

## Conteúdo da apresentação











1

Visão Geral do BTG Pactual

Seção 1

2

ESG & Impact Investing

Seção 2

Unidades de Negócio do BTG Pactual Seção 3

Destaques Financeiros

Seção 4

Destaques do 2º
Trimestre de 2022

Seção 5





## Visão geral do BTG Pactual

Investment Banking	Corporate & SME Lending	Sales & Trading	Asset Management	Wealth Management & Consumer Banking	Principal Investments	Participations	Interest & Others
• Financial Advisory (M&A) • ECM • DCM	<ul><li>Financing</li><li>Structured Credit</li><li>Letters of Credit</li><li>BTG Empresas</li></ul>	• Fixed Income • FX • Equities • Insurance • Energy • Brokerage • Credit	LatAm FI & Eq.     Alternative     Investments     Fund Services     Global Hedge     Funds	<ul> <li>Investment Advisory</li> <li>Financial Planning to HNWI</li> <li>BTG Investimentos</li> <li>BTG Banking</li> <li>Empiricus</li> </ul>	Global Markets     Merchant     Banking     Real Estate	Banco Pan     Too Seguros     EFG	• Interest on capital

### Evolução da Receita e Lucro Líquido

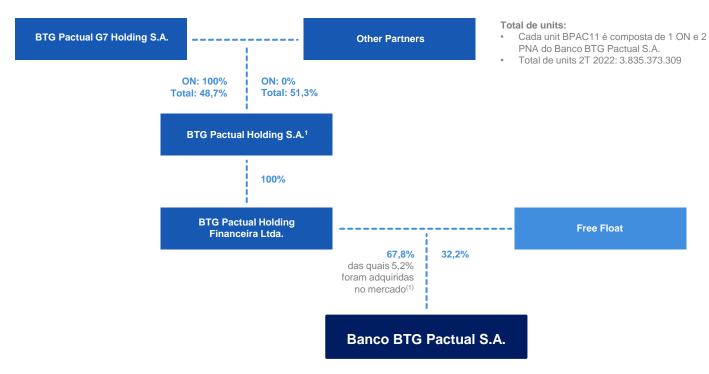


#### Destaques<sup>1</sup>

(R\$ milhões)	2021	6M 2022
Ativos Totais	<b>R\$346,1 bi</b> (US\$62,0bi)	<b>R\$454,8 bi</b> (US\$86,8bi)
Patrimônio Liquido	<b>R\$37,4 bi</b> (US\$6,7 bi)	<b>R\$41,4 bi</b> (US\$7,9 bi)
Receitas	<b>R\$13,9 bi</b> (US\$2,5 bi)	<b>R\$8,9 bi</b> (US\$1,7 bi)
Lucro Líquido Ajustado	<b>R\$6,5 bi</b> (US\$1,2 bi)	<b>R\$4,2 bi</b> (US\$0,8 bi)
AuM/AuA	<b>R\$552,7 bi</b> (US\$99,0 bi)	<b>R\$605,1 bi</b> (US\$111,5 bi)
WuM	<b>R\$427,8 bi</b> (US\$76,7 bi)	<b>R\$462,5 bi</b> (US\$88,3 bi)

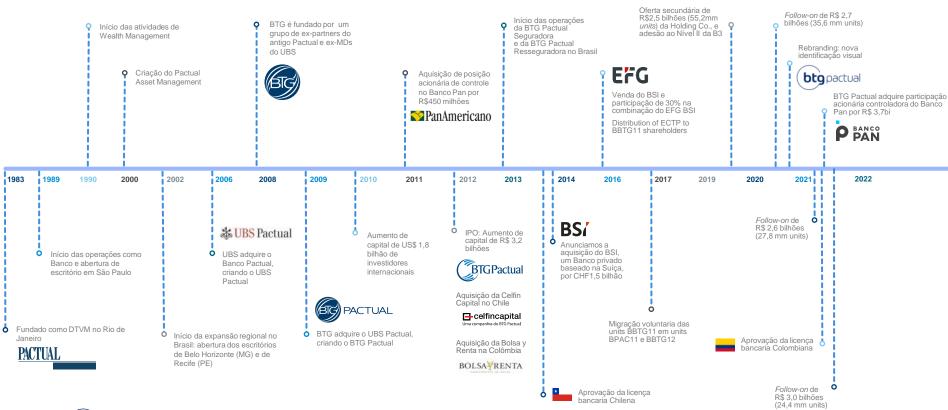
Nota:

