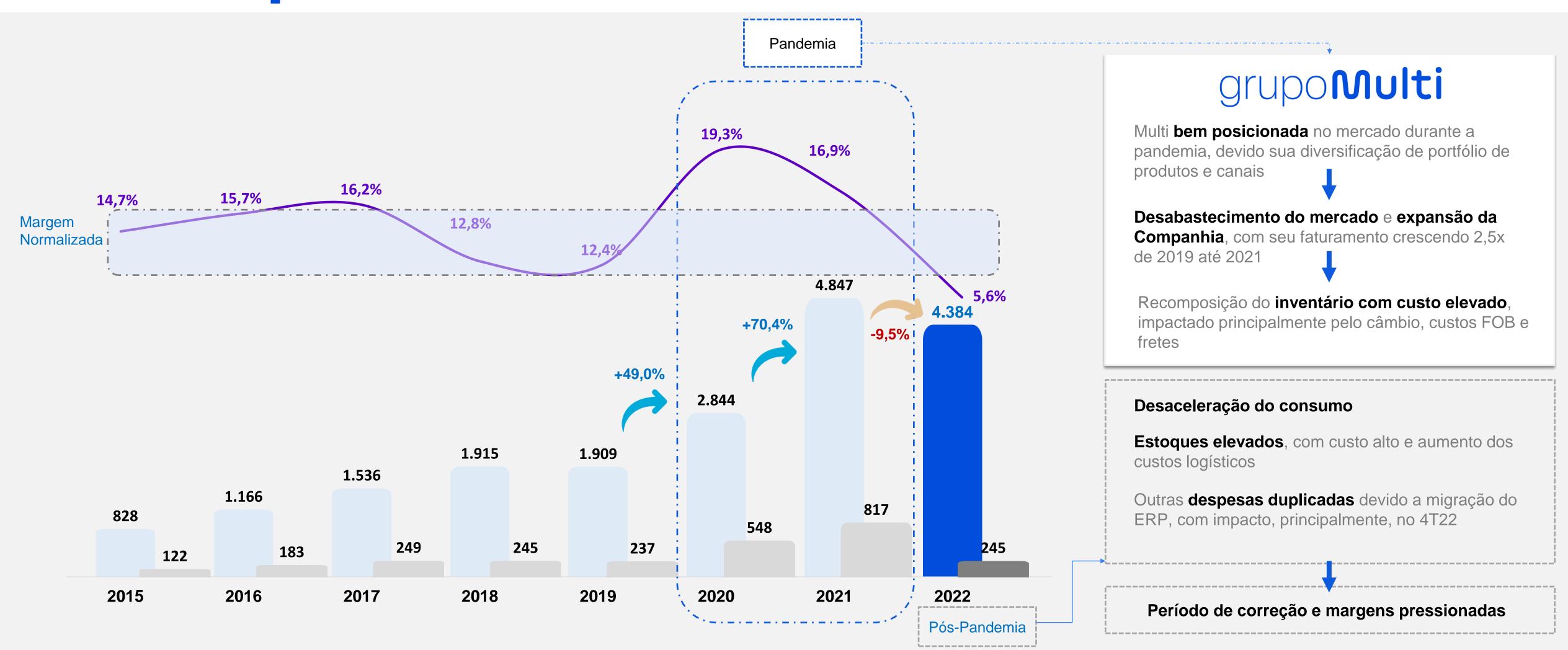
# grupomulti

Resultados 4T22 e 2022

29 de março de 2023







Resultados Consolidados

Vendas por Canal Receita Líquida por Segmento

Mobile Devices

Office & IT Supplies

Home Electric Kids & Products Sports

Projetos de Destaque

Relações com Investidores

Disclaimer

## Destaques 4T22 e 2022

Multi encerra o 4T22 com **receita líquida de R\$1,1 bilhão** e 2022 com **R\$4,4 bilhões** 

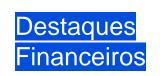
No 4T22, o lucro bruto foi de R\$201,0 milhões com a margem bruta de 18,1%. Em 2022, o lucro bruto foi de R\$1,1 bilhão, com margem de 25,9%

EBITDA de R\$150,4 milhões negativo no trimestre, impactado principalmente por um aumento nas despesas comerciais e também pela provisão de R\$52,3 milhões referente à decisão do STF sobre recolhimento de tributos. No ano, o EBITDA foi de R\$244,5 milhões com margem de 5,6%

