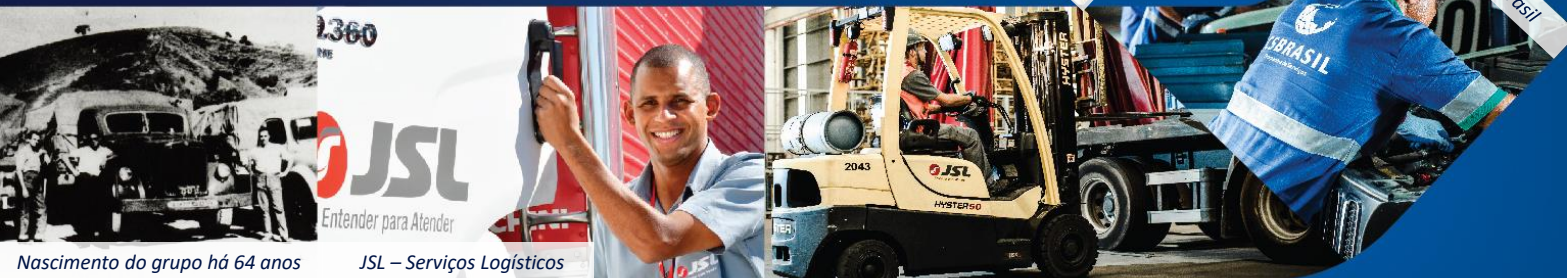


SIMPAR



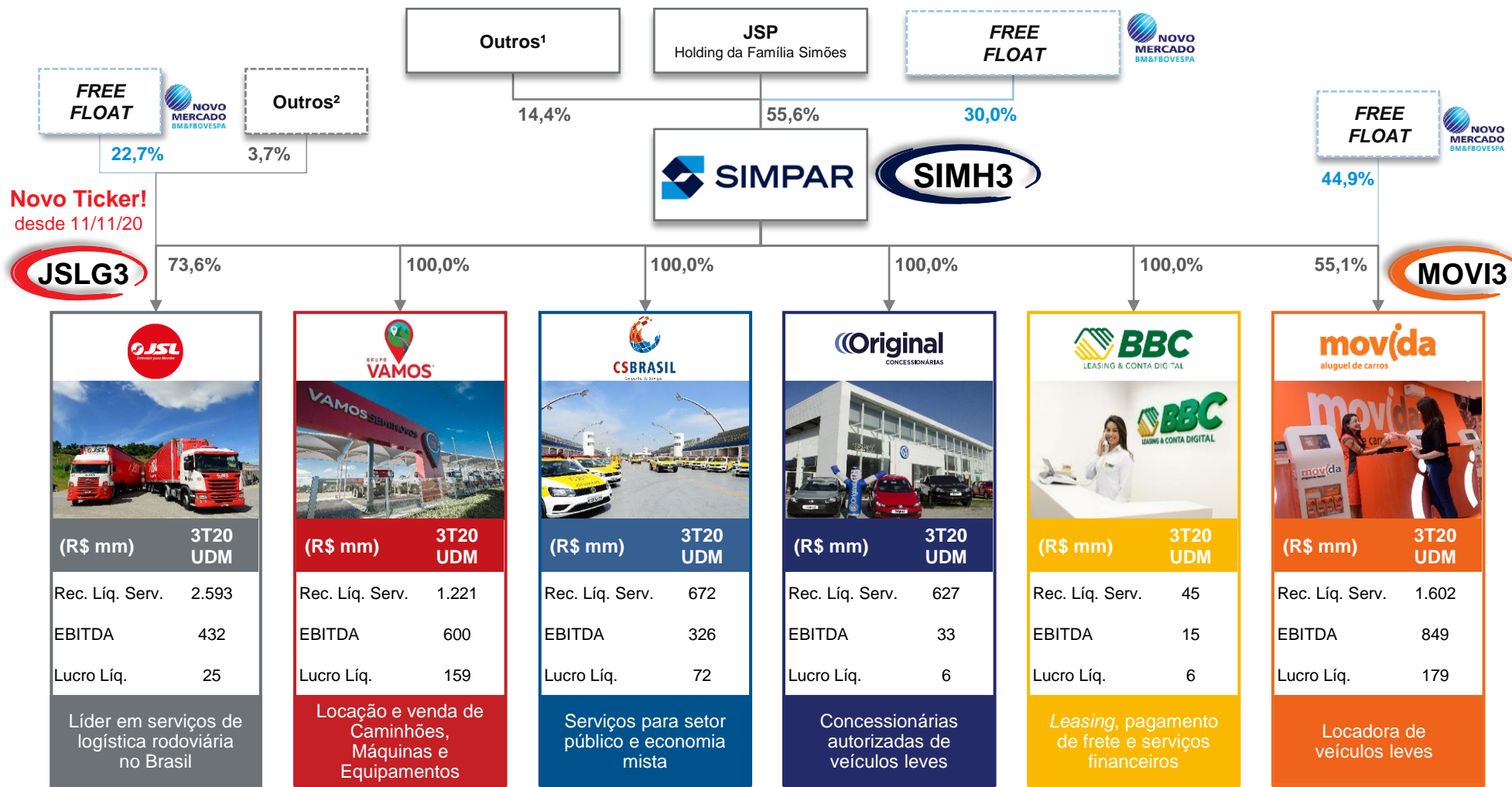
RESULTADOS DO 3T20

13 de novembro de 2020



Novo ciclo de desenvolvimento e geração de valor sustentável da SIMPAR

Direcionar, controlar e se necessário suportar a execução dos planos de negócio



- Reorganização Societária aprovada pelos **acionistas minoritários** por **unanimidade** em 5 de agosto de 2020
- IPO da controlada JSL** com captação 100% primária de R\$694 mm, que em 11 de novembro de 2020 passou a negociar com *ticker* **JSLG3**
