WIZS
B3 LISTED NM

Great Place To Work. Certificada Jan/2022 - Jan/2023 BRASIL

Resultados do 2º trimestre de 2022

Teleconferência – 12/08/2022

Heverton Peixoto
CEO e DRI

Guilherme Aguiar
Diretor de Relações com o Mercado e M&A

Disclaimers

- Esta apresentação contém informações sobre os negócios da Wiz, seus projetos, suas estratégias, suas coligadas e controladas e seus parceiros comerciais.

- As declarações citadas na apresentação refletem o entendimento dos administradores a respeito da Companhia, que podem envolver riscos e imprevisibilidades inerentes ao mercado

- As informações apresentadas seguem o padrão contábil IFRS, exceto quando mencionado durante a apresentação. A Wiz não se responsabiliza pela atualização de qualquer estimativa contida nesta apresentação.

- Nos gráficos e tabelas, as somatórias e percentuais de crescimento consideram todas as casas decimais dos valores que nesta apresentação se encontram com arredondamento.

Destaques Operacionais

Receita Bruta Corrente cresce mais de 80% no semestre

Atingimos expansão de 86,1% em receita bruta vs.1S21, acelerando ainda mais o nosso crescimento. Destaque no semestre para as operações de *bancassurance*, que juntas, apresentaram crescimento de 152,7% na comparação anual. O resultado do período foi impulsionado pelo forte desempenho na subsidiária Bmg Corretora, bem como pela Unidade BRB Seguros, que passou a fazer parte do portfólio de operações da Companhia no ano de 2022.

Wiz Corporate – Expansão dos canais de atuação

A Wiz Corporate tem agora em seu rol de parcerias o Banco Voiter e a CASF Corretora - Banco da Amazônia. Os acordos celebrados com os bancos preveem atuação da Wiz Corporate no modelo bancassurance para potencializar os resultados. A unidade também celebrou acordo com a BB Corretora para comercialização, em regime de co-corretagem, dos produtos operados pela seguradora Mapfre tendo como foco os clientes pessoas jurídicas do segmento atacado do Banco do Brasil.

BMG Corretora – Recorrência de Receita alavanca resultados

Como resultado da implementação das primeiras fases do plano estratégico nesse um ano e meio de parceria, o prêmio emitido apresentou crescimento de 42,3% na comparação anual, sendo impulsionado pela recorrência, ou seja, o prêmio emitido além da primeira parcela, dos produtos que geram recorrência de comissões à Corretora, que cresceu 152,7% na mesma base de comparação.

Primeiro lugar GPTW Centro-Oeste

Pelo 7º ano, fomos premiados pelo Great Place To Work (GPTW) como uma das Melhores Empresas para se trabalhar no Centro-Oeste. E, com muito orgulho, compartilhamos que atingimos o primeiro lugar na premiação desse ano!

Celebração de contrato com a Polishop

Celebramos, em 6 de junho, a parceria com o grupo varejista Polishop para desenvolvimento de uma *joint venture*. A Wiz deterá 50% do capital com exclusividade de 10 anos para comercialização de produtos de seguridade. A parceria marca a entrada da Wiz no segmento de varejo, abrindo novas oportunidades à matriz estratégica do Grupo.

Destaques Financeiros

R$266,9 MM

RECEITA BRUTA

+9,0% vs. 2T21

R$208,2 MM

RECEITA BRUTA CORRENTE (EX-CAIXA)

