

grupo**Multi**

Apresentação de Resultados 1T25

08 05 2025

Destques 1T25

Receita Líquida

R\$ **763,8**
milhões

+4,5%

vs. 1T24

Margem Bruta

23,7 %

+1,2 p.p.

vs. 1T24

EBITDA

R\$ **5,5**
milhões

+R\$ 32,8
milhões

vs. 1T24

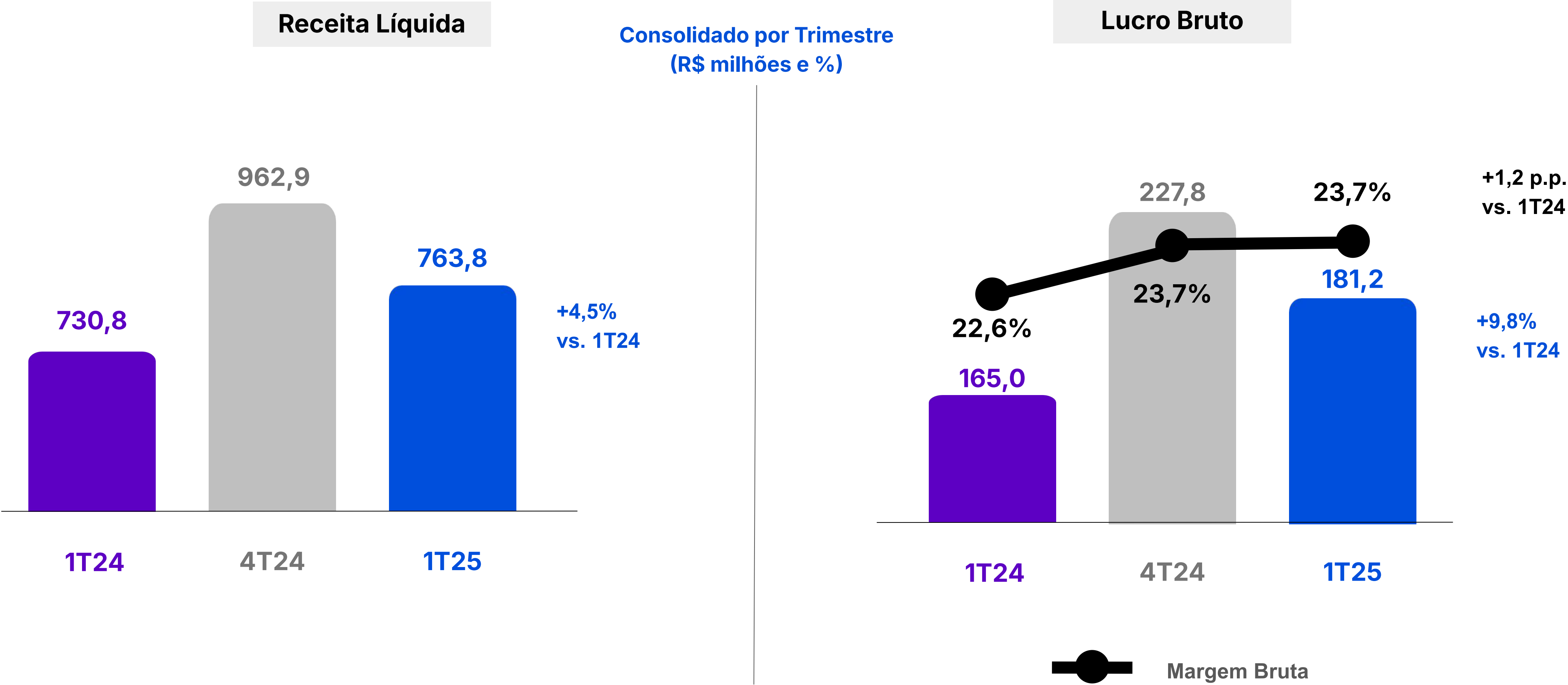
