



RELEASE DE RESULTADOS

1T25



Desktop Divulga Resultados do Primeiro Trimestre de 2025

Destaques

- Em termos de rentabilidade, a Companhia atingiu 52% de margem EBITDA Ajustada, o maior patamar desde o IPO em 2021;
- Com o início das operações em Ribeirão Preto, a 8ª maior cidade do Estado de São Paulo, a Desktop passou a atuar nas 20 maiores cidades do interior e litoral do Estado de São Paulo;
- No acumulado do ano, a Desktop entregou o maior crescimento de adições líquidas orgânicas em percentual de casas passadas (cobertura de rede) entre os maiores players do setor.

Nova Odessa, 07 de maio de 2025 - A **Desktop S.A.** (“Desktop” ou “Companhia”) (B3: DESK3), ISP líder de mercado no Estado de São Paulo e um dos maiores do Brasil, anunciou hoje o seu resultado consolidado do primeiro trimestre de 2025 (1T25).

As informações consolidadas foram preparadas de acordo com as normas da CVM e estão em conformidade com as normas internacionais de contabilidade (IFRS) emitidas pelo International Accounting Standards Board (IASB). Métricas ajustadas, expurgando-se eventos não recorrentes, são também disponibilizadas para uma melhor comparabilidade. Informações não financeiras, tais como volume, quantidade, preço médio e cotação média em reais, não foram objeto de revisão pelos auditores independentes.

Teleconferência

08 de maio de 2025

11:00 (BRT)

[Clique aqui](#)

Contato

E-mail: ri@desktop.net.br

Tel: +55 19 3514-3100

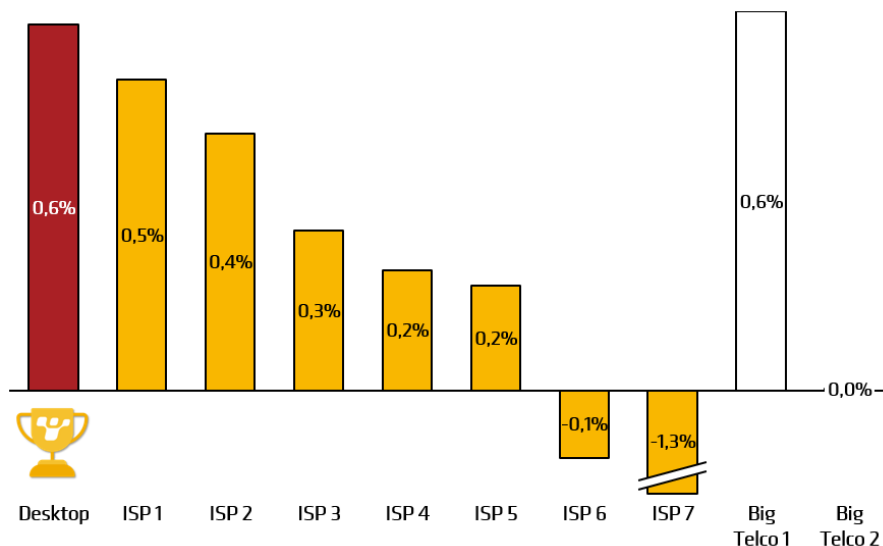
www.ri.desktop.com.br

Sumário dos Resultados do 1T25

- **Receita Líquida:** R\$ 295 milhões, crescimento de 10% em relação ao 1T24;
- **EBITDA Ajustado:** R\$ 153 milhões, crescimento de 11% em relação ao 1T24. A margem EBITDA ajustada totalizou 52% no trimestre, 0,7 p.p. acima da margem apresentada no 1T24;
- **Lucro Líquido Ajustado:** R\$ 41 milhões, 5% menor versus o 1T24;
- **Caixa Total (EoP):** R\$ 337 milhões em 31 de março de 2025;
- **Casas Conectadas (HCs):** 1.159 mil assinantes em março de 2025, representando crescimento de 11% em relação ao mesmo período de 2024;
- **Casas Passadas (HPs):** 4,7 milhões de Homes Passed em março de 2025, representando um crescimento de 7% em relação ao mesmo período de 2024;
- **Infraestrutura:** aproximadamente 57 mil km de rede, sendo 10 mil km de backbone e 47 mil km de rede de acesso FTTH.