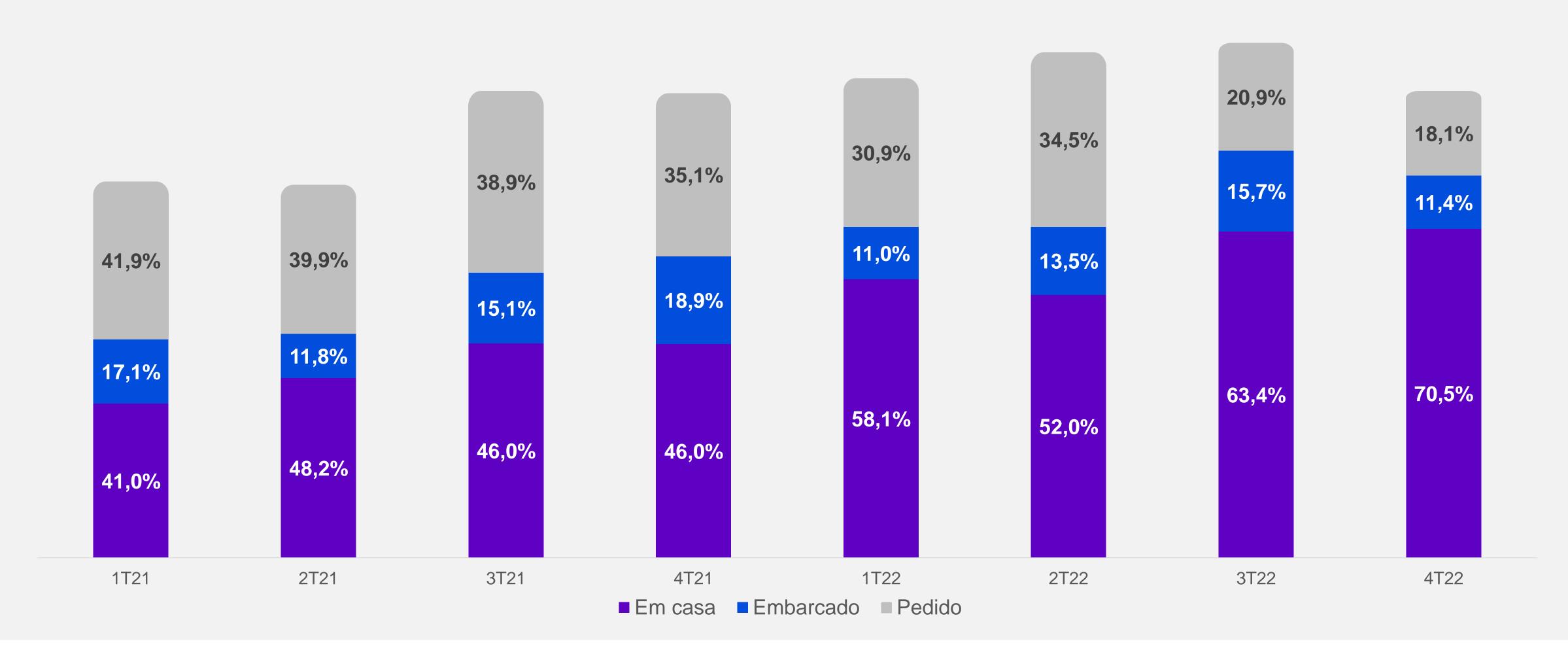
No 4T22, a Multi registrou prejuízo de R\$205,2 milhões e em 2022, o lucro líquido foi de R\$90 milhões, com lucro por ação de R\$0,11

#### Foco em geração de caixa:

- Redução das compras para otimização dos estoques com a consequente redução o nível de inventário do 3T22 para o 4T22
- Forte redução de custos e despesas
- Redução dos investimentos em ativo fixo, postergando novos projetos, porém finalizando os que já estavam em andamento
- Postergação de M&A



