

Apresentação Institucional 9M20

Novembro 2020

IRBBrasilRE

Relações com Investidores

FTSE

IBOVESPA



Índice
Brasil **IBRX**

Índice
Brasil 50 **IBRX 50**



MSCI

Special Corporate
Governance Equity
Index **IGC**

Índice de
Ações com Tag Along
Diferenciado **ITAG**

1

Sobre o IRB



Resseguradora #1 da América Latina

IRE Brasil RE

Maior resseguradora
da América Latina

R\$ **8,5** bn
em prêmios emitidos

Portfólio diversificado

Líder em **9** de 11
Segmentos de resseguro no Brasil

Ressegurador #1
no Brasil

37 % de market share
4,6x maior que o segundo colocado

em resseguros
facultativos
entre players locais

69 % de market share

Transformação Digital
por meio da inovação e de
parcerias disruptivas

INSURTECH
Innovation Program

B3i

C6BANK

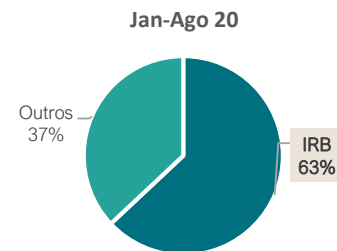
Ranking dos Resseguradores Locais

Eficiência operacional e liderança isolada em relação aos competidores locais

	Período	Jan-Ago19	
RANKING	RESSEGURADORAS	PRÊMIO EMITIDO BRUTO	% D.A
1º	IRB Brasil RE ⁸	5.588.395	4,9%
2º	Munich RE	717.542	8,8%
3º	Austral RE / Terra	633.772	8,5%
4º	BTG Pactual	336.650	48,2%
5º	Scor	243.330	11,3%
6º	Zurich RE	234.461	18,4%
7º	Junto	228.642	19,8%
8º	Allianz RE	212.598	25,4%
9º	AXA XL	201.397	32,5%
10º	Mapfre RE	191.686	4,7%
11º	Swiss RE	184.227	17,5%
12º	Chubb	171.153	10,5%
13º	Markel RE	57.071	44,4%
14º	AIG	49.514	90,3%
	Total Geral⁹	9.050.438	24,6%

	Período	Jan-Ago20		Milhares R\$
RANKING	RESSEGURADORAS	PRÊMIO EMITIDO BRUTO	Δ % Prêmio 20/19	% D.A
1º	IRB Brasil RE ⁸	6.783.954	21,4%	4,4%
2º	Munich RE	771.848	7,6%	6,8%
3º	Austral RE / Terra	639.852	1,0%	6,3%
4º	Mapfre RE	472.536	146,5%	3,8%
5º	Zurich RE	366.750	56,4%	5,2%
6º	BTG Pactual	274.114	-18,6%	21,7%
7º	Scor	269.094	10,6%	26,6%
8º	Allianz RE	262.622	23,5%	20,5%
9º	Swiss RE	245.749	33,4%	25,0%
10º	Chubb	231.971	35,5%	30,9%
11º	Junto	205.542	-10,1%	15,1%
12º	AXA XL	196.560	-2,4%	12,3%
13º	AIG	107.294	116,7%	107,3%
14º	Markel RE	1.419	-97,5%	67,9%
	Total Geral⁹	10.829.305	19,7%	25,3%

market share entre locais



63% de *market share* do IRB vs.
37% dos demais 13
players no mercado local

Fonte: Base de Dados - SES_Balanco - SES-SUSEP, do Quadro 23R do FIP-SUSEP, atualizada até 202009 (gerada em 02/11/2020 01:25:54) - Metodologia de Cálculo IRB Brasil RE
Informações do Quadro 23R do FIP-SUSEP e internas do IRB

Top Resseguradores Globais vs. IRB Brasil RE

Deterioração de Resultados em 2020 em relação a 2019 não é exclusividade do IRB....

De Lucro de US\$7,5 bilhões nos 9M19



Para Prejuízo de US\$722 milhões nos 9M20

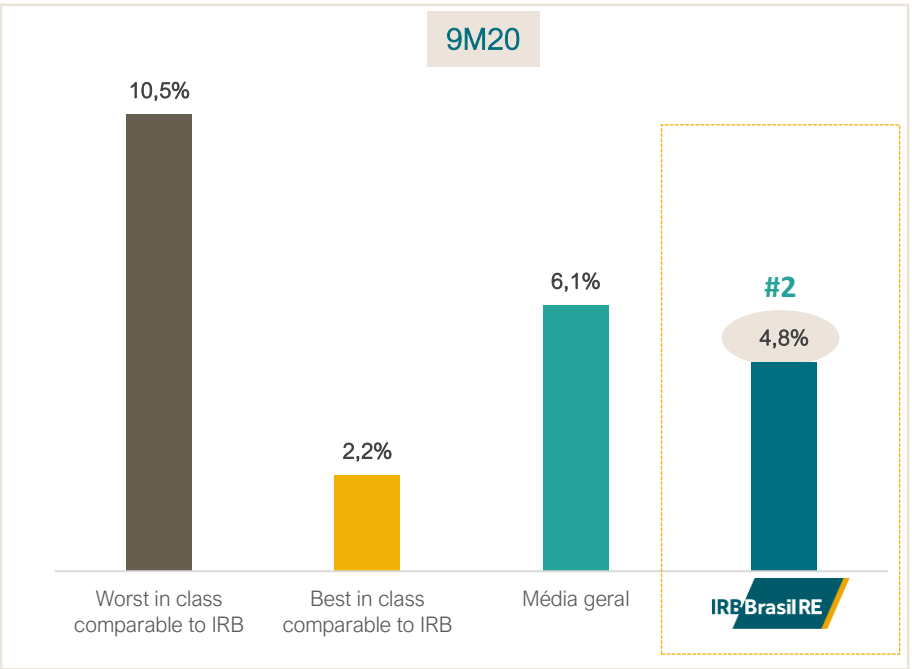
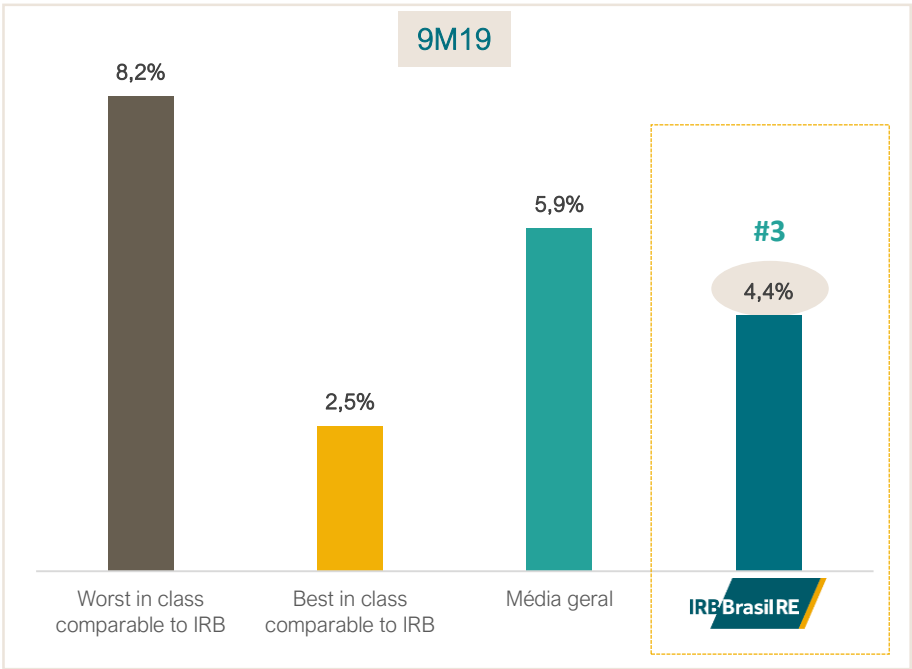


Top Resseguradores Globais vs. IRB Brasil RE

Custo Operacional do IRB um dos menores do mundo....