## Estrutura acionária





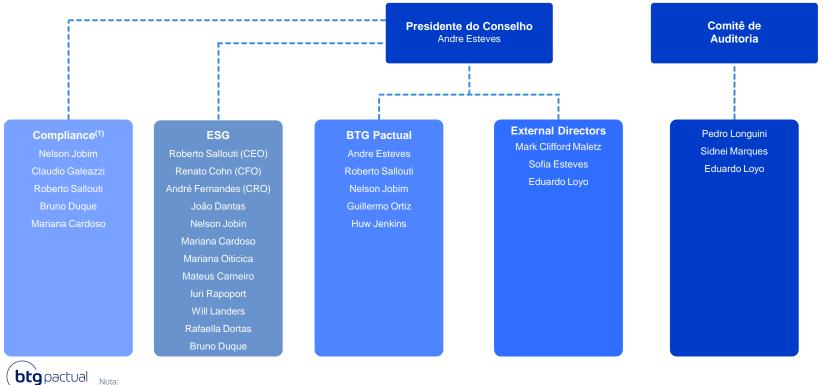
## Histórico do BTG Pactual





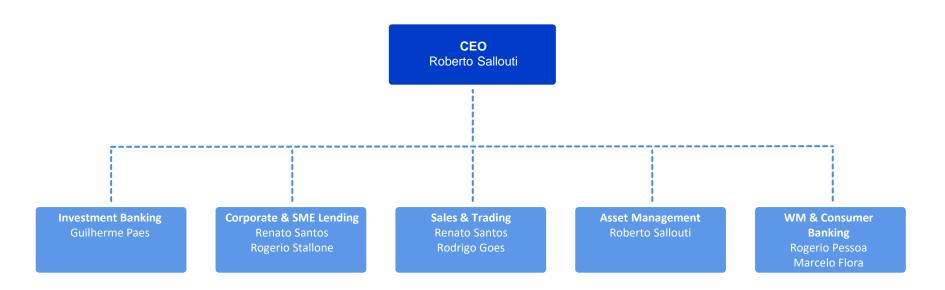
## Estrutura organizacional e principais executivos

## Conselho de Administração



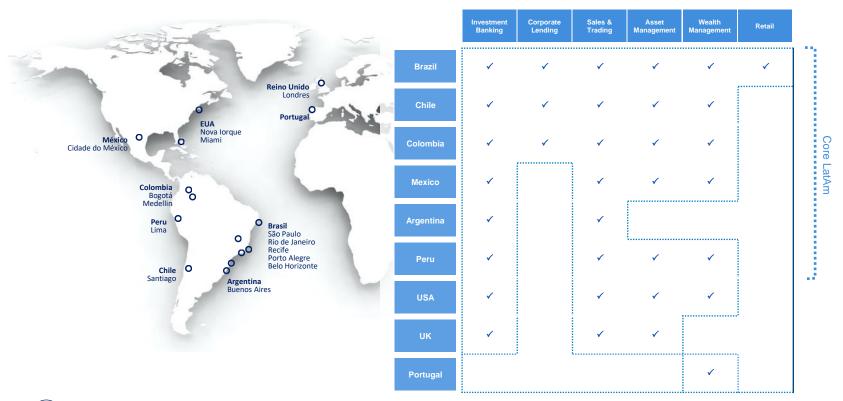
## Estrutura organizacional e principais executivos

## **Principais Executivos**





## Presença dominante na América Latina





## Prêmios e reconhecimentos

**PMEs** 

## Número recorde de prêmios das mais prestigiadas revistas locais e internacionais em 2022





2022 Winner

#1 Transparência



## Nossas metas para 2025

## Mais do que apenas um consultor financeiro, o BTG Pactual visa orientar os clientes sobre as agendas ESG e climáticas



#### Auxiliar os clientes da América Latina na transição para uma economia sustentável de baixo carbono

- 10x o volume de emissões rotuladas ESG emitidas em 2020
- Oferecer planejamento ESG para todas as transações de ECM e assessoras clientes em suas decisões de investimento
- Educar 50% dos nossos escritórios de Family Office
- Desenvolver novos produtos para gerar impacto positivo e mitigar os efeitos das mudanças climáticas



#### BTG Pactual como referência em assessoria de mudanças climáticas na América Latina

- Reportar nossas emissões de CO<sup>2</sup> em Corporate Lending e Asset Management
- Envolver clientes institucionais e de IB dos setores de Petróleo, Gás e Energia em questões relacionadas às mudanças climáticas
- Promover o desenvolvimento do mercado de geração distribuída/energia limpa



# Fornecer crédito e fomentar práticas sustentáveis no segmento de PMEs

- Aconselhar e engajar clientes PMEs em aspectos ESG
- Democratizar o acesso a produtos e serviços financeiros



Compromissos, ratings e prêmios

## **Compromissos e Participações**







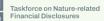
































## **Índices e Ratings**

ISEB3





**ICO2**B3





## Premiações e Reconhecimentos











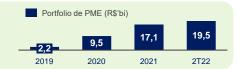
## Totalmente incorporado à nossa cultura







3,5bi





**1,1bi** 

Em 2021, captamos mais de US\$ 1 bilhão em emissões relacionadas à expansão de nosso portfólio com foco em projetos sociais e ambientais positivos. No 2T 2022, as emissões sustentáveis somam R\$ 7,6 bilhões dentro da nossa base de Unsecured Funding.

