



**WIZ**  
B3 LISTED NM



# Resultados do 3º trimestre de 2021

Teleconferência – 12/11/2021

**Heverton Peixoto**  
CEO e DRI

**Guilherme Aguiar**  
Diretor de Relações com o Mercado e M&A

- ▶ Esta apresentação contém informações sobre os negócios da Wiz, seus projetos, suas estratégias, suas coligadas e controladas e seus parceiros comerciais.
- ▶ As declarações citadas na apresentação refletem o entendimento dos administradores a respeito da Companhia, que podem envolver riscos e imprevisibilidades inerentes ao mercado
- ▶ As informações apresentadas seguem o padrão contábil IFRS, exceto quando mencionado durante a apresentação. A Wiz não se responsabiliza pela atualização de qualquer estimativa contida nesta apresentação.
- ▶ Nos gráficos e tabelas, as somatórias e percentuais de crescimento consideram todas as casas decimais dos valores que nesta apresentação se encontram com arredondamento.

## Encerramento do contrato de transição com Caixa Seguridade

Em 15 de agosto foram finalizadas as atividades prestadas pela Wiz à Caixa Seguridade e o recebimento de remuneração vigente no período de transição. Sendo assim, a partir dessa data, a Wiz passou a receber apenas o Estoque de Receita, conquistado em vendas realizadas nos períodos anteriores ao dia 15 de fevereiro de 2021.

## Bentech – Joint Venture entre Wiz e LG Lugar de Gente

Em 20 de setembro de 2021, anunciamos a criação de uma Joint Venture chamada Bentech, que terá participação de 49,9% da Wiz e 50,1% da LG Lugar de Gente, empresa de tecnologia voltada para a gestão de pessoas, com um portfólio amplo de produtos para a área de RH das empresas. A BenTech ajudará o RH de empresas de todos os portes a trazer engajamento positivo e satisfação aos times com uma experiência diferenciada, podendo levar produtos de crédito, seguros e benefícios.

## Despesas não recorrentes – Provisão de phantom options

Nesse trimestre, constituímos uma provisão extraordinária referente a remuneração de longo prazo de executivos da Companhia, no valor de R\$16,4 milhões, conforme previsto no Plano de Outorga de Opção de Compra de Ações Fantasma “Phantom Options”, aprovado em Assembleia Geral ocorrida no início de 2020.

## Resultado Wiz Conseg

A Unidade de Negócio celebrou parcerias com o Grupo Primavia, Grupo MVC e com o Grupo CAO A. Dessa forma, a Wiz Conseg atingiu crescimento de 81,0% em Receita Bruta e crescimento de 112,0% em EBITDA em relação ao mesmo período do ano anterior.

## Premiações Nacionais – GPTW e 1.000 Valor Econômico

A Wiz foi premiada pela 4ª vez como uma das Melhores Empresas para se trabalhar no Brasil, conquistando a 32ª posição no ranking. Além disso, a Companhia foi reconhecida como a 3ª maior empresa no Setor de Serviços Especializados do país pelo ranking 1.000 do Valor Econômico, da Serasa e da FGV.