# Evolução dos Estoques



Resultados

Resultados Consolidados

Vendas por Canal

Receita Líquida por Segmento

Mobile Devices Office & IT Supplies Home Electric Products

Kids & Sports

Projetos de Destaque

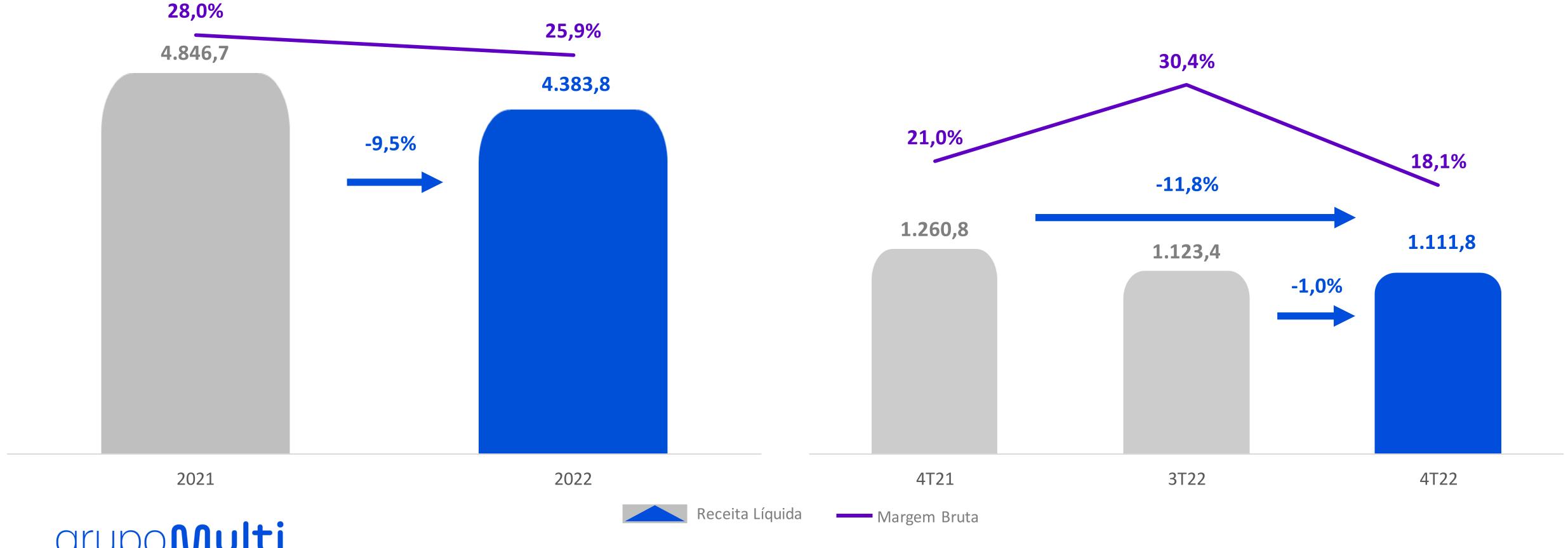
Relações com Investidores

Disclaimer



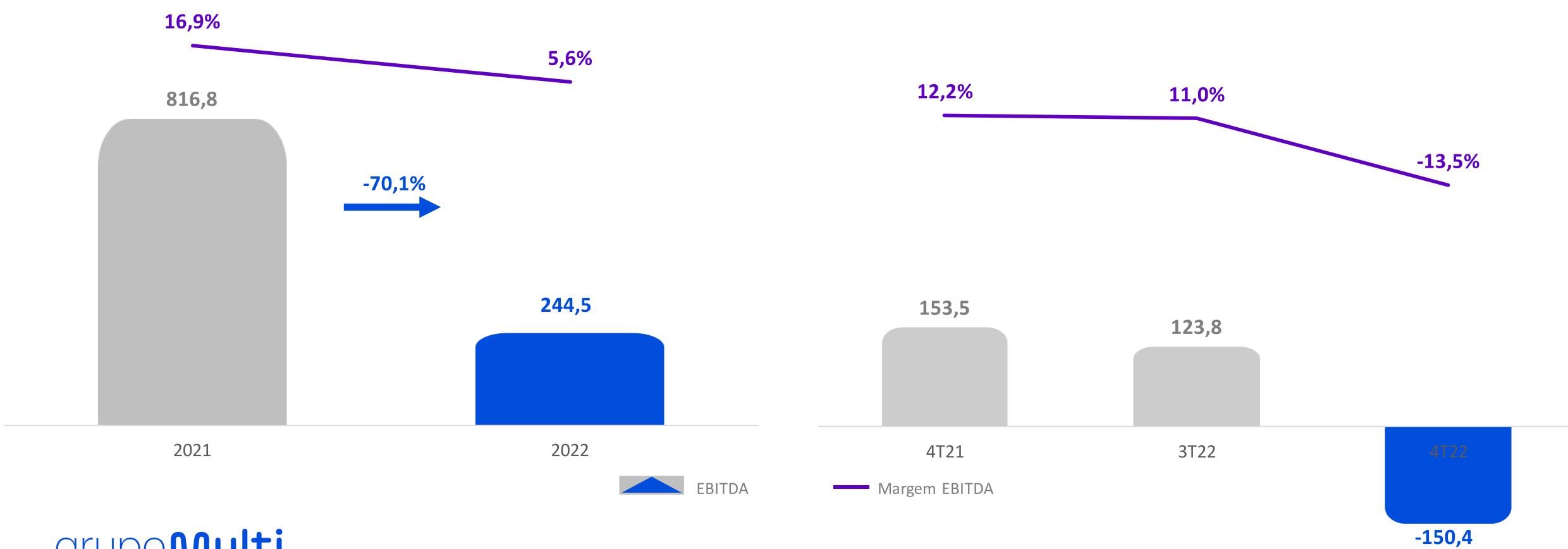


#### Receita Líquida e Margem Bruta (em milhões de reais e %)



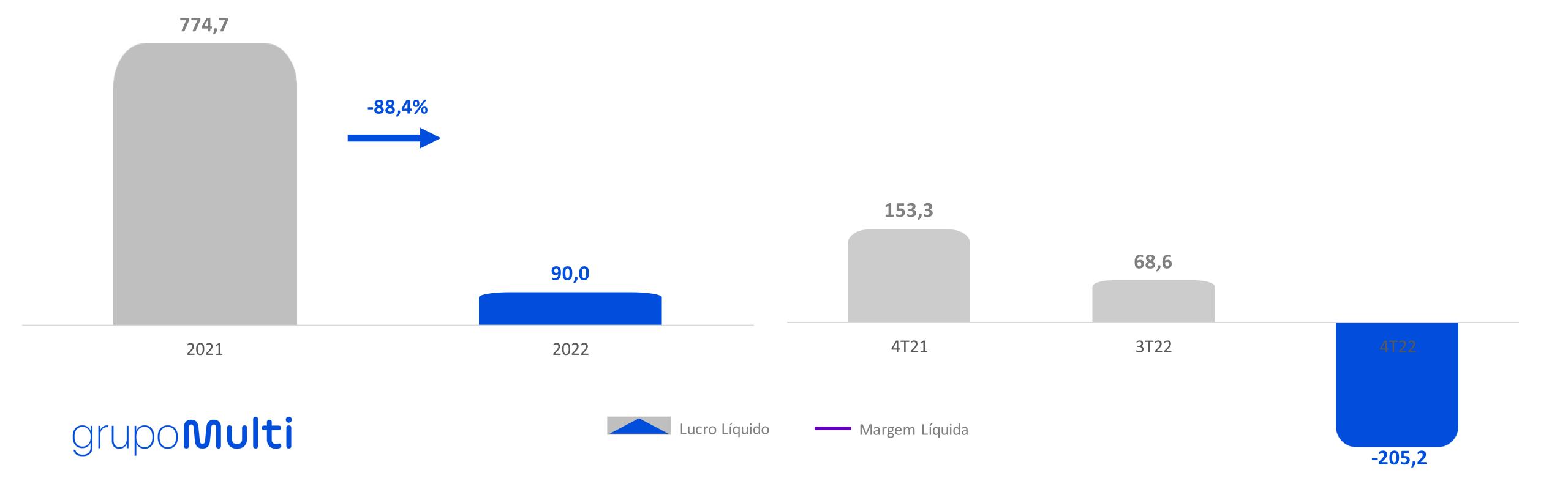


