

WIZC
B3 LISTED NM



Resultados do 1º trimestre de 2023

Marcus Vinícius de Oliveira

Presidente

Lucas Neves

CFO e DRI

WIZ^{co}

- ▶ Esta apresentação contém informações sobre os negócios da Wiz, seus projetos, suas estratégias, suas coligadas e controladas e seus parceiros comerciais.
- ▶ As declarações citadas na apresentação refletem o entendimento dos administradores a respeito da Companhia, que podem envolver riscos e imprevisibilidades inerentes ao mercado
- ▶ As informações apresentadas seguem o padrão contábil IFRS, exceto quando mencionado durante a apresentação. A Wiz não se responsabiliza pela atualização de qualquer estimativa contida nesta apresentação.
- ▶ Nos gráficos e tabelas, as somatórias e percentuais de crescimento consideram todas as casas decimais dos valores que nesta apresentação se encontram com arredondamento.

Otimização da estrutura

Eficiência operacional

Na busca por eficiência operacional, conduzimos no 1T23 um projeto de otimização da nossa estrutura corporativa à estratégia de negócio do grupo, redimensionando times, escritórios e fornecedores.



Transparência e Comunicação

Prezando pela simplificação em nossa comunicação, a partir deste trimestre, nossos negócios serão segmentados em 3 verticais de atuação: Seguros, Crédito e Consórcios e Serviços.

WIZ Parceiros

Incorporação da subsidiária Wiz Parceiros

Em 11/04/23, a AGE aprovou a incorporação da subsidiária Wiz Parceiros pela Wiz Co. Esse movimento busca a simplificação da estrutura organizacional, além de ganhos de eficiência.



Avanços no segmento de crédito e consórcios

O segmento de Crédito e Consórcios apresentou crescimento de mais de 1,5x em EBITDA no 1T23 vs. 1T22. Esse resultado foi impulsionado pelo início das atividades da Unidade Promotiva.

Destques Financeiros



1T23



¹ Receita Líquida Consolidada Ex Comissões.