+83,9% vs. 2T21

R$108,4 MM

EBITDA

-3,0% vs. 2T21

R$57,3 MM

LUCRO LÍQUIDO

-23,6% vs. 2T21

R$218,0 MM

SALDO DE CAIXA

Saldo de Caixa Final

R$66,3 MM

BRB SEGUROS

em receita bruta
+61,1% v.s.1T22
24,9% da receita bruta total do 2T22 Wiz

R$74,9 MM

BMG CORRETORA

em receita bruta
+25,8% v.s. 2T21

1 milhão clientes

INTER SEGUROS

2x o 2T21
R$7,4 MM em Lucro Líquido adicionado à Wiz

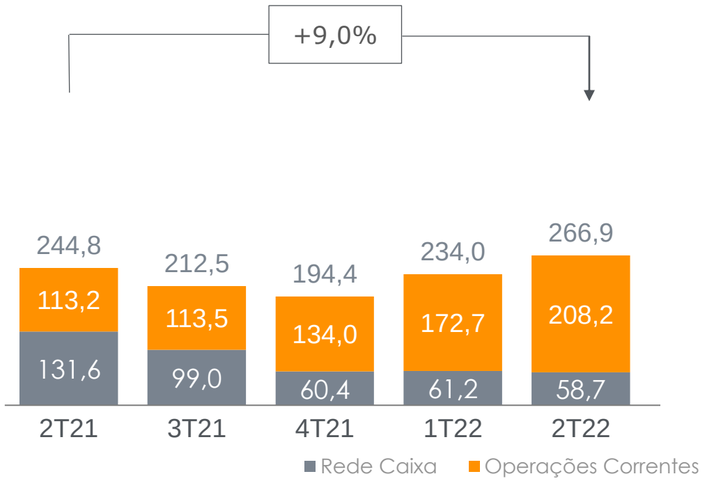
Resultado
Consolidado

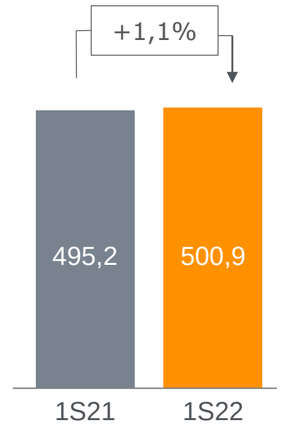
Resultado Consolidado

Principais indicadores financeiros, consolidado

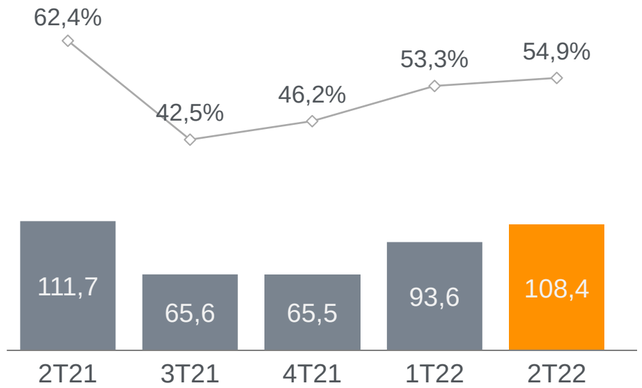
Indicador (R$ MM)	2T22	2T21	Δ%	1S22	1S21	Δ%
Receita Bruta	266,9	244,8	+9,0%	500,9	495,2	1,1%
Comissões[1]	(48,1)	(41,4)	+16,3%	(86,8)	(67,2)	29,1%
Rec. Líq. Ex Comissões[1]	**197,3**	**178,9**	**10,3%**	**372,9**	**377,4**	**-1,2%**
Custos e Despesas[1]	(92,4)	(67,4)	37,0%	(181,5)	(156,0)	16,3%
Outras Rec/Desp	3,4	0,2	-	10,5	(0,4)	-
EBITDA	**108,4**	**111,7**	**-3,0%**	**202,0**	**221,0**	**-8,6%**
Margem EBITDA[1]	54,9%	*62,4%*	*-7,5p.p*	54,2%	*58,6%*	*-4,4p.p*
Lucro Líquido	**57,3**	**75,0**	**-23,6%**	**109,0**	**138,6**	**-21,4%**
Margem Líquida[1]	29,1%	*41,9%*	*-12,9p.p*	29,2%	*36,7%*	*-7,5p.p*
Lucro Atribuível a Control.	**33,0**	**69,0**	**-52,2%**	**68,6**	**130,8**	**-47,5%**

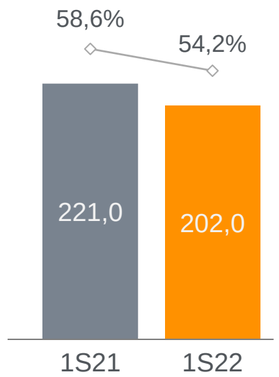
Receita Bruta, consolidado | R$ milhões ; Δ YoY



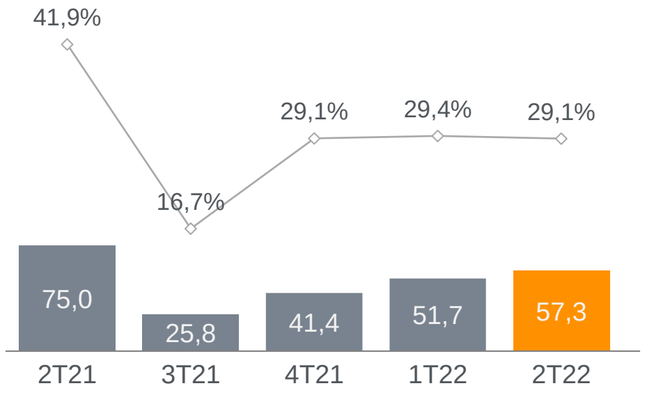


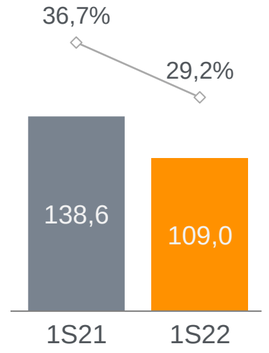
EBITDA e Margem EBITDA, consolidado | R$ milhões; %[1]





Lucro Líquido e Margem Líquida, consolidado | R$ milhões; %[1]





[1] A partir do 2T22, as linhas de custos e despesas são apresentadas líquidas dos gastos com Comissões, bem como, as margens passam a ser calculadas sobre a receita líquida ex comissões, com reapresentação dos dados históricos.

Resultado Ajustado

EBITDA Ajustado

EBITDA ajustado (R$ MM)	2T22	2T21	Δ%	1S22	1S21	Δ%
EBITDA Gerencial	**108,4**	**111,7**	**-3,0%**	**202,0**	**221,0**	**-8,6%**
Recuperação Tributária	(1,2)	(2,3)	-	(1,2)	(3,0)	-59,7%
EBITDA ajustado	**107,2**	**109,5**	**-2,1%**	**200,8**	**218,0**	**-7,9%**
Margem EBITDA Ajustado	54,3%	61,2%	-6,9p.p.	53,8%	57,8%	-3,9p.p.