Resumo de Competição

Figura 1 – Desktop se destaca em utilização da rede existente entre os pares
(Total de adições líquidas orgânicas no 1T25 / Casas Passadas de Dezembro/24¹ - %)



1 - Conforme informações mais atualizadas disponibilizadas pelas respectivas empresas.

No acumulado de 2025, a Desktop seguiu se destacando no que diz respeito a competição. Em linha com a estratégia já divulgada de priorizar o aumento da penetração de rede, a Companhia entregou a melhor relação entre novos clientes e o número de Homes Passed ao final de 2024.

Resumo Financeiro

R\$ Mil	1T25	1T24	Var. %
Receita Líquida	294.586	268.218	10%
EBITDA Ajustado	153.380	137.841	11%
Margem EBITDA Ajustado (%)	52%	51%	1 p.p
Lucro Líquido Ajustado	40.888	43.182	-5%
Margem Líquida Ajustada (%)	14%	16%	-2 p.p

Resumo Operacional

Mil	1T25	4T24	3T24	2T24	1T24
Acessos EoP	1.159	1.131	1.109	1.078	1.046
Adições Orgânicas Líquidas (ex-M&As) no trimestre	28	23	31	32	29
Homes Passed EoP	4.654	4.481	4.401	4.368	4.352
Cidades Atendidas (#)	200	194	186	185	185

Mensagem da Administração

Expansão orgânica e performance comercial

No 1T25, a Desktop seguiu comprometida com a estratégia de priorizar o aumento da penetração da rede existente, de maneira a capturar ganhos de eficiência e maximizar o retorno sobre os investimentos realizados nos trimestres anteriores.

Contudo, de forma complementar a essa estratégia, a Companhia entregou projetos de expansão em seis novas cidades durante o trimestre. Cabe destacar que cinco dessas cidades representam projetos de pequeno porte, voltados essencialmente para o adensamento da nossa malha de cobertura, preenchendo lacunas estratégicas no interior do Estado de São Paulo, sem alteração material na dinâmica comercial.

O destaque do trimestre foi a entrada da Desktop em **Ribeirão Preto**, uma das principais cidades do Estado de São Paulo, passando a operar nas 20 maiores cidades do interior e litoral paulista. A cidade apresenta elevado potencial de mercado, tanto no segmento B2C quanto no B2B, combinando alta densidade demográfica, renda per capita superior à média nacional e forte atividade econômica. A chegada da Desktop à cidade marca um novo padrão de conectividade para a região, que agora passa a contar com a **Melhor Internet do Estado de São Paulo**, reconhecimento que a Companhia conquistou pelo segundo ano consecutivo.

No 1T25, a Desktop adicionou 28 mil novos clientes orgânicos à sua base, representando um crescimento de 21% em relação ao 4T24. Dessa forma, a Companhia continuou entregando a melhor performance comercial entre as principais plataformas de telecom do Brasil se analisada através do indicador de adições líquidas sobre número de HPs.

Performance financeira e rentabilidade

No que diz respeito aos resultados financeiros do trimestre, a expansão da base de assinantes levou a Receita Líquida para R\$ 295 milhões no período, uma expansão de 10% na comparação anual. O EBITDA ajustado alcançou R\$ 153 milhões, uma evolução de 11% versus o mesmo período do ano anterior, alcançando um patamar robusto de margem EBITDA Ajustada de 52%, a maior desde o IPO em 2021.

O Lucro Líquido Ajustado da Companhia atingiu R\$ 41 milhões, 5% abaixo do montante registrado no 1T24, impactado principalmente pelo maior patamar de juros, que mesmo com a melhoria do spread ao longo do ano de 2024, ainda foi impactado pela alta do CDI.

Agradecemos a confiança de nossos clientes, colaboradores e parceiros e seguimos focados em manter a Desktop como referência em qualidade e crescimento no setor de telecom.

