de Carros e Gestão de Frotas. Tal mudança trouxe um efeito negativo nas margens de aluguel, em contrapartida a um efeito positivo na margem de Seminovos.

No 4T23, a margem EBITDA da divisão de **Aluguel de Carros** foi de 62,7%, avanço de 1,7p.p. em relação à margem do 4T22. Em **Gestão de Frotas**, a margem foi de 71,5%, avanço de 5,0p.p. em relação à margem do 4T22. A margem consolidada de aluguéis alcançou 66,7%, avanço de 3,4p.p. em relação ao 4T22, mesmo com o efeito da mudança.

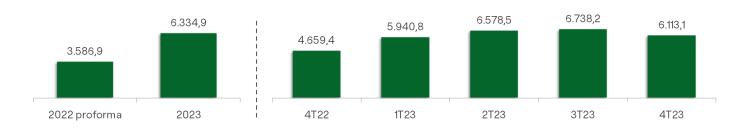
Excluindo-se os efeitos da mudança na alocação do custo de preparação para efeito de comparação, a margem EBITDA da divisão de **Aluguel de Carros** teria sido de 69,5%, forte avanço de 8,5p.p., refletindo os ganhos de volume, preço, utilização e menores custos de manutenção por carro, além da redução do SG&A. Em **Gestão de Frotas** a margem EBITDA comparável teria sido de 73,5%, ganho de 7,0p.p., explicada principalmente pelos novos contratos precificados em contexto de maiores preços de carros e depreciação, além da maior eficiência em custos e despesas. As novas iniciativas associadas a mobilidade, telemetria e oficinas trouxeram receitas de R\$45,2 milhões, mas impactaram negativamente a margem EBITDA desta divisão em 2,5p.p. no trimestre.

A margem do Seminovos no 4T23 foi de 3,5%. Para efeito de comparação, mantendo os custos de preparação em Seminovos, a margem do 4T23 teria sido -1,7%, refletindo o cenário mais desafiador de venda de carros, em contexto de menor poder de compra do consumidor, altas taxas de juros para financiamentos e crédito ainda restrito, somados ao *mix* de carros com maior quilometragem, concentrado no atacado.

### 6 - Depreciação

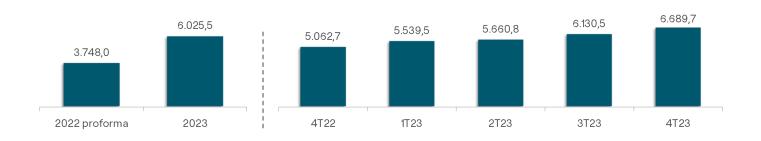
A depreciação é calculada pelo método linear, considerando a diferença entre o preço de compra do carro e a estimativa de preço de venda ao final de sua vida útil, líquida da estimativa dos custos e despesas para venda. A estimativa de preço de venda é reavaliada trimestralmente de forma que o valor de livro dos carros (book value) busque convergir para os preços praticados pelo mercado.

### 6.1 - Depreciação média anualizada por carro (R\$) - Aluguel de Carros



No 4T23, em **Aluguel de Carros**, a depreciação média anualizada de R\$6.113,1 por carro incorpora i) o efeito da revisão das premissas de custo e preços estimados de venda para refletir o cenário mais desafiador em **Seminovos**; ii) a menor participação relativa dos carros com maiores taxas de depreciação no mix da frota; iii) bem como a exclusão dos custos de preparação das premissas de custo total.

### 6.2 - Depreciação média anualizada por carro (R\$) - Gestão de Frotas

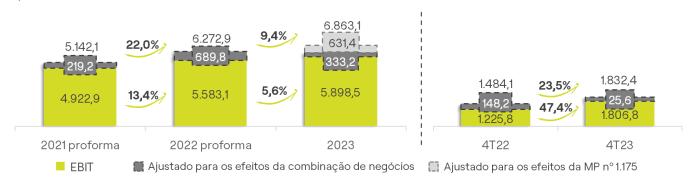


Em **Gestão de Frotas**, a depreciação média por carro de R\$6.689,7 no 4T23, reflete a renovação de parte dos carros de menor depreciação. Nesta divisão, o efeito da exclusão dos custos de preparação da premissa de depreciação tem efeito diluído em razão do ciclo mais longo.

### 7 – EBIT

### EBIT ajustado consolidado

#### R\$ milhões



No 4T23, o EBIT ajustado pelos efeitos da mais valia, totalizou R\$1.832,4 milhões. O EBIT contábil totalizou R\$1.806,8 milhões, crescimento de 47,4% em relação ao 4T22. No ano, o EBIT ajustado soma R\$6.863,1 milhões, crescimento de 9,4% em comparação ao ano anterior.

A Margem EBIT inclui o resultado de Seminovos e é calculada sobre as receitas de aluguel:

Margem EBIT:	2021 proforma ajustado*	2022 proforma ajustado*	2023 ajustado**	4T22 ajustado*	4T23 ajustado*
Aluguel de Carros Brasil e Franchising	55,2%	49,2%	40,7%	45,1%	41,0%
Gestão de Frotas	65,3%	59,0%	53,4%	48,0%	49,6%
Consolidado (sobre receitas de aluguel)	58,6%	52,9%	46,4%	46,3%	44,9%
Aluguel Consolidado + México	58,6%	52,9%	45,9%	46,3%	44,0%

<sup>\*</sup>Ajustado para One-offs relacionados à gastos com integração, além da amortização de mais valia de carros e clientes.

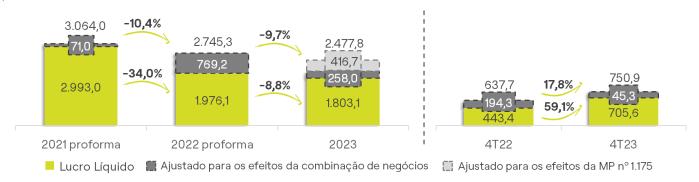
Apesar do forte avanço operacional, o aumento da depreciação e menor resultado de Seminovos impactaram a margem EBIT do Aluguel de Carros, que foi de 41,0% no 4T23. Na Divisão de Gestão de Frotas, a margem EBIT atingiu 49,6%, avanço de 1,6p.p.

<sup>\*\*</sup> Ajustado pela amortização de mais valia de carros e clientes e pelo efeito da MP nº 1.175.

### 8 - Lucro líquido ajustado consolidado

### Lucro líquido ajustado consolidado

#### R\$ milhões



Reconciliação EBITDA x Lucro líquido ajustado	2021 proforma	2022 proforma	2023	Var. R\$	Var. %	4T22	4T23	Var. R\$	Var. %
EBITDA Consolidado	6.120,5	8.370,2	10.676,2	2.306,0	27,6%	2.164,5	2.879,3	714,8	33,0%
Depreciação de carros	(672,6)	(1.762,0)	(3.366,6)	(1.604,6)	91,1%	(609,1)	(922,9)	(313,8)	51,5%
Depreciação e amortização de outros imobilizados	(305,8)	(335,3)	(446,5)	(111,2)	33,2%	(71,3)	(124,0)	(52,7)	73,9%
Resultado de equivalência patrimonial		0,2	-	(0,2)	-100,0%	-	-	-	0,0%
EBIT	5.142,1	6.272,9	6.863,1	590,2	9,4%	1.484,1	1.832,4	348,3	23,5%
Despesas financeiras, líquidas	(785,0)	(2.726,0)	(4.024,3)	(1.298,3)	47,6%	(748,0)	(974,3)	(226,3)	30,3%
Imposto de renda e contribuição social	(1.293,1)	(801,8)	(361,0)	440,8	-55,0%	(98,4)	(107,2)	(8,8)	8,9%
Lucro líquido ajustado do período	3.064,0	2.745,3	2.477,8	(267,5)	-9,7%	637,7	750,9	113,2	17,8%

No 4T23, apresentamos um lucro contábil de R\$705,6 milhões, avanço de 59,1% em relação ao mesmo período do ano anterior. Excluindo-se os impactos não-caixa advindos da amortização da mais valia e baixa de prejuízo fiscal, o lucro líquido ajustado somou R\$750,9 milhões no 4T23, crescimento de 17,8% quando comparado ao 4T22, refletindo:

- (+) R\$714,8 milhões de aumento no EBITDA, resultado do crescimento de volumes, preços e eficiência operacional;
- (-) R\$366,5 milhões de aumento na depreciação de carros e outros;
- (-) R\$226,3 milhões de aumento no resultado financeiro líquido sendo: R\$197,6 milhões de aumento das despesas financeiras em razão do maior saldo médio de dívida, parcialmente compensado pelo menor CDI médio do período; e R\$28,7 milhões de AVP relacionado à liquidação de contratos de *swap* atrelados ao empréstimo dos acionistas de Locamerica no âmbito da combinação de negócios.
- (-) R\$8,8 milhões de aumento no imposto de renda e contribuição social.

# 9 – Fluxo de caixa livre (FCL)

	Caixa livre gerado (R\$ milhões)	2020 contábil	2021 contábil	2022 contábil	2023
	EBITDA	2.468,1	3.697,5	6.589,2	10.522,9
10	Receita na venda dos carros líquida de impostos	(6.109,1)	(5.308,0)	(7.833,6)	(13.875,6)
Operações	Custo depreciado dos carros baixados	5.599,9	4.346,0	6.085,3	12.250,1
Oper	(-) Imposto de Renda e Contribuição Social	(250,1)	(307,1)	(83,4)	(130,2)
ŭ	Variação do capital de giro	91,6	(568,3)	(1.284,3)	(1.783,4)
$\downarrow \downarrow \downarrow$	Caixa livre gerado pelas atividades de aluguel	1.800,4	1.860,1	3.473,2	6.983,8
	Receita na venda dos carros líquida de impostos – renovação da frota	4.886,9	5.308,0	7.833,6	13.875,6
ção	Investimento em carros para renovação da frota	(5.524,1)	(6.366,9)	(9.902,5)	(19.817,7)
Capex renovação	Aumento (redução) na conta de fornecedores de carros para renovação da frota	(466,6)	(282,6)	1.619,6	2.969,2
a F	Investimento líquido para renovação da frota	(1.103,8)	(1.341,5)	(449,3)	(2.972,9)
<u></u>	Renovação da frota – quantidade	109.379	92.845	118.538	221.379
Investim	entos, outros imobilizados e intangíveis	(108,0)	(143,4)	(352,8)	(387,4)
Caixa liv	re operacional antes do crescimento ou redução da frota	588,6	375,2	2.671,1	3.623,5
	(Investimento) / desinvestimento em carros para crescimento da frota	1.222,2	(1.289,0)	(12.636,4)	(6.132,0)
Capex sciment	Aumento (redução) na conta de fornecedores de carros	(522,5)	571,6	2.298,3	(381,9)
Capex crescimento	Investimento líquido para crescimento da frota	699,7	(717,4)	(10.338,1)	(6.513,9)
<u> </u>	Aumento (redução) da frota – quantidade	(26.111)	18.665	136.391	68.505
Caixa liv	re gerado (aplicado) pela operação depois do crescimento	1.288,3	(342,2)	(7.667,0)	(2.890,4)
Outros invest.	Aquisições - exceto frota	(7,9)	(3,6)	(11,5)	(4,2)
Caixa liv	re gerado (aplicado) antes de juros e outros	1.280,4	(345,8)	(7.678,5)	(2.894,6)

Na apuração do FCL as aplicações financeiras de curto prazo foram consideradas caixa

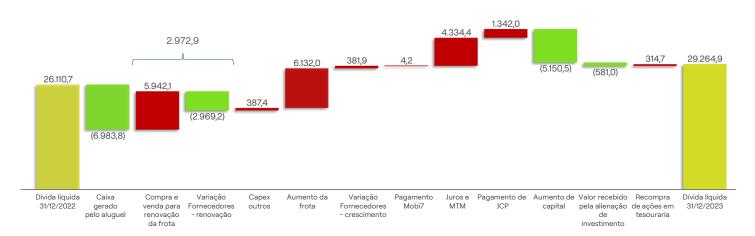
Em 2023, as atividades de aluguel geraram R\$6.983,8 milhões de caixa. A forte geração de caixa das atividades de aluguel foi consumida pelo maior CAPEX de carros para renovação e crescimento da frota. A Companhia expandiu a base de veículos em 21% no ano, passando de R\$43.230,2 milhões em 2022 para R\$52.445,7 milhões ao final de 2023.

# 10 - Dívida líquida

# 10.1 – Movimentação da dívida líquida – R\$ milhões

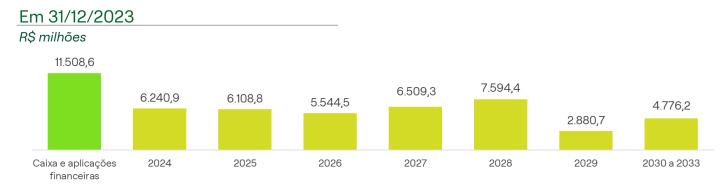
#### Em 31/12/2023

R\$ milhões



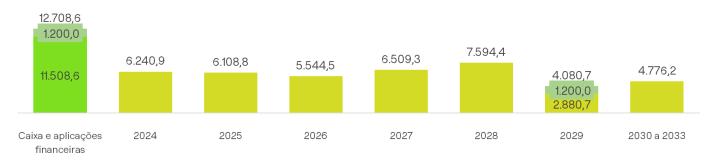
Em 31 de dezembro de 2023, a dívida líquida da Companhia somava R\$29.264,9 milhões.

# 10.2 - Perfil da dívida - Principal - R\$ milhões



### Proforma após captações e liquidações de jan/24

R\$ milhões

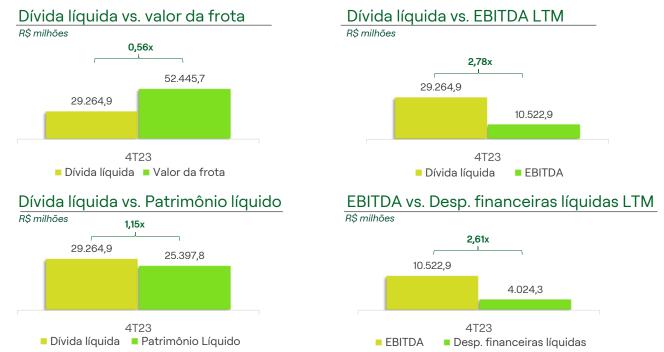


A Companhia encerrou o ano com R\$11.508,6 milhões em caixa. Considerando as captações e liquidações anunciadas até 31/01/2024, teríamos uma posição proforma de caixa de R\$12.708,6 milhões.

