



Resultados do 3T23
09 de novembro de 2023



SIMH
B3 LISTED NM

Receita Bruta RECORDE: Fundamentos sólidos, diversificação e alianças comerciais de longo prazo

Destaques do 3T23



RECORDE

- Receita Bruta de **R\$9,3 bi** (+24% a/a) | **R\$37,1 bi** anualizada



RECORDE

- Receita Líquida de Serviços de **R\$6,7 bi** (+26% a/a)

- EBITDA de **R\$2,1 bi** (+8% a/a) | **R\$8,2 bi** anualizada

- Prejuízo Líquido de **R\$111 mm**

- Dívida Líquida / EBITDA estável em **3,7x** (3,7x no 2T23)

- Capex Líquido de **R\$1,9 bi** (-41% a/a)



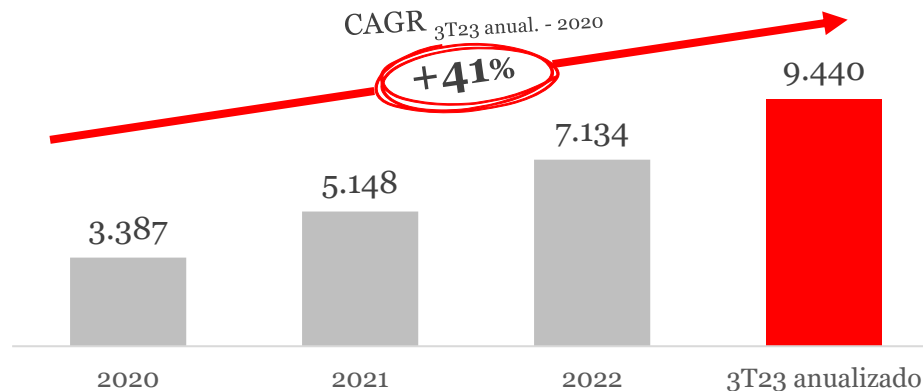
Modelo de Gestão e Cultura que asseguram a execução do planejamento estratégico nas controladas

- Diversificação em negócios e segmentos
- Crescimento orgânico e por aquisições
- Seletividade dos investimentos para usufruir das bases e CAPEX realizados
- Otimização do capital investido e eficiência operacional
- Alianças comerciais cada vez mais sólidas com FORNECEDORES e CLIENTES
- 47 mil colaboradores que compartilham dos mesmo Valores que permeiam todas as empresas

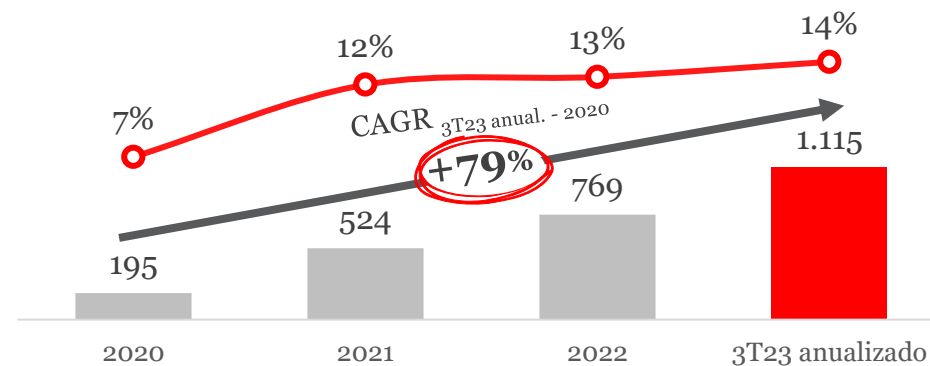


Modelo de negócios suporta crescimento robusto com sustentabilidade e rentabilidade, consolidando a JSL em um novo patamar de resultados

Receita Bruta – R\$ mm



EBIT – R\$ mm



Destaques 3T23

Crescimento

- Capacidade única de investimentos no setor no país e múltiplas avenidas de crescimento

Eficiência de gestão

- Ajuste de carteira no ciclo de renovações de contratos
- Descontinuidade de contratos com rentabilidade inadequada ao portfólio

Margens

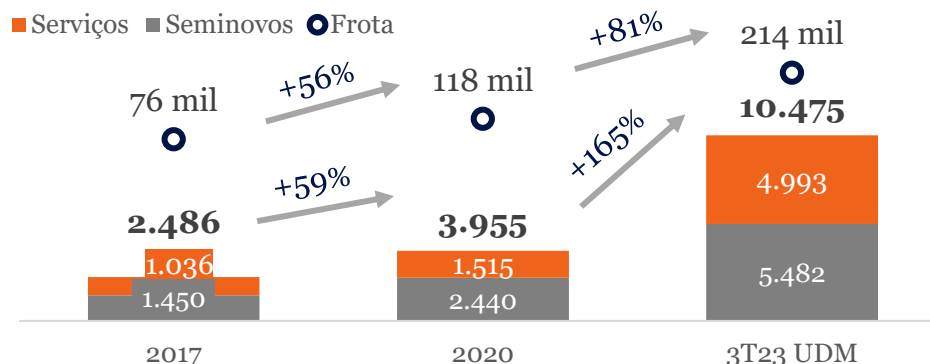
- Foco na precificação justa e individualizada dos contratos
- Mecanismos de reajuste, com fórmula paramétricas
- Qualidade das empresas adquiridas demonstrada dentro do ecossistema JSL

Transformação em números

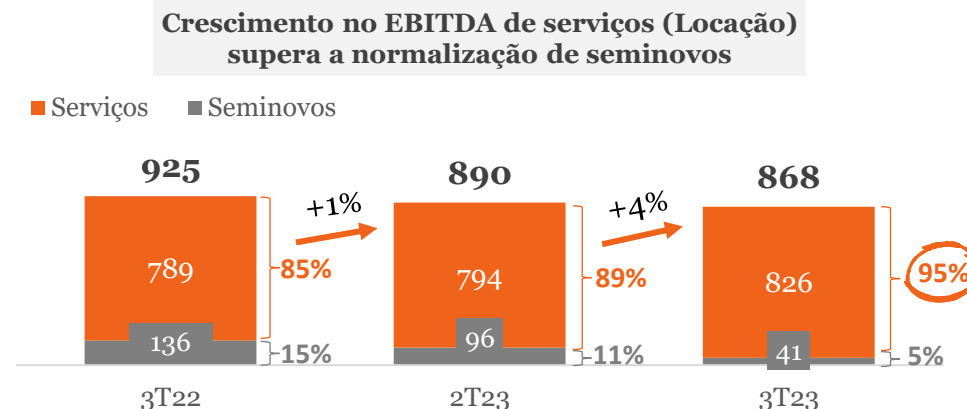
	IPO 2020	Atual 3T23 UDM	Δ 23 vs 20
Empresas #	1	9	+800%
Frota # mil	13 mil	23 mil	+81%
Receita Líquida R\$ mm	2.827	7.076	+150%
EBITDA R\$ mm	432	1.623	+276%
Margem EBITDA	15%	23%	+8 p.p.
Lucro Líquido R\$ mm	41	373	+810%
Capex Líquido R\$ mm	154	1.344	+773%