Lucro Líquido

R\$ **64,6**
milhões

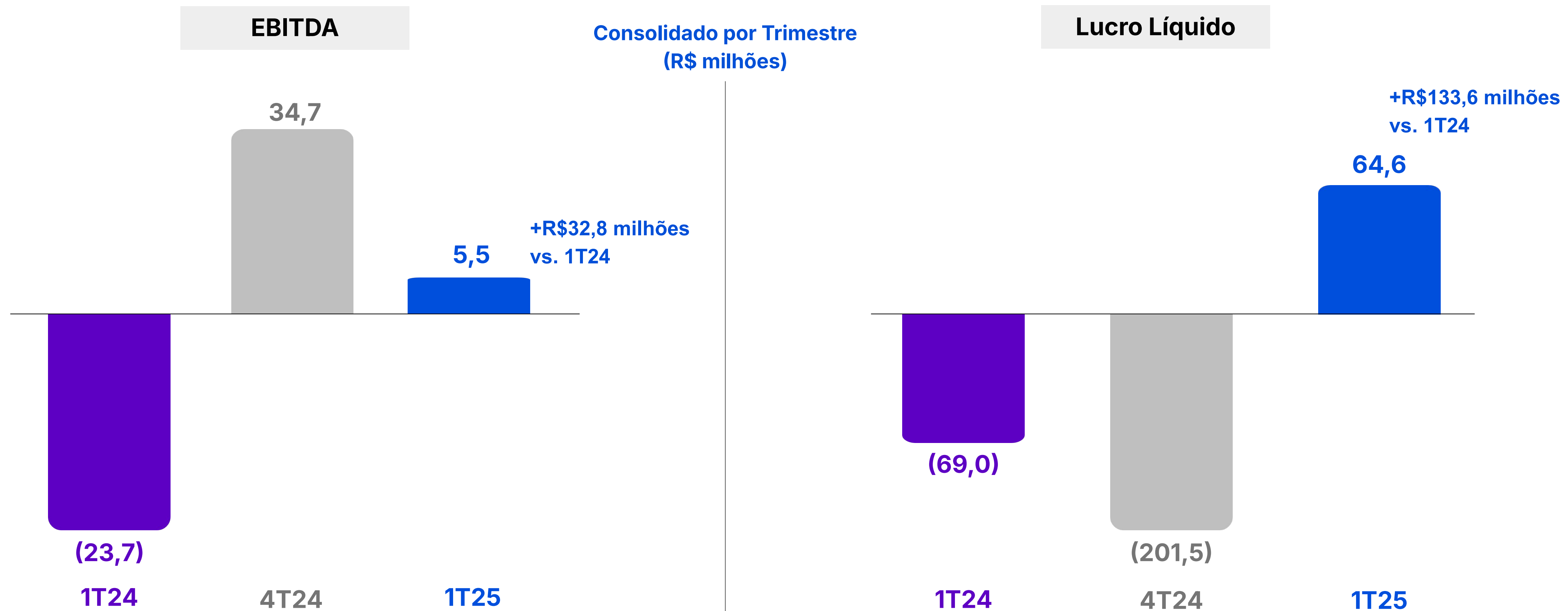
+R\$ 133,6
milhões

vs. 1T24

Receita Líquida, Lucro e Margem Bruta



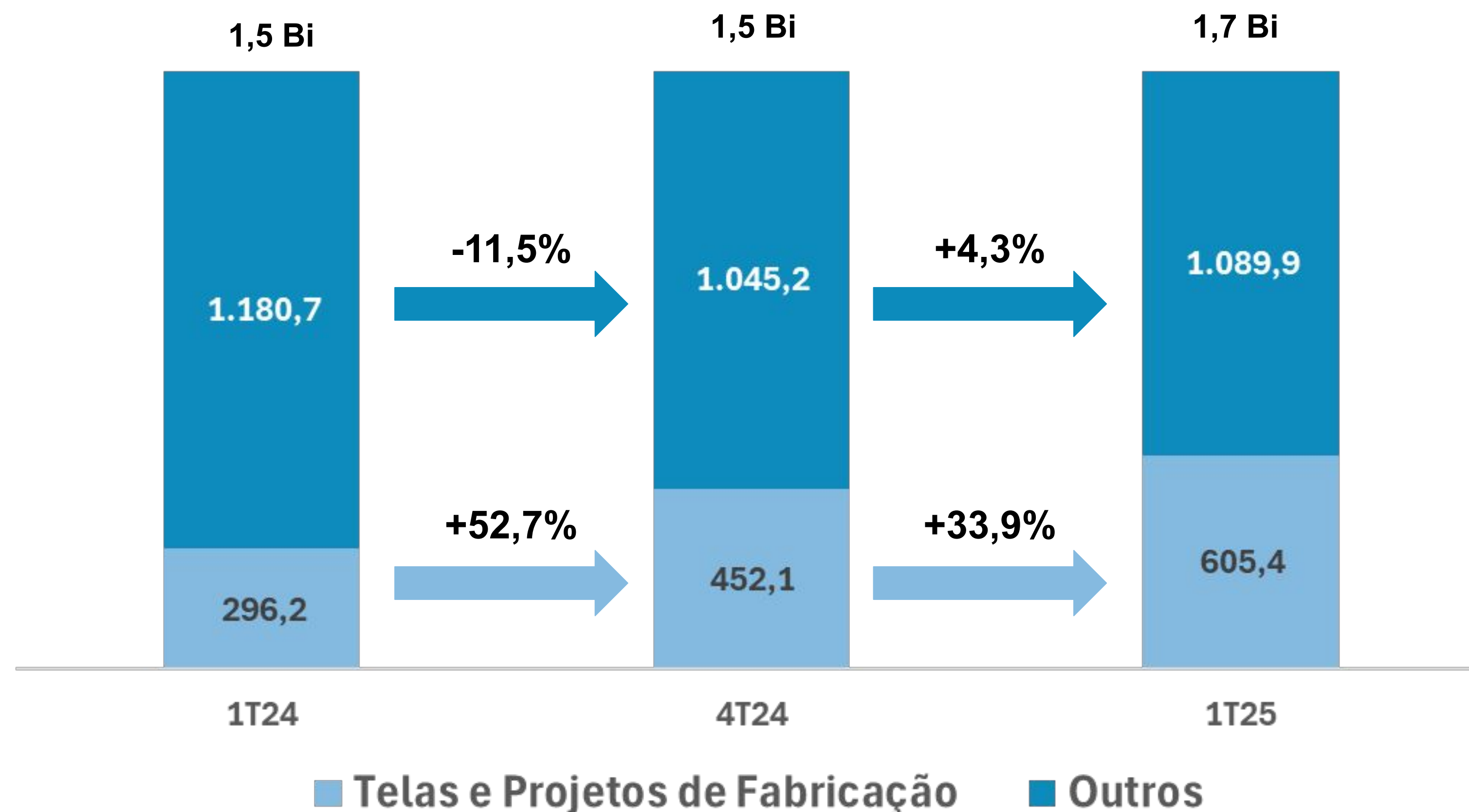
EBITDA e Lucro Líquido





Estoque

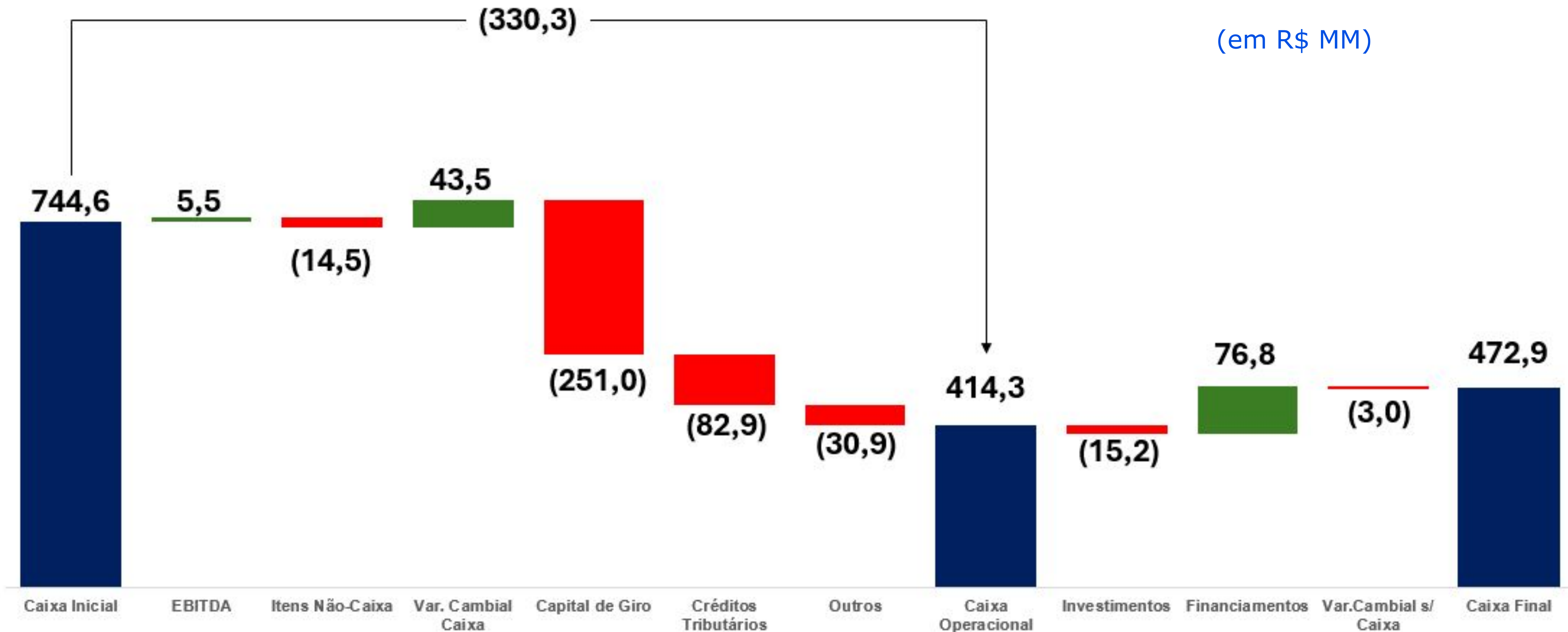
em casa e embarcado (R\$ Milhão)



Aumento dos Estoques, principalmente dos produtos de **Telas e Projetos**

Antecipação de compras de telas (seca de Manaus), *ramp-up* de projeto de fabricação e **mantendo a disciplina para os demais produtos do estoque**.

