

WIZ

WIZS
B3 LISTED NM

Great
Place
To
Work®
Certificado
31/01/2021 - 31/01/2022
BRASIL



Resultados do 1º trimestre de 2021

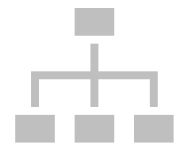
Teleconferência – 14/05/2021

Heverton Peixoto
CEO e DRI

Guilherme Aguiar
Diretor de Relações com o Mercado e M&A

- ▶ Esta apresentação contém informações sobre os negócios da Wiz, seus projetos, suas estratégias, suas coligadas e controladas e seus parceiros comerciais.
- ▶ As declarações citadas na apresentação refletem o entendimento dos administradores a respeito da Companhia, que podem envolver riscos e imprevisibilidades inerentes ao mercado
- ▶ As informações apresentadas seguem o padrão contábil IFRS, exceto quando mencionado durante a apresentação. A Wiz não se responsabiliza pela atualização de qualquer estimativa contida nesta apresentação.
- ▶ Nos gráficos e tabelas, as somatórias e percentuais de crescimento consideram todas as casas decimais dos valores que nesta apresentação se encontram com arredondamento.

Destques Operacionais



Estrutura Operacional

No trimestre, a Companhia realizou uma readequação de sua estrutura com foco na rentabilidade do negócio e preservação da empregabilidade dos colaboradores. Foram lançados: PDV – Programa de Demissão Voluntária e Projeto “Realoca”.



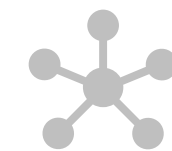
Processo Competitivo BRB

Em 29 de abril, a Wiz foi informada que foi selecionada no processo competitivo para a escolha de parceiro estratégico para a comercialização de produtos de seguridade nos canais do Banco de Brasília – BRB, pelo prazo de 20 anos.



Expansão Wiz Conseg

Unidade celebrou acordo com ABRACAF para ofertar à rede de concessionários associados soluções em venda de seguros.



Expansão Wiz Parceiros

Nos últimos meses, a Wiz Parceiros celebrou importantes parcerias, com: Itaú Consórcios, Santander Consórcios e Paraná Banco, permitindo que a Unidade promova à sua rede um portfólio ainda mais completo e ampliando a sua atuação no mercado de consórcios e crédito.