# 10.3 – Composição da Dívida Líquida – R\$ milhões

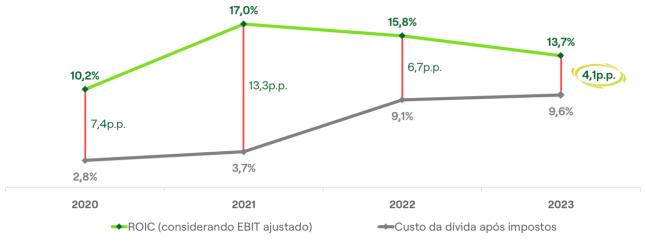
Dívida	Empresa	Data emissão	Taxa contrato	2024	2025	2026	2027	2028	2029	2030 a 2033	Total
Debêntures da 12ª Emissão	Localiza Rent a Car S.A.	15/05/2017	CDI + 1,35%	673,5	-	-	-	-	-	-	673,5
Debêntures da 13ª Emissão	Localiza Rent a Car S.A.	15/12/2017	111,30% CDI	94,1	94,1	-	-	-	-	-	188,1
Debêntures da 14ª Emissão - 1ª série	Localiza Rent a Car S.A.	18/09/2018	107,9% CDI	200,0	-	-	-	-	-	-	200,0
Debêntures da 14ª Emissão - 2ª série	Localiza Rent a Car S.A.	18/09/2018	112,32% CDI	111,2	111,2	222,5	-	-	-	-	444,9
Debêntures da 15ª Emissão	Localiza Rent a Car S.A.	15/04/2019	107,25% CDI	-	377,4	377,4	-	-	-	-	754,9
Debêntures da 16ª Emissão	Localiza Rent a Car S.A.	29/11/2019	CDI + 1,05%	333,3	333,3	333,3	-	-	-	-	1.000,0
Debêntures da 17ª Emissão	Localiza Rent a Car S.A.	07/04/2021	IPCA + 5,4702%	-	-	-	-	-	-	1.200,0	1.200,0
Debêntures da 18ª Emissão	Localiza Rent a Car S.A.	05/10/2021	CDI + 1,75%	-	-	966,0	-	-	-	-	966,0
Debêntures da 19ª Emissão - 1ª série	Localiza Rent a Car S.A.	25/02/2022	CDI + 1,60%	-	-	-	950,0	-	-	-	950,0
Debêntures da 19ª Emissão - 2ª série	Localiza Rent a Car S.A.	25/02/2022	CDI + 2,00%	-	-	-	-	-	1.550,0	-	1.550,0
Debêntures da 21ª Emissão	Localiza Rent a Car S.A.	15/07/2022	CDI + 1,60%	-	-	-	1.450,0	-	-	-	1.450,0
Debêntures da 22ª Emissão	Localiza Rent a Car S.A.	05/10/2022	CDI + 1,87%	-	-	-	-	2.450,0	-	-	2.450,0
Debêntures da 24º Emissão - 1º série	Localiza Rent a Car S.A.	10/05/2023	CDI + 1,50%		250,0	-	-	-	-	-	250,0
Debêntures da 24º Emissão - 2º série	Localiza Rent a Car S.A.	10/05/2023	CDI + 1,60%		700,0	-	-	-	-	-	700,0
Debêntures da 25ª Emissão	Localiza Rent a Car S.A.	11/08/2023	CDI + 2,35%			_	-	-	-	1.500,0	1.500,0
Nota Comercial	Localiza Rent a Car S.A.	05/10/2022	CDI + 1,30%	600,0	-	_	-	-	-	-	600,0
1º CRI - Localiza	Localiza Rent a Car S.A.	01/06/2022	CDI + 0,95%	-	-	-	300,0	-	-	-	300,0
2º CRI - Localiza - 1ª série	Localiza Rent a Car S.A.	10/03/2023	CDI + 1,25%	-	-	-	-	210,0	-		210,0
2º CRI - Localiza - 2ª série	Localiza Rent a Car S.A.	10/03/2023	CDI + 1,40%	-	-	-	-	-	_	490,0	490,0
Debêntures da 26ª Emissão - série única	Localiza Rent a Car S.A.	20/09/2019	108% do CDI	200,0	-	_	-	_	_	-	200,0
Debêntures da 27ª Emissão - 1ª série	Localiza Rent a Car S.A.	20/05/2021	CDI + 2,00%	-	_	_	175,0	175,0	_	_	350,0
Debêntures da 27º Emissão - 2º série	Localiza Rent a Car S.A.	20/05/2021	CDI + 2,40%	_	_	_			133,3	266,7	400,0
Debêntures da 28ª Emissão - série única	Localiza Rent a Car S.A.	15/12/2020	CDI + 2,40%	_	750,0	750,0	_	_	,-	,-	1.500,0
2ª Nota Comercial	Localiza Rent a Car S.A.	10/03/2022	CDI + 1,35%	800,0			_	_	_	_	800,0
Debêntures da 29ª Emissão - série única	Localiza Rent a Car S.A.	08/12/2021	CDI + 1,75%	000,0	_	608,1		_	_		608,1
Debêntures 30ª Emissão - série única	Localiza Rent a Car S.A.	10/05/2022	CDI + 1,85%		_	008,1	265,5	-	_		265,5
Debêntures 31º Emissão - 1º série	Localiza Rent a Car S.A.	10/04/2019	107,9% do CDI	521,1			203,3				521,1
Debêntures 31ª Emissão - 2ª série	Localiza Rent a Car S.A.	10/04/2019	110,5% do CDI	321,1	124,2	124,2	124,2	-	-	-	372,6
Debêntures 31ª Emissão - 3ª série		10/04/2019	112,0% do CDI	-	124,2	124,2	124,2	-	-	-	100,0
Debêntures 32ª Emissão - série única	Localiza Rent a Car S.A.	26/02/2021	CDI + 2,25%	-	225.0	225.0	-	50,0	50,0	-	450,0
	Localiza Rent a Car S.A.			-	225,0	225,0	425.0	-	-	-	
Debêntures 33ª Emissão - série única	Localiza Rent a Car S.A.	20/12/2021	CDI + 1,8%	-	-	425,0	425,0	1 000 0	-	-	850,0
Debêntures 34ª Emissão - série única	Localiza Rent a Car S.A.	25/11/2023	CDI + 185%	20.0				1.900,0	-	-	1.900,0
Debêntures 35ª Emissão - série única	Localiza Rent a Car S.A.	18/11/2019	109,72% CDI	80,0	-	-	-	-	-	-	80,0
Debêntures da 5ª Emissão	Localiza Fleet S.A.	31/07/2018	112,0% CDI		202,4	-	-	-	-	-	202,4
Debêntures da 6ª Emissão	Localiza Fleet S.A.	21/12/2018	110,4% CDI	310,1	-	-	-	-	-	-	310,1
Debêntures da 7ª Emissão	Localiza Fleet S.A.	29/07/2019	109,0% CDI	100,0	100,0	-	-	-	-	-	200,0
Debêntures da 8ª Emissão	Localiza Fleet S.A.	14/02/2020	CDI + 1,0%	333,3	333,3		-	-	-	-	666,7
Debêntures da 9ª Emissão	Localiza Fleet S.A.	08/10/2021	CDI + 1,30%	-	-	500,0		-	-	-	500,0
Debêntures da 10ª Emissão - 1ª série	Localiza Fleet S.A.	05/04/2022	CDI + 1,60%	-	-	-	950,0	-	-	-	950,0
Debêntures da 10ª Emissão - 2ª série	Localiza Fleet S.A.	06/04/2022	CDI + 1,75%	-	-	-	-	500,0	-	-	500,0
Debêntures da 11ª Emissão	Localiza Fleet S.A.	05/10/2022	CDI + 1,60%			-	1.000,0	-	-	-	1.000,0
Debêntures da 12ª Emissão	Localiza Fleet S.A.	20/03/2023	CDI + 1,40%	750,0	750,0				-	-	1.500,0
Debêntures da 13ª Emissão	Localiza Fleet S.A.	20/12/2023	CDI + 1,85%					700,0	-	-	700,0
CRI	Rental Brasil	26/02/2018	99% CDI	15,0	20,1	25,1	30,6	37,5	45,1	145,0	318,4
Certificado de Recebíveis do Agro Negócio - CRA 104	Cia de Locação das Américas	23/07/2021	IPCA + 4,825%	-	-	-	-	-	66,7	133,3	200,0
Debêntures da 21ª Emissão - série única	Cia de Locação das Américas		IPCA + 6,5119%	-	-	-	-	-	366,7	733,3	1.100,0
Debêntures 23ª Emissão - 1ª série	Cia de Locação das Américas	15/04/2022	CDI + 1,85%	-	-	-	685,0	-		-	685,0
Debêntures 23ª Emissão - 2ª série	Cia de Locação das Américas			-	-	-	-	-	515,0	-	515,0
Certificado de Recebíveis do Agro Negócio - CRA 157 - 1 ª Série	Cia de Locação das Américas			-	-	-	-	167,2	-	-	167,2
Certificado de Recebíveis do Agro Negócio - CRA 157 - 2 ª Série	Cia de Locação das Américas	23/09/2021	CDI + 1,00%	-	-	-	-	250,8	-	-	250,8
Empréstimos em moeda estrangeira	-	-	Diversos	894,3	1.660,8	538,9	-	-	-	-	3.094,0
Capital de Giro / outros	-	-	Diversos	225,0	76,9	449,0	154,0	1.153,9	153,9	307,9	2.520,6
Juros incorridos líquido dos juros pagos	-	-	-	1.118,6	-	-	-	-	-	-	1.118,6
Caixa e equivalentes de caixa em 31/12/2023	-	-	-	(11.508,6)	-	-	-	-	-	-	(11.508,6)
Dívida Líquida		-	-	(4.149,1)	6.108.8	5.544,5	6.509,3	7.594,4	2.880,7	4.776,2	29.264,9

### 10.4 - Ratios de dívida - R\$ milhões



Encerramos o ano com confortáveis *ratios* de dívida, evidenciados principalmente pelos *ratios* dívida líquida/valor da frota e dívida líquida/EBITDA.

### 11 - ROIC Spread (ROIC menos custo da dívida após impostos)



ROIC calculado a partir de:

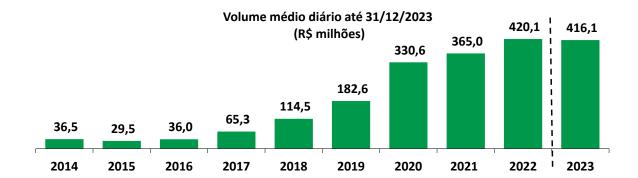
Nopat = EBIT x (1 - Alíquota efetiva de IR); Capital Investido = Dívida Líquida + PL - Ágio

Apresentamos em 2023 ROIC de 13,7%, com um *spread* de 4,1p.p. para o custo da dívida após impostos, reflexo do mercado adverso de venda de carros, juros ainda em patamares altos, além da base de capital vinda da combinação de negócios precificada a menores *spreads*.

O início do ciclo de redução dos juros, combinado com o rejuvenescimento da frota e eficiência operacional, além da precificação dos novos contratos alinhados à estratégia de retorno da Companhia, devem contribuir para a ampliação gradual do ROIC spread.

### 12 - RENT3

Encerramos o ano de 2023 com valor de mercado de R\$67,1 bilhões e volume médio diário negociado de R\$416,1 milhões. Ao final de 2023, nosso programa de ADR nível I possuía 4.440.187 ADRs.















### 13 – Sustentabilidade

Evoluindo nossa agenda de sustentabilidade, conduzimos com consistência diversos temas materiais, priorizando a atuação em emissões atmosféricas, diversidade e inclusão e governança. Seguimos promovendo um ambiente de alto engajamento dos nossos colaboradores para, assim, encantar cada vez mais nossos clientes e gerar resultados extraordinários, sempre alinhados aos nossos valores e com os mais elevados padrões éticos e de governança. Para os temas citados, destacamos algumas das nossas principais entregas do ano:

#### **Mobilidade Sustentável**

- Pelo terceiro ano consecutivo nosso inventário de gases de efeito estufa (GEE) passou por verificação externa e recebeu selo Ouro do GHG Protocol.
- Numa visão de médio (2030) e longo prazo (2050), avaliamos como os riscos climáticos físicos e de transição podem impactar ou gerar oportunidades para nossos negócios. Como próximos passos estão a mensuração financeira desses riscos e uma eventual adaptação de nossas operações a esses cenários futuros.

### 13 – Sustentabilidade

- Como parte dos esforços de redução de emissões de GEE, utilizamos exclusivamente fontes de energia renovável em toda a nossa plataforma.
- Mantivemo-nos no Índice Carbono Eficiente ICO2 da B3 S.A Brasil, Bolsa, Balcão ("B3"), que reúne empresas que adotam boas práticas no combate às mudanças climáticas.
- Nosso novo edifício corporativo do LABs em Belo Horizonte recebeu certificação LEED, na categoria "platinum", atestando o mais elevado nível de sustentabilidade em sua construção.
- Construímos 8 lojas Seminovos utilizando blocos de plástico reciclados. Esse tipo de construção emite 90% menos CO2 do que uma construção similar em alvenaria, além de reduzir em 90% o consumo de aço, evitar desperdícios e diminuir o tempo de implantação em 70%.

#### Transformação Social

- Mantivemo-nos no ETF IGPTW da B3 que reúne as empresas que mais investem em um ambiente de trabalho com as melhores práticas de recursos humanos e no ETF ELAS11, que congrega as empresas com mais mulheres em cargos de liderança.
- Também pelo segundo ano consecutivo, a L&CO foi considerada um dos Melhores lugares para o público LGBTI+ trabalhar, pela pesquisa conduzida pelo Instituto +Diversidade, HRC e Fórum LGBTI+.
- A Localiza em parceria com o Instituto Mano Down lançou a "Autoescola Xtraordinária" permitindo que pessoas com deficiência intelectual possam chegar lá, contribuindo para uma mobilidade cada vez mais inclusiva.