Agilidade na adequação do mix da frota, eficiência operacional e otimização do capital investido impulsionarão o desenvolvimento e a rentabilidade

Receita Líquida – R\$ mm



EBITDA – R\$ mm



Destaques 3T23

Eficiência da frota

- 1ª etapa do processo para **capturar eficiência** da frota realizado:
 - Redução da frota - RAC:** 17 mil veículos no 3T23 vs 4T22
 - Melhoria do mix:** aquisição de 13 mil veículos com **ticket médio** de R\$77 mil no 3T23

Melhorias de produtividade

- RAC:** Taxa de ocupação total **RECORDE** de 72,2% no 3T23
- Melhoria do giro do ativo:**
 - Prazo de implantação: 18 dias no 3T23 | **redução** de 22% vs 2T23
 - Prazo de desmobilização: 13 dias no 3T23 | **redução** de 7% vs 2T23

Transformação em números

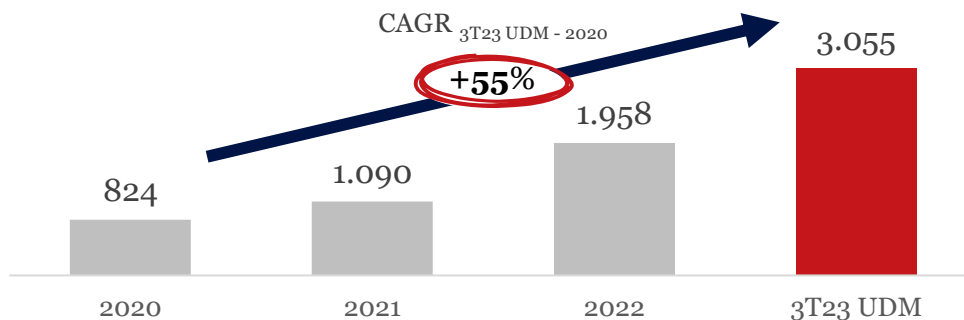
	IPO 2017	Atual 3T23 UDM	Δ 23 vs 17
Frota # mil	76 mil	214	+181%
Lojas #	241	345	+43%
Receita Líquida R\$ mm	2.402	10.475	+336%
EBITDA R\$ mm	326	3.492	+970%
Margem EBITDA	14%	33%	+19 p.p.
Lucro Líquido R\$ mm	66	(45)	-
Capex Líquido R\$ mm	637	1.331	+109%



Consistência dos resultados de locação e contínuo aumento da escala reforçam a resiliência do modelo de negócios

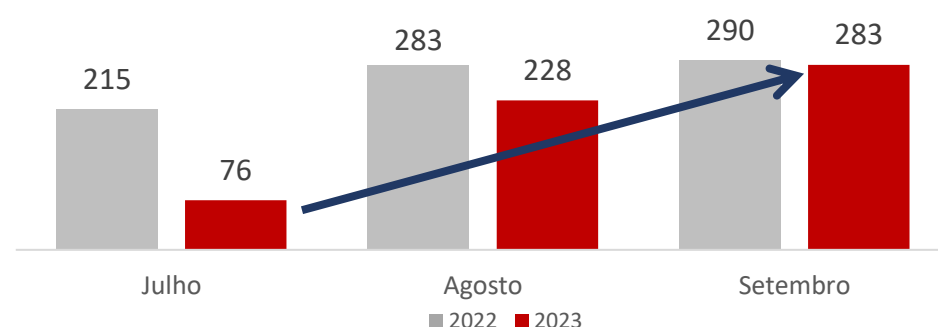
Receita Líquida Locação – R\$ mm

Redução do estoque estratégico para locação promove expansão da frota locada e crescimento da receita



Receita Líquida Concessionárias – R\$ mm

Setembro sinaliza retomada das vendas, ainda que com margens momentaneamente baixas em função dos altos estoques da indústria



Destaques 3T23

Locação – crescimento com rentabilidade

- **Backlog: R\$16,8 bi** (+34% vs 3T22)
- **TIR Spread** de novos contratos: **11 p.p.**
- **Capex implantado 3T23: R\$1,2 bi** (+15% vs 2T23 e -11% vs 3T22)
- **Estoque 3T23: R\$1,6 bi** (-54% vs 4T22)

Concessionárias – setembro sinaliza retomada das vendas

- **Recuperação relevante** do volume de vendas no **agro** em setembro, refletindo a preparação dos clientes para a safra de 2024
- Estoques elevados da indústria indicam **margens pressionadas** até a normalização dos estoques, o que deve persistir ainda no 4T23, com provável retomada ao longo de 2024

Transformação em números

	IPO 2020	Atual 3T23 UDM	Δ 23 vs 20
Frota # mil	15 mil	45 mil	+201%
Backlog R\$ mm	3.117	16.814	+439%
Receita Líquida R\$ mm	1.513	6.024	+298%
EBITDA R\$ mm	639	2.574	+303%
Margem EBITDA	42%	43%	+1 p.p.
Lucro Líquido R\$ mm	179	646	+261%
Capex Líquido R\$ mm	967	3.329	+244%



AUTOMOB supera 100 lojas e conta com o maior portfólio de marcas do país, executando sua estratégia de consolidação do setor e ganho de escala e capilaridade



108 lojas¹



18 municípios¹

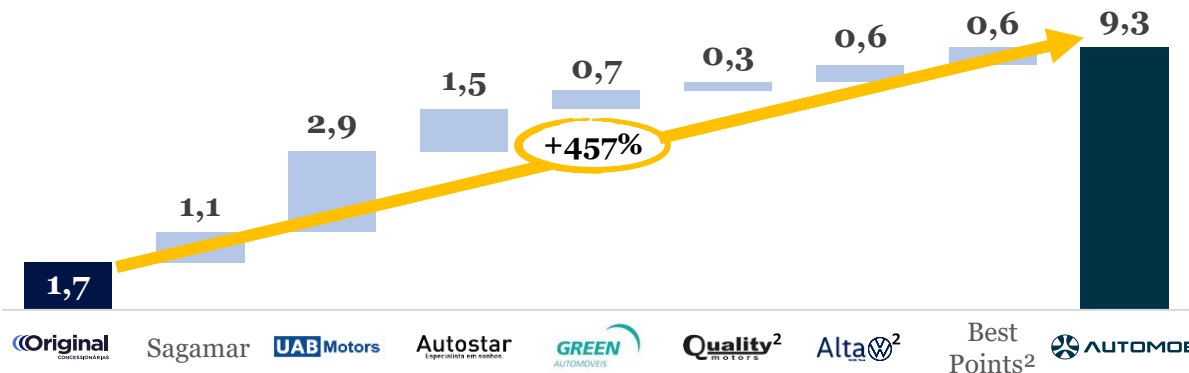


5 estados¹



27 marcas¹

Transformação da Receita Bruta Anualizada – R\$ bi



Destaques 3T23

- **Crescimento** dos veículos vendidos no **varejo** com desempenho superior ao mercado
- Total varejo: Automob → **11,3 mil** (+50% a/a) | Mercado: +2% a/a
- Novos: Automob → **6,7 mil** (+58% a/a) | Mercado: +15% a/a
- Seminovos: Automob → **4,6 mil** (+38% a/a) | Mercado: +1% a/a
- Ticket médio atinge R\$144 mil no 3T23