Destques Financeiros





Resultado Consolidado

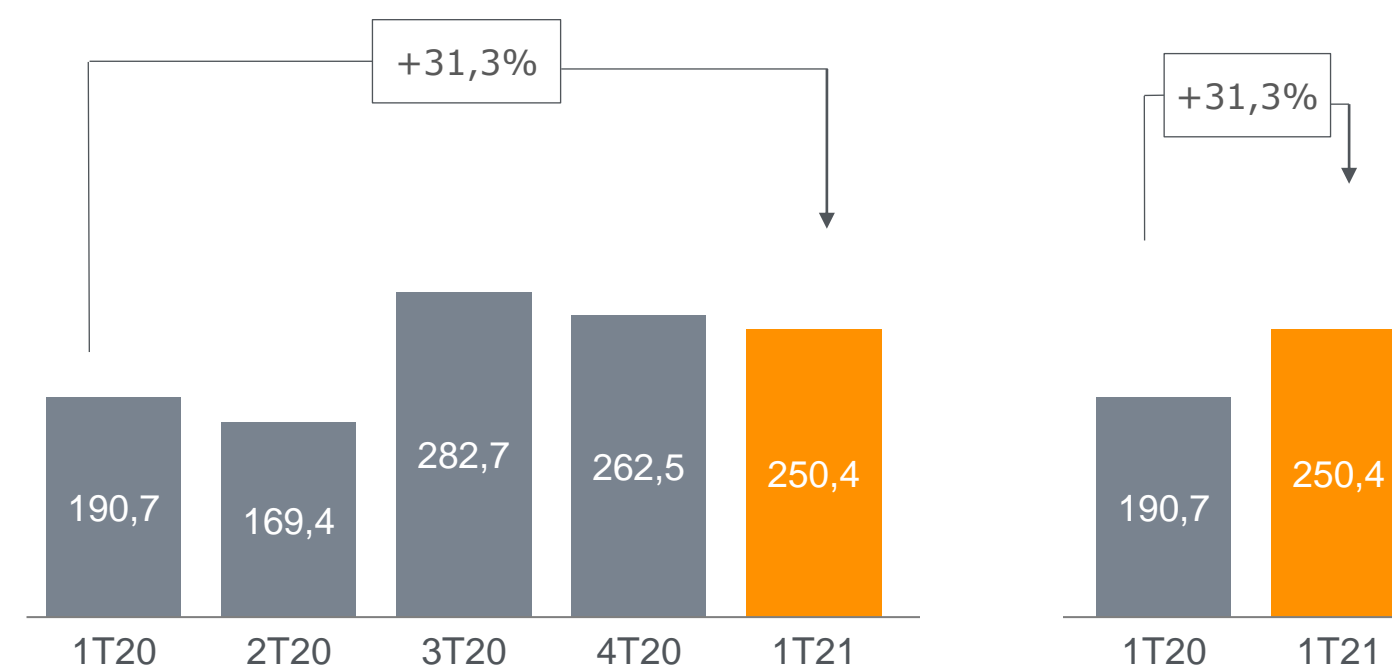
Resultado Consolidado



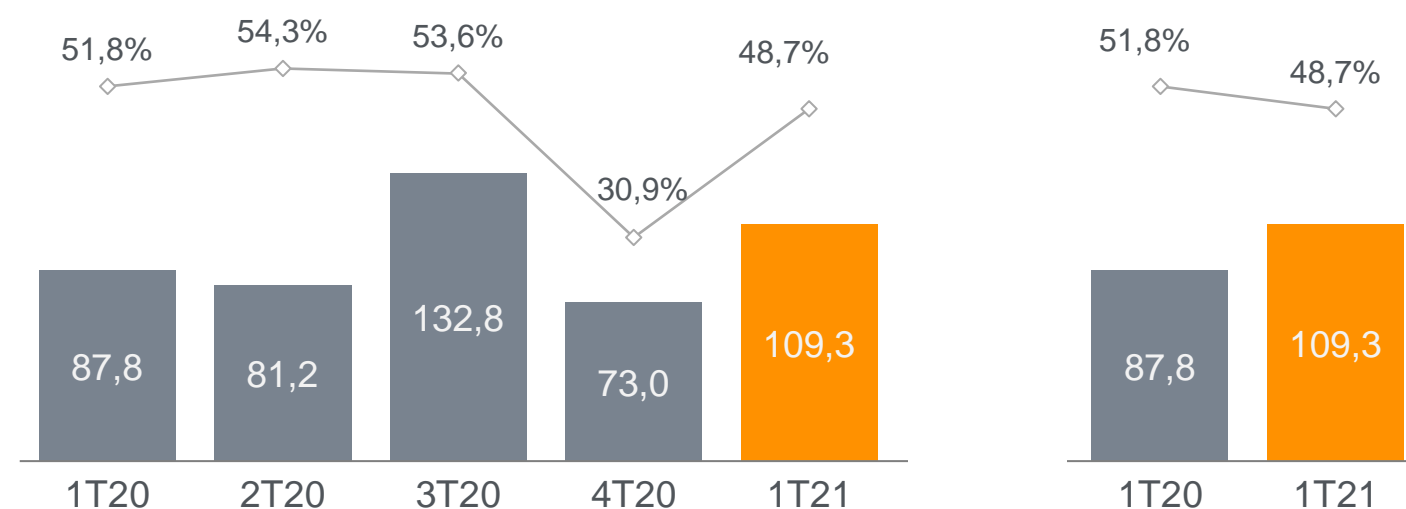
Principais indicadores financeiros, consolidado

Indicador (R\$ MM)	1T21	1T20	Δ%	1T21	4T20	Δ%
Receita Bruta	250,4	190,7	31,3%	250,4	262,5	-4,6%
Receita Líquida	224,3	169,7	32,2%	224,3	236,0	5,0%
Custos e Despesas	(114,4)	(78,6)	45,6%	(114,4)	(154,9)	-26,1%
Outras Rec/Desp	(0,7)	(3,3)	-80,1%	(0,7)	(8,2)	-92,0%
EBITDA	109,3	87,8	24,4%	109,3	73,0	49,9%
Margem EBITDA	48,7%	51,8%	-3,1 p.p.	48,7%	30,9%	17,8 p.p.
Lucro Líquido	63,6	51,0	24,6%	63,6	33,5	89,5%
Margem Líquida	28,3%	30,1%	-1,7 p.p.	28,3%	14,2%	14,1 p.p.
Lucro Atribuível a Controladores	61,7	49,6	24,5%	61,7	33,3	85,4%

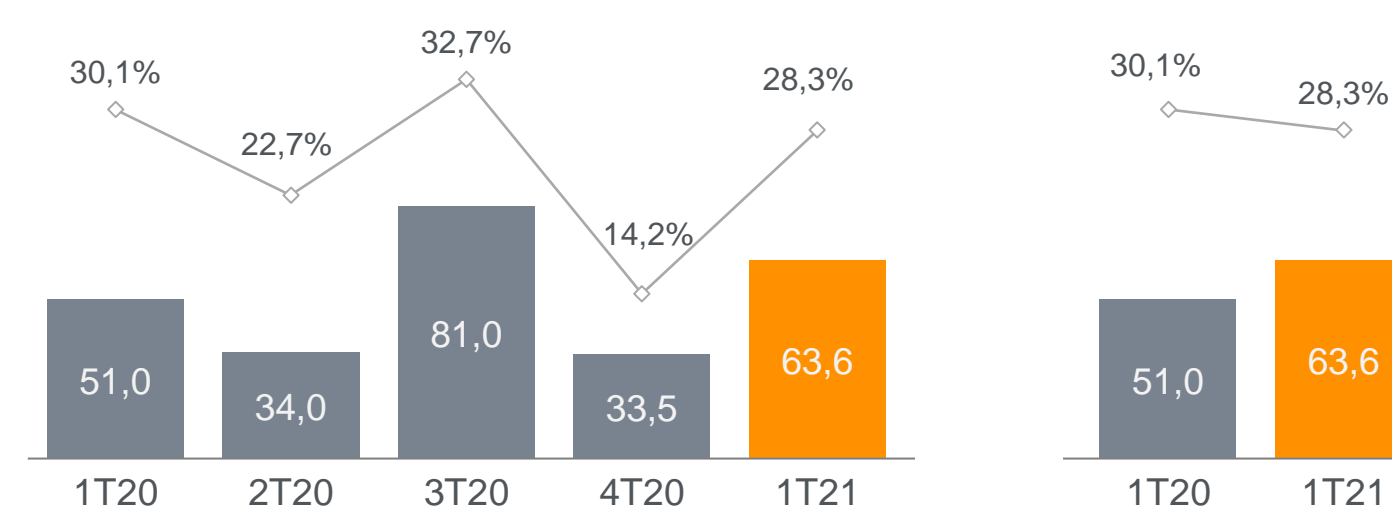
Receita Bruta, consolidado | R\$ milhões ; Δ YoY



