



Apresentação de Resultados

Teleconferência | 3T20

17 de novembro de 2020 | 11:00

Disclaimer

Esta apresentação fornece um resumo dos principais destaques das informações financeiras trimestrais consolidadas da NotreDame Intermédica Participações S.A. (“Companhia”) referentes ao período de três meses findo em 30 de setembro de 2020 (“Demonstrações Financeiras”), bem como do parecer de revisão preparado pela Ernst & Young Auditores Independentes S.S.

Esta apresentação foi resumida e não tem o objetivo de ser completa. Os acionistas da Companhia e os potenciais investidores devem realizar a leitura da presente apresentação sempre acompanhada das Informações Trimestrais.

Esta apresentação foi preparada com finalidade exclusivamente informativa e não deve ser interpretada como uma solicitação de oferta para compra ou venda de quaisquer valores mobiliários e não deve ser tratada como uma recomendação de investimento. Nenhuma declaração, expressa ou não, é feita com relação à precisão, certeza ou abrangência das informações contidas nesta apresentação. As performances passadas da Companhia não são indicativas de resultados futuros. Esta apresentação não deve ser utilizada como base para qualquer acordo ou contrato.

Nenhuma pessoa está autorizada a prestar qualquer informação ou a fazer qualquer declaração que não esteja contida ou que não seja consistente com esta apresentação e que, se for prestada ou feita, tal informação ou declaração não deve ser considerada como uma informação fornecida pela Companhia.



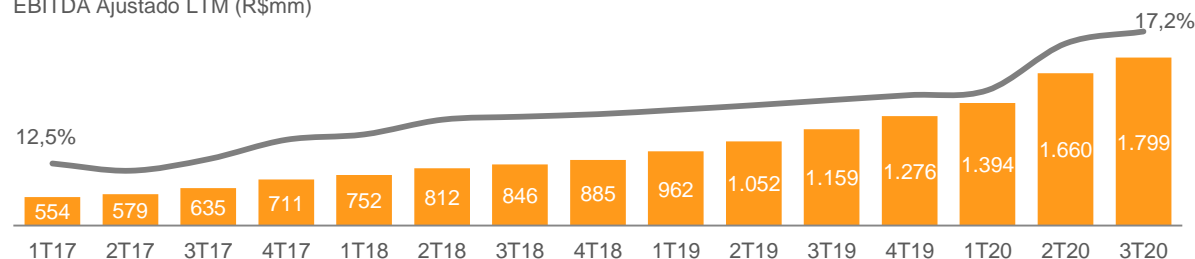
Destques Financeiros

Aumento de Beneficiários e Redução de Sinistralidade Resultam em Expansão de Margens

	3T20 vs. 3T19		9M20 vs. 9M19	
Beneficiários Médio Saúde:	3.620,1k	+24,8%	3.547,7k	+27,6%
Beneficiários Médio Dental:	2.556,5k	+4,6%	2.553,9k	+20,4%
Receita Líquida:	R\$ 2.698,6mm	+24,1%	R\$ 7.862,1mm	+28,7%
<i>Planos de Saúde</i>	R\$ 2.488,3mm	+29,5%	R\$ 7.234,7mm	+33,0%
<i>Serviços Hospitalares</i>	R\$ 135,9mm	-25,3%	R\$ 401,7mm	-17,2%
<i>Planos Dentais</i>	R\$ 74,4mm	+4,2%	R\$ 225,7mm	+22,5%
Sinistralidade Caixa:	68,6%	2,0p.p. melhor	67,2%	4,0p.p. melhor
G&A Caixa:	8,9%	0,4p.p. melhor	9,1%	0,1p.p. melhor
EBITDA Ajustado:	R\$ 458,4mm	+43,4%	R\$ 1.403,2mm	+59,3%
<i>% Margem</i>	17,0%	2,3p.p. melhor	17,8%	3,4p.p. melhor
Lucro Líquido:	R\$ 196,8mm (7,3%)	+97,4%	R\$ 580,6mm (7,4%)	+98,7%
Lucro Líquido Ajustado:	R\$ 265,5mm (9,8%)	+70,5%	R\$ 777,3mm (9,9%)	+79,1%
Caixa Líquido:	R\$ 103,9mm	0,1x EBITDA		

Crescimento Consistente do Resultado Operacional

EBITDA Ajustado LTM (R\$mm)