Índice de Despesas Administrativas - %



Cálculo do Índice de Despesas Administrativas: Despesas Administrativas/Prêmio Ganho
Fonte: Balanços ou press releases divulgados pelas Companhias (exclui "non-multinational player"): Munich Re, Swiss Re, Hannover Re, Berkshire, Scor, RGA, Everest Re, IRB, Third Point.

Avançagem contínua nas principais competências do IRB, proporcionando vantagens competitivas

1 Entendimento do mercado local

Entendimento profundo da dinâmica regional da América do Sul

Desenvolvimento de produtos e serviços customizados para atender melhor as necessidades dos clientes

Mercados do Brasil e América do Sul com crescimento robusto e perspectivas de penetração

Time experiente com sólidas habilidades técnicas contribuindo para o entendimento do mercado

2 Processo rápido de tomada de decisão

Processo de tomada de decisão local

Respostas assertivas e imediatas

Autoridade local e pulverizada

Avaliação de riscos, sinistros e tomada de decisão ágeis

3 Transformação Digital

Cultura orientada para Inovação

- Única companhia da América Latina parte do maior consórcio global de *blockchain* para seguros e resseguros (B3i)
- Investidor e impulsionador do ecossistema de *Insurtechs* e universidades

Plataforma digital servindo múltiplos ecossistemas (em desenvolvimento)

4 Eficiência Administrativa

Estrutura enxuta: apenas ~400 funcionários

Força de trabalho otimizada e centralizada com escritórios no RJ (sede), SP, Buenos Aires e Londres

Atendimento ao cliente com conteúdo técnico

Estrutura moderna de TI integrada, *Full SAP* para avaliações quantitativas



A Nova Estratégia do IRB é Baseada em 5 Pilares Chave

1



Governança corporativa ESG e foco em ERM



- Melhores práticas de governança corporativa e controle de risco na categoria
- Mecanismos de controle aprimorados
- Tomada de decisão descentralizada e rápida
- Política de remuneração alinhada com a evolução de resultados sustentáveis

2



Estratégia de Portfólio



- Excelência operacional no negócio principal com resultados de subscrição sustentáveis
- Projeto C-F-G | Clear Fix Growth: visa melhorar os resultados de negócios por meio de re-subscrição
- Maior diversificação do portfólio em termos de região, linhas de negócios e variedade de produtos
- Introduzir “Parametrics UW” como um fator de diferenciação

3



Canais de distribuição e Inovação



- Desenvolver negócios tradicionais (B2B2C), com foco nas necessidades de nossos clientes por meio de soluções e produtos inovadores
- Desenvolver e promover a inovação por meio de novas plataformas de distribuição (B2B2B2C)

4



Presença geográfica



- Melhorar a posição de liderança da empresa no Brasil
- Foco, principalmente, na América Latina, onde o IRB pode agregar mais valor devido à sua experiência e proximidade estratégica
- Diversificação regional seletiva

5



Alavancagem em competências chave



- Compreensão profunda dos clientes locais
- Equipe experiente com habilidades técnicas sólidas, juntamente com um banco de dados de risco incomparável no setor
- Processo de tomada de decisão rápido em uma estrutura enxuta e eficiente
- Transformação digital por meio de inovação e parcerias estratégicas