Resultado Consolidado



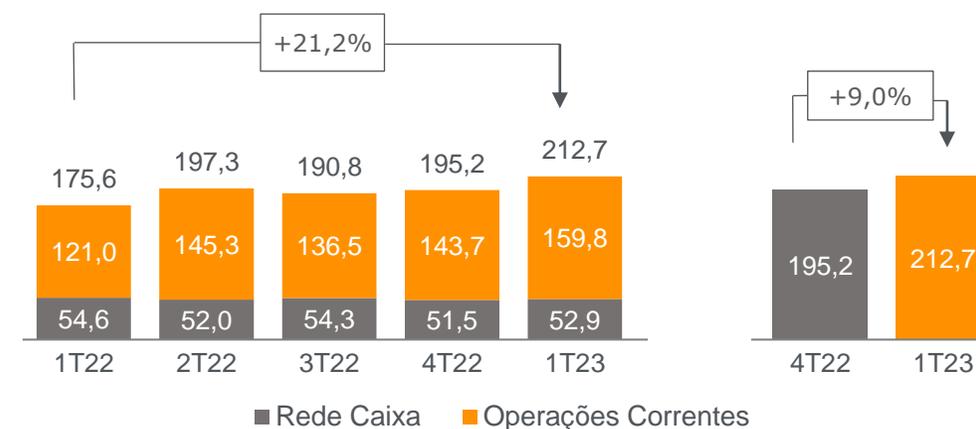
Resultado Consolidado



Principais indicadores financeiros, consolidado

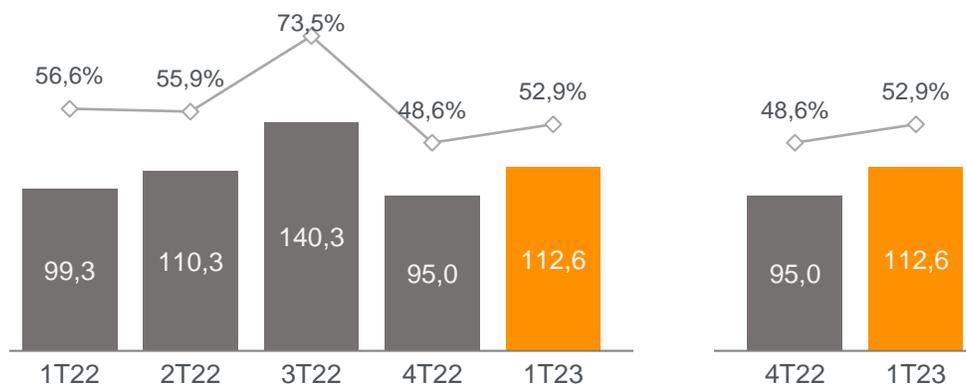
Indicador (R\$ MM)	1T23	1T22	Δ%	1T23	4T22	Δ%
Receita Bruta	415,9	234,0	77,7%	415,9	271,9	53,0%
Impostos sobre receita	(43,5)	(19,7)	120,9%	(43,5)	(21,3)	103,9%
Comissões ³	(159,6)	(38,7)	312,6%	(159,6)	(55,3)	188,6%
Receita Líq.	212,7	175,6	21,2%	212,7	195,2	9,0%
Custos e Despesas	(106,5)	(89,1)	19,5%	(106,5)	(103,6)	2,8%
Outras Rec/Desp ^{1,2}	1,9	8,9	-78,5%	1,9	(1,3)	-
Equivalência Patrimonial ¹	4,5	4,0	13,0%	4,5	4,6	-3,8%
EBITDA¹	112,6	99,3	13,4%	112,6	95,0	18,6%
Margem EBITDA	52,9%	56,6%	-3,6p.p	52,9%	48,6%	4,3p.p.
Lucro Líq. Consolidado	34,6	51,7	-33,0%	34,6	35,9	-3,6%
Margem Líquida	16,3%	29,4%	-13,2p.p.	16,3%	18,4%	-2,1p.p.
Lucro Líq. Controladora	14,0	35,6	-60,8%	14,0	13,8	0,9%

Receita Líquida, consolidado | R\$ milhões ; Δ YoY

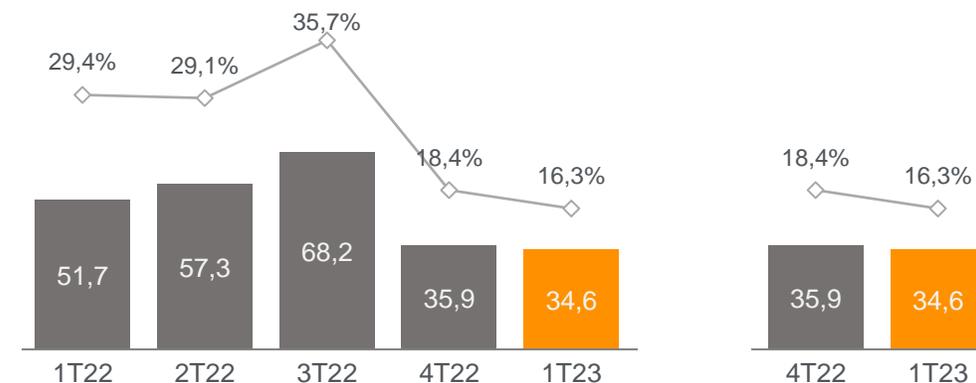


EBITDA e Margem EBITDA, consolidado

| R\$ milhões; %



Lucro Líquido e Margem Líquida, consolidado | R\$ milhões; %



Fonte: Companhia.

Nota: ¹ A partir do 1T23, a Companhia passa a incluir no cálculo do EBITDA as linhas de "Outras Receitas/Despesas" e "Equivalência Patrimonial", rerepresentando os dados históricos. ² Consolida as linhas anteriormente apresentadas como "Outras Receitas/Despesas" e "Impairment/Earn-Out". ³ Considera o somatório dos custos de Comissões de todas Unidades do Grupo.