**Unsecured Funding | Emissões Sustentáveis** 

#### Programa de Captação Sustentável

Nosso Programa de Captação Sustentável é a primeira iniciativa do gênero na América Latina, por meio da qual captamos R\$ 3,5 bilhões em depósitos sustentáveis (CDBs e Letras de Crédito) de 33 empresas parceiras desde 2021. Os recursos são utilizados para financiar projetos com benefícios sociais e ambientais.

#### Pequenas e Médias Empresas

As PMEs têm forte impacto social no Brasil, pois representam quase 90% das empresas locais e são a maior fonte de geração de empregos. O BTG Pactual impacta positivamente as PMEs em diferentes regiões brasileiras ao oferecer produtos e serviços mais baratos e flexíveis. No 2T 2022, nosso Portfólio de Crédito PME somou R\$ 19,5 bilhões, um crescimento anual de 39%.

#### Portfólio de Crédito Elegível

No 2T 2022, R\$ 10,0 bilhões de nossa carteira de Corporate & SME Lending foram elegíveis de acordo com o nosso Framework de Finanças Sustentáveis. Aplicamos os Padrões de Desempenho da IFC desde 2015 para cada transação acima de US\$ 30 milhões.

#### Finanças Sustentáveis | Emissões de DCM

O BTG Pactual trabalha ativamente para promover o mercado financeiro sustentável na América Latina, por meio de assessoria em ofertas públicas e privadas verdes, sociais, sustentáveis e vinculadas à sustentabilidade. No 2T22, estruturamos e distribuímos US\$ 1,1 bilhão em cinco emissões com rótulo verde, incluindo transações verdes, sustentáveis e SLB.



US\$

## Totalmente incorporado à nossa cultura

**88,5%**Integração ESG<sup>1</sup>

<sup>®</sup>698mm









TG mentos

BTG





#### **Asset Management**

A integração dos aspectos ESG ao processo de investimento é fator fundamental para atingir os objetivos de nossos clientes, alinhando a criação de valor com a preservação do capital. No 2T 2022, 88,5% dos nossos ativos sob gestão (AuM) envolviam aspectos ESG em suas tomadas de decisão.

#### Estratégia de Investimento de Impacto

Como resultado de nossa iniciativa de conectar investidores globais com oportunidades de investimento sustentável e de impacto, estamos desenvolvendo cada vez mais essas estratégias na gestão de ativos. Além do *Impact Investing Fund* fechado em 2021, em 2022 lançamos nosso *Venture Debt Fund I* no Chile, nosso *ESG EM Bond Fund* e nosso fundo Crédito Corporativo ESG RF IS, atingindo R\$ 698 milhões de AuM nessas estratégias.

#### **Timberland Investment Group**

A TIG é uma divisão do BTG Pactual Asset Management. É uma das maiores empresas de gestão de investimentos florestais do mundo, com US\$ 5,0 bilhões em ativos sob gestão e mais de 1,2 milhão de hectares sob sua administração. Focada em obter retornos em investimentos atrativos com altos padrões de governança ambiental e social, a TIG possui mais de 40 anos de experiência nessa área.

#### Iniciativas Voltadas ao Varejo

Estamos aumentando ativamente a quantidade de produtos ESG que oferecemos aos nossos clientes de Wealth Management & Consumer Banking, para alinhar as carteiras de nossos clientes com boas práticas e objetivos. Entre nossas iniciativas digitais de destaque está o Invest+, nosso programa de cashback para clientes do BTG Banking, que permite que nossos clientes recebam cashback diretamente em nosso fundo ETF ESG.

#### Somos o Melhor Research ESG na América Latina

Considerada a Melhor Equipe ESG da América Latina pela revista Institutional Investor em 2021, nossa equipe de Research desenvolve análises aprofundadas. Com uma abordagem fundamentalista, oferecemos informação de alta qualidade para apoiar os nossos clientes nas tomadas de decisão. Com base nessas análises, criamos um Portfólio ESG, incluindo 10 empresas que combinaram desempenho operacional e financeiro com boas práticas sociais, ambientais e de governanca.



## **Investment Banking**

## Franquia líder no Brasil

BTG Pactual é a franquia mais ativa de IBD no Brasil

Estamos posicionados entre os líderes nos três segmentos que atuamos

Nos últimos 12 meses, assessoramos 128 transações de DCM

Mε	&A Ranking <sup>(</sup>	기 <b>2019</b> –	2Q22	
	Bank	Volume (US\$ bi)	# of Deals	
1	BTG Pactual	72.3	180	
2	IBBA	68.6	167	
3	JP Morgan	58.1	44	
4	BofA	42.7	48	
5	Citi	42.6	35	
2022 BTG Brook	Pactual advised field in the isition of 80% of roperties' Real te Portofolio	ALIANSCE SONAE 2022 BTG Pactual advised Aliansoe Sonae in the merger with brMalls, R\$ 11.5 bn		
2021 BTG Actis		2021 BTG Pactua Magalu in the acquisition stake in Kall R\$ 3.5 bn	al advised he of 100%	
2021 BTG B2W merg	Pactual advised on the proposed er with Lojas ricanas	TPG  2021  BTG Pactua TPG in the s Evoltz to Or Teachers' F	al advised sale of ntario	
	2 bn	R\$ 3.3 bn		