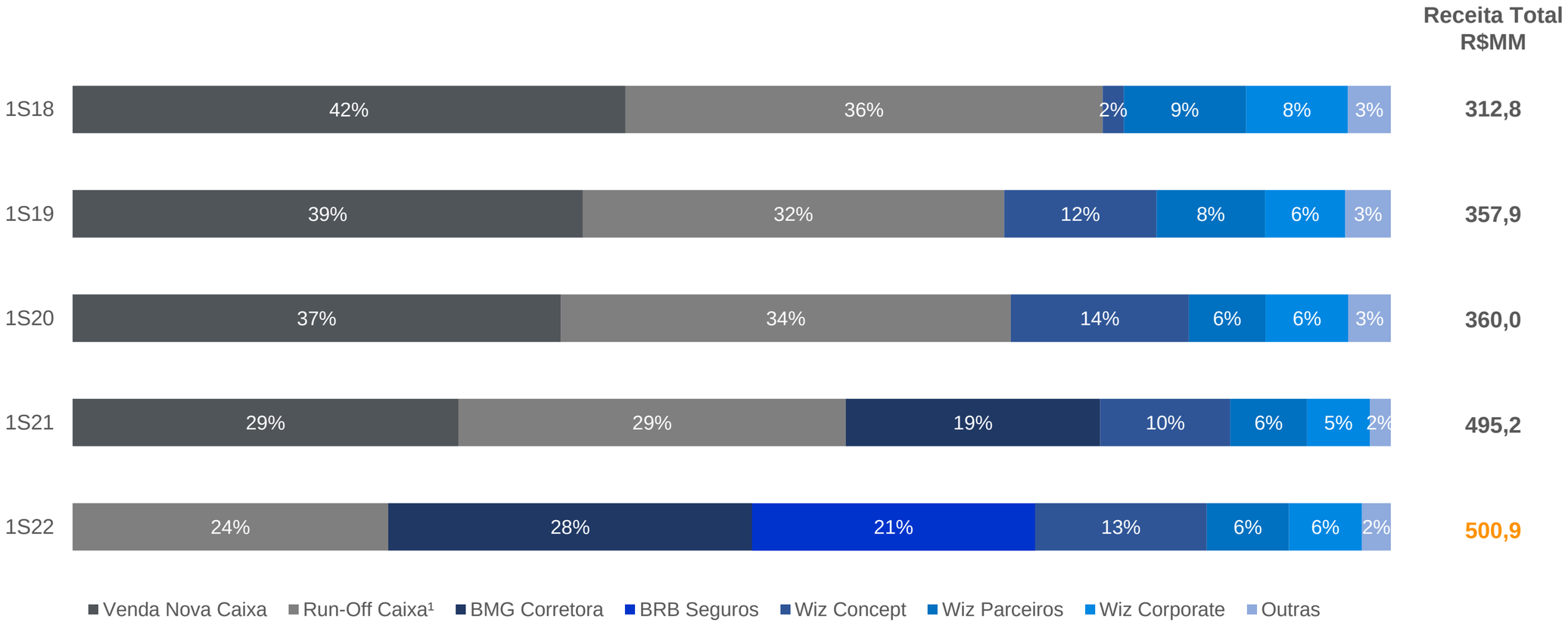
Lucro Líquido Ajustado

Lucro Líquido ajustado (R$ MM)	2T22	2T21	Δ%	1S22	1S21	Δ%
Lucro Líquido	**57,3**	**75,0**	**-23,6%**	**109,0**	**138,6**	**-21,4%**
AVP Aquisições	10,2	6,1	67,3%	20,5	14,0	46,0%
Amortizações Intangíveis Aquisições	11,6	3,2	263,1%	22,0	7,1	209,8%
Ajustes monetários	1,3	1,7	-22,4%	2,4	2,6	-8,5%
Impairment / *Earn-Out*	-	-	-	-	1,8	-
Ganho/Perda de Capital	2,4	0,1	-	0,6	0,3	101,3%
Recuperação Tributária	(0,8)	(1,5)	-46,2%	(0,8)	(2,0)	-59,7%
IR/CS sobre Incentivo de Longo Prazo	(3,5)	-	-	(8,8)	-	-
Lucro Líquido ajustado	**78,6**	**84,7**	**-7,2%**	**144,8**	**162,4**	**-10,8%**
Margem Líquida ajustado	39,8%	47,3%	-7,5p.p.	38,8%	43,0%	-4,2p.p.