Resultado Ajustado



— EBITDA Ajustado

EBITDA ajustado (R\$ MM)	1T23	1T22	Δ%	1T23	4T22	Δ%
EBITDA	112,6	99,3	13,4%	112,6	95,0	18,6%
Custos Rescisórios	9,7	-	-	9,7	-	-
Demais Ajustes	-	(2,9)	-	-	(1,4)	-
EBITDA ajustado	122,3	96,4	26,8%	122,3	93,5	30,8%
Margem EBITDA Ajustado	57,5%	54,9%	2,6p.p.	57,5%	47,9%	9,6p.p.

— Lucro Líquido Ajustado

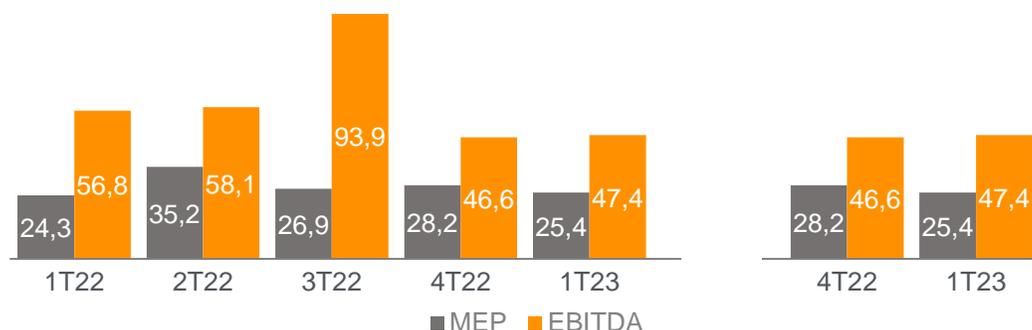
Lucro Líquido Ajustado (R\$ MM)	1T23	1T22	Δ%	1T23	4T22	Δ%
Lucro Líquido Consolidado	34,6	51,7	-33,0%	34,6	35,9	-3,6%
Ajustes em EBITDA	6,4	(2,9)	-	6,4	(1,0)	-
Ajustes em D&A	15,2	10,3	46,6%	15,2	15,8	-4,3%
Ajustes em Resultado Financeiro	15,0	11,3	32,9%	15,0	18,3	-18,3%
Ajustes em IR/CSLL	-	(5,3)	-	-	(4,7)	-
Lucro Líquido Ajustado	71,1	65,1	9,2%	71,1	64,4	10,4%
Margem Líquida Ajustada	33,4%	37,1%	-3,6p.p.	33,4%	33,0%	0,4p.p.

Resultado Controladora

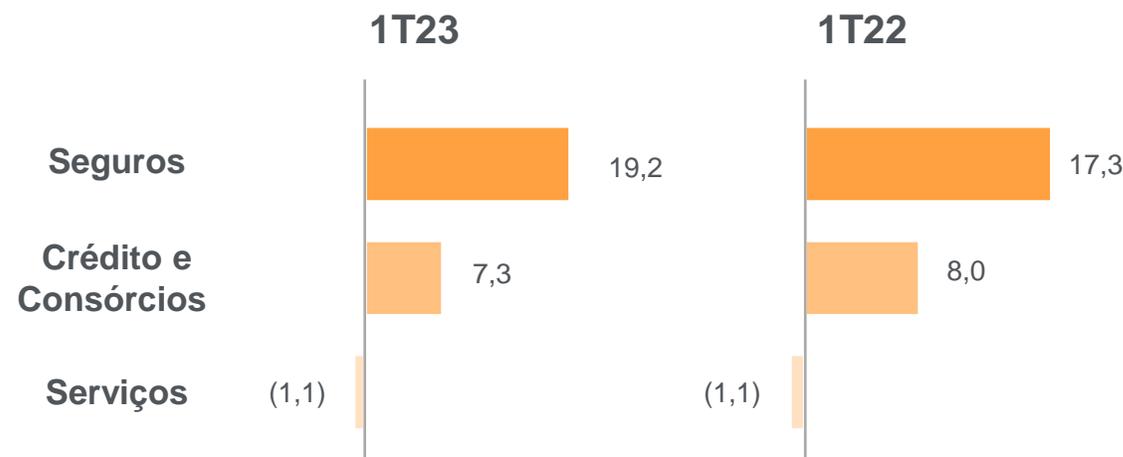
Principais indicadores financeiros, controladora

