



*CARTEIRA DE PEDIDOS &  
ENTREGAS 1T24*





# *Embraer registra maior carteira de pedidos dos últimos 7 anos e aumento de 67% nas entregas no 1T24*

**21,1 bi** *Carteira de pedidos robusta de US\$ 21,1 bilhões (+13% versus 4T23)*

**90** *A American Airlines fez um pedido firme de 90 jatos E175*

**2,3 bi** *A carteira de pedidos da Aviação Comercial aumentou US\$ 2,3 bilhões (+26% versus 4T23)*

**8** *As entregas da Aviação Executiva tiveram o melhor desempenho do 1T em 8 anos*

## São José dos Campos, 19 de abril de 2024

A Embraer (NYSE: ERJ; B3: EMBR3) entregou 25 jatos no 1T24, um aumento de 67% em relação ao 1T23, quando foram registradas 15 aeronaves. A Aviação Executiva apresentou um crescimento robusto de entregas, saltando de 8 para 18 jatos durante o período. Esse número de entregas representou o melhor primeiro trimestre da unidade em 8 anos, e mais do que dobrou em relação ao mesmo período do ano anterior. Na Aviação Comercial, por sua vez, as entregas ficaram estáveis em 7 aeronaves.

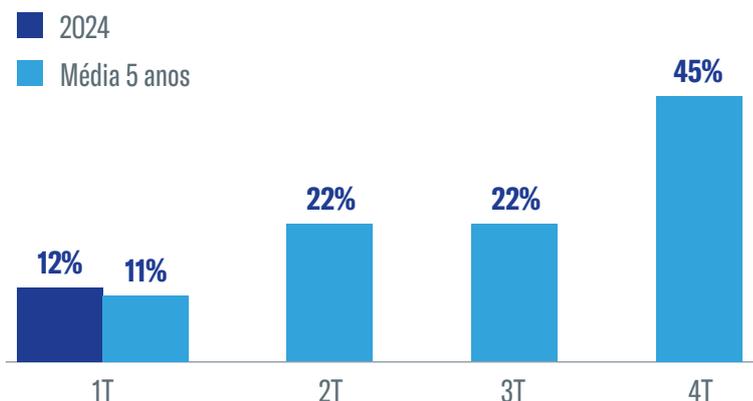
A Embraer entregou 12% do total de aeronaves previstas no ponto médio do *guidance* para 2024, tanto para a Aviação Executiva quanto para a Aviação Comercial (25 de 206). A companhia desenvolveu e está implementando um plano para mitigar a sazonalidade do seu negócio. O plano, chamado de *Production Leveling* (Nivelamento de Produção), tem o objetivo de consolidar um ritmo constante de produção ao longo do ano, no médio prazo.

A carteira de pedidos da empresa aumentou US\$2,4 bilhões, chegando aos US\$21,1 bilhões no 1T24. Isso representa um aumento de 13% na comparação com os US\$18,7 bilhões do 4T23. O maior aumento ocorreu na Aviação Comercial (US\$ 2,3 bilhões ou 26%), enquanto o menor foi em Defesa e Segurança (-US\$ 0,1 bilhão ou -4%).

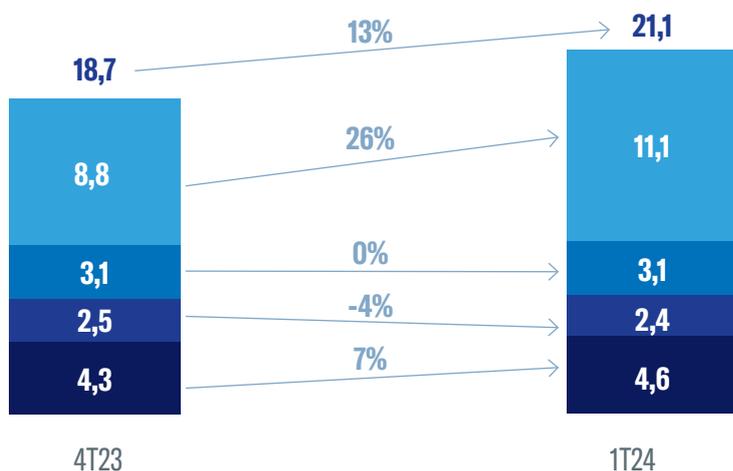
■ Aviação Comercial     ■ Defesa & Segurança  
■ Serviços & Suporte     ■ Aviação Executiva