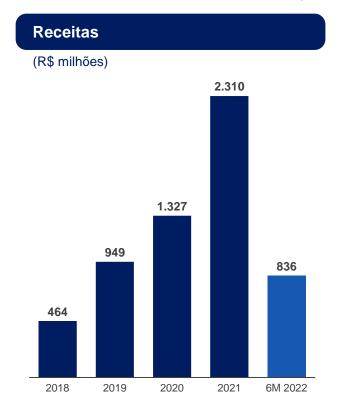


## **Investment Banking**

## Geração de receita sólida sustentada pela nossa posição de liderança nos rankings do setor

#### Resumo do 2T 2022

- Contribuição sólida em DCM devido a retomada das atividades de mercado durante o trimestre – continuamos enxergando forte pipeline para o ano
- Receitas provenientes de Financial Advisory (M&A) cresceram durante o trimestre e o pipeline continua robusto
- Mesmo com baixo volume de operações no mercado, ECM teve uma performance melhor no trimestre quando comparado ao 1T 2022



## Rankings de Mercado<sup>1</sup>

(2T 2022)

## **ECM**

#1 número de transações em LatAm

## M&A

**#1** número de transações no Brazil e LatAm **#2** volume de transações no Brasil

## DCN

#2 volume de transações no Brasil



Nota: (1) Fonte: Dealogic e ANBIMA

## **Corporate & SME Lending**

## Financiamentos e garantias para empresas na América Latina

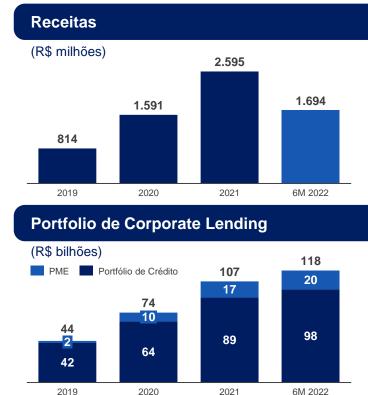
#### Principais destaques:

- Plataforma de originação integrada
- Antecipação de necessidades de nossos clientes
- Maior flexibilidade e agilidade para estruturar e aprovar operações de crédito
- Parceiros envolvidos em análise de crédito e risco
- Cross-selling com IBD, Wealth Management e mesa de distribuição FICC

#### Principais áreas:

- High Grade Credit Desk: soluções customizadas de crédito às grandes corporações
- Special Situations: arbitragem em empréstimos e aquisição de carteiras de empréstimos não performados
- SME Lending: antecipação de recebíveis e operações de recebíveis de cartão de credito para pequenas e médias empresas, via plataforma 100% digital







Notas:

<sup>(1)</sup> Não inclui a carteira de empréstimo do Banco Pan e inclui itens fora do balanço (empréstimos, debêntures, CRIs, FIDCs, FIPs, TDs, corporate bonds, carta de crédito, garantias e outros) (2) Data-base: 30 de Junho de 2022

## Sales & Trading

Plataforma integrada e diversificada de intermediação para clientes na América Latina



## Institutional Investor

#1 Corporate Access Team – LatAm
#1 Research Team – LatAm
#1 Research Team – Brazil
#1 Trading Team – LatAm
#1 Sales Team – LatAm
#1 Sales Team – Brazil

2022

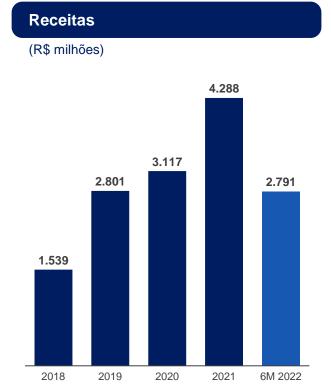


## Sales & Trading

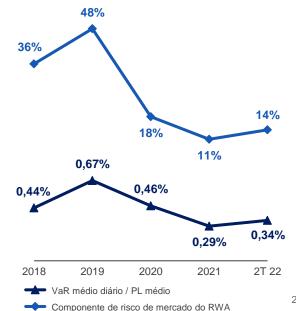
Forte resultado impulsionado principalmente pelas atividades de clientes, enquanto mantemos a alocação de risco conservadora

#### Resumo do 2T 2022

- Receitas de R\$1.309,5 milhões no 2T 2022 com forte contribuição das nossas franquias de clientes
- VaR médio de 0,34%, um pouco acima do trimestre anterior, mas ainda abaixo da nossa média histórica
- Primeiro lugar em todas as categorias da Institutional Investors - research, sales, trading e corporate access - no Brasil e na América Latina