#### Governança

• Em 2023, a Localiza&Co ficou entre as 50 empresas de melhor reputação corporativa e entre as 70 mais responsáveis no quesito ESG no ranking geral e na 1º posição no setor de mobilidade. Eugênio Mattar, Nosso sócio fundador e presidente do conselho de administração, e Bruno Lasansky, Diretor Presidente (CEO), foram reconhecidos entre os 70 líderes com maior reputação, segundo o Monitor Empresarial de Reputação Corporativa (MERCO). Além disso, comemoramos a conquista do prêmio Empresa do Ano no ranking das Maiores e Melhores do Ano da revista Exame.

Para maiores detalhes, acesse: Relatório de Sustentabilidade 2022

# 14 – Resultado por divisão

Nas tabelas abaixo, reportamos os resultados por segmento da empresa combinada e apresentamos o proforma desde 2021 até o 2T22 para efeito de comparabilidade. Além disso, apresentamos os resultados ajustados para os *one-offs* da combinação de negócios.

- 14. Resultado por divisão
  - 14.1. Resultado Aluguel de Carros Brasil proforma até 2T22 e ajustado pelos efeitos *one-offs*: Receita, Custos, Despesas, EBITDA, Depreciação, EBIT.
  - 14.2. Resultado Aluguel de Carros México.
  - 14.3. Resultado Gestão de Frotas proforma até 2T22 e ajustado pelos efeitos *one-offs*: Receita, Custos, Despesas, EBITDA, Depreciação, EBIT.
  - 14.4. Resultado consolidado proforma até 2T22 e ajustado pelos efeitos *one-offs*: Receita, Custos, Despesas, EBITDA, Depreciação, EBIT, Despesas financeiras, Impostos, Lucro líquido.
- 15. Dados operacionais proforma e ajustados
- 16. Resultados contábeis (Localiza stand-alone até 2T22 e incluindo resultados da Locamerica a partir do 3T22)
  - 16.1. Resultado Aluguel de Carros Brasil
  - 16.2. Resultado Aluguel de Carros México
  - 16.3. Resultado Gestão de Frotas
  - 16.4. Resultado consolidado
- 17. Dados operacionais
- 18. Demonstrações financeiras consolidadas Balanço Patrimonial IFRS
- 19. Demonstrações financeiras consolidadas DRE IFRS
- 20. Demonstrações dos fluxos de caixa

# 14.1 – Aluguel de Carros ajustada – Brasil – R\$ milhões

RESULTADO PROFORMA DO ALUGUEL DE CARROS E FRANCHISING	2021 proforma*	2022 proforma*	2023	4T22	4T23	2021A**	2022A**	2023A	2023A x 2022A	4T22A	4T23A	4T23A x 4T22A
Receita bruta do aluquel de carros e franchising, deduzida dos descontos e cancelamentos	6.390,9	8.215,2	9.118,6	2.076,1	2.513,0	6.390,9	8.215,2	9.118,6	11,0%	2.076,1	2.513,0	21,0%
Impostos sobre receita	(603,3)	(793,4)	(863,1)	(214,7)	(236,8)	(603,3)	(793,4)	(863,1)	8,8%	(214,7)	(236,8)	10,3%
Receita líquida do aluguel de carros	5.787,6	7.421,8	8.255,5	1.861,4	2.276,2	5.787,6	7.421,8	8.255,5	11,2%	1.861,4	2.276,2	22,3%
Custos do aluguel de carros e franchising	(1.815,0)	(2.146,7)	(2.035,9)	(461,0)	(625,6)	(1.815,0)	(2.146,7)	(2.035,9)	-5,2%	(461,0)	(625,6)	35,7%
Lucro bruto	3.972,6	5.275,1	6.219,6	1.400,4	1.650,6	3.972,6	5.275,1	6.219,6	17,9%	1.400,4	1.650,6	17,9%
Despesas operacionais (SG&A)	(1.117,2)	(1.106,9)	(902,1)	(299,1)	(223,3)	(1.102,0)	(999,8)	(902,1)	-9,8%	(264,2)	(223,3)	-15,5%
EBITDA	2.855,4	4.168,2	5.317,5	1.101,3	1.427,3	2.870,6	4.275,3	5.317,5	24,4%	1.136,2	1.427,3	25,6%
Margem EBITDA	49,3%	56,2%	64,4%	59,2%	62,7%	49,6%	57,6%	64,4%	6,8 p.p.	61,0%	62,7%	1,7 p.p.
Depreciação e amortização de outros imobilizados	(164,7)	(191,9)	(276,4)	(39,9)	(76,6)	(164,7)	(191,9)	(276,4)	44,0%	(39,9)	(76,6)	92,0%
Lucro operacional antes dos efeitos financeiros e IR (EBIT)	2.690,7	3.976,3	5.041,1	1.061,4	1.350,7	2.705,9	4.083,4	5.041,1	23,5%	1.096,3	1.350,7	23,2%
RESULTADO PROFORMA DE SEMINOVOS	2021	2022	2023	4T22	4T23	2021A**	2022A**	2023A	2023A x 2022A	4T22A	4T23A	4T23A x 4T22A
Receita bruta, deduzida dos descontos e cancelamentos	proforma* 6.093,4	proforma* 6.776,2	9.525,9	1.891,9	2.506,2	6.093,4	6.776,2	9.525,9	40,6%	1.891,9	2.506,2	32,5%
Impostos sobre receita	(8,4)	(7,6)	(10,9)	(1,9)	(4,7)	(8,4)	(7,6)	(10,9)	43,3%	(1,9)	(4,7)	147,4%
Receita líquida	6.085,0	6.768,6	9.515,0	1.890,0	2.501,5	6.085,0	6.768,6	9.515,0	40,6%	1.890,0	2.501,5	32,4%
Custo depreciado carros vendidos (book value)(****)	(4.750,2)	(5.642,9)	(8.800,3)	(1.673,1)	(2.303,9)	(4.750,2)	(5.642,9)	(8.800,3)	56,0%	(1.673,1)	(2.303,9)	37,7%
Ajuste ao valor recuperável dos ativos	-	(0.0.2,0)	(114,3)	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Lucro bruto	1.334,8	1.125,7	600,4	216,9	197,6	1.334,8	1.125,7	714,7	-36,5%	216,9	197,6	-8,9%
Despesas operacionais (SG&A)	(463,8)	(486,7)	(516,2)	(139,9)	(140,2)	(461,7)	(472,3)	(516,2)	9,3%	(134,9)	(140,2)	3,9%
EBITDA	871,0	639,0	84,2	77,0	57,4	873,1	653,4	198,5	-69,6%	82,0	57,4	-30,0%
Margem EBITDA	14,3%	9,4%	0,9%	4,1%	2,3%	14,3%	9,7%	2,1%	-7,6 p.p.	4,3%	2,3%	-2,0 p.p.
Depreciação de carros	(316,6)	(1.013,7)	(2.242,2)	(321,0)	(457,9)	(316,6)	(1.013,7)	(1.804,5)	78,0%	(321,0)	(457,9)	42,6%
Depreciação e amortização de outros imobilizados	(70,3)	(69,0)	(77,7)	(17,5)	(17,2)	(70,3)	(69,0)	(77,7)	12,6%	(17,5)	(17,2)	-1,7%
Amortização de Mais Valia	1,2	(63,7)	(5,4)	(19,1)	2,8			- 1	-	- '	` - ' /	-
Lucro (prejuízo) operacional antes dos efeitos financeiros e IR (EBIT)	485,3	(507,4)	(2.241,1)	(280,6)	(414,9)	486,2	(429,3)	(1.683,7)	292,2%	(256,5)	(417,7)	62,8%
TOTAL PROFORMA DO ALUGUEL DE CARROS E FRANCHISING	2021 proforma*	2022 proforma*	2023	4T22	4T23	2021A**	2022A**	2023A	2023A x 2022A	4T22A	4T23A	4T23A x 4T22A
Receita líquida	11.872,6	14.190,4	17.770,5	3.751,4	4.777,7	11.872,6	14.190,4	17.770,5	25,2%	3.751,4	4.777,7	27,4%
Custos diretos	(6.565,2)	(7.789,6)	(10.836,2)	(2.134,1)	(2.929,5)	(6.565,2)	(7.789,6)	(10.836,2)	39,1%	(2.134,1)	(2.929,5)	37,3%
Ajuste ao valor recuperável dos ativos		- '	(114,3)	- '	- '	- '	- '	` - ′	-		` - ′ ′	-
Lucro bruto	5.307,4	6.400,8	6.820,0	1.617,3	1.848,2	5.307,4	6.400,8	6.934,3	8,3%	1.617,3	1.848,2	14,3%
Despesas operacionais (SG&A)	(1.581,0)	(1.593,6)	(1.418,3)	(439,0)	(363,5)	(1.563,7)	(1.472,1)	(1.418,3)	-3,7%	(399,1)	(363,5)	-8,9%
EBITDA	3.726,4	4.807,2	5.401,7	1.178,3	1.484,7	3.743,7	4.928,7	5.516,0	11,9%	1.218,2	1.484,7	21,9%
Margem EBITDA	31,4%	33,9%	30,4%	31,4%	31,1%	31,5%	34,7%	31,0%	-3,7 p.p.	32,5%	31,1%	-1,4 p.p.
Depreciação de carros	(316,6)	(1.013,7)	(2.242,2)	(321,0)	(457,9)	(316,6)	(1.013,7)	(1.804,5)	78,0%	(321,0)	(457,9)	42,6%
Depreciação e amortização de outros imobilizados	(235,0)	(260,9)	(354,1)	(57,4)	(93,8)	(235,0)	(260,9)	(354,1)	35,7%	(57,4)	(93,8)	63,4%
Amortização de Mais Valia	1,2	(63,7)	(5,4)	(19,1)	2,8	-	-	- 1		-	- 1	-
Lucro (prejuízo) operacional antes dos efeitos financeiros e IR (EBIT)	3.176,0	3.468,9	2.800,0	780,8	935,8	3.192,1	3.654,1	3.357,4	-8,1%	839,8	933,0	11,1%

DADOS OPERACIONAIS PROFORMA ALUGUEL DE CARROS	2021 proforma*	2022 proforma*	2023	4T22	4T23
Frota média operacional (***)	259.707	282.597	285.103	275.545	299.655
Frota média alugada (***)	204.696	212.795	211.526	198.560	222.278
Idade média da frota (em meses)	13,4	15,6	12,6	13,7	11,7
Frota no final do período (***)	294.188	331.445	347.287	331.445	347.287
Número de diárias - em milhares (líquido de sublocação)	73.109,5	76.026,3	75.219,1	17.855,4	19.718,1
Diária média por carro (R\$)	87,00	107,50	120,54	115,70	126,75
Depreciação média por carro anualizada (R\$)	2.266,5	3.586,9	6.334,9	4.659,4	6.113,1
Taxa de utilização (não considera carros em ativação e desativação no cálculo)	80,4%	78,9%	78,6%	77,9%	79,7%
Número de carros comprados	115.401	191.495	172.620	67.508	70.375
Número de carros vendidos	105.272	100.543	155.441	30.207	38.064
Idade média dos carros vendidos (em meses)	21,7	27,9	28,3	29,4	26,1
Frota média	279.129	315.801	319.382	323.290	341.309
Valor médio da frota - R\$/milhões	14.456,6	19.746,2	22.075,1	20.962,9	23.792,1
Valor médio por carro no período - R\$/mil	51,8	62,5	69,1	64,8	69,7

<sup>(\*)</sup> O resultado proforma traz o resultado assumindo a combinação de negócios com a LCAM desde 01/01/2021, refletindo reclassificações contábeis e efeitos de alocação do preço de compra.

<sup>(\*\*)</sup> Exclui os efeitos das despesas relacionadas à combinação de negócios e efeitos da amortização de intangíveis reconhecidos no contexto da transação.

<sup>(\*\*\*)</sup> no 4T22 a Companhia efetivou a venda do carve-out, com redução de 49.296 carros na frota de final de período. Os números do 3T22 consideram estes carros.