- Solidez do balanço de **todas as suas controladas**, que estão com suas estruturas de capital **preparadas** para atuar em mercados com **alto potencial de crescimento**
- SIMPAR** pronta para suportar **novo ciclo de desenvolvimento** com **cultura sólida e gente alinhada** com os nossos valores

2 Notas: (1) Posições detidas diretamente na pessoa física por membros da Família Simões, Conselheiros e Ações em Tesouraria; (2) Posições detidas diretamente na pessoa física por membros da Família Simões, Conselheiros, Ações em Tesouraria e JSP Holding

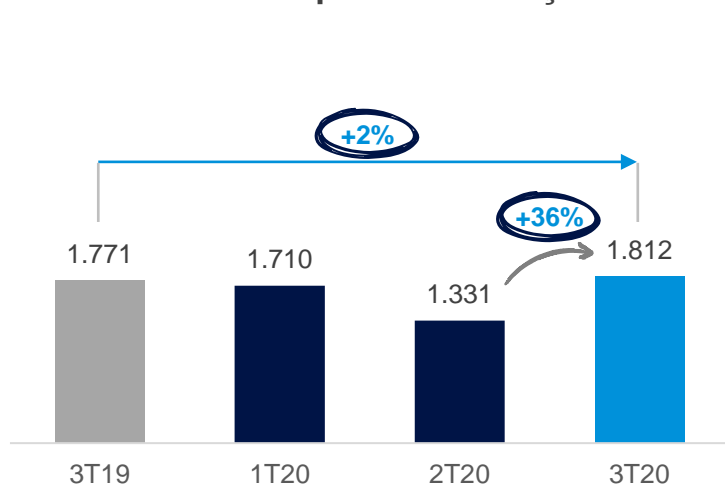


SIMPAR: Principais Destaques Financeiros do 3T20

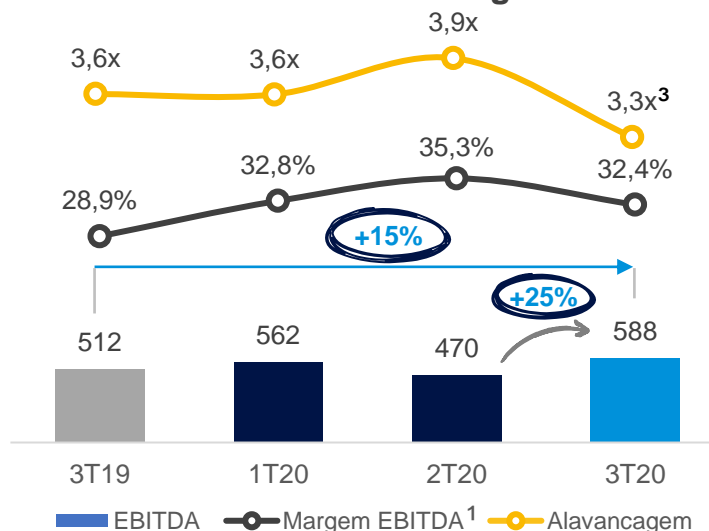
(R\$ milhões)