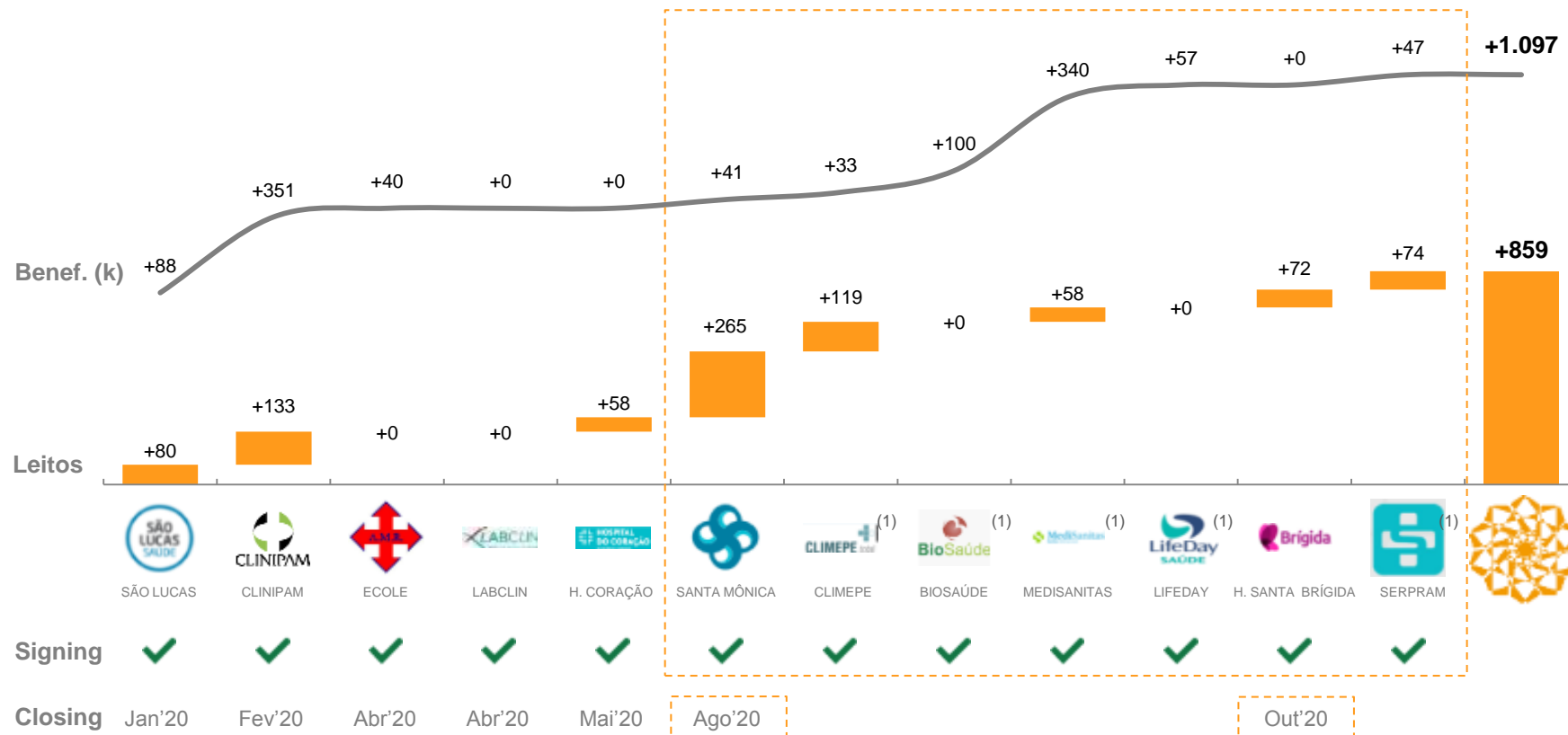
Destques Operacionais | M&A

Continuidade da Consolidação do Mercado e uma Estratégia de M&A Eficiente Apesar do COVID-19

Aquisições em 2020

Ao longo de 2020, conseguimos executar nosso pilar estratégico de M&As de forma ágil, com 12 aquisições que totalizam 1.097k beneficiários e 859 leitos, especialmente marcando a entrada em alguns dos mercados mais relevantes da saúde privada do Brasil, como Paraná, Santa Catarina e Minas Gerais

Desde Jul'20 adquirimos 618k beneficiários e 588 leitos. O GNDI está avaliando ~10 possíveis targets para aquisição⁽²⁾



(1) Pendente de aprovação da ANS e/ou CADE

(2) Informação acrescida em decorrência de esclarecimentos prestados na teleconferência

Destques Operacionais | M&A

Paraná e Santa Catarina: Acesso a 4,3 milhões de Beneficiários de Saúde Privada

Aquisições GNDI: Filial Sul

Clinipam – Curitiba/PR (Closing Fev'20)

- ✓ 351k beneficiários de saúde, sendo 52% corporativo
- ✓ 2 hospitais com 133 leitos (30 UTIs)
- ✓ 23 Centros Clínicos e PS
- ✓ Lab. Análises Clínicas e Imagem

H. do Coração – Balneário Camboriú/SC (Closing Mai'20)

- ✓ 58 leitos, sendo 10 UTIs

Hospital Santa Brígida – Curitiba/PR (Closing Out'20)

- ✓ 72 leitos, sendo 21 UTIs

LifeDay – Santa Catarina (Signing Out'20)

- ✓ 57k beneficiários de saúde, sendo 96% corporativo



H. Ônix Batel – Clinipam



H. Ônix Mateus Leme – Clinipam



H. do Coração de Balneário Camboriú



Hospital Santa Brígida

Destaques Operacionais | M&A

Minas Gerais: 4 Aquisições, 461k Beneficiários e 6 Hospitais (516 Leitos) em 2020

Aquisições GNDI: Filial MG

Santa Mônica – Divinópolis/MG (Closing Ago'20)

- ✓ **2 hospitais:** 1 em Divinópolis e 1 em Nova Serrana (inaugurado em Out'20)
- ✓ 265 leitos, sendo 65 UTIs
- ✓ **41k beneficiários**, sendo 88% corporativo
- ✓ Laboratório de Análises Clínicas e Centro de Diagnóstico por Imagem

Climepe Total – Poços de Caldas/MG (Signing Ago'20)

- ✓ **Um hospital:** 119 leitos, sendo 16 UTIs
- ✓ 33k beneficiários, sendo 81% corporativo/adesão
- ✓ Centro de Diagnóstico por Imagem

MediSanitas – Belo Horizonte/MG (Signing Ago'20)

- ✓ **340k beneficiários de saúde**, sendo 84% corporativo
- ✓ 1 hospital: 58 leitos, sendo 10 UTIs
- ✓ 1 pronto socorro, 5 centros clínicos, 5 laboratórios de análises clínicas, 3 clínicas odontológicas, 1 centro oftalmológico e 1 clínica oncológica

Serpram – Varginha/MG (Signing Out'20)

- ✓ **2 hospitais:** 74 leitos, sendo 21 UTIs, certificados ONA1 e ONA2
- ✓ 47k beneficiários de saúde, sendo 96% corporativo