# Destques Financeiros



**R\$212,5 MM**

**RECEITA BRUTA**

-24,8% vs. 3T20

**R\$82,0 MM**

**EBITDA AJUSTADO**

-50,1% vs. 3T20

**R\$56,7 MM**

**LUCRO LÍQUIDO AJUSTADO**

-49,5% vs. 3T20

**R\$525,9 MM**

**SALDO DE CAIXA**

Saldo de Caixa Ajustado

**683 mil clientes**

**INTER SEGUROS**

+279,0% vs. 3T20  
R\$6,8 MM em resultado adicionado à Wiz

**R\$59,1 MM**

**BMG CORRETORA**

em receita bruta consolidada no 3T21  
27,8% receita total Wiz

**R\$1,6 bi**

**WIZ PARCEIROS**

Volume de cartas de consórcios vendidas  
-4,1% vs. 3T20



# Resultado Consolidado

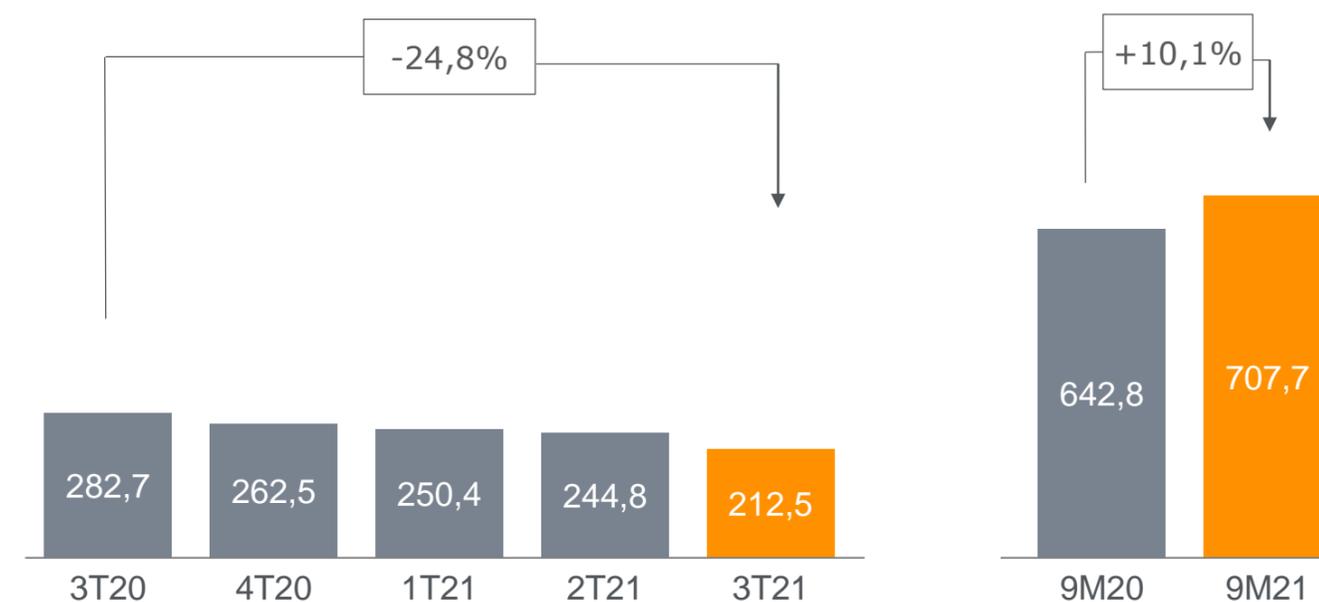
# Resultado Consolidado



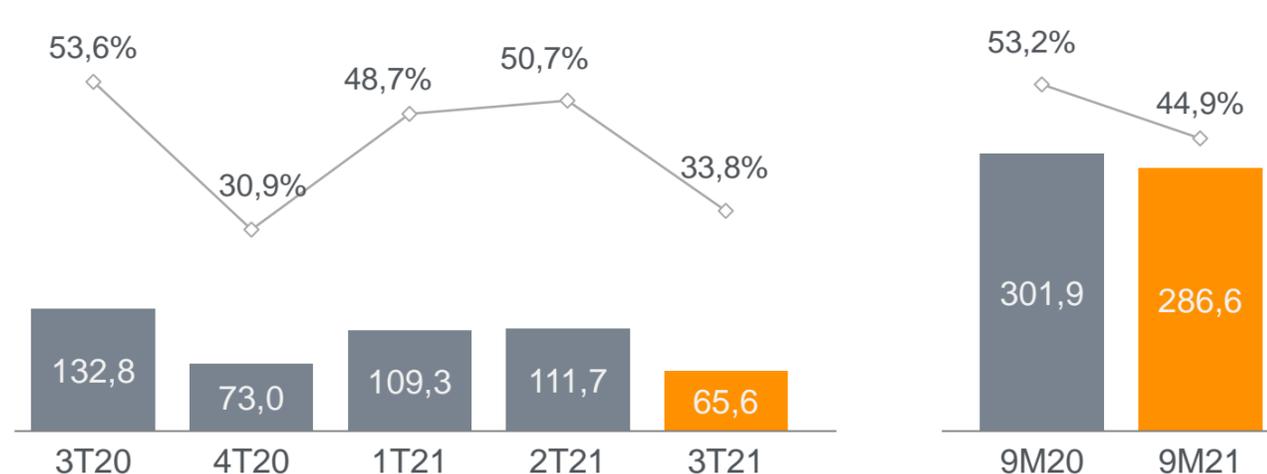
## Principais indicadores financeiros, consolidado

Indicador (R\$ MM)	3T21	3T20	Δ%	9M21	9M20	Δ%
Receita Bruta	212,5	282,7	-24,8%	707,7	642,8	10,1%
<b>Receita Líquida</b>	<b>194,0</b>	<b>247,8</b>	<b>-21,7%</b>	<b>638,6</b>	<b>567,0</b>	<b>12,6%</b>
Custos e Despesas	(111,3)	(103,6)	7,4%	(334,5)	(245,9)	36,0%
Outras Rec/Desp	(17,1)	(11,4)	50,2%	(17,5)	(19,2)	-8,6%
<b>EBITDA</b>	<b>65,6</b>	<b>132,8</b>	<b>-50,6%</b>	<b>286,6</b>	<b>301,9</b>	<b>-5,1%</b>
Margem EBITDA	33,8%	53,6%	-19,8p.p	44,9%	53,2%	-8,4p.p
<b>Lucro Líquido</b>	<b>25,8</b>	<b>81,0</b>	<b>-68,1%</b>	<b>164,4</b>	<b>166,0</b>	<b>-1,0%</b>
Margem Líquida	13,3%	32,7%	-19,4p.p	25,7%	29,3%	-3,5p.p
<b>Lucro Atribuível a Controladores</b>	<b>22,0</b>	<b>80,7</b>	<b>-72,7%</b>	<b>152,8</b>	<b>165,1</b>	<b>-7,5%</b>

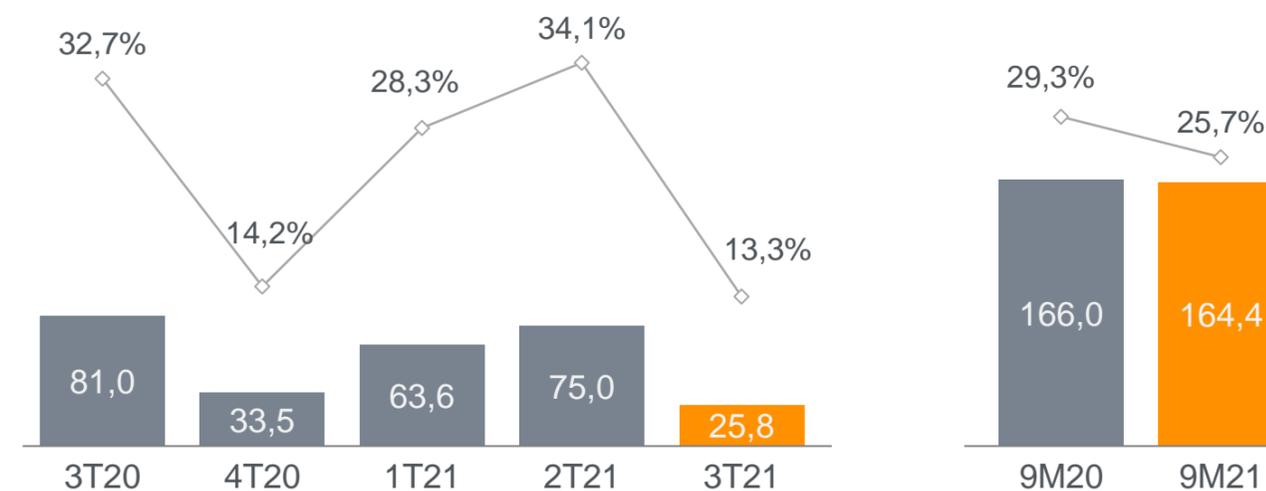
## Receita Bruta, consolidado | R\$ milhões ; Δ YoY