Fonte: Companhia

Receita Bruta Consolidada

Participação das Unidades de Negócio na Receita Bruta Total da Companhia

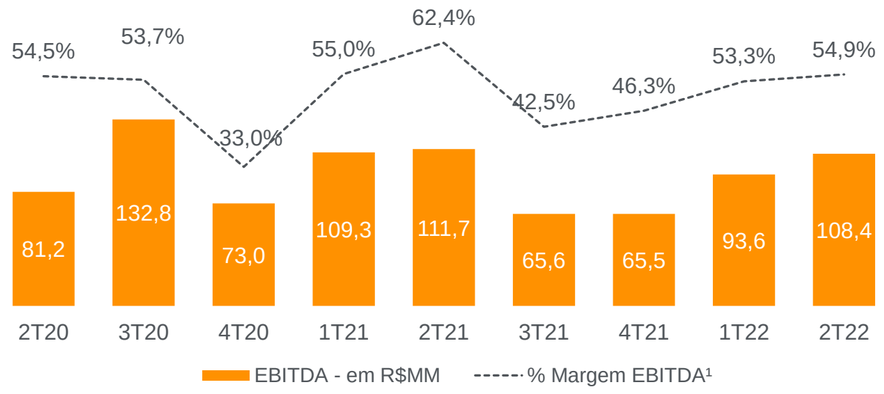


Fonte: Companhia

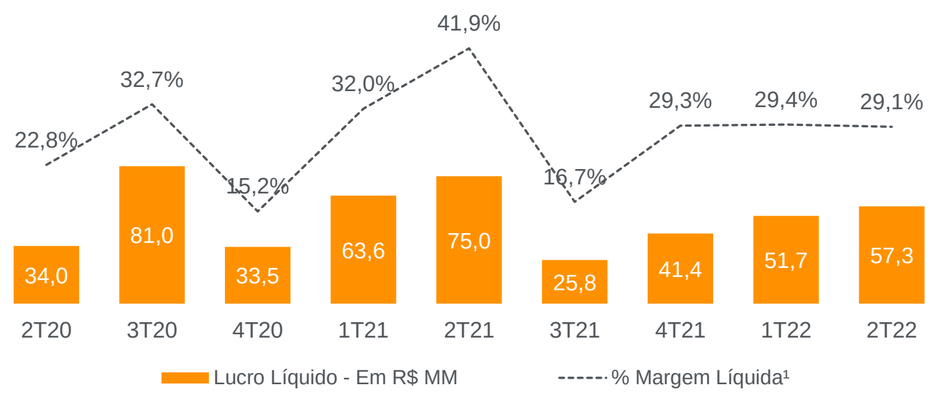
¹ Para os anos de 2017 a 2020, considera-se “Run-Off Caixa” como o estoque de receitas da Unidade Wiz Rede apurado no período. A partir de 2021, o “Run-Off Caixa” é composto apenas pela receita auferida nos contratos vendidos até 14 de fevereiro de 2021.

Lucro Líquido

Evolução EBITDA



Evolução Lucro Líquido



Indicador (R$ MM)	2T22	2T21	Δ%	1S22	1S21	Δ%
EBITDA	**108,4**	**111,7**	**-3,0%**	**202,0**	**221,0**	**-8,6%**
Earn-out e Impairment	(4,7)	(0,1)	3583,4%	(3,0)	(2,3)	31,1%
Depreciação e Amortização	(20,7)	(7,3)	183,1%	(39,2)	(15,8)	147,8%
MEP	6,6	5,9	11,3%	10,6	11,5	-8,0%
Resultado Financeiro	(14,2)	(6,7)	113,1%	(29,1)	(15,2)	91,4%
IR e CSLL	(18,1)	(28,5)	-36,6%	(32,4)	(60,6)	-46,6%
Lucro Líquido, contábil	**57,3**	**75,0**	**-23,6%**	**109,0**	**138,6**	**-21,4%**
Margem Líquida¹	**29,1%**	**41,9%**	**-12,9p.p.**	**29,2%**	**36,7%**	**-7,5p.p.**

¹A partir do 2T22, as linhas de custos e despesas são apresentadas líquidas dos gastos com Comissões, bem como, as margens passam a ser calculadas sobre a receita líquida ex comissões, com reapresentação dos dados históricos.

Fluxo de Caixa Consolidado

Fluxo de Caixa Consolidado em 2T22

Indicador (R$ milhões)	2T22	1T22	4T21	3T21	2T21
Lucro líquido contábil	**57,3**	**51,7**	**41,4**	**25,8**	**75,0**
Depreciação e amortização	20,7	18,5	6,1	6,9	7,3
Capital de giro	43,1	(45,8)	(9,6)	3,3	(20,0)
Capex	(6,9)	(6,0)	(4,2)	(5,4)	(1,6)
Geração de caixa operacional	**114,2**	**18,4**	**33,6**	**30,7**	**60,7**
Investimentos	(43,6)	(299,4)	(12,3)	(21,1)	(16,8)
Dividendos	(27,1)	-	(83,3)	(9,0)	(15,5)
Financiamentos	6,6	(3,7)	4,8	223,1	-
Outros	-	-	(19,5)	16,9	(2,8)
Fluxo de Caixa	**50,1**	**(284,7)**	**(76,8)**	**240,7**	**25,6**
Saldo de Caixa Final Ajustado	**218,0**	**167,9**	**452,7**	**525,9**	**285,9**

Fonte: Companhia
Nota: (1) Lucro líquido contábil; (2) Considera depreciação, amortização e outros.

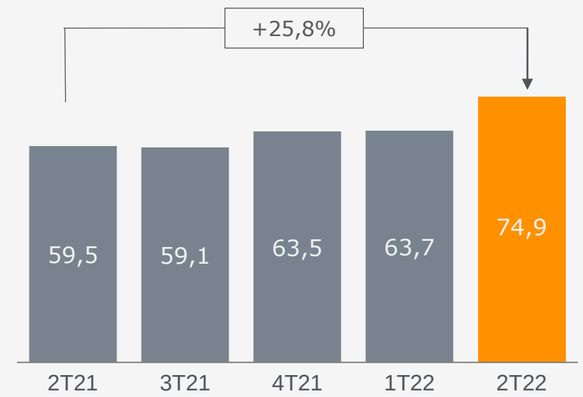
Resultado por
Unidades de Negócios

Resultado por Unidade de Negócio

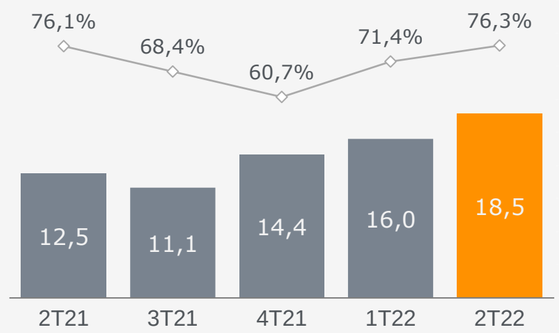
CORE BUSINESS

bmg | CORRETORA DE SEGUROS

Receita Bruta | R$ milhões; Δ YoY



EBITDA | R$ milhões; %[1]



- **Receita Bruta**
- R$202 milhões em prêmio emitido no 2T22, +42,3% vs. 2T21
- Destaque ao Produto Vida, com crescimento de 77,8% v.s. 2T21.

