

# Release de Resultados 1T23

**WIZ**<sup>co</sup>

# Sumário

<b>Destaques Financeiros.....</b>	<b>3</b>
<b>Mensagem da Administração .....</b>	<b>4</b>
<b>Destaques do Período .....</b>	<b>6</b>
<b>1. Sumário de Resultados .....</b>	<b>7</b>
1.1 Resultado Consolidado.....	7
1.2 Resultado Consolidado Ajustado .....	8
1.3 Resultado Contábil Controladora .....	9
1.4 Headcount.....	10
<b>2. Resultado por Segmento.....</b>	<b>11</b>
2.1 Seguros.....	13
2.2 Crédito e Consórcios .....	16
2.3 Serviços .....	17
2.4 Run-Off Caixa .....	17
2.5 Corporativo e Abaixo do EBITDA .....	18
<b>3. Fluxo de Caixa e Pagamentos.....</b>	<b>19</b>
3.1 Fluxo de Caixa .....	19
3.2 Pagamentos.....	20
<b>4. Anexos .....</b>	<b>21</b>
4.1 Demonstração do Resultado .....	21
4.2 Balanço Patrimonial.....	22
4.3 Demonstração do Fluxo de Caixa .....	23

# Destques Financeiros

- ▶ **R\$212,7 milhões em Receita<sup>1</sup> no 1T23**, sendo R\$161,0 milhões das operações correntes (ex Rede Caixa), um resultado 32,1% superior ao realizado no 1T22;
- ▶ **Destaque no trimestre para o Segmento de Crédito e Consórcios**, com crescimento de 120,1% em Receita<sup>1</sup> vs. 1T22, impulsionado pelo resultado da Unidade Promotiva. No trimestre, foram comercializados mais de R\$3,3 bilhões em crédito pelas Unidades desse segmento;
- ▶ Consolidação de **novas Unidades de Negócio no segmento de Seguros** impulsionam os resultados, adicionando +R\$10,2 milhões em Receita Líquida ex Comissões e R\$5,8 milhões em EBITDA.
- ▶ No 1T23, R\$122,3 milhões em **EBITDA Ajustado, com crescimento de 26,8% em relação ao 1T22**. Margem EBITDA Ajustado de 57,5%, +2,6p.p. vs. 1T22;
- ▶ **Crescimento das despesas financeiras** impactaram o resultado do trimestre em relação ao mesmo período do ano anterior, ocasionado pelo aumento na taxa de juros e do saldo de empréstimos e debêntures, em virtude das aquisições realizadas nos últimos anos;
- ▶ **Lucro Líquido Ajustado de R\$71,1 milhões, +9,2% em relação ao realizado no 1T22** e Margem Líquida Ajustado de 33,4%;

## Receita<sup>1</sup> Segmento Seguros

**R\$103,5MM** +31,8%  
1T23 YoY

## Receita<sup>1</sup> Segmento Crédito e Consórcios

**R\$29,5MM** +120,1%  
1T23 YoY

## Receita Líquida ex Comissões<sup>1</sup>

**R\$212,7MM** +21,2%  
1T23 YoY

## EBITDA Consolidado Ajustado

**R\$122,3MM** +26,8%  
1T23 YoY

<b>Principais Indicadores Financeiros (R\$ MM)</b>	<b>1T23</b>	<b>1T22</b>	<b>Δ%</b>	<b>1T23</b>	<b>4T22</b>	<b>Δ%</b>
Receita Bruta Consolidada	415,9	234,0	77,7%	415,9	271,9	53,0%
Receita Líquida Consolidada	212,7	175,6	21,2%	212,7	195,2	9,0%
EBITDA Consolidado Ajustado	122,3	96,4	26,8%	122,3	93,5	30,8%
Margem EBITDA Consolidado Ajustado	57,5%	54,9%	2,6p.p.	57,5%	47,9%	9,6p.p.
Lucro Líquido Consolidado Ajustado	71,1	65,1	9,2%	71,1	64,4	10,4%
Margem Líquida Consolidada	33,4%	37,1%	-3,6p.p.	33,4%	33,0%	0,4p.p.
<b>Lucro Líquido Controladora</b>	<b>14,0</b>	<b>35,6</b>	<b>-60,8%</b>	<b>14,0</b>	<b>13,8</b>	<b>0,9%</b>

<sup>1</sup> Receita Líquida Consolidada Ex Comissões.



**Teleconferência de Resultados**

Sexta-feira, 12 de maio de 2023

11:00 (BR) | 10:00 (NY)

Acesse a webconferência pelo [link](#).

Com tradução simultânea para o inglês.

# Mensagem da Administração

Iniciamos o ano de 2023 centrados em adequar a Companhia ao desafiador cenário macroeconômico do país, simplificando nosso modelo de atuação e buscando ganhos de eficiência e sinergias em nossas operações. Dessa forma, visamos aumentar a geração de valor aos diversos sócios que temos em nossas subsidiárias e capturar valor para os nossos acionistas.


Revisitamos nosso planejamento estratégico e, consolidando o ciclo de aquisições dos últimos anos, passamos a segmentar nossa atuação em três principais verticais: distribuição de seguros, crédito e consórcios e serviços. Ainda, de forma a alinhar nossa comunicação ao novo desenho estratégico e buscando simplificação, revimos os nossos materiais de divulgação de resultados, passando também a dar mais enfoque ao resultado da controladora e da sua participação em cada sociedade, de forma a evidenciar a geração de resultados aos acionistas.

Nesse trimestre, no segmento de seguros, que representou 48% da Receita Líquida do Consolidado no trimestre, entregamos um crescimento de mais de 30% em relação ao ano passado, impulsionado pela maturação dos nossos negócios e da expansão da vertical por meio das novas Unidades de Negócio integradas ao grupo: Omni1 Corretora, Polishop Seguros e Paraná Seguros. Estamos animados e acreditamos que essas novas operações irão contribuir para o crescimento da Wiz e nos ajudar a expandir nossa presença em novos mercados.

Ao mesmo tempo que reconhecemos a relevância da vertical de distribuição de seguros na nossa proposta de valor, entendemos a importância das novas verticais para impulsionar a entrega de resultados. Nesse sentido, aproveitando nossa expertise na distribuição de produtos financeiros, realizamos um importante movimento ao final de 2022 com a aquisição da Promotiva, Unidade que atua na gestão de rede de correspondentes bancários para a comercialização de produtos do Banco Brasil, fortalecendo a nossa vertical de distribuição de crédito e consórcios.

Em seu primeiro trimestre completo de operação, a Promotiva comercializou mais de R\$2,1 bilhões em crédito e consórcios, triplicando a presença da Wiz no segmento. Para esse ano, a Unidade terá o desafio de expansão e aumento da eficiência operacional, buscando novos parceiros, qualificando a rede de distribuição, investindo em tecnologia e expandindo os convênios de distribuição de crédito.

Em linha com o objetivo de aumento da eficiência operacional, concluímos no mês de abril um importante projeto de revisão dos custos da Companhia, que resultou na redução de aproximadamente 17% do nosso quadro de colaboradores, além da redução de espaços físicos e renegociação de contratos. Esperamos que essas ações gerem para a Companhia uma economia anualizada em custos e despesas de aproximadamente R\$40 milhões, em comparação ao realizado no ano passado, expandindo margens.



Também nesse sentido, realizamos nos últimos meses algumas ações com foco em aumentar a eficiência tributária e governança da Companhia, tais como a aprovação do pagamento de juros sobre capital próprio (JCP) e a incorporação da subsidiária Wiz Parceiros, que também simplificará a nossa estrutura societária e de governança.

Finalizamos esse primeiro trimestre entregando as adequações necessárias no nosso modelo de negócios para os desafios do ano de 2023. Para os próximos períodos, estaremos focados em capturar ganhos da maturação e sinergias das nossas Unidades, implementando estratégias de aumento da penetração nos canais de distribuição, diversificação de portfólio de produtos e evoluções tecnológicas. Estamos cientes dos desafios e animados com o que há por vir!

**Marcus Vinícius de Oliveira**  
CEO



# Destques do Período

## Otimização da Estrutura - Eficiência Operacional

Iniciamos o ano de 2023 centrados na busca por maior eficiência operacional e captura de ganhos de escala, buscando maior rentabilidade em nossos segmentos de atuação. Nesse sentido, conduzimos já no primeiro trimestre do ano um intenso projeto de alinhamento da nossa estrutura corporativa à estratégia de negócio do grupo, gerando uma redução de, aproximadamente, 14% em nosso *headcount*, e 17% quando excluídos novos funcionários admitidos por conta das aquisições realizadas ao longo de 2022. Além disso, readequamos nossos escritórios e renegociamos contratos relevantes. Como efeito, os ajustes realizados neste trimestre deverão trazer uma economia anualizada de aproximadamente R\$40 MM em relação a 2022.

Apresentamos, a partir desse trimestre, os resultados do grupo segmentados em suas três verticais de atuação: distribuição de seguros, consórcios e crédito e serviços. Essa alteração é parte da revisão estratégica conduzida no início do ano pela Companhia, prezando pela simplificação e maior transparência na comunicação com o mercado e demais stakeholders. Os dados históricos foram reapresentados e, além disso, foram realizadas alterações na memória de cálculo de alguns indicadores, além de um maior detalhamento na composição do resultado da Controladora, como poderá ser avaliado ao longo desse release. O histórico reportado pela Companhia até 31 de dezembro de 2022 permanece nas publicações anteriores e na planilha de indicadores, disponíveis no site de RI da Companhia.