## EBITDA e Margem EBITDA, consolidado | R\$ milhões; %



## Lucro Líquido e Margem Líquida, consolidado | R\$ milhões; %



# Resultado Ajustado



## EBITDA Ajustado

EBITDA ajustado (R\$ MM)	3T21	3T20	Δ%	9M21	9M20	Δ%
<b>EBITDA</b>	<b>65,6</b>	<b>132,8</b>	<b>-50,6%</b>	<b>286,6</b>	<b>301,9</b>	<b>-5,1%</b>
Recuperação Tributária	-	(1,9)	n.a.	(3,0)	(11,9)	-74,7%
Baixa Intangível e Imobilizado	-	7,9	n.a.	-	7,9	n.a.
Alteração de Reconhecimento Contábil – Non-Compete	-	25,6	n.a.	-	25,6	n.a.
Incentivo de Longo Prazo Executivos	16,4	-	n.a.	16,4	-	n.a.
<b>EBITDA ajustado</b>	<b>82,0</b>	<b>164,4</b>	<b>-50,1%</b>	<b>299,9</b>	<b>325,5</b>	<b>-7,3%</b>
Margem EBITDA Ajustada	42,3%	66,3%	-24,0p.p	47,0%	57,0%	-10,0p.p

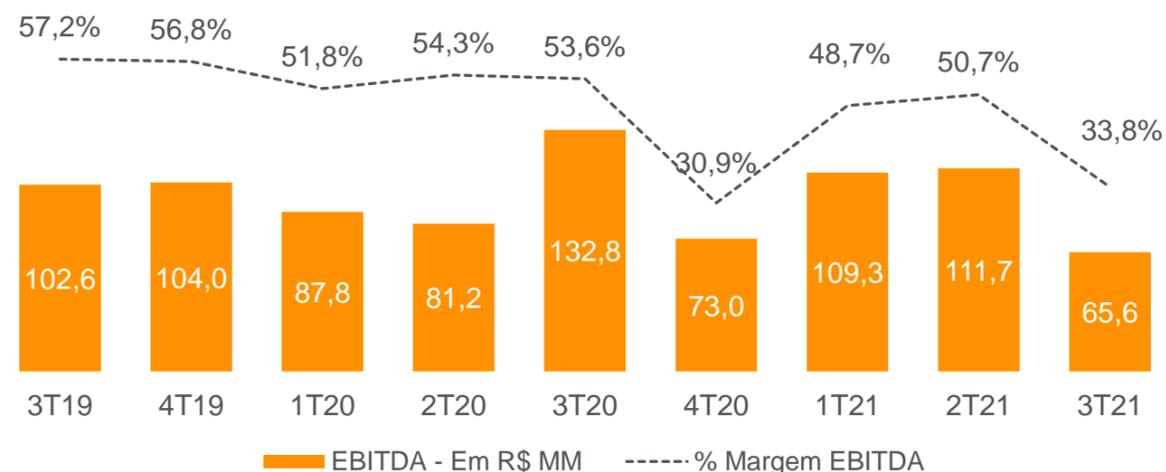
## Lucro Líquido Ajustado

Lucro Líquido ajustado (R\$ MM)	3T21	3T20	Δ%	9M21	9M20	Δ%
<b>Lucro Líquido</b>	<b>25,8</b>	<b>81,0</b>	<b>-68,1%</b>	<b>164,4</b>	<b>166,0</b>	<b>-1,0%</b>
AVP Aquisições	5,9	2,6	128,1%	19,9	8,4	136,7%
Amortizações Intangíveis Aquisições	2,9	3,7	-21,3%	10,0	11,1	-10,2%
Atualização Monetária <i>Earn-out</i> Aquisições	1,0	1,1	-11,6%	3,6	3,4	6,8%
<i>Impairment</i> ágio/ <i>Earn-Out</i> Aquisições	2,4	0,1	2.210,1%	4,2	12,8	-67,4%
Ganho/Perda de Capital Aquisições	2,3	1,0	123,1%	2,6	1,4	83,3%
Recuperação Tributária	-	(1,3)	n.a.	(2,0)	(7,9)	-74,7%
Baixa Intangível e Imobilizado	-	7,0	n.a.	-	7,0	n.a.
Alteração de Reconhecimento Contábil – Non-Compete	-	16,9	n.a.	-	16,9	n.a.
Incentivo de Longo Prazo Executivos	16,4	-	n.a.	16,4	-	n.a.
<b>Lucro Líquido ajustado</b>	<b>56,7</b>	<b>112,2</b>	<b>-49,5%</b>	<b>219,1</b>	<b>219,2</b>	<b>0,0%</b>
Margem Líquida ajustada	29,2%	45,3%	-16,1p.p	34,3%	38,7%	-4,4p.p