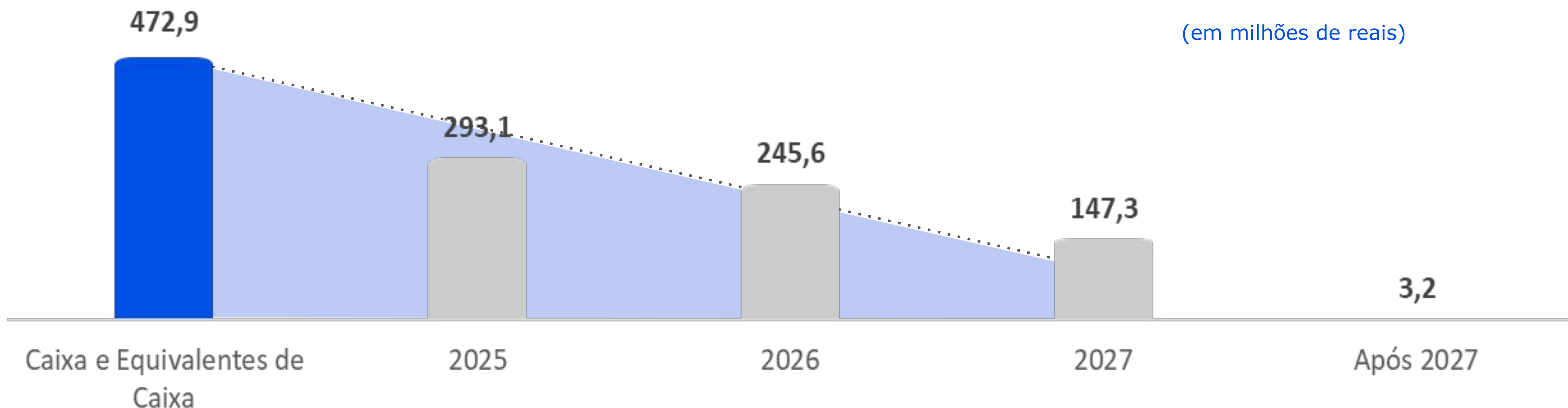
Fluxo de Caixa



- **Consumo de Caixa Operacional** em função de pagamento das compras efetuadas no 3T24 e **acúmulo de Crédito Tributário** devido ao aumento de estoque.

Cronograma de Amortização da Dívida

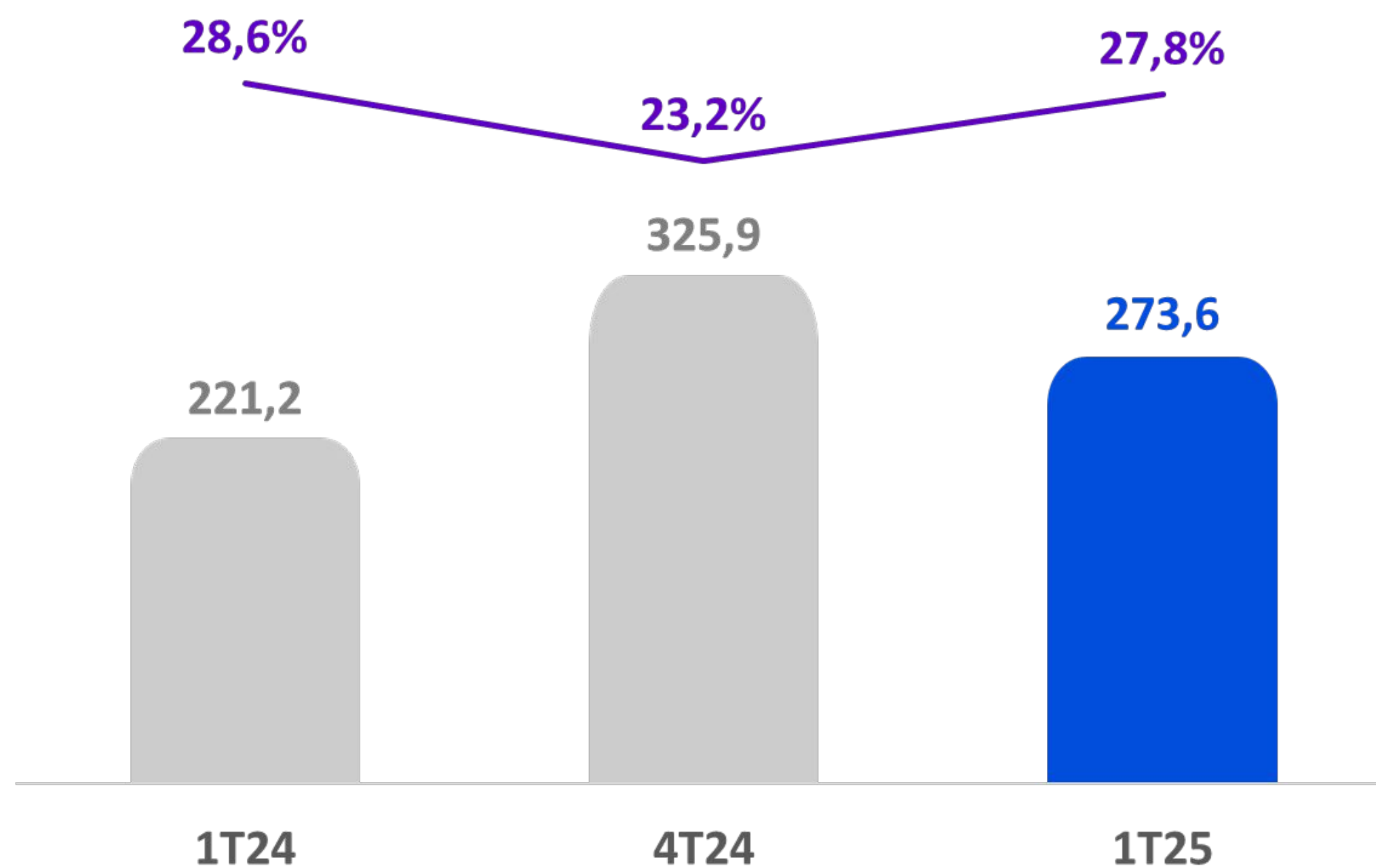
Fechamos o 1T25 com R\$472,9 MM em caixa e equivalentes de caixa e dívida líquida de R\$216,3 MM. O saldo em Caixa é **suficiente para cobrir os Empréstimos e Financiamentos de curto prazo** da Companhia, que representam 65,1% do montante total devido.



