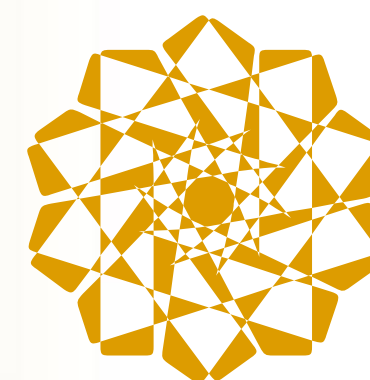




Grupo
NotreDame
Intermédica

3T21 APRESENTAÇÃO DE RESULTADOS

TELECONFERÊNCIA:
11 DE NOVEMBRO DE 2021 | 11:00 BRT

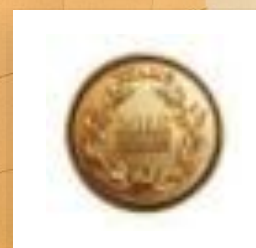
DISCLAIMER

Esta apresentação fornece um resumo dos principais destaques das informações financeiras trimestrais consolidadas da NotreDame Intermédica Participações S.A. ("Companhia") referentes ao período de três meses findo em 30 de setembro de 2021 ("Demonstrações Financeiras"), bem como do parecer de revisão preparado pela Ernst & Young Auditores Independentes S.S.

Esta apresentação foi resumida e não tem o objetivo de ser completa. Os acionistas da Companhia e os potenciais investidores devem realizar a leitura da presente apresentação sempre acompanhada das Informações Trimestrais

Esta apresentação foi preparada com finalidade exclusivamente informativa e não deve ser interpretada como uma solicitação de oferta para compra ou venda de quaisquer valores mobiliários e não deve ser tratada como uma recomendação de investimento. Nenhuma declaração, expressa ou não, é feita com relação à precisão, certeza ou abrangência das informações contidas nesta apresentação. As performances passadas da Companhia não são indicativas de resultados futuros. Esta apresentação não deve ser utilizada como base para qualquer acordo ou contrato

NENHUMA PESSOA ESTÁ AUTORIZADA A PRESTAR QUALQUER INFORMAÇÃO OU A FAZER QUALQUER DECLARAÇÃO QUE NÃO ESTEJA CONTIDA OU QUE NÃO SEJA CONSISTENTE COM ESTA APRESENTAÇÃO E QUE, SE FOR PRESTADA OU FEITA, TAL INFORMAÇÃO OU DECLARAÇÃO NÃO DEVE SER CONSIDERADA COMO UMA INFORMAÇÃO FORNECIDA PELA COMPANHIA



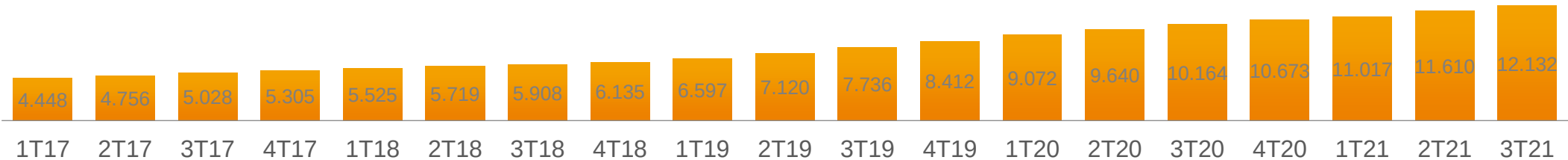
DESTAQUES FINANCEIROS

Crescimento Robusto das Receitas com MLR Mostrando Sinais Consistentes de Melhoria, mas ainda em um Patamar Elevado

	3T21 vs. 3T20		9M21 vs. 9M20	
Beneficiários Médio Saúde:	4.250,5k	+17,4%	4.069,6k	+14,7%
Beneficiários Médio Dental:	3.088,1k	+20,8%	2.881,4k	+12,8%
Receita Líquida:	R\$ 3.220,7mm	+19,3%	R\$ 9.320,4mm	+18,5%
Planos de Saúde	R\$ 2.890,4mm	+16,2%	R\$ 8.389,1mm	+16,0%
Serviços Hospitalares	R\$ 250,7mm	+84,4%	R\$ 686,3mm	+70,8%
Planos Dentais	R\$ 79,6mm	+7,0%	R\$ 245,0mm	+8,6%
Sinistralidade Caixa:	80,1%	11,4p.p. desfavorável	80,4%	13,2p.p. desfavorável
G&A Caixa:	8,1%	0,8p.p. melhor	7,7%	1,4p.p. melhor
EBITDA Ajustado:	R\$ 132,0mm	-70,8%	R\$ 453,0mm	-67,2%
% Margem	4,1%	12,7p.p. desfavorável	7,7%	12,7p.p. desfavorável
(Prejuízo) Líquido:	R\$ (90,7)mm (-2,8%)	-146,1%	R\$ (166,6)mm (-1,8%)	-128,7%
(Prejuízo) Líquido Ajustado:	R\$ (36,6)mm (-1,1%)	-113,8%	R\$ (18,5)mm (-0,2%)	-102,4%
Dívida Líquida:	R\$ 1.998,9mm	2,3x EBITDA		

CRESCIMENTO SUSTENTÁVEL DA OPERAÇÃO

Receita Líquida LTM (R\$mm)

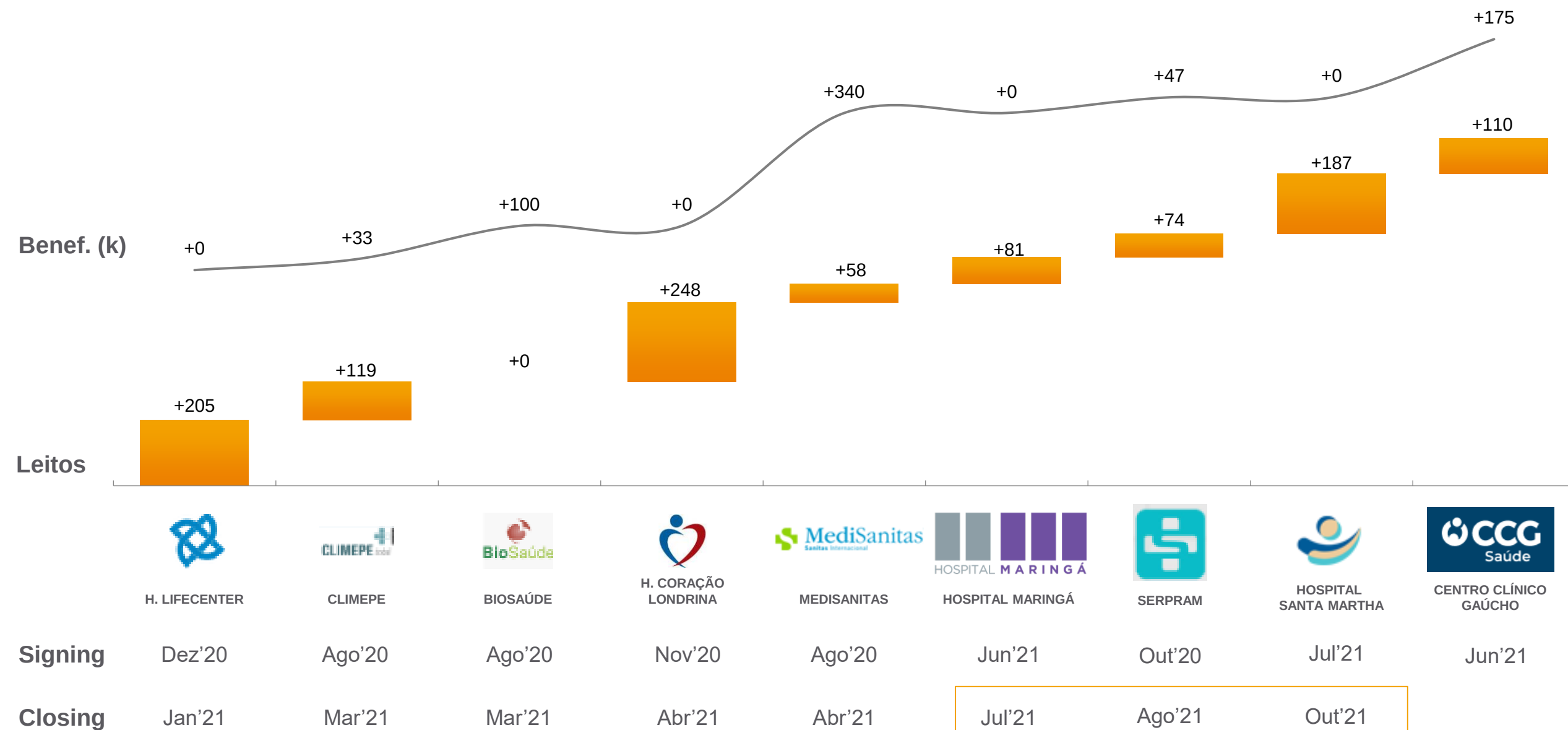


DESTAQUES OPERACIONAIS | M&A

M&As em 2021: 1.082 Leitos Hospitalares e 695 mil Beneficiários de Saúde

AQUISIÇÕES

Desde julho de 2021, o GNDI concluiu as aquisições da operadora verticalizada de planos de saúde Serpram (MG), do Hospital Maringá (PR) e do Hospital Santa Martha (RJ)