#### EBITDA e Margem EBITDA (em milhões de reais e %)





#### Lucro Líquido (em milhões de reais)



Resultados Consolidados Vendas por Canal Receita Líquida por Segmento

Mobile Devices Office & IT Supplies

Home Electric Kids & Products Sports

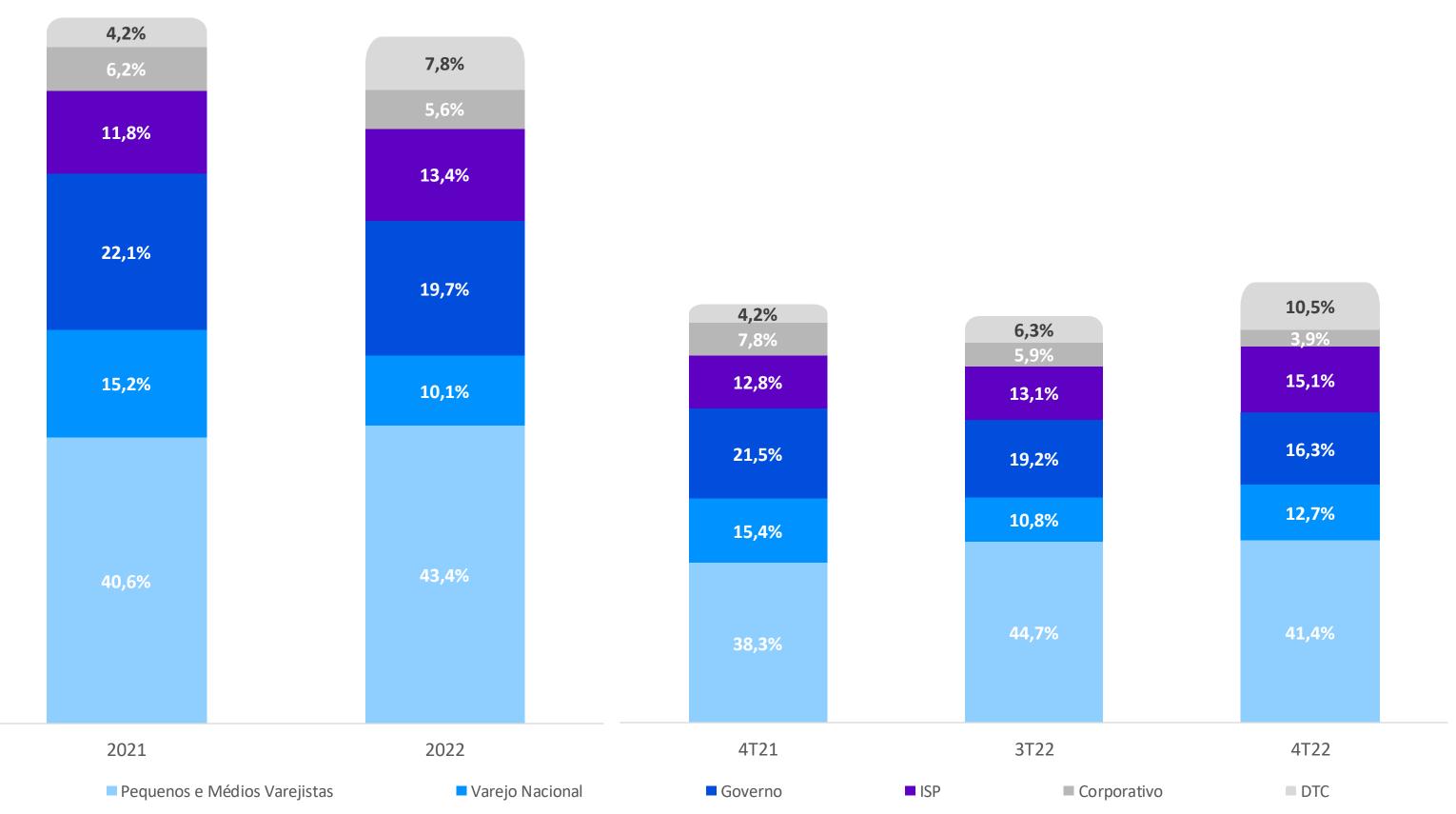
Projetos de Destaque

Relações com Investidores

Disclaimer

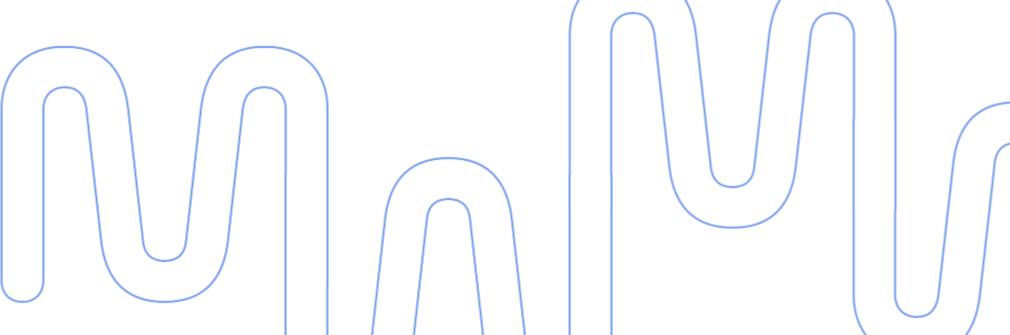
# Vendas por Canal





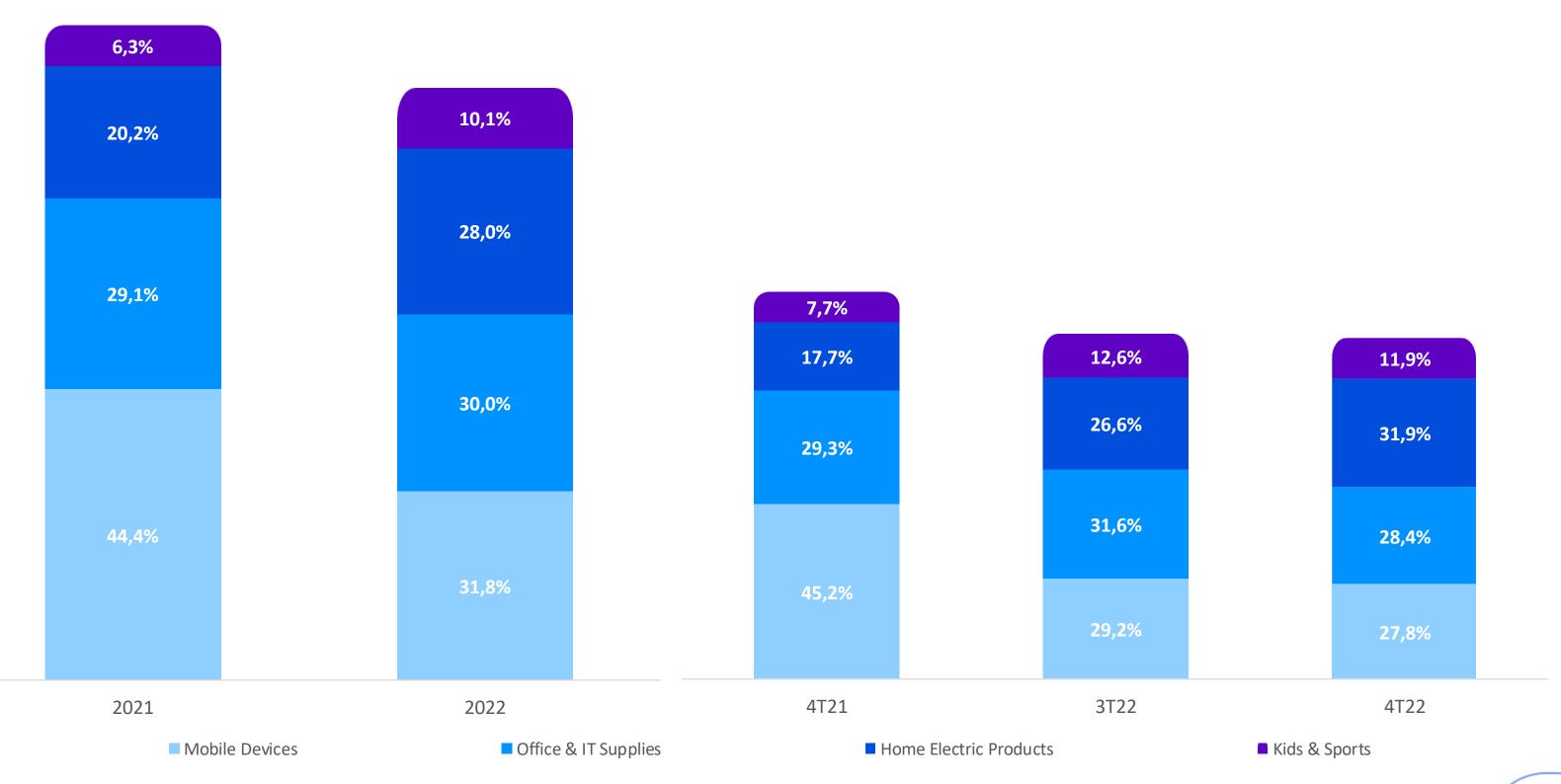
	Δ% 4T22 x	Δ% 4T22 x	Δ% 2022 x
	4T21	3T22	2021