Indicador (R\$ MM)	1T23	1T22	Δ%	1T23	4T22	Δ%
Receita Líq.	58,5	57,8	1,2%	58,5	54,1	8,1%
Custos e Despesas	(36,3)	(27,1)	33,9%	(36,3)	(29,5)	23,1%
Outras Rec/Despesas	(0,2)	1,9	-	(0,2)	(6,3)	-96,8%
Equivalência Patrimonial (MEP)	25,4	24,3	4,4%	25,4	28,2	-10,1%
EBITDA	47,4	56,8	-16,6%	47,4	46,6	1,7%
Margem EBITDA	81,0%	98,3%	-17,3p.p.	81,0%	86,1%	-5,1p.p.
Lucro Líquido Controladora	14,0	35,6	-60,8%	14,0	13,8	0,9%
Margem Líquida	23,9%	61,6%	-37,7p.p.	23,9%	25,6%	-1,7p.p.

Evolução do EBITDA e MEP, controladora | R\$ milhões



Composição do MEP, controladora | R\$ milhões



Destaques

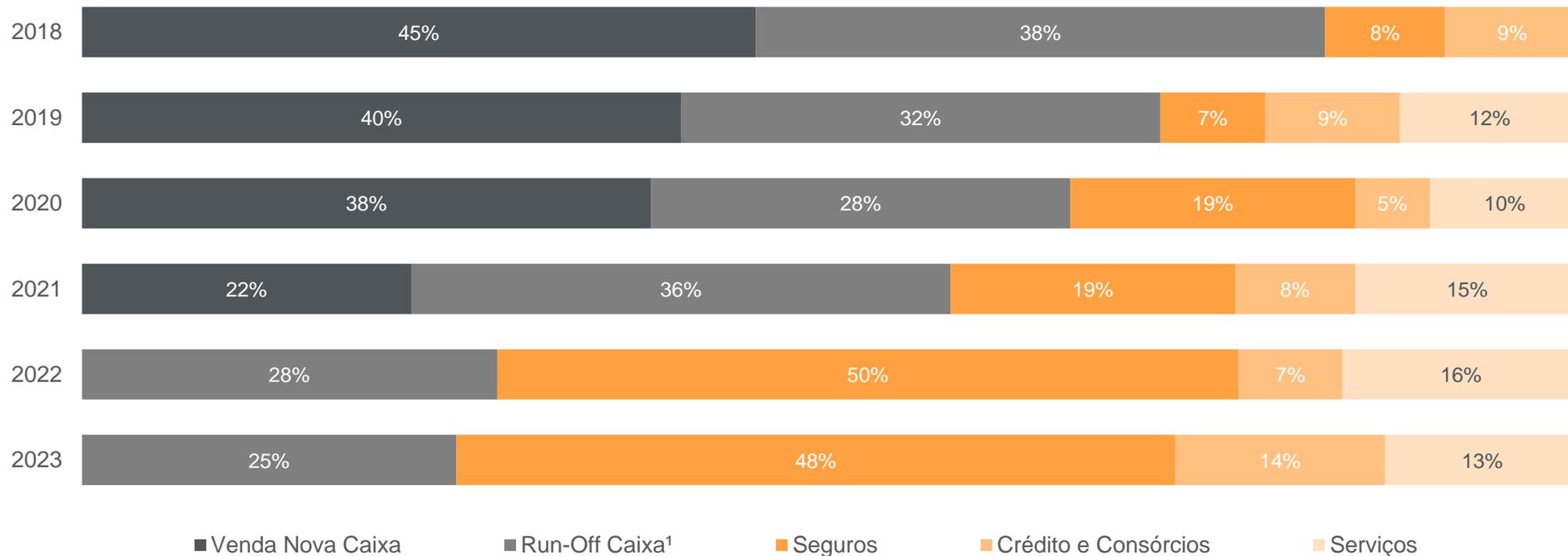
- **MEP de Seguros:** +10,9% vs. 1T22, devido à maturação da operação BRB Seguros.
- **MEP de Crédito e Consórcios:** impactado no 1T23 pela redução no MEP de Wiz Parceiros, efeito do menor resultado no período. Parcialmente compensado pelo início do reconhecimento de MEP da Promotiva.
- Custos e Despesas impactados por **custos extraordinários de rescisões** (R\$6,0 MM), também gerando impacto em MEP (R\$2,4 MM)
- **Lucro Líquido da Controladora** é impactado por maiores despesas financeiras