EBITDA e Margem EBITDA, consolidado | R\$ milhões; %



Lucro Líquido e Margem Líquida, consolidado | R\$ milhões; %



Resultado Ajustado



EBITDA Ajustado

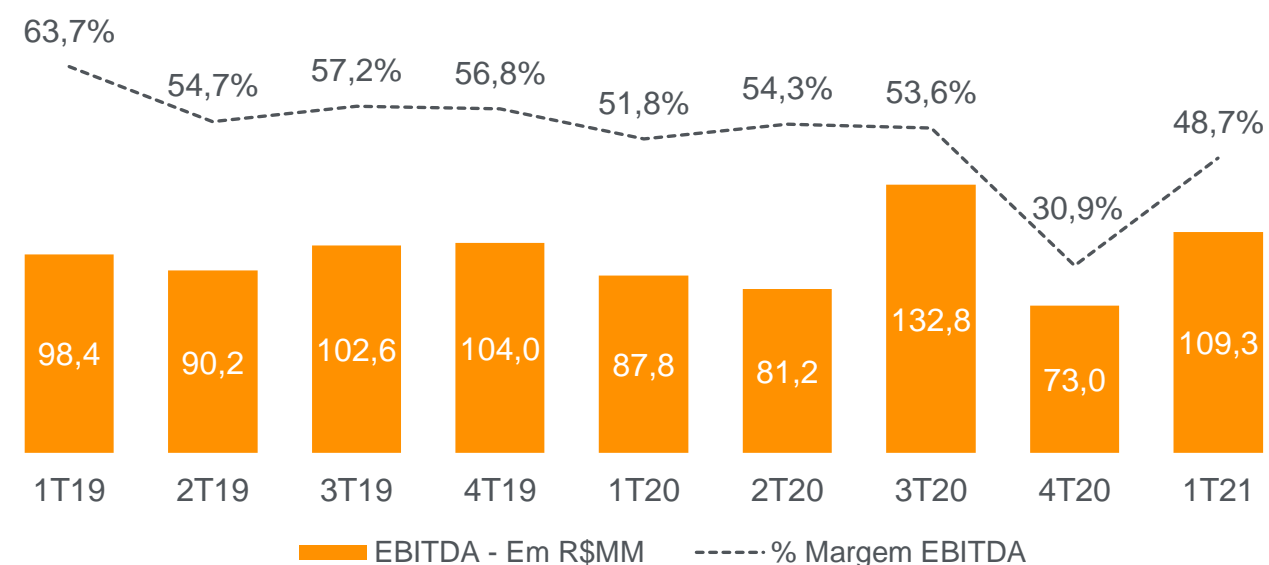
EBITDA ajustado (R\$ MM)	1T21	1T20	Δ%	1T21	4T20	Δ%
EBITDA	109,3	87,8	24,4%	109,3	73,0	49,9%
Recuperação Tributária	(0,8)	(4,9)	-84,5%	(0,8)	(1,5)	-51,3%
Baixas Intangível e Imobilizado	-	-	-	-	4,5	-
Contingências Fiscais	-	-	-	-	43,4	-
EBITDA ajustado	108,5	83,0	30,8%	108,5	119,3	-9,0%
Margem EBITDA Ajustada	48,4%	48,9%	-0,5 p.p.	48,4%	50,5%	-2,1 p.p.

Lucro Líquido Ajustado

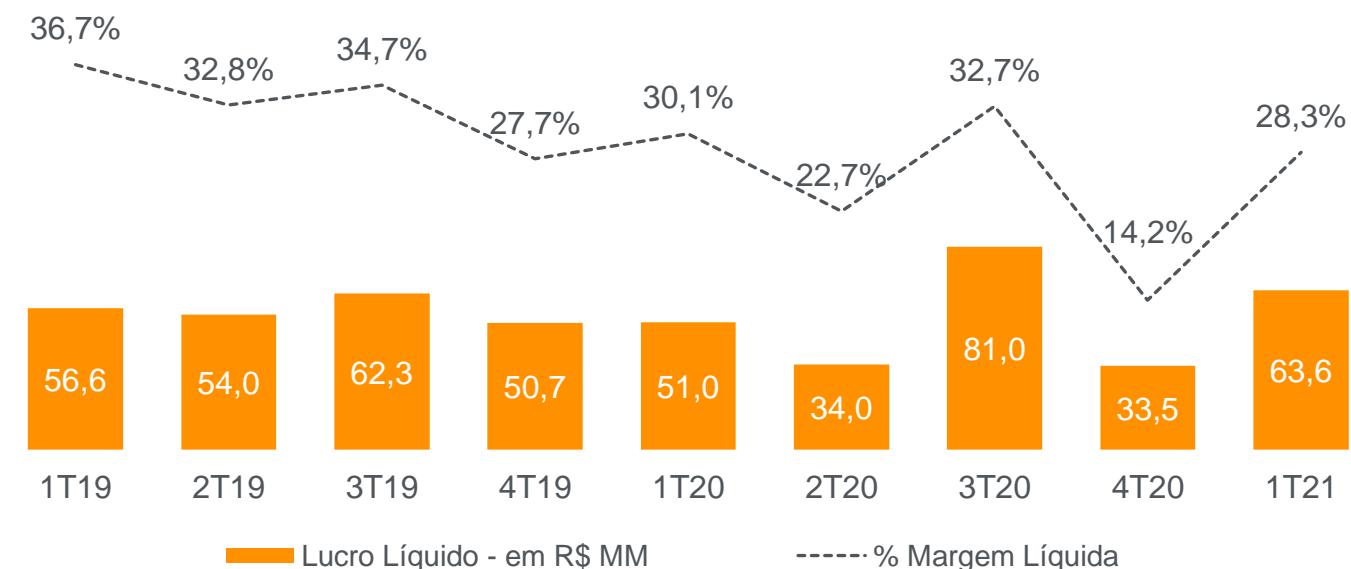
Lucro Líquido ajustado (R\$ MM)	1T21	1T20	Δ%	1T21	4T20	Δ%
Lucro Líquido	63,6	51,0	24,6%	63,6	33,5	89,5%
AVP Aquisições	7,9	3,1	156,7%	7,9	3,1	154,1%
Amortizações Intangíveis Aquisições	3,9	3,7	4,6%	3,9	4,3	-9,4%
Atualização Monetária <i>Earn-out</i> Aquisições	0,9	1,1	-22,8%	0,9	0,9	-8,9%
<i>Impairment</i> ágio/ <i>Earn-Out</i> Aquisições	1,8	0,5	248,9%	1,8	7,7	-77,1%
Ganho/Perda de Capital Aquisições	0,2	-	-	0,2	0,7	-64,7%
Recuperação Tributária	(0,5)	(3,2)	-84,5%	(0,5)	(1,0)	-51,3%
Baixas Intangível e Imobilizado	-	-	-	-	3,0	-
Contingências Fiscais	-	-	-	-	28,6	-
Lucro Líquido ajustado	77,7	56,2	38,2%	77,7	80,8	-3,9%
Margem Líquida ajustada	34,6%	33,1%	1,5p.p.	34,6%	34,3%	0,4p.p.