H. de Divinópolis – Santa Mônica



H. de Nova Serrana – Santa Mônica



H. Barreiro – MediSanitas



H. de Poços de Caldas - Climepe



H. IMESA – Serpram



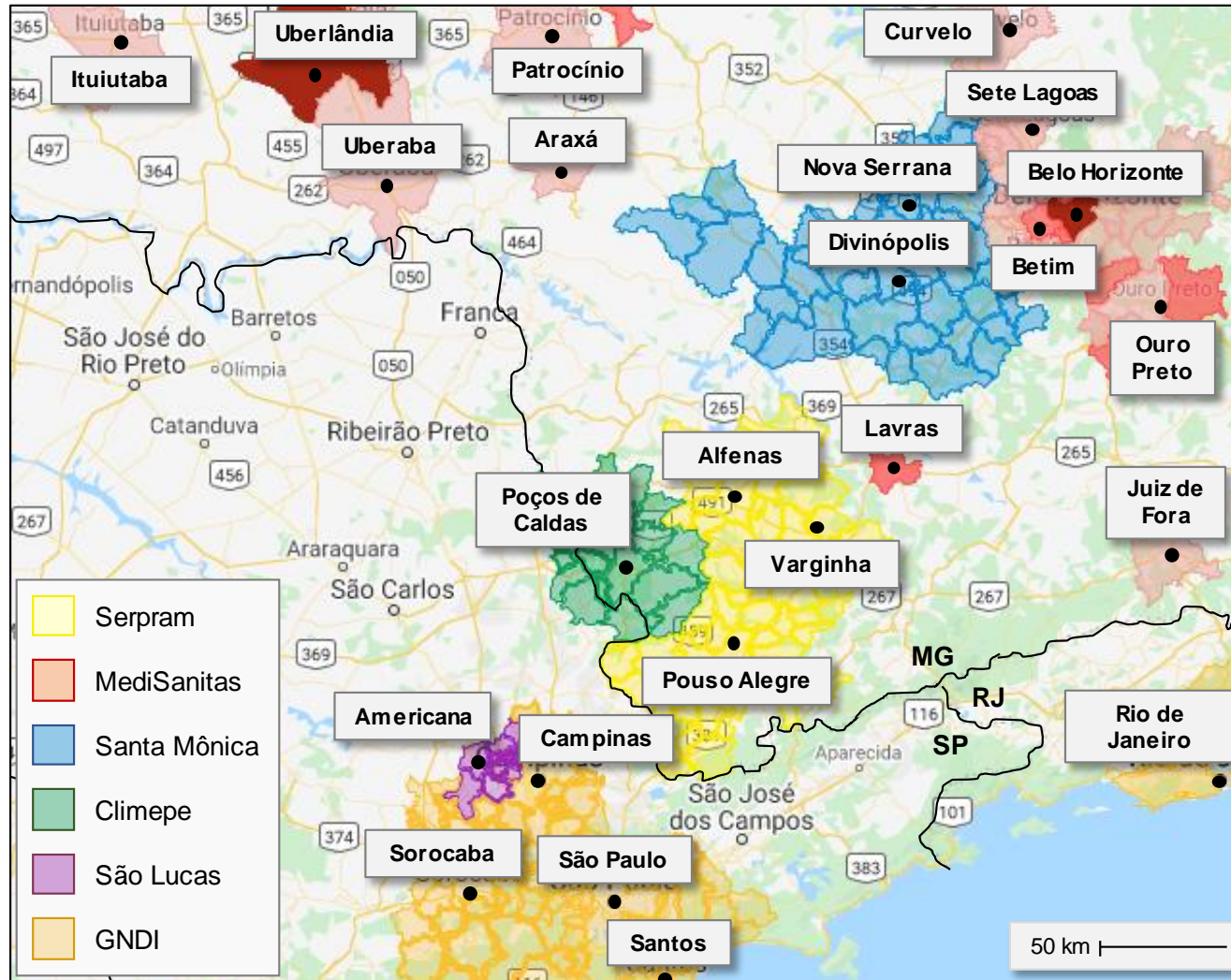
H. Varginha – Serpram

Destques Operacionais | M&A

Minas Gerais, um Estado Relevante com Significativa Participação no Mercado de Saúde Privada

✓ 3º maior PIB do país com R\$152,5 bilhões

✓ 2º Estado mais populoso do País com ~20,1 milhões de habitantes



Destaques Operacionais | Integrações

Agenda Estratégica Consistente Focada na Criação de Valor Sustentável

Integrações e Sinergias

Agenda de Integrações:

- ✓ **Integrações:** O GNDI tem mantido sua agenda eficiente de integrações e captura de sinergias de suas aquisições, apesar da continuidade das restrições impostas pela pandemia do COVID-19
- ✓ **Otimização Societária:** Desde 2015, foram **21 aquisições concluídas sendo 13 já incorporadas**, sendo 5 somente em 2020 (Belo Dente-MG, São José dos Lírios-RJ, LabClin-SP, AMR Ecole-SP e Ghelfond-SP). O GNDI poderá ter possíveis impactos positivos na margem de solvência com a continuidade da Otimização Societária das já adquiridas operadoras de saúde⁽¹⁾

Ghelfond – São Paulo/SP

- ✓ Realizamos ~320k exames/mês
- ✓ Beneficiários GNDI já representam 80% dos exames

Novo Comando

- ✓ A Área de Integrações tem uma nova liderança, Dr. Massanori Shibata Jr., que tem a missão de continuar a executar nossos esforços de integração e disseminar nossas melhores práticas médicas nas novas regionais de Minas Gerais, Paraná e Santa Catarina. O Dr. Massanori atua como Diretor Médico no grupo desde 2015 e tem sido peça chave em todas as integrações

Clinipam – Curitiba/PR

- ✓ **Novo portfólio** de planos de saúde, expansão do relacionamento com clientes e incremento do número de corretores
- ✓ **Indicadores de verticalização tem melhorado** em Santa Catarina e em breve em Curitiba com o recém-aquisição Hospital Santa Brígida
- ✓ Troca de conhecimento, técnicas e protocolos entre as regionais e hospitais GNDI, permitindo o enfrentamento da pandemia causada pelo COVI-19 na Regional Sul com mais estrutura e recursos para nossos beneficiários
- ✓ Criamos o primeiro Centro Clínico Oncologia do grupo em Curitiba. Instalações modernas com 6 consultórios, 1 sala de emergência e ala para infusão de quimioterápicos que chegam há 900 tratamentos/mês
- ✓ **App Dr. Clinipam** passou de **4k** para **29k atendimentos/mês, ~30% do volume total de consultas**
- ✓ Sinergias em serviços de apoio e suprimentos, gerando até o momento economia de **R\$1,7mm/ano**

Destaques Operacionais | Rede Própria

Agenda Estratégica Consistente Focada na Criação de Valor Sustentável

Unidade Avançada Santo André (Novo PS)



Unidade Avançada Santo André

- ✓ Inaugurada em setembro de 2020
- ✓ Nova referência de atendimento de urgência e emergência da região
- ✓ Capacidade de +30.000 consultas/mês sem hora marcada
- ✓ Atendimento de qualidade 24h: Pediatria, Clínica Médica, Ortopedia e Pronto Atendimento Adulto e Infantil
- ✓ Unidade com 6.000 m² de área construída com:
 - +20 consultórios
 - 20 leitos de pronto socorro adulto
 - 10 leitos de pronto socorro infantil
 - 4 salas para pequenos procedimentos cirúrgicos
 - 2 raio-x
 - 1 tomografia
 - Equipamentos de ultrassom
 - Coletas de análises clínicas (NotreLabs)



Destaques Operacionais | Rede Própria

Agenda Estratégica Consistente Focada na Criação de Valor Sustentável

Profunda Transformação da Regional ABC

Hemodinâmica H. São Bernardo

Para otimizar o desempenho do centro cirúrgico, elevar os padrões de qualidade e segurança do diagnóstico, nosso beneficiários da Região ABC passam a contar com o Centro de Hemodinâmica do Hospital São Bernardo, a partir do 3T20

O novo equipamento facilita as atividades diárias e reduz o tempo dos procedimentos para não somente atender os beneficiários GNDI como de outros planos de saúde



Rede Própria Reformulada na Região

Os investimentos na Região do ABC tiveram início com alguns centros clínicos do Santamalia em 2015, depois adquirimos os hospitais Intermédica ABC em 2016 (antigo Unimed ABC), São Bernardo e NotreCare ABC (antigo Baeta Neves) em 2017

Reformamos e inauguramos novos centros clínicos e prontos socorros autônomos como de Diadema, Mauá, Ribeirão Pires e tantos outros



Hospital São Bernardo



Hospital São Bernardo



Hospital Unimed ABC



Hospital Intermédica ABC (antigo Unimed ABC)



Hospital Baeta Neves



Hospital NotreCare ABC (antigo Baeta Neves)