#### VaR e Risco de Mercado





## **Asset Management**

Uma das maiores gestoras de Asset Management e fund services da América Latina

AuM/AuA de R\$605 bilhões e gama completa de produtos de investimentos tradicionais e estruturados

Maior administrador fiduciário independente do Brasil

## Oferta completa de produtos tradicionais e alternativos





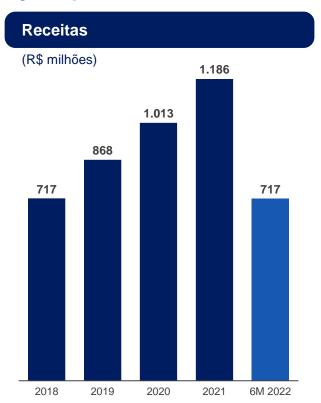
## **Asset Management**

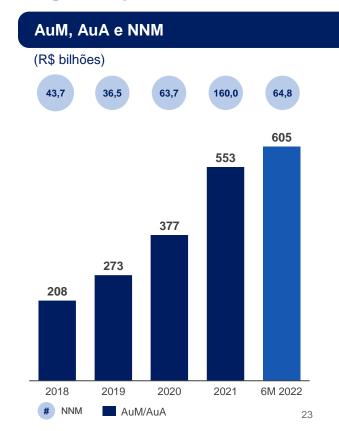
## Forte resultado e captação líquida consistente inclusive em fundos geridos pelo BTG Pactual

#### Resumo do 2T 2022

- Receitas atingiram R\$404,4 milhões, um aumento de 29,2% no trimestre e 49,8% no ano devido ao crescimento das receitas de taxas de administração e performance
- NNM de R\$41,3 bilhões no trimestre e R\$138,0 bilhões nos últimos 12 meses
- Neste trimestre, as captações dos fundos geridos pelo BTG Pactual foram especialmente nas estratégias de RF Brasil e Investimentos Alternativos
- Nossa oferta completa de produtos nos permite atrair e manter clientes em diferentes ciclos econômicos







## Wealth Management & Consumer Banking

A segmentação nos permite oferecer produtos para diferentes tipos de clientes

#### Plataforma completa para alcançar todo o espectro de clientes



#### **Prêmios de Wealth Management em 2022**

#### **Global Finance:**

- ✓ Best Private Bank in Brazil
- ✓ Best Private Bank in Latin America
- Best Private Bank for Business Owners in the World

#### Consumidor Moderno:

✓ Customer Service Excellence in Brazil

#### **Euromoney:**

✓ Best Digital Bank in Latin America

#### **World Finance:**

✓ Best Private Bank in Brazil

## Professional Wealth Management (PWM):

- ✓ Best Private bank for Digital Customer Service in Latin America
- Best Private bank for Use of Technology in Latin America

#### Grupo Padrão e OnYou:

 Excellence in Customer Service in Brazil

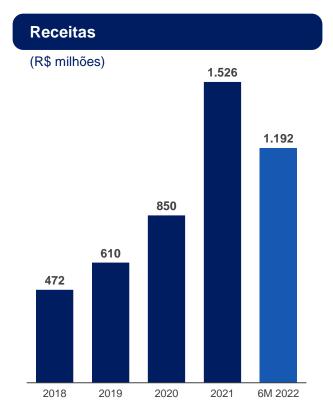


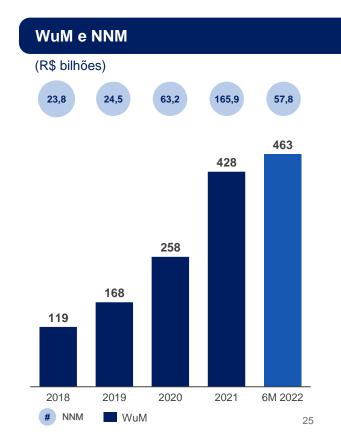
## Wealth Management & Consumer Banking

#### 14º trimestre consecutivo com recorde de receitas

#### Resumo do 2T 2022

- Forte captação líquida e WuM crescente apesar da desvalorização nos mercados globais (IBOV caiu ~17% no 2T)
- Receitas de R\$621,5 milhões, crescimento de 9,0% no 2T e 65,8% a.a., devido à expansão da nossa plataforma de varejo
- Níveis significativos de captação líquida mesmo com mercado desafiador no trimestre, totalizando R\$29,5 bilhões
- Fomos eleitos o melhor banco de private e banco digital, no Brasil e na América Latina de acordo com a Global Finance, PWM e Euromoney









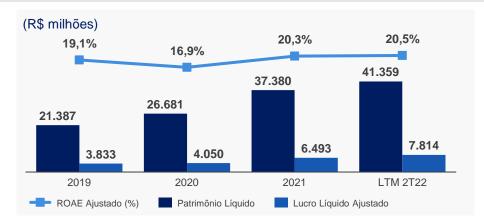
# Track Record de crescimento forte, controlado e rentável, construído sobre sólido balanço patrimonial