Fonte: Companhia

— Evolução EBITDA



— Evolução Lucro Líquido



Indicador (R\$ MM)	1T21	1T20	Δ%	1T21	4T20	Δ%
EBITDA	109,3	87,8	24,4%	109,3	73,0	49,7%
<i>Earn-out e Impairment</i>	(2,1)	(0,5)	318,4%	(2,1)	(9,4)	-77,4%
Depreciação e Amortização	(8,5)	(9,3)	-8,9%	(8,5)	(9,3)	-8,4%
MEP	5,5	1,6	251,4%	5,5	6,1	-9,6%
Resultado Financeiro	(8,5)	(4,3)	98,2%	(8,5)	(3,6)	140,0%
IR e CSLL	(32,1)	(24,2)	32,4%	(32,1)	(23,3)	37,6%
Lucro Líquido, contábil	63,6	51,0	24,6%	63,6	33,5	89,5%
Margem Líquida	28,3%	30,1%	-1,7p.p.	28,3%	14,2%	14,1p.p.

Fluxo de Caixa Consolidado



– Bridge Fluxo de Caixa no 1T21



Indicador (R\$ milhões)	1T21	4T20	3T20	2T20	1T20
Lucro líquido contábil	63,6	33,5	81,0	34,0	51,0
Depreciação e amortização	8,5	9,3	9,2	9,2	9,3
Capital de giro	(37,2)	55,5	39,3	11,9	6,6
Capex	(1,8)	(3,3)	(2,0)	(1,2)	(2,6)
Geração de caixa operacional	33,1	95,1	127,8	53,9	64,4
Investimentos	(17,3)	(18,4)	(3,8)	(3,6)	(3,4)
Dividendos	(4,1)	(56,1)	(2,1)	(55,0)	(1,5)
Outros	(5,5)	(3,4)	(3,9)	21,0	0,0
Fluxo de Caixa	6,2	17,3	118,0	16,3	59,6
Saldo de Caixa Final Ajustado	254,9	243,2	222,5	100,6	105,3

Fonte: Companhia

Nota: (1) Lucro líquido contábil; (2) Considera depreciação, amortização e outros.



Resultado por
Unidades de Negócios

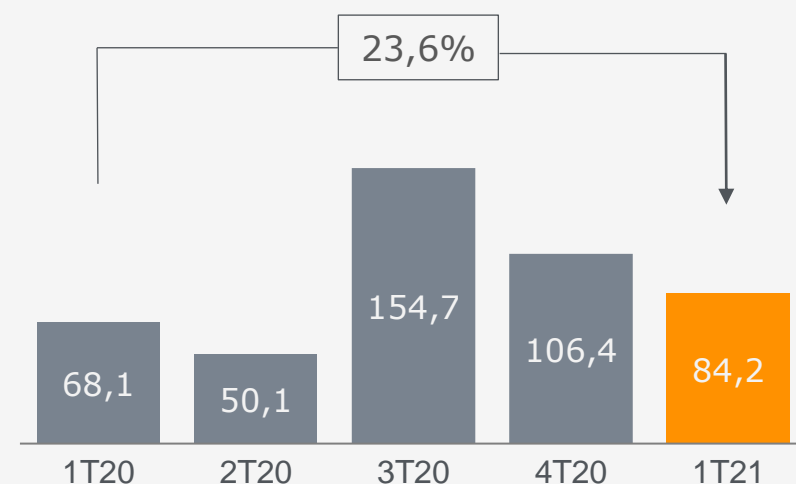
Resultado por Unidade de Negócio



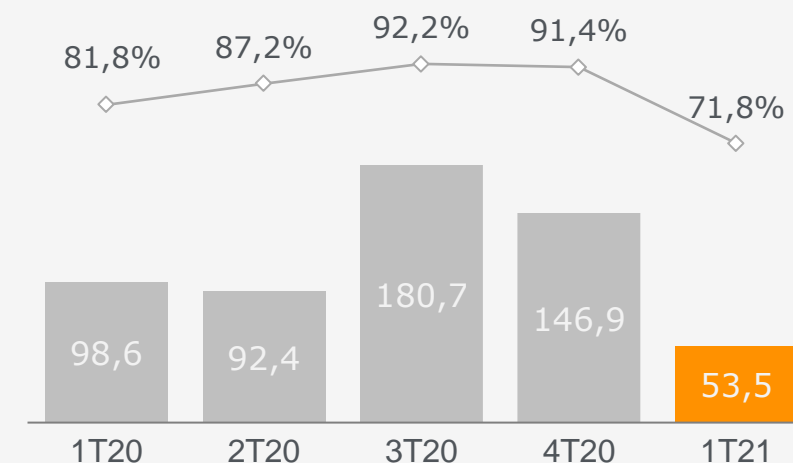
CORE BUSINESS

Rede Caixa Run-On

— Receita Bruta¹ | R\$ milhões; Δ YoY —



— EBITDA e margem² | R\$ milhões; % —



- **Receita Bruta**

Destaque aos produtos Prestamista e Residencial, com crescimento de 24,0% vs. 1T20 e 159,4% vs. 1T20, respectivamente.