## Transparência e Simplificação da Comunicação

## Avanços no segmento de crédito e consórcios

O segmento de Crédito e Consórcios se destacou no período, apresentando crescimento de mais de 1,5x em EBITDA. Esse resultado foi impulsionado pelo início das atividades da Unidade Promotiva, após a conclusão da aquisição em dezembro de 2022. A Unidade atingiu R\$21,2 milhões em receita líquida ex comissões, fortalecendo os resultados do segmento de crédito e consórcios na matriz operacional da Companhia. Apesar do cenário econômico adverso, a Promotiva comercializou mais de R\$2,1 bilhões em crédito e consórcios, resultado acima do apresentado no último trimestre.

Em 11 de abril de 2023, a Assembleia Geral Extraordinária da Companhia aprovou a incorporação da subsidiária Wiz Parceiros e Corretagem de Seguros Ltda (“Wiz Parceiros”) pela Wiz Co, conforme fato relevante publicado na data. Considerando que a Wiz Parceiros é uma sociedade unipessoal da qual a Wiz Co atualmente detém 100% do capital social, a participação da Companhia na Wiz Parceiros, com tudo o que esta representa, está plenamente contemplada no patrimônio da Companhia. Esse movimento busca a simplificação da estrutura organizacional, além do aproveitamento de ganhos de eficiência e de escala.

## Incorporação da subsidiária Wiz Parceiros

# Sumário de Resultados

## 1.1 Resultado Consolidado

Demonstração de Resultado Consolidado (R\$ MM)	1T23	1T22	Δ%	1T23	4T22	Δ%
Receita Bruta	415,9	234,0	77,7%	415,9	271,9	53,0%
Impostos sobre Receita	(43,5)	(19,7)	120,9%	(43,5)	(21,3)	103,9%
Repasses de Comissões <sup>3</sup>	(159,6)	(38,7)	312,6%	(159,6)	(55,3)	188,6%
<b>Receita Líquida ex Comissões</b>	<b>212,7</b>	<b>175,6</b>	<b>21,2%</b>	<b>212,7</b>	<b>195,2</b>	<b>9,0%</b>
Custos	(58,1)	(49,6)	17,1%	(58,1)	(56,9)	2,1%
Despesas Gerais e Administrativas	(48,4)	(39,5)	22,7%	(48,4)	(46,7)	3,7%
Outras Receitas/Despesas <sup>1,2</sup>	1,9	8,9	-78,5%	1,9	(1,3)	-
Equivalência Patrimonial <sup>1</sup>	4,5	4,0	13,0%	4,5	4,6	-3,8%
<b>EBITDA<sup>1</sup></b>	<b>112,6</b>	<b>99,3</b>	<b>13,4%</b>	<b>112,6</b>	<b>95,0</b>	<b>18,6%</b>
Margem EBITDA	52,9%	56,6%	-3,6p.p.	52,9%	48,6%	4,3p.p.
Depreciação e Amortização	(26,8)	(18,5)	44,7%	(26,8)	(26,6)	0,4%
Resultado Financeiro	(30,1)	(14,9)	102,3%	(30,1)	(18,8)	59,6%
IRPJ e CSLL	(21,2)	(14,3)	48,4%	(21,2)	(13,6)	56,2%
<b>Lucro Líquido Consolidado</b>	<b>34,6</b>	<b>51,7</b>	<b>-33,0%</b>	<b>34,6</b>	<b>35,9</b>	<b>-3,6%</b>
Margem Líquida	16,3%	29,4%	-13,2p.p.	16,3%	18,4%	-2,1p.p.
Part. não controladores	(20,7)	(16,1)	28,3%	(20,7)	(22,1)	-6,5%
<b>Lucro Líquido Controladora</b>	<b>14,0</b>	<b>35,6</b>	<b>-60,8%</b>	<b>14,0</b>	<b>13,8</b>	<b>0,9%</b>

<sup>1</sup> A partir do 1T23, a Companhia passa a incluir no cálculo do EBITDA as linhas de “Outras Receitas/Despesas” e “Equivalência Patrimonial”, rerepresentando os dados históricos. <sup>2</sup> Consolida as linhas anteriormente apresentadas como “Outras Receitas/Despesas” e “Impairment/Earn-Out”. <sup>3</sup> Considera o somatório dos custos de Comissões de todas Unidades do Grupo.

No primeiro trimestre do ano, atingimos o patamar de R\$ 212,7 milhões em **Receita Líquida ex Comissões**, 21,2% superior ao realizado no 1T22 (+R\$37,1 milhões), reflexo da maturação contínua dos negócios da Companhia, bem como da consolidação da estratégia focada em crescimento e diversificação dos negócios. Nesse período, consolidamos quatro novas Unidades de Negócio, com impacto relevante nos resultados atingidos. Destaque para o desempenho das operações iniciadas ao final de 2022 – Promotiva, Omni 1 Corretora e Polishop Seguros - que adicionaram R\$31,3 milhões à Receita Líquida ex Comissões no trimestre.

A partir deste ano, passamos a incluir no cálculo do **EBITDA** as linhas de “Outras Receitas/Despesas” e “Equivalência Patrimonial”, rerepresentando os dados históricos da Companhia. No 1T23, atingimos um EBITDA de R\$112,6 milhões, 13,4% acima do 1T22, impulsionado pela receita líquida alcançada no período, sendo parcialmente compensado por custos e despesas extraordinárias realizadas no trimestre. Conduzimos no trimestre um intenso projeto de alinhamento da nossa estrutura corporativa, buscando maior eficiência operacional e captura de ganhos de escala, objetivando maior rentabilidade em nossos segmentos de atuação. Finalizadas no mês de abril, as readequações culminaram na redução de, aproximadamente, 14% em nosso headcount, e 17% quando excluídos novos funcionários admitidos por conta das aquisições realizadas ao longo de 2022. Além disso, readequamos nossos escritórios e renegociamos contratos relevantes. Como efeito, os

ajustes realizados neste trimestre deverão trazer uma economia anualizada de aproximadamente R\$40 milhões em relação a 2022. Na seção a seguir, será possível analisar o resultado ajustado dos efeitos extraordinários ocorridos nos trimestres.

O **Lucro Líquido** apresentou retração de 33,0% no ano, impactado por um pior desempenho nas linhas abaixo do EBITDA, especialmente na linha de Resultado Financeiro, como efeito do reconhecimento de despesas financeiras provenientes de empréstimos contratados pela Cia e suas controladas, além das debêntures emitidas pela Wiz, bem como de efeitos gerados em resultado pela contabilização das aquisições realizadas pela Companhia. O **Lucro Líquido da Controladora (Atribuível aos Acionistas Controladores)** atingiu R\$14,0 milhões no 1T23, 60,8% inferior ao apresentado no mesmo período do ano anterior, impactado pelo aumento nas despesas financeiras do período, conforme detalhado adiante, na seção 1.3 desse Release.

## 1.2 Resultado Consolidado Ajustado

<b>EBITDA Ajustado (R\$ MM)</b>	<b>1T23</b>	<b>1T22</b>	<b>Δ%</b>	<b>1T23</b>	<b>4T22</b>	<b>Δ%</b>
<b>EBITDA</b>	<b>112,6</b>	<b>99,3</b>	<b>13,4%</b>	<b>112,6</b>	<b>95,0</b>	<b>18,6%</b>
Custos Rescisórios	9,7	-	-	9,7	-	-
Demais Ajustes	-	(2,9)	-	-	(1,4)	-
<b>EBITDA Ajustado</b>	<b>122,3</b>	<b>96,4</b>	<b>26,8%</b>	<b>122,3</b>	<b>93,5</b>	<b>30,8%</b>
<i>Margem EBITDA Ajustada</i>	<i>57,5%</i>	<i>54,9%</i>	<i>2,6p.p.</i>	<i>57,5%</i>	<i>47,9%</i>	<i>9,6p.p.</i>

No período foram realizados ajustes em EBITDA, com destaque para:

- ▶ Custos Rescisórios: ajuste de R\$9,7 milhões referente a custos rescisórios extraordinários reconhecidos no trimestre, efeito de reestruturação organizacional realizada pela Companhia, bem como de custos de cessação de cargos executivos.

<b>Lucro Líquido Ajustado (R\$ MM)</b>	<b>1T23</b>	<b>1T22</b>	<b>Δ%</b>	<b>1T23</b>	<b>4T22</b>	<b>Δ%</b>
<b>Lucro Líquido Consolidado</b>	<b>34,6</b>	<b>51,7</b>	<b>-33,0%</b>	<b>34,6</b>	<b>35,9</b>	<b>-3,6%</b>
Ajustes em EBITDA	6,4	(2,9)	-	6,4	(1,0)	-
Ajustes em D&A	15,2	10,3	46,6%	15,2	15,8	-4,3%
Ajustes em Resultado Financeiro	15,0	11,3	32,9%	15,0	18,3	-18,3%
Ajustes em IR/CSLL	-	(5,3)	-	-	(4,7)	-
<b>Lucro Líquido Ajustado</b>	<b>71,1</b>	<b>65,1</b>	<b>9,2%</b>	<b>71,1</b>	<b>64,4</b>	<b>10,4%</b>
<i>Margem Líquida Ajustada</i>	<i>33,4%</i>	<i>37,1%</i>	<i>-3,6p.p.</i>	<i>33,4%</i>	<i>33,0%</i>	<i>0,4p.p.</i>

No Lucro Líquido, além dos efeitos mencionados no EBITDA Ajustado, apresentados a valores líquidos, destaque para os seguintes ajustes de efeitos não recorrentes e/ou sem impacto em caixa:

- ▶ Ajustes em Depreciação e Amortização: No 1T23, despesas líquidas com amortização dos ativos intangíveis reconhecidos com as aquisições da BRB Seguros (R\$9,9 milhões), Promotiva (R\$2,1 milhões) e demais Unidades de Negócios (R\$4,1 milhões).
- ▶ Ajustes em Resultado Financeiro: No 1T23, efeito do Ajuste a Valor Presente (AVP) das parcelas futuras dos custos de aquisição das investidas da Companhia, bem como atualizações monetárias do contas a pagar de aquisições e variações cambiais de instrumentos financeiros contratados.