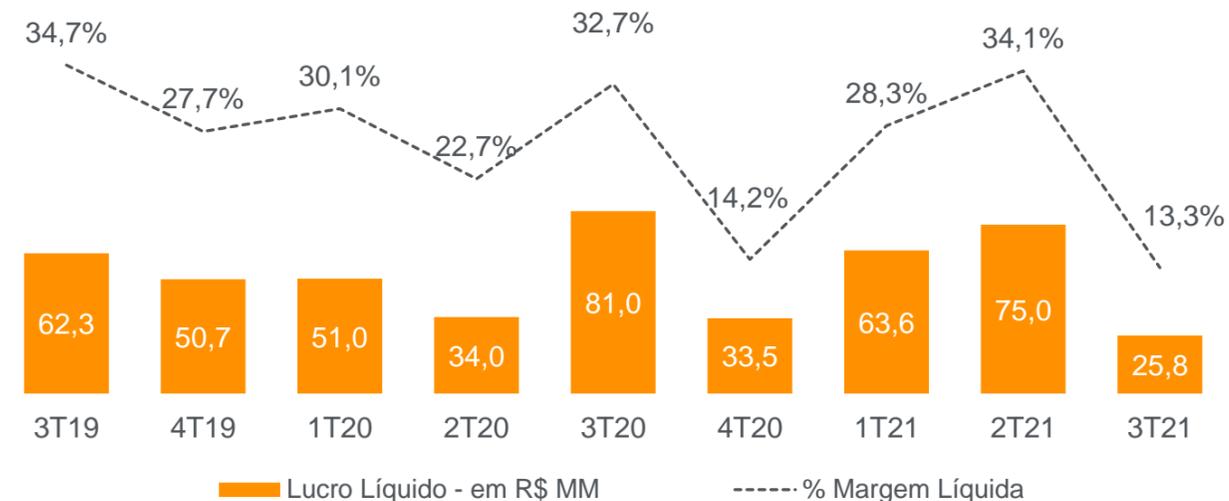
Fonte: Companhia

Apresentação de Resultados – 3º trimestre 2021

## — Evolução EBITDA



## — Evolução Lucro Líquido

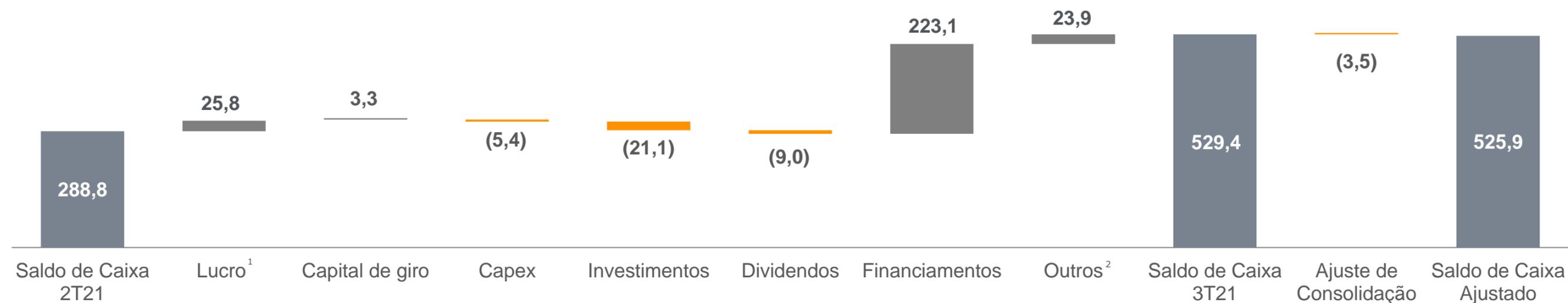


Indicador (R\$ MM)	3T21	3T20	Δ%	9M21	9M20	Δ%
<b>EBITDA</b>	<b>65,6</b>	<b>132,8</b>	<b>-50,6%</b>	<b>286,6</b>	<b>301,9</b>	<b>-5,1%</b>
<i>Earn-out e Impairment</i>	(7,1)	(1,7)	328,0%	(9,3)	(15,1)	-38,3%
Depreciação e Amortização	(6,9)	(9,2)	-25,7%	(22,7)	(27,8)	-18,5%
MEP	6,4	2,2	194,2%	17,9	5,5	225,1%
Resultado Financeiro	(6,7)	(4,6)	44,6%	(21,9)	(13,0)	68,4%
IR e CSLL	(25,6)	(38,5)	-33,7%	(86,2)	(85,5)	0,8%
<b>Lucro Líquido, contábil</b>	<b>25,8</b>	<b>81,0</b>	<b>-68,1%</b>	<b>164,4</b>	<b>166,0</b>	<b>-1,0%</b>
<b>Margem Líquida</b>	<b>13,3%</b>	<b>32,7%</b>	<b>-19,4p.p</b>	<b>25,7%</b>	<b>29,3%</b>	<b>-3,5p.p</b>

# Fluxo de Caixa Consolidado



## Bridge Fluxo de Caixa no 3T21



Indicador (R\$ milhões)	3T21	2T21	1T21	4T20	3T20
<b>Lucro líquido contábil</b>	<b>25,8</b>	<b>75,0</b>	<b>63,6</b>	<b>33,5</b>	<b>81,0</b>
Depreciação e amortização	6,9	7,3	8,5	9,3	9,2
Capital de giro	3,3	(20,0)	(37,2)	55,5	39,6
Capex	(5,4)	(1,6)	(1,8)	(3,3)	(2,0)
<b>Geração de caixa operacional</b>	<b>30,7</b>	<b>60,7</b>	<b>33,1</b>	<b>95,1</b>	<b>127,8</b>
Investimentos	(21,1)	(16,8)	(17,3)	(18,4)	(3,8)
Dividendos	(9,0)	(15,5)	(4,1)	(56,1)	(2,1)
Financiamentos	223,1	-	-	-	-
Outros	16,9	(2,8)	(5,5)	(3,4)	(3,9)
<b>Fluxo de Caixa</b>	<b>529,4</b>	<b>25,6</b>	<b>6,2</b>	<b>17,3</b>	<b>118,0</b>
<b>Saldo de Caixa Final Ajustado</b>	<b>525,9</b>	<b>285,9</b>	<b>254,9</b>	<b>243,2</b>	<b>222,5</b>

Fonte: Companhia

Nota: (1) Lucro líquido contábil; (2) Considera depreciação, amortização e outros.