- 🔍 **Lucro Líquido de R\$96,0 milhões** no 3T20, um crescimento de **45%** ante o 3T19, e 7x superior ao 2T20, quando desconsiderados os efeitos não recorrentes do 2T20
- 🔍 **EBITDA totaliza R\$587,5 milhões** no 3T20, crescendo **15%** ante o 3T19 e 25% em relação ao 2T20, com **Margem EBITDA de 32,4%**, 3,5 p.p. superior na comparação anual, evidenciando o foco na eficiência do grupo
- 🔍 **Receita Líquida de Serviços** atinge **R\$1,8 bilhão** no 3T20, crescendo 2% em relação ao 3T19 e **36% em relação ao 2T20**
- 🔍 **Redução da alavancagem** de 3,9x no 2T20 para **3,3x no 3T20³**, menor índice nos últimos 10 anos

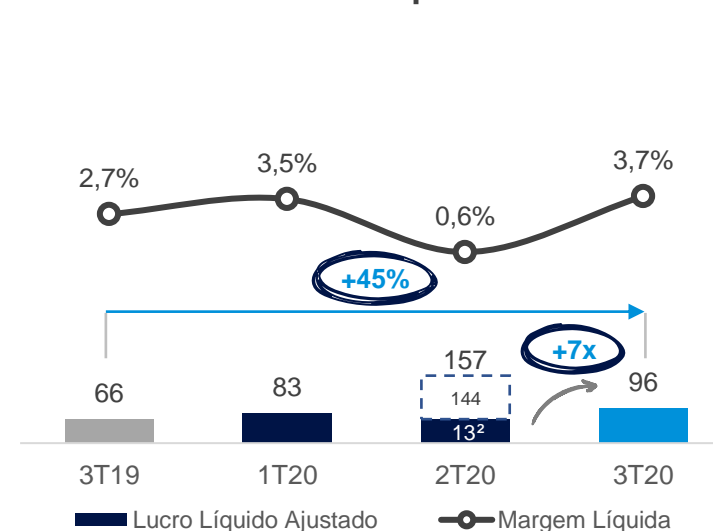
Receita Líquida de Serviços



EBITDA e Alavancagem



Lucro Líquido



Notas: (1) Margem como percentual da Receita Líquida de Serviços; (2) Lucro Líquido Ajustado desconsiderando os ganhos da liquidação e recontração de swaps e baixa de créditos fiscais decorrentes da reorganização societária no montante de R\$144 milhões no 2T20; (3) Inclui números não auditados de Fadel e Transmoreno. Alavancagem teria sido de 3,4x desconsiderando números de Fadel e Transmoreno



Alto Padrão de Governança com Executivos e Times Independentes

Preservar valores, modelo de gestão, atração, formação e retenção de gente, que é o nosso maior diferencial

Executivos Qualificados e com Alta Experiência

Conselho de Administração

Comitês



+25 mil

SIMPAR

Fernando A. Simões (CEO)

Denys Ferrez (CFO)

Antonio Barreto (Dir. Planej. Estrat.)

Juliana Simões (Dir. Gente e Cultura)

Samir Ferreira (Controller)

NOVO MERCADO SIMPROVESTA

SIMPAR

Adalberto Calil (Presidente)

Fernando A. Simões Filho (Vice-Presidente)

Fernando A. Simões (Conselheiro)

Álvaro Novis (Independente)

Augusto Marques da Cruz (Independente)

- ✓ Auditoria
- ✓ Financeiro
- ✓ Ética e Conformidade
- ✓ Sustentabilidade

<p>JSL</p> <p>Fernando A. Simões (CEO)</p> <p>Guilherme Sampaio (CFO)</p> <p>114 10 anos</p> <p>+17,7 mil</p>	<p>NOVO MERCADO SIMPROVESTA</p> <p>mov(da)</p> <p>Renato Franklin (CEO)</p> <p>Edmar Neto (CFO)</p> <p>304 3 anos</p> <p>+3,1 mil</p>	<p>NOVO MERCADO SIMPROVESTA</p> <p>GRUPO VAMOS</p> <p>Gustavo Couto (CEO)</p> <p>Gustavo Moscatelli (CFO)</p> <p>69 5 anos</p> <p>+900</p>	<p>CSBRASIL</p> <p>João Bosco (CEO)</p> <p>Anselmo Tolentino (CFO)</p> <p>19 8 anos</p> <p>+3,0 mil</p>	<p>BBC</p> <p>Pablo Gomes (Diretor Geral – Conta Digital)</p> <p>Paulo Pinho (Diretor Geral – Leasing)</p> <p>8 1 ano</p> <p>+50</p>	<p>Original</p> <p>Sidnei Ongarelli (CEO)</p> <p>Fernando Franco (Controller)</p> <p>33 7 anos</p> <p>+500</p>
--	---	--	--	---	---

JSL

Denys Ferrez (Presidente)

Fernando A. Simões (Conselheiro)

Antonio Barreto (Conselheiro)