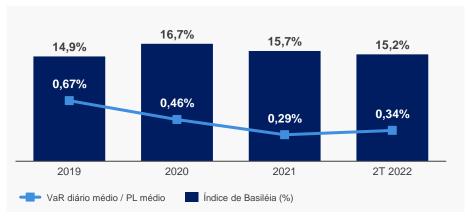
## Lucro Líquido, Patrimônio Líquido, ROAE e Índice de Basiléia

- Crescimento consistente, mesmo sob condições adversas de mercado
- Rentabilidade sólida
- Forte capitalização

## VaR<sup>(1)</sup> e VaR/Patrimônio Líquido Médio

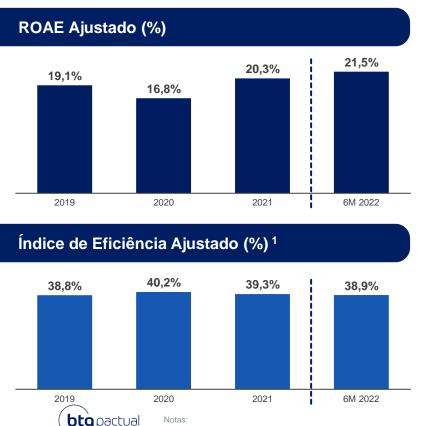
- Excelência em controle de risco, comprovada em condições de extrema adversidade de mercado
- Alocação de risco em declínio, apesar do aumento das receitas de Sales & Trading



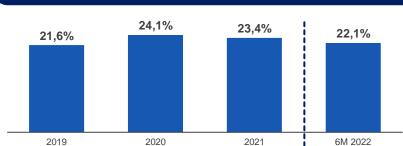




## Líder do setor em métricas operacionais e rentabilidade







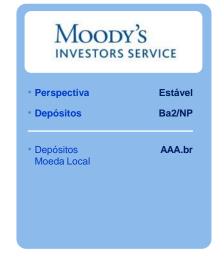
(1) O índice de eficiência ajustado desconsidera amortização de ágio

(2) Salários + bônus / receita líquida

## **Rating do BTG Pactual**



Banco BTG Pactual S A











## Mais um trimestre com recorde de receitas e lucro líquido

#### **Receitas Totais**

(R\$)

20%

crescimento anual

2T 22 4,5bi 1T 22 4,4bi 2T 21 3,8bi LTM 2T22 16,2bi

# Lucro Líquido ajustado <sup>1</sup>

(R\$)

27%

crescimento anual

2T 22	2,2bi
1T 22	2,1bi
2T 21	1,7bi
LTM 2T22	7,8bi

## **ROAE** ajustado

21,6%

1T 22 21,5% 2T 21 21,0%

LTM 2T22 20,5%



# Forte captação e crescimento do WuM e AuM/AuA demonstram o sucesso da nossa estratégia de longo prazo

## **Net New Money**

(R\$)

71bi

1T 22 52bi 2T 21 98bi LTM 2T22 275bi

## WuM

(R\$)

22%

crescimento a.a.

2T 22 463bi 1T 22 458bi 2T 21 379bi

#### AuM / AuA

(R\$)

21%

crescimento a.a.

2T 22 605bi 1T 22 586bi 2T 21 501bi



# Expansão da base de *funding* e métricas robustas de capital impulsionam o crescimento do portfolio de crédito

## **Unsecured Funding**

(R\$)

29%

crescimento a.a.

2T 22 165bi 1T 22 155bi 2T 21 128bi

## Índice de Basiléia

(R\$)

15,2%

Patrimônio Líquido

2T 22 41bi

1T 22 39bi

2T 21 35bi

Portfólio de Crédito e PME (R\$)

36%

crescimento a.a.

	Total	PME
2T 22	118bi	20bi
1T 22	111bi	19bi
2T 21	86bi	14bi



## Resumo do Desempenho

2T 2022

Recorde de receitas e lucro no trimestre resultando em 21,6% de ROAE ajustado, mantendo o Índice de Basiléia sólido

Receitas totais e lucro líquido ajustado de R\$4.513mm e R\$2.175mm, respectivamente

- ROAE<sup>1,2</sup> anualizado: 21.6%
- Lucro Líquido por unit<sup>1</sup>: R\$0,57
- Lucro Líquido contábil: R\$2.067mm

Manutenção do índice de eficiência ajustado<sup>3</sup> enquanto seguimos investindo nas nossas franquias de clientes

- Índice de eficiência ajustado3: 38,7%
- Índice de remuneração: 21,6%

Total de ativos de R\$454,8bi, índice de Basiléia de 15,2% e patrimônio líquido de R\$41,4bi

 VaR médio foi 0,34% do patrimônio líquido médio



- (2) ROAE anualizado e lucro líquido por units consideram o lucro líquido ajustado como base para os cálculos
- (3) Índice de eficiência ajustado exclui a amortização de ágio