## 1.3 Resultado Contábil Controladora

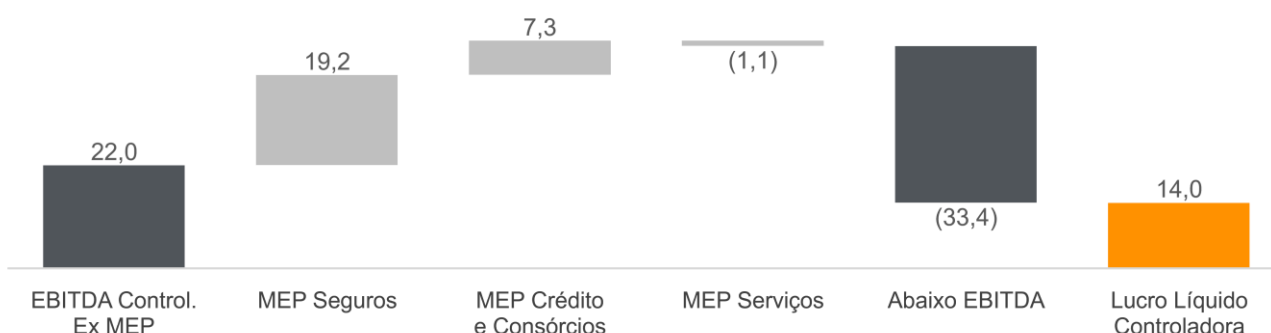
Apresentamos a seguir a Demonstração de Resultados da Wiz Co na visão da Controladora, de forma a compor o Lucro Líquido atribuível aos acionistas controladores. Os resultados operacionais da Controladora são provenientes do Run-off da Operação Rede Caixa, adicionado das despesas corporativas e da equivalência patrimonial do resultado apurado pelas investidas da Wiz. Ainda, compõem o resultado da Controladora as linhas de Amortização e Depreciação dos ativos registrados na Companhia, bem como seu Resultado Financeiro.

No 1T23, a Controladora registrou redução de 60,8% no lucro líquido em relação ao 1T22, impactada, especialmente, pela maior despesa financeira, efeito do aumento da taxa de juros e do saldo do contas a pagar de aquisições e empréstimos, devido às últimas aquisições celebradas pela Companhia. Ainda, o resultado do trimestre foi impactado pelo aumento nos custos e despesas efeito, especialmente, de gastos de rescisão extraordinários no período.

Demonstração de Resultado Controladora (R\$ MM)	1T23	1T22	Δ%	1T23	4T22	Δ%
<b>Receita Líquida Ajustada</b>	<b>58,5</b>	<b>57,8</b>	<b>1,2%</b>	<b>58,5</b>	<b>54,1</b>	<b>8,1%</b>
Custos	(6,8)	(2,7)	151,7%	(6,8)	(2,1)	224,9%
Despesas Gerais e Administrativas	(29,5)	(24,4)	20,8%	(29,5)	(27,4)	7,7%
Outras Receitas/Despesas	(0,2)	1,9	-	(0,2)	(6,3)	-96,8%
Equivalência Patrimonial (MEP)	25,4	24,3	4,4%	25,4	28,2	-10,1%
<b>EBITDA</b>	<b>47,4</b>	<b>56,8</b>	<b>-16,6%</b>	<b>47,4</b>	<b>46,6</b>	<b>1,7%</b>
Margem EBITDA	81,0%	98,3%	-17,3p.p.	81,0%	86,1%	-5,1p.p.
Depreciação e Amortização	(5,9)	(3,7)	58,8%	(5,9)	(10,2)	-41,9%
Resultado Financeiro	(28,6)	(15,9)	79,8%	(28,6)	(23,2)	23,7%
IRPJ e CSLL	1,2	(1,6)	-	1,2	0,6	96,2%
<b>Lucro Líquido Controladora</b>	<b>14,0</b>	<b>35,6</b>	<b>-60,8%</b>	<b>14,0</b>	<b>13,8</b>	<b>0,9%</b>
Margem Líquida	23,9%	61,6%	-37,7p.p.	23,9%	25,6%	-1,7p.p.

### Composição Lucro Líquido Controladora

Abaixo apresentamos a composição do Lucro Líquido da Controladora a partir do EBITDA excluindo a Equivalência Patrimonial.



- ▶ **MEP Seguros:** Destaque para o crescimento de 10,9% no MEP do Segmento de Seguros vs. o 1T22, efeito da maturação da Unidade BRB Seguros, bem como da entrada de novas Unidades no segmento Seguros – Bancassurance.
- ▶ **MEP Crédito e Consórcios:** No trimestre, a equivalência patrimonial deste segmento foi impulsionada pelo resultado da subsidiária Promotiva, cuja operação iniciou em dezembro de 2022, adicionando R\$3,1 milhões no período. Mais detalhes sobre as operações serão apresentados na seção a seguir.

Equivalência Patrimonial (em R\$MM)	1T23			1T22		
	Lucro Líquido	Part. Wiz	MEP	Lucro Líquido	Part. Wiz	MEP
BRB Seguros	16,2	50,1%	8,1	13,4	50,1%	6,7
Bmg Corretora	10,7	40,0%	4,3	11,3	40,0%	4,5
Inter Seguros <sup>2</sup>	15,8	40,0%	5,1	14,5	40,0%	4,0
Omni 1 Corretora	4,8	50,1%	2,4	-	-	-
Polishop Seguros	(0,4)	50,0%	(0,2)	-	-	-
Paraná Seguros	(0,1)	40,0%	(0,1)	-	-	-
Wiz Conseg	(1,7)	100,0%	(1,7)	0,5	76,0%	0,4
Wiz Corporate <sup>1</sup>	6,4	40,0%	1,3	5,5	40,0%	2,2
Demais Operações	(1,3)	-	0,0	(1,1)	-	(0,5)
<b>MEP Seguros</b>	-	-	<b>19,2</b>	-	-	<b>17,3</b>
Promotiva <sup>1</sup>	5,0	61,0%	3,1	-	-	-
Wiz Parceiros	4,9	100,0%	4,9	8,3	100,0%	8,3
ben.up	(1,3)	49,9%	(0,7)	(0,5)	49,9%	(0,2)
<b>MEP Crédito e Consórcios</b>	-	-	<b>7,3</b>	-	-	<b>8,0</b>
Wiz Concept	(1,1)	100,0%	(1,1)	(1,1)	100,0%	(1,1)
<b>MEP Serviços</b>	-	-	<b>(1,1)</b>	-	-	<b>(1,1)</b>
<b>MEP Total</b>	-	-	<b>25,4</b>	-	-	<b>24,3</b>

<sup>1</sup>Considera MEP pró-forma de Promotiva, somando participação direta e indireta, detida por meio de participação na subsidiária Wiz Corporate. Na Wiz Corporate, considera MEP pró-forma, excluindo participação na Promotiva. <sup>2</sup>MEP da subsidiária Inter Seguros é reconhecido em resultado com descasamento de um mês, gerando variação entre o MEP calculado com base no lucro do período e o reconhecido em resultado.

## 1.4 Headcount

O gasto com pessoal constitui o principal componente dos nossos Custos e Despesas, atingindo, no 1T23, o montante de R\$77,9 milhões, o que representa 73,1% do total de Custos e Despesas. Nesse trimestre, tivemos a redução de 278 colaboradores (-13,9%) em relação ao 1T22, impactado pela redução de 311 headcounts (-16,5%), quando excluídos novos funcionários admitidos por conta das aquisições realizadas ao longo de 2022. Essa redução foi parcialmente compensada pela incorporação dos times das Unidades Polishop Seguros, Omni1 Corretora e Promotiva a partir do 4T22.

A seguir, apresentamos uma tabela com a variação de *headcount* no período:

Headcount <sup>1</sup>	1T23	1T22	Δ%	1T23	4T22	Δ%
Bmg Corretora	37	25	48,0%	37	37	0,0%
BRB Seguros	256	292	-12,3%	256	292	-12,3%
Wiz Corporate	174	136	27,9%	174	184	-5,4%
Promotiva	54	-	-	54	51	5,9%
Wiz Parceiros	71	134	-47,0%	71	122	-41,8%
Wiz Concept	794	1.002	-20,8%	794	878	-9,6%
Outras Unidades	92	111	-17,1%	92	98	-6,1%
Rede Caixa	-	2	-	-	-	-
<b>Unidades de Negócios Corporativo</b>	<b>1.478</b>	<b>1.702</b>	<b>-13,2%</b>	<b>1.478</b>	<b>1.662</b>	<b>-11,1%</b>
<b>Headcount Total <sup>1</sup></b>	<b>1.716</b>	<b>1.994</b>	<b>-13,9%</b>	<b>1.716</b>	<b>1.993</b>	<b>-13,9%</b>

<sup>1</sup> Posição final do trimestre.