Gilberto Xandó (Independente)

Germán Quiroga (Independente)

- ✓ Auditoria
- ✓ Financeiro
- ✓ Ética e Conformidade
- ✓ Sustentabilidade
- ✓ Tecnologia e Inovação

mov(da)

Fernando A. Simões (Presidente)

Adalberto Calil (Conselheiro)

Denys Ferrez (Conselheiro)

Marcelo José Ferreira e Silva (Independente)

Ricardo Florence dos Santos (Independente)

- ✓ Auditoria
- ✓ Financeiro
- ✓ Ética e Conformidade
- ✓ Sustentabilidade

GRUPO VAMOS

Fernando A. Simões (Presidente)

Denys Ferrez (Conselheiro)

Paulo Kakinoff (Independente)

- ✓ Ética e Conformidade
- ✓ Sustentabilidade



Destaques das Controladas no 3T20

(R\$ milhões)



Lucro Líquido de R\$25 milhões (+12% a/a) apresentando clara recuperação de volume na comparação com 2T20. O **Lucro Líquido Combinado³** foi de **R\$41 milhões**



Realização do IPO em setembro/2020 com captação de R\$694 mm



Aprovação do CADE sem restrições para aquisições de Fadel e Transmoreno

	R\$ mm	▲ A/A	▲ T/T
Rec. Líq. de Serviços	661	-11%	+20%
EBITDA	118	-6%	+44%
Margem EBITDA ¹	17,9%	+1,0 p.p.	+3,0 p.p.
EBIT	64	-5%	+141%
Margem EBIT ¹	9,7%	+0,7 p.p.	+4,9 p.p.
Lucro Líq. Logística ²	25	+12%	+5.017%
Margem Líquida	3,5%	+0,6 p.p.	+3,4 p.p.
Dívida Líquida	1.322	-2%	-34%
Alavancagem ³	2,6x	-0,1x	-2,0x



Backlog (receita futura contratada) de **R\$2,9 bilhões** no 3T20, +34% maior que no encerramento do 4T19



EBITDA 28% maior no 3T20 com aumento das margens de locação¹ (+5,7 p.p. a/a) e das concessionárias¹ (+2,0 p.p. a/a)



ROE de 30,7%, +5,7 p.p. em relação ao ano de 2019

	R\$ mm	▲ A/A	▲ T/T
Rec. Líq. de Serviços	415	+61%	+40%
EBITDA	170	+28%	+11%
Margem EBITDA ¹	40,9%	-10,7 p.p.	-10,4 p.p.
EBIT	101	+37%	+19%
Margem EBIT ¹	24,4%	-4,3 p.p.	-4,3 p.p.
Lucro Líquido	49	+28%	+25%
Margem Líquida	10,6%	-1,6 p.p.	-1,3 p.p.
Dívida Líquida	1.900	+61%	+4%
Alavancagem	3,2x	+0,8x	-0,1x



RAC: Recorde na **taxa de ocupação de 82,7%** no 3T20 (+6,6 p.p. a/a), com frota final de 67.978 carros e ticket médio de R\$70



GTF: Recorde no **EBITDA por carro de R\$850** na média mensal, com crescimento de 2.590 carros na frota operacional



Seminovos: Recorde no **ticket médio de R\$45,3 mil** no 3T20 (+12,6% a/a) e 14.321 carros vendidos

	R\$ mm	▲ A/A	▲ T/T
Rec. Líq. de Serviços	395	-5%	+32%
EBITDA	213	+14%	+41%
Margem EBITDA ¹	54,0%	+8,8 p.p.	+3,4 p.p.
EBIT	94	-21%	+89%
Margem EBIT ¹	23,9%	-4,8 p.p.	+7,2 p.p.
Lucro Líquido	37	-38%	+1.323%
Margem Líquida	3,6%	-2,4 p.p.	+3,3 p.p.
Dívida Líquida	2.132	+40%	-7%
Alavancagem	2,4x	+0,1x	-0,2x

Notas: (1) Margem como percentual da Receita Líquida de Serviços; (2) O Lucro Líquido da atividade operacional de logística (R\$25 milhões) não considera o segmento de tesouraria, o qual inclui dívidas emitidas para o investimento em outras empresas do grupo quando a JSL S.A. atuava como holding. O Lucro Líquido consolidado incluindo o segmento de tesouraria totalizou R\$17 milhões no 3T20. Com o advento do IPO, o segmento de tesouraria será eliminado. (3) Inclui números não auditados de Fadel e Transmoreno. Se excluirmos os efeitos de Fadel e Transmoreno, a alavancagem seria de 3,1x



Destaques das Controladas no 3T20

(R\$ milhões)