Home Electric Products

Evolução da Receita e Margem Bruta

Consolidado por Trimestre
(R\$ milhões e %)



• Telas & Vídeo • Áudio & Ac. Mobile • Eletroportáteis • Health Care

+24,9%

Receita da operação
corrente¹ no 1T25 vs. 1T24

- Receita crescendo na comparação com o mesmo período do ano anterior.
- Expansão de margem nas famílias de produtos Multi vs. 4T24.

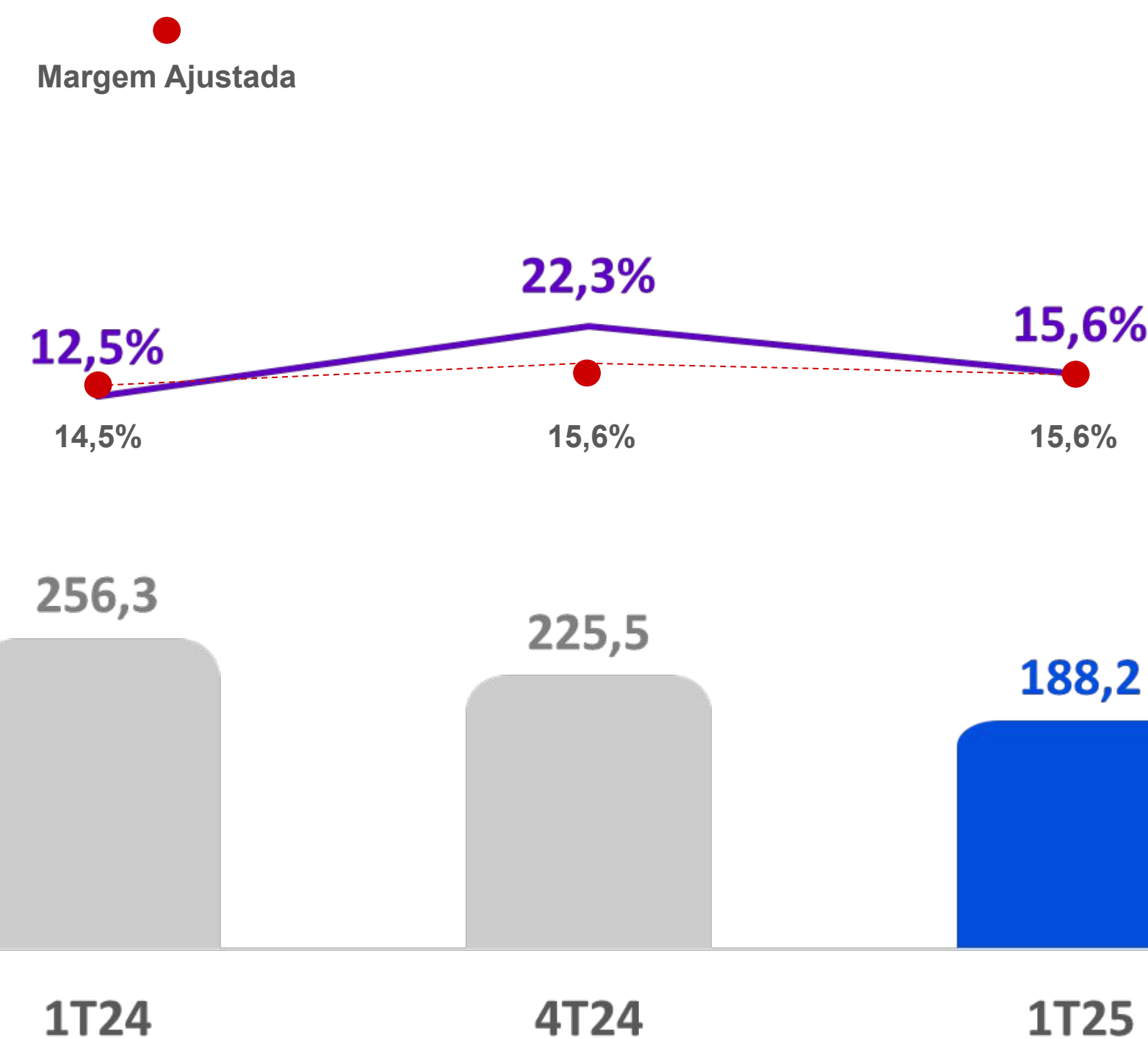
Nota: Desconsidera produtos em descontinuação¹