## 2

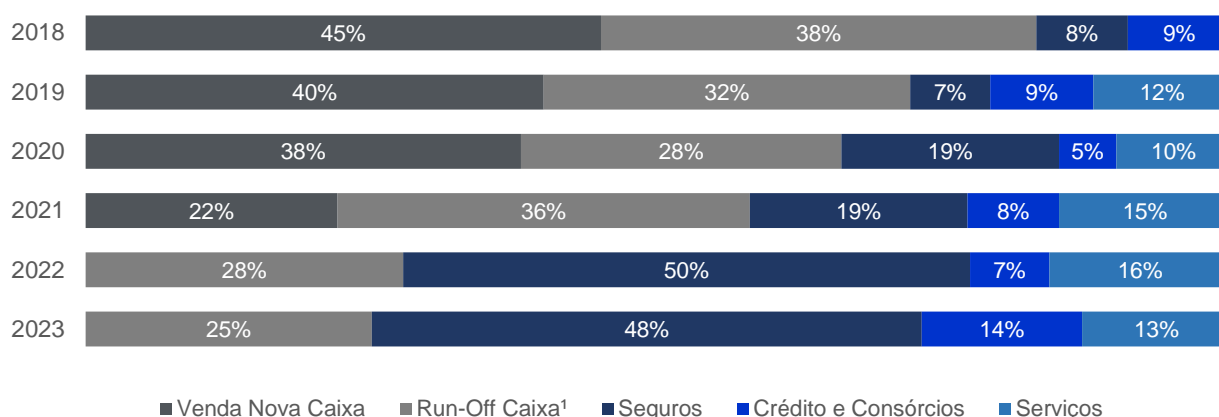
# Resultado por Segmento

Nessa seção, detalharemos o resultado gerencial da Companhia segmentados nas três verticais de atuação da Wiz Co: operações de “Seguros”, “Consórcios e Crédito” e “Serviços”.

Resultado Consolidado (R\$ MM) <sup>3</sup>	Seguros			Crédito e Consórcios			Serviços			Run-Off Caixa			Corporativo			Consolidado <sup>3</sup>		
	1T23	1T22	Δ%	1T23	1T22	Δ%	1T23	1T22	Δ%	1T23	1T22	Δ%	1T23	1T22	Δ%	1T23	1T22	Δ%
<b>Receita Líquida Ajustada</b>	<b>103,5</b>	<b>78,5</b>	<b>31,8%</b>	<b>29,5</b>	<b>13,4</b>	<b>120,1%</b>	<b>28,1</b>	<b>30,0</b>	<b>-6,4%</b>	<b>52,9</b>	<b>54,6</b>	<b>-3,0%</b>	-	-	-	<b>212,7</b>	<b>175,6</b>	<b>21,2%</b>
Custos e Despesas	(42,1)	(33,6)	25,5%	(13,1)	(7,5)	74,7%	(26,9)	(26,9)	-0,1%	(2,1)	(1,7)	21,7%	(23,2)	(20,3)	14,1%	(106,5)	(89,1)	19,5%
Outras Rec./Despesas <sup>1,2</sup>	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	1,9	8,9	-78,5%	1,9	8,9	-78,5%
MEP <sup>1</sup>	5,1	4,0	29,6%	(0,7)	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	4,5	4,0	13,0%
<b>EBITDA<sup>1</sup></b>	<b>66,5</b>	<b>48,9</b>	<b>36,0%</b>	<b>15,7</b>	<b>5,9</b>	<b>166,9%</b>	<b>1,2</b>	<b>3,0</b>	<b>-62,0%</b>	<b>50,9</b>	<b>52,9</b>	<b>-3,8%</b>	<b>(21,2)</b>	<b>(11,4)</b>	<b>85,7%</b>	<b>112,6</b>	<b>99,3</b>	<b>13,4%</b>
<b>Margem EBITDA</b>	<b>64,2%</b>	<b>62,3%</b>	<b>2,0p.p.</b>	<b>53,3%</b>	<b>43,9%</b>	<b>9,3p.p.</b>	<b>4,1%</b>	<b>10,1%</b>	<b>-6,0p.p.</b>	<b>96,1%</b>	<b>96,9%</b>	<b>-0,8p.p.</b>	-	-	-	<b>52,9%</b>	<b>56,6%</b>	<b>-3,6p.p.</b>
Deprec. e Amortização	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	(26,8)	(18,5)	44,7%
Resultado Financeiro	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	(30,1)	(14,9)	102,3%
IRPJ e CSLL	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	(21,2)	(14,3)	48,4%
<b>Lucro Líquido do Período</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>34,6</b>	<b>51,7</b>	<b>-33,0%</b>
<b>Margem Líquida</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>16,3%</b>	<b>29,4%</b>	<b>-13,2p.p.</b>

<sup>1</sup> A partir do 1T23, a Companhia passa a incluir no cálculo do EBITDA as linhas de “Outras Receitas/Despesas” e “Equivalência Patrimonial”, rerepresentando os dados históricos. <sup>2</sup> Consolida as linhas anteriormente apresentadas como “Outras Receitas/Despesas” e “Impairment/Earn-Out”. <sup>3</sup> Somatório do resultado dos segmentos e das eliminações intercompany não apresentadas na tabela acima.

## Participação dos Segmentos na Receita Líquida Ex Comissões Consolidada



¹ Para os anos de 2018 a 2020, considera-se "Run-Off Caixa" como o estoque de receitas da Unidade Wiz Rede apurado no período. A partir de 2021, o "Run-Off Caixa" é composto apenas pela receita auferida nos contratos vendidos até 14 de fevereiro de 2021.² De 2018 a 2022 considera resultado acumulado do ano, e em 2023, resultado do 1T23.

## Contratos de Exclusividade Vigentes na Companhia

Abaixo, listamos os principais contratos de exclusividade para comercialização de produtos detidos pelas subsidiárias da Wiz Co.

Unidade de Negócio	Data Assinatura	Vigência	% share Wiz	Data Fim do Contrato
<b>Seguros</b>				
Inter Seguros	27/06/2019	50 anos	40,0%	26/06/2069
Bmg Corretora¹	03/11/2020	20 anos	40,0%	02/11/2040
BRB Seguros	31/12/2021	20 anos	50,1%	30/12/2041
Polishop Seguros	16/08/2022	10 anos	50,0%	15/08/2032
Paraná Seguros²	08/11/2022	10 anos	40,0%	07/11/2032
Omni 1 Corretora	02/12/2022	10 anos	50,1%	01/12/2032
Wiz Conseg	05/01/2023	~11 anos	50,1%	-
<b>Crédito e Consórcios</b>				
Promotiva³	22/12/2022	5 anos	61,0%	21/12/2027

¹ A Wiz poderá adquirir uma participação adicional de 9% na Bmg Corretora, por meio de uma opção de compra exercível em 2024, caso a Unidade atinja os patamares de lucro líquido acordado entre as partes nos exercícios findos em 2021 a 2023.

² Caso o Paraná Banco exerça a opção de venda de 9% da participação na Paraná Holding, em 2025, a exclusividade para operar no balcão será renovada automaticamente por mais 10 anos, a partir da data final do contrato inicial.

³ A Wiz detém, diretamente, 100,0% do capital social da Open X, subsidiária que detém 35,0% do capital da Promotiva S.A. Ainda, a Wiz detém 40,0% do capital social da Wiz Corporate, que detém 65,0% do capital social da Promotiva. Dessa forma, a Wiz detém uma participação total na Promotiva de 61,0%.

## 2.1 Seguros

Resultado Segmento Seguros (R\$ MM)	Bmg Corretora		BRB Seguros		Wiz Corporate		Outras Unidades		Seguros		Inter Seguros	
	1T23	1T22	1T23	1T22	1T23	1T22	1T23	1T22	1T23	1T22	1T23	1T22
<b>Receita Líquida Ajustada</b>	<b>20,9</b>	<b>22,4</b>	<b>49,1</b>	<b>38,8</b>	<b>19,7</b>	<b>13,3</b>	<b>13,7</b>	<b>4,0</b>	<b>103,5</b>	<b>78,5</b>	<b>25,9</b>	<b>26,5</b>
Custos e Despesas	(6,0)	(6,4)	(14,4)	(13,1)	(13,8)	(8,9)	(8,0)	(5,1)	(42,1)	(33,6)	(1,7)	(4,8)
Outras Rec./Despesas <sup>1,2</sup>	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	1,9	1,9
Equivalência Patrimonial <sup>1</sup>	-	-	-	-	-	-	5,1	4,0	5,1	4,0	-	-
<b>EBITDA<sup>1</sup></b>	<b>14,9</b>	<b>16,0</b>	<b>34,7</b>	<b>25,8</b>	<b>5,9</b>	<b>4,3</b>	<b>10,9</b>	<b>2,8</b>	<b>66,5</b>	<b>48,9</b>	<b>24,2</b>	<b>21,7</b>
<b>Margem EBITDA</b>	<b>71,3%</b>	<b>71,4%</b>	<b>70,8%</b>	<b>66,4%</b>	<b>30,1%</b>	<b>32,6%</b>	<b>79,3%</b>	<b>69,8%</b>	<b>64,2%</b>	<b>62,3%</b>	<b>93,3%</b>	<b>81,9%</b>
Depreciação e Amortização	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	(0,2)	(0,1)
Resultado Financeiro	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
IRPJ/CSLL	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	(8,1)	(7,1)
<b>Lucro Líquido</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>15,8</b>	<b>14,5</b>
<b>Margem Líquida</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>61,0%</b>	<b>54,6%</b>

<sup>1</sup> A partir do 1T23, a Companhia passa a incluir no cálculo do EBITDA as linhas de “Outras Receitas/Despesas” e “Equivalência Patrimonial”, rerepresentando os dados históricos. <sup>2</sup> Consolida as linhas anteriormente apresentadas como “Outras Receitas/Despesas” e “Impairment/Earn-Out”.