DESTAQUES OPERACIONAIS | INTEGRAÇÃO

Agenda Estratégica Consistente Focada na Criação de Valor Sustentável



GNDI SUL

O processo de integração do Hospital de Maringá está caminhando de forma acelerada com o objetivo de suportar a expansão de beneficiários na região

Implantamos a Regional Londrina-Maringá no Noroeste do Estado do Paraná, agora com 3 hospitais conceituados, otimizando custos e despesas, além de possibilitar o lançamento de uma proposta comercial integrada única nestes mercados ("Connect Londrina"), desenvolvida exclusivamente para a região

Os constantes investimentos em nossa Rede Própria na Região Sul aumentaram a verticalização das internações hospitalares de 66% para 82% em Curitiba (PR)

GNDI MINAS GERAIS

Com aquisição da Serpram (ago'21), o GNDI consolidou sua presença no Estado e passou a centralizar sua estrutura organizacional, com sede em Belo Horizonte e regionais em todo o Estado

No 3T21, concluímos a implantação da governança e controles do GNDI na Filial Minas Gerais, que em conjunto com as iniciativas de verticalização colaboraram para uma **redução de 17% de internação paciente / dia**

Em Agosto de 2021, transferimos os beneficiários da Santa Mônica para o GNDI Minas (antiga Medisanitas) e a carteira da Climepe deverá ser a próxima. Estes movimentos irão otimizar os processos contábeis, financeiros, fiscais e de RH

Também lançamos o NotreMedical - uma plataforma de relacionamento, reconhecimento e benefícios para atrair e reter o corpo clínico na região

CERTIFICADO DE QUALIDADE

Atualmente possuímos 15 hospitais, 11 centros clínicos e o centro de imagem Ghelfond certificado pela **Organização Nacional de Acreditação ("ONA")**

Também temos 1 hospital e 1 centro de medicina preventiva com certificação de qualidade **Qmentum pela Accreditation Canada International** e 1 hospital com **Joint Commission International Accreditation**

PRODUÇÃO CIENTÍFICA & PESQUISA CLÍNICA

O **Instituto de Pesquisa do GNDI** desenvolveu **17 estudos em diferentes especialidades médicas** (oncologia, cardiologia, infectologia, obstetrícia, entre outros) e publicou 5 artigos em conferências e revistas médicas, reforçando para a comunidade médica / científica a qualidade de nossos cuidados de saúde

DESTAQUES OPERACIONAIS | M&A

Investindo e Expandindo a Presença do GNDI no Estado do Rio de Janeiro,
2º Maior no Mercado de Planos de Saúde Privado do Brasil

PRESENÇA DO GNDI NO RIO DE JANEIRO

Em Junho de 2021, celebramos dois passos significativos para o crescimento e desenvolvimento da carteira de beneficiários no Estado, sendo:

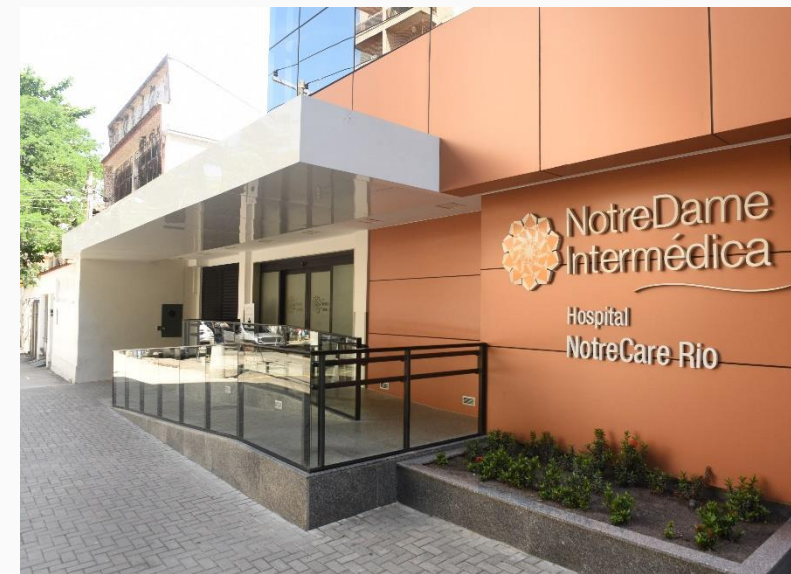
- ✓ **Credenciamento junto a Previdência e Assistência do Município do Rio de Janeiro (Previ-Rio)**, para prestação de serviços de assistência à saúde e dental do Servidor Municipal. A Previ-Rio possui cerca de 158 mil beneficiários cadastrados
- ✓ **Contrato comercial exclusivo com uma importante Entidade de Classe**, com atuação no Estado do Rio de Janeiro, que possibilitará ao GNDI o acesso a aproximadamente 200 mil beneficiários de planos de saúde

Também continuamos fortalecendo nossa Rede Própria no Estado, investindo continuamente na expansão de unidades de atendimento, especialidades médicas oferecidas e modernização dos equipamentos médico-assistenciais

Atualmente, o GNDI possui 4 hospitais, 10 centros clínicos, 2 prontos-socorros autônomos, além de 2 novos prontos-socorros em construção no centro da cidade do Rio de Janeiro e no município de Nova Iguaçu

TAMANHO DO MERCADO

- ✓ População de ~17 milhões de habitantes
- ✓ 10,8% do PIB nacional
- ✓ 11,1% dos beneficiários de saúde privada do país: ~5,3 milhões



Hospital NotreCare Rio
(Adquirido em 2017)



Hospital Intermedica Jacarepaguá
(Adquirido em 2019)



Hospital São José dos Lírios
(Adquirido em 2019)



Hospital Santa Martha
(Adquirido em 2021)

DESTAQUES OPERACIONAIS | ASG

Agenda Estratégica Consistente Focada na Criação de Valor Sustentável



AMBIENTAL

Em setembro de 2021, recebemos o **Selo Ouro** (reconhecimento feito para as empresas que publicam inventário completo e verificado por terceira parte acreditada) do **Programa Brasileiro GHG Protocol** por nosso desempenho no inventário de gases de efeito estufa (GEE), referente ao ano de 2020

O **Programa Brasileiro GHG Protocol** foi criado em 2008 e é responsável pela adaptação do método GHG Protocol ao contexto brasileiro e desenvolvimento de ferramentas de cálculo para estimativas de emissões de gases do efeito estufa (GEE)



SOCIAL

Transformamos mais de 1 tonelada de uniformes usados em 1.180 cobertores, que foram doados ao **Instituto Ninho Social e Exército da Salvação**

Nosso **Programa de Diversidade e Inclusão** vem sendo aprimorado com diversas ações como: criação do Comitê de Diversidade, implementação do Grupo de Trabalho e Grupos de Afinidade (Gênero, LGBTQIA+, PCD, Etnia e Maturidade), além de campanhas de orientação aos funcionários



GOVERNANÇA

Temos implantado diversos processos e políticas internas visando a **segurança dos dados pessoais**, melhorias em seus processos e sistemas, bem como iniciativas de conscientização e treinamento de seus colaboradores. Atualmente, estamos em processo de aquisição de uma ferramenta de gestão de privacidade para automatizar os controles em conformidade com o Programa de Privacidade da Companhia