# **Resultado por** Unidades de Negócios

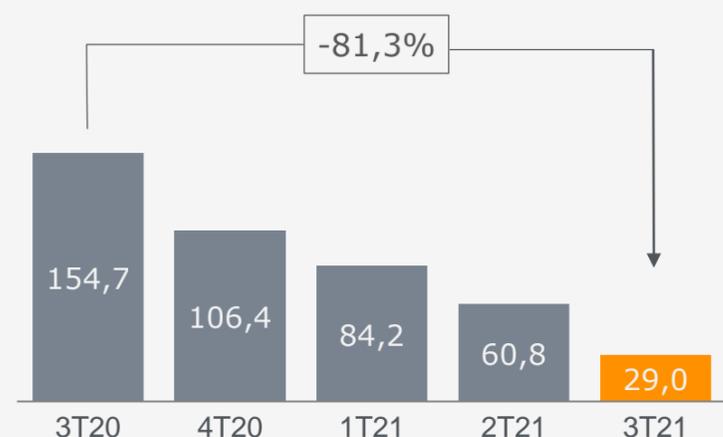
# Resultado por Unidade de Negócio



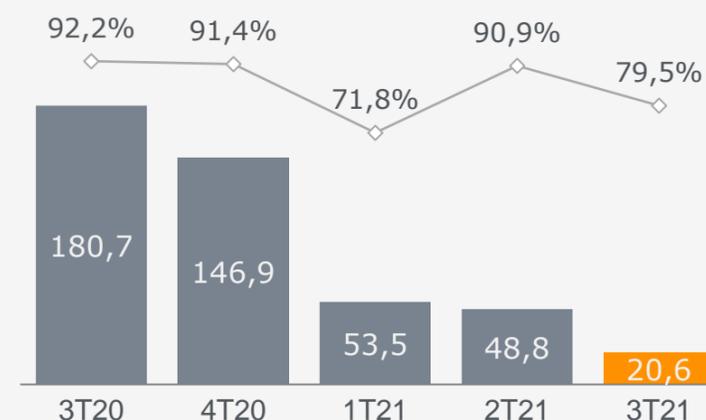
CORE BUSINESS

## Rede Caixa Run-On

– Receita Bruta<sup>1</sup> | R\$ milhões; Δ YoY



– EBITDA e margem<sup>2</sup> | R\$ milhões; %



### • Receita Bruta

Desempenho impactado pelo fim da receita de vendas novas do período de transição (a partir de 15 de agosto de 2021). Queda de 81,3% vs. 3T20 e 52,3% vs. 2T21.

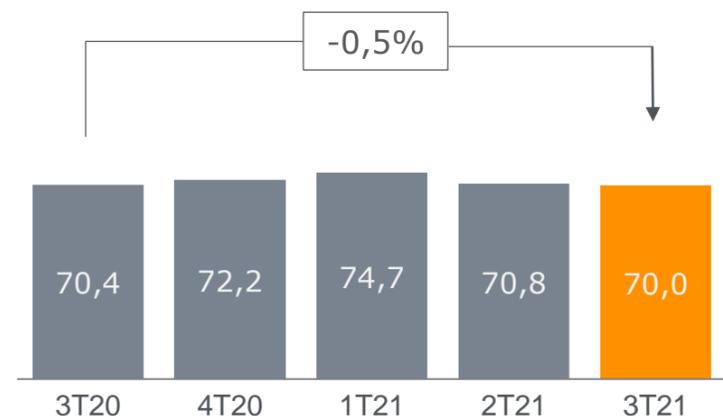
### • EBITDA

Impactado por custos com força comercial retida para prestar serviços para demais unidades do grupo.

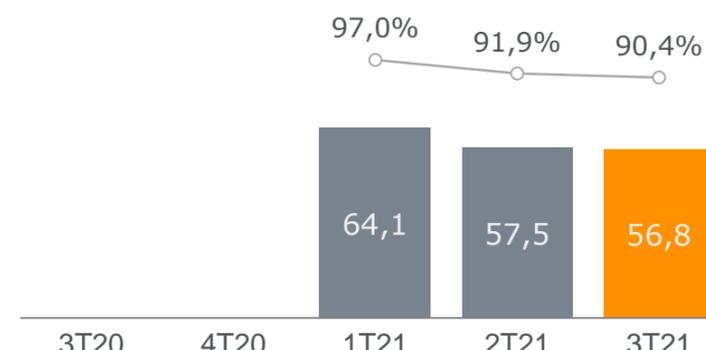
CORE BUSINESS

## Rede Caixa Run-Off

– Receita Bruta<sup>3</sup> | R\$ milhões; Δ YoY



– EBITDA e margem | R\$ milhões; %



### • Receita Bruta

Destaque para o Estoque de Receita do produto Vida (+3,5% vs. 3T20).

### • EBITDA

Custos associados à manutenção da carteira do run-off.

Fonte: Companhia  
 Nota: : (1) Composto pela receita de vendas novas e, a partir de 15 de fevereiro de 2021, pela receita proveniente do contrato de transição. (2) Do 1T20 ao 4T20, apresenta o EBITDA consolidado Run-On + Run-Off. (3) Composto pela receita de estoque e, a partir de 15 de fevereiro de 2021, pela receita da carteira em run-off.