Pequenos e Médios Varejistas	13,8%	0,3%	4,2%
Varejo Nacional	-12,9%	28,2%	-35,6%
Governo	-20,3%	-8,4%	-13,3%
ISP	24,1%	24,7%	11,4%
Corporativo	-46,7%	-28,1%	-10,9%
DTC	165,8%	80,3%	81,2%







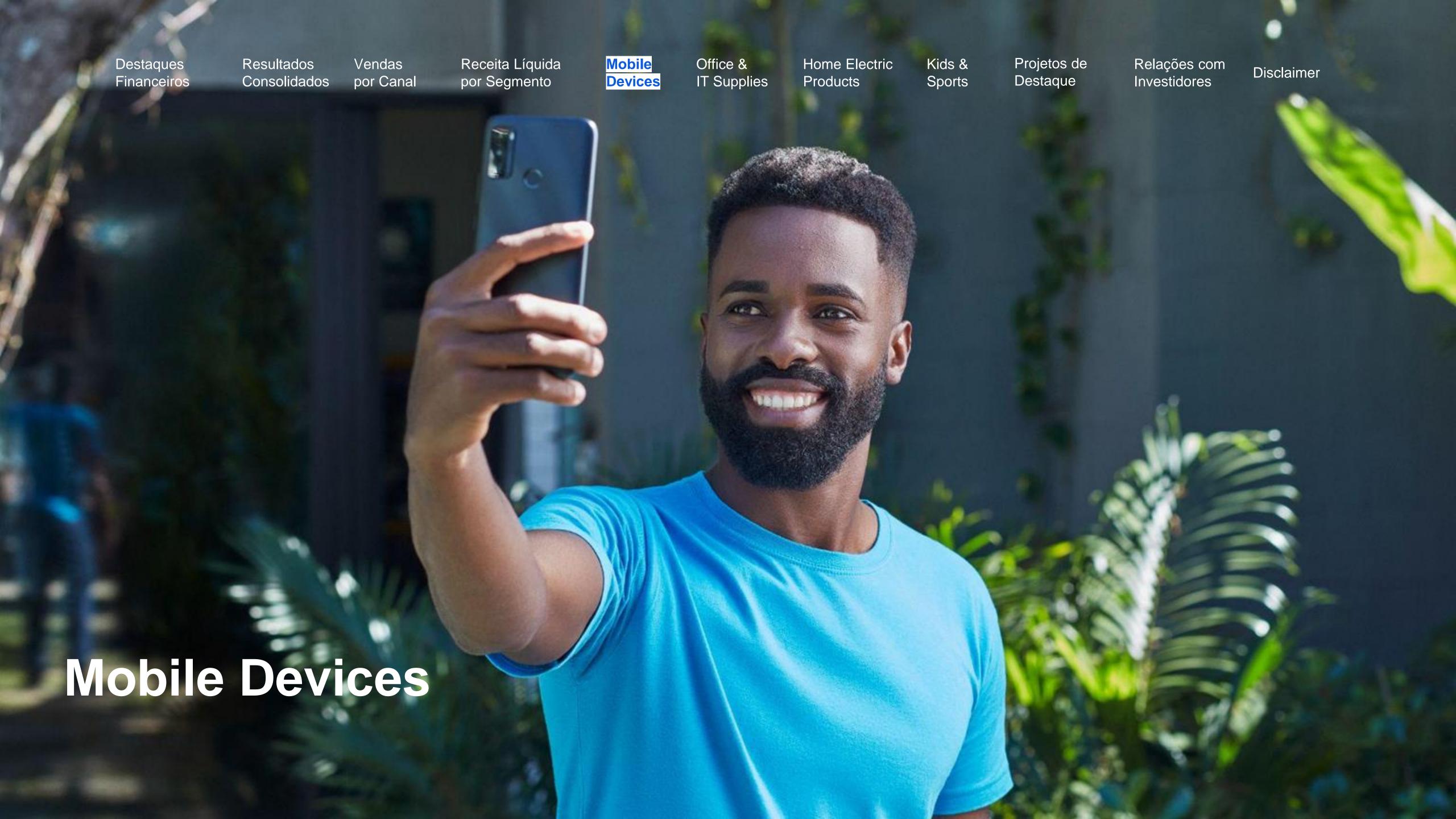
Destaques Office & Home Electric Resultados Vendas Receita Líquida Mobile Kids & Relações com Projetos de Disclaimer FInanceiros Consolidados por Segmento Investidores por Canal Devices IT Supplies **Products** Sports Destaque



