



***CARTEIRA DE  
PEDIDOS & ENTREGAS 3T24***





*Embraer registra aumento de 33% nas entregas em relação ao ano anterior e atinge recorde de US\$ 22,7 bilhões na carteira de pedidos*

**57** Empresa entregou 57 aeronaves no 3T24 versus 43 um ano atrás

**2 C-390** Foram entregues 2 aeronaves C-390 Millennium e confirmados os pedidos entre 6 a 12 aeronaves do A-29 Super Tucano

**1º E2** Primeiro E2 foi entregue à LOT Polish Airlines

**22,7 bi** Carteira de pedidos de US\$ 22,7 bilhões aumentou mais de 25% anualmente e atinge nível mais alto em 9 anos

**70%** Carteira de pedidos de Defesa & Segurança cresceu quase 70%

## São Paulo (SP), 18 de outubro de 2024

A Embraer (NYSE: ERJ; B3: EMBR3), líder global na indústria aeroespacial, entregou um total de 57 aeronaves no 3T24 – com crescimento de 33% em relação ao mesmo período do ano passado e 24% em relação ao trimestre anterior (2T24). A Aviação Comercial entregou 16 jatos, e a Aviação Executiva outros 41. Durante o trimestre, Defesa & Segurança entregou duas aeronaves C-390 Millennium – a primeira aeronave para a Hungria e a sétima para o Brasil.

Entregas por Segmento	3T24	2T24	3T23	9M24	9M23	Estimativas 2024
<b>Aviação Executiva</b>	<b>41</b>	<b>27</b>	<b>28</b>	<b>86</b>	<b>66</b>	<b>125-135</b>
Phenom 100	4	2	2	7	5	
Phenom 300	18	18	17	46	39	
<b>Jatos Leves</b>	<b>22</b>	<b>20</b>	<b>19</b>	<b>53</b>	<b>44</b>	
Praetor 500	9	3	4	15	10	
Praetor 600	10	4	5	18	12	
<b>Jatos Médios</b>	<b>19</b>	<b>7</b>	<b>9</b>	<b>33</b>	<b>22</b>	
<b>Aviação Comercial</b>	<b>16</b>	<b>19</b>	<b>15</b>	<b>42</b>	<b>39</b>	<b>72-80</b>
E195-E2	10	7	9	21	21	
E190-E2	2	4	-	6	-	
E175	4	8	6	15	18	
<b>Total</b>	<b>57</b>	<b>46</b>	<b>43</b>	<b>128</b>	<b>105</b>	<b>197-215*</b>
<b>Defesa &amp; Segurança</b>	<b>2</b>	<b>1</b>	<b>-</b>	<b>3</b>	<b>1</b>	
C-390 Millennium	2	1	-	3	1	

\*Não inclui entregas C-390 Millennium

**A carteira de pedidos da empresa atingiu US\$ 22,7 bilhões no 3T24 (resultado 25% maior no comparativo anual e quase 10% acima do volume registrado no trimestre anterior) – alcançando seu nível mais alto em nove anos.** Do segundo para o terceiro trimestre de 2024, Defesa & Segurança registrou o maior aumento na carteira de pedidos (+US\$ 1,5 bilhão), seguida por Serviços & Suporte (+US\$ 367 milhões), enquanto a Aviação Executiva e a Comercial registraram reduções marginais (US\$ -184 milhões e US\$ -168 milhões, respectivamente).

### Carteira por Segmento - US\$bi

Unidade de Negócios	3T24	2T24	3T24 x 2T24	3T23	3T24 x 3T23
Aviação Executiva	4,4	4,6	-4%	4,3	3%
Aviação Comercial	11,1	11,3	-1%	8,6	29%
Defesa & Segurança	3,6	2,1	70%	2,2	69%
Serviços & Suporte	3,5	3,1	12%	2,8	27%
<b>Total</b>	<b>22,7</b>	<b>21,1</b>	<b>7%</b>	<b>17,8</b>	<b>27%</b>