Crescimento de **14,2%** da **Receita Líquida de Serviços de GTF** no 3T20 versus 3T19



Aumento de **47%** do **Lucro Operacional** no 3T20 versus 3T19, dado o maior foco em GTF. No 3T20, foram conquistados **+3.000** veículos em novos contratos de GTF a performar



Lucro Líquido cresceu **6% a/a** no 3T20, mesmo com maior dívida líquida em função da reorganização societária

	R\$ mm	▲ A/A	▲ T/T
Rec. Líq. de Serviços	164	-9%	+2%
EBITDA	80	+29%	-4%
Margem EBITDA ¹	48,4%	+14,1 p.p.	-3,4 p.p.
EBIT	39	+47%	-9%
Margem EBIT ¹	23,6%	+9,0 p.p.	-3,1 p.p.
Lucro Líquido	15	+6%	-22%
Margem Líquida	7,1%	+0,7 p.p.	-3,3 p.p.
Dívida Líquida	788	+395%	-6%
Alavancagem	2,4x	+1,8x	-0,3x



Volume de veículos vendidos no varejo foi cerca de **3x maior** no 3T20 versus 2T20, totalizando **2.701 unidades**



Ticket médio de veículos vendidos **11% maior** no 3T20 versus 2T20, atingindo **R\$55,1 mil**



Lucro Líquido de **R\$5 milhões**, o maior dos últimos 10 trimestres, com **ROIC 3T20** anualizado de **23,6%**

	R\$ mm	▲ A/A	▲ T/T
Rec. Líq. de Serviços	174	-17%	+184%
EBITDA	14	+78%	+593%
Margem EBITDA ¹	7,9%	+4,2 p.p.	+4,7 p.p.
EBIT	9	+118%	-515%
Margem EBIT ¹	5,3%	+3,3 p.p.	+9,0 p.p.
Lucro Líquido	5	+177%	-310%
Margem Líquida	2,8%	+2,0 p.p.	+6,6 p.p.
Dívida Líquida	-79	+197%	+20%
Alavancagem	-	-	-



Carteira de crédito (VPL) cresceu **5%** no 3T20 versus 2T20, totalizando **R\$175 milhões**



Inadimplência permanece estável no 3T20 ante trimestres anteriores



O **Valor Transacional (TPV)** da BBC Conta Digital **cresceu 11x** no 3T20 versus 2T20, chegando a **R\$19,5 milhões** no trimestre

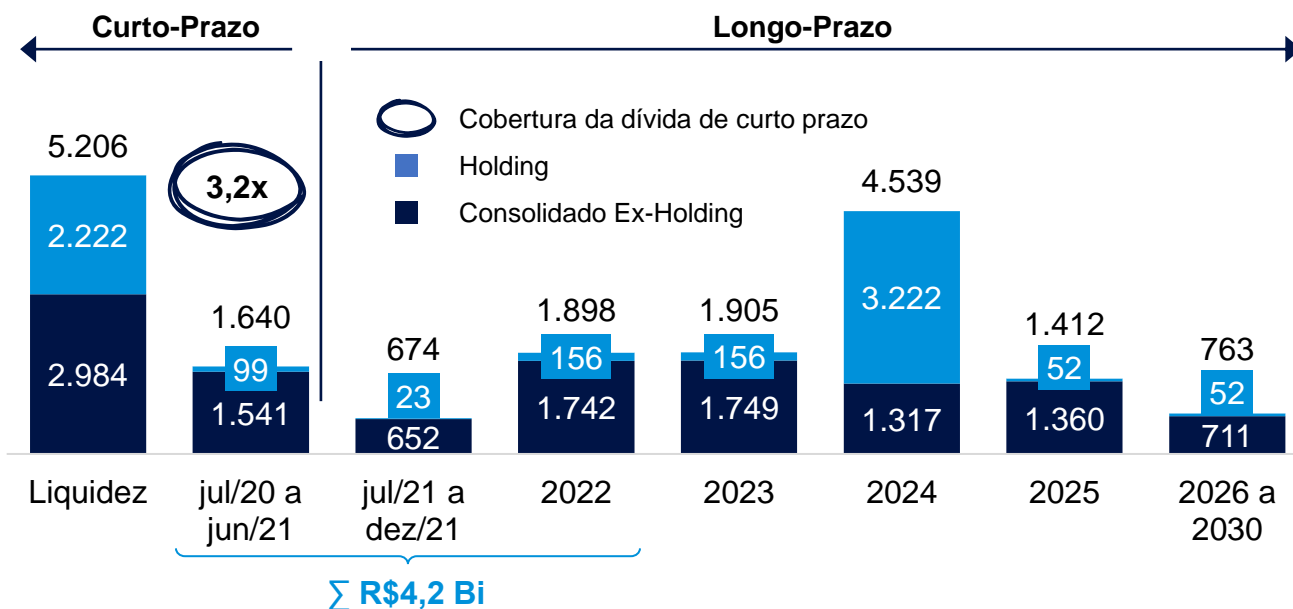
	R\$ mm	▲ A/A	▲ T/T
Rec. Líq. de Serviços	12	+14%	+10%
EBITDA	4	-12%	+33%
Margem EBITDA ¹	34,8%	-10,0 p.p.	+5,9 p.p.
EBIT	4	+1%	+41%
Margem EBIT ¹	34,6%	-4,3 p.p.	+7,4 p.p.
Lucro Líquido	2	-25%	+58%
Margem Líquida	14,5%	-7,6 p.p.	+4,4 p.p.
Dívida Líquida	-62	+43%	+12%
Alavancagem	-	-	-