Destaques Operacionais

Agenda Estratégica Consistente Focada na Criação de Valor Sustentável

GNDI Digital

GNDI EASY

- ✓ **+2,0 milhões** de downloads
- ✓ **Nota 4,2** atribuída pelos usuários frente 2,4 de aplicativos similares, em ago'20
- ✓ **Novas funcionalidades**, incluindo pedido de reembolso 100% digital
- ✓ **Marcações de consultas** na Rede Própria feitas **via o aplicativo já representam 47% do total**



Telemedicina

Desde a implementação em abr'20:

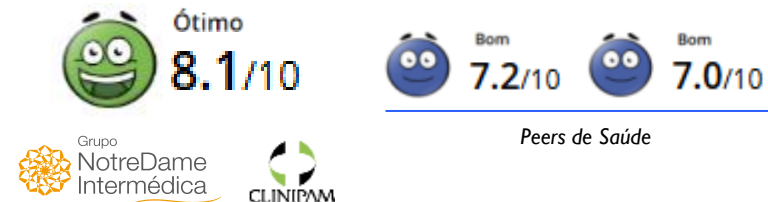
- ✓ **+406k consultas**
- ✓ **~667k prescrições realizadas**
- ✓ **~111k prescrições de receita especial**
- ✓ **90% dos pacientes com alta na própria consulta**, sem necessidade de contato físico
- ✓ **+900 médicos aptos para atender nessa modalidade**



ASG

- ✓ Em out'20, criamos uma nova **Vice Presidência focada em ASG** (Ambiental, Social e Governança), sob o comando de Anderlei Buzelli, executivo sênior do GNDI.
- ✓ Com o **objetivo de aprofundar as ações, comunicação e transparência da Companhia diante de seus stakeholders**, reforçando o comprometimento com a sustentabilidade no modelo de negócios do Grupo, sejam nas questões assistenciais como nas questões ambientais e sociais, além de garantir a consolidação do mais alto nível de governança corporativa.

Reclame Aqui

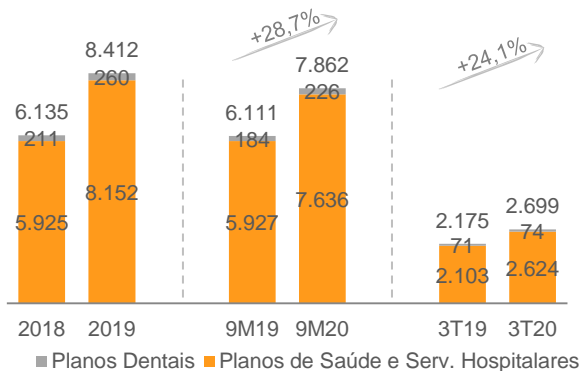


Receita Líquida

Crescimento Robusto e Consistente de Beneficiários, Ticket Médio e Receita da Companhia

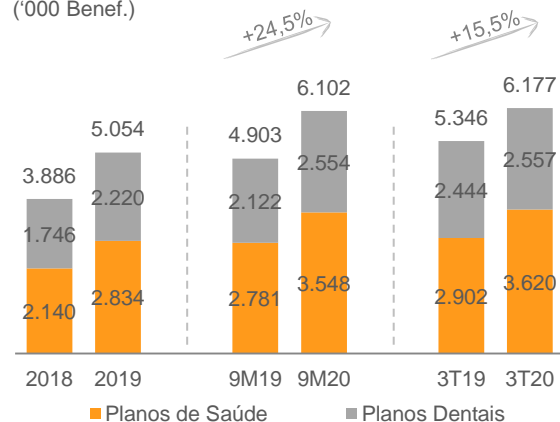
Receita Líquida

(R\$mm)



Número Médio de Beneficiários

('000 Benef.)



Receita Líquida: **+24,1%** vs. 3T19

Benef. Médio Saúde: **+24,8%** ou **+719k** vs. 3T19

- +196k Orgânico
- +351k Clinipam
- +88k São Lucas
- +40k Ecole
- +27k Santa Mônica
- +17k São José

Benef. Médio Dental: **+4,6%** vs. 3T19

- +112k Orgânico

Ticket Médio: **+3,8%** vs. 3T19

Planos de Saúde

- +5,9% Reajuste anual de preços dos contratos e mix de vendas
- -2,1% impactado pelo ticket inferior de Clinipam

Planos Odontológicos

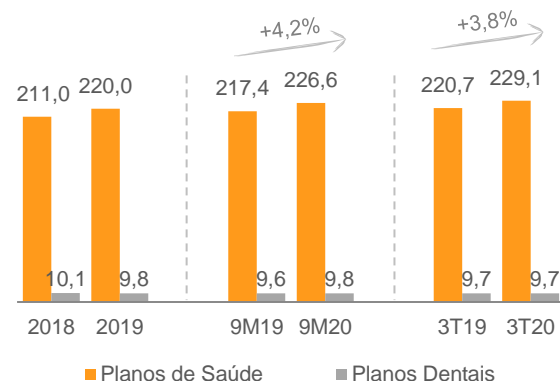
- **Estável**, fruto dos reajustes contratuais, além da continuidade da estratégia de *cross-sell*

Serviços Hospitalares: **-25,3%** vs. 3T19

- +R\$39,9mm dos hospitais adquiridos nos últimos 12 meses (H. São José, Ghelfond, H. São Lucas, LabClin, H. do Coração e Santa Mônica)
- A receita dos “mesmos hospitais” reduziu 47,2% frente ao 3T19, principalmente devido ao distanciamento social

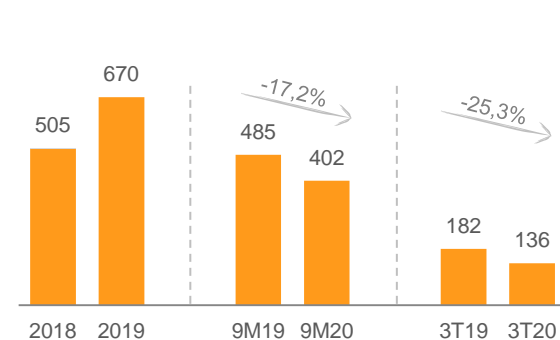
Ticket Médio Mensal Líquido

(R\$/mês)



Receita de Serviços Hospitalares

(R\$mm)