Resultado por Segmento



Receita Líquida Ex Comissões Consolidada

Participação dos Segmentos na Receita Líquida Ex Comissões Consolidada



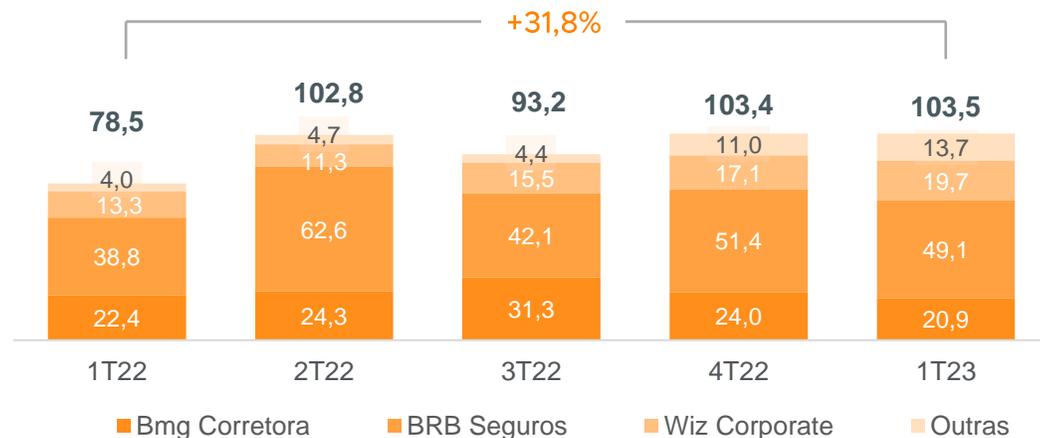
Fonte: Companhia.

Nota: ¹ Para os anos de 2018 a 2020, considera-se "Run-Off Caixa" como o estoque de receitas da Unidade Wiz Rede apurado no período. A partir de 2021, o "Run-Off Caixa" é composto apenas pela receita auferida nos contratos vendidos até 14 de fevereiro de 2021.² De 2018 a 2022 considera resultado acumulado do ano, e em 2023, resultado do 1T23.