Também implementamos recentemente um novo software para o gerenciamento de riscos

DESTAQUES OPERACIONAIS | GESTÃO

Agenda Estratégica Consistente Focada na Criação de Valor Sustentável



Nova Estrutura Organizacional

DIRETORIA EXECUTIVA DE QUALIDADE ASSISTENCIAL



Tendo o acolhimento e a qualidade como dois dos nossos principais pilares estratégicos e sendo de conhecimento de todos a importância e a atenção que a Companhia tem dado a este tema, criamos a nova **Diretoria Executiva de Qualidade Assistencial**, assumida pelo médico **Dr. Marcelo Severino da Silva**, que ao longo dos últimos 5 anos desempenhou um relevante trabalho na gestão da qualidade, tendo forte atuação e experiência em metodologias de acreditação e participação no Programa Brasileiro de Segurança do Paciente (IQG)

VP DE VENDA DE SERVIÇOS HOSPITALARES



Em razão do crescimento da nossa Rede Própria, enxergamos a oportunidade de valorizar ainda mais nossa atuação em Venda de Serviços, que tem relevante participação na receita do GNDI e forte potencial de expansão. Dessa forma, criamos a **Vice-Presidência de Venda de Serviços**, a qual será assumida por **Luiz Sérgio Pires Santana**, que deixa a Vice-Presidência de Filiais do GNDI

VP DE OPERAÇÕES – FILIAIS RJ, MG e SUL

Com as mudanças ocorridas, o **Dr. Massanori Shibata Jr.**, que atuava como Diretor Executivo de Integrações, assume a **Vice-Presidência de Filiais do GNDI** (Rio de Janeiro, Minas Gerais e Sul), que foi criada em 2020 com o objetivo de coordenar todas as iniciativas de replicar o bem-sucedido modelo de saúde integrada em nossas novas geografias. Após a conclusão da compra do CCG, o Dr. Massanori terá a missão de gerenciar uma operação com 1,4 milhão de beneficiários e 18 hospitais próprios

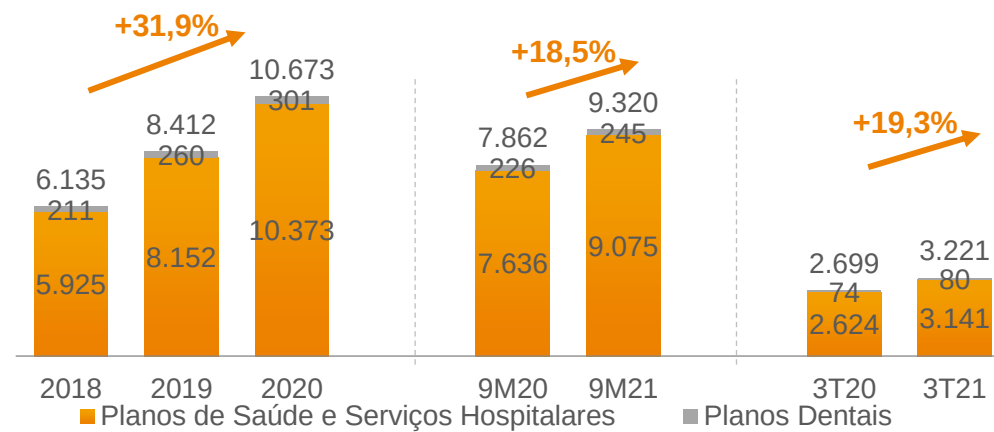
DIRETORIA EXECUTIVA DE NOVOS NEGÓCIOS, M&A e INTEGRAÇÕES

Finalmente, **Pedro Calandrino**, que até então vinha desempenhando com maestria a **Diretoria de Novos Negócios e M&A**, tendo atuado em todos os processos de aquisição do GNDI desde 2015, passa agora a acumular também as funções da **Diretoria Executiva de Integrações**, trabalhando em estrita sintonia com as áreas de operações do GNDI

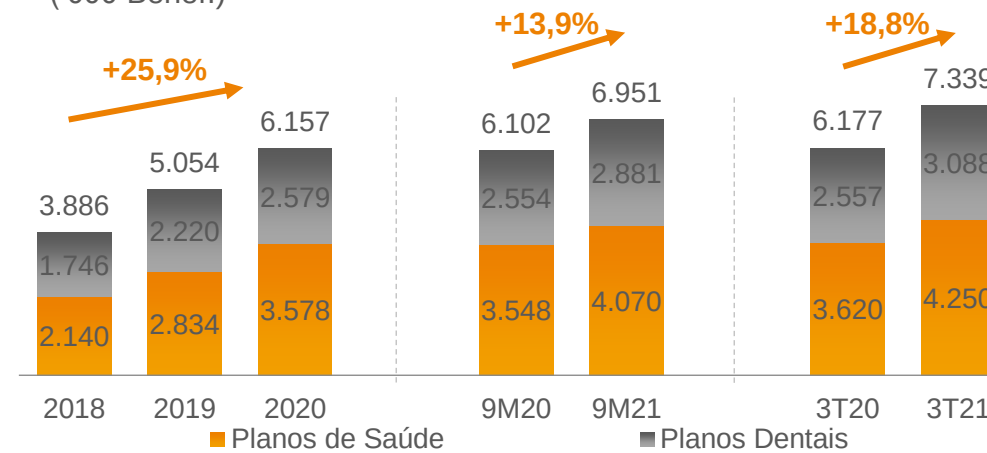
RECEITA LÍQUIDA

Aumento Consistente da Receita
Suportado pelo Crescimento na Base de Beneficiários e Serviços Hospitalares

RECEITA LÍQUIDA (R\$mm)



NÚMERO MÉDIO DE BENEFICIÁRIOS (‘000 Benef.)



RECEITA LÍQUIDA: +19,3% vs. 3T20

BENEF. MÉDIO SAÚDE: +17,4% vs. 3T20

- +78k Orgânico

- +552k M&A

BENEF. MÉDIO DENTAL: +20,8% vs. 3T20

- +532k Orgânico

TICKET MÉDIO: -1,1% vs. 3T20

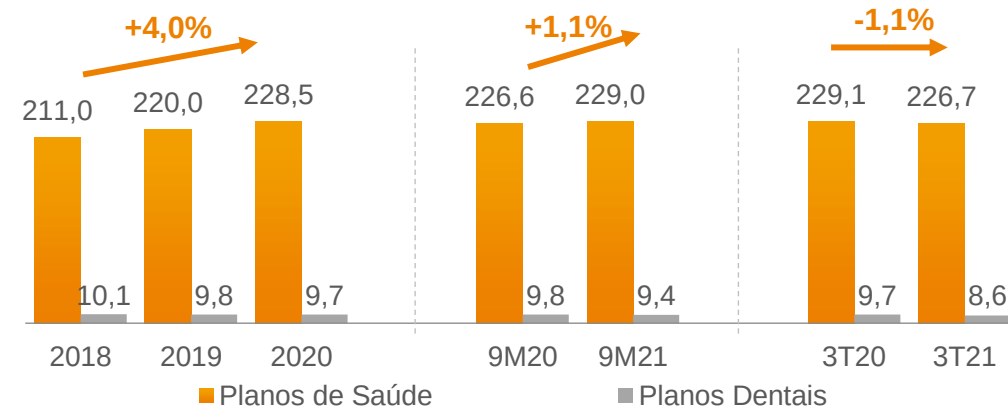
Planos de Saúde

- +4,3% reajuste de preços e mix de vendas
- -5,4% impactado pelo menor ticket médio das aquisições recentes