No 1T23, atingimos R\$103,5 milhões em Receita Líquida de Comissões no segmento de Seguros, crescimento de 31,8% em relação ao mesmo período do ano anterior, efeito: (i) do desempenho da BRB Seguros (+26,4% ou R\$10,2 milhões vs. 1T22), com destaque para o contínuo crescimento dos seguros Prestamista e Residencial; (ii) à performance da Wiz Corporate (+48,8% ou R\$6,5 milhões vs. 1T22), que por mais um trimestre atingiu o maior resultado da sua série histórica e (iii) ao início das operações de Omni1 e Polishop Seguros, a partir de dezembro/2022, (+R\$10,1 milhões).

O segmento de Seguros alcançou um EBITDA de R\$66,5 milhões, 36,0% acima do apresentado no 1T22, com ganho de 2,0p.p. em margem, como resultado do foco da Companhia e de suas subsidiárias no aumento da eficiência do grupo. No 1T23, excluindo os custos extraordinários de rescisão de colaboradores nas Unidades BRB Seguros, Wiz Corporate e Wiz Conseg, o EBITDA do segmento seria de R\$69,0 milhões, 41,1% acima do 1T22.

Prêmio Emitido (R\$ MM)	1T23	1T22	Δ%	1T23	4T22	Δ%
Bmg Corretora	189,0	178,6	5,8%	189,0	206,9	-8,7%
BRB Seguros	124,9	106,1	17,7%	124,9	136,9	-8,8%
Inter Seguros	53,1	43,7	21,4%	53,1	53,3	-0,4%
Wiz Corporate	92,0	97,9	-6,0%	92,0	99,2	-7,2%
Outras UNs	70,4	13,5	420,0%	70,4	43,0	63,5%
<b>Prêmio Total Emitido</b>	<b>529,3</b>	<b>439,8</b>	<b>20,4%</b>	<b>529,3</b>	<b>539,3</b>	<b>-1,9%</b>

Abaixo, detalhamos os principais destaques das Unidades do Segmento de Seguros no período:

### **bmg** | CORRETORA DE SEGUROS

- ▶ No trimestre, a Bmg Corretora registrou Receita Líquida Ex Comissões de R\$20,9 milhões, com redução de 6,8% vs. o 1T22, impactada pela menor receita bruta do período (-1,6% vs. 1T22), bem como pelo aumento nos custos de comissões (+1,3% vs. 1T22). Em receita bruta, **destaque para a performance do produto Prestamista, que atingiu R\$28,0 milhões no período, + 11,5% vs. o mesmo período do ano anterior**, impulsionado pela linha do seguro Prestamista Cartão Benefício, lançado no 3T22. Ainda, destaque para o contínuo crescimento dos seguros para clientes corporate, com crescimento de 118,5% no mesmo período comparativo. Já o produto Vida apresentou retração de 13,8% vs. o 1T22, porém com retomada no crescimento vs. o 4T22 (+7,9%), efeito do crescimento no volume de seguros vendidos.
- ▶ A Unidade registrou no período R\$189,0 milhões em prêmio emitido, 5,8% acima do 1T22, e alcançou 4,7 milhões de clientes em carteira, +34% na mesma base de comparação.

### **BRB SEGUROS**

- ▶ No 1T23, a Unidade BRB Seguros atingiu **Receita Líquida Ex Comissões de R\$49,1 milhões, crescimento de 26,4% frente ao apresentado no 1T22**. Esse resultado foi impulsionado pelos produtos de seguro Vida e Prestamista (+31,7% vs. 1T22), efeito do aumento na carteira de segurados de Vida e da maior produtividade na comercialização do seguro Prestamista. Ainda, **destaque no trimestre para o expressivo desempenho no seguro Residencial (+99,6% vs. 1T22)**, devido à melhor performance comercial e aumento do tíquete médio dos seguros vendidos, gerando crescimento de 85,5% no prêmio emitido do seguro no trimestre vs. o 1T22.

**+99,6% yoy**  
Seguro Residencial

- ▶ Em portfólio de produtos, a BRB Seguros finalizou no 1T23 a implantação e iniciou a comercialização dos produtos: Seguro Prestamista, da BNP Paribas Cardif e o Seguro Habitacional, da Mapfre.
- ▶ Os resultados da BRB Seguros no trimestre foram impactados pela mudança do regime tributário para o Lucro Real, gerando aumento na alíquota efetiva de impostos sobre a receita bruta e sobre o lucro. Apesar disso, em EBITDA, a Unidade apresentou um ganho de 4,4p.p. em margem em relação ao 1T22, como efeito das ações realizadas no trimestre para otimização da estrutura.

## interseguros

**1,3 milhões**  
de clientes  
**+46,2% vs 1T22**

- ▶ A nossa investida Inter Seguros iniciou o ano de 2023 atingindo o maior patamar da sua série histórica em receita bruta, alcançando R\$40,2 milhões, 35% acima do mesmo período no ano anterior. No 1T23, destaque para os bons resultados dos produtos digitais, especialmente para o **produto Consórcio que, incentivado pela condição especial do mês do cliente (em março/23), atingiu mais de R\$ 200 milhões em volume financeiro de cartas vendidas**. Ao todo, a Inter Seguros emitiu mais de R\$53 milhões em prêmio no período, crescimento de 21,4% vs. o 1T22, e atingiu uma carteira de mais de 1,3 milhões de clientes, 46,2% acima do mesmo período do ano anterior, impulsionada pelo crescimento no volume de vendas do período, bem como pelo contínuo trabalho de redução do *churn*.
- ▶ Em portfólio de produtos, a Inter Seguros atuou no trimestre na evolução do seguro Pix, um produto com alto potencial de se destacar ao longo dos próximos meses, devido à relevância dessa transação em seus canais de distribuição. Dando continuidade ao objetivo de se tornar a plataforma mais completa para os clientes, a Unidade seguirá trabalhando no lançamento de novos produtos para 2023, como o seguro Pet, além de melhorias nas experiências dos clientes. A Inter Seguros atingiu R\$15,8 milhões em lucro líquido no 1T23, +9,2% vs. 1T22, e adicionou R\$5,1 milhões em Equivalência Patrimonial ao lucro líquido consolidado da Wiz Co no período.

## WIZ Corporate

- ▶ Neste trimestre, a Wiz Corporate registrou, por mais um período consecutivo, **recorde em seus resultados, atingindo o patamar de R\$19,7 milhões em Receita Líquida ex Comissões, 48,8% acima do apresentado no mesmo trimestre do ano anterior (+R\$6,5 milhões)**. O **desempenho em receita reflete a consistente performance comercial da Unidade nos últimos períodos**, efeito da estratégia focada no aumento das vendas de produtos renováveis e recorrentes, bem como das parcerias estabelecidas com bancos estratégicos ganhando tração, o que vem gerando robustez de pipeline em novos negócios, além de recorrência em pagamento e criação de valor no longo prazo.

### Outras Unidades de Negócio

- ▶ Em “Outras Unidades de Negócio” apresentamos os resultados consolidados das Unidades Omni1 Corretora, Wiz Conseg e Polishop Seguros, além do resultado de equivalência das Unidades Inter Seguros e Paraná Seguros. No 1T23, essas unidades (exceto Inter Seguros) emitiram R\$70,4 milhões em prêmio, crescimento de mais de 4x em relação ao 1T22.
- ▶ Em receita líquida, destaque no trimestre para as Unidades consolidadas a partir do segundo semestre de 2022 (Omni1 e Polishop Seguros) que adicionaram, juntas, R\$10,1 milhões ao consolidado. A operação da Omni 1 foi iniciada em dezembro de 2022 com a carteira de produtos composta por: seguro Prestamista, Assistência 24h (Veicular e Residencial) e seguro Garantia Mecânica. No 1T23, destaque para o crescimento contínuo nas vendas de Assistências, que impulsionaram o resultado da Unidade. Para os próximos períodos, a Omni1 planeja seguir



expandindo seu portfólio de produtos, aumentando as oportunidades de venda em sua rede comercial composta por mais de 3.800 pontos de vendas.