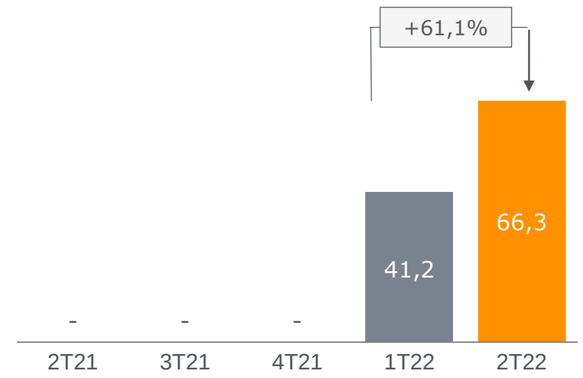
- **EBITDA**

Otimização das estruturas de despesas e o foco da Unidade na comercialização de produtos de recorrência.

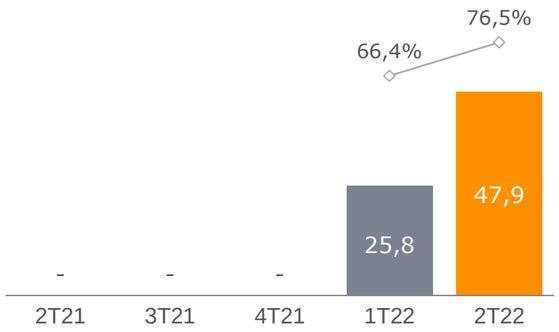
CORE BUSINESS

BRB SEGUROS

Receita Bruta | R$ milhões; Δ YoY



EBITDA | R$ milhões; %[1]



- **Receita Bruta**
- Destaque aos produtos Prestamista e Residencial.
- R$159 milhões em prêmio emitido (+50,2% v.s. 1T22)
- Lançamento do produto Residencial Personalizado.

- **EBITDA**

O principal componente de custos da BRB Seguros são os gastos com a equipe comercial própria.

Fonte: Companhia

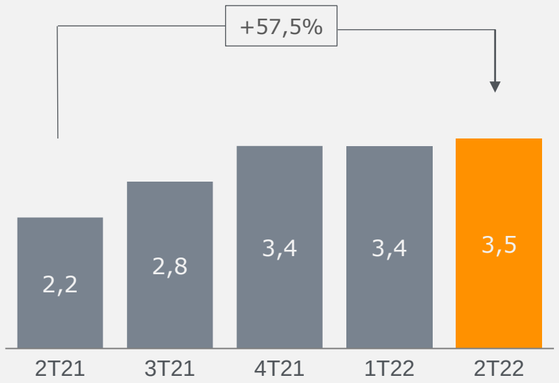
[1] A partir do 2T22, as linhas de custos e despesas são apresentadas líquidas dos gastos com Comissões, bem como, as margens passam a ser calculadas sobre a receita líquida ex comissões, com reapresentação dos dados históricos.

Resultado por Unidade de Negócio

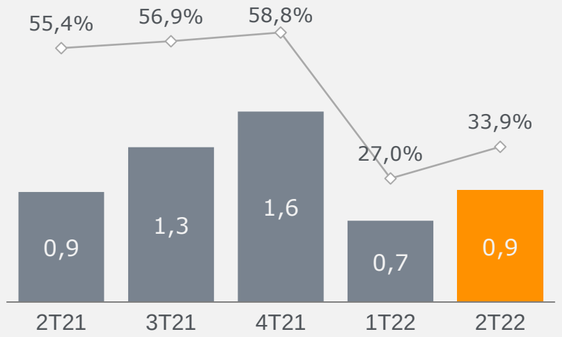
CORE BUSINESS

WIZ conseg

Receita Bruta | R$ milhões; Δ YoY



EBITDA | R$ milhões; %[1]



- **Receita Bruta**

- Aumento de Vendas Novas e do ticket médio favoreceu receita.
- Adição de 6 novas Redes à unidade, que somam 24 agências para o negócio.

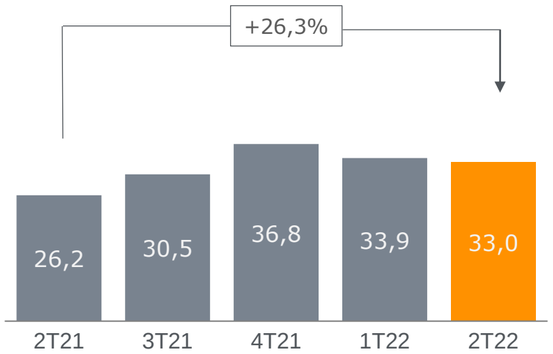
- **EBITDA**

EBITDA impactado por aumento de custos, relacionados ao time comercial e operação.

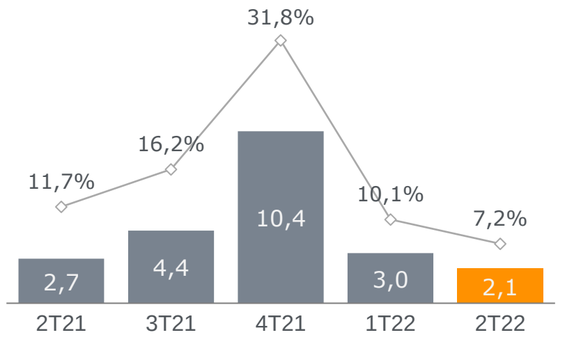
ENABLERS

WIZ Concept

Receita Bruta | R$ milhões; Δ YoY



EBITDA | R$ milhões; %[1]



- **Receita Bruta**

- O maior destaque vem de serviços para Seguros Massificados.
- Destaque para entrada de novos negócios em Televendas em mar aberto para o segmento auto.

- **EBITDA**

EBITDA impactado pela expansão das operações, com aumento em custos.