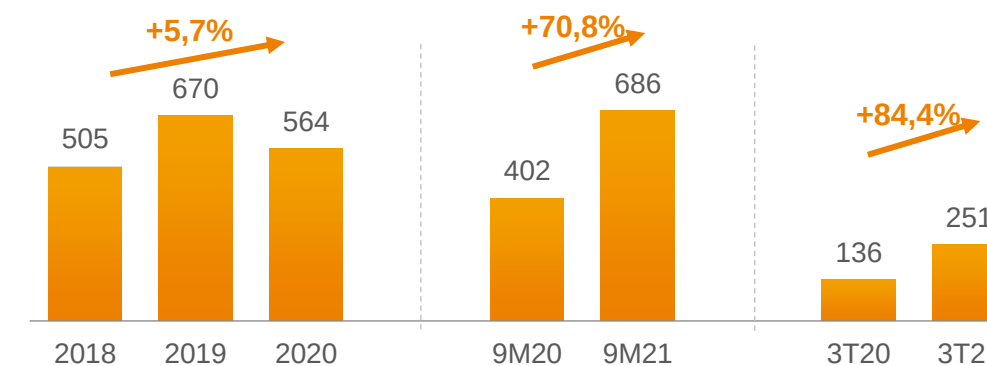
Planos Odontológicos

- -11,4%, resultado da estratégia de cross-selling

TICKET MÉDIO MENSAL LÍQUIDO (R\$/mês)



RECEITA DE SERVIÇOS HOSPITALARES (R\$mm)



SERVIÇOS HOSPITALARES: +84,4% vs. 3T20

- +R\$96,7mm dos hospitais adquiridos nos últimos 12 meses (Santa Brígida, LifeCenter, Climepe, Londrina, Maringá e Serpram)

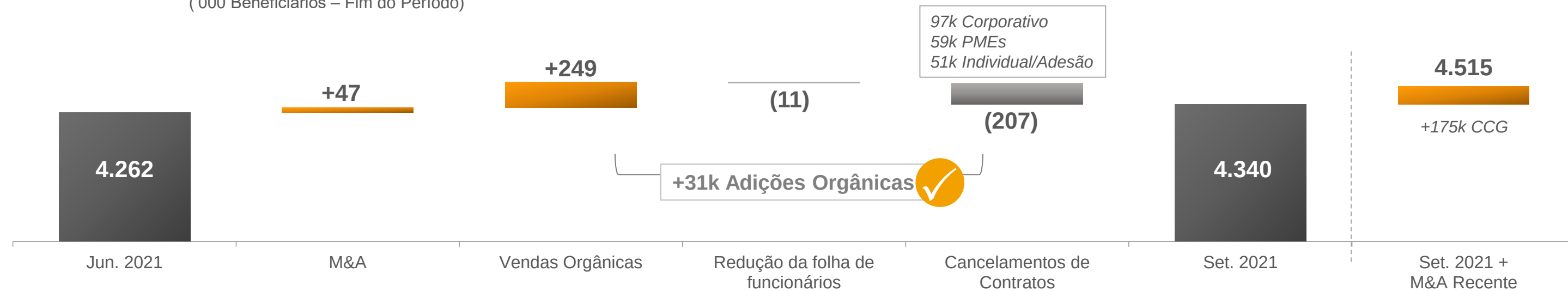
- A receita dos 'mesmos hospitais' aumentou **13,3%** quando comparado ao 3T20

CRESCIMENTO CONSISTENTE E SUSTENTÁVEL

M&As e Crescimento Orgânico Consolidam o GNDI no 1º Lugar

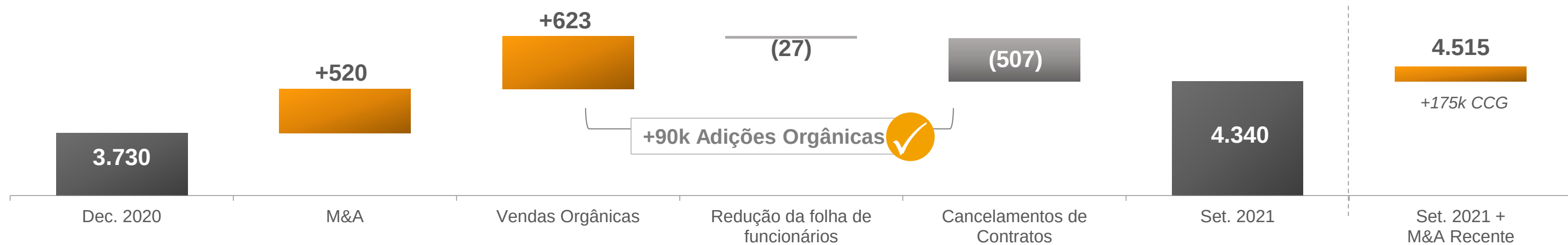
EVOLUÇÃO DE BENEFICIÁRIOS – 3T21 | PLANOS DE SAÚDE

('000 Beneficiários – Fim do Período)



EVOLUÇÃO DE BENEFICIÁRIOS – 9M21 | PLANOS DE SAÚDE

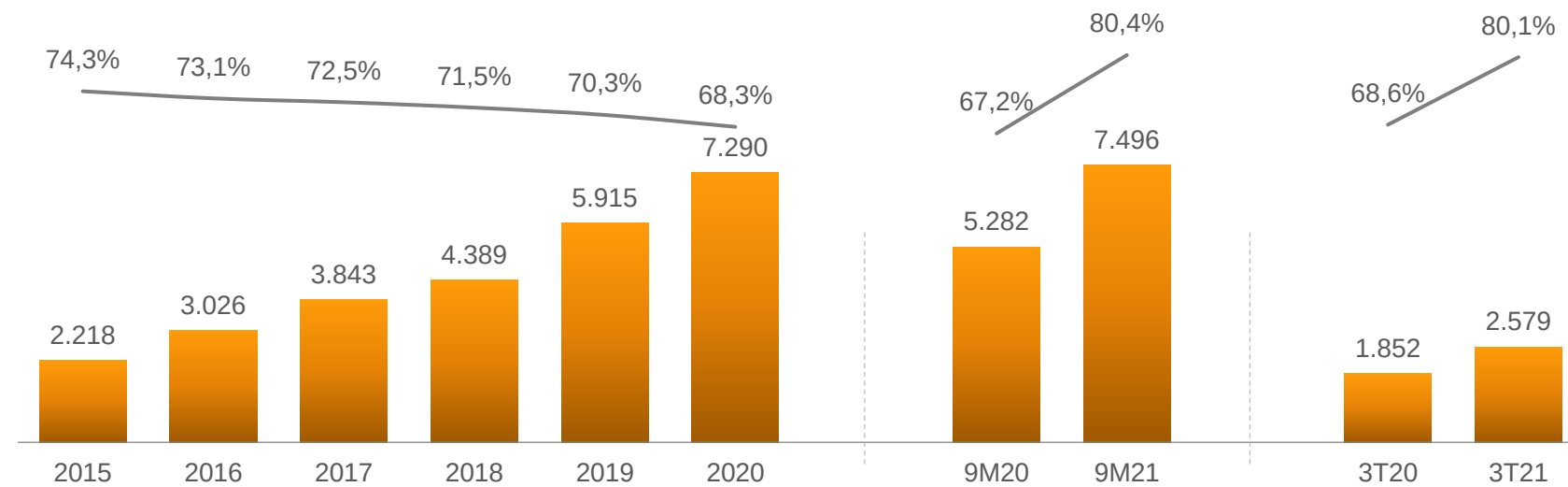
('000 Beneficiários – Fim do Período)



SINISTRALIDADE CAIXA

COVID-19 no 3T21: Melhoria Substancial nas Internações Hospitalares, ainda não refletida nas Demonstrações Financeiras

SINISTRALIDADE CAIXA (R\$mm; % da RL)



SINISTRALIDADE CAIXA: 2,6PP FAVORÁVEL vs. 2T21

11,4PP DESFAVORÁVEL vs. 3T20

Durante o 3T21, a Sinistralidade Caixa do GNDI foi impactado por:

REDE PRÓPRIA:

- Aumentos de custos e utilização de materiais e medicamentos
- Desmobilização de estrutura adicional usada no pico de COVID

REDE CREDENCIADA:

- Recebimento de contas médicas referentes ao 2T21
- Alto custo com longos tratamentos de pacientes COVID
- Consultas e Exames

M&As RECENTES:

- 7 novos M&As atualmente em processo de integração pressionando o MLR pois ainda operam com menor eficiência