Aquisições

6 lojas
Cidade de SP

3,7 mil
Vendas por ano³

R\$490 milhões
Faturamento³

✓ Fortalece o relacionamento de longo prazo com a **VW** e **GWM**

8 lojas
Cidade de SP

4,2 mil
Vendas por ano³

R\$585 milhões
Faturamento³

✓ Fortalece o relacionamento de longo prazo com a **Honda** e **Renault**

✓ Acrescenta a **Ford** ao portfólio de marcas



Transformação em números

	Pré consolidação	Atual	
	2021	3T23 UDM ¹	Δ 23 vs 21
Vendas varejo # mil carros	7.837	45.544	+481%
Marcas #	2	27	+1.250%
Lojas #	14	108	+671%
Receita Líquida R\$ mm	732	7.553	+932%
EBITDA R\$ mm	68	412	+506%
Margem EBITDA	9,3%	5,5%	-3,8 p.p.
Lucro Líquido R\$ mm	38	159	+317%



Infraestrutura social e de logística: desenvolvimento de portfólio de ativos de alta qualidade, com grande potencial de resultado futuro



- Receita Bruta de Serviços de **R\$43,8 mm** no 3T23 | **+21%** vs 3T22
- EBITDA de **R\$ 10,0 mm** no 3T23 | **+3%** na comparação trimestral
- **+512 mil toneladas** movimentadas no 3T23 | **+7%** na comparação trimestral

CONCESSÃO
PRÉ-OPERACIONAL



Obras a serem
concluídas em 2025



Capacidade na maturidade
12,5 mm de toneladas/ano



- **188 km** pavimentados¹ | **88 km** a pavimentar
- Inauguração da **terceira** das **quatro** praças de pedágio em **nov/23**, sendo que apenas duas praças impactaram os resultados do 3T23
- Receita Bruta de Serviços de **R\$7,2 mm** no 3T23

CONCESSÃO
PRÉ-OPERACIONAL



Obras a serem concluídas
no 1T24



Capacidade na maturidade
Piso de **R\$80mm** em receitas²





Melhora das margens operacionais na Ciclus e evolução das obras do BRT e CS Mobi



- ✓ EBITDA 3T23 de **R\$38,7 mm** (+44% vs 2T23) com **margem de 36,0%** (+9,6 p.p. vs 2T23)
- ✓ **Melhora operacional** explicada pelo **reajuste** de seu **principal contrato** e por **menores custos de tratamento com chorume**
- ✓ **23 mil m³** de biogás são gerados por hora, sendo que **70%** é transformado em biometano, **7%** é destinado aos motogeradores para produção de energia e o excedente de **5,3 mil m³** pode ser utilizado para novos projetos, como geração adicional de biometano e energia elétrica



- ✓ Obras em andamento para **finalização** do **último corredor** (Corredor Oeste)
- ✓ **Conclusão** prevista para **dez/23**



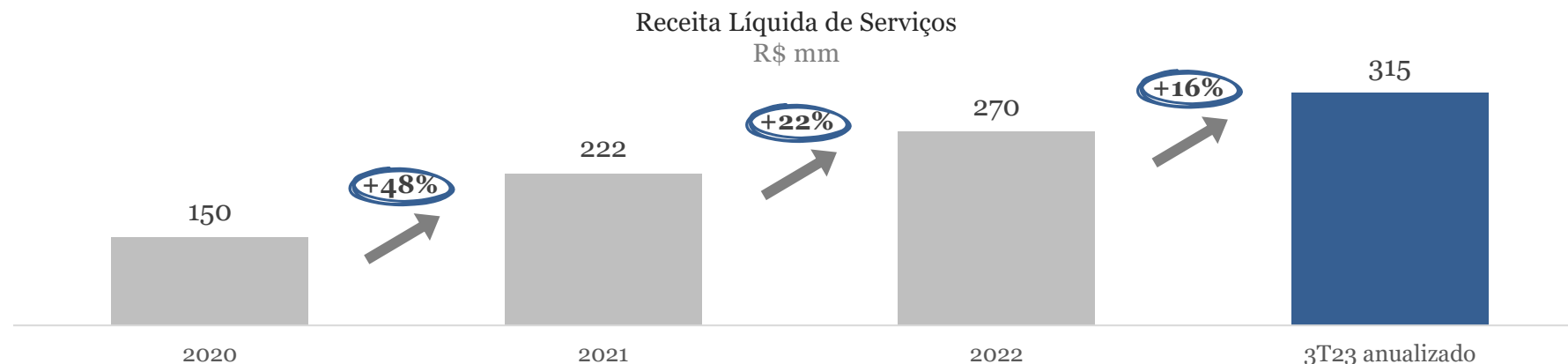
- ✓ **Início** das obras em set/23 para **revitalização** do **centro histórico** de Cuiabá, com a **modernização** do mercado municipal
- ✓ **Início** de operação consciente¹ do **estacionamento rotativo** em ago/23, com previsão de geração de receita a partir de **4T23**





Serviços de mobilidade e terceirização de frota com motorista para o setor público e empresas de economia mista

Evolução do principal segmento da CS Brasil - Terceirização de frota com serviço de motorista



Destaques 3T23¹



Rec. Líquida Total

R\$ **176** mm

+18% a/a

R\$ **706** mm
Anualizado



EBITDA²

R\$ **37** mm

-2% a/a

30,2%
Margem³
+2,0 p.p. a/a

Receita Líquida Total

- Receita Líquida de **R\$176 mm** no 3T23 (+18% a/a)

Geração de caixa

- EBITDA² de **R\$37 mm** no 3T23 | Margem EBITDA³ de **30,2%** no 3T23 (+2,0 p.p. a/a)

Lucro Líquido

- Prejuízo de R\$9 mm como consequência de sua estrutura de capital

Venda Consórcio Sorocaba:

- Venda da participação da CS Brasil no Consórcio Sorocaba e da sua frota da operação em ago/23