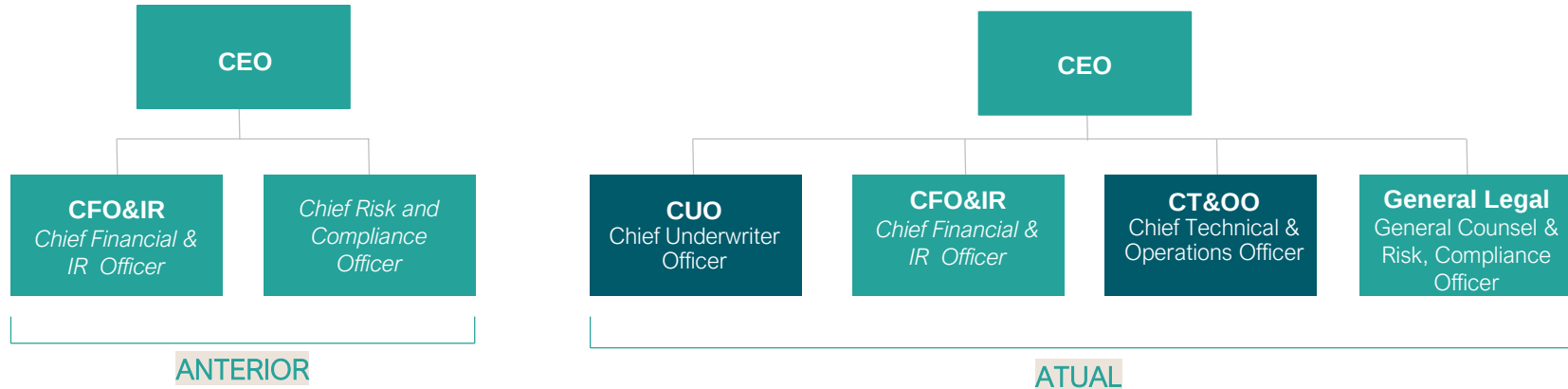
2

Governança Corporativa



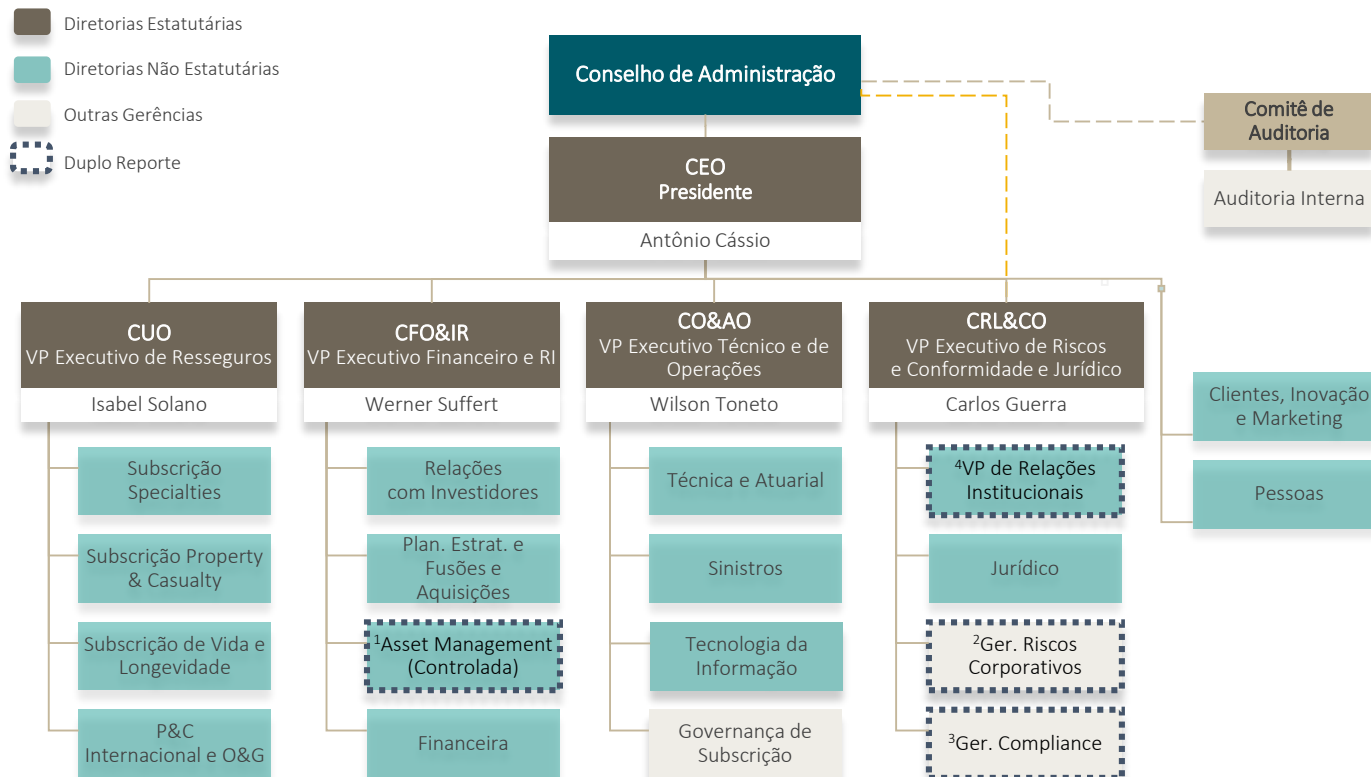
Mudanças Implementadas:

- ✓ Número de posições estatutárias aumentou de 3 para 5:
 - Melhor segregação de funções;
 - Processo decisório compartilhado;
 - Redução de conflito de interesses;
 - Reforço na prestação de contas.
- ✓ Duplo reporte nas funções de Compliance, Gestão de Riscos e Investimentos



Atual Estrutura Organizacional

Diretorias Estatutárias e não Estatutárias



Nota: (1)Duplo reporte ao Comitê de Investimentos. (2)Duplo reporte ao Comitê de Riscos e Solvência. (3)Duplo reporte ao Comitê de Ética, Sustentabilidade e Governança. (4)Duplo reporte ao CEO.

Novo Conselho de Administração

Antônio Cássio

Presidente do Conselho¹

Nomeação: 27/03/20

Marcos Bastos
Rocha

Nomeação:
21/03/19

Roberto Dagnoni

Nomeação:
24/04/19

Regina Helena
Jorge Nunes

Nomeação:
11/05/20

Ivan Gonçalves
Passos

Nomeação:
11/05/20

Henrique José
Fernandes Luz

Nomeação:
11/05/20

Marcos Pessoa
Q. Falcão

Nomeação:
11/05/20

Ellen Gracie
Northfleet

Nomeação:
23/06/20

Hugo Daniel
Castillo Irigoyen

Nomeação:
31/07/20

- ✓ Aumento do número de conselheiros de 8 para 9
- ✓ Renovação abrangente do Conselho – 7 novos membros
- ✓ Foco na composição do Conselho com equilíbrio entre habilidades, histórico e experiência
- ✓ Membros com mais tempo de dedicação às atividades do Conselho e dos comitês de assessoramento
- ✓ 8 de 9 conselheiros atendem aos critérios de independência estabelecidos pela B3
- ✓ Presidente do Conselho temporariamente acumulando a posição de CEO. Competência comprovada em situações de *turnaround*

¹ Indicado pelo Governo Federal, nos termos da Golden Share

Comitês de Assessoramento

Apoio ao Conselho de Administração por meio de comitês de assessoramento, cada um composto por até 5 membros externos

Comitês de Assessoramento ao Conselho



Comitê de Auditoria (estatutário)



Ética, Sustentabilidade e Governança



Gestão de Pessoas e Nomeação



Gestão de Riscos e Solvência



Investimentos



Subscrição e Sinistros Vultosos

Coordenadores



Henrique José Fernandes Luz



Ellen Gracie Northfleet



Marcos Bastos Rocha



Regina Helena Jorge Nunes



Marcos Pessoa Q. Falcão



Ivan Gonçalves Passos

Todos os coordenadores são membros do Conselho de Administração

Controles Internos: melhorias já implementadas e em curso

(a)	Quanto à Governança Corporativa:	Status
(i)	revisão dos Estatutos Sociais, com objetivo de avançar às melhores práticas;	OK
(ii)	ampliação no número de conselheiros independentes e eliminação de suplências;	OK
(iii)	ampliação do número de diretores estatutários e melhor especificação das respectivas responsabilidades; e	OK
(iv)	revisão dos Comitês de apoio ao Conselho de Administração e de seus regulamentos, prevendo a participação de especialistas externos.	OK
(v)	duplo reporte das Gerências de Riscos Corporativos e <i>Compliance</i>	OK
(b)	Quanto às Pessoas:	
(i)	substituição dos executivos que exerciam funções chave, incluindo diretoria executiva e estatutária;	OK
(ii)	afastamento de colaboradores envolvidos em suspeitas ou confirmações de condutas antiéticas ou ilícitas;	OK
(iii)	readequação da estrutura funcional da Companhia permitindo maior independência e segregação de funções; e	OK
(iv)	redefinição de política de bônus e demais benefícios vinculados à performance individual dos colaboradores e executivos, com maior ênfase à meritocracia e às atribuições específicas de cada função.	OK
(c)	Quanto aos Controles Internos:	
(i)	revisão das principais políticas e <i>guidelines</i> corporativos com auxílio de consultoria especializada, incluindo política de alçadas e de provisões técnicas;	Em andamento
(ii)	revisão de riscos e controles corporativos, controles de acesso e segregação de funções;	Em andamento
(iii)	aprimoramentos sistêmicos reduzindo processos manuais e permitindo trilhas de auditoria; e	Em andamento
(iv)	correção das vulnerabilidades dos canais de denúncias.	OK