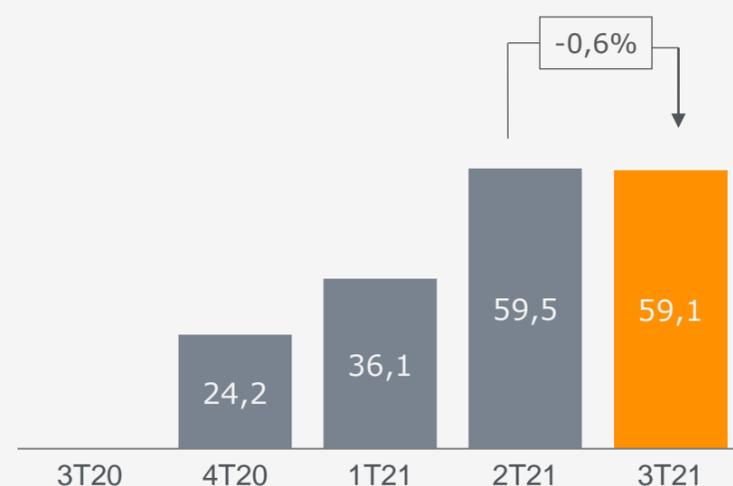
# Resultado por Unidade de Negócio



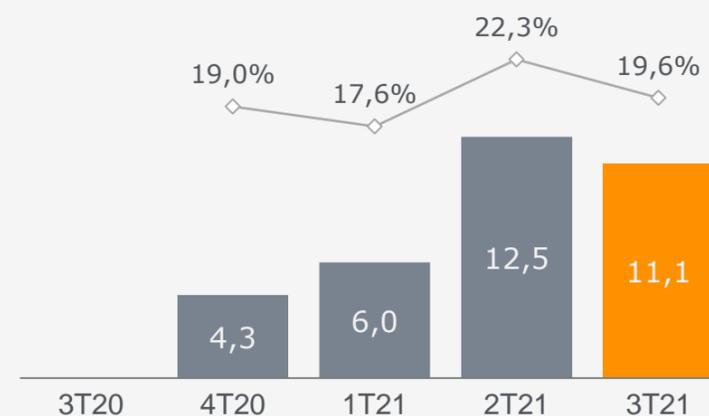
CORE BUSINESS



— Receita Bruta | R\$ milhões;  $\Delta$  YoY



— EBITDA | R\$ milhões; %



• **Receita Bruta**

Destaque ao Produto Vida que apresentou receita bruta de R\$32,3 milhões, crescimento de 29,7% vs. 2T21.

R\$140 milhões em prêmio emitido no 3T21, -1,4% vs. 2T21.

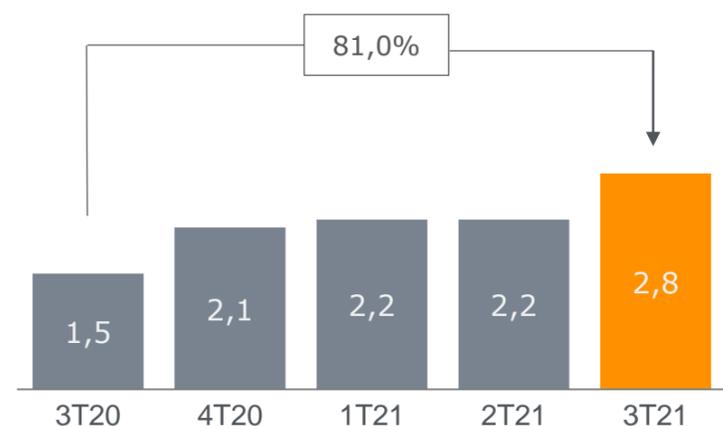
• **EBITDA**

O EBITDA da Unidade é impactado pelos custos de repasse de comissão à rede de distribuição do Banco BMG.

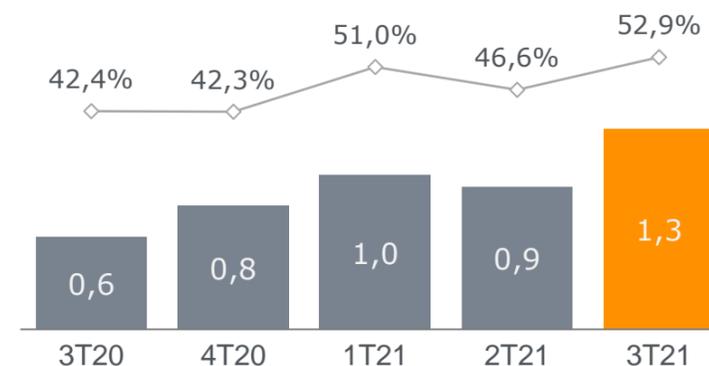
CORE BUSINESS



— Receita Bruta | R\$ milhões;  $\Delta$  YoY



— EBITDA | R\$ milhões; %



• **Receita Bruta**

Desempenho impulsionado pelos produtos Prestamista com crescimento de 142,1% vs 3T20

• **EBITDA**

EBITDA no 3T21 impulsionado pela melhor performance em receita líquida.

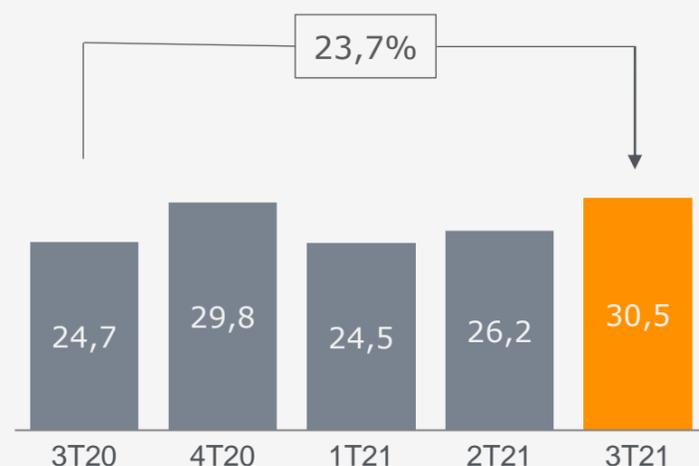
# Resultado por Unidade de Negócio



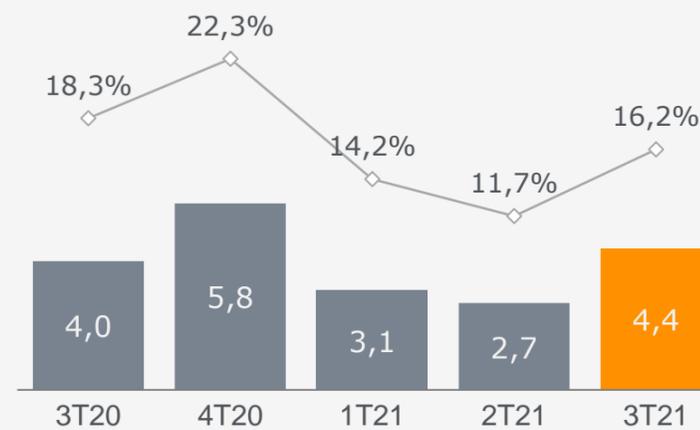
ENABLERS



– Receita Bruta | R\$ milhões; Δ YoY



– EBITDA | R\$ milhões; %



• **Receita Bruta**

Destaque para “Soluções em Seguros Massificados” e “Soluções em Seguros Corporate”, com crescimento de 12,6% e 33,0%, respectivamente, vs. 3T20. Além disso, incorporamos a Wiz B2U na Unidade Wiz BPO nesse trimestre.