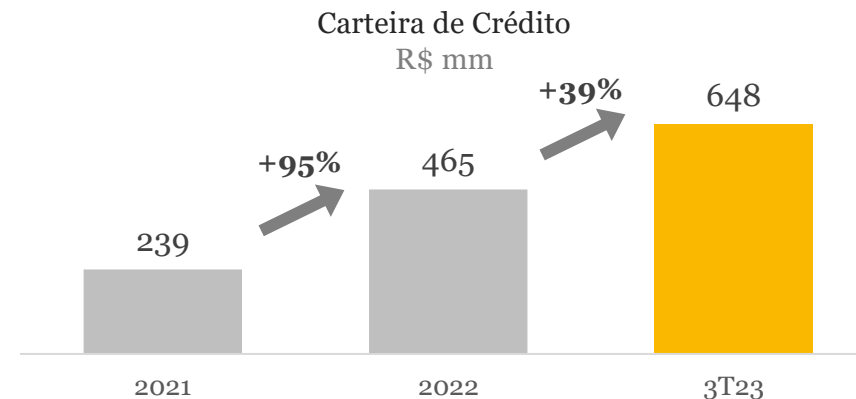
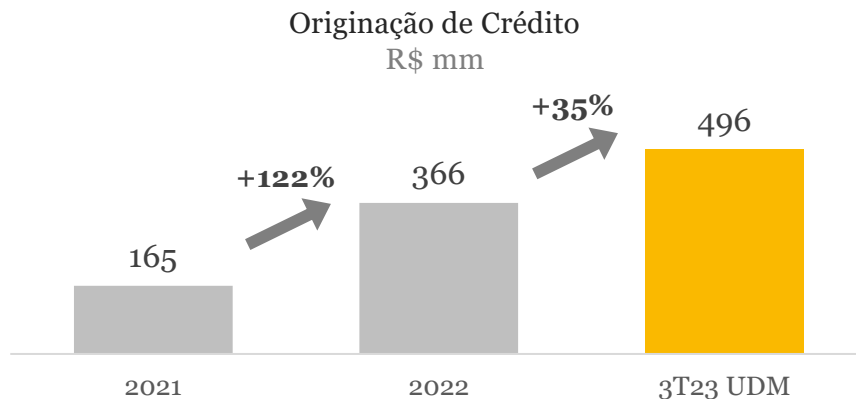
~R\$25 mm
Valor da transação

39 ônibus
Frota CS Brasil



BBC tem Lucro Líquido no trimestre, o primeiro desde a transformação em banco múltiplo, em 2021

Desenvolvimento do Banco Múltiplo



Destaques 3T23



Receita de Intermediação financeira

R\$ **33** mm

+81% a/a



Lucro Líquido

R\$ **3,8** mm



Índice de Basileia

16,9%



Inadimplência acima de 90 dias

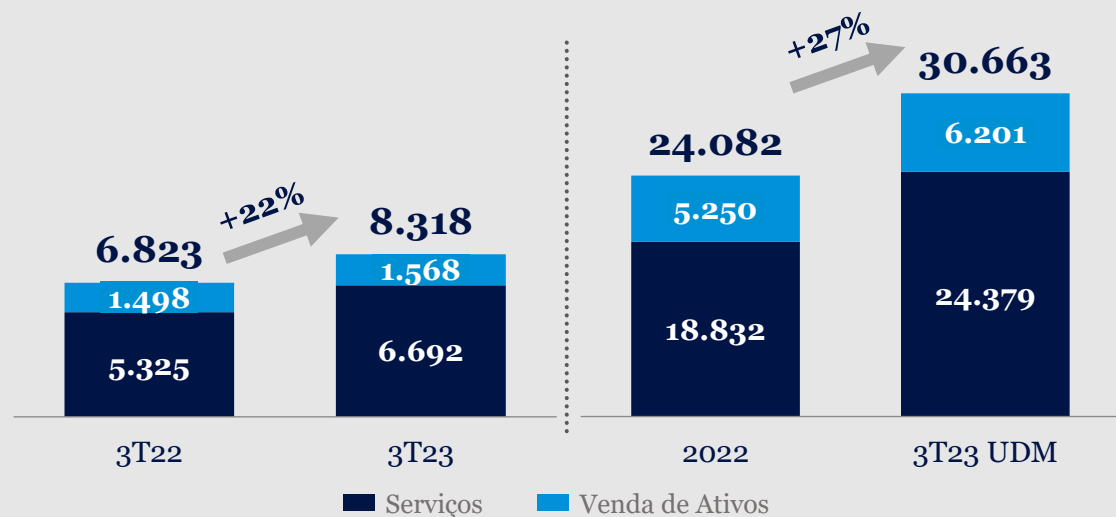
2,37%

-1,21 p.p. a/a

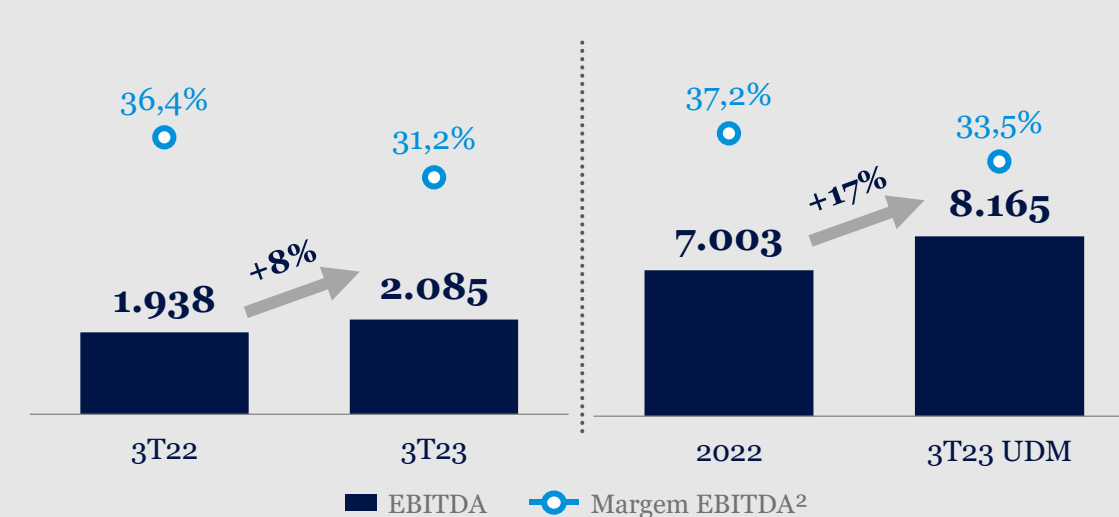
- **Receita** de intermediação financeira **RECORDE**
- **Lucro Líquido** de **R\$ 3,8 mm** no 3T23, primeiro trimestre de Lucro Líquido desde a criação do banco múltiplo
- **Inadimplência** acima de 90 dias **de 2,37%**
 - ~45% **abaixo** da média do mercado