Fonte: Companhia

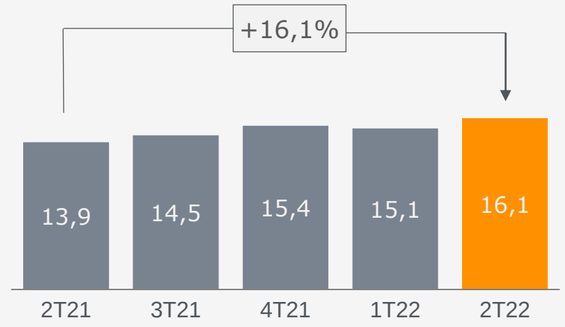
[1] A partir do 2T22, as linhas de custos e despesas são apresentadas líquidas dos gastos com Comissões, bem como, as margens passam a ser calculadas sobre a receita líquida ex comissões, com reapresentação dos dados históricos.

Resultado por Unidade de Negócio

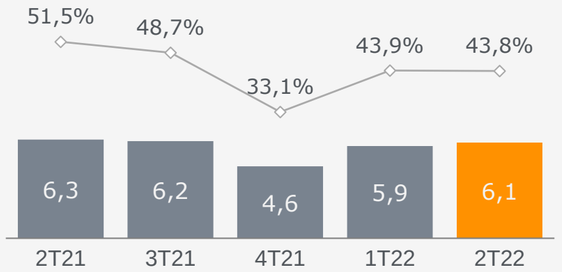
ACELERADORES

Parceiros

Receita Bruta | R$ milhões; Δ YoY



EBITDA | R$ milhões; %[1]



- **Receita Bruta**

- Destaque para a linha de Consórcios, que trouxe um resultado 15,4% maior que o 2T21.
- Destaque para o volume de cartas comercializadas no trimestre, que atingiram R$1,9 bilhão.

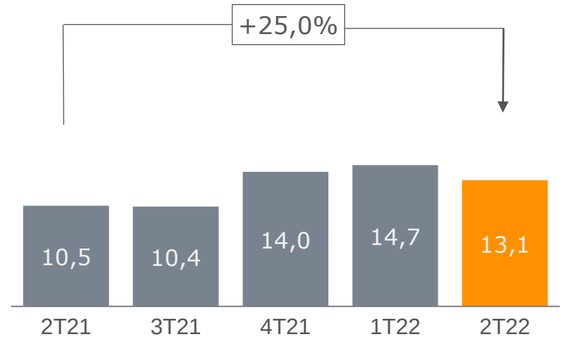
- **EBITDA**

Impactado por maiores custos com *headcount* devido à expansão das operações.

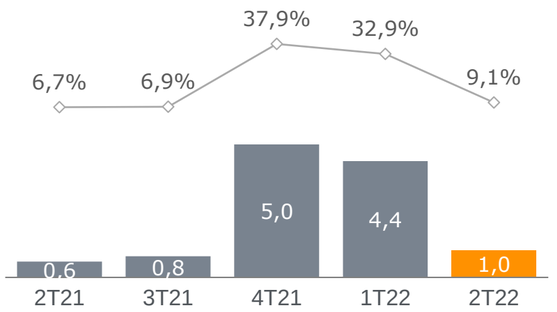
POTENCIALIZADORES

CORPORATE

Receita Bruta | R$ milhões; Δ YoY



EBITDA | R$ milhões; %[1]



- **Receita Bruta**

- Crescimento de 25% em Receita Bruta vs. 2T21, refletindo o crescimento no volume de prêmio emitido.
- O desempenho do produto Garantia no trimestre vs. o 2T21 (+25,9%) reflete a estratégia da Unidade em questão de aumento de tomadores, com recorrência de pagamento e foco na criação de valor no longo prazo.

- **EBITDA**

Crescimento de 67,2% do EBITDA vs. 2T21.

Fonte: Companhia

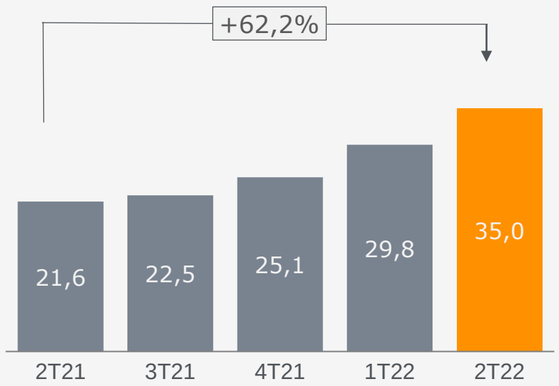
[1] A partir do 2T22, as linhas de custos e despesas são apresentadas líquidas dos gastos com Comissões, bem como, as margens passam a ser calculadas sobre a receita líquida ex comissões, com reapresentação dos dados históricos.

Resultado por Unidade de Negócio

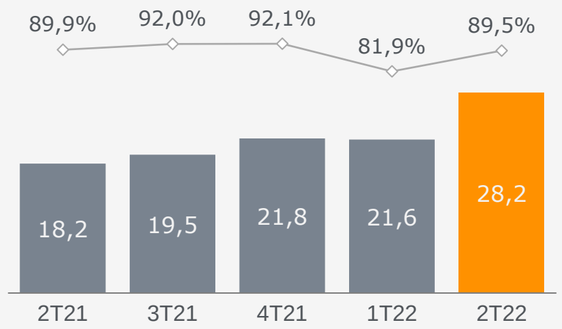
INVESTIDAS

interseguros

Receita Bruta | R$ milhões; Δ YoY



EBITDA | R$ milhões; %[1]



- **Receita Bruta**

- Carteira de clientes alcança mais de 1 milhão de clientes no 2T22, crescimento de 2,0x o 2T21.