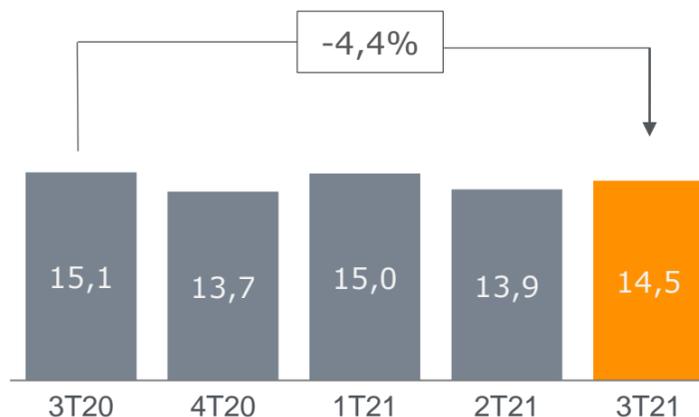
• **EBITDA**

O EBITDA da U.N. é inferior às demais operações do conglomerado dada a característica do seu modelo de atuação.

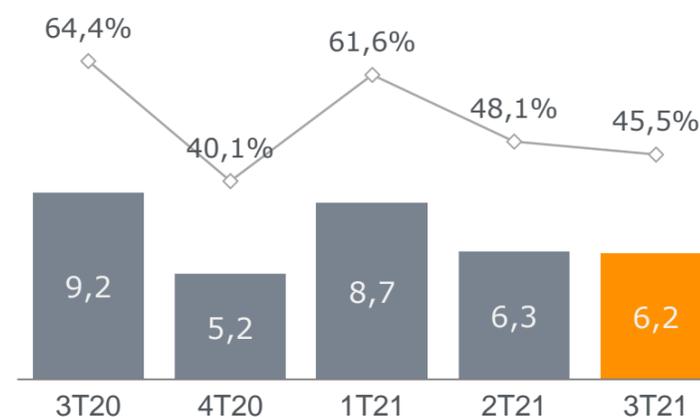
ACCELERADORES



– Receita Bruta | R\$ milhões; Δ YoY



– EBITDA | R\$ milhões; %



• **Receita Bruta**

Desempenho impactado pelo produto Consórcio, apresentando queda de -7,7% vs 3T20. Redução de 4,1% no volume de cartas vendidas vs. 3T20.

• **EBITDA**

Impactado por maiores custos e despesas para o desenvolvimento da Unidade de Negócio frente às novas operações.

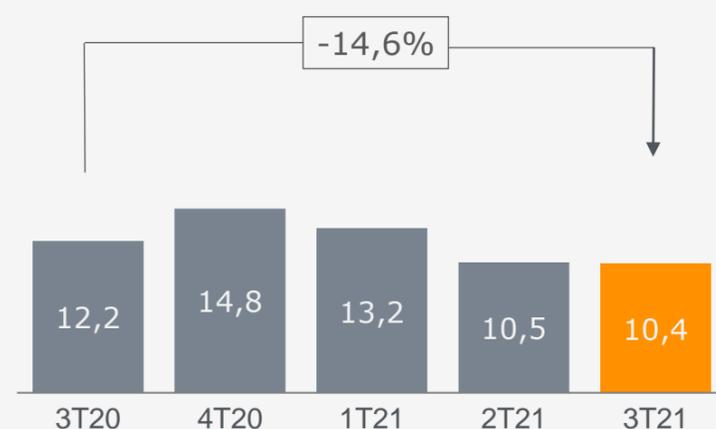
# Resultado por Unidade de Negócio



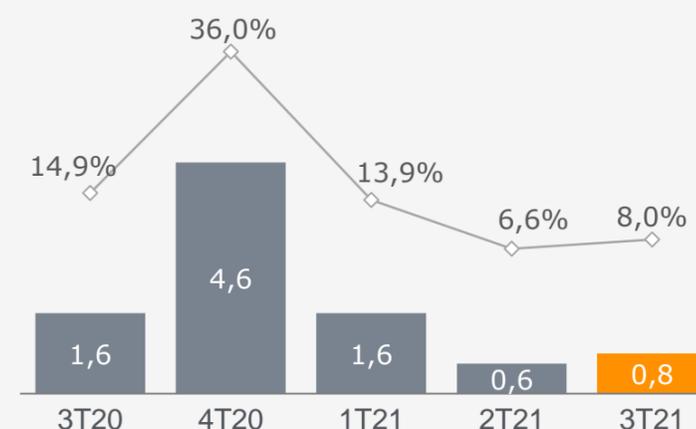
POTENCIALIZADORES



— Receita Bruta | R\$ milhões; Δ YoY



— EBITDA | R\$ milhões; %

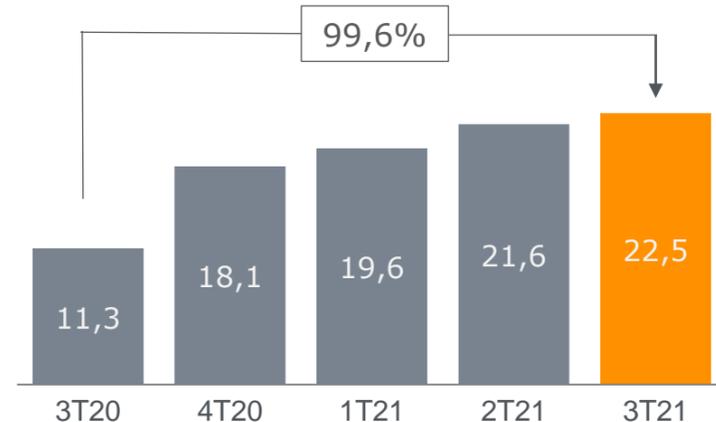


- **Receita Bruta**  
Receita Bruta da Wiz Corporate afetada pela vertical *Middle*, reduzindo R\$4,3 milhões no 3T21 contra o 3T20 (-39,6%).
- **EBITDA**  
O EBITDA da Unidade de Negócio no 3T21 foi impactado pela linha de custos com Pessoal.