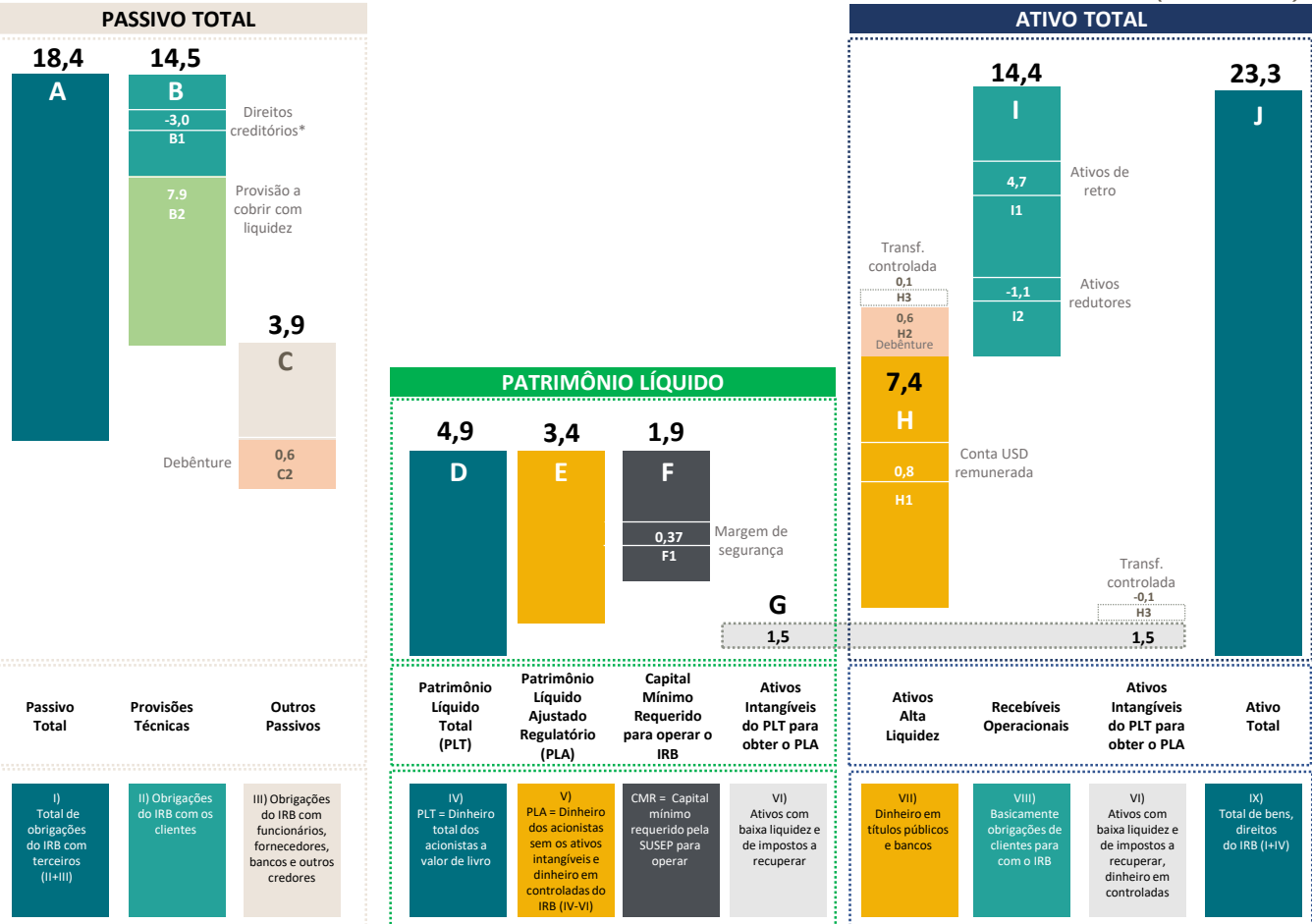
3

Dados de Balanço



Situação Patrimonial

Set/20 (R\$ bilhões)



IRB
EMPRESA
ROBUSTA:
R\$23,3 Bi de Ativos;
SÓLIDA: R\$4,9 Bi de Patrimônio;
e...
LÍQUIDA COM
CAIXA DE
R\$7,4 Bi.

*Não se trata de um passivo, ver nota explicativa 2.5.2 do ITR de 30/09. Obs.: Conta USD remunerada refere-se exclusivamente a R\$ 793 milhões em conta corrente remunerada oferecido em garantia às instituições financeiras internacionais referente às cartas de crédito emitidas para cumprir com as obrigações regulatórias. Ver nota explicativa 1.2.9

Indicadores Econômicos e Regulatórios do IRB		
SOLVÊNCIA TOTAL	D/F	259,5%
SOLVÊNCIA REGULATÓRIA	E/F	182,4%
CAIXA* sobre PL TOTAL	H/D	151,0%
CAIXA sobre PL AJUSTADO	H/E	217,6%
CAIXA sobre CAPITAL REQUERIDO	H/F	389,5%

* Caixa = ativos de alta liquidez

Liquidez Regulatória

Plano de Enquadramento de Liquidez Regulatória sob Absoluto Controle

Geração de Caixa no 3T20: + R\$182 milhões...desde o 1T19 não havia Geração!

(R\$ milhões)	Acum de Jan a Jun/20	Acum de Jan a Set/20	Caixa Gerado no 3T20
Entradas Operacionais	5.222	8.125	2.905
Recebimento de Prêmios	4.570	6.867	2.296
Recuperação de Sinistros e Ressarcimentos	630	1.134	504
Recebimento de Dividendos	0	0	0
Reversão de Depósitos Judiciais	0	20	19
Outros Recebimentos Operacionais	21	104	83
Saídas Operacionais	(5.464)	(8.186)	(2.723)
Pagamento de Sinistros	(3.372)	(4.918)	(1.547)
Outras Despesas e Comissões	(737)	(1.064)	(327)
Repasse de Prêmios	(1.165)	(1.906)	(741)
Pagamento de Despesas e Obrigações	(190)	(298)	(108)
Geração de Caixa Operacional	(242)	(62)	182
Geração de Caixa Não-Operacional	769	938	170
Saldo Total	527	877	352

4

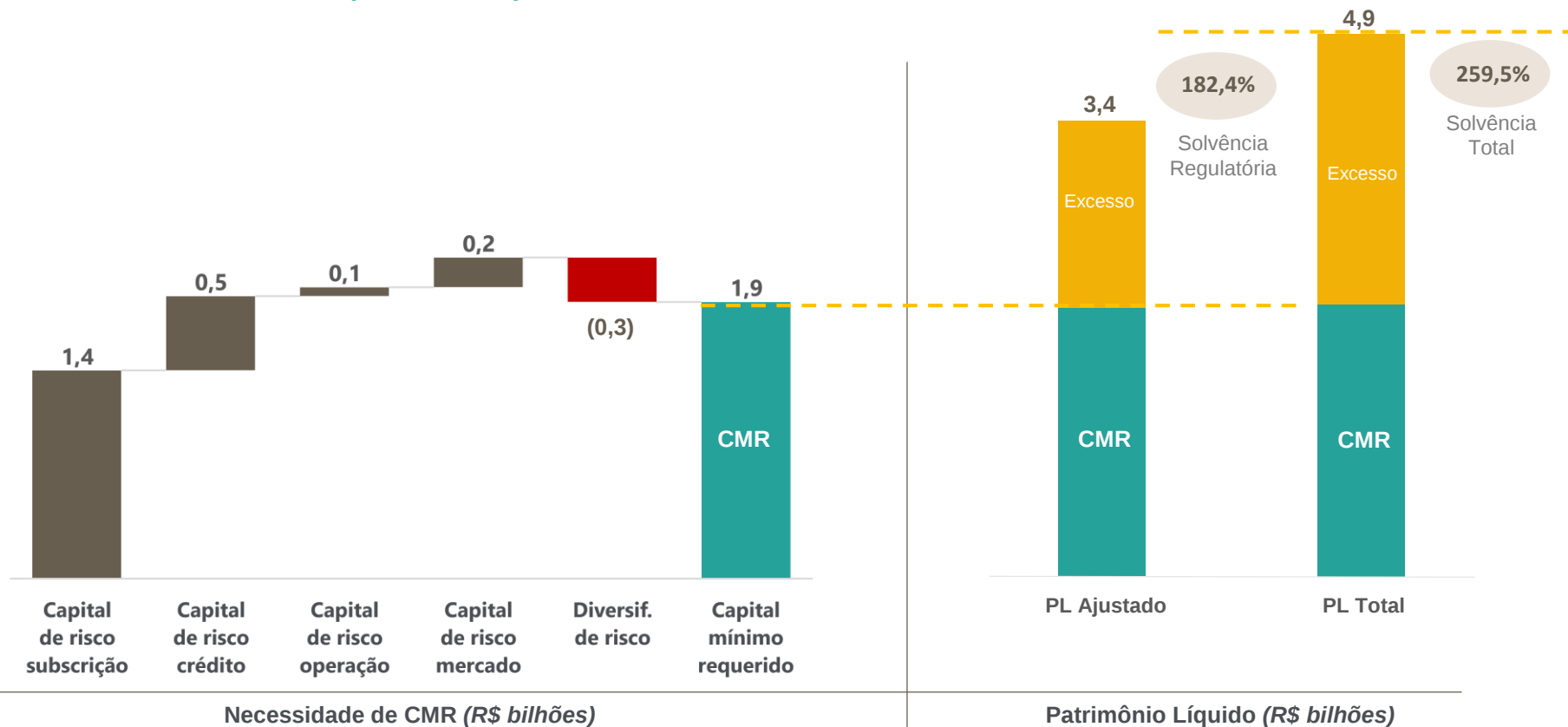
Solvência Empresarial: Enquadramento Regulatório de Ativos de Alta Liquidez (base da fiscalização especial SUSEP).