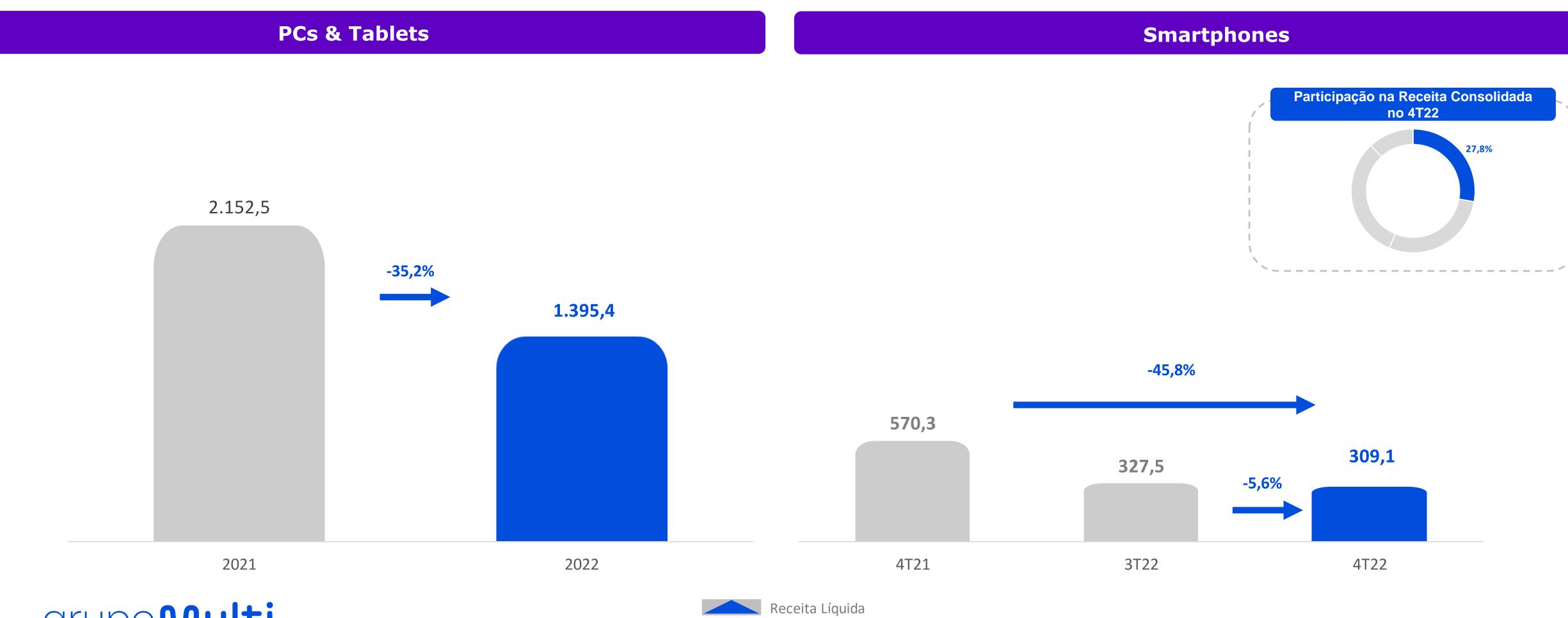
	Δ% 4T22 x	Δ% 4T22 x	Δ% 2022 x
	4T21	3T22	2021
Mobile Devices	-45,8%	-5,6%	-35,2%
Office & IT Supplies	-14,5%	-11,0%	-6,9%
Home Electric Products	58,5%	18,8%	25,8%
Kids & Sports	36,2%	-7,2%	46,0%