## 2.2 Crédito e Consórcios

Resultado Segmento Crédito e Consórcios (R\$ MM)	1T23	1T22	Δ%	1T23	4T22	Δ%
Promotiva	21,2	-	-	21,2	1,9	1.012,1%
Wiz Parceiros	8,3	13,4	-38,4%	8,3	9,4	-12,3%
<b>Receita Líquida Ajustada</b>	<b>29,5</b>	<b>13,4</b>	<b>120,1%</b>	<b>29,5</b>	<b>11,3</b>	<b>160,4%</b>
Custos e Despesas	(13,1)	(7,5)	74,7%	(13,1)	(7,5)	73,9%
Outras Receitas e Despesas	-	-	-	-	-	-
Equivalência Patrimonial <sup>1</sup>	(0,7)	-	-	(0,7)	-	-
<b>EBITDA</b>	<b>15,7</b>	<b>5,9</b>	<b>166,9%</b>	<b>15,7</b>	<b>3,8</b>	<b>315,6%</b>
<b>Margem EBITDA<sup>3</sup></b>	<b>53,3%</b>	<b>43,9%</b>	<b>0,2p.p.</b>	<b>53,3%</b>	<b>33,4%</b>	<b>0,6p.p.</b>

No 1T23, atingimos R\$29,5 milhões em Receita Líquida ex Comissões no segmento de Crédito e Consórcios, crescimento de 120,1% (+R\$16,1 milhões) em relação ao mesmo período do ano anterior, com destaque para o início da operação da Promotiva a partir de 22 de dezembro de 2022 (+R\$21,2 milhões). A Promotiva atua como uma das gestoras de correspondentes bancários do Banco do Brasil no país, gerindo uma rede de mais de 400 Cobans para distribuição de produtos de crédito pessoa física, seguros, consórcios e outros serviços.

O segmento de Crédito e Consórcios alcançou um EBITDA de R\$15,7 milhões, 166,9% acima do apresentado no 1T22, impulsionada pelo início das operações da subsidiária Promotiva. No trimestre, foram reconhecidos -R\$0,7 milhão proveniente do resultado de equivalência da participação da Companhia na subsidiária ben.up. No 1T23, excluindo os custos extraordinários de rescisão na Unidade Wiz Parceiros, o EBITDA do segmento seria de R\$16,5 milhões, 180% acima do 1T22.

Crédito e Consórcios (R\$ MM)	1T23	1T22	Δ%	1T23	4T22	Δ%
Wiz Parceiros	1.197,1	1.694,1	-29,3%	1.197,1	1.171,5	2,2%
Promotiva <sup>1</sup>	2.111,3	-	-	2.111,3	1.754,4	20,3%
<b>Total Comercializado</b>	<b>3.308,4</b>	<b>1.694,1</b>	<b>95,3%</b>	<b>3.308,4</b>	<b>2.925,9</b>	<b>13,1%</b>

<sup>1</sup>Produção de todos os meses do 4T22 em Promotiva. No entanto, Wiz passou a consolidar essa operação a partir de 22 de dezembro de 2022. Dados apresentados como base comparativa.

### Promotiva

- ▶ Em seu primeiro trimestre completo de operação sob a gestão Wiz, a Promotiva adicionou R\$21,2 milhões em Receita Líquida ex Comissões, com **recorde histórico no volume de crédito e consórcios comercializados** (R\$2,1 bilhões em produção líquida), efeito do aumento no tíquete médio das vendas de crédito PF, bem como da quantidade de novos contratos. Apesar da paralisação de alguns dias na comercialização do crédito consignado a aposentados do INSS durante o mês de março, após redução da taxa de juros pelo governo no início do ano, o aumento da produtividade dos Cobans credenciados e a base operacional diversificada em outros convênios ajudaram a compensar os efeitos da linha do convênio do INSS. A operação finalizou o 1T23 com mais de 400 Cobans em produção. Para os próximos períodos, a Promotiva planeja seguir expandindo a sua rede comercial e os convênios credenciados, mantendo crescimento e diversificação de resultados.

**2,1 bilhões**  
em crédito  
comercializado



- ▶ No 1T23, a Wiz Parceiros atingiu Receita Líquida ex Comissões de R\$8,3 milhões, 38,4% inferior ao mesmo período do ano passado, impactada pela queda de 29,3% na produção dos parceiros (R\$1,2 bilhão em cartas comercializadas no 1T23 vs. R\$1,7 bilhão no 1T22), que teve uma redução acentuada nos dois primeiros meses do ano. Devido a ajustes promovidos no modelo de negócios e na operação ao longo do trimestre, nos meses de março e abril a Wiz Parceiros já apresentou uma retomada em produtividade. Em Custos e Despesas, destaque para a redução de 47,0% no headcount da Unidade, após esforços de otimização da estrutura na busca por maior eficiência. Devido a isso, no trimestre, foram registrados custos extraordinários de rescisão, que não deverão ocorrer nos próximos períodos, gerando ganhos de margem para o segmento de Seguros e Crédito.

## 2.3 Serviços

Resultado Segmento Serviços (R\$ MM)	1T23	1T22	Δ%	1T23	4T22	Δ%
Receita Líquida Ajustada	28,1	30,0	-6,4%	28,1	30,3	-7,2%
Custos e Despesas	(26,9)	(26,9)	-0,1%	(26,9)	(27,0)	-0,5%
Outras Receitas e Despesas	-	-	-	-	-	-
<b>EBITDA</b>	<b>1,2</b>	<b>3,0</b>	<b>-62,0%</b>	<b>1,2</b>	<b>3,2</b>	<b>-64,0%</b>
Margem EBITDA	4,1%	10,1%	-6,0p.p.	4,1%	10,6%	-6,5p.p.

No segmento de “Serviços” apresentamos os resultados das Unidades Wiz Concept e, até o 4T22, da Unidade Wiz Engagement, incorporada na Wiz Concept a partir de 2023. No 1T23, esse segmento apresentou retração de 6,4% (-R\$1,9 milhão) em Receita Líquida ex Comissões em relação ao 1T22, impactada pela retração na receita proveniente dos serviços prestados a clientes do setor de seguros *corporate*, após um volume atípico de sinistros no 1T22, bem como pela menor quantidade de headcounts alocados na operação de alocação de mão-de-obra, reduzindo o faturamento da linha de soluções corporativas.

Em EBITDA, destaque no trimestre para a redução de 0,1% em custos e despesas, efeito da redução de 20,8% no headcount da Wiz Concept, após esforços de otimização da estrutura na busca por maior eficiência. Devido a isso, no trimestre, foram registrados custos extraordinários de rescisão. No 1T23, excluindo os custos extraordinários de rescisão, o EBITDA do segmento seria de R\$2,3 milhões, 23,3% abaixo do 1T22.

## 2.4 Run-Off Caixa

Resultado Run-Off Caixa (R\$ MM)	1T23	1T22	Δ%	1T23	4T22	Δ%
Receita Líquida Ajustada	52,9	54,6	-3,0%	52,9	51,5	2,8%
Custos e Despesas	(2,1)	(1,7)	21,7%	(2,1)	(1,5)	38,0%
<b>EBITDA</b>	<b>50,9</b>	<b>52,9</b>	<b>-3,8%</b>	<b>50,9</b>	<b>50,0</b>	<b>1,8%</b>
Margem EBITDA	96,1%	96,9%	-0,8p.p.	96,1%	97,1%	-1,0p.p.

No trimestre, a Unidade Rede Caixa adicionou R\$50,9 milhões em EBITDA à Companhia, resultado 1,8% acima do 4T22 devido à redução no volume de estornos do produto Prestamista, impulsionando a receita líquida no mesmo período comparativo (+2,8%).

## 2.5 Corporativo e Abaixo do EBITDA

Resultado Corporativo e Abaixo do EBITDA <sup>1</sup> (R\$ MM)	1T23	1T22	Δ%	1T23	4T22	Δ%
<b>Receita Líquida Ajustada</b>	-	-	-	-	-	-
Despesas	(23,2)	(20,3)	14,1%	(23,2)	(23,4)	-0,9%
Outras Receitas/Despesas <sup>1,2</sup>	1,9	8,9	-78,5%	1,9	(1,3)	-
Equivalência Patrimonial <sup>1</sup>	-	-	-	-	-	-
<b>EBITDA<sup>1</sup></b>	<b>(21,2)</b>	<b>(11,4)</b>	<b>85,7%</b>	<b>(21,2)</b>	<b>(24,7)</b>	<b>-14,0%</b>
Depreciação e Amortização	(26,8)	(18,5)	44,7%	(26,8)	(26,6)	0,4%
Resultado Financeiro	(30,1)	(14,9)	102,3%	(30,1)	(18,8)	59,6%
IRPJ e CSLL	(21,2)	(14,3)	48,4%	(21,2)	(13,6)	56,2%
<b>Lucro Líquido</b>	-	-	-	-	-	-

<sup>1</sup> A partir do 1T23, a Companhia passa a incluir no cálculo do EBITDA as linhas de “Outras Receitas/Despesas” e “Equivalência Patrimonial”, rerepresentando os dados históricos. <sup>2</sup> Consolida as linhas anteriormente apresentadas como “Outras Receitas/Despesas” e “Impairment/Earn-Out”.