Office & IT Supplies

Evolução da Receita e Margem Bruta

Consolidado por Trimestre
(R\$ milhões e %)



- Redes
- Acessórios de Informática
- OEM
- Mídias e Pen Drive
- Gamer

-24,4%

Receita da operação corrente¹ no 1T25 vs. 1T24

- **Redes** impactada por antecipação de vendas no 4T24 por conta dos riscos de seca em Manaus (AM) e volatilidade cambial no final do ano passado.
- Margem em linha com o 4T24 ajustado por negociações pontuais com o fornecedor de **Redes** no 4T24.

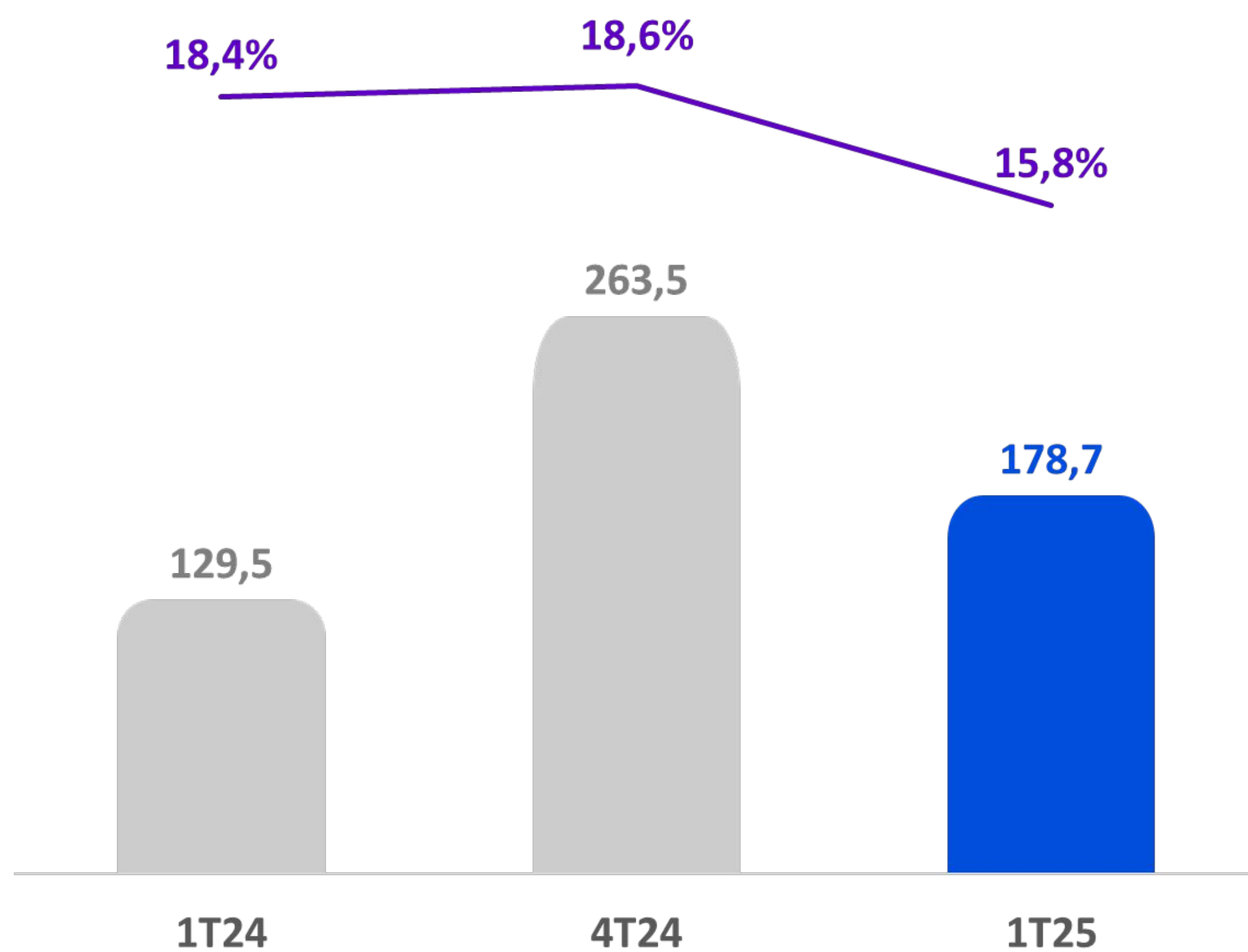
Nota: Desconsidera produtos em descontinuação¹