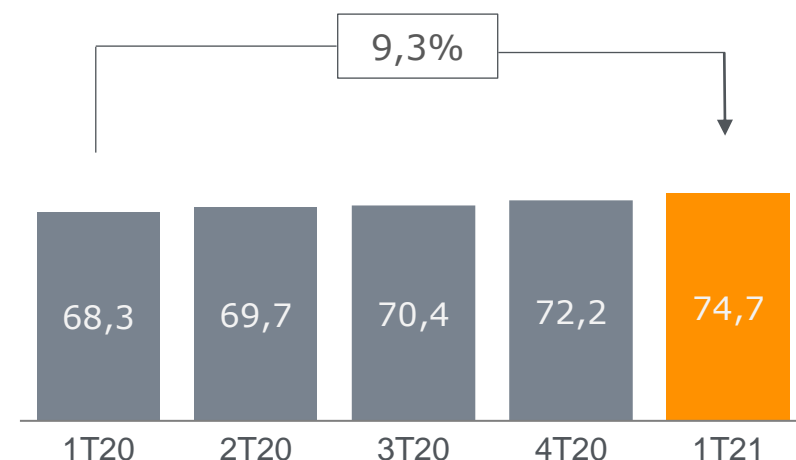
- **EBITDA**

EBITDA no 1T21 impactado pelo reconhecimento de R\$9,3 MM proveniente dos custos rescisórios da desmobilização da operação.

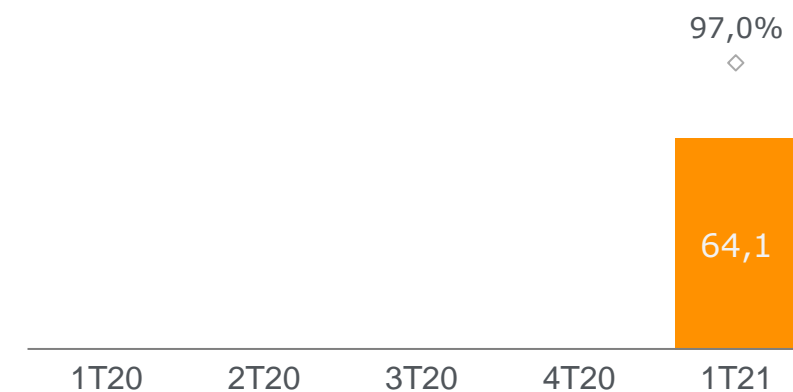
CORE BUSINESS

Rede Caixa Run-Off

— Receita Bruta³ | R\$ milhões; Δ YoY —



— EBITDA e margem | R\$ milhões; % —



- **Receita Bruta**

Resultado impulsionado pelo Estoque de Receita do produto Habitacional (+22,0%).

- **EBITDA**

Custos associados à manutenção da carteira do run-off.

Fonte: Companhia
 Nota: : (1) Composto pela receita de vendas novas e, a partir de 15 de fevereiro de 2021, pela receita proveniente do contrato de transição. (2) Do 1T20 ao 4T20, apresenta o EBITDA consolidado Run-On + Run-Off. (3) Composto pela receita de estoque e, a partir de 15 de fevereiro de 2021, pela receita da carteira em run-off.

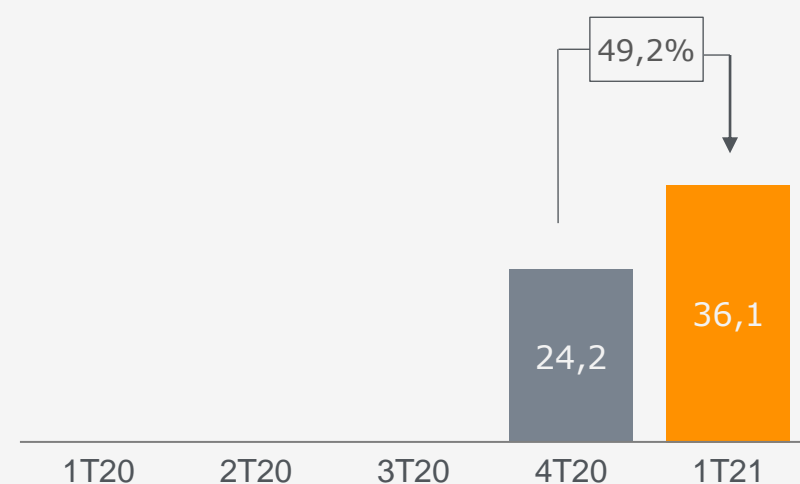
Resultado por Unidade de Negócio



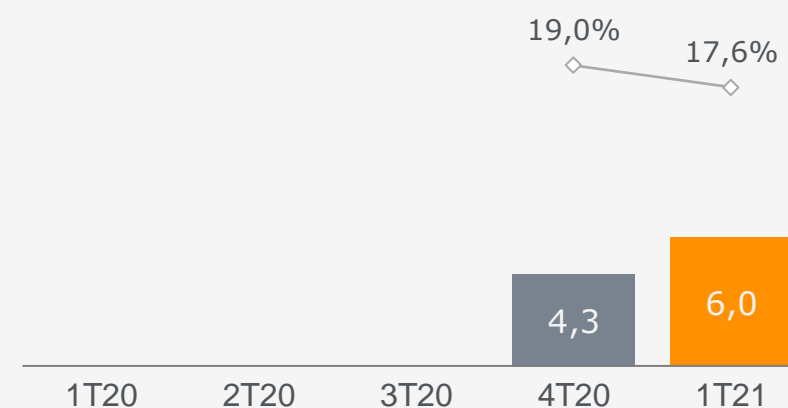
CORE BUSINESS



— Receita Bruta | R\$ milhões; Δ YoY



— EBITDA | R\$ milhões; %



- **Receita Bruta**

R\$106 milhões em prêmio emitido no 1T21, +8,2% vs. 4T20.