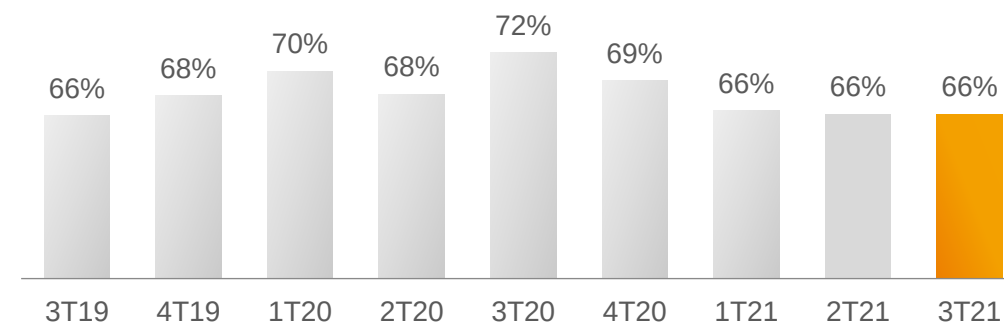
O GNDI conseguiu manter o nível recorde de verticalização de **Internações Hospitalares (75%)** e de **Consultas Ambulatoriais (76%)** em nossa Rede Própria

A **verticalização do custo total do HMO** durante o 3T21 está em linha com o primeiro semestre do ano, mas ainda aquém do normal devido a cobranças substancialmente mais altas de hospitais da Rede Contratada e maior frequência de exames

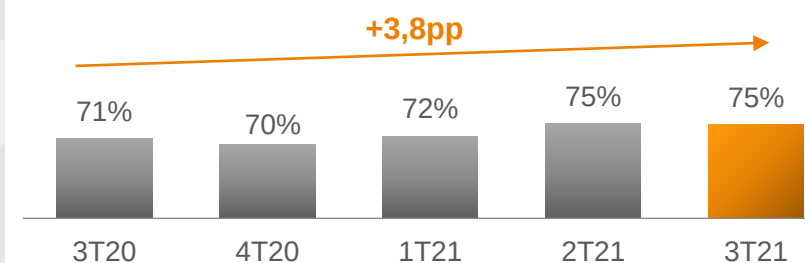
Sinistralidade Caixa Odontológica aumentou de 27,7% no 3T20 para 30,8% no 3T21, em função do gradual retorno das atividades, todavia ainda significativamente menor que os padrões históricos

VERTICALIZAÇÃO DO CUSTO HMO

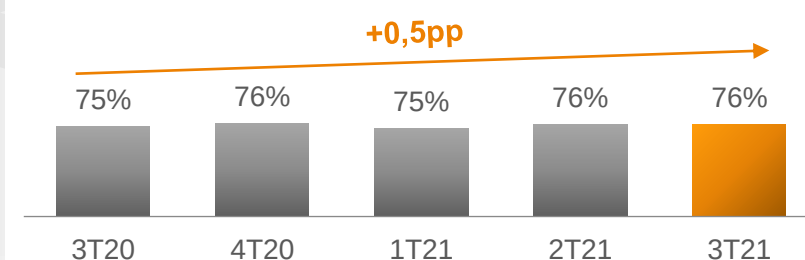
% Custo Rede Própria / Custo Total HMO



INTERNAÇÕES HOSPITALARES



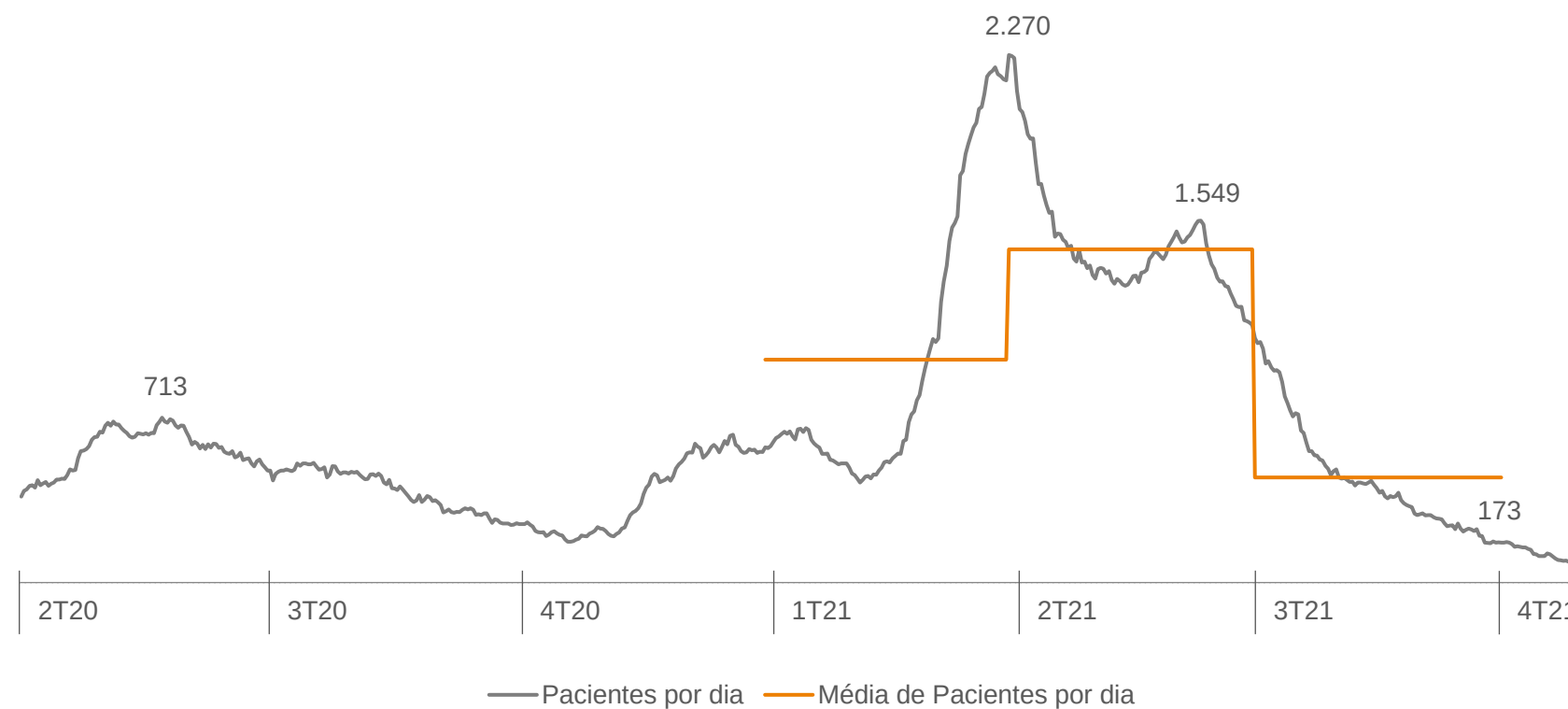
CONSULTAS AMBULATORIAIS



CASH MLR

Durante o 3T21 o Tratamento de Pacientes com COVID-19 Impactou o MLR em R\$247 mm (7,7pp)

TOTAL GNDI DE PACIENTE POR DIA DE COVID



COVID-19

As internações hospitalares por COVID-19 diminuíram significativamente ao longo do 3T21, permitindo uma melhoria importante na maioria dos indicadores de performance do GNDI, com indicação clara de um retorno à normalidade

No entanto, as contas médicas permaneceram altas durante o 3T21 devido a:

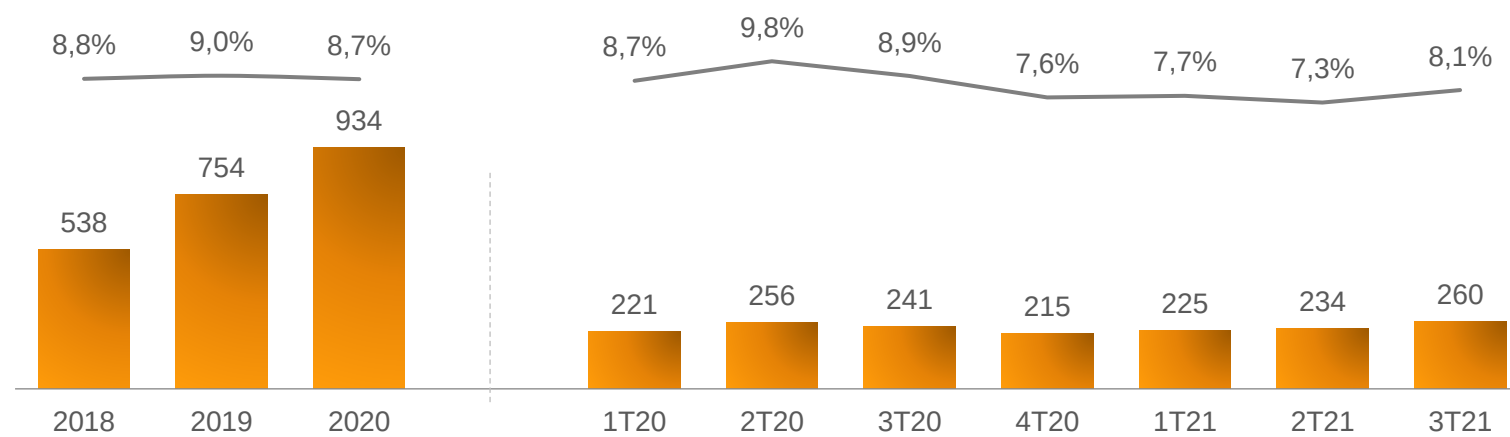
- Contas médicas da Rede Credenciada do 2T21 refletidas no custo do 3T21 (impacto “defasado” de MLR)
- Desmobilização gradual da estrutura da Rede Própria criada para atender nossos beneficiários durante a pandemia (~ 1.000 leitos hospitalares, equipes médicas, equipamentos alugados, instalações, pessoal, etc)
- Alta utilização de testes COVID-19 e alta frequência de exames de imagem

Estimamos que o tratamento dos pacientes com COVID-19 impactou negativamente a Sinistralidade Caixa do GNDI em aproximadamente **R\$247mm (7,7pp)**, tanto na Rede Própria quanto na Rede Credenciada durante o 3T21

G&A CAIXA E DESPESAS COMERCIAIS

G&A Caixa Continua a Ser Diluído à Medida que Crescemos

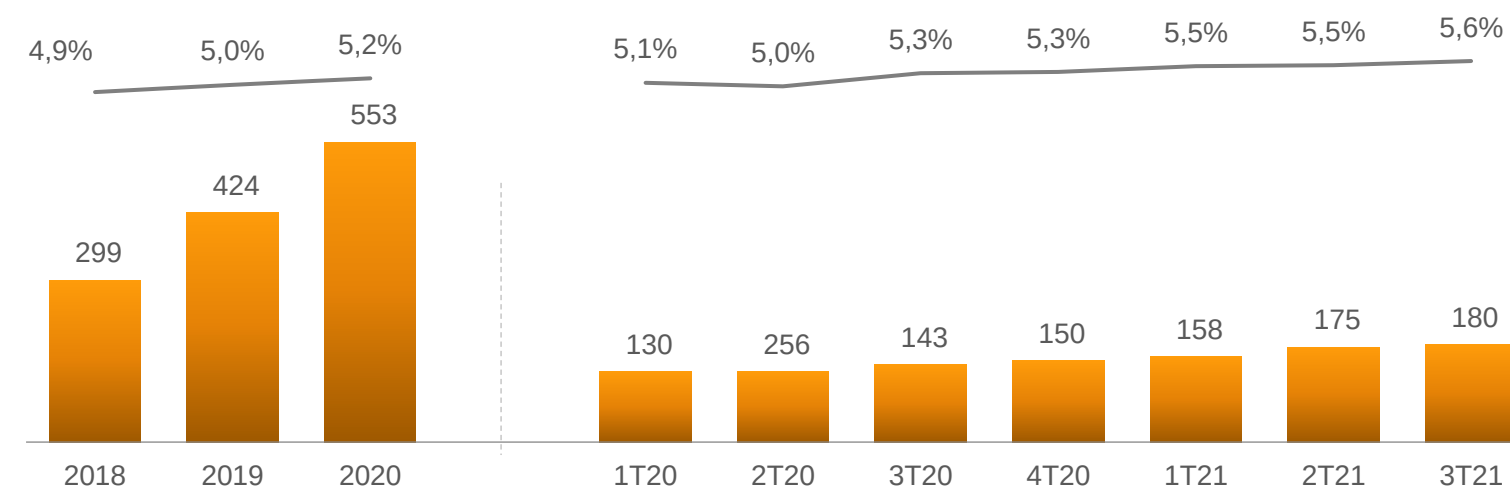
G&A CAIXA (R\$m; % da RL)



G&A CAIXA | COMPOSIÇÃO

R\$m	3T21	3T20	%RL21	%RL20	9M21	9M20	%RL21	%RL20
Pessoal	129,9	126,0	4,0%	4,7%	363,9	358,6	3,9%	4,6%
Serviços de Terceiros	60,6	49,7	1,9%	1,8%	166,7	168,6	1,8%	2,1%
Ocupação e Utilidades	23,9	21,1	0,7%	0,8%	67,0	47,9	0,7%	0,6%
PDD	29,6	28,0	0,9%	1,0%	84,0	83,2	0,9%	1,1%
Contingências e Taxas	12,4	15,3	0,4%	0,6%	34,5	28,2	0,4%	0,4%
Outros	4,1	1,0	0,1%	0,0%	3,3	32,2	0,0%	0,4%
G&A Caixa	260,4	241,1	8,1%	8,9%	719,4	718,7	7,7%	9,1%

DESPESAS COMERCIAIS (R\$m; % da RL)



G&A CAIXA: 0,8PP FAVORÁVEL QUANDO COMPARADO COM 3T20:

A diluição do G&A Caixa é o resultado da gestão disciplinada, ganhos de escala, e ambiente neutro para inadimplência, além dos esforços contínuos para integrar as empresas recém-adquiridas. Todas as linhas do G&A Caixa apresentaram diluição ou estabilidade em termos % da receita líquida vs 3T20, exceto por Serviços de Terceiros (+0,1%, principalmente relacionado a uma nova campanha de Marketing) e Outros

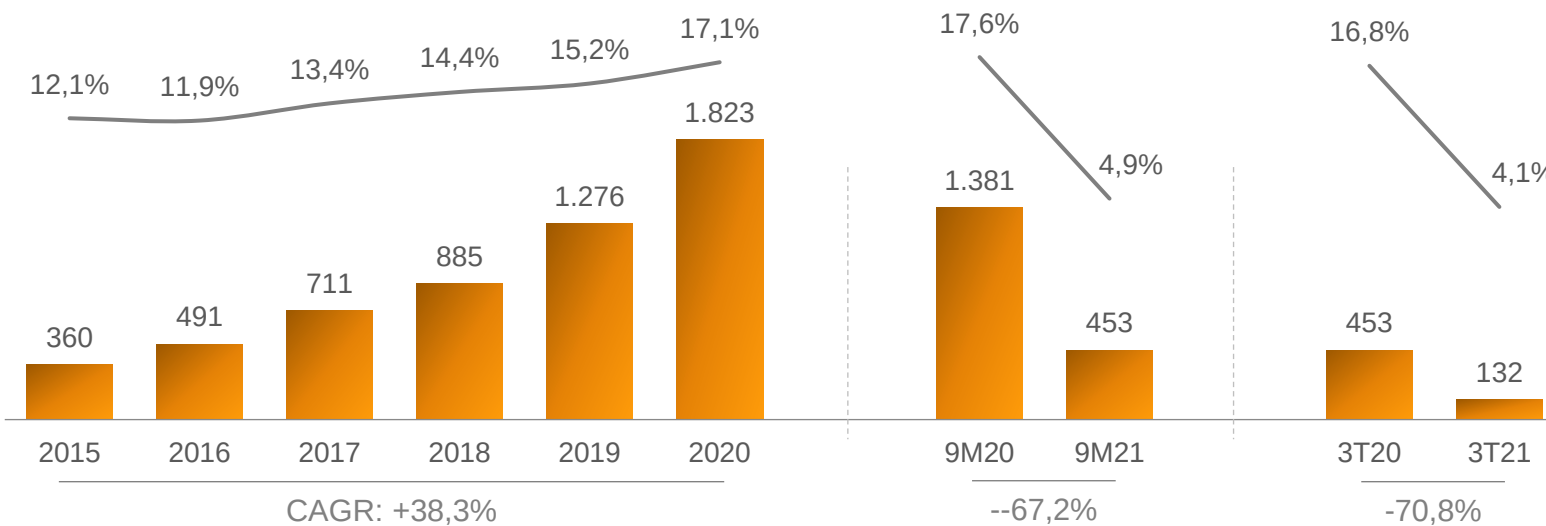
DESPESAS COMERCIAIS: 0,3PP DESFAVORÁVEL COMPARADO COM 3T20:

As Despesas Comerciais têm aumentado progressivamente associadas às maiores adições brutas e com o novo perfil de clientes (PMEs). Quando comparado com o 1T21 e 2T21, as despesas comerciais como % da Receita Líquida permaneceram relativamente estáveis

EBITDA AJUSTADO

Início da Melhoria na Sinistralidade
Porém Prejudicado pelas Provisões de SUS e PEONA

EBITDA AJUSTADO (R\$mm; % da RL)



EBITDA AJUSTADO: **70,8% DESFAVORÁVEL** vs. 3T20

Durante o 3T21, o GNDI manteve sua disciplina e **foco na agenda estratégica**, visando dar continuidade à **Criação de Valor com foco em crescimento, verticalização e atendimento médico de alta qualidade**

Como resultado, durante o 3T21 alcançamos:

- **+19,3% Receita Líquida**
- **+47k Adições Inorgânicas** de M&As concluídos
- **+31k Adições Líquidas Orgânicas** de planos de saúde
- **+356k Adições Líquidas Orgânicas** de planos odontológicos
- **+3 Novos Hospitais** que passaram a integrar a Rede Própria do GNDI
- **0,8p.p. Diluição de G&A Caixa**

No entanto, durante o 3T21 observamos itens não-caixa mais elevados como provisões de PEONA (+R\$29,5mm vs. 3T20) e provisões SUS (+R\$31,9mm vs. 3T20)

EBITDA AJUSTADO | COMPOSIÇÃO

R\$mm	3T21	3T20	Var.	Var. %	9M21	9M20	Var.	Var. %
Lucro (Prejuízo) Líquido	(90,7)	196,8	(287,5)	-146,1%	(166,6)	580,6	(747,2)	-128,7%
IR e CSLL	21,2	120,8	(99,6)	-82,4%	55,0	408,9	(353,8)	-86,5%
Resultado Financeiro	92,5	31,9	60,6	190,1%	211,3	93,9	117,4	125,0%
Depreciação e Amortização	103,3	88,0	15,3	17,3%	282,4	247,7	34,7	14,0%
EBITDA	126,3	437,5	(311,2)	-71,1%	382,1	1.331,0	(948,9)	-71,3%
(+/-) Stock Options	5,7	12,6	(6,8)	-54,5%	22,4	36,1	(13,7)	-37,9%
(+/-) Despesas de M&A/Integração	-	2,6	(2,6)	-100,0%	48,4	13,5	34,9	258,8%
EBITDA Ajustado	132,0	452,7	(320,6)	-70,8%	453,0	1.380,6	(927,6)	-67,2%
% margem	4,1%	16,8%		-12,7pp	4,9%	17,6%		-12,7pp

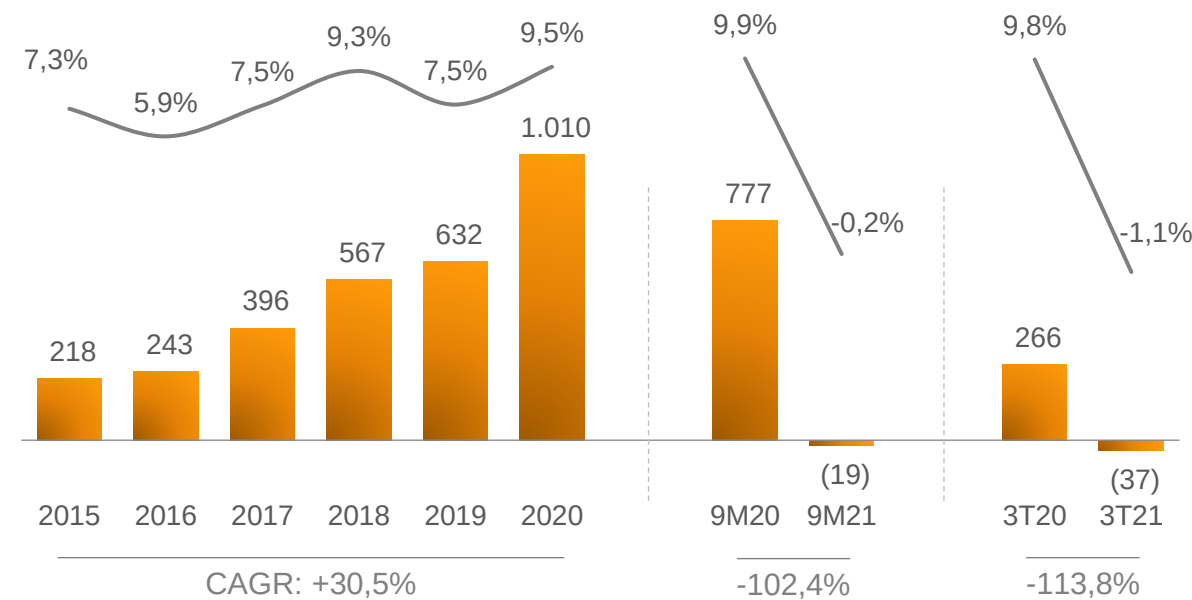
- **Aproximadamente R\$247mm em Sinistralidade Caixa** associado ao tratamento de pacientes COVID, entre Rede Própria e Rede Credenciada
- **M&As Recentes – Processo de Integração**: No 9M21 consolidamos 7 M&As, atualmente em processo de integração, apresentando no total uma Sinistralidade Caixa acima do nível GNDI

LUCRO LÍQUIDO AJUSTADO E CAPEX

Lucro Líquido Impactado pela Dinâmica da Sinistralidade no Trimestre

LUCRO LÍQUIDO AJUSTADO

(R\$mm; % da RL)



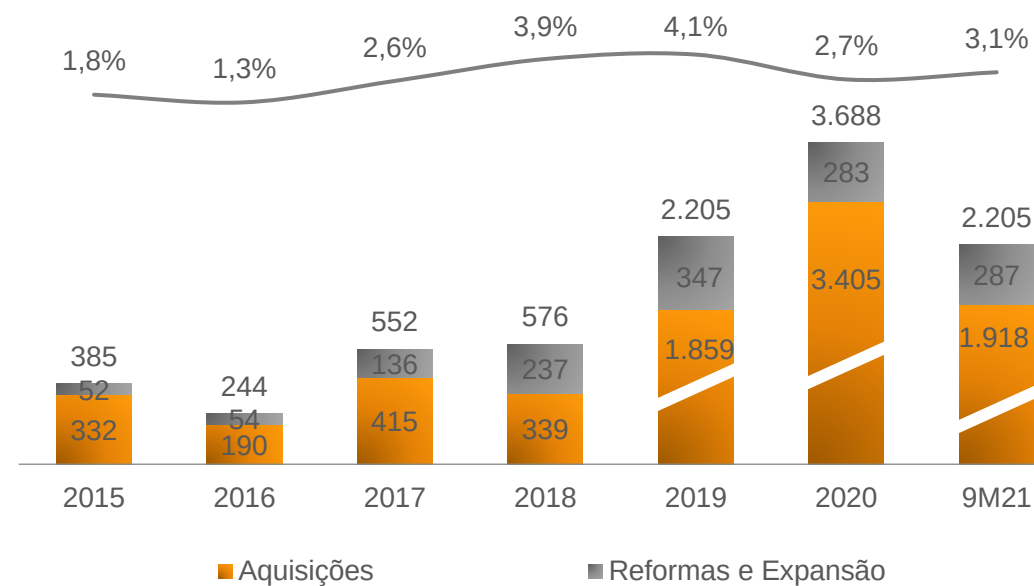
LUCRO LÍQUIDO AJUSTADO | COMPOSIÇÃO

R\$mm	3T21	3T20	Var.	Var. %	9M21	9M20	Var.	Var. %
EBITDA	126,3	437,5	(311,2)	-71,1%	382,1	1.331,0	(948,9)	-71,3%
IR e CSLL	(21,2)	(120,8)	99,6	-82,4%	(55,0)	(408,9)	353,8	-86,5%
Resultado Financeiro	(92,5)	(31,9)	(60,6)	190,1%	(211,3)	(93,9)	(117,4)	125,0%
Depreciação e Amortização	(103,3)	(88,0)	(15,3)	17,3%	(282,4)	(247,7)	(34,7)	14,0%
Lucro (Prejuízo) Líquido	(90,7)	196,8	(287,5)	-146,1%	(166,6)	580,6	(747,2)	-128,7%
(+/-) Stock Options	5,7	12,6	(6,8)	-54,5%	22,4	36,1	(13,7)	-37,9%
(+/-) Amortização de intangível*	30,2	37,6	(7,5)	-19,8%	99,8	99,3	0,4	0,4%
(+/-) IR e CSLL diferido	18,3	18,6	(0,3)	-1,4%	26,0	61,4	(35,4)	-57,7%
Lucro Líquido Ajustado	(36,6)	265,5	(302,1)	-113,8%	(18,5)	777,3	(795,8)	-102,4%
% margem	-1,1%	9,8%	-11,0pp		-0,2%	9,9%	-10,1pp	