Consolidado: Destaques financeiros

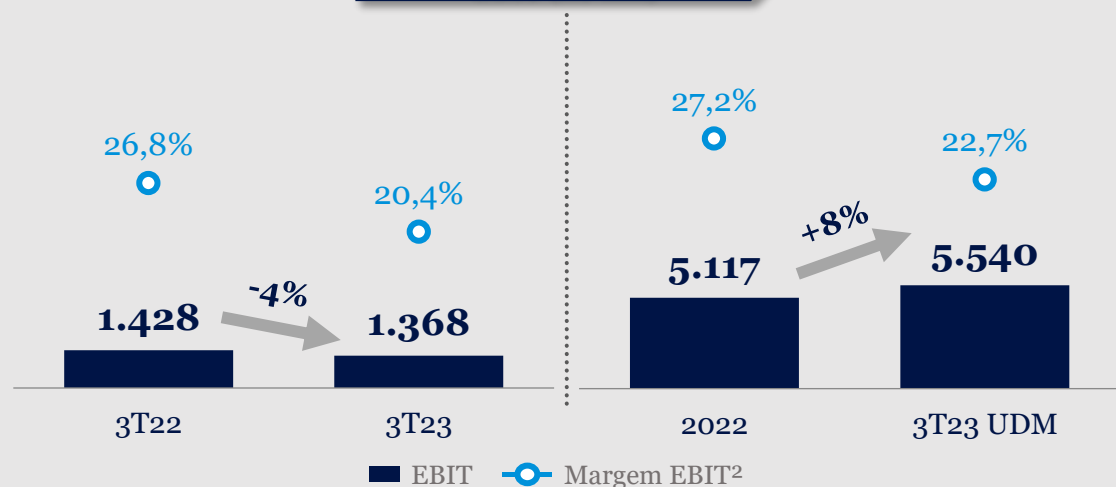
Receita Líquida¹ (R\$ mm)



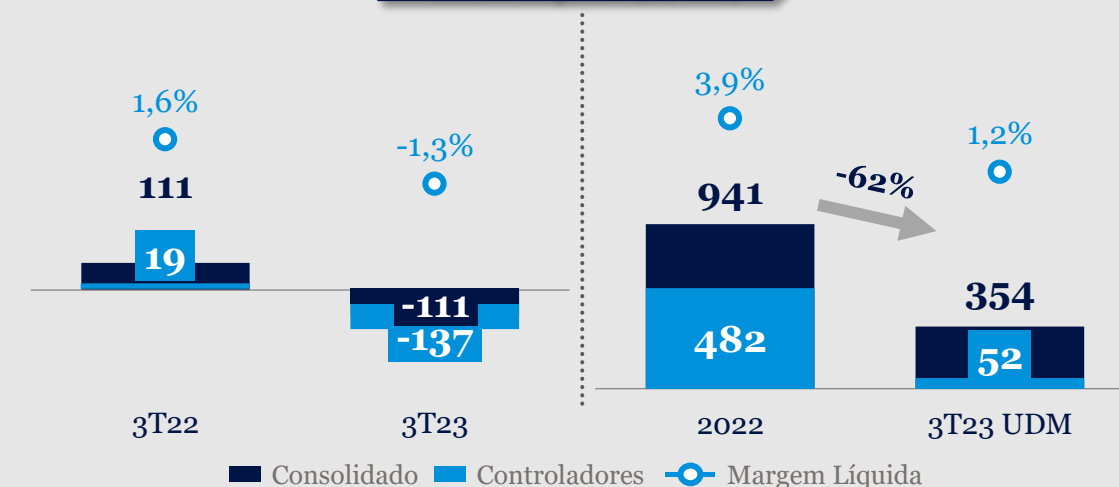
EBITDA (R\$ mm)



EBIT (R\$ mm)



Lucro Líquido (R\$ mm)



Nota: (1) Os números da Movida consideram a cobrança de multas e avarias como redutores de custos, que antes do 1T23 eram considerados receitas. Os dados consolidados de 2022 foram ajustados para comparabilidade;