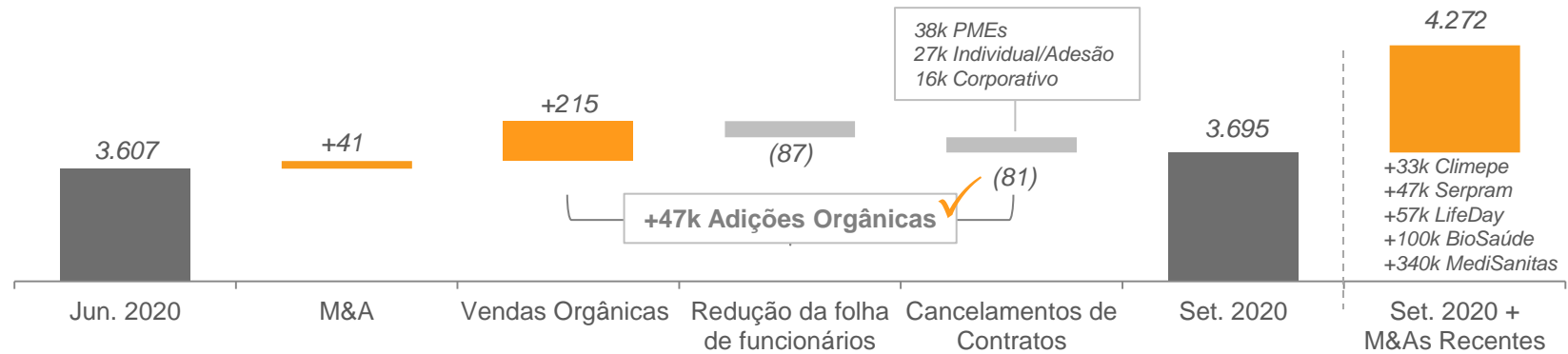


Crescimento em um cenário econômico adverso

Crescimento da Base de Beneficiários de Forma Orgânica e via M&As

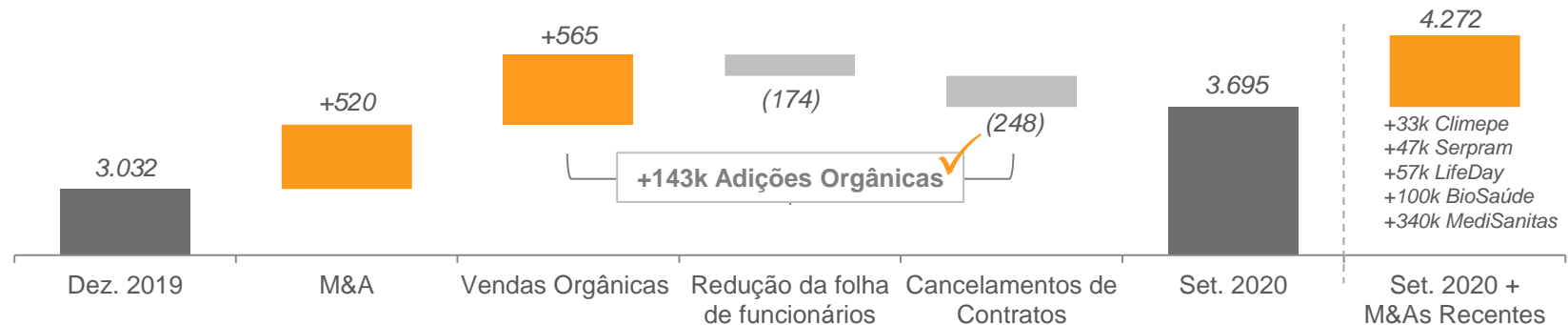
Evolução no número de Beneficiários – 3T20 | Planos de Saúde

('000 Beneficiários no final do período)



Evolução no número de Beneficiários – 9M20 | Planos de Saúde

('000 Beneficiários no final do período)

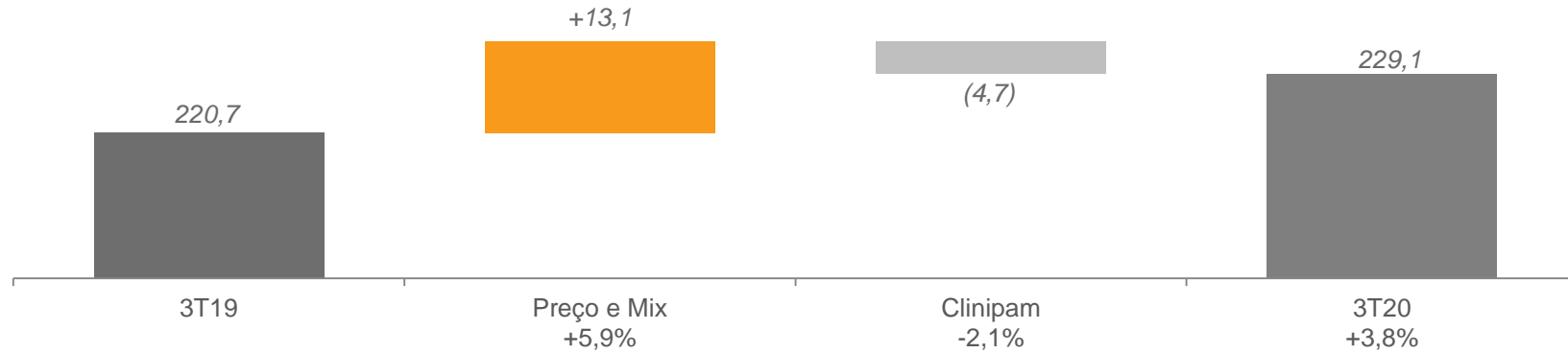


Crescimento em um cenário econômico ainda adverso

Continuidade do Foco em Produtos com Maior Nível de Verticalização e Menor Custo

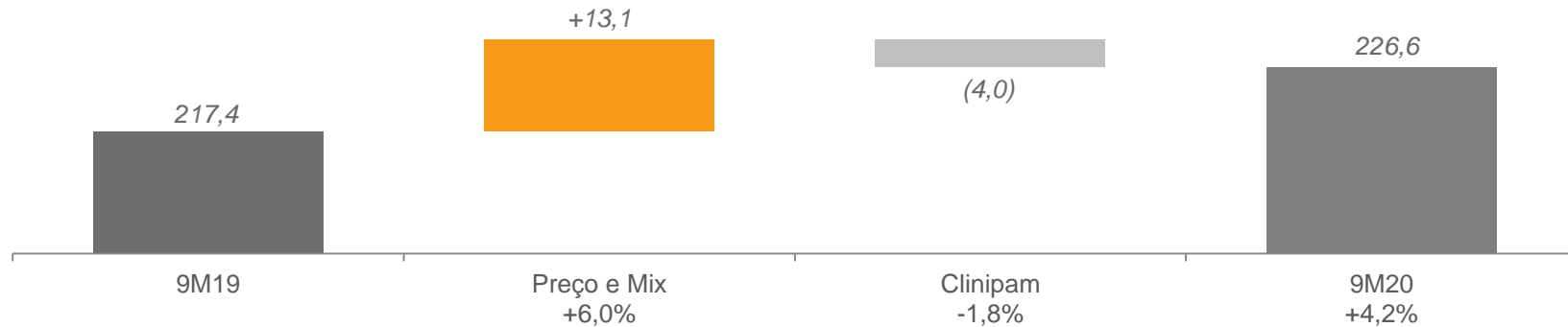
Evolução do Ticket Médio – 3T20 | Planos de Saúde

(R\$ por mês)