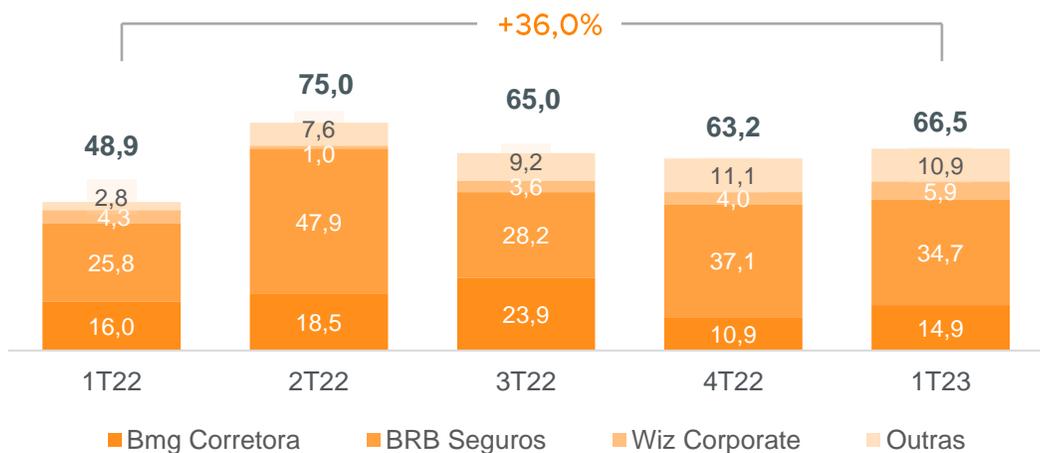
Segmento Seguros

Evolução do Desempenho

– Receita Líquida, consolidado | R\$ milhões



– EBITDA, consolidado | R\$ milhões



Destaques do Período

BRB SEGUROS

R\$124,9MM

Prêmio emitido,
+17,7% vs. 1T22

- Seguros Prestamista e Vida: +37,1% vs. 1T22
- Seguro Residencial: +99,6% vs. 1T22
- EBITDA impactado pela mudança para o Lucro Real em 2023
- Implantação de dois novos produtos no trimestre.

interseguros

R\$5,1MM

Em equivalência
patrimonial à Wiz

- R\$40,2 mm em receita bruta (+35% yoy), maior patamar de sua série histórica
- + de R\$200 mm em vendas de cartas de consórcios
- 1,3 mm de clientes, +46,2% vs. 1T22.

WIZ Corporate

R\$19,7MM

Receita líquida ex
comissões, recorde
em sua história

- Receita Líquida: +48,8% vs 1T22
- Parcerias estabelecidas com bancos estratégicos ganhando tração
- Performance comercial consistente nos últimos trimestres alavanca resultados no 1T23

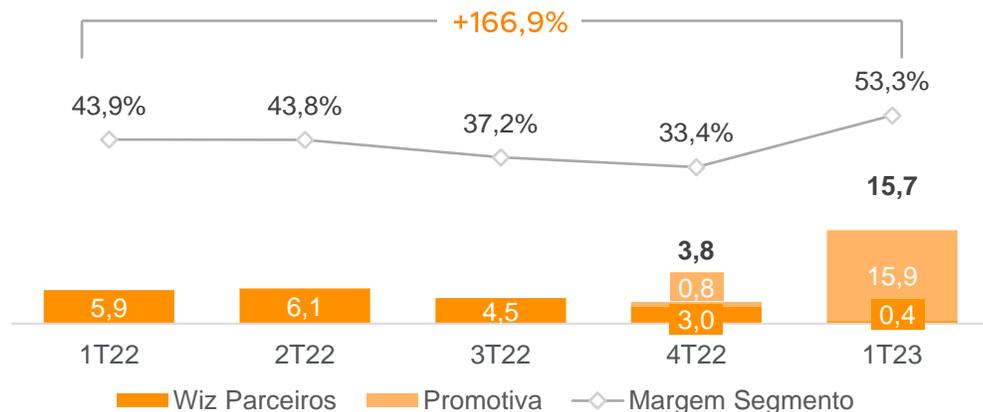
Segmento Crédito e Consórcios

Evolução do Desempenho

– Receita Líquida, consolidado | R\$ milhões ; Δ YoY



– EBITDA e Margem EBITDA, consolidado | R\$ milhões ; Δ YoY



Destaques do Período

Promotiva

R\$2,1Bi

Em crédito
Comercializado
1T23

- Primeiro trimestre completo de operação: recorde em volume de crédito e consórcios comercializados (R\$2,1 bi).
- + de 400 Cobans em produção no 1T23
- Próximos períodos: expansão de convênios e rede comercial.

WIZ Parceiros

R\$1,2bi

Em cartas
comercializadas
-29,3% vs. 1T22.

- Receita Líquida impactada por queda na produção de parceiros (-29,3% vs. 1T22)
- Ajustes promovidos na operação geram retomada de produtividade a partir de abril.