(2) Margem sobre a Receita Líquida de Serviços

Consolidado: Forte liquidez e perfil de dívida de alongado

Prazo médio da
Dívida Líquida

4,8 anos

Cobertura da dívida
de curto prazo

3,1x

Cobertura das amortizações
~**2025**

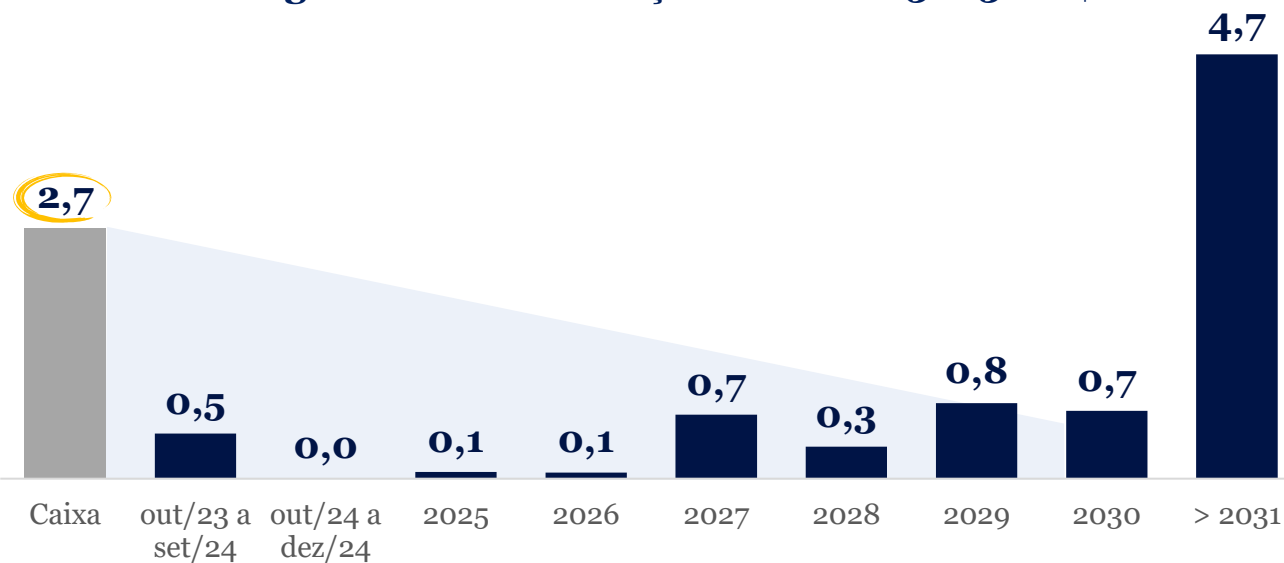


Cronograma de amortização da dívida 3T23 – R\$ bi



Holding: Posição de caixa robusta e perfil de dívida de longo prazo

Cronograma de amortização da dívida 3T23 – R\$ bi



Dívida Bruta SIMPAR Holding¹ → R\$ 6,6 bi

Dívida Líquida SIMPAR Holding¹ → contábil R\$ 3,8 bi

Prazo médio da Dívida Líquida

7,4 anos

Cobertura das amortizações

~2030

Cobertura da dívida de curto prazo

5,6x

Participação da SIMPAR nas empresas listadas

VAMO
B3 LISTED NM

R\$6,1 bi

MOVI
B3 LISTED NM

R\$2,4 bi

JSLG
B3 LISTED NM

R\$1,8 bi

R\$10,3 bi

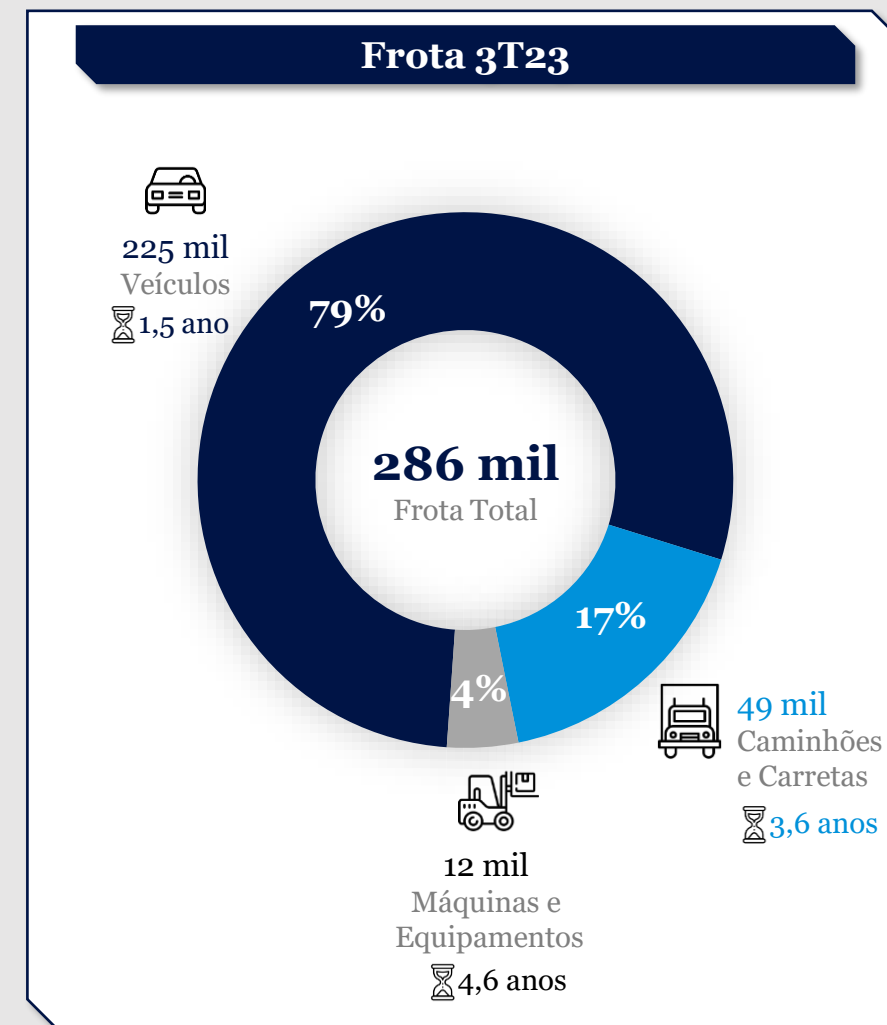
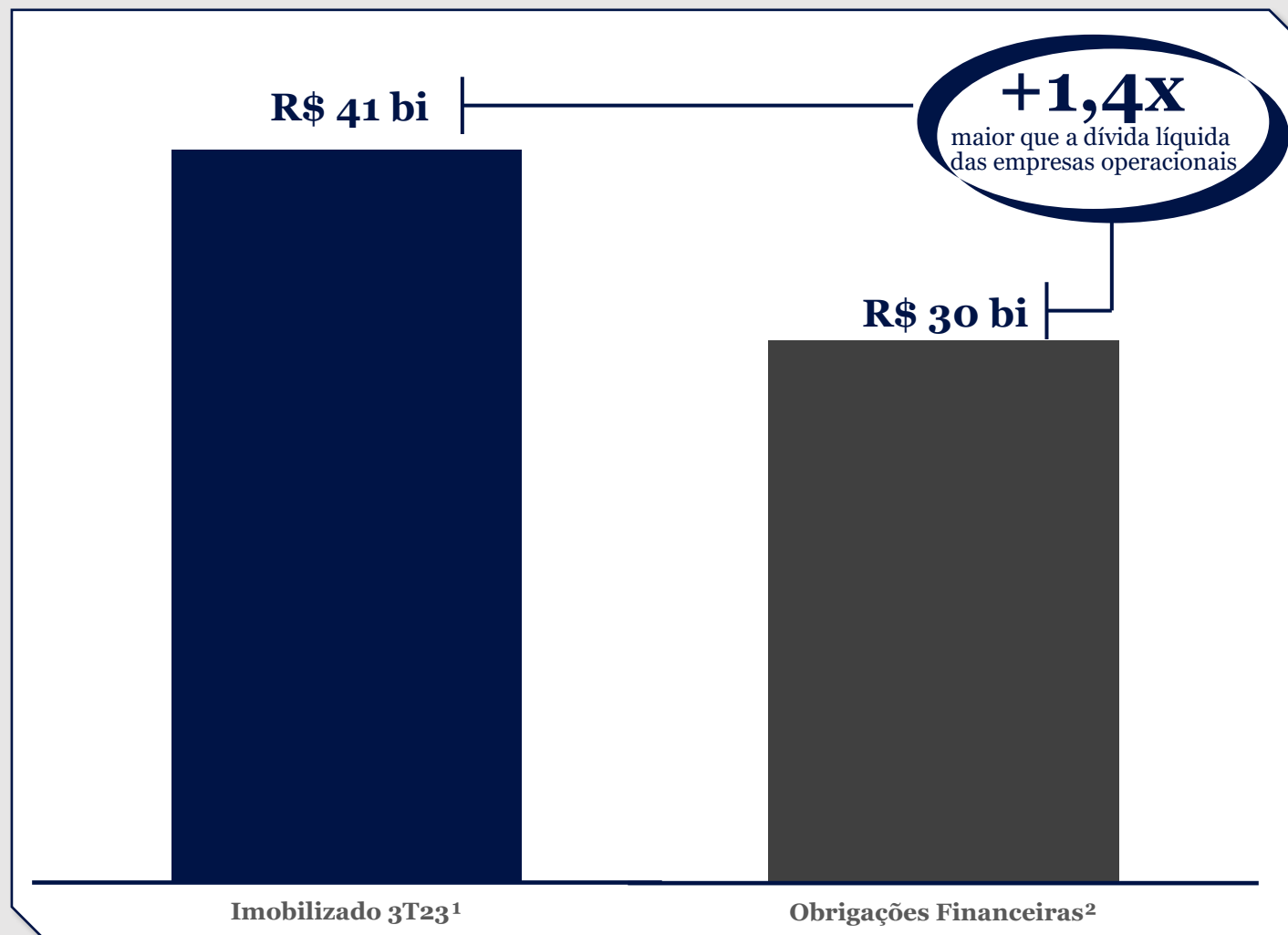
Participação da SIMPAR nas empresas listadas³, não-inclui os valores das empresas não-listadas

R\$ 3,8 bi

Dívida Líquida da Holding²

O valor da participação nas empresas é **2,6x maior** que a Dívida Líquida

Controladas: Base de ativos robusta, com alta liquidez e valorização que superam as obrigações financeiras em 1,4x