Evolução do Ticket Médio – 9M20 | Planos de Saúde

(R\$ por mês)

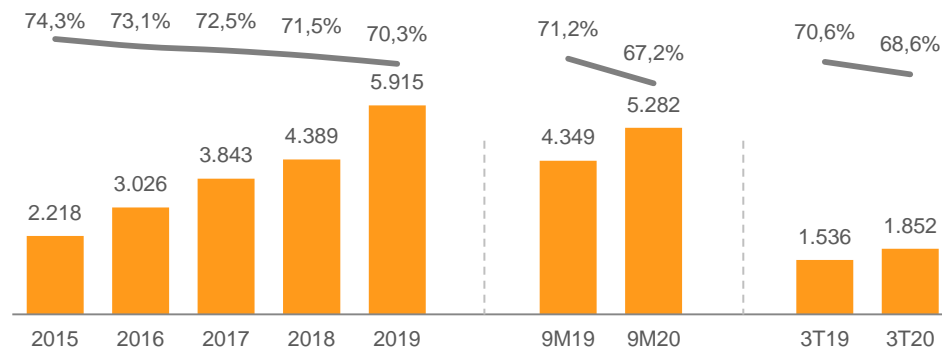


Sinistralidade Caixa

Sinistralidade Caixa de 68,6%, 2,0p.p. melhor com relação ao 3T19

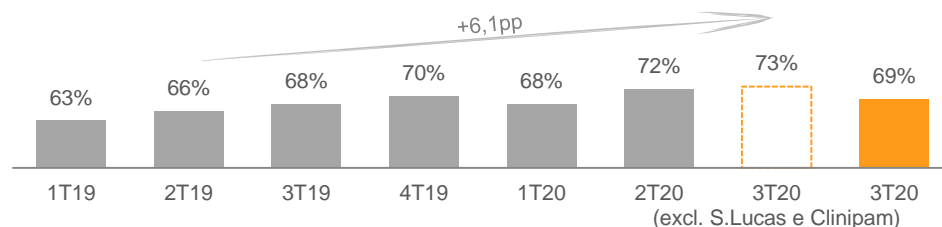
Sinistralidade Caixa

(R\$mm; % da RL)

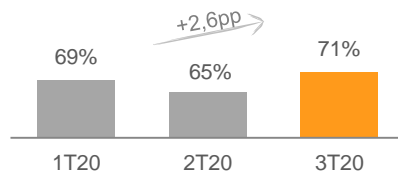


Verticalização HMO

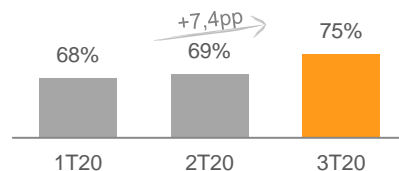
% Custo Rede Própria / Custo Total HMO



Internações Hospitalares



Consultas Ambulatoriais



Sinistralidade Caixa: 2,0p.p. melhor que o 3T19

Melhorias contínuas do Cash MLR, através do aumento dos níveis de verticalização e da extração de sinergias nas empresas adquiridas

Verticalização: A retomada gradual dos procedimentos eletivos (que tiveram uma redução significativa no 2T20 devido COVID-19), bem como o aumento da disponibilidade de leitos na Rede Própria, levou para 69% o índice de Verticalização do Custo HMO no 3T20, e para 71% as Internações Hospitalares dentro de nossa Rede

- A **Telemedicina** foi uma importante ferramenta para o aumento da verticalização de Consultas Ambulatoriais dentro da Rede Própria, atingindo 75% no 3T20
- O **NotreLabs** e o **Ghelfond** têm internalizado a demanda de exames para os beneficiários GNDI de forma significativa, além de aumentar constantemente os volumes totais de exames realizados

Sinergias: continuamos a extrair as sinergias das aquisições e durante 2020, 13 entidades legais foram incorporadas, agilizando os processos e permitindo uma integração mais enxuta

COVID-19: ao longo do 3T20, os volumes de atendimento têm se recuperado, retornando gradualmente às médias históricas

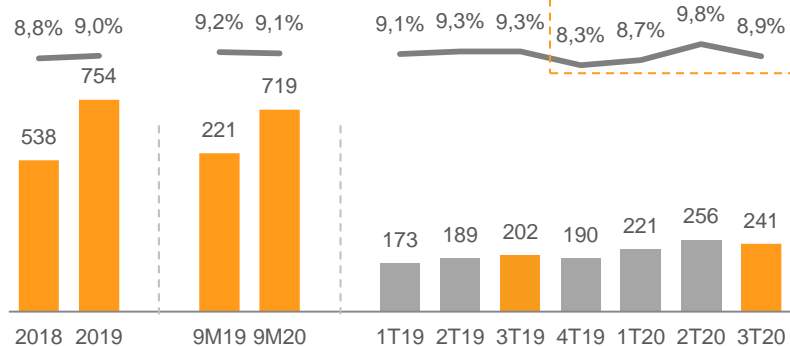
Sinistralidade Caixa Dental passou de 36,0% no 3T19 para 27,7% no 3T20, refletindo a redução da utilização dos serviços durante a pandemia

G&A Caixa e Despesas Comerciais

8,9% de G&A Caixa, 0,4p.p. favorável frente 3T19

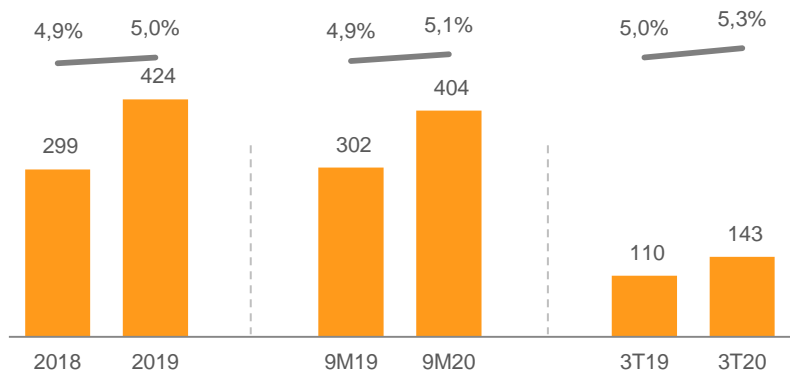
G&A Caixa

(R\$mm; % da RL)



Despesas Comerciais

(R\$mm; % da RL)



G&A Caixa | Composição

R\$mm	3T20	3T19	%RL20	%RL19	9M20	9M19	%RL20	%RL19
Pessoal	126,0	99,4	4,7%	4,6%	358,6	274,6	4,6%	4,5%
Serviços de Terceiros	49,7	51,0	1,8%	2,3%	168,6	137,1	2,1%	2,2%
Ocupação e Utilidades	21,1	22,8	0,8%	1,1%	47,9	60,0	0,6%	1,0%
PDD	28,0	14,1	1,0%	0,6%	83,2	53,5	1,1%	0,9%
Contingências e Taxas	15,3	14,2	0,6%	0,7%	28,2	34,6	0,4%	0,6%
Outros	1,0	0,2	0,0%	0,0%	32,2	3,8	0,4%	0,1%
G&A Caixa	241,1	201,6	8,9%	9,3%	718,7	563,7	9,1%	9,2%