Endividamento: SIMPAR Consolidado

(R\$ milhões)

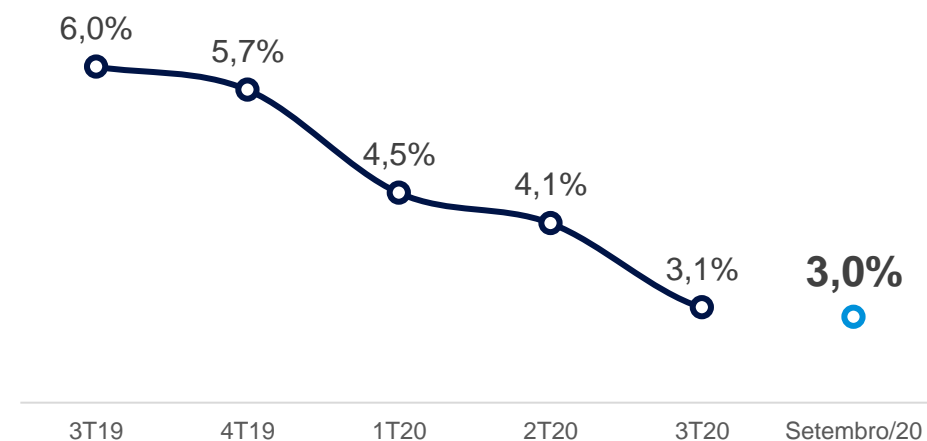
Cronograma de Amortização da Dívida Bruta em 30/09/2020



Composição em 30/09/2020

Instrumento	Indicador	Índice	Covenants ²	Conceito
Debêntures, CRAs e NPs	Dívida líquida / EBITDA-A ¹	1,5x	Máx 3,5x	Manutenção
	EBITDA-A/ Juros líquidos ¹	12,8x	Min 2,0x	Manutenção
Bonds	Dívida líquida / EBITDA ³	3,3x	Máx 4,40x ⁴	Incorrência

Custo Médio da Dívida Líquida pós impostos (a.a.)



Composição em 30/09/2020

	Dívida Bruta	Caixa	Dívida Líquida	▲ A/A	▲ T/T
Holding	3.761	2.222	1.539	-46%	-3%
Consolidado	12.830	5.206	7.624	+8%	-10%

Notas: (1) EBITDA acrescido do custo contábil residual da venda de ativos imobilizados, o qual não representa desembolso operacional de caixa; (2) Para fins de cálculo de covenants, o EBITDA considera impairment; (3) Inclui números não auditados de Fadel e Transmoreno. Excluindo os números de Fadel e Transmoreno, a alavancagem seria de 3,4x; (4) Covenant de incorrência, sendo 4,40x em 2020, 4,20x em 2021 e 4,00x a partir de janeiro de 2022



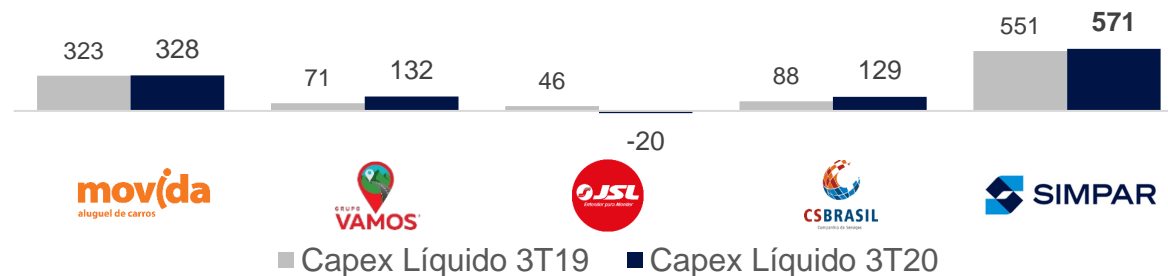
Investimentos do 3T20 e 9M20

(R\$ milhões)