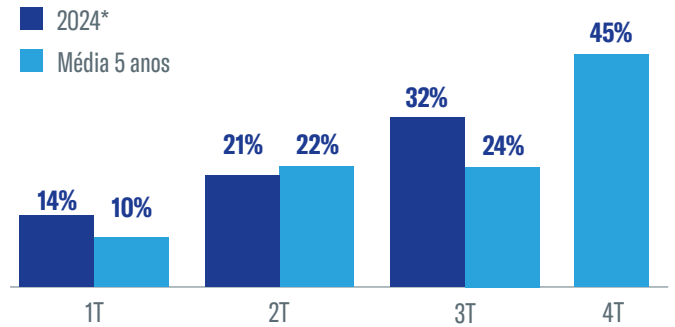
## Aviação Executiva Destaques

Na Aviação Executiva, as entregas somaram 41 unidades, com alta superior a 45% no comparativo anual e a 50% no trimestral (3T24 x 2T24). A carteira de pedidos da unidade de negócios atingiu US\$ 4,4 bilhões, crescendo 3% anualmente, mas com baixa de 4% na sequência trimestral (3T24 x 2T24).

O declínio nominal na carteira de pedidos em relação ao seu nível histórico máximo é explicado pelo aumento das entregas e pelo período sazonalmente mais lento para vendas, característico do verão no hemisfério norte.

Os jatos médios e supermédios Praetor 500 e Praetor 600 representaram quase metade (19 jatos) das entregas da unidade de negócios, impulsionados pelo momento positivo desta família de aeronaves. Enquanto isso, o Phenom 300, aeronave mais vendida em sua categoria por 12 anos consecutivos em todo o mundo, teve mais uma vez o melhor desempenho no trimestre (com 18 jatos).

Entregas Aviação Executiva



\*Baseado no ponto médio das estimativas



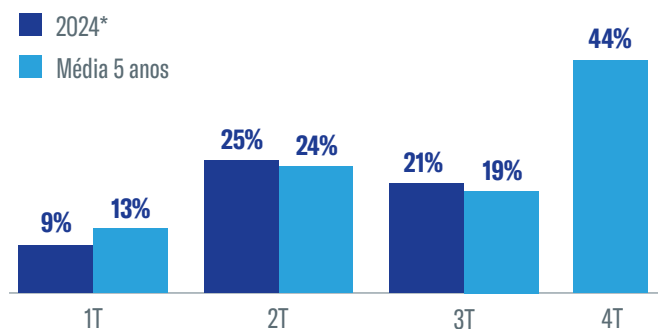
Phenom 300E

## Aviação Comercial

### Destaques

Na Aviação Comercial, foram entregues 16 jatos (12 unidades da família E2 e 4 da família E1), o que representa aumento de mais de 5% em relação ao trimestre equivalente em 2023. Destaque para a entrega da primeira aeronave E2 do contrato assinado (com uma empresa de leasing) para fornecimento à LOT Polish Airlines – o acordo inclui mais dois jatos para entrega até o final do ano. Além disso, a Virgin Australia fez um pedido firme de oito jatos *small narrowbody* E190-E2 no trimestre. A carteira de pedidos do segmento atingiu US\$ 11,1 bilhões no 3T24, crescendo quase 30% na comparação anual e apresentando redução marginal em relação ao 2T24.

### Entregas Aviação Comercial



\*Baseado no ponto médio das estimativas

### Carteira de Pedidos - Aviação Comercial 3T24

Modelo	Pedidos Firmes	Entregas	Pedidos Firmes a Entregar
E195-E2	282	110	172
E190-E2	52	25	27
E175	943	768	175
<b>Total</b>	<b>1.277</b>	<b>903</b>	<b>374</b>



E195-E2

## Aviação Comercial

### Backlog por modelos de aeronaves

Cientes (País)	Pedidos Firmes	Entregas	Pedidos Firmes em Carteira
<b>Embraer 195-E2</b>	<b>282</b>	<b>110</b>	<b>172</b>
Azul (Brasil)	51	-	51
Porter (Canadá)	75	42	33
Aercap (Irlanda)	45	21	24
Azorra (EUA)	23	7	16
Mexicana (México)	10	-	10
Aircastle (EUA)	23	14	9
Air Peace (Nigéria)	13	5	8
Binter Canarias (Espanha)	16	10	6
Salam Air (Omã)	6	-	6
Luxair (Luxemburgo)	4	-	4
ICBC (China)	10	7	3
Royal Jordanian (Jordanian)	2	-	2
Helvetic (Suíça)	4	4	-

Cientes (País)	Pedidos Firmes	Entregas	Pedidos Firmes em Carteira
<b>Embraer 190-E2</b>	<b>52</b>	<b>25</b>	<b>27</b>
Mexicana (México)	10	-	10
Virgin Australia (Austrália)	8	-	8
Azorra (EUA)	12	6	6
Aircastle (EUA)	2	-	2
Air Kiribati (Quiribáti)	2	1	1
Aercap (Irlanda)	5	5	-
Helvetic (Suíça)	8	8	-
Wideroe (Noruega)	3	3	-
Placar Linhas Aéreas (Brasil)	1	1	-
Cliente não divulgado	1	1	-