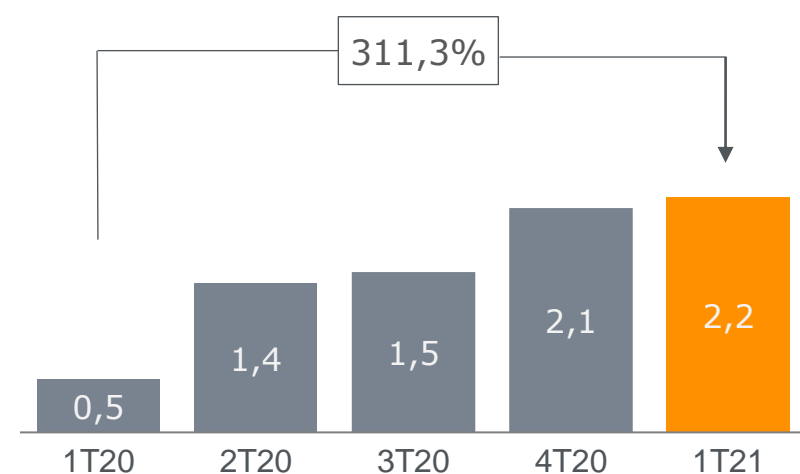
- **EBITDA**

O EBITDA da Unidade é impactado pelos custos de repasse de comissão à rede de distribuição do Banco BMG.

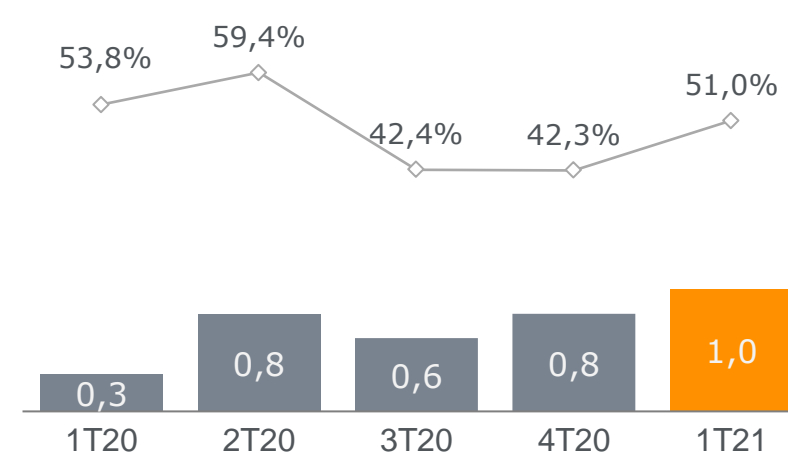
CORE BUSINESS



— Receita Bruta | R\$ milhões; Δ YoY



— EBITDA | R\$ milhões; %



- **Receita Bruta**

Produto Prestamista adicionou R\$1,3MM no resultado, representando 59,1% da Receita Bruta Total da UN no 1T21.

- **EBITDA**

Impactado por custos com operação remota e digital.

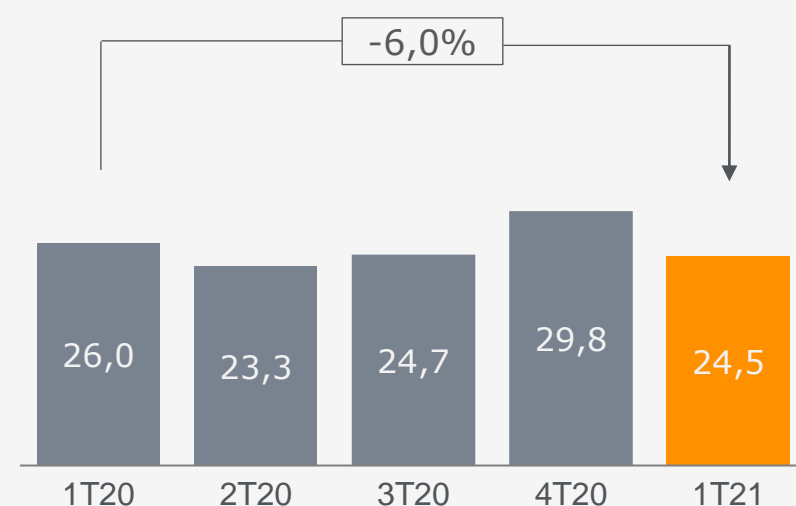
Resultado por Unidade de Negócio



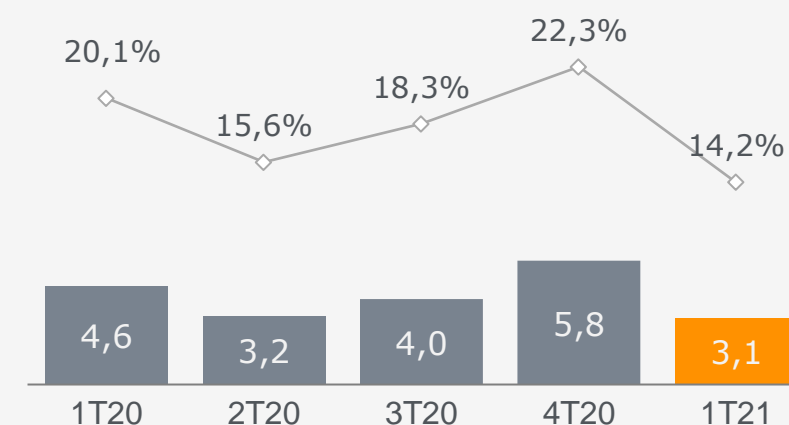
ENABLERS



— Receita Bruta | R\$ milhões; Δ YoY



— EBITDA | R\$ milhões; %



- Receita Bruta**

Redução de 6,2% nos contratos faturados de “Soluções em Seguros Massificados” impactou a receita no 1T21.