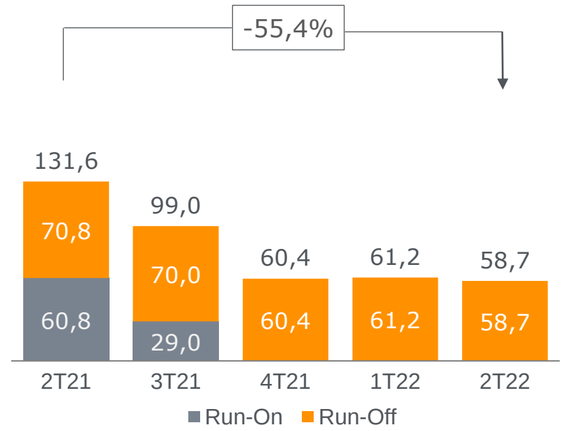
- A unidade alcançou R$45,0 milhões em prêmio líquido no 2T22 (+24,3% vs. 2T21).

- Lançamento de mais um produto, o Doutor Inter, fortalecendo e consolidando a avenida de produtos de saúde, que já conta com seguro de saúde e odontológico.

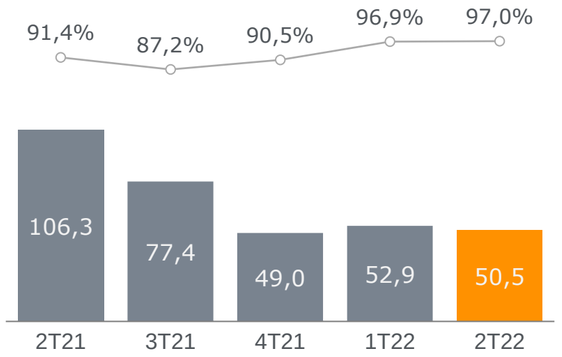
REDE CAIXA

Rede Caixa Run-Off

Receita Bruta[3] | R$ milhões; Δ YoY



EBITDA e margem | R$ milhões; %[1]



- **Receita Bruta**

- Desempenho do Run-Off impactado pelo contabilização de estornos de receita do produto Prestamista, no valor de R$5,5 milhões e pela mudança no reconhecimento das receitas dos produtos Patrimoniais, a partir do 4T21. Essas receitas foram reconhecidas na Wiz Concept.

Fonte: Companhia

[1] A partir do 2T22, as linhas de custos e despesas são apresentadas líquidas dos gastos com Comissões, bem como, as margens passam a ser calculadas sobre a receita líquida ex comissões, com reapresentação dos dados históricos.

Comentários Finais

78% da Receita Bruta oriunda de operações correntes
(+83,9% vs. 2T21)

Atingimento de 54,4% do piso da projeção de Receita Bruta para 2022

Crescimento de 134,2% nas operações de bancassurance vs. 2T21

Celebração *da joint venture* com a Polishop

Somos a referência para o mercado de seguros brasileiro

49 anos de história, topo do *ranking* das melhores empresa para se trabalhar no Centro-Oeste

Obrigado!

Relações com Investidores:

Heverton Peixoto – CEO/Diretor de RI

Guilherme Aguiar – Diretor de Relações com o Mercado e M&A

E-mail: ri@wizsoluções.com.br

Telefone: +55 (11) 3080-0100

Anexos

Conciliação do Resultado Gerencial por U.N. e o Resultado Contábil Consolidado[1]

Resultado 2T22 (em R$ MM)	Rede Caixa Run-off	BMG Corretora	BRB Seguros	Wiz Conseg	Wiz BPO	Wiz Parceiros	Wiz Corporate	Outras Unidades	Corporativo	Ajustes	Consolidado	Inter Seguros
Receita Bruta	58,7	74,9	66,3	3,5	33,0	16,1	13,1	2,3	–	(1,1)	266,9	35,0
Impostos sobre a Receita	(6,6)	(4,4)	(3,8)	(0,4)	(3,7)	(1,0)	(1,3)	(0,3)	–	-	(21,5)	(3,5)
Comissões[2]	-	(46,2)	-	(0,3)	0,0	(1,1)	(0,5)	(0,2)	–	0,2	(48,1)	-
Receita Líquida Ex Comissões[2]	**52,0**	**24,3**	**62,6**	**2,8**	**29,4**	**14,0**	**11,3**	**1,9**	**–**	**(0,9)**	**197,3**	**31,5**
Custos[2]	0,1	(4,8)	(7,0)	(1,8)	(21,6)	(6,8)	(8,4)	(2,3)	–	0,4	(52,3)	(3,3)
Lucro Bruto[2]	**52,1**	**19,5**	**55,5**	**1,0**	**7,8**	**7,2**	**2,8**	**(0,4)**	**–**	**(0,5)**	**145,0**	**28,2**
Despesas[2]	(1,5)	(0,9)	(7,7)	(0,0)	(5,7)	(1,0)	(1,8)	(0,3)	(21,5)	0,4	(40,0)	–
Outras Receitas e Despesas	–	–	–	–	–	–	–	–	3,3	0,1	3,4	–
EBITDA	**50,7**	**18,5**	**47,9**	**0,9**	**2,1**	**6,1**	**1,0**	**(0,7)**	**(18,2)**	**(0,0)**	**108,4**	**28,2**
Impairment/Earn-Out	–	–	–	–	–	–	–	–	–	–	(4,7)	–
Depreciação e Amortização	–	–	–	–	–	–	–	–	–	–	(20,7)	(0,2)
Equivalência Patrimonial[2]	–	–	–	–	–	–	–	–	–	–	6,6	–
Resultado Financeiro	–	–	–	–	–	–	–	–	–	–	(14,2)	–
EBT	**–**	**–**	**–**	**–**	**–**	**–**	**–**	**–**	**–**	**–**	**75,4**	**28,0**
IRPJ/CSLL	–	–	–	–	–	–	–	–	–	–	(18,1)	(9,5)
Lucro Líquido	**–**	**–**	**–**	**–**	**–**	**–**	**–**	**–**	**–**	**–**	**57,3**	**18,5**
Margem Bruta[2]	100,2%	80,1%	88,7%	35,3%	26,6%	51,1%	25,2%	-20,7%	**–**	**–**	73,5%	89,5%
Margem EBITDA[2]	97,3%	76,3%	76,5%	33,9%	7,2%	43,8%	9,1%	-35,5%	**–**	**–**	54,9%	89,5%
Margem Líquida	**–**	**–**	**–**	**–**	**–**	**–**	**–**	**–**	**–**	**–**	29,1%	58,8%