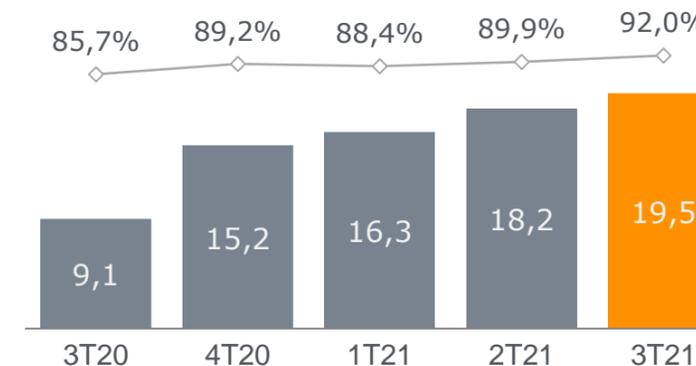
INVESTIDAS



— Receita Bruta | R\$ milhões; Δ YoY



— EBITDA | R\$ milhões; %



- **Receita Bruta**  
Carteira com mais de 680 mil clientes no 3T21, crescimento de 279,0% vs 3T20  
  
Aumento de 222,1% nas vendas dos produtos de Seguridade, chegando em 242,2 mil vendas no 3T21.  
  
A InterSeguros alcançou R\$40,4 milhões em prêmio líquido no 3T21 (+26,4% vs. 3T20).



Obrigado!

**Relações com Investidores:**

Heverton Peixoto – CEO/Diretor de RI

Guilherme Aguiar – Diretor de Relações com o Mercado e M&A

E-mail: [ri@wizsoluções.com.br](mailto:ri@wizsoluções.com.br)

Telefone: +55 (11) 3080-0100

## Conciliação do Resultado Gerencial por U.N. e o Resultado Contábil Consolidado<sup>1</sup>

Resultado 3T21 (em R\$ MM)	Rede Caixa Run-on	Rede Caixa Run-off	BMG Corretora	Wiz Conseg	Wiz BPO	Wiz Parceiros	Wiz Corporate	Outras Unidades	Corporativo	Ajustes	Consolidado	Inter Seguros
Receita Bruta	29,0	70,0	59,1	2,8	30,5	14,5	10,4	1,4	–	(5,3)	212,5	22,5
<b>Receita Líquida</b>	<b>26,0</b>	<b>62,8</b>	<b>56,4</b>	<b>2,5</b>	<b>27,2</b>	<b>13,6</b>	<b>9,5</b>	<b>1,2</b>	<b>–</b>	<b>(5,3)</b>	<b>194,0</b>	<b>21,2</b>
Custos	(4,4)	(3,9)	(43,7)	(1,0)	(19,7)	(5,8)	(6,2)	(2,0)	–	5,1	(81,6)	(1,7)
<b>Lucro Bruto</b>	<b>21,5</b>	<b>58,9</b>	<b>12,7</b>	<b>1,5</b>	<b>7,5</b>	<b>7,8</b>	<b>3,4</b>	<b>(0,8)</b>	<b>–</b>	<b>(0,2)</b>	<b>112,4</b>	<b>19,5</b>
Despesas	(0,9)	(2,1)	(1,6)	(0,2)	(3,1)	(1,7)	(2,6)	(0,8)	(17,0)	0,2	(29,7)	–
Outras Receitas e Despesas	–	–	–	–	–	–	–	–	(17,1)	–	(17,1)	–
<b>EBITDA</b>	<b>20,6</b>	<b>56,8</b>	<b>11,1</b>	<b>1,3</b>	<b>4,4</b>	<b>6,2</b>	<b>0,8</b>	<b>(1,5)</b>	<b>(34,0)</b>	<b>–</b>	<b>65,6</b>	<b>19,5</b>
Impairment/Earn-Out	–	–	–	–	–	–	–	–	–	–	(7,1)	–
Depreciação e Amortização	–	–	–	–	–	–	–	–	–	–	(6,9)	(0,1)
Equivalência Patrimonial <sup>2</sup>	–	–	–	–	–	–	–	–	–	–	6,4	–
Resultado Financeiro	–	–	–	–	–	–	–	–	–	–	(6,7)	–
<b>EBT</b>	<b>–</b>	<b>–</b>	<b>–</b>	<b>–</b>	<b>–</b>	<b>–</b>	<b>–</b>	<b>–</b>	<b>–</b>	<b>–</b>	<b>51,4</b>	<b>19,4</b>
IRPJ/CSLL	–	–	–	–	–	–	–	–	–	–	(25,6)	(2,8)
<b>Lucro Líquido</b>	<b>–</b>	<b>–</b>	<b>–</b>	<b>–</b>	<b>–</b>	<b>–</b>	<b>–</b>	<b>–</b>	<b>–</b>	<b>–</b>	<b>25,8</b>	<b>16,6</b>
<b>Margem Bruta</b>	82,9%	93,8%	22,5%	59,2%	27,6%	57,6%	35,4%	-63,4%	–	–	57,9%	92,0%
<b>Margem EBITDA</b>	79,5%	90,4%	19,6%	52,9%	16,2%	45,5%	8,0%	-126,6%	–	–	33,8%	92,0%
<b>Margem Líquida</b>	–	–	–	–	–	–	–	–	–	–	13,3%	78,3%

<sup>1</sup>Em relação ao resultado contábil consolidado, os critérios gerenciais utilizados para demonstração da tabela acima afetam a abertura dos dados entre as U.N.s do grupo, mas não alteram o EBITDA ou o lucro líquido. Essa abertura permite fazer análises a partir da visão da administração sobre os negócios. <sup>2</sup>Equivalência patrimonial referente à participação na investida Inter Seguros, contabilizada com defasagem de um mês em relação à competência do resultado auferido na Unidade.