Segmento de Serviços e Run-Off Caixa

Segmento de Serviços

— Receita Líquida, consolidado | R\$ milhões ; Δ YoY



— EBITDA, consolidado | R\$ milhões ; Δ YoY



WIZ Concept

- R\$1,9MM

Em Rec. Líq. Ex Comissões vs. 1T22

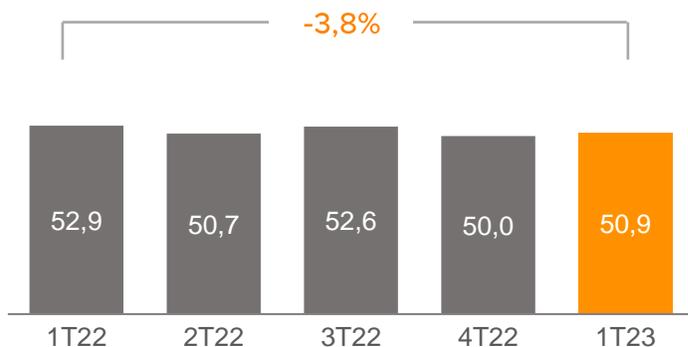
- Impacto na receita devido a queda na linha de serviços a clientes de seguros *corporate*, bem como na linha de soluções corporativas.
- EBITDA impactado por custos extraordinários de rescisões

Run-Off Caixa

— Receita Líquida, consolidado | R\$ milhões ; Δ YoY



— EBITDA, consolidado | R\$ milhões ; Δ YoY



Rede Caixa

R\$50,9MM

Em EBITDA, + 1,8% vs. 4T22.

- Redução no volume de estorno do produto Prestamista impacta positivamente o EBITDA vs. 4T22.

Resultado Corporativo e Abaixo do EBITDA

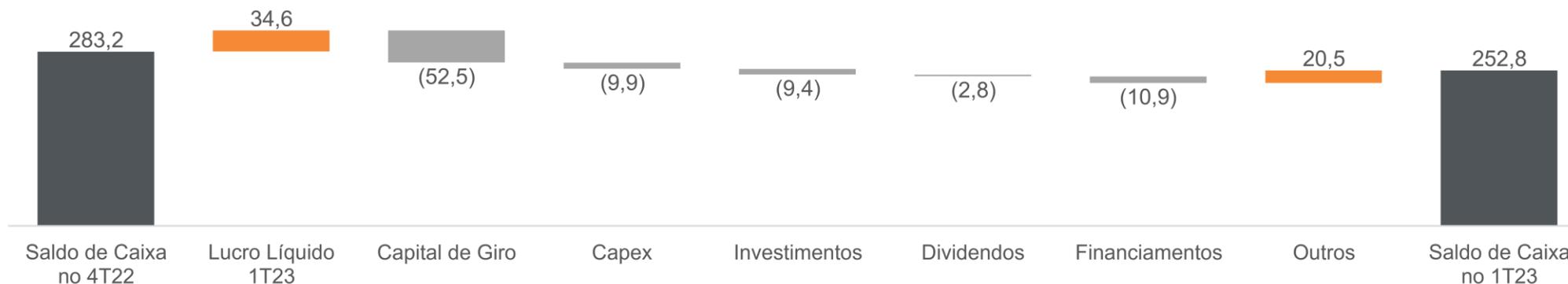
Resultado Corporativo e Abaixo do EBITDA ¹ (R\$ MM)	1T23	1T22	Δ%	1T23	4T22	Δ%
Receita Líquida Ajustada	-	-	-	-	-	-
Despesas	(23,2)	(20,3)	14,1%	(23,2)	(23,4)	-0,9%
Outras Receitas/Despesas ^{1,2}	1,9	8,9	-78,5%	1,9	(1,3)	-
Equivalência Patrimonial ¹	-	-	-	-	-	-
EBITDA¹	(21,2)	(11,4)	85,7%	(21,2)	(24,7)	-14,0%
Depreciação e Amortização	(26,8)	(18,5)	44,7%	(26,8)	(26,6)	0,4%
Resultado Financeiro	(30,1)	(14,9)	102,3%	(30,1)	(18,8)	59,6%
IRPJ e CSLL	(21,2)	(14,3)	48,4%	(21,2)	(13,6)	56,2%
Lucro Líquido	-	-	-	-	-	-

Destaques

- **Despesas:** impacto de R\$5,3 milhões em custos extraordinários de rescisões. Retirado esse efeito, linha teria retração de 11,7% vs.1T22.
- **Depreciação e Amortização:** crescimento impulsionado pela amortização dos contratos de exclusividade das empresas controladas.
- **Resultado Financeiro:** impacto do aumento da taxa de juros, além do maior saldo do contas a pagar de aquisições e empréstimos.