[1]Em relação ao resultado contábil consolidado, os critérios gerenciais utilizados para demonstração da tabela acima afetam a abertura dos dados entre as U.N.s do grupo, mas não alteram o EBITDA ou o lucro líquido. Essa abertura permite fazer análises a partir da visão da administração sobre os negócios. [2]Equivalência patrimonial referente à participação na investida Inter Seguros, contabilizada com defasagem de um mês em relação à competência do resultado auferido na Unidade.

[2] A partir do 2T22, as linhas de custos e despesas são apresentadas líquidas dos gastos com Comissões, bem como, as margens passam a ser calculadas sobre a receita líquida ex comissões, com reapresentação dos dados históricos.

Anexos

Conciliação do Resultado Gerencial por U.N. e o Resultado Contábil Consolidado[1]

Resultado 1S22 (em R$ MM)	Rede Caixa Run-off	BMG Corretora	BRB Seguros	Wiz Conseg	Wiz BPO	Wiz Parceiros	Wiz Corporate	Outras Unidades	Corporativo	Ajustes	Consolidado	Inter Seguros
Receita Bruta	119,9	138,6	107,5	6,9	66,9	31,2	27,8	4,2	–	(2,2)	500,9	64,8
Impostos sobre a Receita	(13,3)	(8,4)	(6,1)	(0,8)	(7,6)	(1,9)	(2,5)	(0,5)	–	–	(41,2)	(6,9)
Comissões[2]	(0,0)	(83,4)	–	(0,8)	–	(1,9)	(0,7)	(0,4)	–	0,5	(86,8)	-
Receita Líquida Ex Comissões[2]	**106,6**	**46,7**	**101,4**	**5,3**	**59,3**	**27,4**	**24,6**	**3,3**	**–**	**(1,8)**	**372,9**	**58,0**
Custos[2]	(0,1)	(10,1)	(12,9)	(3,7)	(41,7)	(13,4)	(15,7)	(5,2)	–	0,9	(101,9)	(8,1)
Lucro Bruto[2]	**106,5**	**36,6**	**88,5**	**1,6**	**17,7**	**14,0**	**8,9**	**(1,9)**	**–**	**(0,9)**	**270,9**	**49,9**
Despesas[2]	(3,0)	(2,0)	(14,9)	0,0	(12,5)	(2,0)	(3,5)	(0,6)	(41,8)	0,8	(79,5)	–
Outras Receitas e Despesas	–	–	–	–	–	–	–	–	10,5	**0,1**	10,5	**–**
EBITDA	**103,5**	**34,5**	**73,6**	**1,6**	**5,1**	**12,0**	**5,4**	**(2,5)**	**(31,4)**	**0,0**	**202,0**	**49,9**
Impairment/Earn-Out	–	–	–	–	–	–	–	–	–	–	(3,0)	–
Depreciação e Amortização	–	–	–	–	–	–	–	–	–	–	(39,2)	(0,3)
Equivalência Patrimonial[2]	–	–	–	–	–	–	–	–	–	–	10,6	–
Resultado Financeiro	–	–	–	–	–	–	–	–	–	–	(29,1)	–
EBT	**–**	**–**	**–**	**–**	**–**	**–**	**–**	**–**	**–**	**–**	**141,3**	**49,6**
IRPJ/CSLL	–	–	–	–	–	–	–	–	–	–	(32,4)	(16,6)
Lucro Líquido	**–**	**–**	**–**	**–**	**–**	**–**	**–**	**–**	**–**	**–**	**109,0**	**33,0**
Margem Bruta[2]	99,9%	78,3%	87,3%	29,7%	29,8%	51,2%	36,1%	-57,3%	**–**	**–**	72,7%	86,0%
Margem EBITDA[2]	97,1%	73,9%	72,6%	30,6%	8,7%	43,9%	22,0%	-76,8%	**–**	**–**	54,2%	86,0%
Margem Líquida	**–**	**–**	**–**	**–**	**–**	**–**	**–**	**–**	**–**	**–**	29,2%	56,9%

[1]Em relação ao resultado contábil consolidado, os critérios gerenciais utilizados para demonstração da tabela acima afetam a abertura dos dados entre as U.N.s do grupo, mas não alteram o EBITDA ou o lucro líquido. Essa abertura permite fazer análises a partir da visão da administração sobre os negócios. [2]Equivalência patrimonial referente à participação na investida Inter Seguros, contabilizada com defasagem de um mês em relação à competência do resultado auferido na Unidade.

[2] A partir do 2T22, as linhas de custos e despesas são apresentadas líquidas dos gastos com Comissões, bem como, as margens passam a ser calculadas sobre a receita líquida ex comissões, com reapresentação dos dados históricos.