Mobile Devices

Evolução da Receita e Margem Bruta

Consolidado por Trimestre
(R\$ milhões e %)



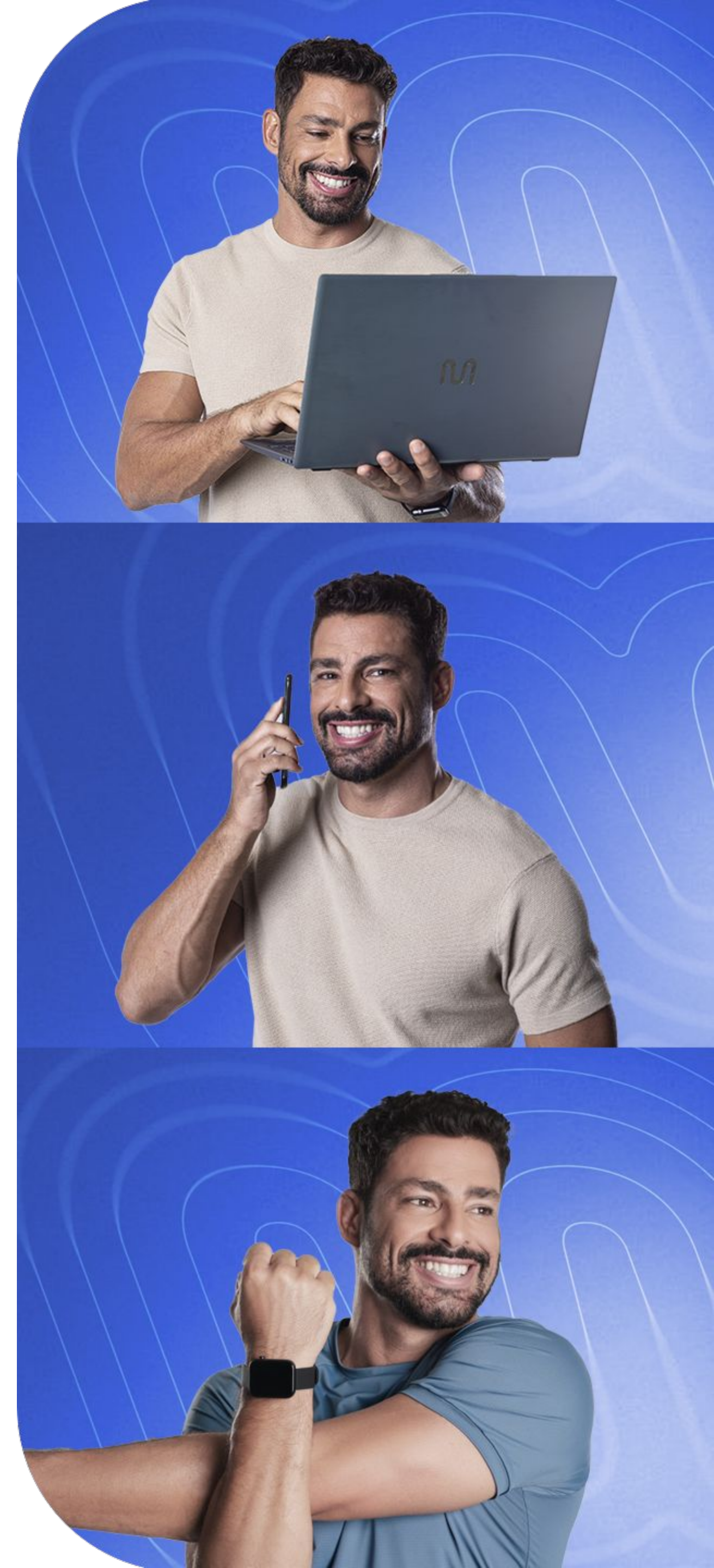
• Telefonia • Tablets • PCs

+79,7%

Receita da operação
corrente¹ no 1T25 vs. 1T24

- Queda de margem em função do mix de projetos de fabricação.