<sup>(\*\*\*\*)</sup> Até o 3T23 os custos de preparação estavam somados ao book value dos carros vendidos

# 14.2 - Aluguel de Carros - México - R\$ milhões

RESULTADO DO ALUGUEL DE CARROS - MÉXICO	2023	4T23
Receita líquida	10,8	8,7
EBITDA	(42,6)	(25,4)
Depreciação carros e outros	(16,4)	(9,2)
Lucro (prejuízo) operacional antes dos efeitos financeiros e IR (EBIT)	(59,0)	(34,6)

# 14.3 – Gestão de Frotas ajustada – R\$ milhões

RESULTADO DA GESTÃO DE FROTAS	2021 proforma*	2022 proforma*	2023	4T22	4T23	2021A**	2022A**	2023A	2023A x 2022A	4T22A	4T23A	4T23A x 4T22A
Receita bruta da gestão de frotas, deduzida dos descontos e cancelamentos	3.304,7	4.907,2	7.367,4	1.479,4	2.077,5	3.304,7	4.907,2	7.367,4	50,1%	1.479,4	2.077,5	40,4%
Impostos sobre receita	(319,1)	(471,2)	(690,2)	(138,3)	(194,5)	(319,1)	(471,2)	(690,2)		(138,3)	(194,5)	40,6%
Receita líquida de gestão de frotas	2.985,6	4.436,0	6.677,2	1.341,1	1.883,0	2.985,6	4.436,0	6.677,2	50,5%	1.341,1	1.883,0	40,4%
Custos da gestão de frotas	(695,9)	(948,8)	(1.268,4)	(290,1)	(381,5)	(695,9)	(948,8)	(1.268,4)	33,7%	(290,1)	(381,5)	31,5%
Lucro bruto	2.289,7	3.487,2	5.408,8	1.051,0	1.501,5	2.289,7	3.487,2	5.408,8	55,1%	1.051,0	1.501,5	42,9%
Despesas operacionais (SG&A)	(335,3)	(575,2)	(559,4)	(195,0)	(154,5)	(327,0)	(473,7)	(559,4)	18,1%	(158,6)	(154,5)	-2,6%
EBITDA	1.954,4	2.912,0	4.849,4	856,0	1.347,0	1.962,7	3.013,5	4.849,4	60,9%	892,4	1.347,0	50,9%
Margem EBITDA Depreciação e amortização de outros imobilizados	<b>65,5%</b> (47,4)	<b>65,6%</b> (42,8)	72,6%	63,8%	71,5%	<b>65,7%</b> (47,4)	67,9%	<b>72,6%</b> (54,8)		66,5%	<b>71,5%</b> (14,6)	<b>5,0 p.p.</b> 84,8%
Depreciação e amortização de outros imobilizados Amortização de Mais Valia			(54,8)	(7,9)	(14,6)	,	(42,8)	(54,8)	28,0%	(7,9)	(14,6)	
Lucro operacional antes dos efeitos financeiros e IR (EBIT)	(22,0) <b>1.885,0</b>	(27,0) <b>2.842,2</b>	6,5 <b>4.801,1</b>	(9,4) <b>838,7</b>	(1,7) <b>1.330,7</b>	1.915,3	2.970,7	4.794,6	61,4%	884,5	1.332,4	0,0% <b>50,6%</b>
RESULTADO PROFORMA DE SEMINOVOS	2021	2022	2023	4T22	4T23	2021A**	2022A**	2023A	2023A x 2022A	4T22A	4T23A	4T23A x 4T22A
	proforma*	proforma*										
Receita bruta, deduzida dos descontos e cancelamentos	2.448,6	2.972,0	4.450,1	795,4	1.241,2	2.448,6	2.886,2	4.450,1	54,2%	709,6	1.241,2	74,9%
Impostos sobre receita	(3,0)	(6,7)	(6,0)	(2,4)	(2,1)	(3,0)	(5,3)	(6,0)		(1,0)	(2,1)	110,0%
Receita líquida	2.445,6	2.965,3	4.444,1	793,0	1.239,1	2.445,6	2.880,9	4.444,1	54,3%	708,6	1.239,1	74,9%
Custo depreciado carros vendidos (book value) (***)	(1.855,1)	(2.325,1)	(3.876,1)	(688,2)	(1.110,6)	(1.855,1)	(2.234,9)	(3.876,1)		(598,0)	(1.110,6)	85,7%
Ajuste a Valor Recuperável de Ativos	-	-	(39,0)	-	-	-	646.0	568.0	-	-	-	-
Lucro bruto	590,5	640,2	<b>529,0</b> (214,6)	104,8	128,5	590,5	,.	(214,6)	-12,1% -1.6%	<b>110,6</b> (56,7)	<b>128,5</b> (55,5)	16,2% -2,1%
Despesas operacionais (SG&A) EBITDA	(176,8) <b>413,7</b>	(250,4) <b>389,8</b>	(214,6) <b>314,4</b>	(83,7) <b>21,1</b>	(55,5) <b>73,0</b>	(176,4) <b>414,1</b>	(218,0) <b>428.0</b>	353,4	-17,4%	(56,7) <b>53,9</b>	(33,3) <b>73,0</b>	35,4%
Margem EBITDA	16,9%	13,1%	7,1%	2,7%	73,0 5,9%	16,9%	14,9%	353,4 8.0%		7,6%	73,0 5,9%	-1,7 p.p.
Depreciação de carros	(356,0)	(748,3)	(1.598,9)	(288,1)	(462,3)	(356,0)	(748,3)	(1.558,5)	-6,9 p.p. 108,3%	(288,1)	(462,3)	-1,7 p.p. 60,5%
Depreciação e amortização de outros imobilizados	(23,4)	(32,6)	(24,8)	(7,0)	(9,1)	(23,4)	(31,6)	(24,8)		(6,0)	(9,1)	51,7%
Amortização de Mais Valia	(172,4)	(336,9)	(334,3)	(119,7)	(26,7)	(23,4)	(31,0)	(24,0)	-21,370	(0,0)	(9,1)	51,770
Lucro (prejuízo) operacional antes dos efeitos financeiros e IR (EBIT)	(138,1)	(728,0)	(1.643,6)	(393,7)	(425,1)	34,7	(351,9)	(1.229,9)	249,5%	(240,2)	(398,4)	65,9%
TOTAL PROFORMA DE GESTÃO DE FROTAS	2021	2022	2023	4T22	4T23	2021A**	2022A**	2023A	2023A x 2022A	4T22A	4T23A	4T23A x 4T22A
Receita líquida	proforma* 5.431.2	proforma*	44 404 0	0.404.4	2.422.4	5 404 0	7.046.0	11.121.3	F0 00/	2.040.7	2.402.4	F0 20/
Receita liquida Custos diretos		7.401,3	<b>11.121,3</b> (5.144,5)	<b>2.134,1</b> (978,3)	3.122,1	5.431,2	7.316,9	(5.144,5)	52,0%	2.049,7	<b>3.122,1</b> (1.492,1)	52,3%
Ajuste a Valor Recuperável de Ativos	(2.551,0)	(3.273,9)	(39,0)	,	(1.492,1)	(2.551,0)	(3.183,7)	(5.144,5)	61,6%	(888,1)	(1.492,1)	68,0%
Ajuste a valor Recuperaverde Alivos Lucro bruto	2 000 2	4.127,4	5.937,8	1.155,8		2.880,2	4.133,2	5.976,8	44,6%		4 620 0	40,3%
	<b>2.880,2</b> (512,1)	(825,6)	(774,0)	(278,7)	<b>1.630,0</b> (210,0)	(503,4)	4.133,2 (691,7)	(774,0)		<b>1.161,6</b> (215,3)	<b>1.630,0</b> (210,0)	-2,5%
Despesas operacionais (SG&A) EBITDA	2.368,1	(825,6) <b>3.301,8</b>	5.163,8	(278,7) <b>877,1</b>	(210,0) <b>1.420,0</b>	(503,4) <b>2.376,8</b>	3.441,5	5.202,8	51,2%	(215,3) <b>946,3</b>	1.420,0	-2,5% <b>50,1%</b>
Margem EBITDA	43,6%	3.301,8 44,6%	5.163,8 46,4%	877,1 41,1%	45,5%	2.376,8 43,8%	3.441,5 47,0%	5.202,8 46,8%		946,3 46,2%	45,5%	
Depreciação de carros	(356,0)	(748,3)	(1.598,9)	(288,1)	(462,3)	(356,0)	(748,3)	(1.558,5)		(288,1)	(462,3)	-0,7 p.p. 60,5%
Depreciação de carros	(356,0)	(140,3)	(1.596,9)	(200,1)	(402,3)	(336,0)	(140,3)	(1.336,3)	100,3%	(200,1)	(402,3)	60,5%

(79,6)

(327,8)

3.157,5

(14,9)

(129,1)

445,0

(23,7)

(28,4)

905,6

(70,8)

1.950,0

(74,4)

2.618,8

3.564,7

(79,6)

7,0%

(13,9)

644,3

(23,7)

934,0

70,5%

45,0%

DADOS OPERACIONAIS PROFORMA GESTÃO DE FROTAS	2021 proforma*	2022 proforma*	2023	4T22	4T23
Frota média operacional	157.098	199.961	258.334	227.593	276.400
Frota média alugada total	155.169	192.830	239.839	214.786	253.780
Frota média alugada própria	151.809	190.089	238.430	212.479	253.118
Frota média alugada - sublocação Aluguel de Carros	3.360	2.741	1.409	2.307	661
Idade média da frota (em meses)	18,9	19,0	18,3	18,2	18,5
Frota no final do período					
Gestão de Frotas	194.047	259.596	309.059	259.596	309.059
Gerenciamento de Frotas	57	20	-	20	-
Número de diárias - em milhares	54.651,2	68.432,0	85.834,7	19.123,1	22.780,7
Diária média por carro (R\$) (não considera receitas de novas iniciativas)	59,40	69,10	82,93	74,69	87,81
Depreciação média por carro anualizada (R\$)	1.230,8	3.748,0	6.025,5	5.062,7	6.689,7
Taxa de utilização (não considera carros em ativação e desativação no cálculo)	96,4%	97,0%	95,6%	96,4%	95,0%
Número de carros comprados	82.109	107.041	116.002	29.850	37.157
Número de carros vendidos	39.569	40.646	65.938	11.286	18.450
Idade média dos carros vendidos (em meses)	31,8	36,1	36,5	36,6	36,3
Frota média	172.360	220.874	282.359	251.860	300.620
Valor médio da frota - R\$/milhões	9.509,1	15.729,1	23.348,5	19.298,9	25.605,2
Valor médio por carro no período - R\$/mil	55,2	71,2	82,7	76,6	85,2

<sup>(\*)</sup> O resultado proforma traz o resultado assumindo a combinação de negócios com a LCAM desde 01/01/2021, refletindo reclassificações contábeis e efeitos de alocação do preço de compra.

(70,8)

(194,4)

1.746,9

(75,4)

(363,9)

2.114,2

Amortização de Mais Valia

Depreciação e amortização de outros imobilizados

Lucro (prejuízo) operacional antes dos efeitos financeiros e IR (EBIT)

<sup>(\*\*)</sup> Exclui os efeitos das despesas relacionadas à combinação de negócios e efeitos da amortização de intangíveis reconhecidos no contexto da transação.

<sup>(\*\*\*)</sup> Até o 3T23 os custos de preparação estavam somados ao book value dos carros vendidos

# 14.4 – Resultado Consolidado ajustado – R\$ milhões

RESULTADO CONSOLIDADO	2021 proforma*	2022 proforma*	2023	4T22	4T23	2021A**	2022A**	2023A	2023A x 2022A	4T22A	4T23A	4T23A x 4T22A
Receita bruta alugueis	9.695,6	13.122,4	16.496,8	3.555,5	4.599,2	9.695,6	13.122,4	16.496,8	25,7%	3.555,5	4.599,2	29,4%
Impostos sobre receita	(922,4)	(1.264,6)	(1.553,3)	(353,0)	(431,3)	(922,4)	(1.264,6)	(1.553,3)	22,8%	(353,0)	(431,3)	22,2%
Receita líquida do aluguel	8.773,2	11.857,8	14.943,5	3.202,5	4.167,9	8.773,2	11.857,8	14.943,5	26,0%	3.202,5	4.167,9	30,1%
Receita líquida da venda dos carros	8.530,6	9.733,9	13.959,1	2.683,0	3.740,6	8.530,6	9.649,5	13.959,1	44,7%	2.598,6	3.740,6	43,9%
Total da receita líquida	17.303,8	21.591,7	28.902,6	5.885,5	7.908,5	17.303,8	21.507,3	28.902,6	34,4%	5.801,1	7.908,5	36,3%
Custos			1									
Aluguel	(2.510,9)	(3.095,5)	(3.327,7)	(751,1)	(1.023,9)	(2.510,9)	(3.095,5)	(3.327,7)	7,5%	(751,1)	(1.023,9)	36,3%
Venda dos carros p/ renovação da frota (book value)(***)	(6.605,3)	(7.968,0)	(12.676,4)	(2.361,3)	(3.414,5)	(6.605,3)	(7.877,8)	(12.676,4)	60,9%	(2.271,1)	(3.414,5)	50,3%
Ajuste a Valor Recuperável de Ativos	- '	-	(153,3)	-	-	-	-	- 1	-	-	- 1	-
Total de custos	(9.116,2)	(11.063,5)	(16.157,4)	(3.112,4)	(4.438,4)	(9.116,2)	(10.973,3)	(16.004,1)	45,8%	(3.022,2)	(4.438,4)	46,9%
Lucro bruto	8.187,6	10.528,2	12.745,2	2.773,1	3.470,1	8.187,6	10.534,0	12.898,5	22,4%	2.778,9	3.470,1	24,9%
Despesas operacionais (SG&A)												
Aluguel	(1.452,5)	(1.682,1)	(1.491,5)	(494,1)	(395,1)	(1.429,0)	(1.473,5)	(1.491,5)	1,2%	(422,8)	(395,1)	-6,6%
Venda dos carros p/ renovação da frota	(640,6)	(737,1)	(730,8)	(223,6)	(195,7)	(638,1)	(690,3)	(730,8)	5,9%	(191,6)	(195,7)	2,1%
Total de despesas operacionais	(2.093,1)	(2.419,2)	(2.222,3)	(717,7)	(590,8)	(2.067,1)	(2.163,8)	(2.222,3)	2,7%	(614,4)	(590,8)	-3,8%
Lucro Antes de Juros, Impostos, Depreciação e Amortização (EBITDA)	6.094,5	8.109,0	10.522,9	2.055,4	2.879,3	6.120,5	8.370,2	10.676,2	27,6%	2.164,5	2.879,3	33,0%
Depreciação de carros	(672,6)	(1.762,0)	(3.844,7)	(609,1)	(922,9)	(672,6)	(1.762,0)	(3.366,6)	91,1%	(609,1)	(922,9)	51,5%
Depreciação e amortização de outros imobilizados	(305,8)	(336,3)	(446,5)	(72,3)	(124,0)	(305,8)	(335,3)	(446,5)	33,2%	(71,3)	(124,0)	73,9%
Amortização de Mais Valia	(193,2)	(427,6)	(333,2)	(148,2)	(25,6)		-					
Total de despesas de depreciação e amortização	(978,4)	(2.098,3)	(4.291,2)	(681,4)	(1.046,9)	(978,4)	(2.097,3)	(3.813,1)	81,8%	(680,4)	(1.046,9)	53,9%
Lucro operacional antes dos efeitos financeiros e IR (EBIT)	4.922,9	5.583,1	5.898,5	1.225,8	1.806,8	5.142,1	6.272,9	6.863,1	9,4%	1.484,1	1.832,4	23,5%
Resultado de equivalência patrimonial		0,2				- '	0,2	-		-	- '	
Resultado financeiro líquido	(673,4)	(2.658,7)	(4.024,3)	(748,0)	(974,3)	(785,0)	(2.726,0)	(4.024,3)	47,6%	(748,0)	(974,3)	30,3%
Lucro antes do imposto de renda e da contribuição social	4.249,5	2.924,6	1.874,2	477,8	832,5	4.357,1	3.547,1	2.838,8	-20,0%	736,1	858,1	16,6%
Imposto de renda e contribuição social	(1.256,5)	(948,5)	(71,1)	(34,4)	(126,9)	(1.293,1)	(801,8)	(361,0)	-55,0%	(98,4)	(107,2)	8,9%
Lucro líquido do período	2.993,0	1.976,1	1.803,1	443,4	705,6	3.064,0	2.745,3	2.477,8	-9,7%	637,7	750,9	17,8%
EBITDA Aluguel de carros, Gestão de frotas e Franchising	4.809,8	7.080,2	10.124,3	1.957,3	2.748,9	4.833,3	7.288,8	10.124,3	38,9%	2.028,6	2.748,9	35,5%
Margem EBITDA (calculada sobre a receita de aluguel)	54,8%	59,7%	67,8%	61,1%	66,0%	55,1%	61,5%	67,8%	6,3 p.p.	63,3%	66,0%	2,6 p.p.
EBITDA Seminovos	1.284,7	1.028,8	398,6	98,1	130,4	1.287,2	1.081,4	551,9	-49,0%	135,9	130,4	-4,0%
Margem EBITDA de seminovos	15,1%	10,6%	2,9%	3,7%	3,5%	15,1%	11,2%	4,0%	-7,3 p.p.	5,2%	3,5%	-1,7 p.p.