Cientes (País)	Pedidos Firmes	Entregas	Pedidos Firmes em Carteira
<b>Embraer 175</b>	<b>943</b>	<b>768</b>	<b>175</b>
American Airlines (EUA)	204	108	96
Republic Airlines (EUA)	187	144	43
Skywest (EUA)	228	208	20
Horizon Air / Alaska (EUA)	50	44	6
Air Peace (Nigéria)	5	-	5
Cliente não divulgado	4	-	4
Overland Airways (Nigéria)	3	2	1
Air Canada (Canadá)	15	15	-
Air Lease (EUA)	8	8	-
Alitalia (Itália)	2	2	-
Belavia (Bielorrússia)	1	1	-
CIT (EUA)	4	4	-
ECC Leasing (Irlanda)*	1	1	-
Flybe (Reino Unido)	11	11	-
Fuji Dream (Japão)	2	2	-
GECAS (EUA)	5	5	-
KLM (Holanda)	17	17	-
LOT Polish (Polónia)	12	12	-
Mauritania Airlines (Mauritânia)	2	2	-
Mesa (EUA)	7	7	-
NAC / Aldus (Irlanda)	2	2	-
NAC / Jetscape (EUA)	4	4	-
Northwest (EUA)	36	36	-
Oman Air (Omã)	5	5	-
Royal Jordanian (Jordânia)	2	2	-
Suzuyo (Japão)	11	11	-
TRIP (Brasil)	5	5	-
United Airlines (EUA)	110	110	-

\*Aeronave entregue pela ECC Leasing: uma para Air Caraibes

## Defesa & Segurança

### Destaques

**Na área de Defesa & Segurança, a Força Aérea Húngara recebeu seu primeiro C-390 Millennium, e a Força Aérea Brasileira recebeu sua sétima unidade.** Um novo contrato para aquisição de nove aeronaves C-390 foi assinado com a Holanda e a Áustria, como anunciado no Farnborough International Airshow (FIA). Em um forte período de vendas, o A-29 Super Tucano teve contratos de venda assinados com Paraguai e Uruguai, que incluem até 12 aeronaves. **A carteira de pedidos da unidade de negócios atingiu US\$ 3,6 bilhões – um crescimento de cerca de US\$ 1,5 bilhão ou de 70% tanto em relação ao trimestre anterior quanto ao ano de 2023.**



C-390 Millennium

**Serviços & Suporte**  
 Destaques

**A carteira de pedidos de Serviços & Suporte chegou a US\$ 3,5 bilhões, um aumento de mais de 25% no comparativo anual e de mais de 10% de um trimestre para outro sequencialmente (3T24 x 2T24).** De julho a setembro, a Embraer anunciou a expansão da sua rede de apoio ao cliente na região Ásia-Pacífico, por meio de parcerias com a SIA Engineering Corporation e a Fokker Services Asia, e nos Estados Unidos, com investimento direto em novas instalações no Texas.







CHALLENGE.  
CREATE.  
OUTPERFORM.

**CONTATO**

[investor.relations@embraer.com.br](mailto:investor.relations@embraer.com.br)

**GUI PAIVA**

EAH CFO, Diretor de RI e F&A  
[gpaiva@embraer.com](mailto:gpaiva@embraer.com)

**PATRICIA MC KNIGHT**

Gerente de RI  
[patricia.mcknight@embraer.com.br](mailto:patricia.mcknight@embraer.com.br)

**VIVIANE PINHEIRO**

Especialista de RI  
[viviane.pinheiro@embraer.com.br](mailto:viviane.pinheiro@embraer.com.br)

**ELIANE FANIS**

Especialista de RI  
[eliane.fanis@embraer.com.br](mailto:eliane.fanis@embraer.com.br)

**MARILIA SABACK SGOBBI**

Especialista de RI  
[marilia.saback@embraer.com.br](mailto:marilia.saback@embraer.com.br)

**MARCELO CUPERMAN**

Analista de RI  
[marcelo.cuperman@embraer.com.br](mailto:marcelo.cuperman@embraer.com.br)



[ri.embraer.com.br](http://ri.embraer.com.br)