Notas: (1) Considera o somatório de: (i) imobilizado líquido 3T23 [R\$36 bi], (ii) Valorização de veículos, máquinas e equipamentos [R\$1 bi], (iii) estoque de veículos novos e seminovos [R\$2 bi], e (iv) ativos disponíveis para venda [R\$2 bi]; (2) Considera o somatório de: (i) Dívida Líquida Consolidada (ex-holding) [R\$27 bi], (ii) Fornecedores de veículos, máquinas e equipamentos [R\$3 bi], e (iii) Floor plan [R\$0,4 bi]

Crescimento relevante da receita de serviços após redução substancial do Capex, dada a compra antecipada de ativos executada em 2022

Evolução da Receita e Capex Líquido¹ Consolidado – R\$ mm

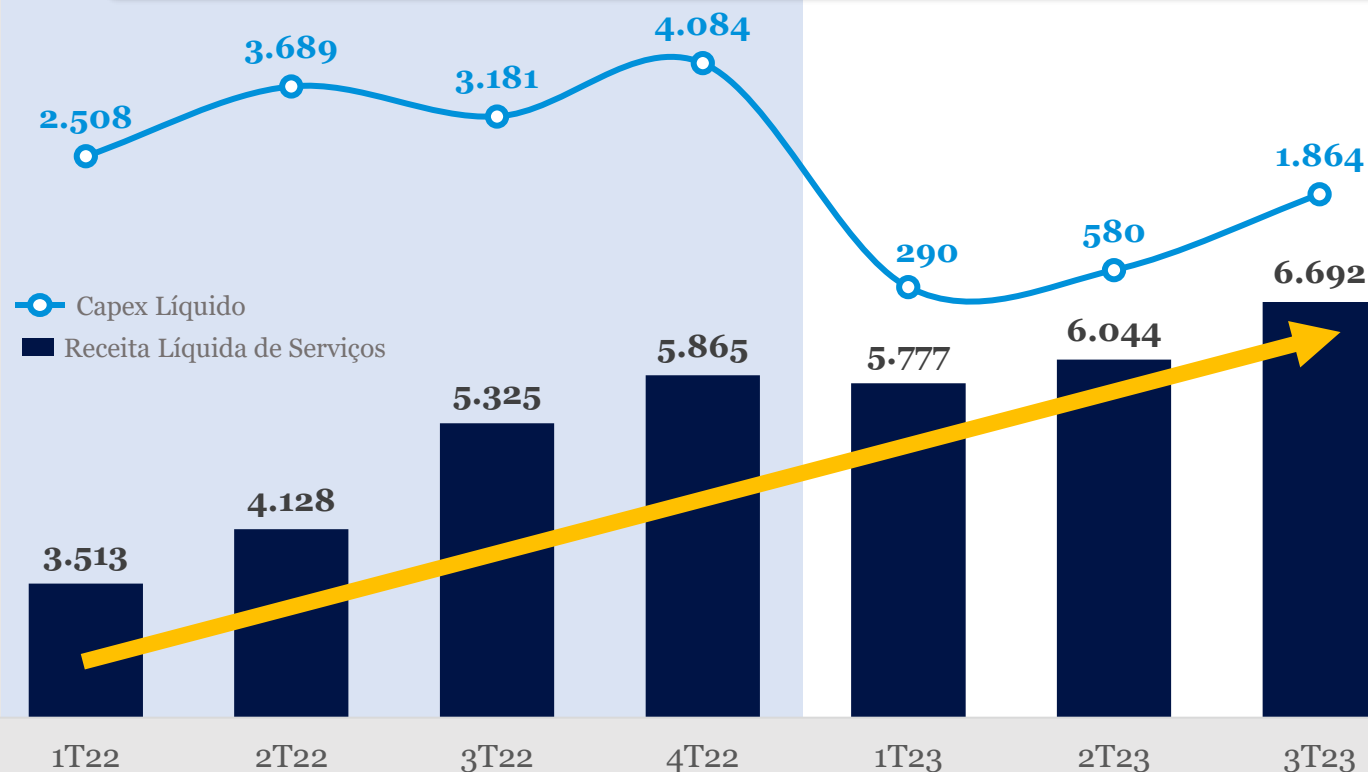
2022

Capex Líquido médio por trimestre:
R\$3,4 bi

2023

Capex Líquido médio por trimestre:
R\$0,7 bi

REDUÇÃO DE 80% no capex líquido trimestral de 2022 para 2023



Capex Líquido 3T23 - R\$ mm

R\$ (35) mm



R\$ 28 mm



R\$ 118 mm



R\$ 153 mm



R\$ 183 mm



R\$ 1.259 mm



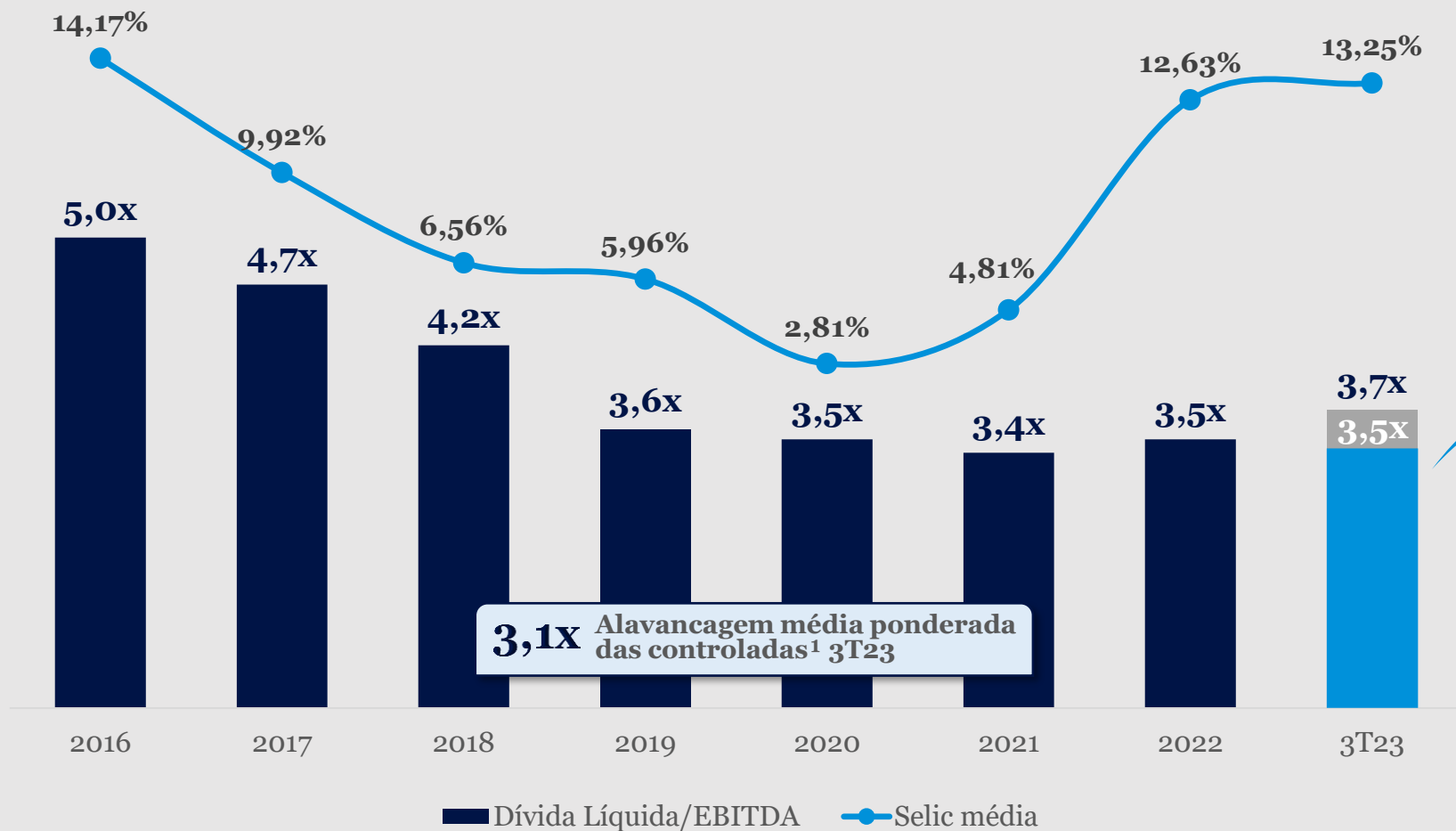
R\$ 1.864 mm

Redução Capex Líquido:

71% (9M23 x 9M22)

Alavancagem normalizada estável em meio ao cenário de alta dos juros no país

Alavancagem Consolidada (Dívida Líquida/EBITDA) – conforme Covenants

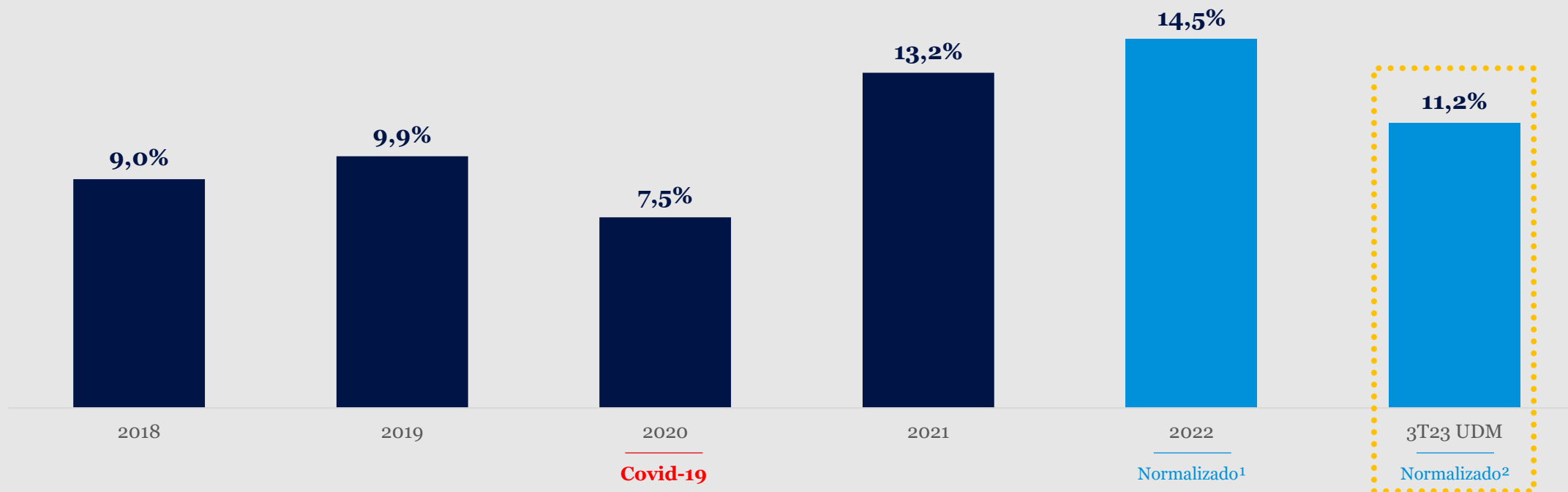


Otimização do capital investido e eficiência operacional para elevar a rentabilidade futura

ROIC Consolidado

■ ROIC Contábil

■ ROIC Normalizado²



Modelo de Gestão, Cultura e Valores que asseguram a execução do planejamento estratégico das empresas independentes, promovendo o desenvolvimento sustentável



Contribuir para a execução do planejamento estratégico com **otimização do capital investido**, gestão de passivos e **eficiência operacional**, viabilizando um **novo ciclo** de **rentabilidade** e de **crescimento** das controladas



Bases operacionais com **aquisições** e **investimentos** em ativos de alta qualidade potencializam **ganhos de escala** e **sinergias**, contribuindo para o avanço do **crescimento orgânico** e para a evolução dos retornos e contínua **geração de valor** de **longo prazo**