<sup>(\*)</sup> O resultado proforma traz o resultado assumindo a combinação de negócios com a LCAM desde 01/01/2021, refletindo reclassificações contábeis e efeitos de alocação do preço de compra.

<sup>(\*\*)</sup> Exclui os efeitos das despesas relacionadas à combinação de negócios e efeitos da amortização de intangíveis reconhecidos no contexto da transação.

<sup>(\*\*\*)</sup> Até o 3T23 os custos de preparação estavam somados ao book value dos carros vendidos

# 15 – Dados Operacionais ajustados

DADOS OPERACIONAIS	2021	2022	2023	2023 x 2022	4T22	4T23	4T23 x 4T22
Frota média operacional:	250 707	202 507	205 402	0.00/	275 545	200 655	0.70/
Aluguel de carros - Brasil (**) Gestão de frotas	259.707 157.098	282.597 199.961	285.103 258.334	0,9% 29,2%	275.545 227.593	299.655 276.400	8,7% 21,4%
Total	416.806	482.558	543.437	12,6%	503.138	576.055	14,5%
Frota média alugada:							
Aluguel de carros - Brasil (**)	204.696	212.795	211.526	-0,6%	198.560	222.278	11,9%
Gestão de frotas	155.169	192.830	239.839	24,4%	214.786	253.780	18,2%
Total	359.865	405.625	451.364	11,3%	413.346	476.058	15,2%
Idade média da frota operacional (meses)	40.4	45.0	40.0	40.50/	40.7	44.7	44.00/
Aluguel de carros - Brasil (**) Gestão de frotas	13,4 18,9	15,6 19,0	12,6 18,3	-19,5% -3,8%	13,7 18,2	11,7 18,5	-14,9% 1,9%
Idade média da frota total operacional	15,5	17,3	15,3	-11,7%	16,8	15,0	-10,7%
Frota no final do período:	- , -	,-	-,-	,		-,-	.,
Aluguel de carros - Brasil (**)	294.188	331.445	347.287	4,8%	331.445	347.287	4,8%
Aluguel de carros - México	-	-	1.266	,	-	1.266	,
Gestão de frotas	194.047	259.596	309.059	19,1%	259.596	309.059	19,1%
Total	488.235	591.041	657.612	11,3%	591.041	657.612	11,3%
Frota gerenciada no final do período - Gestão de frotas	57	20	-	-100,0%	20	-	-100,0%
Investimento em Frota (Em R\$ milhões) (inclui acessórios)							
Aluguel de carros - Brasil (**)	8.181,7	16.145,4	14.256,4	-11,7%	5.178,2	5.830,4	12,6%
Aluguel de Carros - México	- 6 FF7 3	10.000.6	46,7	- 7.50/	2 002 4	26,0	20.5%
Gestão de frotas Total	6.557,3 14.739,0	10.829,6 26.975,0	11.646,5 25.949,6	7,5%	2.903,4 8.081,6	3.499,8 9.356,2	20,5% 15,8%
	14.733,0	20.973,0	25.545,0	-3,078	0.001,0	9.550,2	13,076
Número de diárias (em milhares): Aluguel de carros - Brasil	74.711,0	77.666,8	77.218,0	-0,6%	18.270,5	20.451,5	11,9%
Diárias referente sub-locação para Gestão de Frotas	(1.601,4)	(1.640,4)	(1.998,9)	21,9%	(415,1)	(733,4)	76,7%
Aluguel de carros - líquido	73.109,5	76.026,3	75.219,1	-1,1%	17.855,4	19.718,1	10,4%
Gestão de frotas	54.651,2	68.432,0	85.834,7	25,4%	19.123,1	22.780,7	19,1%
Total	127.760,8	144.458,4	161.053,8	11,5%	36.978,5	42.498,8	14,9%
Depreciação média por carro anualizada (R\$)							
Aluguel de Carros - Brasil	2.266,5	3.586,9	6.334,9	76,6%	4.659,4	6.113,1	31,2%
Gestão de frotas	1.230,8	3.748,0	6.025,5	60,8%	5.062,7	6.689,7	32,1%
Total	1.621,2	3.653,6	6.187,8	69,4%	4.841,9	6.389,8	32,0%
Receita bruta média anual por carro operacional (R\$ mil)							
Aluguel de carros	24,5	28,9	31,8	10,0%	30,4	33,9	11,5%
Gestão de frotas	20,7	23,6	27,6	16,7%	25,4	29,4	15,4%
Diária média (R\$)							
Aluguel de carros - Brasil (*)	87,00	107,50	120,54	12,1%	115,70	126,75	9,6%
Gestão de frotas (não considera receitas de novas iniciativas)	59,40	69,10	82,93	20,0%	74,69	87,81	17,6%
Percentual de Utilização (não considera carros em ativação e desativação no cálculo):							
Aluguel de carros - Brasil	80,4%	78,9%	78,6%	-0,3 p.p.	77,9%	79,7%	1,8 p.p.
Gestão de frotas	96,4%	97,0%	95,6%	-1,4 p.p.	96,4%	95,0%	-1,4 p.p.
Número de carros comprados - Brasil Número de carros comprados - México	197.510 -	298.536 -	288.622 1.262	-3,3% -	97.358 -	107.532 345	10,5% -
Preço médio dos carros comprados Brasil (R\$ mil) - Brasil	74,62	90,36	89,75	-0,7%	83,01	86,77	4,5%
Número de carros vendidos - Brasil	144.841	141.189	221.379	56,8%	41.493	56.514	36,2%
Preço médio dos carros vendidos (R\$ mil) (***) - Brasil	53,33	61,49	59,47	-3,3%	57,94	62,72	8,2%
					L1		

<sup>(\*)</sup> Não inclui no cálculo a locação para a Divisão de Gestão de Frotas.

<sup>(\*\*)</sup> no 4T22 a Companhia efetivou a venda do carve-out, com redução de 49.296 carros na frota de final de período. Os números do 3T22 consideram estes carros. (\*\*\*) Preço líquido do SG&A de venda dos carros desativados para renovação da frota.

# 16 – Dados contábeis – R\$ milhões (conforme divulgado, sem ajustes proforma)

# 16.1 – Aluguel de Carros – Brasil – R\$ milhões

RESULTADO DO ALUGUEL DE CARROS E FRANCHISING	2020	2021	2022	2023	Var.	4T22	4T23	Var.
Receita bruta do aluguel de carros e franchising, deduzida dos descontos e cancelamentos	3.475,2	4.851,3	7.211,5	9.118,6	26,4%	2.076,1	2.513,0	21,0%
Impostos sobre receita	(330,2)	(455,9)	(701,3)	(863,1)	23,1%	(214,7)	(236,8)	10,3%
Receita líquida do aluguel de carros	3.145,0	4.395,4	6.510,2	8.255,5	26,8%	1.861,4	2.276,2	22,3%
Custos do aluguel de carros e franchising	(1.124,3)	(1.406,9)	(1.840,4)	(2.035,9)	10,6%	(461,0)	(625,6)	35,7%
Lucro bruto	2.020,7	2.988,5	4.669,8	6.219,6	33,2%	1.400,4	1.650,6	17,9%
Despesas operacionais (SG&A)	(595,4)	(832,6)	(950,7)	(902,1)	-5,1%	(299,1)	(223,3)	-25,3%
Depreciação e amortização de outros imobilizados	(120,7)	(142,6)	(181,6)	(276,4)	52,2%	(39,9)	(76,6)	92,0%
Lucro operacional antes dos efeitos financeiros e IR (EBIT)	1.304,6	2.013,3	3.537,5	5.041,1	42,5%	1.061,4	1.350,7	27,3%
EBITDA	1.425,3	2.155,9	3.719,1	5.317,5	43,0%	1.101,3	1.427,3	29,6%
Margem EBITDA	45,3%	49,0%	57,1%	64,4%	7,3 p.p.	59,2%	62,7%	3,5 p.p.

RESULTADO DE SEMINOVOS	2020	2021	2022	2023	Var.	4T22	4T23	Var.
Receita bruta, deduzida dos descontos e cancelamentos	5.150,7	4.413,3	5.994,8	9.525,9	58,9%	1.891,9	2.506,2	32,5%
Impostos sobre receita	(10,0)	(5,2)	(6,5)	(10,9)	67,7%	(1,9)	(4,7)	147,4%
Receita líquida	5.140,7	4.408,1	5.988,3	9.515,0	58,9%	1.890,0	2.501,5	32,4%
Custo depreciado carros vendidos (book value) e preparação para venda (**)	(4.629,7)	(3.416,2)	(5.027,1)	(8.800,3)	75,1%	(1.673,1)	(2.303,9)	37,7%
Ajuste ao valor recuperável dos ativos	-	-	-	(114,3)	0,0%	-	-	-
Lucro bruto	511,0	991,9	961,2	600,4	-37,5%	216,9	197,6	-8,9%
Despesas operacionais (SG&A)	(316,1)	(360,7)	(445,5)	(516,2)	15,9%	(139,9)	(140,2)	0,2%
Depreciação de carros	(342,6)	(183,7)	(954,6)	(2.247,6)	135,4%	(340,1)	(457,8)	34,6%
Depreciação e amortização de outros imobilizados	(54,3)	(56,1)	(61,4)	(77,7)	26,5%	(17,5)	(14,5)	-17,1%
Lucro (prejuízo) operacional antes dos efeitos financeiros e IR (EBIT)	(202,0)	391,4	(500,3)	(2.241,1)	348,0%	(280,6)	(414,9)	47,9%
EBITDA	194,9	631,2	515,7	84,2	-83,7%	77,0	57,4	-25,5%
Margem EBITDA	3,8%	14,3%	8,6%	0,9%	-7,7 p.p.	4,1%	2,3%	-1,8 p.p.

TOTAL DO ALUGUEL DE CARROS E FRANCHISING	2020	2021	2022	2023	Var.	4T22	4T23	Var.
Receita bruta do aluguel de carros e franchising, deduzida dos descontos e cancelamentos	3.475,2	4.851,3	7.211,5	9.118,6	26,4%	2.076,1	2.513,0	21,0%
Receita bruta da venda dos carros, deduzida dos descontos e cancelamentos	5.150,7	4.413,3	5.994,8	9.525,9	58,9%	1.891,9	2.506,2	32,5%
Receita bruta total	8.625,9	9.264,6	13.206,3	18.644,5	41,2%	3.968,0	5.019,2	26,5%
Impostos sobre receita								
Aluguel de carros e franchising	(330,2)	(455,9)	(701,3)	(863,1)	23,1%	(214,7)	(236,8)	10,3%
Venda dos carros para renovação da frota	(10,0)	(5,2)	(6,5)	(10,9)	67,7%	(1,9)	(4,7)	147,4%
Receita líquida do aluguel de carros	3.145,0	4.395,4	6.510,2	8.255,5	26,8%	1.861,4	2.276,2	22,3%
Receita líquida de venda dos carros p/ renovação da frota	5.140,7	4.408,1	5.988,3	9.515,0	58,9%	1.890,0	2.501,5	32,4%
Receita líquida total	8.285,7	8.803,5	12.498,5	17.770,5	42,2%	3.751,4	4.777,7	27,4%
Custos diretos								
Aluguel de carros	(1.124,3)	(1.406,9)	(1.840,4)	(2.035,9)	10,6%	(461,0)	(625,6)	35,7%
Venda dos carros para renovação da frota (book value)	(4.629,7)	(3.416,2)	(5.027,1)	(8.800,3)	75,1%	(1.673,1)	(2.303,9)	37,7%
Ajuste ao valor recuperável dos ativos	-	- 1		(114,3)			_	
Lucro bruto	2.531,7	3.980,4	5.631,0	6.820,0	21,1%	1.617,3	1.848,2	14,3%
Despesas operacionais (SG&A)								
Aluguel de carros	(595,4)	(832,6)	(950,7)	(902,1)	-5,1%	(299,1)	(223,3)	-25,3%
Venda dos carros para renovação da frota	(316,1)	(360,7)	(445,5)	(516,2)	15,9%	(139,9)	(140,2)	0,2%
Depreciação de carros	(342,6)	(183,7)	(954,6)	(2.247,6)	135,4%	(340,1)	(457,8)	34,6%
Depreciação e amortização de outros imobilizados								
Aluguel de carros	(120,7)	(142,6)	(181,6)	(276,4)	52,2%	(39,9)	(76,6)	92,0%
Venda dos carros para renovação da frota	(54,3)	(56,1)	(61,4)	(77,7)	26,5%	(17,5)	(14,5)	-17,1%
Lucro operacional antes dos efeitos financeiros e IR (EBIT)	1.102,6	2.404,7	3.037,2	2.800,0	-7,8%	780,8	935,8	19,9%
EBITDA	1.620,2	2.787,1	4.234,8	5.401,7	27,6%	1.178,3	1.484,7	26,0%
Margem de EBITDA	19,6%	31,7%	33,9%	30,4%	-3,5 p.p.	31,4%	31,1%	-0,3 p.p.