Entregas por Segmento	1T23	1T24	Estimativas 2024
<b>Aviação Executiva</b>	<b>8</b>	<b>18</b>	<b>125-135</b>
Phenom 100	2	1	
Phenom 300	4	10	
<b>Jatos Leves</b>	<b>6</b>	<b>11</b>	
Praetor 500	-	3	
Praetor 600	2	4	
<b>Jatos Médios</b>	<b>2</b>	<b>7</b>	
<b>Aviação Comercial</b>	<b>7</b>	<b>7</b>	<b>72-80</b>
E195-E2	5	4	
E175	2	3	
<b>Total</b>	<b>15</b>	<b>25</b>	<b>197-215</b>

### Entregas Aviação Executiva & Comercial



### Carteira de Pedidos por segmento - US\$ bi



## Aviação Executiva

### Destaques

A Aviação Executiva manteve o forte desempenho de vendas com alta demanda por todo o seu portfólio e forte aceitação tanto por parte de clientes de varejo como operadores de frotas. O número de entregas aumentou 83% em relação ao ano anterior no segmento de jatos leves e mais do que triplicou no segmento de jatos médios em comparação com o 1T23. Assim, a Aviação Executiva encerrou o período com uma carteira de pedidos de US\$ 4,6 bilhões no 1T24, com um aumento de US\$ 300 milhões em relação ao trimestre anterior.



*Praetor 600*

## Defesa & Segurança

### Destaques

Em Defesa & Segurança, o primeiro C-390 Millennium da Força Aérea Húngara completou com sucesso seu voo inaugural. A aeronave está passando agora por uma campanha de testes de integração de sistemas de missão, antes de sua entrada em serviço. Outro marco importante no trimestre foi o primeiro *Embraer Defense Day* nos Estados Unidos; um evento durante o qual o C-390 Millennium e o A-29 Super Tucano foram apresentados a autoridades governamentais, oficiais militares, clientes potenciais e parceiros, em nossas instalações, em Melbourne, Flórida. A seleção do C-390 por países das regiões EMEA e Ásia-Pacífico ainda não foi incorporada à carteira de pedidos, o que representa uma fonte significativa de potencial crescimento para os próximos trimestres. **A carteira de pedidos de Defesa & Segurança foi de US\$ 2,4 bilhões (-4% na comparação trimestral) no 1T24.**



C-390 Millennium

## Serviços & Suporte Destaques

A unidade de Serviços & Suporte continua a ser um dos principais *drivers* do crescimento da Embraer por meio de uma combinação de excelência operacional, experiência do cliente e soluções inovadoras. A carteira de pedidos da Embraer Serviços & Suporte encerrou o período em US\$ 3,1 bilhões no 1T24, valor estável em relação ao trimestre anterior.



*Serviços & Suporte tem mais de 4.000 funcionários em todo o mundo.*

## Aviação Comercial

### Destaques

A Aviação Comercial registrou uma carteira de pedidos de US\$ 11,1 bilhões, ou US\$ 2,3 bilhões mais em relação ao 4T23. O destaque do trimestre foi o acordo com a American Airlines para 90 E175s, com direitos de compra para outros 43 jatos adicionais. O pedido da companhia aérea tem o objetivo de atender à demanda doméstica nos Estados Unidos. Além disso, a Embraer entregou um E195-E2 para a Azorra, que voará sob a bandeira da Royal Jordanian.