Formação e desenvolvimento de **Gente alinhada à nossa Cultura e Valores** com foco no atendimento e antecipação das necessidades com contínuo desenvolvimento de novos negócios fidelizam os clientes e promovem **relações comerciais justas e de longo prazo**



Estrutura de capital sólida, caixa robusto e perfil alongado da dívida com **disciplina no planejamento** para **equilíbrio da alavancagem** das companhias controladas e **foco na redução da dívida líquida da holding**



Práticas ESG alinhadas à estratégia ampliam a capacidade das empresas em se **desenvolverem** de **forma sustentável** frente aos desafios socioambientais emergentes

Aviso Legal

Esta apresentação de resultados tem como objetivo detalhar os resultados financeiros e operacionais da SIMPAR S.A. no terceiro trimestre de 2023.

Algumas das afirmações e considerações aqui contidas constituem informações adicionais não auditadas ou revisadas por auditoria e se baseiam nas hipóteses e perspectivas atuais da administração da Companhia que podem ocasionar variações materiais entre os resultados, performance e eventos futuros. Os resultados reais, desempenho e eventos podem diferir significativamente daqueles expressos ou implicados por essas afirmações, como um resultado de diversos fatores, tais como condições gerais e econômicas no Brasil e outros países, níveis de taxa de juros, inflação e de câmbio, mudanças em leis e regulamentos e fatores competitivos gerais (em bases global, regional ou nacional). Dessa forma, a administração da Companhia não se responsabiliza pela conformidade e precisão das informações adicionais não auditadas ou revisadas por auditoria discutidas no presente relatório, as quais devem ser analisadas e interpretadas de forma independente pelos acionistas e agentes de mercado que deverão fazer suas próprias análises e conclusões sobre os resultados aqui divulgados.

Relações com Investidores

Tel: +55 (11) 2377-7178

E-mail: ri@simpar.com.br

Site: ri.simpar.com.br