DADOS OPERACIONAIS ALUGUEL DE CARROS	2020	2021	2022	2023	Var.	4T22	4T23	Var.
Frota média operacional (*)	200.742	195.242	246.922	285.103	15,5%	275.545	299.655	8,7%
Frota média alugada (*)	140.151	151.686	185.129	211.526	14,3%	198.560	222.278	11,9%
ldade média da frota (em meses)	10,0	13,9	15,9	12,6	-21,0%	13,7	11,7	-14,9%
Frota no final do período (*)	216.334	216.293	331.445	347.287	4,8%	331.445	347.287	4,8%
Número de diárias - em milhares (líquido de sublocação)	50.446,5	53.756,6	66.009,1	75.219,1	14,0%	17.855,4	19.718,1	10,4%
Diária média por carro (R\$)	68,52	89,71	108,57	120,54	11,0%	115,70	126,75	9,6%
Depreciação média por carro anualizada (R\$)	1.706,8	941,1	3.606,3	6.334,9	75,7%	4.659,4	6.113,1	31,2%
Taxa de utilização (não considera carros em ativação e desativação no cálculo)	73,5%	79,8%	79,6%	78,6%	-1,0 p.p.	77,9%	79,7%	1,8 p.p.
Número de carros comprados	92.801	83.382	170.750	172.620	1,1%	67.508	70.375	4,2%
Número de carros vendidos	113.346	76.906	89.485	155.441	73,7%	30.207	38.064	26,0%
ldade média dos carros vendidos (em meses)	16,9	21,9	28,3	28,3	0,0%	29,4	26,1	-11,2%
Frota média	221.895	209.172	275.889	319.382	15,8%	323.290	341.309	5,6%
Valor médio da frota - R\$/milhões	9.951,6	10.592,7	17.199,0	22.075,1	28,4%	20.962,9	23.792,1	13,5%
Valor médio por carro no período - R\$/mil	44,8	50,6	62,3	69,1	10,9%	64,8	69,7	7,6%

<sup>(\*)</sup> no 4T22 a Companhia efetivou a venda do carve-out, com redução de 49.296 carros na frota de final de período. Os números do 3T22 consideram estes carros. (\*\*) Até o 3T23 os custos de preparação estavam somados ao book value dos carros vendidos

# 16.2 – Aluguel de Carros – México – R\$ milhões

TOTAL DO ALUGUEL DE CARROS- MÉXICO	2023	4T23
Receita líquida total	10,8	8,7
Depreciação de carros e outros	(16,4)	(9,2)
Lucro operacional antes dos efeitos financeiros e IR (EBIT)	(59,0)	(34,6)
EBITDA	(42,6)	(25,4)

# 16.3 – Gestão de Frotas – R\$ milhões

RESULTADO DA GESTÃO DE FROTAS	2020	2021	2022	2023	Var.	4T22	4T23	Var.
Receita bruta da gestão de frotas, deduzida dos descontos e cancelamentos	1.163,7	1.325,2	3.567,7	7.367,4	106,5%	1.479,4	2.077,5	40,4%
Impostos sobre receita	(110,2)	(127,3)	(343,0)	(690,2)	101,2%	(138,3)	(194,5)	40,6%
Receita líquida da gestão de frotas	1.053,5	1.197,9	3.224,7	6.677,2	107,1%	1.341,1	1.883,0	40,4%
Custos da gestão de frotas	(221,5)	(315,6)	(678,6)	(1.268,4)	86,9%	(290,1)	(381,5)	31,5%
Lucro bruto	832,0	882,3	2.546,1	5.408,8	112,4%	1.051,0	1.501,5	42,9%
Despesas operacionais (SG&A)	(69,7)	(141,2)	(433,3)	(559,4)	29,1%	(195,0)	(154,5)	-20,8%
Depreciação e amortização de outros imobilizados	(8,4)	(8,3)	(40,7)	(48,3)	18,7%	(17,3)	(16,3)	-5,8%
Lucro operacional antes dos efeitos financeiros e IR (EBIT)	753,9	732,8	2.072,1	4.801,1	131,7%	838,7	1.330,7	58,7%
EBITDA	762,3	741,1	2.112,8	4.849,4	129,5%	856,0	1.347,0	57,4%
Margem EBITDA	72,4%	61,9%	65,5%	72,6%	7,1 p.p.	63,8%	71,5%	7,7 p.p.

RESULTADO DE SEMINOVOS	2020	2021	2022	2023	Var.	4T22	4T23	Var.
Receita bruta, deduzida dos descontos e cancelamentos	969,2	900,7	2.066,0	4.450,1	115,4%	795,4	1.241,2	56,0%
Impostos sobre receita	(0,8)	(0,8)	(5,8)	(6,0)	3,4%	(2,4)	(2,1)	-12,5%
Receita líquida	968,4	899,9	2.060,2	4.444,1	115,7%	793,0	1.239,1	56,3%
Custo depreciado carros vendidos (book value) e preparação para venda(**)	(832,0)	(659,3)	(1.627,1)	(3.876,1)	138,2%	(688,2)	(1.110,6)	61,4%
Ajuste ao valor recuperável dos ativos				(39,0)		-	-	
Lucro bruto	136,4	240,6	433,1	529,0	22,1%	104,8	128,5	22,6%
Despesas operacionais (SG&A)	(50,8)	(71,2)	(191,6)	(214,6)	12,0%	(83,7)	(55,5)	-33,7%
Depreciação de carros	(130,4)	(71,4)	(799,7)	(1.933,2)	141,7%	(407,8)	(489,0)	19,9%
Depreciação e amortização de outros imobilizados	(10,0)	(11,4)	(21,7)	(24,8)	14,3%	(7,0)	(9,1)	30,0%
Lucro (prejuízo) operacional antes dos efeitos financeiros e IR (EBIT)	(54,8)	86,6	(579,9)	(1.643,6)	183,4%	(393,7)	(425,1)	8,0%
EBITDA	85,6	169,4	241,5	314,4	30,2%	21,1	73,0	246,0%
Margem EBITDA	8,8%	18,8%	11,7%	7,1%	-4,6 p.p.	2,7%	5,9%	3,2 p.p.

RESULTADO DA GESTÃO DE FROTAS	2020	2021	2022	2023	Var.	4T22	4T23	Var.
Receita bruta da gestão de frotas, deduzida dos descontos e cancelamentos	1.163,7	1.325,2	3,567.7	7.367,4	106,5%	1,479,4	2.077.5	40.4%
Receita bruta da yestao de rrotas, deduzida dos descontos e cancelamentos	969,2	900.7	2.066.0	4.450.1	115,4%	795,4	1.241,2	56,0%
Receita bruta total	2.132,9	2.225,9	5.633,7	11.817,5	109,8%	2,274.8	3.318.7	45,9%
Impostos sobre receita	2.132,3	2.220,9	3.033,7	11.017,3	103,078	2.274,0	3.310,7	45,576
Gestão de frotas	(110,2)	(127,3)	(343,0)	(690,2)	101,2%	(138,3)	(194,5)	40,6%
					3,4%			-12,5%
Venda dos carros para renovação da frota Receita líquida da gestão de frotas	(0,8) 1.053,5	(0,8) 1.197,9	(5,8) 3.224,7	(6,0) 6.677,2	3,4% 107,1%	(2,4) 1.341,1	(2,1) 1.883,0	-12,5% 40,4%
	968.4		2.060.2	4.444.1			1.883,0	
Receita líquida de venda dos carros p/ renovação da frota		899,9			115,7%	793,0		56,3%
Receita líquida total	2.021,9	2.097,8	5.284,9	11.121,3	110,4%	2.134,1	3.122,1	46,3%
Custos diretos								
Gestão de frotas	(221,5)	(315,6)		(1.268,4)	86,9%	(290,1)	(381,5)	31,5%
Venda dos carros para renovação da frota (book value)	(832,0)	(659,3)	(1.627,1)	(3.876,1)	138,2%	(688,2)	(1.110,6)	61,4%
Ajuste ao valor recuperável dos ativos				(39,0)			-	
Lucro bruto	968,4	1.122,9	2.979,2	5.937,8	99,3%	1.155,8	1.630,0	41,0%
Despesas operacionais (SG&A)								
Gestão de frotas	(69,7)	(141,2)	(433,3)	(559,4)	29,1%	(195,0)	(154,5)	-20,8%
Venda dos carros para renovação da frota	(50,8)	(71,2)	(191,6)	(214,6)	12,0%	(83,7)	(55,5)	-33,7%
Depreciação de carros	(130,4)	(71,4)	(799,7)	(1.933,2)	141,7%	(407,8)	(489,0)	19,9%
Depreciação e amortização de outros imobilizados						, ,		
Gestão de frotas	(8,4)	(8,3)	(40,7)	(48,3)	18,7%	(17,3)	(16,3)	-5,8%
Venda dos carros para renovação da frota	(10,0)	(11,4)	(21,7)	(24,8)	14,3%	(7,0)	(9,1)	30,0%
Lucro operacional antes dos efeitos financeiros e IR (EBIT)	699,1	819,4	1.492,2	3.157,5	111,6%	445,0	905,6	103,5%
EBITDA	847,9	910,5	2.354,3	5.163,8	119,3%	877,1	1.420,0	61,9%
Margem de EBITDA	41,9%	43,4%		46,4%	1,9 p.p.	41,1%	45,5%	4,4 p.p.

DADOS OPERACIONAIS	2020	2021	2022	2023	Var.	4T22	4T23	Var.
Frota média operacional	59.801	61.962	142.703	258.334	81,0%	227.593	276.400	21,4%
Frota média alugada total Frota média alugada própria Frota média alugada - sublocação Aluguel de Carros	59.244 57.706 1.538	63.493 60.133 3.360	137.700 134.959 2.741	239.839 238.430 1.409	74,2% 76,7% -48,6%	214.786 212.479 2.307	253.780 253.118 661	18,2% 19,1% -71,3%
ldade média da frota (em meses) Frota no final do período	17,4	20,3	19,9	18,3	-8,3%	18,2	18,5	1,9%
Gestão de Frotas Gerenciamento de Frotas	61.657 105	73.503 57	259.596 30	309.059	19,1% -100,0%	259.596 20	309.059	19,1% -100,0%
Número de diárias - em milhares	21.328,0	22.857,3	48.585,1	85.834,7	76,7%	19.123,1	22.780,7	19,1%
Diária média por carro (R\$) (não considera receitas de novas iniciativas)	53,81	57,49	72,97	82,93	13,6%	74,69	87,81	17,6%
Depreciação média por carro anualizada (R\$)	2.178,9	1.152,7	3.855,1	6.025,5	56,3%	5.062,7	6.689,7	32,1%
Taxa de utilização (não considera carros em ativação e desativação no cálculo) (*)	97,4%	98,0%	96,7%	95,6%	-1,1 p.p.	96,4%	95,0%	-1,4 p.p.
Número de carros comprados	16.578	28.128	84.179	116.002	37,8%	29.850	37.157	24,5%
Número de carros vendidos	22.144	15.939	29.053	65.938	127,0%	11.286	18.450	63,5%
Idade média dos carros vendidos (em meses)	28,9	31,8	36,3	36,5	0,6%	36,6	36,3	-0,8%
Frota média	63.919	66.451	158.386	282.359	78,3%	251.860	300.620	19,4%
Valor médio da frota - R\$/milhões	2.812,1	3.370,7	11.313,5	23.348,5	106,4%	19.298,9	25.605,2	32,7%
Valor médio por carro no período - R\$/mil	44,0	50,7	71,4	82,7	15,8%	76,6	85,2	11,2%

<sup>(\*)</sup> Não inclui frota sublocada do Aluguel de Carros

<sup>(\*\*)</sup> Até o 3T23 os custos de preparação estavam somados ao book value dos carros vendidos