41.359

0,34%

2T 2022

## Resumo do Desempenho

6M 2022

Crescimento excepcional de receitas e lucro líquido no primeiro semestre de 2022 1

Receitas totais e lucro líquido ajustado alcançaram R\$8.864mm e R\$4.237mm

- ROAE<sup>1,2</sup> anualizado: 21,5%
  Lucro Líquido por unit<sup>1</sup>: R\$1,11
- Lucro Líquido contábil: R\$4.010mm

2

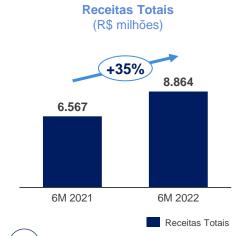
Forte crescimento da franquia de clientes e manutenção do índice de eficiência ajustado abaixo da média histórica

- Índice de eficiência ajustado<sup>3</sup>: 38,9%
- Índice de remuneração: 22,1%

3

Patrimônio líquido cresceu 18,0% a.a. e encerrou o semestre em R\$41,4bilhões

 VaR médio diário foi 0,33% do patrimônio médio, conservador considerando o cenário atual



Lucro Líquido (R\$ milhões)



Patrimônio Líquido e ROAE <sup>1,2</sup> (R\$ milhões)



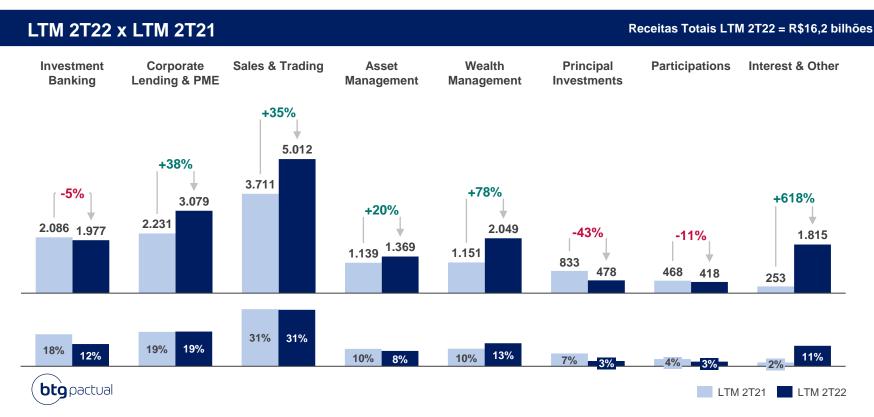
Notas:

**bta** pactual

- (1) Números de balanço referente ao final do período em questão
- (2) ROAE anualizado e lucro líquido por *units* consideram o lucro líquido ajustado como base para os cálculos
- (3) Índice de eficiência ajustado exclui a amortização de ágio

## Breakdown de receita por área de negócio

Expansão das franquias de clientes e maior diversificação de negócios impulsionaram o crescimento das receitas



## **Despesas e Principais Indicadores**

## Índice de eficiência abaixo da nossa média histórica

#### Resumo do 2T 2022

- Total de despesas operacionais permaneceu estável no trimestre gerando alavancagem operacional
- Despesas administrativas e outras aumentaram 13,5% no trimestre principalmente devido ao aumento nos custos de TI
- Alíquota efetiva de imposto de renda ficou em 19,6%, devido à um mix mais favorável de receitas

## Índice de eficiência ajustado¹ de 38,7% e índice de remuneração de 21,6%

(R\$ milhões)

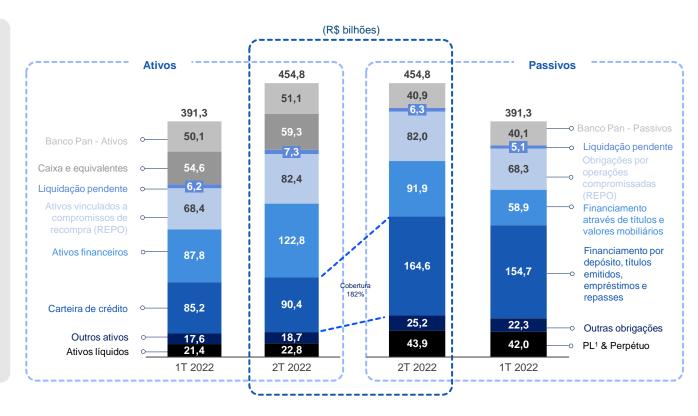
	Trimestre		Variação % para 2T 2022		Acumulado no ano		Variação % para 6M 2022	
(em R\$ milhões, a menos que indicado)	2T 2021	1T 2022	2T 2022	2T 2021	1T 2022	6M 2021	6M 2022	6M 2021
Bônus	(658)	(546)	(535)	-19%	-2%	(1.119)	(1.081)	-3%
Salários e benefícios	(292)	(437)	(441)	51%	1%	(558)	(878)	57%
Administrativas e outras	(315)	(476)	(540)	72%	14%	(602)	(1.016)	69%
Amortização de ágio	(65)	(213)	(197)	202%	-8%	(96)	(410)	328%
Despesas tributárias, exceto imposto de renda	(214)	(239)	(231)	8%	-3%	(368)	(469)	28%
Despesas operacionais totais	(1.544)	(1.911)	(1.943)	26%	2%	(2.742)	(3.854)	41%
Índice de eficiência ajustado	39%	39%	39%			40%	39%	
Índice de remuneração	25%	23%	22%			26%	22%	
Imposto de renda e contribuição social	(549)	(498)	(502)			(970)	(1.000)	3%
Alíquota de imposto de renda efetiva (%)	24,6%	20,4%	19,6%			25,4%	20,0%	