- ▶ **Despesas:** no 1T23, a linha de Despesas Gerais e Administrativas do Corporativo totalizou R\$23,2 milhões, 14,1% acima do 1T22, impulsionada por custos extraordinários de rescisões no período, efeito da redução de 18,5% no headcount corporativo ao longo do trimestre. Essa redução é reflexo de revisões realizadas na estrutura da Wiz Co, em linha com a estratégia da Companhia de busca por maior eficiência operacional e alinhamento da estrutura corporativa à estratégia de negócio do grupo. Excluindo os custos extraordinários de rescisão, teríamos apresentado uma redução de 11,7% nas despesas em relação ao 1T22.
- ▶ **Outras Receitas e Despesas:** a variação de -78,5% apresentada em “Outras Receitas/Despesas” em relação ao 1T22 ocorreu devido a um efeito realizado no ano passado, quando foi registrada reversão de provisão de estornos de comissão do produto Prestamista na Unidade BRB Seguros, gerando um resultado positivo de R\$5,6 milhões no período.
- ▶ **Depreciação e Amortização:** o aumento de 44,7% apresentado no 1T23 em relação ao mesmo período do ano anterior é devido, especialmente, ao início do reconhecimento da amortização do intangível dos contratos de exclusividade para atuação nos canais de vendas das Unidades Omni1 Corretora, Paraná Seguros, Polishop Seguros e Promotiva.
- ▶ **Resultado Financeiro:** no 1T23, apresentamos um resultado financeiro negativo de R\$30,1 milhões devido à maior despesa financeira no período, impactada pelo reconhecimento, principalmente, (i) do Ajuste a Valor Presente e de atualizações monetárias do contas a pagar de aquisição (R\$19,2 milhões), (ii) dos juros remuneratórios referentes à primeira emissão de Debênture da Companhia, realizada em agosto de 2021 (R\$9,1 milhões), (iii) dos juros dos empréstimos captados pela Companhia e suas subsidiárias (R\$4,3 milhões) e (iv) das variações cambiais e valores pagos referente a instrumentos financeiros derivativos contratados (R\$5,4 milhões). Em relação ao mesmo período do ano anterior, todas as linhas de despesas financeiras detalhadas anteriormente apresentaram crescimento, tanto por efeito do aumento da taxa de juros, quanto pelo aumento no saldo do contas a pagar de aquisições e empréstimos, devido às últimas aquisições celebradas pela Companhia.
- ▶ **IRPJ e CSLL:** no 1T23 nossos gastos com IR/CSLL apresentaram aumento de R\$6,9 milhões (ou +48,4%) em relação ao 1T22, devido, especialmente, à incorporação de novos negócios no grupo, bem como à alteração no regime de tributação das subsidiárias BRB Seguros e Wiz Corporate para o Lucro Real, aumentando a alíquota efetiva no período (37,9%).

## 3

# Fluxo de Caixa e Pagamentos

## 3.1 Fluxo de Caixa

Encerramos o 1T23 com saldo de caixa de R\$252,8 milhões. O Fluxo de Caixa de -R\$30,4 milhões no período decorre, essencialmente, dos fluxos em Investimentos e Financiamentos, bem como da aquisição de ativos intangíveis e imobilizados.

Fluxo de Caixa (R\$ MM)	1T23	4T22	3T22	2T22	1T22
<b>Lucro Líquido Consolidado</b>	<b>34,6</b>	<b>35,9</b>	<b>68,2</b>	<b>57,3</b>	<b>51,7</b>
Depreciação e Amortização	26,8	26,6	21,8	20,7	18,5
Capital de Giro	(52,5)	(24,2)	(43,3)	43,1	(45,8)
Capex	(9,9)	(10,7)	(3,2)	(6,9)	(6,0)
<b>Geração de Caixa Operacional</b>	<b>(1,0)</b>	<b>27,7</b>	<b>43,4</b>	<b>114,2</b>	<b>18,4</b>
Investimentos	(9,4)	14,4	(5,4)	(43,6)	(299,4)
Dividendos	(2,8)	(106,6)	(7,8)	(27,1)	-
Financiamentos	(10,9)	107,5	(8,1)	6,6	(3,7)
Outros	(6,3)	-	-	-	-
<b>Saldo de Caixa Inicial</b>	<b>283,2</b>	<b>240,1</b>	<b>218,0</b>	<b>167,9</b>	<b>452,6</b>
Fluxo de Caixa	(30,4)	43,0	22,1	50,1	(284,7)
<b>Saldo de Caixa Final Consolidado</b>	<b>252,8</b>	<b>283,2</b>	<b>240,1</b>	<b>218,0</b>	<b>167,9</b>

As principais variações que impactaram o fluxo de caixa do período foram:

- ▶ **Capital de Giro:** a variação de R\$ 52,5 milhões no Capital de Giro é decorrente, principalmente, da redução no saldo do Contas a Pagar, devido ao repasse de prêmio de seguros acumulados na Unidade BRB Seguros, além da redução no saldo de Obrigações Sociais e Contratos de Não Competição – em Outros Passivos -, dado o pagamento de PLR aos colaboradores no 1T23 referente ao resultado de 2022, além do pagamento de custos rescisórios de executivos.
- ▶ **Investimentos:** o fluxo de investimento no 1T23, no valor de R\$9,4 milhões, decorre do desembolso de: (i) R\$18,1 milhões referente à primeira parcela do custo de aquisição da Paraná Seguros, (ii) R\$3,0 milhões referente à aquisição de participação remanescente na Wiz Conseg e (iii) R\$7,3 milhões referente à aquisição de participação remanescente na Wiz Concept. Esses valores foram parcialmente compensados por efeitos positivos gerados no fluxo de caixa decorrentes da contabilização do Ajuste a Valor Presente (AVP) e Atualização Monetária das aquisições realizadas pela Companhia, no valor de R\$19,2 milhões.
- ▶ **Dividendos:** no trimestre foram pagos R\$2,8 milhões em dividendos a acionistas não controladores de nossas empresas controladas.
- ▶ **Financiamentos:** O fluxo de R\$10,9 milhões apresentado é referente ao pagamento da terceira parcela dos juros remuneratórios da 1ª Emissão de Debêntures da Companhia, no valor de R\$18,2 milhões, bem como do pagamento de R\$1,9 milhão em instrumentos financeiros derivativos (SWAP) contratados por nossas subsidiárias, sendo parcialmente compensado pelos juros remuneratórios reconhecidos em resultado no período.

## 3.2 Pagamentos

Apresentamos, a seguir, o cronograma de pagamentos das principais linhas do Passivo na visão do Consolidado. Unificamos as contas “Empréstimos” e “Debêntures” e, abaixo, apresentamos o saldo do Contas a Pagar de Aquisições, conforme registrado em Balanço Patrimonial em 31 de março de 2023.

<b>Cronograma de Pagamentos (R\$ MM)</b>	<b>2023</b>	<b>2024</b>	<b>2025</b>	<b>2026</b>	<b>2027</b>
Empréstimos e Debêntures	41,1	65,3	174,2	161,6	25,6
Contas a Pagar de Aquisições <sup>1</sup>	93,3	243,4	124,6	129,9	20,8
<b>Total a Pagar</b>	<b>134,4</b>	<b>308,8</b>	<b>298,8</b>	<b>291,5</b>	<b>46,4</b>

<sup>1</sup>Excluído o valor de R\$50,3 milhões registrado no Contas a Pagar de Aquisições – 2023 da subsidiária Promotiva. O saldo apresentado no Balanço Patrimonial refere-se ao repasse de créditos tributários de Pis e Cofins que estão na fila de restituição da Receita Federal e que serão repassados ao sócio anterior.

## 4.1 Demonstração do Resultado

Operações continuadas	Controladora		Consolidado	
	31/03/2023	31/12/2023	31/03/2023	31/03/2022
Receita Líquida da prestação de serviços	58.813	57.788	260.205	214.280
Custo dos serviços prestados	(7.145)	(2.716)	(107.328)	(88.297)
<b>Lucro bruto</b>	<b>51.669</b>	<b>55.072</b>	<b>152.877</b>	<b>125.983</b>
Despesas administrativas	(29.500)	(24.441)	(46.631)	(39.487)
Depreciação e amortização	(5.914)	(3.724)	(26.767)	(18.504)
Outras receitas	1.558	1.462	4.992	9.925
Outras despesas	(1.758)	397	(3.085)	(1.068)
Participação nos lucros de controladas	25.381	24.301	4.464	3.952
<b>Lucro operacional antes do resultado financeiro</b>	<b>41.436</b>	<b>53.067</b>	<b>85.850</b>	<b>80.801</b>
Receitas financeiras	1.956	2.476	9.356	3.958
Despesas financeiras	(30.603)	(18.411)	(39.423)	(18.819)
<b>Resultado financeiro, líquido</b>	<b>(28.648)</b>	<b>(15.935)</b>	<b>(30.067)</b>	<b>(14.861)</b>
<b>Lucro antes do imposto de renda e contribuição social</b>	<b>12.788</b>	<b>37.132</b>	<b>55.783</b>	<b>65.940</b>
Imposto de renda e contribuição social correntes	(2.330)	1.930	(24.480)	(9.093)
Imposto de renda e contribuição social diferidos	3.503	(3.485)	3.316	(5.170)
<b>LUCRO LÍQUIDO DO PERÍODO</b>	<b>13.962</b>	<b>35.577</b>	<b>34.620</b>	<b>51.677</b>
Quantidade de ações ao final do exercício - em unidades	159.907.282	159.907.282	n.a.	n.a.
<b>LUCRO LÍQUIDO POR AÇÃO - EM REAIS</b>	<b>0,08731</b>	<b>0,22249</b>	<b>n.a.</b>	<b>n.a.</b>
<b>Atribuível a:</b>				
Acionistas da Companhia	n.a.	n.a.	13.962	35.577
Participação dos não controladores	n.a.	n.a.	20.658	16.100
<b>LUCRO LÍQUIDO DO PERÍODO</b>			<b>34.620</b>	<b>51.677</b>