Quebra do Capex 3T20 por Tipo de Ativo



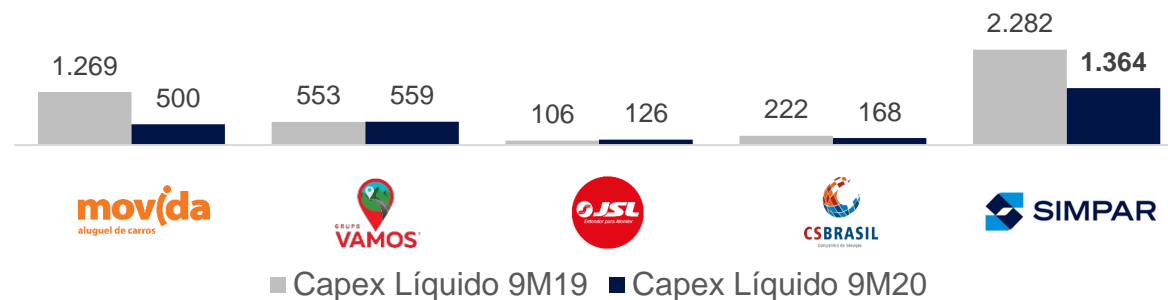
Capex do 3T20 por Empresa



Quebra do Capex 9M20 por Tipo de Ativo

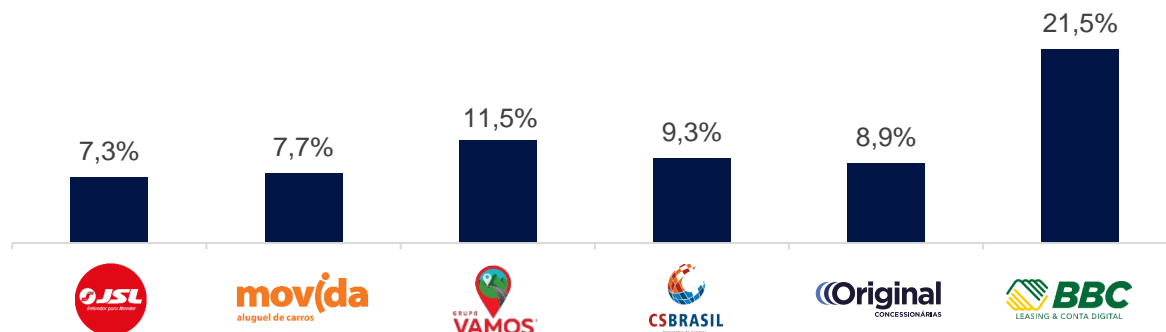


Capex do 9M20 por Empresa

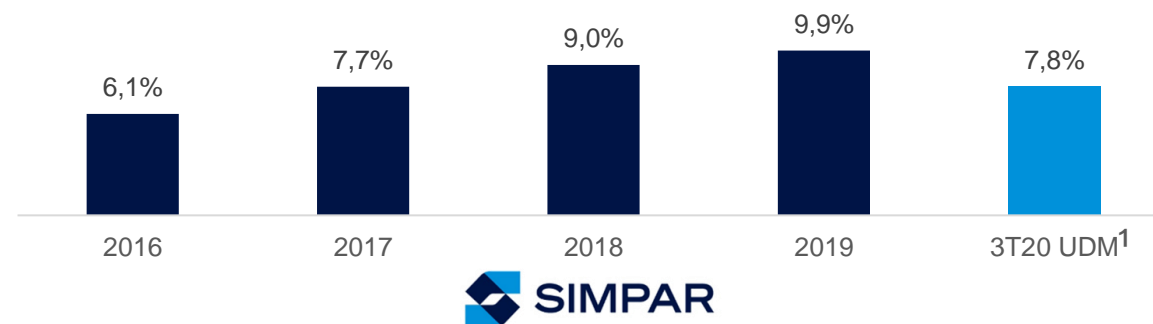


Retorno e Alavancagem

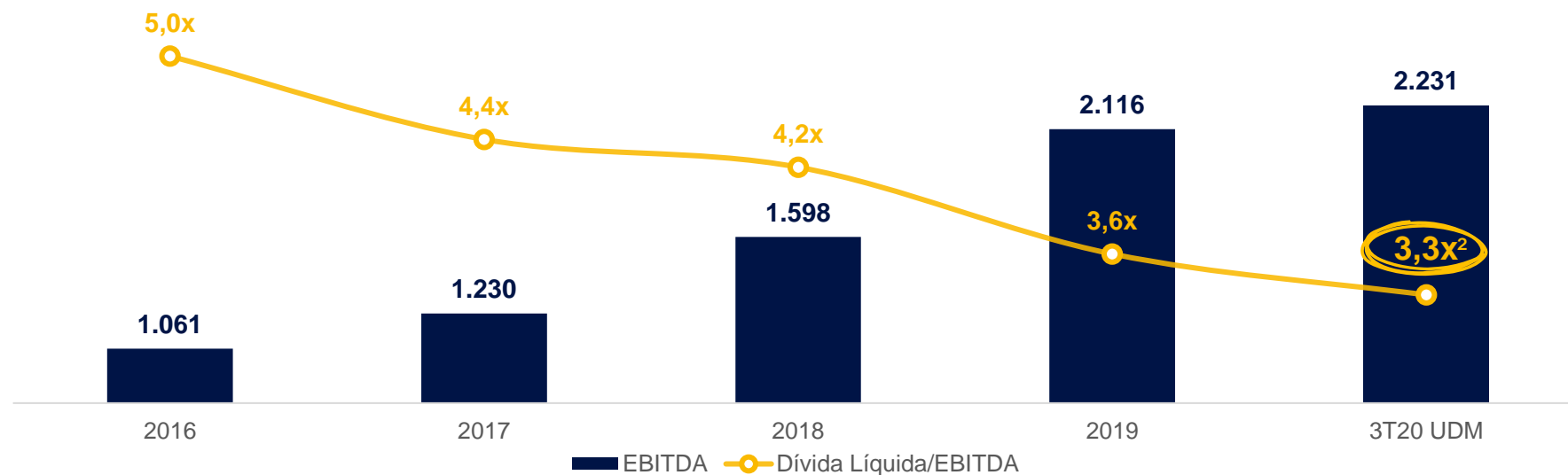
ROIC Controladas 3T20 UDM



ROIC SIMPAR



Alavancagem



Oportunidades Estratégicas

Nosso objetivo é capturar oportunidades com agilidade, governança e gente motivada para ampliar a diversificação e garantir o desenvolvimento sustentável do grupo



Novo ciclo de **crescimento** sustentável de forma orgânica e por meio de aquisições, liderando a **consolidação** do setor



Crescer com rentabilidade em função de **posicionamento único** com **escala** para compra e **capilaridade** para manutenção e venda de ativos pesados, com o propósito de continuar **liderando** o desenvolvimento do setor no Brasil



Crescer impulsionada pela **substituição da propriedade pelo uso** do ativo, proximidade junto aos clientes, agilidade e inovação, atendendo a demanda crescente por novos produtos e mercados



Intensificar o foco em excelência e **melhoria da qualidade do serviço público**, usufruindo do grande potencial de **crescimento** na gestão de frotas através da adoção de melhores práticas de **governança e transparência**



Ampliar a **venda de veículos** e oferta de serviços de **pós-venda** das concessionárias, bem como de **seguros** por meio da Madre Corretora, com forte sinergia com outros negócios da SIMPAR