## **Análise do Balanço Patrimonial**

#### Resumo do 2T 2022

- Total de ativos (10,4x PL) aumentou 16,2% no trimestre
- Níveis robustos de liquidez, com R\$59,3bi de caixa e equivalentes (1,4x PL), resultando em um LCR de 228%
- Índice de cobertura confortável de 182%, uma vez que nossa base de funding cresce mais do que o portfólio de crédito
- Portfólio de Corporate Lending & PME representa 2,8x Patrimônio Líquido





Notae:

## Base de *Unsecured Funding*

#### Resumo do 2T 2022

- Participação de funding de varejo corresponde a 23% da base total e 28% considerando a base de funding do Banco Pan
- Forte crescimento trimestral devido ao aumento de depósitos

   à vista e à prazo – e títulos emitidos
- Depósitos a vista de clientes atingiram R\$12,2bi (ou 7,4% da base total), crescimento de 15,3% no trimestre

#### Base de unsecured funding cresceu R\$37bi no ano (+29,4%)

9.7

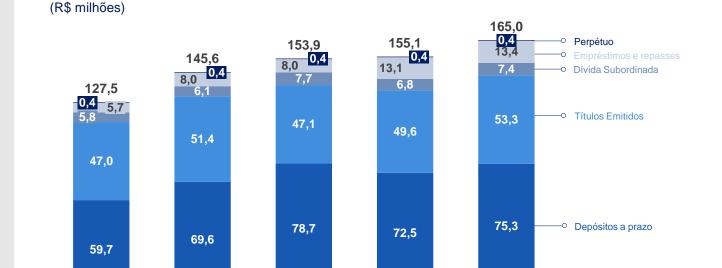
4T 2021

8,4 1,7

3T 2021

7,4 1,6

2T 2021



10.6

1T 2022

3,0

12,2

2T 2022



Depósitos interfinanceiros

Depósitos à vista

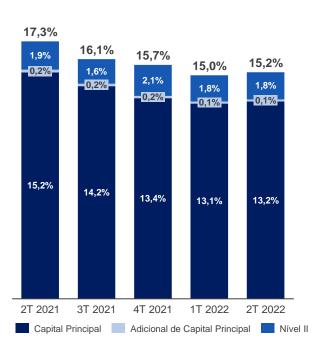
## Índice de Basiléia e VaR

#### Resumo do 2T 2022

- Índice de Basiléia em níveis robustos – 15,2% no trimestre (20bps acima do 1T 2022), com 13,2% de capital principal
- VaR médio diário como percentual do patrimônio líquido médio do período foi de 0,34% apesar do leve aumento no trimestre, continuamos abaixo da nossa média histórica

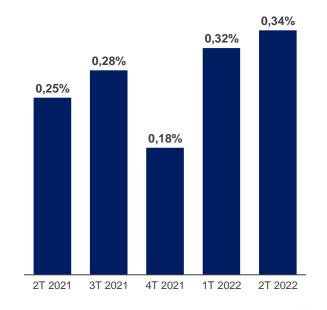
#### Índice de Basiléia

(%)



#### VaR Médio Diário

(% do patrimônio líquido médio)





## **Disclaimer**

Esta apresentação foi preparada pelo Banco BTG Pactual S,A, ("Banco BTG Pactual" ou "Banco", ou "BTG Pactual") para uso exclusivo da teleconferência de resultados, Esta apresentação não deve ser considerada um documento completo e deve ser analisada em conjunto com o relatório de resultados e as demonstrações financeiras do período.

Esta apresentação foi preparada apenas para fins informativos e não deve ser entendida como uma solicitação ou uma oferta para comprar ou vender quaisquer títulos ou instrumentos financeiros relacionados. O conteúdo desta apresentação não deve ser considerado como sendo conselhos ou recomendações legais, fiscais, contábeis ou de investimento, Esta apresentação não tem a intenção de ser abrangente ou conter todas as informações que os acionistas da BTG Pactual possam exigir. Nenhuma decisão de investimento, alienação ou outras decisões ou ações financeiras devem ser tomadas exclusivamente com base nas informações contidas nesta apresentação.