# 16.4 - Resultado Consolidado - R\$ milhões

RESULTADO CONSOLIDADO	2020	2021	2022	2023	Var.	4T22	4T23	Var.
Receita bruta de aluguel de carros e franchising, deduzida dos descontos e cancelamentos	3.475,2	4.851,3	7.211,5	9.129,4	26,6%	2.076,1	2.521,7	21,5%
Receita bruta de gestão de frotas, deduzida dos descontos e cancelamentos	1.163,7	1.325,2	3.567,7	7.367,4	106,5%	1.479,4	2.077,5	40,4%
Total da receita bruta de aluguel de carros, gestão de frotas e franchising	4.638,9	6.176,5	10.779,2	16.496,8	53,0%	3.555,5	4.599,2	29,4%
Impostos sobre receita de aluguel de carros, gestão de frotas e franchising	(440,4)	(583,2)	(1.044,3)	(1.553,3)	48,7%	(353,0)	(431,3)	22,2%
Receita líquida de aluguel de carros, gestão de frotas e franchising	4.198,5	5.593,3	9.734,9	14.943,5	53,5%	3.202,5	4.167,9	30,1%
Receita bruta de venda dos carros, deduzida dos descontos e cancelamentos								
Venda dos carros p/ renovação da frota - aluguel de carros	5.150,7	4.413,3	5.994,8	9.525,9	58,9%	1.891,9	2.506,2	32,5%
Venda dos carros p/ renovação da frota - gestão de frotas	969,2	900,7	2.066,0	4.450,1	115,4%	795,4	1.241,2	56,0%
Total da receita bruta de venda dos carros p/ renovação da frota	6.119,9	5.314,0	8.060,8	13.976,0	73,4%	2.687,3	3.747,4	39,4%
Impostos sobre receita de venda dos carros p/ renovação da frota	(10,8)	(6,0)	(12,3)	(16,9)	37,4%	(4,3)	(6,8)	58,1%
Receita líquida de venda dos carros p/ renovação da frota	6.109,1	5.308,0	8.048,5	13.959,1	73,4%	2.683,0	3.740,6	39,4%
Total da receita líquida	10.307,6	10.901,3	17.783,4	28.902,6	62,5%	5.885,5	7.908,5	34,4%
Custos diretos e despesas								
Aluguel de carros e franchising	(1.124,3)	(1.406,9)	(1.840,4)	(2.059,3)	11,9%	(461,0)	(642,4)	39,3%
Gestão de frotas	(221,5)	(315,6)	(678,6)	(1.268,4)	86,9%	(290,1)	(381,5)	31,5%
Ajuste ao valor recuperável dos ativos	- 1	- 1	- 1	(153,3)	-			-
Total aluguel de carros, gestão de frotas e franchising	(1.345,8)	(1.722,5)	(2.519,0)	(3.481,0)	38,2%	(751,1)	(1.023,9)	36,3%
Venda dos carros para renovação da frota - aluguel de carros	(4.629,7)	(3.416,2)	(5.027,1)	(8.800,3)	75,1%	(1.673,1)	(2.303,9)	37,7%
Venda dos carros para renovação da frota - gestão de frotas	(832,0)	(659,3)	(1.627,1)	(3.876,1)	138,2%	(688,2)	(1.110,6)	61,4%
Total venda dos carros p/ renovação da frota (book value) e preparação para venda(*)	(5.461,7)	(4.075,5)	(6.654,2)	(12.676,4)	90,5%	(2.361,3)	(3.414,5)	44,6%
Total custos	(6.807,5)	(5.798,0)	(9.173,2)	(16.157,4)	76,1%	(3.112,4)	(4.438,4)	42,6%
Lucro bruto	3.500,1	5.103,3	8.610,2	12.745,2	48,0%	2.773,1	3.470,1	25,1%
Total despesas operacionais	(1.032,0)	(1.405,8)	(2.021,1)	(2.222,3)	10,0%	(717,7)	(590,8)	-17,7%
Despesas com Depreciação:								
Depreciação de carros:								
Aluguel de carros	(342,6)	(183,7)	(954,6)	(2.251,2)	135,8%	(340,1)	(457,8)	34,6%
Gestão de frotas	(130,4)	(71,4)	(799,7)	(1.933,2)	141,7%	(407,8)	(489,0)	19,9%
Total despesas com depreciação de carros	(473,0)	(255,1)	(1.754,3)	(4.184,4)	138,5%	(747,9)	(946,8)	26,6%
Depreciação e amortização de outros imobilizados	(193,4)	(218,4)	(305,4)	(440,0)	44,1%	(81,7)	(125,7)	53,9%
Total despesas de depreciação e amortização	(666,4)	(473,5)	(2.059,7)	(4.624,4)	124,5%	(829,6)	(1.072,5)	29,3%
Lucro operacional antes dos efeitos financeiros e IR (EBIT)	1.801,7	3.224,0	4.529,4	5.898,5	30,2%	1.225,8	1.806,8	47,4%
Resultado de equivalencia patrimonial	-	-	0,1		-		-	-
Receitas (despesas) financeiras líquidas	(374,4)	(320,9)	(2.110,6)	(4.024,3)	90,7%	(748,0)	(974,3)	30,3%
` ' '			, ,		•	, , ,		
Lucro antes do imposto de renda e da contribuição social	1.427,3	2.903,1	2.418,9	1.874,2	-22,5%	477,8	832,5	74,2%
Imposto de renda e contribuição social	(379,1)	(859,4)	(577,8)	(71,1)	-87,7%	(34,4)	(126,9)	268,8%
Lucro líquido do período	1.048,2	2.043,7	1.841,1	1.803,1	-2,1%	443,4	705,6	59,1%
EBITDA	0.400.4	0.00==	0.500.0	40 500 0	50.70	0.055 /	0.070.0	40.404
	2.468,1	3.697,5	6.589,2	10.522,9	59,7%	2.055,4	2.879,3	40,1%
EBIT	1.801,7	3.224,0	4.529,5	5.898,5	30,2%	1.225,8	1.806,8	47,4%
Margem EBIT Consolidada (calculada sobre receitas do aluguel)	42,9%	57,6%	46,5%	39,5%	-7,1 p.p.	38,3%	43,4%	5,1 p.p.
EBITDA Aluguel de carros, Gestão de frotas e Franchising	2.187,6	2.897,0	5.831,9	10.124,3	73,6%	1.957,3	2.748,9	40,4%
Margem EBITDA	52,1%	51,8%	59,9%	67,8%	7,9 p.p.	61,1%	66,0%	4,9 p.p.
EBITDA Seminovos	280,5	800,6	757,4	398,6	-47,4%	98,1	130,4	32,9%
Margem EBITDA	4,6%	15,1%	9.4%	2,9%	-6,5 p.p.	3,7%	3,5%	-0,2 p.p.
(*) Até o 3T23 os custos de preparação estavam somados ao book value dos carros vendidos	.,070	. 0,170	5,470	_,5 /0	0,0 p.p.	5,1 70	0,070	v,= p.p.

<sup>(\*)</sup> Até o 3T23 os custos de preparação estavam somados ao book value dos carros vendidos

# 17 - Dados Operacionais

DADOS OPERACIONAIS	2020	2021	2022	2023	Var.	4T22	4T23	Var.
Frota média operacional: Aluquel de carros - Brasil (**)	200.742	195.242	246.922	285.103	15.5%	275.545	299.655	8.7%
Gestão de frotas	59.801	61.962	142.703	258.334	81,0%	227.593	276.400	21,4%
Total	260.543	257.204	389.625	543.437	39,5%	503.138	576.055	14,5%
Frota média alugada:								
Aluguel de carros - Brasil (**)	140.151	151.686	185.129	211.526	14,3%	198.560	222.278	11,9%
Gestão de frotas	59.244	63.493	134.959	239.839	77,7%	214.786	253.780	18,2%
Total	199.395	215.179	320.087	451.364	41,0%	413.346	476.058	15,2%
Idade média da frota operacional (meses)								
Aluguel de carros - Brasil	10,0	13,9	15,9	12,6	-21,0%	13,7	11,7	-14,9%
Gestão de frotas	17,4	20,3	19,9	18,3	-8,3%	18,2	18,5	1,9%
Idade média da frota total operacional	11,7	15,5	17,4	15,3	-12,0%	16,8	15,0	-10,7%
Frota no final do período:								
Aluguel de carros - Brasil (**)	216.334	216.293	331.445	347.287	4,8%	331.445	347.287	4,8%
Aluguel de carros - México			-	1.266			1.266	-
Gestão de frotas	61.657	73.503	259.596	309.059	19,1%	259.596	309.059	19,1%
Total	277.991	289.796	591.041	657.612	11,3%	591.041	657.612	11,3%
Frota gerenciada no final do período - Gestão de frotas	105	57	30	-	-100,0%	20	-	-100,0%
Investimento em Frota (Em R\$ milhões) (inclui acessórios a partir de 2022)								
Aluguel de carros - Brasil	4.541,9	5.625,1	14.305,9	14.256,4	-0,3%	5.178,2	5.830,4	12,6%
Aluguel de carros - México	-	-	-	46,7		-	26,0	-
Gestão de frotas	975,7	2.022,1	8.094,4	11.646,5	43,9%	2.903,4	3.499,8	20,5%
Total	5.517,6	7.647,2	22.400,3	25.949,6	15,8%	8.081,6	9.356,2	15,8%
Número de diárias (em milhares):								
Aluguel de carros - Brasil	51.286,4 (839,9)	55.358,0 (1.601,4)	67.649,5 (1.640,4)	77.218,0 (1.998,9)	14,1% 21,9%	18.270,5 (415,1)	20.451,5 (733,4)	11,9%
Diárias referente sub-locação para Gestão de Frotas Aluguel de carros - líquido	50.446,5	53.756,6	66.009,1	75.219,1	14,0%	17.855,4	19.718,1	76,7% 10,4%
Gestão de frotas	21.328,0	22.857,3	48.585,1	85.834,7	76,7%	19.123,1	22.780,7	19,1%
Total	71.774,5	76.613,9	114.594,2	161.053,8	40,5%	36.978,5	42.498,8	14,9%
Depreciação média por carro anualizada (R\$)								
Aluguel de carros - Brasil	1.706,8	941,1	3.606,3	6.334,9	75,7%	4.659,4	6.113,1	31,2%
Gestão de frotas	2.178,9	1.152,7	3.855,1	6.025,5	56,3%	5.062,7	6.689,7	32,1%
Total	1.815,2	992,0	3.697,4	6.187,8	67,4%	4.841,9	6.389,8	32,0%
Receita bruta média anual por carro operacional (R\$ mil)								
Aluguel de carros	17,3	24,7	29,0	31,8	9,6%	30,4	33,9	11,5%
Gestão de frotas	19,2	21,2	24,8	27,6	10,9%	25,4	29,4	15,4%
Diária média (R\$)								
Aluguel de carros - Brasil(*)	68,52	89,71	108,57	120,54	11,0%	115,70	126,75	9,6%
Gestão de frotas (não considera receitas de novas iniciativas)	53,81	57,49	72,97	82,93	13,6%	74,69	87,81	17,6%
Percentual de Utilização (não considera carros em ativação e desativação no cálculo):								
Aluguel de carros - Brasil	73,5%	79,8%	79,6%	78,6%	-1,0 p.p.	77,9%	79,7%	1,8 p.p.
Gestão de frotas	97,4%	98,0%	96,7%	95,6%	-1,1 p.p.	96,4%	95,0%	-1,4 p.p.
Número de carros comprados - Brasil Número de carros comprados - México	109.379	111.510 -	254.929	288.622 1.262	13,2%	97.358 -	107.532 345	10,5%
Preço médio dos carros comprados Brasil (R\$ mil) - Brasil	50,45	68,58	87,87	89,75	2,1%	83,01	86,77	4,5%
Número de carros vendidos - Brasil	135.490	92.845	118.538	221.379	86,8%	41.493	56.514	36,2%
Preço médio dos carros vendidos (R\$ mil) (***) - Brasil	42,46	52,63	62,58	59,47	-5,0%	57,94	62,72	8,2%
i rego medio dos carros vendidos (n. 4 mm) ( ) - Diasil	42,46	52,03	02,38	59,47	-5,0%	57,94	02,72	0,270

<sup>(\*)</sup>Não inclui no cálculo a locação para a Divisão de Gestão de Frotas.

(\*\*) no 4T22 a Companhia efetivou a venda do carve-out, com redução de 49.296 carros na frota de final de período. Os números do 3T22 consideram estes carros.

(\*\*\*) Preço líquido do SG&A de venda dos carros desativados para renovação da frota.

# 18 – Demonstrações financeiras consolidadas – IFRS – R\$ milhões

ATIVOS	2020	2021	2022	2023
ATIVOS CIRCULANTES:				
Caixa e equivalentes de caixa	2.586,4	444,1	1.505,6	2.000,9
Aplicações financeiras	1.380,2	4.565,4	4.053,8	8.321,3
Contas a receber	1.107,5	1.310,4	2.480,2	3.681,6
Instrumentos derivativos - swap	154,3	89,6	283,0	87,7
Outros ativos circulantes	300,7	351,3	1.316,4	1.141,5
Carros em desativação para renovação da frota	40,5	182,0	1.976,1	2.531,4
Total dos ativos circulantes	5.569,6	6.942,8	11.615,1	17.764,4
ATIVOS NÃO CIRCULANTES:				
Realizável a longo prazo:				
Aplicações financeiras	-	3,0	1.349,9	1.186,4
(-) Ajuste a valor presente	-	-	(423,0)	(334,3)
Instrumentos derivativos - swap	353,0	448,1	365,6	377,2
Contas a receber	2,0	2,7	9,8	6,6
Depósitos judiciais	113,7	121,8	220,6	265,4
Imposto de renda e contribuição social diferidos	24,4	24,3	23,0	38,2
Aplicações em contas vinculadas	44,9	46.1	51.4	-
Outros ativos não circulantes	0.1	286.3	580,9	675,5
Total do realizável a longo prazo	538,1	932,3	2.178,2	2.215,0
Investimentos	_		1,2	_
Imobilizado:				
Carros	12.923.3	15.842,9	41.254,1	49.914,3
Direito de uso	624.5	736.0	834.7	1.122,8
Outros	633,5	715,0	931,7	1.079,3
Intangível:				
Software e outros	46,7	37,6	373,7	388,1
Ágio na aquisição de investimentos	105,4	105,4	8.463.3	8.463,2
Total dos ativos não circulantes	14.871,5	18.369,2	54.036,9	63.182,7
TOTAL DOS ATIVOS	20.441,1	25.312,0	65.652,0	80.947,1

PASSIVOS	2020	2021	2022	2023
PASSIVOS CIRCULANTES:				
Fornecedores	1.661,0	2.059,3	6.177,8	8.881,4
Cessão de direitos creditórios	1.001,0	2.059,5	141,8	86,3
Obrigações sociais e trabalhistas	218,5	276.1	333,7	399,2
Empréstimos, financiamentos e debêntures	1.615,0	1.884,8	3.353,5	7.226,5
Passivo de arrendamento	130.2	157,0	185,2	261,6
Instrumentos derivativos - swap	66.4	9.1	137.4	370.7
Imposto de renda e contribuição social a pagar	117.6	9.0	11.7	119.1
Dividendos e juros sobre o capital próprio	72.4	288.8	320.4	357.4
Outros passivos circulantes	415.3	300.4	575.3	714,8
Total dos passivos circulantes	4.296,4	4.984,5	11.236,8	18.417,0
PASSIVOS NÃO CIRCULANTES:				
Cessão de direitos creditórios	_	-	134,2	48,1
Empréstimos, financiamentos e debêntures	8.882,7	10.548,3	29.917,6	33.381,1
Passivo de arrendamento	532,5	635,2	727,3	966,5
Instrumentos derivativos - swap	37,2	134,7	260,1	260,0
Provisões	158,6	163,6	672,5	604,3
Imposto de renda e contribuição social diferidos	412,1	1.147,9	2.010,9	1.700,6
Obrigações vinculadas	45,4	47,0	52,1	-
Outros passivos não circulantes	23,6	33,7	69,9	171,7
Total dos passivos não circulantes	10.092,1	12.710,4	33.844,6	37.132,3
Total dos passivos	14.388,5	17.694,9	45.081,4	55.549,3
PATRIMÔNIO LÍQUIDO:				
Capital social	4.000,0	4.000,0	12.150,7	17.376,9
Gastos com emissões de ações	(43,1)	(43,1)	(43,1)	(118,8)
Ações em tesouraria	(175,5)	(162,1)	(144,6)	(447,2)
Reservas de capital	174,9	203,0	4.089,1	4.145,2
Reservas de lucros	2.096,3	3.618,4	4.516,3	4.756,8
Ajuste de Avaliação Patrimonial	-	0,9	(9,2)	
Participação de sócios não controladores	-	-	11,4	8,9
Outros resultados abrangentes				(324,0)
Total do patrimônio líquido	6.052,6	7.617,1	20.570,6	25.397,8
TOTAL DOS PASSIVOS E DO PATRIMÔNIO LÍQUIDO	20.441,1	25.312,0	65.652,0	80.947,1