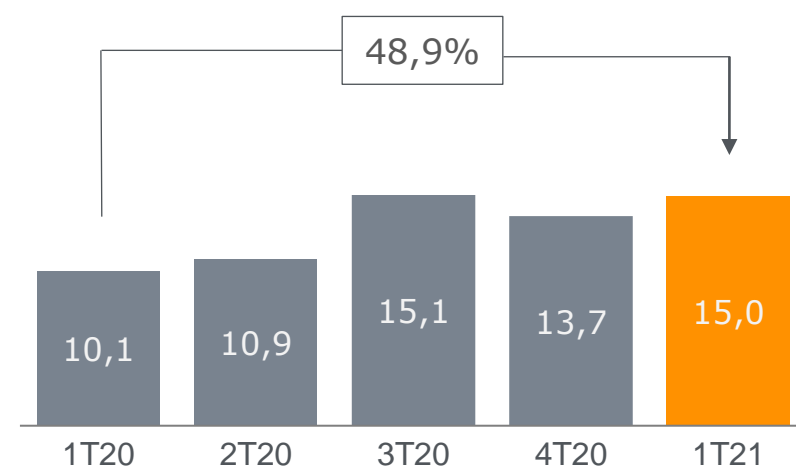
- EBITDA**

O EBITDA da U.N. é inferior às demais operações do conglomerado dada a característica do seu modelo de atuação.

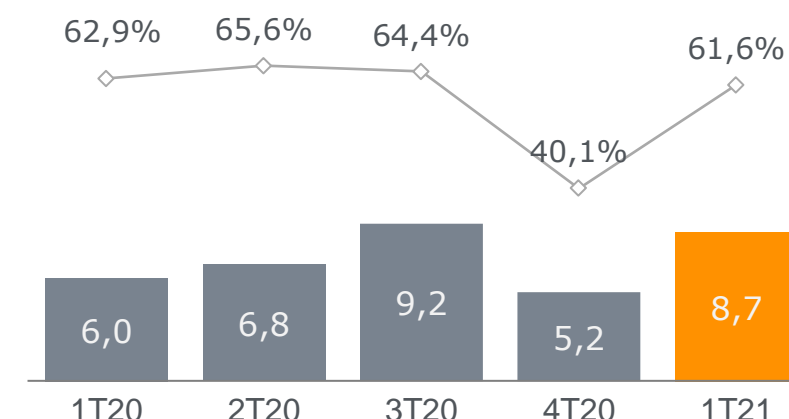
ACCELERADORES



— Receita Bruta | R\$ milhões; Δ YoY



— EBITDA | R\$ milhões; %



- Receita Bruta**

Crescimento de 36,9% no volume de cartas vendidas vs. 1T20.

- EBITDA**

Custos impactados no 1T21 pelo aumento de *headcounts* na Unidade para fazer frente às novas operações.