* Amortização de ativos intangíveis das empresas adquiridas

CAPEX

(R\$mm; (Reformas e Expansão) / RL)



CAPEX: R\$2.205MM NO PERÍODO DE 9M21

R\$1.918mm em Aquisições de:

- **R\$1.091mm:** MediSanitas
- **R\$210mm:** Serpram
- **R\$193mm:** Climepe
- **R\$176mm:** LifeCenter
- **R\$102mm:** Grupo Hospitalar de Londrina
- **R\$79mm:** BioSaúde
- **R\$68mm:** Hospital Maringá

R\$287mm: Investidos na expansão da nossa Rede Própria, incluindo a aquisição de dois imóveis estratégicos no Rio de Janeiro e Belo Horizonte (~R\$46MM); e reformas e melhorias em empresas recentemente adquiridas

DÍVIDA LÍQUIDA

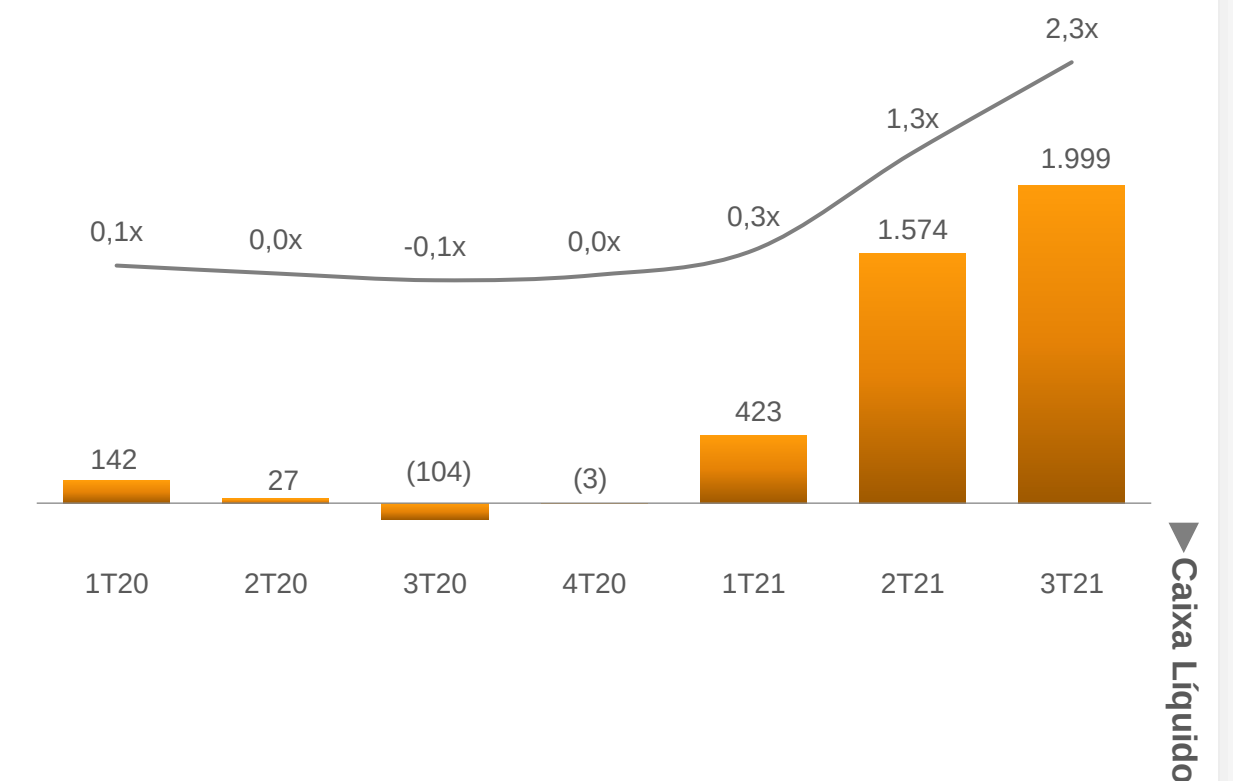
Estrutura de Capital com Alavancagem Monitorada e Controlada

GNDI3 | ESTRUTURA DAS DÍVIDAS

	Junho 2021	Setembro 2021
NDIPar	SELLER'S NOTE R\$66,2mm (10,0% a.a.) Jun'2020>Prorrogado	SELLER'S NOTE R\$52,3mm (10,0% a.a.) Jun'2020>Prorrogado
BCBF	NOTA PROMISSÓRIA R\$189,6mm (CDI + 1,40% a.a.) Ago'21/Fev'22 CAPITAL DE GIRO (I) R\$519,3mm (CDI + 2,49% a.a.) Jun'22/Mai'23/Jun'23/Jun'24 DEBENTURE (BCBF14) R\$756,6mm (CDI + 2,65% a.a.) Set'23/Set'24/Set'25 DEBENTURE (BCBF15) R\$701,8mm (CDI + 2,65% a.a.) Nov'23/Nov'24/Nov'25 CAPITAL DE GIRO (II) R\$304,8mm (CDI + 2,65% a.a.) Mai'22/Mai'24	NOTA PROMISSÓRIA R\$96,3mm (CDI + 1,40% a.a.) Fev'22 CAPITAL DE GIRO (I) R\$529,2mm (CDI + 2,49% a.a.) Jun'22/Mai'23/Jun'23/Jun'24 DEBENTURE (BCBF14) R\$746,5mm (CDI + 2,65% a.a.) Set'23/Set'24/Set'25 DEBENTURE (BCBF15) R\$715,5mm (CDI + 2,65% a.a.) Nov'23/Nov'24/Nov'25 CAPITAL DE GIRO (II) R\$305,7mm (CDI + 2,65% a.a.) Mai'22/Mai'24
NDISaúde (OpCo)	DEBENTURE (NDMI13) R\$811,4mm (CDI + 1,60% a.a.) Ago'22/Ago'23/Ago'24 CAPITAL DE GIRO R\$298,7mm (CDI + 2,3% a.a.) Set'23/Set'24/Set'25 OUTROS EMPRÉSTIMOS: R\$121,2MM	DEBENTURE (NDMI13) R\$806,4mm (CDI + 1,60% a.a.) Ago'22/Ago'23/Ago'24 CAPITAL DE GIRO R\$478,0mm (CDI + 2,3% a.a.) Set'23/Set'24/Set'25 OUTROS EMPRÉSTIMOS: R\$102,0MM

DÍVIDA LÍQUIDA

(R\$mm; ND / EBITDA LTM)



No 3T21, a **Companhia pagou pelas aquisições da Serpram e Hospital Maringá**, bem como manteve seus investimentos na melhoria da Rede Própria

Em outubro de 2021, visando alongar o perfil das dívidas e melhor a utilização de seus recursos e manter o ritmo de expansão de seus negócios, a **Companhia captou R\$1,2 bilhão através de Emissão de Debentures** com custo de CDI+1,45%aa e vencimento em até 6 anos (2027)

IRLAU MACHADO FILHO
Diretor Presidente / CEO

MARCELO MARQUES MOREIRA FILHO
Diretor Financeiro / CFO

GLAUCO DESIDERIO
Diretor de Relações com Investidores

RENATO BELLO
Gerente de Relações com Investidores

THAIS GOMES DOS SANTOS
Analista de Relações com Investidores

● ri@intermedica.com.br ●
<http://ri.gndi.com.br/>