## 4.2 Balanço Patrimonial

ATIVO	Controladora		Consolidado	
	31/03/2023	31/12/2022	31/03/2023	31/12/2022
Caixa e equivalentes de caixa	17.586	11.198	40.596	35.650
Aplicações financeiras	37.063	78.517	212.170	247.546
Contas a receber	14.638	20.721	127.822	123.257
Impostos a compensar	1.278	7.498	73.071	69.694
Dividendos a receber	14.452	14.452	-	-
Outros ativos	8.827	9.363	24.184	17.018
<b>Total do ativo circulante</b>	<b>93.844</b>	<b>141.749</b>	<b>477.842</b>	<b>493.164</b>
Contas a Receber	-	-	418	363
Instrumentos financeiros derivativos	21.822	21.822	21.822	21.822
Imposto de renda e contribuição social diferidos	-	-	17.918	-
Outros ativos	52.367	42.368	31.281	29.907
Investimentos	1.140.174	1.117.824	141.120	136.013
Imobilizado	5.451	5.848	12.619	13.138
Intangível	17.955	17.631	1.587.274	1.599.244
Direito de Uso	3.009	3.395	8.194	9.125
<b>Total do ativo não circulante</b>	<b>1.240.778</b>	<b>1.208.888</b>	<b>1.820.646</b>	<b>1.809.612</b>
<b>TOTAL DO ATIVO</b>	<b>1.334.622</b>	<b>1.350.636</b>	<b>2.298.488</b>	<b>2.302.777</b>

PASSIVO	Controladora		Consolidado	
	31/03/2023	31/12/2022	31/03/2023	31/12/2022
Contas a pagar	13.774	7.452	99.272	117.504
Obrigações sociais	17.533	21.332	42.709	48.688
Obrigações tributárias	2.877	6.595	23.969	22.316
Dividendos a pagar	67.348	67.348	75.128	75.128
Intermediação de pagamentos	1.131	3.152	1.131	3.152
Contas a pagar de aquisições	96.616	117.333	146.920	167.600
Arrendamentos	2.863	3.110	4.767	5.060
Debêntures	3.840	13.033	3.840	13.033
Empréstimos	-	-	20.077	15.612
Outros passivos	371	371	998	6.227
Receitas diferidas	-	-	13.860	13.860
Instrumentos financeiros derivativos	-	-	6.302	2.743
<b>Total do circulante</b>	<b>206.353</b>	<b>239.726</b>	<b>438.972</b>	<b>490.923</b>
Contas a pagar	1.084	732	2.339	732
Debêntures	223.137	222.941	223.137	222.941
Contas a pagar de aquisições	397.555	386.413	435.220	422.472
Provisão para contingências	17.172	17.357	17.764	17.814
Empréstimos	49.294	49.324	117.665	124.549
I/CSLL diferidos	22.490	25.993	43.086	28.484
Outros passivos	23.235	27.677	27.894	30.635
Arrendamento	653	786	4.467	5.061
Receitas diferidas	-	-	50.820	54.285
<b>Total do não circulante</b>	<b>734.620</b>	<b>731.223</b>	<b>922.391</b>	<b>906.974</b>
Capital social	40.000	40.000	40.000	40.000
Reservas de capital	33.454	33.454	33.454	33.454
Reserva legal	6.658	6.658	6.658	6.658
Reservas de lucros	365.669	365.669	365.669	365.669
Ajuste de avaliação patrimonial	608	608	608	608
Lucro Não Realizado	-	-	(1.545)	(1.291)
Lucros Acumulados	13.962	-	13.962	-
Transações de capital	(66.701)	(66.701)	(66.957)	(66.701)
<b>Atribuído aos acionistas controladores</b>	<b>393.649</b>	<b>379.687</b>	<b>391.848</b>	<b>378.396</b>
Participação dos acionistas não controladores	-	-	545.276	526.484
<b>Total do patrimônio líquido</b>	<b>393.649</b>	<b>379.687</b>	<b>937.125</b>	<b>904.880</b>
<b>TOTAL DO PASSIVO E PATRIMÔNIO LÍQUIDO</b>	<b>1.334.622</b>	<b>1.350.636</b>	<b>2.298.488</b>	<b>2.302.777</b>

## 4.3 Demonstração do Fluxo de Caixa

	Controladora		Consolidado	
	31/03/2023	31/03/2022	31/03/2023	31/03/2022
<b>Lucro antes do imposto de renda e contribuição social</b>	<b>12.788</b>	<b>37.132</b>	<b>55.783</b>	<b>65.940</b>
<b>Ajustes de:</b>				
Depreciação e amortização	1.148	914	2.929	1.956
(Ganho)/Perda de capital em investidas	869	(432)	1.271	(1.720)
Ajuste a valor presente	11.203	10.245	11.469	10.245
Direito de uso	359	117	880	882
Obsolescência do ativo imobilizado	104	102	104	104
Amortização de ativos identificáveis	4.406	2.694	22.959	15.666
Participação nos lucros de controladas	(25.381)	(24.301)	(4.464)	(3.952)
Variações cambiais não realizadas	-	-	(2.400)	-
Variações monetárias não realizadas	769	-	2.360	-
Instrumentos financeiros derivativos não realizados	-	-	3.559	-
Atualização monetária - Debêntures	9.142	7.053	9.142	7.053
Receitas diferidas	-	-	(3.465)	-
Provisão contratos de não competição	(7.004)	1.298	(7.004)	1.298
Provisões cíveis e trabalhistas	91	266	507	267
<b>Total de ajustes</b>	<b>(4.292)</b>	<b>(2.044)</b>	<b>37.847</b>	<b>31.800</b>
<b>Variações de:</b>				
Contas a pagar	6.674	2.372	(20.185)	36.694
Contas a receber	6.083	(11.698)	(4.620)	(27.364)
Obrigações sociais	(3.799)	(7.672)	(5.979)	(8.165)
Obrigações tributárias	4.790	703	(13.868)	(4.322)
Outros ativos	(10.331)	4.611	(9.811)	(4.883)
Outros passivos	2.203	(26.528)	(3.305)	(9.039)
Intermediação de pagamentos	(2.021)	(3.577)	(2.021)	(3.577)
Arrendamento	6	(50)	44	(46)
Contingências a pagar	(276)	75	(557)	54
Contas a pagar de aquisições	7.779	8.742	9.155	(1.514)
Outras variações de intangível e imobilizado	4.458	14.486	4.506	16.502
Instrumentos financeiros derivativos a pagar	-	-	5.436	-
Débito com partes relacionadas	(441)	-	-	-
<b>Soma de Variações</b>	<b>15.124</b>	<b>(18.536)</b>	<b>(41.205)</b>	<b>(5.661)</b>
<b>Caixa gerado nas operações</b>	<b>23.620</b>	<b>16.552</b>	<b>52.425</b>	<b>92.080</b>
IRPJ E CSLL pagos no exercício	(4.618)	(25.240)	(12.336)	(28.162)
<b>Caixa líquido gerado pelas atividades operacionais</b>	<b>19.002</b>	<b>(8.688)</b>	<b>40.088</b>	<b>63.918</b>
<b>Fluxo de caixa das atividades de investimentos</b>				
(Aportes)/Resgates de aplicações financeiras, líquido	41.454	335.452	35.376	278.026
Contas a pagar de aquisições	(28.556)	(310.663)	(28.556)	(310.663)
Dividendos recebidos <sup>1</sup>	1.933	-	-	-
Aquisição de imobilizado	(490)	(172)	(1.186)	(857)
Aquisição de intangível	(4.276)	(3.580)	(17.044)	(17.259)
Transações de Capital	-	763	-	763
Investimentos - aquisições de empresas	(4.538)	3.020	(889)	226
<b>Caixa líquido aplicado nas atividades de investimentos</b>	<b>5.526</b>	<b>24.820</b>	<b>(12.298)</b>	<b>(49.764)</b>
<b>Fluxo de caixa das atividades de financiamento</b>				
Debêntures – pagamento de juros	(18.139)	(10.766)	(18.139)	(10.766)
Dividendos pagos	-	-	(2.789)	-
Instrumentos financeiros derivativos pagos	-	-	(1.877)	-
Empréstimos pagos	-	-	(40)	-
Empréstimos celebrados	-	-	-	263
<b>Caixa líquido aplicado nas atividades de financiamentos</b>	<b>(18.139)</b>	<b>(10.766)</b>	<b>(22.845)</b>	<b>(10.503)</b>
<b>Aumento/(Diminuição) de caixa e equivalente de caixa</b>	<b>6.389</b>	<b>5.366</b>	<b>4.946</b>	<b>3.651</b>
<b>Caixa e equivalentes de caixa no início do período</b>	<b>11.198</b>	<b>10.966</b>	<b>35.650</b>	<b>25.510</b>
<b>Caixa e equivalentes de caixa ao final do período</b>	<b>17.586</b>	<b>16.332</b>	<b>40.596</b>	<b>29.161</b>

<sup>1</sup> A Companhia entende que os dividendos recebidos são atividades de investimento pois são retornos decorrentes das operações de suas subsidiárias.



BRASÍLIA  
SHN Qd 01, Bloco E, 1º Andar  
Edifício Caixa Seguradora – Brasília - DF  
CEP: 70.701-050

SÃO PAULO  
Rua Olimpíadas, 66, 12º andar  
Edifício Capital Center - São Paulo - SP  
CEP: 04.551-000

+55 11 3080-0100 / +55 11 3080-0051  
[www.wiz.co/ri](http://www.wiz.co/ri)  
[ri@wiz.co](mailto:ri@wiz.co)

**WIZ**<sup>CO</sup>