G&A Caixa: 0,4p.p. favorável frente 3T19:

No 3T20, o G&A Caixa ficou 5,9% abaixo do 2T20, assim como nossos contínuos esforços para integrar as empresas recém-adquiridas. As sinergias e economias obtidas nos permitiram diluir o G&A Caixa de 9,3% no 3T19 para 8,9% no 3T20. Todas as linhas do G&A Caixa apresentaram diluição, exceto as rubricas de Pessoal e PDD:

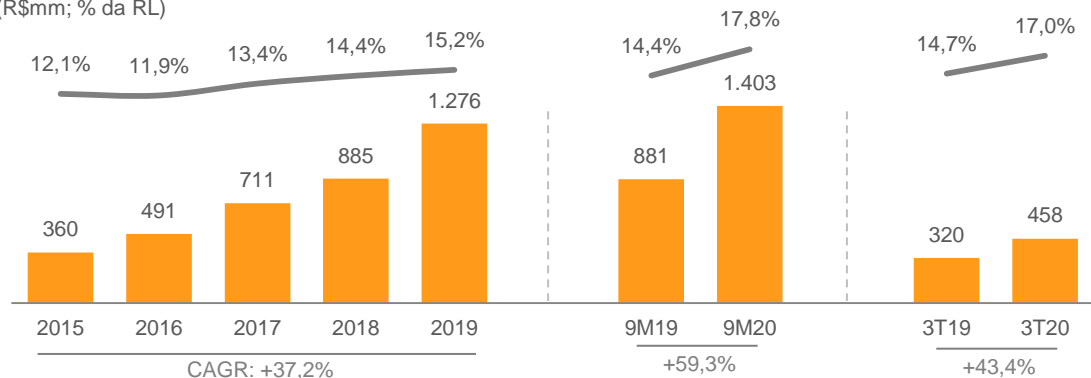
- **Pessoal:** além dos impactos oriundos das aquisições recentes, nós fizemos importantes investimentos para suportar a nossa expansão rápida, sustentável e contínua, assim como a nossa entrada em novos Estados (MG, PR e SC)
- **PDD** reduziu de 1,3% no 2T20 para 1,0% no 3T20, refletindo alguma retomada de economia. A inadimplência do 3T20 ainda é superior ao 3T19, porém vemos sinais de melhoras contínuas

EBITDA Ajustado

EBITDA de R\$458,4mm (17,0% de Margem), +43,4% vs. 3T19

EBITDA Ajustado

(R\$mm; % da RL)



EBITDA Ajustado | Composição

R\$mm	3T20	3T19	Var.	Var. %	9M20	9M19	Var.	Var. %
Lucro Líquido	196,8	99,7	97,1	97,4%	580,6	292,2	288,4	98,7%
IR e CSLL	120,8	59,3	61,5	103,8%	408,9	205,3	203,5	99,1%
Resultado Financeiro	31,9	50,6	(18,7)	-37,0%	93,9	122,5	(28,6)	-23,4%
Depreciação e Amortização	88,0	68,8	19,2	28,0%	247,7	174,3	73,4	42,1%
EBITDA	437,5	278,4	159,1	57,2%	1.331,0	794,3	536,7	67,6%
(+/-) Stock Options	12,6	13,5	(0,9)	-7,0%	36,1	32,8	3,2	9,8%
(+/-) Despesas de M&A/Integração	2,6	18,1	(15,5)	-85,7%	13,5	30,4	(16,9)	-55,6%
(+/-) Rec. Finan. (Caixa Restrito)	5,8	9,6	(3,9)	-40,4%	22,6	23,5	(0,9)	-3,8%
EBITDA Ajustado	458,4	319,6	138,8	43,4%	1.403,2	881,1	522,1	59,3%
% margem	17,0%	14,7%		2,3pp	17,8%	14,4%		3,4pp

EBITDA Ajustado: 43,4% melhor vs. 3T19

O 3T20 inclui: Clinipam, São Lucas, Ecolé, LabClin, H. do Coração e dois meses de Santa Mônica

O crescimento robusto da Receita, a melhoria contínua de Sinistralidade e a diluição do G&A contribuíram para o crescimento do EBITDA Ajustado no trimestre

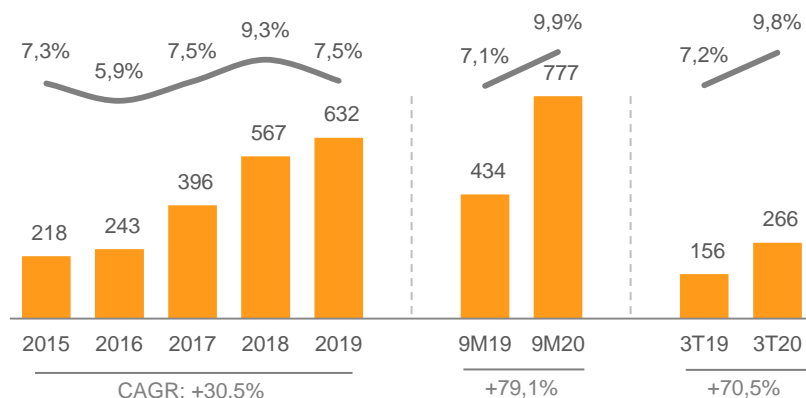
- **Excluindo a Clinipam e São Lucas**, o EBITDA Ajustado seria de R\$402,7mm ou 16,5% da Receita Líquida, melhor 26,0% se comparado com 3T19
- **IFRS16**: excluindo esse impacto contábil, o EBITDA Ajustado seria R\$433,3mm (16,1% da Receita Líquida), 42,5% melhor que o 3T19 também sem efeito do IFRS16
- Ao longo de 2020, o EBITDA Ajustado foi impactado negativamente em R\$38,0mm:
 - **PEONA**: aumentou de R\$15,4mm vs. 9M19 devido o aumento das operações do GNDI nos últimos 12 meses
 - **Reembolso SUS** aumentou R\$ 22,6mm vs. 9M19, refletindo a aceleração da ANS nas cobranças de períodos anteriores iniciado no final de 2019

Lucro Líquido Ajustado e CapEx

Crescimento Consistente do Lucro Líquido e Expansão de Margem

Lucro Líquido Ajustado

(R\$mm; % da RL)