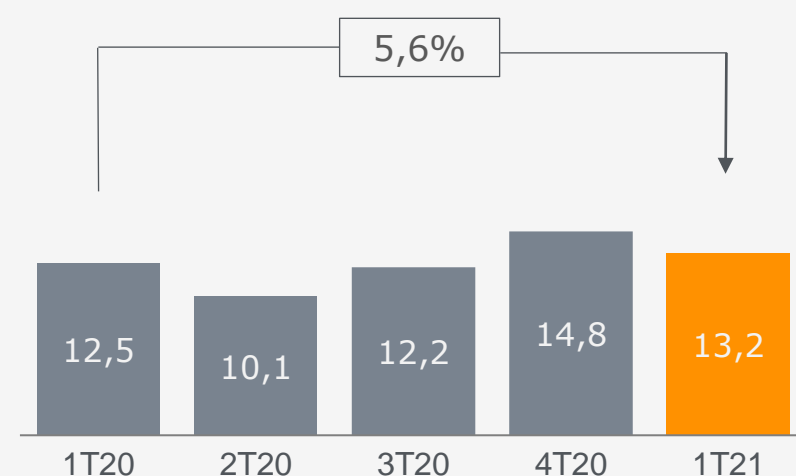
Resultado por Unidade de Negócio



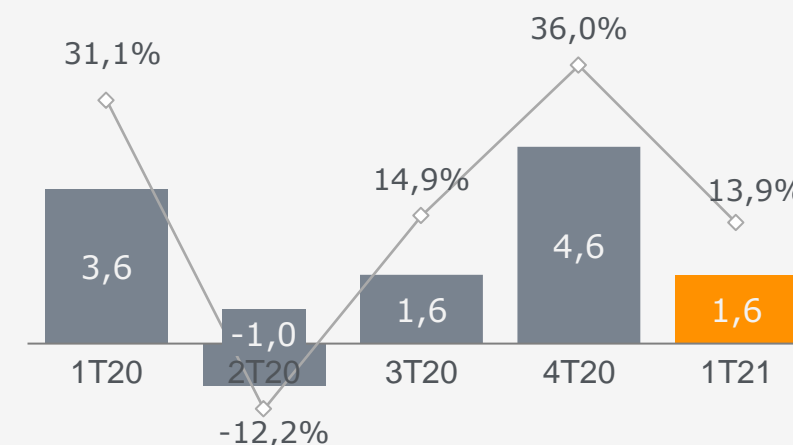
POTENCIALIZADORES



— Receita Bruta | R\$ milhões; Δ YoY



— EBITDA | R\$ milhões; %



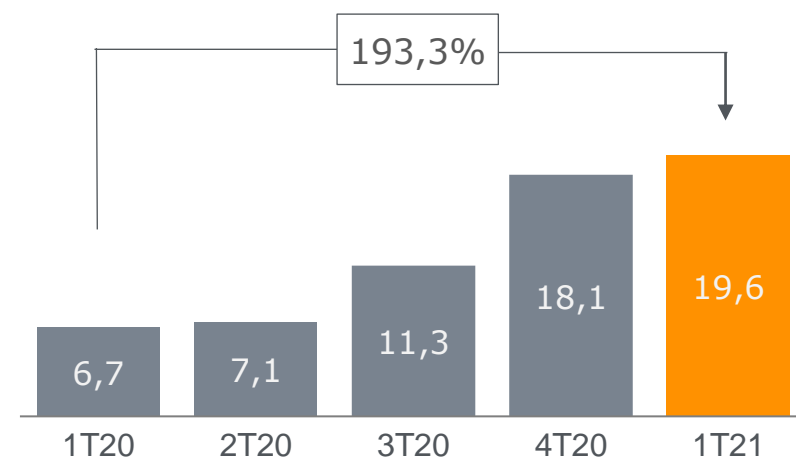
- **Receita Bruta**
Wiz Corporate Partners (Large) adicionou R\$2,0 milhões em Receita Bruta no 1T21 vs. 1T20.

- **EBITDA**
O EBITDA de R\$1,6 MM foi impactado pelo aumento nos custos com pessoal em relação ao 1T20.

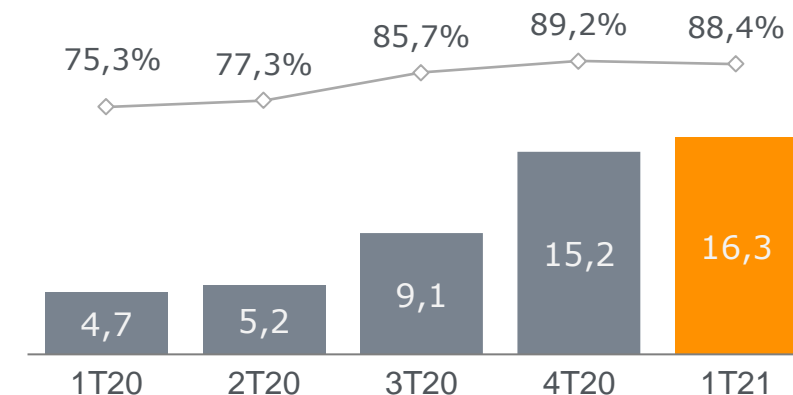
INVESTIDAS



— Receita Bruta | R\$ milhões; Δ YoY



— EBITDA | R\$ milhões; %



- **Receita Bruta**
A Inter Seguros atingiu uma carteira com mais de 360 mil clientes no trimestre, e um crescimento nas vendas dos produtos de seguridade de 346,7%, chegando em 148,3 mil vendas no 1T21. Em 11/05, celebração de contrato com a Sampo para produtos habitacionais no SFH, ao valor de R\$165 milhões.



Obrigado!

Relações com Investidores:

Heverton Peixoto – CEO/Diretor de RI

Guilherme Aguiar – Diretor de Relações com o Mercado e M&A

E-mail: ri@wizsoluções.com.br

Telefone: +55 (11) 3080-0100

Conciliação do Resultado Gerencial por U.N. e o Resultado Contábil Consolidado¹

Resultado 1T21 (em R\$ MM)	Rede Caixa Run-on	Rede Caixa Run-off	BMG Corretora	Wiz Conseg	Wiz BPO	Wiz Parceiros	Wiz Corporate	Outras Unidades	Corporativo	Ajustes	Consolidado	Inter Seguros
Receita Bruta	84,2	74,7	36,1	2,2	24,5	15,0	13,2	3,7	–	(3,1)	250,4	19,6
Receita Líquida	74,5	66,1	34,2	2,0	21,7	14,1	11,5	3,3	–	(3,1)	224,3	18,4
Custos	(18,1)	(2,0)	(27,2)	(0,8)	(15,7)	(4,4)	(7,0)	(5,4)	–	3,0	(77,6)	(2,1)
Lucro Bruto	56,4	64,1	7,1	1,2	6,0	9,7	4,6	(2,1)	–	(0,2)	146,8	16,3
Despesas	(2,9)	–	(1,0)	(0,2)	(2,9)	(1,0)	(3,0)	(3,2)	(22,8)	0,2	(36,9)	–
Outras Receitas e Despesas	–	–	–	–	–	–	–	–	(0,7)	–	(0,7)	–
EBITDA	53,5	64,1	6,0	1,0	3,1	8,7	1,6	(5,3)	(23,5)	–	109,3	16,3
Impairment/Earn-Out	–	–	–	–	–	–	–	–	–	–	(2,1)	–
Depreciação e Amortização	–	–	–	–	–	–	–	–	–	–	(8,5)	(0,0)
Equivalência Patrimonial ²	–	–	–	–	–	–	–	–	–	–	5,5	–
Resultado Financeiro	–	–	–	–	–	–	–	–	–	–	(8,5)	–
EBT	–	–	–	–	–	–	–	–	–	–	95,6	16,3
IRPJ/CSLL	–	–	–	–	–	–	–	–	–	–	(32,1)	(2,3)
Lucro Líquido	–	–	–	–	–	–	–	–	–	–	63,6	13,9
Margem Bruta	75,7%	97,0%	20,6%	60,8%	27,7%	68,6%	39,6%	-63,6%	–	–	65,4%	88,4%
Margem EBITDA	71,8%	97,0%	17,6%	51,0%	14,2%	61,6%	13,9%	-158,5%	–	–	48,7%	88,4%
Margem Líquida	–	–	–	–	–	–	–	–	–	–	28,3%	76,2%

¹Em relação ao resultado contábil consolidado, os critérios gerenciais utilizados para demonstração da tabela acima afetam a abertura dos dados entre as U.N.s do grupo, mas não alteram o EBITDA ou o lucro líquido. Essa abertura permite fazer análises a partir da visão da administração sobre os negócios. ²Equivalência patrimonial referente à participação na investida Inter Seguros, contabilizada com defasagem de um mês em relação à competência do resultado auferido na Unidade.