Solvência

... nos mais elevados padrões para o setor

IRE Brasil RE



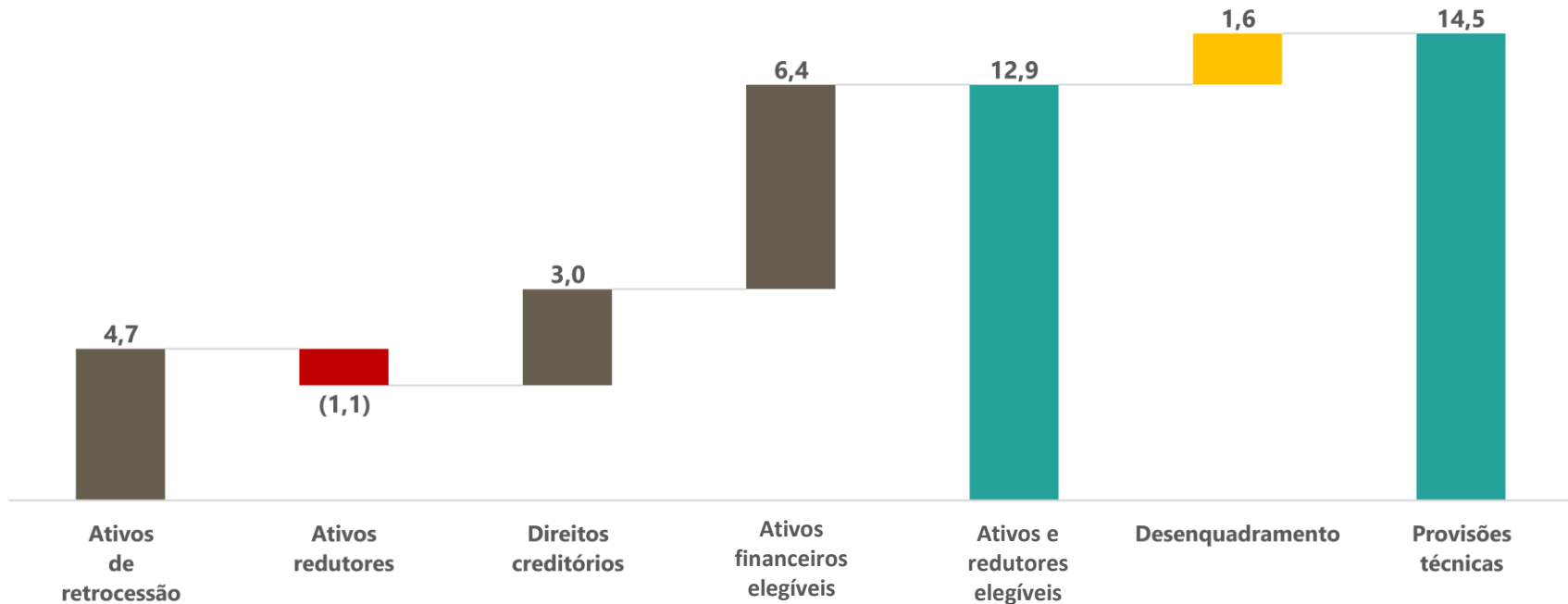
PL Ajustado: PL Total excluindo-se impostos diferidos, intangíveis e investimentos em coligadas

PL Total: Patrimônio Líquido contábil.

Nota Explicativa 2.5.1 Cálculo do capital mínimo requerido das Informações Trimestrais de 30/09/20.

Enquadramento Regulatório de Ativos: ...a caminho da solução definitiva conforme planejado

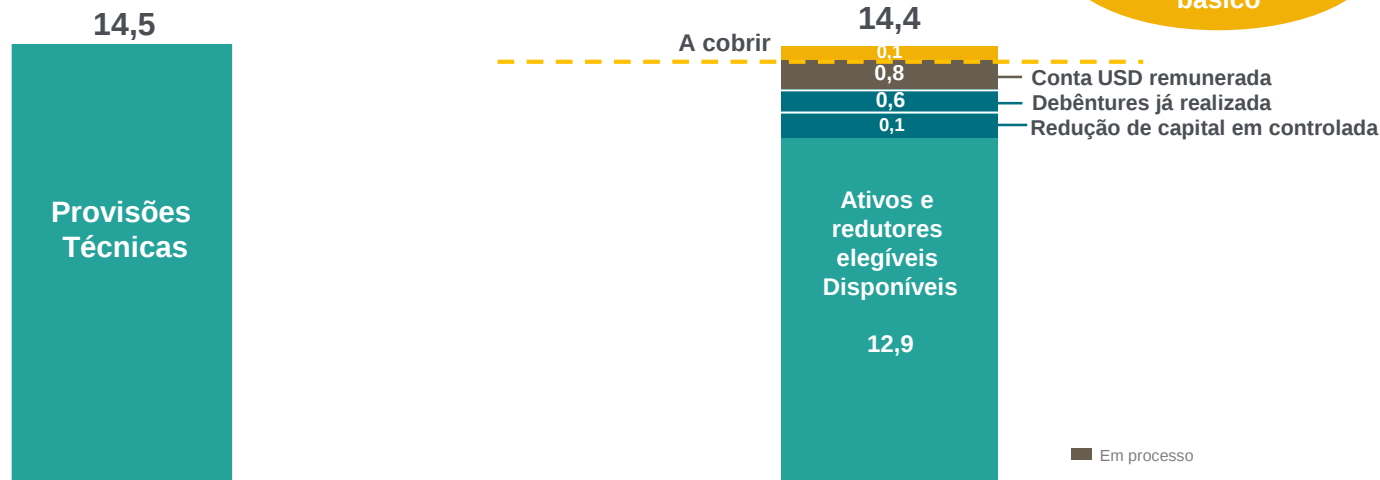
Provisões Técnicas data base 30/09/20 (R\$ bilhões)



Desenquadramento

...que já foi de R\$ 3,4 bilhões em junho, hoje próximo da solução definitiva!

Excluí a margem de segurança regulatória de R\$ 372 milhões
(Cifras em R\$ bilhões)



Passivos com necessidade de cobertura

Ativos Garantidores

Notas Explicativas 2.5.1 e 2.5.2 das Informações Trimestrais de 30/09/20: Liquidez em relação ao capital de risco e Fato Relevante de 28/10/20 sobre a Emissão da Debêntures.