#### Evolução da Receita (em milhões de reais e %)





Resultados Consolidados Vendas por Canal

Receita Líquida por Segmento

Mobile Devices Office & IT Supplies

Home Electric Products

Kids & Sports

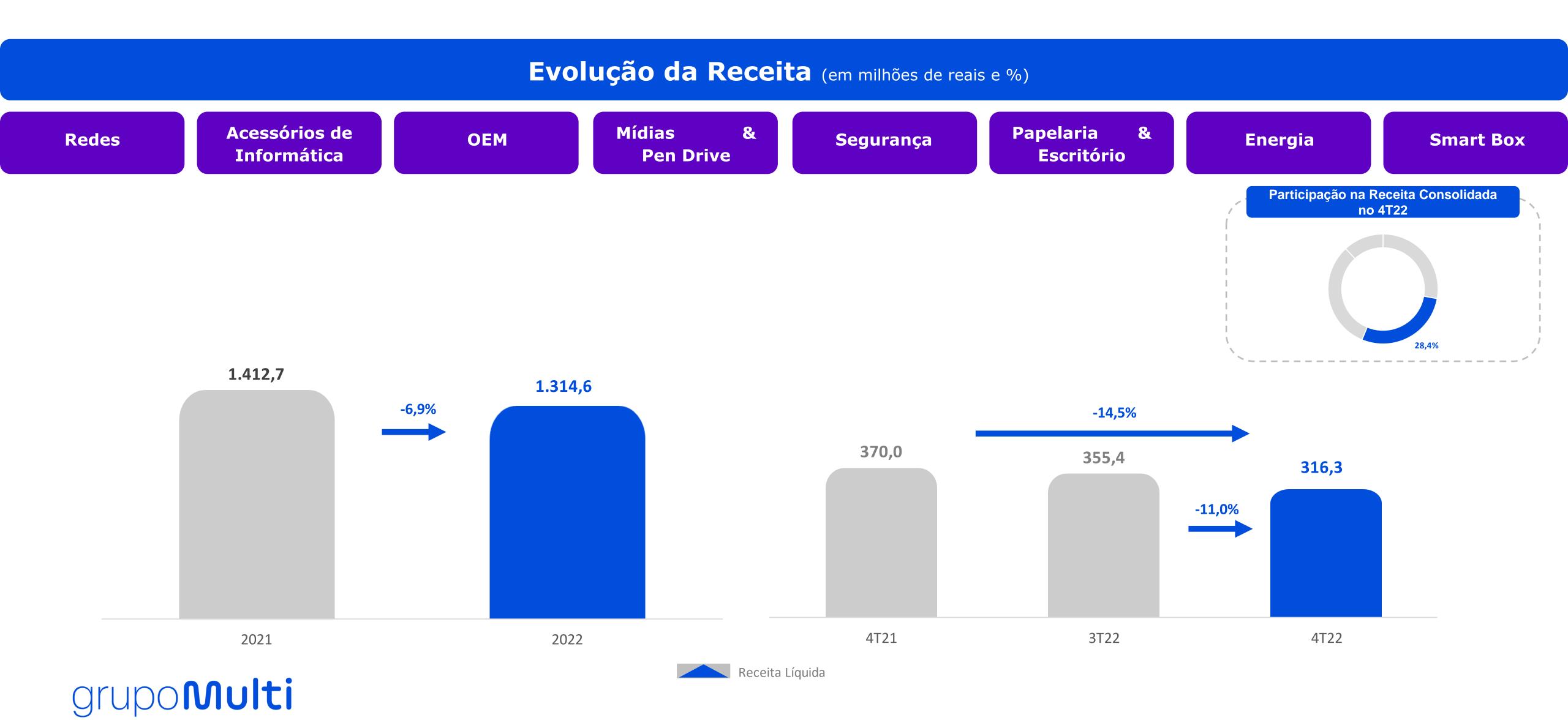
Projetos de Destaque

Relações com Investidores

Disclaimer

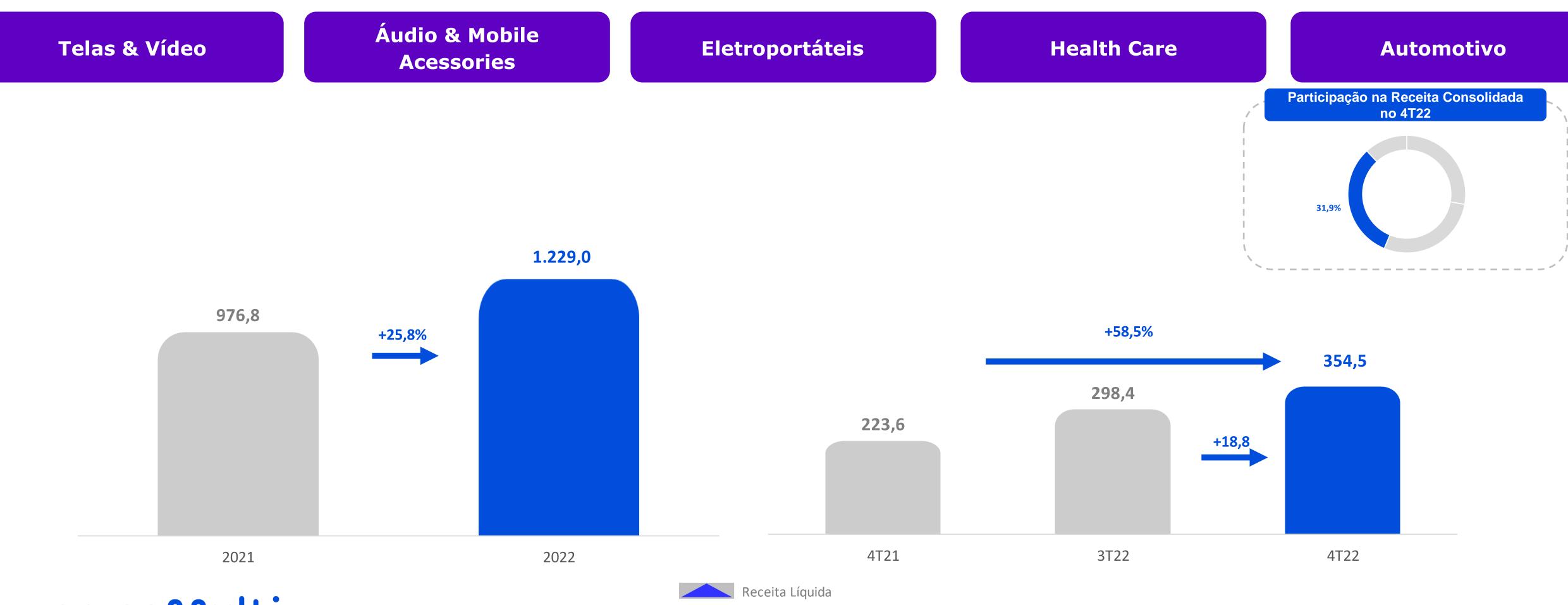


Office & IT Supplies



**Home Electric** Destaques Resultados Vendas Receita Líquida Mobile Office & Kids & Projetos de Relações com Disclaimer Sports Financeiros Consolidados IT Supplies **Products** Destaque por Canal Devices Investidores por Segmento Home Electric Products