#### Carteira de pedidos - Aviação Comercial 1T24

Modelo	Pedidos Firmes	Entregas	Pedidos Firmes a Entregar
E195-E2	272	93	179
E190-E2	34	19	15
E175	943	756	187
<b>Total</b>	<b>1.249</b>	<b>868</b>	<b>381</b>



E195-E2

## Aviação Comercial

### backlog por modelo de aeronave

Cliente (País)	Pedidos Firmes	Entregas	Pedidos Firmes em Carteira
<b>Embraer 195-E2</b>	<b>272</b>	<b>93</b>	<b>179</b>
Azul (Brasil)	51	-	51
Porter (Canadá)	75	32	43
Aercap (Irlanda)	45	17	28
Azorra (EUA)	23	5	18
Aircastle (EUA)	23	14	9
Air Peace (Nigéria)	13	5	8
Binter Canarias (Espanha)	16	9	7
Salam Air (Omã)	6	-	6
Luxair (Luxemburgo)	4	-	4
ICBC (China)	10	7	3
Royal Jordanian (Jordânia)	2	-	2
Helvetic (Suíça)	4	4	-

Cliente (País)	Pedidos Firmes	Entregas	Pedidos Firmes em Carteira
<b>Embraer 190-E2</b>	<b>34</b>	<b>19</b>	<b>15</b>
Azorra (EUA)	12	-	12
Aircastle (EUA)	2	-	2
Air Kiribati (Quiribáti)	2	1	1
Aercap (Irlanda)	5	5	-
Helvetic (Suíça)	8	8	-
Wideroe (Noruega)	3	3	-
Cliente não divulgado	1	1	-
Placar Linhas Aéreas (Brasil)	1	1	-

Cliente (País)	Pedidos Firmes	Entregas	Pedidos Firmes em Carteira
<b>Embraer 175</b>	<b>943</b>	<b>756</b>	<b>187</b>
American Airlines (EUA)	204	103	101
Republic Airlines (EUA)	187	140	47
Skywest (EUA)	228	207	21
Horizon Air / Alaska (EUA)	50	43	7
Air Peace (Nigéria)	5	-	5
Cliente não divulgado	4	-	4
Overland Airways (Nigéria)	3	1	2
Air Canada (Canadá)	15	15	-
Air Lease (EUA)	8	8	-
Alitalia (Itália)	2	2	-
Belavia (Bielorrússia)	1	1	-
CIT (Estados Unidos)	4	4	-
ECC Leasing (Irlanda)*	1	1	-
Flybe (Reino Unido)	11	11	-
Fuji Dream (Japão)	2	2	-
GECAS (Estados Unidos)	5	5	-
KLM (Holanda)	17	17	-
LOT Polish (Polónia)	12	12	-
Mauritania Airlines (Mauritânia)	2	2	-
Mesa (Estados Unidos)	7	7	-
NAC / Aldus (Irlanda)	2	2	-
NAC / Jetscape (Estados Unidos)	4	4	-
Northwest (Estados Unidos)	36	36	-
Oman Air (Omã)	5	5	-
Royal Jordanian (Jordânia)	2	2	-
Suzuyo (Japão)	11	11	-
TRIP (Brasil)	5	5	-
United Airlines (Estados Unidos)	110	110	-

\* Aeronave entregue pela ECC Leasing: uma para Air Caraibes



CHALLENGE.  
CREATE.  
OUTPERFORM.

**CONTATO**

[investor.relations@embraer.com.br](mailto:investor.relations@embraer.com.br)

**GUI PAIVA**

Diretor de RI e F&A  
[gpaiva@embraer.com](mailto:gpaiva@embraer.com)

**PATRICIA MC KNIGHT**

Gerente de RI  
[patricia.mcknight@embraer.com.br](mailto:patricia.mcknight@embraer.com.br)

**VIVIANE PINHEIRO**

Especialista de RI  
[viviane.pinheiro@embraer.com.br](mailto:viviane.pinheiro@embraer.com.br)

**ELIANE FANIS**

Especialista de RI  
[eliane.fanis@embraer.com.br](mailto:eliane.fanis@embraer.com.br)

**MARILIA SABACK SGOBBI**

Especialista de RI  
[marilia.saback@embraer.com.br](mailto:marilia.saback@embraer.com.br)

**MARCELO CUPERMAN**

Analista de RI  
[marcelo.cuperman@embraer.com.br](mailto:marcelo.cuperman@embraer.com.br)



[ri.embraer.com.br](http://ri.embraer.com.br)