Fluxo de Caixa Consolidado

Fluxo de Caixa Consolidado em 1T23



Fluxo de Caixa (R\$ MM)	1T23	4T22	3T22	2T22	1T22
Lucro Líquido Consolidado	34,6	35,9	68,2	57,3	51,7
Depreciação e Amortização	26,8	26,6	21,8	20,7	18,5
Capital de Giro	(52,5)	(24,2)	(43,3)	43,1	(45,8)
Capex	(9,9)	(10,7)	(3,2)	(6,9)	(6,0)
Geração de Caixa Operacional	(1,0)	27,7	43,4	114,2	18,4
Investimentos	(9,4)	14,4	(5,4)	(43,6)	(299,4)
Dividendos	(2,8)	(106,6)	(7,8)	(27,1)	-
Financiamentos	(10,9)	107,5	(8,1)	6,6	(3,7)
Outros	(6,3)	-	-	-	-
Saldo de Caixa Inicial	283,2	240,1	218	167,9	452,6
Fluxo de Caixa	(30,4)	43,0	22,1	50,1	(284,7)
Saldo de Caixa Final Consolidado	252,8	283,2	240,1	218	167,9

Obrigado!

Relações com Investidores

ri.wiz.co

ri@wiz.co

+55 (11) 3080-0100

The logo for WIZCO, featuring the word "WIZ" in a bold, white, sans-serif font, followed by "CO" in a smaller, white, sans-serif font. The "I" in "WIZ" is stylized with a curved bottom. The logo is positioned in the bottom right corner of the slide.

WIZ^{CO}

Resultado Consolidado por Segmento

Resultado Consolidado (R\$ MM)	Seguros			Crédito e Consórcios			Serviços			Run-Off Caixa			Corporativo			Consolidado ³		
	1T23	1T22	Δ%	1T23	1T22	Δ%	1T23	1T22	Δ%	1T23	1T22	Δ%	1T23	1T22	Δ%	1T23	1T22	Δ%
Receita Líquida Ajustada	103,5	78,5	31,8%	29,5	13,4	120,1%	28,1	30,0	-6,4%	52,9	54,6	-3,0%	-	-	-	212,7	175,6	21,2%
Custos e Despesas	(42,1)	(33,6)	25,5%	(13,1)	(7,5)	74,7%	(26,9)	(26,9)	-0,1%	(2,1)	(1,7)	21,7%	(23,2)	(20,3)	14,1%	(106,5)	(89,1)	19,5%
Outras Rec./Despesas ^{1,2}	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	1,9	8,9	-78,5%	1,9	8,9	-78,5%
MEP ¹	5,1	4,0	29,6%	(0,7)	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	4,5	4,0	13,0%
EBITDA¹	66,5	48,9	36,0%	15,7	5,9	166,9%	1,2	3,0	-62,0%	50,9	52,9	-3,8%	(21,2)	(11,4)	85,7%	112,6	99,3	13,4%
Margem EBITDA	64,2%	62,3%	2,0p.p.	53,3%	43,9%	9,3p.p.	4,10%	10,10%	-6,0p.p.	96,1%	96,9%	-0,8p.p.	-	-	-	52,9%	56,6%	-3,6p.p.
Deprec. e Amortização	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	(26,8)	(18,5)	44,7%
Resultado Financeiro	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	(30,1)	(14,9)	102,3%
IRPJ e CSLL	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	(21,2)	(14,3)	48,4%
Lucro Líquido do Período	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	34,6	51,7	-33,0%
Margem Líquida	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	16,3%	29,4%	-13,2p.p.

Fonte: Companhia.

Nota: ¹ A partir do 1T23, a Companhia passa a incluir no cálculo do EBITDA as linhas de "Outras Receitas/Despesas" e "Equivalência Patrimonial", reapresentando os dados históricos. ² Consolida as linhas anteriormente apresentadas como "Outras Receitas/Despesas" e "Impairment/Earn-Out". ³ Somatório do resultado dos segmentos e das eliminações intercompany, não apresentadas na tabela acima; ³ Foram suprimidos da tabela acima os ajustes de consolidação.