# 19 – Demonstrações financeiras consolidadas – DRE – R\$ milhões

RESULTADO CONSOLIDADO	2020	2021	2022	2023
Receita líquida total	10.307,6	10.901,3	17.783,4	28.902,6
CUSTOS E DESPESAS:				
Custo direto	(6.807,5)	(5.798,0)	(9.173,2)	(16.157,4)
Despesas de vendas, gerais, administrativas e outras	(1.032,0)	(1.405,8)	(2.021,1)	(2.222,3)
Depreciação de carros	(473,0)	(255,1)	(1.754,3)	(4.184,4)
Depreciação e amortização de outros imobilizados e intangíveis	(193,4)	(218,4)	(305,4)	(440,0)
Total de custos e despesas	(8.505,9)	(7.677,3)	(13.254,0)	(23.004,1)
Lucro antes dos efeitos financeiros e IR (EBIT)	1.801,7	3.224,0	4.529,4	5.898,5
Resultado de equivalencia patrimonial	-	-	0,1	-
DESPESAS FINANCEIRAS, LÍQUIDAS	(374,4)	(320,9)	(2.110,6)	(4.024,3)
Lucro antes dos impostos	1.427,3	2.903,1	2.418,9	1.874,2
IMPOSTOS DE RENDA E CONTRIBUIÇÃO SOCIAL:	(379,1)	(859,4)	(577,8)	(71,1)
Lucro líquido	1.048,2	2.043,7	1.841,1	1.803,1

# 20 – Demonstrações dos fluxos de caixa – R\$ milhões

FLUXO DE CAIXA CONSOLIDADO	2020	2021	2022	2023
FLUXO DE CAIXA DAS ATIVIDADES OPERACIONAIS:				
Lucro líquido do exercicio/período	1.048,2	2.043,7	1.841,2	1.803,1
Ajustes para conciliar o lucro líquido ao caixa e equivalentes de caixa gerados pelas atividades operacionais:				
Depreciações e amortizações	666,4	473,5	2.063,6	4.624,3
(Ganho)/Perda na venda ou baixa dos carros	(509,3)	(962,0)	(1.748,3)	(1.625,5)
Ajuste ao valor recuperável de ativos	-	-	-	153,3
Imposto de renda e contribuição social diferidos  Juros sobre empréstimos, financiamentos, debêntures e sw ap	67,4 423,7	735,4 502,3	484,9 2.898,6	(243,8) 5.012,6
Juros de arrendamento	59,6	61,8	76,3	107,5
Outros	9,3	73,8	18,7	643,3
(Aumento) redução dos ativos:				
Contas a receber	118,8	(248,1)	(827,9)	(1.368,6)
Aquisições de carros (vide divulgação suplementar a seguir)  Depósitos judiciais	(6.513,3) 0,9	(7.366,9) (8,1)	(18.621,0) (6,8)	(23.362,4) (32,4)
Tributos a recuperar	11,5	(266,9)	(187,7)	(310,3)
Despesas antecipadas	(7,9)	(11,6)	92,2	(24,3)
Outros ativos	(44,7)	85,1	(475,4)	(260,6)
Aumento (redução) dos passivos:				
Fornecedores (exceto montadoras) Obrigações sociais e trabalhistas	84,2 56,5	109,3 57,7	230,9 (18,0)	116,4 (170,0)
Imposto de renda e contribuição social	311,7	124,0	92,8	314,9
Valor recebido pela alienação de investimento	-	-	-	581,0
Prêmios de seguro	20,8	(93,2)	50,9	36,6
Outros passivos Caixa gerado pelas (aplicado nas) atividades operacionais	13,4 (4.182,8)	(71,3) (4.761,5)	271,8 (13.763,2)	(82,4) (14.087,3)
Receita na venda dos carros desativados, líquida de impostos	6.109,2	5.308,0	7.833,6	13.875,6
Imposto de renda e contribuição social pagos	(250,1)	(307,1)	(83,4)	(130,2)
Juros de empréstimos, financiamentos, títulos de dívidas e derivativos pagos	(366,9)	(372,9)	(2.349,3)	(4.804,4)
Pagamento de juros de cessão de crédito por fornecedores	-	-	(6,2)	(9,9)
Juros de arrendamento pagos	(56,8)	(49,7)	(61,5)	(71,9)
Aplicações Financeiras de Curto Prazo	(769,4)	(3.188,2)	(396,6)	(4.103,9)
Caixa líquido gerado pelas (aplicado nas) atividades operacionais	483,2	(3.371,4)	(8.826,6)	(9.332,0)
FLUXO DE CAIXA DAS ATIVIDADES DE INVESTIMENTOS:				
Aquisição de investimento, ágio e mais valia	(7,9)	(3,6)	(11,5)	(4,2)
Aquisição de outros imobilizados e intangíveis	(108,0)	(143,4)	(352,8)	(387,4)
Aquisição de veículos para revenda  Caixa adquirido em combinação de negócios por incorporção de ações	_	_	(86,3) 1.752,5	-
Caixa recebido na venda de ativo mantido para venda			3.220,5	-
Caixa líquido gerado pelas (aplicado nas) atividades de investimentos	(115,9)	(147,0)	4.522,4	(391,6)
FLUXO DE CAIXA DAS ATIVIDADES DE FINANCIAMENTOS: Empréstimos e financiamentos:				
Captações	1.250,2	3.098,0	1.289,4	5.981,7
Amortizações	(15,0)	(1.395,8)	(820,2)	(3.899,5)
Debêntures:	000.0	400.4	0.054.0	0.454.0
Captações Amortizações/Recompra	988,6 (1.660,8)	498,1 (383,1)	9.051,2 (728,6)	6.454,0 (1.408,5)
Passivo de arrendamento:	(11000,0)	(,.)	(,-)	(,
Amortizações	(119,2)	(144,0)	(187,3)	(249,3)
Integralização de capital - com subscrição de ações  Pagamento do principal de cessão de crédito por fornecedores	-	-	116,2 (1.649,8)	5.150,5
Amortização de cessão de direitos creditórios			(1.0-10,0)	(142,0)
Outros resultados abrangentes	-	-	(0,3)	(6,2)
Mútuo com terceiros	(400 5)		(270,0)	(04.4.7)
Ações em tesouraria (adquiridas)/vendidas Exercício das opções de ações com ações em tesouraria, líquido	(180,5) 4,8	4,4 (1,3)	4,6 2,5	(314,7) (5,1)
Dividendos pagos	-	(18,1)	(631,2)	-
Juros sobre o capital próprio	(269,1)	(282,1)	(725,9)	(1.342,0)
Caixa líquido gerado pelas (aplicado nas) atividades de financiamentos	(1,0)	1.376,1	5.450,6	10.218,9
FLUXO DE CAIXA GERADO (APLICADO) NO EXERCICIO/PERÍODO	366,3	(2.142,3)	1.146,4	495,3
SALDO DO CAIXA E EQUIVALENTES DE CAIXA:	2 220 4	0.500.4	444.4	4 505 0
No início do exercício/período No final do exercício/período	2.220,1 2.586,4	2.586,4 444,1	444,1 1.505,6	1.505,6 2.000,9
Caixa no final do exercício - mantido para venda	-	-	84,9	
AUMENTO (REDUÇÃO) NO CAIXA E EQUIVALENTES DE CAIXA	366,3	(2.142,3)	1.146,4	495,3
Divulgação suplementar às informações do fluxo de caixa:  Caixa pago para aquisição de carros:				
Para renovação da frota	(5.524,1)	(6.366,9)	(9.317,0)	(19.817,7)
Para redução da frota	-	(1.289,0)	(13.222,0)	(6.132,0)
Fornecedores - montadoras de carros: Saldo no final do exercício/período	1.418,3	1.707,4	5.625,3	8.212,6
Saldo no início do exercício/período	(2.407,5)	(1.418,4)	(1.707,4)	(5.625,3)
Saída de caixa para aquisição de carros	(6.513,3)	(7.366,9)	(18.621,0)	(23.362,4)

# 21 – Glossário e outras informações

- Backlog: Número de carros contratados e ainda não implantados.
- CAGR: Taxa de crescimento composta anualizada (Compound Annual Growth Rate).
- CAPEX: Investimento de capital (Capital Expenditure).
- Custo de carrego do caixa: Consiste no custo para manter posição de caixa mínimo. Trata-se da diferença entre a taxa média de captação de recurso e a taxa média de aplicação das disponibilidades.
- Custo depreciado dos carros vendidos (book value): Consiste no valor de aquisição dos carros, depreciado até a data da venda.
- Depreciação de carros: A depreciação é calculada com base na expectativa futura de preço de venda dos carros deduzida das despesas para vender. O valor depreciável é a diferença positiva entre o custo de aquisição e o valor residual estimado. A depreciação é calculada desde que o valor residual estimado do ativo não exceda o seu valor contábil. A depreciação é reconhecida durante o prazo da vida útil estimada de cada ativo. Nas divisões de Aluguel de Carros e Gestão de Frotas é utilizado o método linear. O valor residual é o preço estimado de venda deduzido das despesas estimadas de venda.
- **Dívida líquida:** Endividamentos de curto e longo prazos +/- resultados das operações de swap, líquido do caixa, equivalentes de caixa e de aplicações financeiras. O termo "dívida líquida" é uma medida da Companhia e pode não ser comparável com termo similar adotado por outras companhias.
- Frota média alugada: No aluguel de carros, é obtida pela divisão do número de diárias utilizadas do período pelo número de dias do período. Na gestão de frotas é o número de carros efetivamente alugados no período.
- Frota operacional: Inclui os carros da frota a partir do emplacamento até a disponibilização para venda.
- IFRS 16: A partir de 1º de janeiro de 2019, todas as empresas tiveram que se adaptar às novas regras do IFRS 16. Com essa nova norma, os arrendatários passaram a ter que reconhecer o ativo dos direitos sobre ativos arrendados e o passivo dos pagamentos futuros para contratos de arrendamento mercantil de médio ou longo prazo, incluindo os operacionais. O maior impacto que tivemos foi dos contratos de locação de imóveis das nossas agências e lojas.
- Investimento líquido em carros: Investimentos de capital na aquisição de carros, líquidos da receita de vendas de veículos usados.
- **EBITDA:** O EBITDA é resultado líquido do período, acrescido dos tributos sobre o lucro, das despesas financeiras líquidas das receitas financeiras e das depreciações, amortizações e exaustões, conforme definido na ICVM 156/22.
- LTM: Últimos doze meses
- MTM: Marcação de Título a Mercado
- Margem EBITDA: A divisão do EBITDA pela receita líquida.
- EBIT: O EBIT é resultado líquido do período, acrescido dos tributos sobre o lucro e das despesas financeiras líquidas das receitas financeiras.
- Margem EBIT: A divisão do EBIT pela receita líquida de aluguel.
- *One-offs* da combinação de negócios: refere-se às despesas especificamente relacionadas ao processo de integração com a Locamerica e ao *carve-out* dos ativos de Aluguel de Carros e Seminovos que foram vendidos.
- **Resultado ajustado:** Se refere ao resultado ajustado das despesas relacionadas especificamente ao processo de integração com a Locamerica e ao carve-out dos ativos de Aluguel de Carros e Seminovos que foram vendidos.
- Resultado proforma: Se refere ao resultado histórico preparado de maneira proforma para simular um cenário em que Localiza e Locamerica já estivessem combinadas e reportando seus resultados de forma consolidada desde 01/01/21, utilizando os mesmos critérios contábeis.
- ROIC: Retorno sobre o capital investido (Return on invested capital).
- Royalties e taxa de integração: Quantia calculada sobre os valores cobrados nos contratos de aluguel, pelo uso da marca e transferência de know-how, além das taxas referentes às campanhas de marketing conduzidas pela Localiza Franchising; e valor pago pelo franqueado logo após a assinatura do contrato de adesão, correspondente à concessão de uso da marca.
- Swap: Operações financeiras realizadas para proteção de riscos de variação cambial e taxas de juros.
- Taxa de utilização: é a divisão do número de diárias utilizadas no período pela frota disponível para o aluguel multiplicado pelo número de dias do período e, portanto, não inclui carros em ativação e em desativação.

# 22 – Webinar de resultados do 4T23

Data: terça-feira, 12 de março de 2024. Português (com tradução simultânea para o inglês) 11am (BRT) | 10am (EDT) | 2pm (BST) Link de inscrição:

Acesse aqui

Replay disponível no site <u>ri.localiza.com</u> após o evento.

Para acessar os resultados visite Central de Resultados.

Para informações adicionais de relações com investidores, favor acessar o site <u>ri.localiza.com</u> seção de relações com investidores. Contato: (31) 3247-7024 <u>ri@localiza.com</u>.

Informações para a imprensa: InPress Porter Novelli: Ana Rachid - ana.rachid@inpresspni.com.br 31 99199-2209

Este material contém informações resumidas, sem intenção de serem completas e não devem ser consideradas por acionistas ou eventuais investidores como uma recomendação de investimento. Informações a respeito da Localiza, suas atividades, situação econômico-financeira e os riscos inerentes às suas atividades, assim como suas demonstrações financeiras, podem ser obtidas na rede mundial de computadores, no site da Localiza (<u>ri.localiza.com</u>).