Ser o **principal meio de pagamento** do ecossistema de transporte de cargas e aplicativos no Brasil, bem como expandir a oferta de leasing para clientes das concessionárias do grupo, contribuindo para **fidelização** de seus clientes



MUITO OBRIGADO!

Aviso Legal

Este Release de Resultados tem como objetivo detalhar os resultados financeiros e operacionais da SIMPAR S.A. no terceiro trimestre de 2020.

Algumas das afirmações e considerações aqui contidas constituem informações adicionais não auditadas ou revisadas por auditoria e se baseiam nas hipóteses e perspectivas atuais da administração da Companhia que podem ocasionar variações materiais entre os resultados, performance e eventos futuros. Os resultados reais, desempenho e eventos podem diferir significativamente daqueles expressos ou implicados por essas afirmações, como um resultado de diversos fatores, tais como condições gerais e econômicas no Brasil e outros países, níveis de taxa de juros, inflação e de câmbio, mudanças em leis e regulamentos e fatores competitivos gerais (em bases global, regional ou nacional). Dessa forma, a administração da Companhia não se responsabiliza pela conformidade e precisão das informações adicionais não auditadas ou revisadas por auditoria discutidas no presente relatório, as quais devem ser analisadas e interpretadas de forma independente pelos acionistas e agentes de mercado que deverão fazer suas próprias análises e conclusões sobre os resultados aqui divulgados.



Relações com Investidores

Tel: +55 (11) 2377-7178

E-mail: ri@simpar.com.br

Site: ri.simpar.com.br