Obs.: Conta USD remunerada refere-se exclusivamente a R\$ 793 milhões em conta corrente remunerada oferecido em garantia às instituições financeiras internacionais referente às cartas de crédito emitidas para cumprir com as obrigações regulatórias.

Margem de Segurança Regulatória calculado como 20% do capital baseado em risco

(R\$ milhões)



**Alteração de Regulação em
Audiência Pública nº 21/2020
pela SUSEP:
Modernização do Mercado**
Troca da exigência atual de
necessidade de as companhias
manterem um colchão de proteção
extra de 20% do capital de risco
por um plano individualizado para
cobrir o risco de liquidez

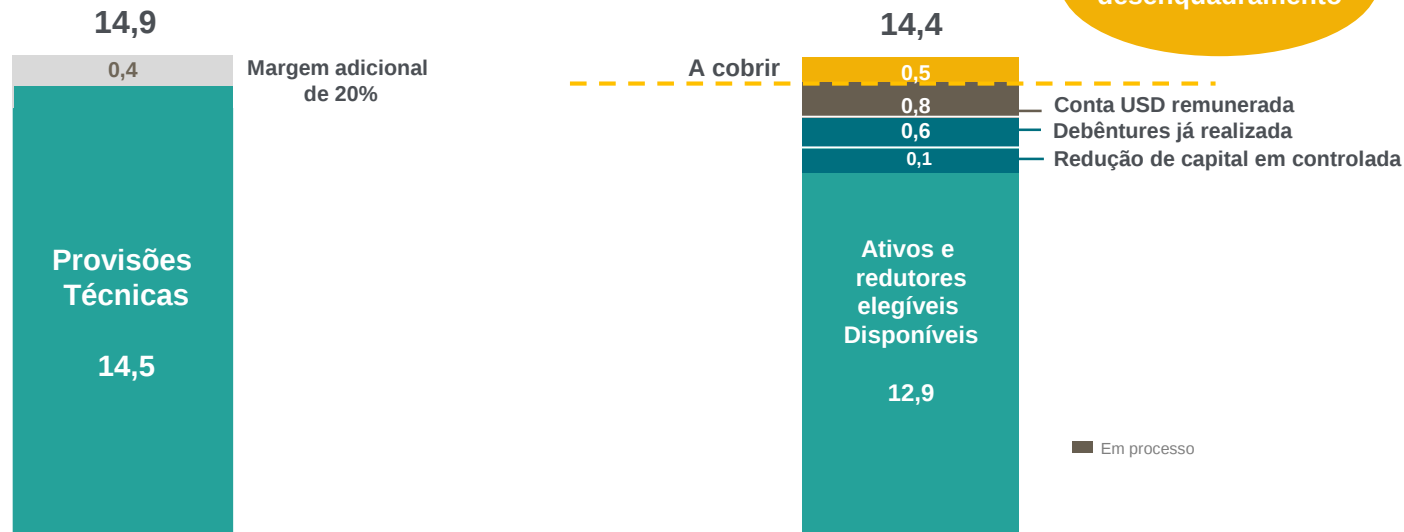
**Quando, e se estiver vigente, impactará positivamente o enquadramento regulatório.
Se a decisão fosse hoje, o efeito seria de R\$372 milhões a menos no enquadramento.**

Desenquadramento

(considerando os R\$ 372 milhões de margem de segurança)

...a cobrir de apenas R\$ 0,5 bi após Debêntures já colocadas e regularização da conta USD remunerada como redutor de provisão ou como ativo

R\$ bilhões



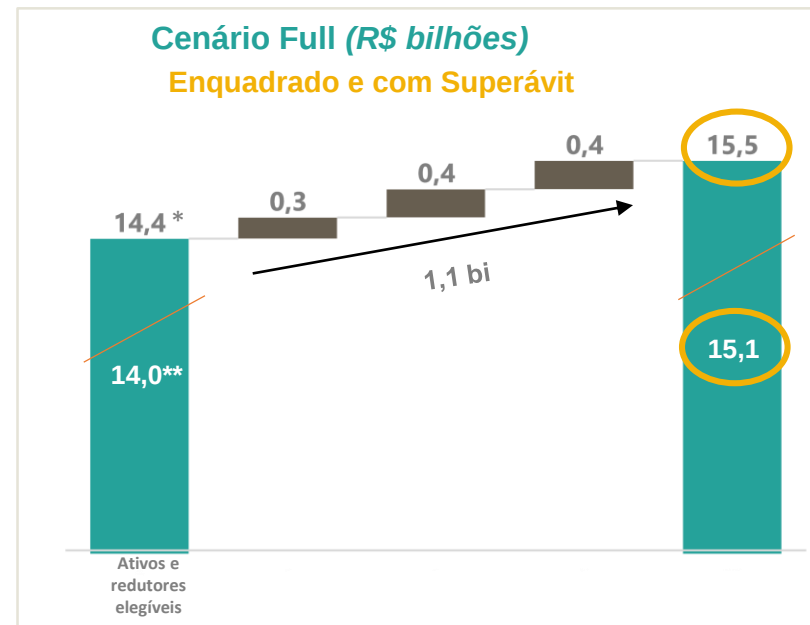
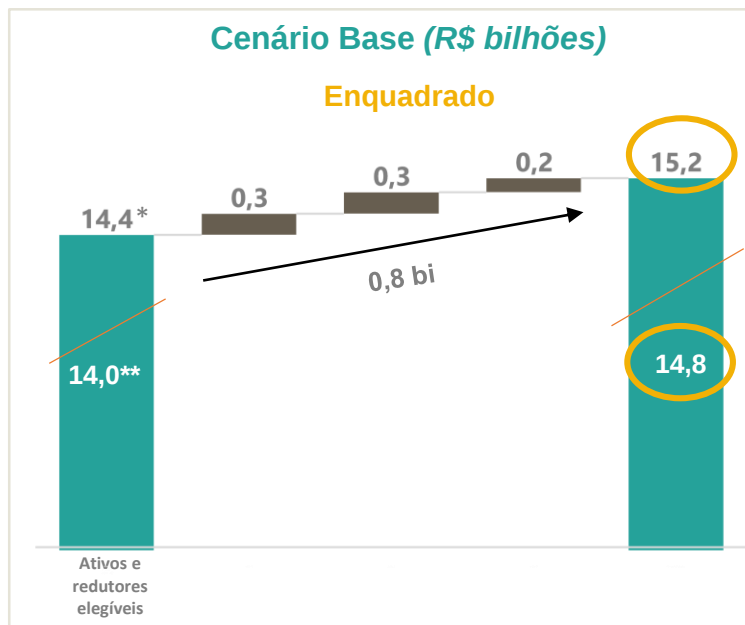
Base para Cobertura

Ativos Garantidores

Planos de Contingência sob Controle

Enquadramento de R\$ 14,9 bi ou R\$14,5 bi em curso (sem margem de segurança)

- Ação 1.** Debêntures 2ª Emissão → R\$ 300 mm
- Ação 2.** Venda de ativos já em curso → R\$ 300 mm – R\$ 400 mm
- Ação 3.** Operações estruturadas de retrocessão em negociação → R\$ 200 mm – R\$ 400 mm