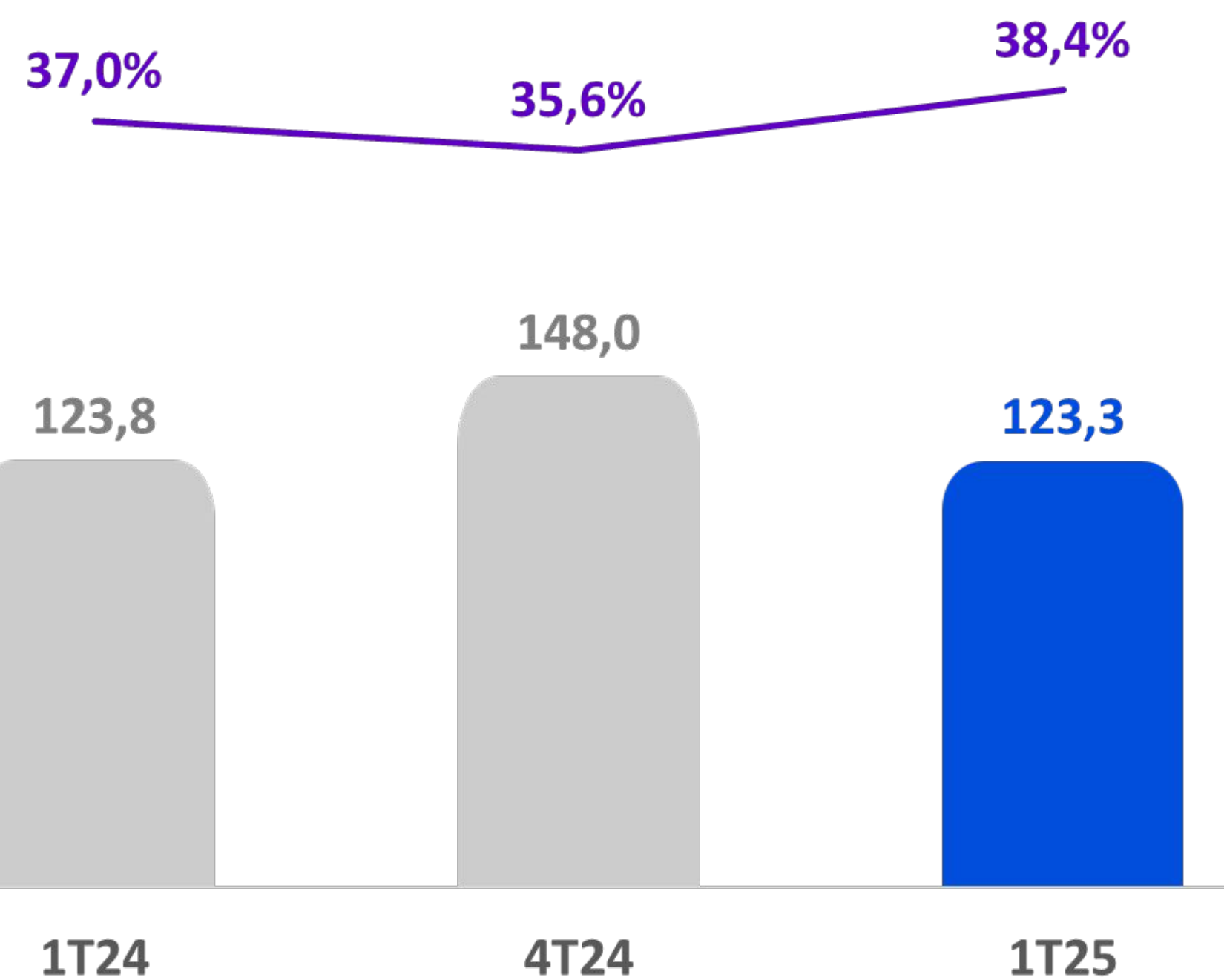
Nota: Desconsidera produtos em descontinuação¹



Kids & Mobility

Evolução da Receita e Margem Bruta

Consolidado por Trimestre
(R\$ milhões e %)



- Brinquedos
- Baby
- Pet
- Wellness
- Drones & Câmeras
- Mobilidade

+3,4%
Receita da operação
corrente¹ no 1T25 vs. 1T24

- **Drones & Câmeras** com crescimento consistente.
- Melhoria da margem na maioria das famílias na comparação trimestral.

Nota: Desconsidera produtos em descontinuação¹



Iniciativas em curso



Eficiência Operacional

- Revisão das despesas com pessoal
- Redução de despesas gerais e administrativas



Otimização do Capital de Giro

- Revisão dos estoques (redução da cobertura e travas de embarques e compras)
- Revisão dos SKUs de menor giro e margem
- Avaliação de alternativas de captação (e.g. FIDC)

MLAS

B3 LISTED NM

Richard Ku
CFO e DRI

Time de RI :
Fernando Nunes
Rafael Byrro

Email: ri@grupomulti.com.br
Site: <http://ri.multilaser.com.br>



SITE RI
<http://ri.multilaser.com.br>



SITE GOVERNO
<https://governo.grupomulti.com.br>



E-COMMERCE
<https://multi.com.vc>

As declarações contidas neste relatório relativas às perspectivas dos negócios do Grupo Multi, projeções e ao seu potencial de crescimento constituem-se em meras previsões e foram baseadas em nossas expectativas, crenças e suposições em relação ao futuro da Companhia.

Tais expectativas estão sujeitas a riscos e incertezas, já que são dependentes de mudanças no mercado e no desempenho econômico geral do país, do setor e do mercado internacional, de preço e competitividade dos produtos, da aceitação de produtos pelo mercado, de flutuações cambiais, de dificuldades de fortalecimento e produção, entre outros riscos, estando, portanto sujeitas a mudanças significativas, não se constituindo garantias de desempenho.