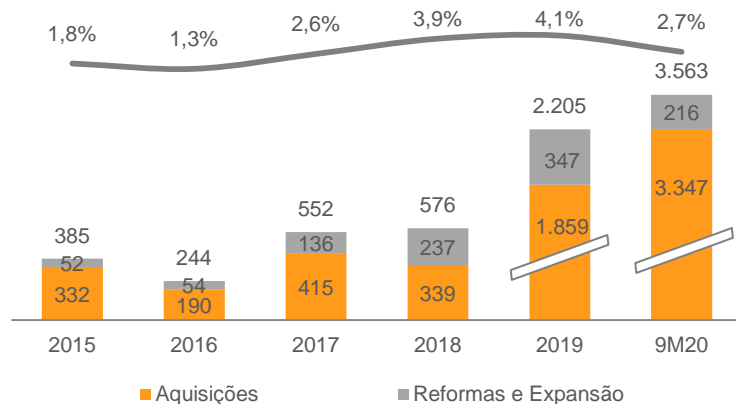


R\$mm	3T20	3T19	Var.	Var. %	9M20	9M19	Var.	Var. %
EBITDA	437,5	278,4	159,1	57,2%	1.331,0	794,3	536,7	67,6%
IR e CSLL	(120,8)	(59,3)	(61,5)	103,8%	(408,9)	(205,3)	(203,5)	99,1%
Resultado Financeiro	(31,9)	(50,6)	18,7	-37,0%	(93,9)	(122,5)	28,6	-23,4%
Depreciação e Amortização	(88,0)	(68,8)	(19,2)	28,0%	(247,7)	(174,3)	(73,4)	42,1%
Lucro Líquido	196,8	99,7	97,1	97,4%	580,6	292,2	288,4	98,7%
(+/-) Stock Options	12,6	13,5	(0,9)	-7,0%	36,1	32,8	3,2	9,8%
(+/-) Amortização de intangível*	37,6	33,5	4,1	12,2%	99,3	65,8	33,5	50,9%
(+/-) IR e CSLL diferido	18,6	9,0	9,6	106,2%	61,4	43,2	18,2	42,1%
Lucro Líquido Ajustado	265,5	155,7	109,8	70,5%	777,3	434,0	343,3	79,1%
% margem	9,8%	7,2%		2,7pp	9,9%	7,1%		2,8pp

* Amortização de ativos intangíveis das empresas adquiridas

CapEx

(R\$mm; (Reformas e Expansão) / RL)



CapEx: R\$3.563mm em 9M20

R\$3.347mm: Aquisições de:

- **R\$2.642mm:** Clinipam
- **R\$377mm:** São Lucas
- **R\$206mm:** Santa Mônica
- **R\$66mm:** H. do Coração de B. Camboriú
- **R\$49mm:** Ecole
- **R\$7mm:** LabClin

R\$216mm: Investidos em Reformas, Melhorias e Adequações da Rede Própria. Além dos investimentos em tecnologia da informação com novos sistemas e equipamentos

Dívida Líquida

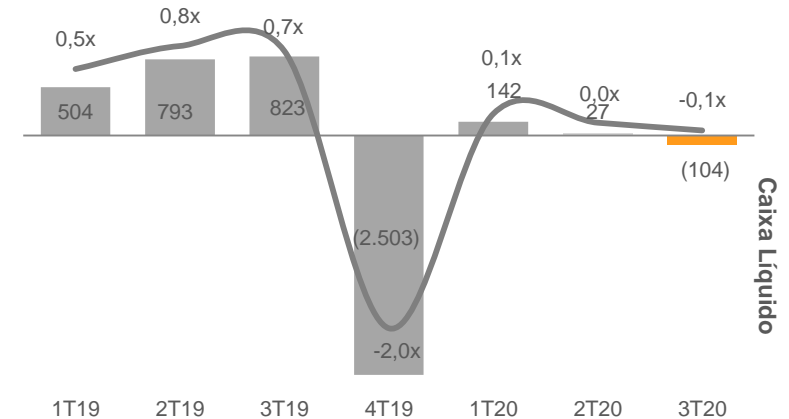
GNDI Mantém uma Estrutura de Capital Robusta com Baixa Alavancagem

GNDI3 | Estrutura das Dívidas

	Junho 2020	Setembro 2020
NDIPar	<u>Seller's Note</u> R\$78,7mm (10,0% a.a.) Jun/2020	<u>Seller's Note</u> R\$67,5mm (10,0% a.a.) Jun/2020
BCBF	<u>Debenture (BCBF12)</u> R\$121,9mm (CDI + 2,25% a.a.) Ago'20/Fev'21	<u>Debenture (BCBF12)</u> R\$60,1mm (CDI + 2,25% a.a.) Fev'21
	<u>Nota Promissória</u> R\$366,8mm (CDI + 1,40% a.a.) Ago'20/Fev'21/Ago'21/Fev'22	<u>Nota Promissória</u> R\$277,5mm (CDI + 1,40% a.a.) Fev'21/Ago'21/Fev'22
	<u>Capital de Giro</u> R\$521,6mm (CDI + 2,49% a.a.) Jun'22/Mai'23/Jun'23/Jun'24	<u>Capital de Giro</u> R\$526,1mm (CDI + 2,49% a.a.) Jun'22/Mai'23/Jun'23/Jun'24
NDISaúde (OpCo)	<u>4131 (II)</u> R\$66,4mm (85%CDI+1,955%a.a.) Dez'20	<u>4131 (II)</u> R\$66,4mm (85%CDI+1,955%a.a.) Dez'20
	<u>Debenture (NDMI13)</u> R\$812,4mm (CDI + 1,60% a.a.) Ago'22/Ago'23/Ago'24	<u>Debenture (NDMI13)</u> R\$801,2mm (CDI + 1,60% a.a.) Ago'22/Ago'23/Ago'24
	<u>Capital de Giro</u> R\$298,7mm (CDI + 2,3% a.a.) Set'23/Set'24/Set'25	<u>Capital de Giro</u> R\$298,7mm (CDI + 2,3% a.a.) Set'23/Set'24/Set'25
Subsidiárias Adquiridas	<u>Outros Empréstimos: R\$46,7mm</u>	<u>Outros Empréstimos: R\$68,8mm</u>

Dívida Líquida

(R\$mm; DL / EBITDA LTM)



No 3T20, a **Companhia pagou pelas aquisições da Santa Mônica**, bem como manteve seus investimentos na melhoria da Rede Própria

Nesse mesmo período, visando a melhor a utilização de seus recursos e manter o ritmo de expansão de seus negócios, a **Companhia captou R\$1.050 milhões através de linhas de Capital de Giro e Emissão de Debentures**

Irlau Machado Filho
Diretor Presidente / CEO

Marcelo Marques Moreira Filho
Diretor Financeiro / CFO

Glauco Desiderio
Diretor de Relações com Investidores

Renato Bello
Gerente de Relações com Investidores

Thais Gomes dos Santos
Analista Jr. de Relações com Investidores

ri@intermedica.com.br
<http://ri.gndi.com.br/>