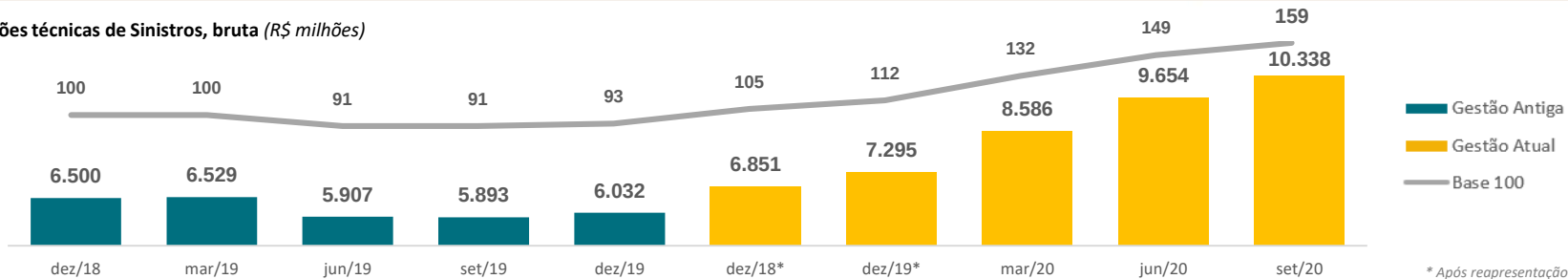


(*) Já considera a regularização do ativo de NY no montante de R\$793 milhões, ver nota explicativa 1.2.9 das Informações Trimestrais de 30/09/20. Fato relevante de 28/10/20 sobre a Emissão das Debêntures. Notas Explicativas 2.5.1 e 2.5.2 das Informações Trimestrais de 30/09/20: Liquidez em relação ao capital de risco. Fato Relevante da 2ª Emissão de debêntures de 3/11.

(**) Considera a regularização de 50% citada em (*)

1) Nível Atual de Reservas Adequado

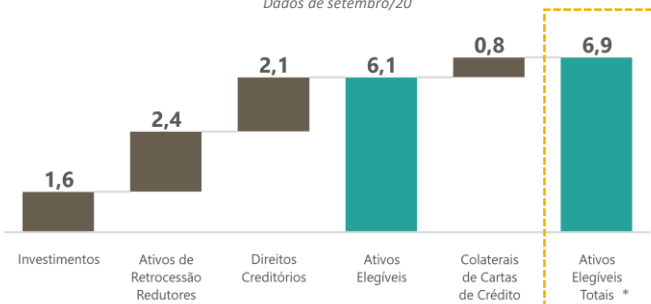
Provisões técnicas de Sinistros, bruta (R\$ milhões)



2) Hedging no Enquadramento de Provisões em USD

Índice de Cobertura Provisão x Ativos Elegíveis = 70%

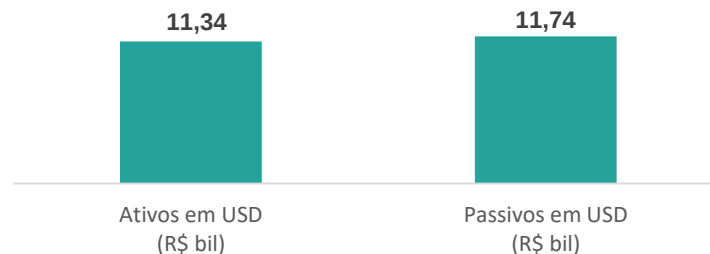
Dados de setembro/20



3) Hedging Total de Balanço

Índice de Cobertura Ativos/Passivos em USD = 97%

Dados de setembro/20



A diferença entre o hedging do balanço e da cobertura de provisões técnicas deve-se às exclusões regulatórias de ativos que são registrados no balanço, mas não aptos para a cobertura das provisões técnicas

Sumário Executivo

Dados Contábeis = (A)+(B)

(A) Negócios descontinuados (*run-off*): são os negócios que foram cancelados ou não renovados pela gestão a partir de 30.06.2020, contém inclusive as provisões das principais caudas.

(B) Negócios continuados (*run-on*): são os negócios que constituem o portfólio de contratos vigentes da empresa.

✓ Prêmios Emitidos (faturamento bruto)

Prêmios emitidos cresceram **29,5%** no 3T20 em relação ao 3T19 (Brasil **+38,8%** e Exterior **+17,3%**) influenciados pelo alto índice de renovação de contratos, inclusive com crescimento de coberturas e paralelamente pela depreciação do real.

No acumulado do ano, prêmios emitidos cresceram **17,1%** em relação ao ano anterior (9M19), dos quais **+5,7%** nos negócios no Brasil e **+32,1%** nos negócios internacionais, mesmo com redução dos negócios deficitários, no segmento de Vida (-12,1%).

✓ Prêmios Ganhos (faturamento de competência do terceiro trimestre)

Prêmios ganhos avançaram **9,1%** no 3T20 em relação ao 3T19 e no acumulado do ano cresceram **18,3%**.

✓ Sinistralidade (despesas de sinistros/prêmios ganhos)

Negócios continuados (*run-on*): no 3T20 a sinistralidade dos negócios continuados atingiu a excelente marca de **55,9%**, em linha com o antecipado pela gestão quando da divulgação do 2T20.

✓ Custo de Aquisição (gastos externos/prêmios ganhos)

Apresentou uma leve alta de **23,3%** no 3T19 para **24,7%** no 3T20, principalmente devido ao mix de negócios com crescimento de prêmio emitido no segmento patrimonial e aumento em negócios de contratos proporcionais, que apresentam taxas de comissões superiores.

✓ Despesas Administrativas (gastos internos/prêmios ganhos)

O índice de despesas administrativas foi de **5,1%** no 3T20 e no acumulado do ano ficou em **4,8%**, contra 4,4% no ano anterior.

✓ Resultado Financeiro e Patrimonial

O resultado financeiro e patrimonial alcançou a cifra de **R\$115 milhões**, equivalente ao índice de 7,5% do faturamento de competência.

✓ Índice Combinado (total de despesas com sinistros + custo de aquisição + despesas adm. / prêmio ganho)

Negócios continuados (*run-on*): no 3T20 o índice combinado dos negócios continuados atingiu a marca de **92,2%**.

✓ Lucro Líquido

No 3T20, o lucro líquido dos negócios continuados (*run-on*) foi de **R\$149,4 milhões**, o que já indica um resultado naturalmente melhor devido ao novo perfil do portfólio.

3T20	Total Contábil	Negócios Descontinuados (<i>run-off</i>)	Negócios Continuados (<i>run-on</i>)
Lucro/prejuízo líquido	R\$ (229,8) M	R\$ (379,2) M	R\$ 149,4 M
Índice combinado	131,4%	1.030,1%	92,2%
Sinistralidade	96,2%	1.018,7%	55,9%

✓ Evolução das Provisões Técnicas

O saldo das provisões técnicas cresceu **39,4%** em set/20, atingindo a cifra de R\$14,5 bi contra R\$10,4 bi em dez/19.

✓ Evolução do Portfólio de Investimentos Financeiros de alta Liquidez

o saldo dos investimentos somou **R\$7,4 bilhões** (não inclui R\$597 milhões da 1ª emissão de debêntures e R\$115 milhões de redução de capital em controlada) contra R\$4,5 bilhões em dezembro de 2019; um aumento de 64% e de **80%** incluindo as debêntures e a redução de capital em controlada.