Resultados Consolidados Vendas por Canal Receita Líquida por Segmento

Mobile Devices Office & IT Supplies

Home Electric Products

Kids & Sports

Projetos de Destaque Relações com Investidores

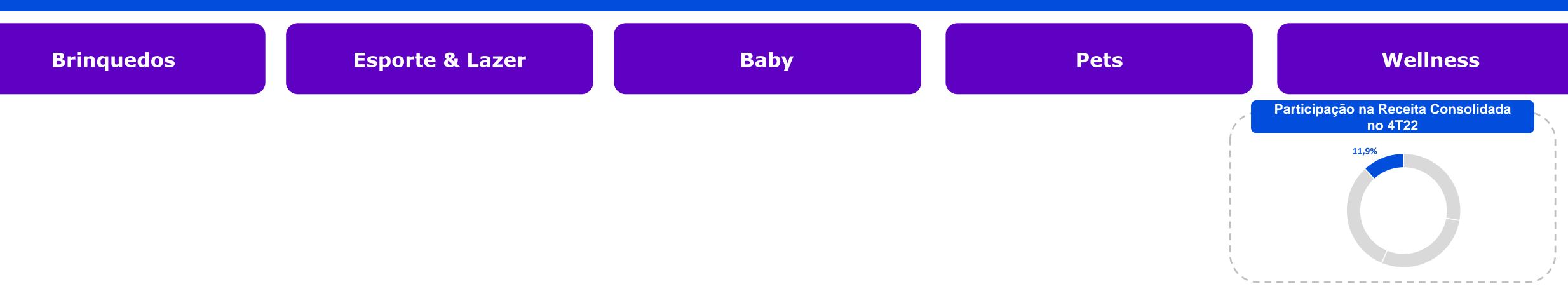
Disclaimer

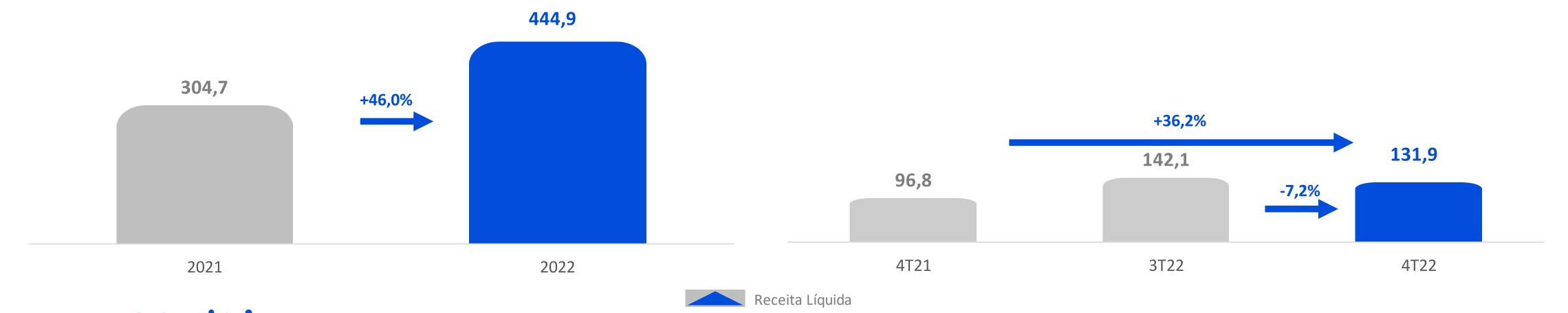


Kids & Sports

#### Evolução da Receita (em milhões de reais e %)

Office &







Resultados Consolidados Vendas por Canal

Receita Líquida nal por Segmento

Mobile Devices

Office & IT Supplies

Home Electric Products

Kids & Sports

Projetos de Destaque

Relações com Investidores

Disclaimer

## Projetos de Destaque

- ☐ Foco em geração de caixa
- ☐ Migração do ERP
- ☐ Início da fabricação de liquidificadores em Extrema/MG
- ☐ Início das vendas de motos elétricas
- ☐ Ampliação de parcerias existentes

**HIKVISION**\*

Ampliação da parceria com a Hikvision através da expansão para a linha de produtos móveis, que incluem soluções de videomonitoramento, principalmente para o mercado veicular

Hisense

Ampliação da parceria com a Hisense, por meio da qual Multi começará a produzir TVs com essa marca

**Eder Grande** *CFO* 

Juliane Goulart

DRI

# MLAS B3 LISTED NM

Email: ri@multilaser.com.br

Site: http://ri.multilaser.com.br

As declarações contidas neste relatório relativas às perspectivas dos Negócios da Multi, projeções e ao seu potencial de crescimento constituem-se em meras previsões e foram baseadas em nossas expectativas, crenças e suposições em relação ao futuro da Companhia.

Tais expectativas estão sujeitas a riscos e incertezas, já que são dependentes de mudanças no mercado e no desempenho econômico geral do país, do setor e do mercado internacional, de preço e competitividade dos produtos, da aceitação de produtos pelo mercado, de flutuações cambiais, de dificuldades de fortalecimento e produção, entre outros riscos, estando, portanto sujeitas a mudanças significativas, não se constituindo garantias de desempenho.