Demonstração de Resultado (DRE) – Set/20

Negócios continuados com excelente nível de margem

DRE Contábil x DRE Descontinuados (*run-off*) x DRE Continuados (*run-On*)

(R\$ milhões)				Índices sobre Prêmio Ganho		
	3T19 Contábil	3T20 Contábil	Negócios Continuados (Run-on)	3T19 Contábil	3T20 Contábil	Negócios Continuados (Run-on)
Prêmio Emitido	2.298,1	2.975,9	2.940,2	-	-	-
Prêmio Ganho	1.416,6	1.545,6	1.480,9	100,0%	100,0%	100,0%
Sinistro	(1.282,0)	(1.487,6)	(828,5)	90,5%	96,2%	55,9%
Gastos Comerciais	(329,4)	(381,8)	(374,4)	23,3%	24,7%	25,3%
Resultado de <i>Underwriting</i>	(233,7)	(392,6)	209,2	-16,5%	-25,4%	14,1%
Gastos Administrativos	(54,8)	(79,3)	(79,3)	3,9%	5,1%	5,4%
Resultado Financeiro e Patrimonial	11,0	115,3	115,3	0,8%	7,5%	7,8%
Resultado antes de Impostos	(294,2)	(370,7)	231,1	-20,8%	-24,0%	15,6%
Resultado Líquido	(19,7)	(229,8)	149,4	-1,4%	-14,9%	10,1%
Índice Combinado	121,5%	131,4%	92,2%			
ROAE	-1,9%	-20,0%	-			

Resultado do Negócio

(Contribuição Marginal = Resultado de *Underwriting*)

1. Brasil Margem

3T19
R\$ (479) M
-71,5%

3T20
R\$ 101 M
22,9%

Melhora
substantial

2T20
R\$ (349) M
-53,2%

3T20
R\$ 101 M
22,9%

Clara mudança
de tendência

2. Exterior Margem

Negócios Descontinuados
(run-off)

Negócios Continuados
(run-on)

3T19
R\$ 245 M
32,8%

3T20
R\$ (494) M
-44,7%

3T20
R\$ 108 M
10,4%

2T20
R\$ (688,9) M
-64,3%

3T20
R\$ (494) M
-44,7%

Total 3T20
R\$ 108 M
10,4%

Deterioração
corrigida

Reversão de
tendência

3. TOTAL: RESULTADO DE UNDERWRITING

Total 2T20
R\$ (1.037) M
-60,0%

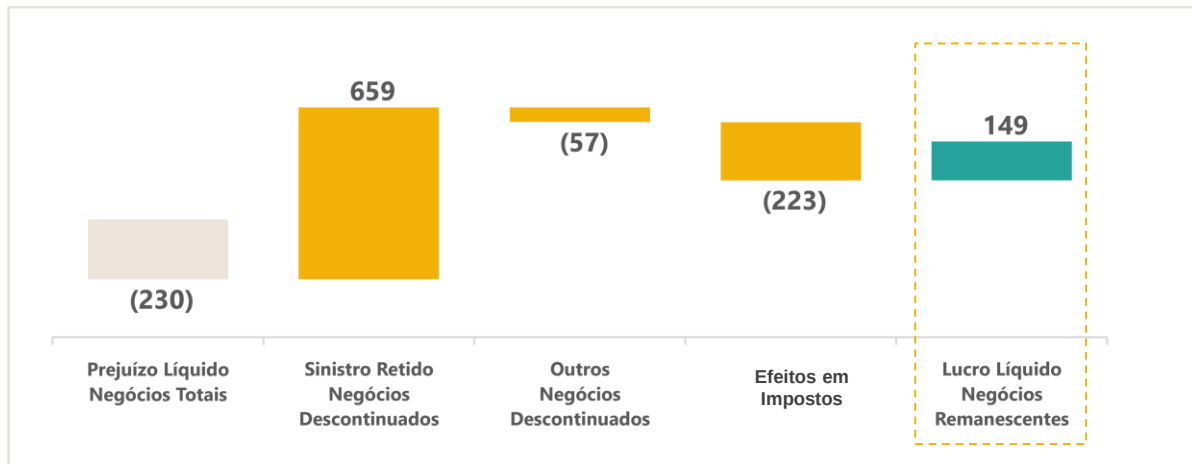
Total 3T20
R\$ (393) M
-25,4%

3T20
Continuados
R\$ 209 M
14,1%

Melhora
significativa

Lucro Líquido de R\$149 milhões nos negócios continuados

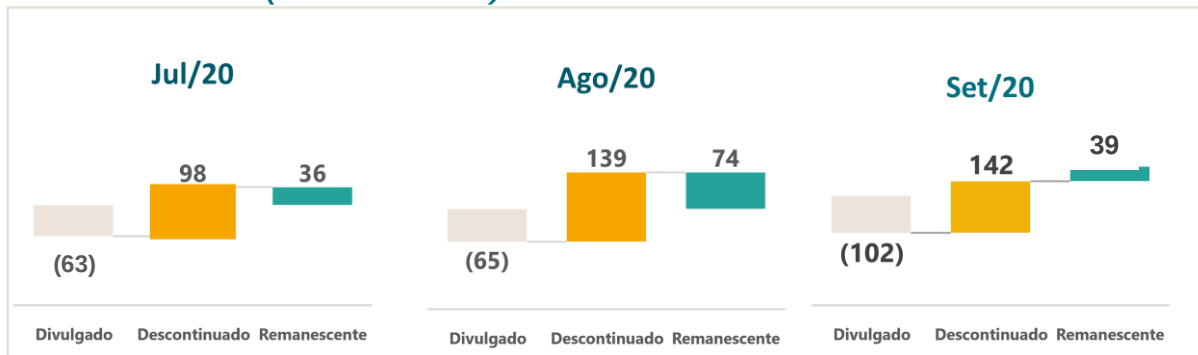
3T20 (R\$ milhões)



Indicadores 3T20 dos negócios continuados (*run-on*):

- Índice de Sinistralidade: **55,9%**
- Índice de DA: **5,4%**
- Índice Combinado: **92,2%**
- Margem de Contribuição: **14,1%**
- Resultado Líquido: **10,1%**

Mês a Mês (R\$ milhões)



Principal negócio descontinuado foi provisionado integralmente

A presente apresentação foi preparada pelo IRB Brasil RE e não deve ser considerada como fonte de dados para investimentos. Esta apresentação pode conter certas declarações futuras e informações relacionadas à Companhia que refletem as visões atuais e/ou expectativas da Companhia e de sua administração com respeito à sua performance, seus negócios e eventos futuros. Declarações prospectivas incluem, sem limitação, qualquer declaração que possua previsão, indicação ou estimativas e projeções sobre resultados futuros, performance ou objetivos, bem como palavras como "acreditamos", "antecipamos", "esperamos", "estimamos", "projetamos", entre outras palavras com significado semelhante. Referidas declarações prospectivas estão sujeitas a riscos, incertezas e eventos futuros. Advertimos os investidores que diversos fatores importantes fazem com que os resultados efetivos diferenciem-se de modo relevante de tais planos, objetivos, expectativas, projeções e intenções expressadas nesta apresentação. Em nenhuma circunstância, nem a Companhia, nem suas subsidiárias, conselheiros, diretores, agentes ou funcionários serão responsáveis perante terceiros (incluindo investidores) por qualquer decisão de investimento tomada com base nas informações e declarações presentes nesta apresentação, ou por qualquer dano dela resultante, correspondente ou específico. O mercado e as informações de posição competitiva, incluindo projeções de mercado citadas ao longo desta apresentação, foram obtidas por meio de pesquisas internas, pesquisas de mercado, informações de domínio público e publicações empresariais.

Para informações adicionais visite: www.irbre.com