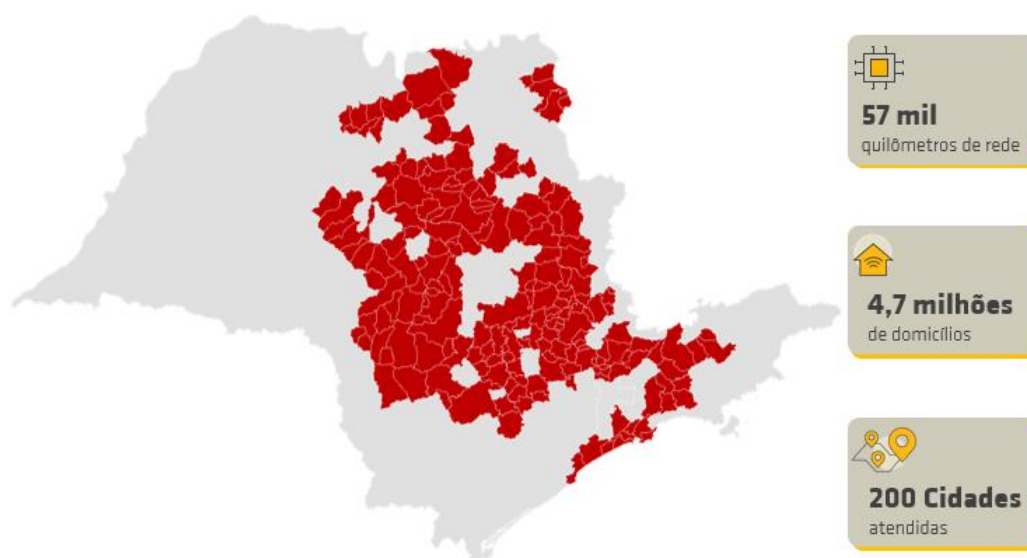
Desempenho Operacional

Presença Geográfica

Ao final do 1T25, a Desktop estava presente em 200 cidades no interior do Estado de São Paulo, um incremento de 15 cidades na comparação com o 1T24, com destaque para o início das operações na cidade de Ribeirão Preto, a oitava maior cidade do Estado de São Paulo.

Com uma infraestrutura de rede óptica própria com uma extensão de 57 mil quilômetros, sendo 10 mil km de backbone e 47 mil km de rede de acesso FTTH, a Companhia conta com 4,7 milhões de domicílios em sua cobertura geográfica (Casas Passadas - HPs), uma evolução de 7% versus o mesmo período do ano anterior.

Figura 2 – Posicionamento Geográfico da Desktop



Casas Conectadas (HCs)

A base de acessos da Companhia apresentou um crescimento de 11% em relação ao final do 1T24, totalizando 1.159 mil casas conectadas ao final de março/25. Com 28 mil adições líquidas orgânicas conquistadas no 1T25, a Desktop foi capaz de manter seu nível acelerado de crescimento.

Figura 3 - Evolução de Casas Conectadas ('000)

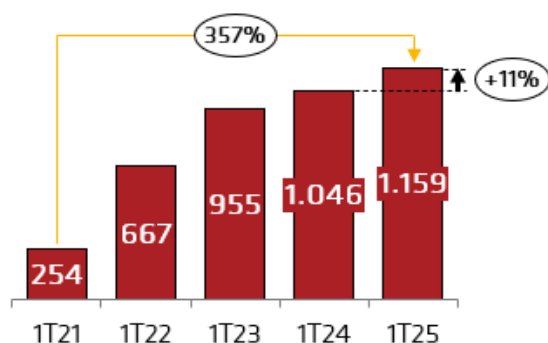
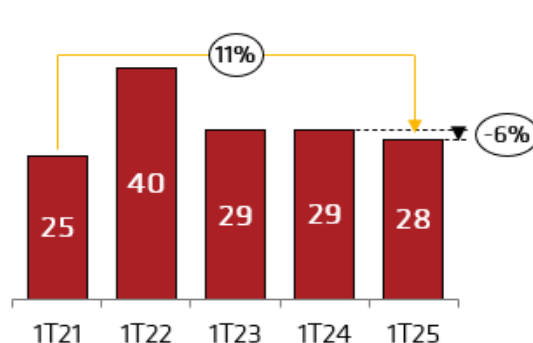


Figura 4 - Adições Orgânicas Líquidas ('000)



Desempenho Econômico-Financeiro

Receita Líquida

A Receita Líquida totalizou R\$ 294,6 milhões no 1T25, crescimento de 10% quando comparado com 1T24. A evolução deveu-se, principalmente, ao aumento de base de clientes da Companhia.

R\$ Mil	1T25	1T24	Var. %
Receita Líquida	294.586	268.218	10%
(-) Custos dos Serviços Prestados	(65.590)	(64.386)	2%
Lucro Bruto	228.996	203.832	12%
Margem Bruta (%)	78%	76%	2 p.p

EBITDA Ajustado

A Desktop atingiu R\$ 153,4 milhões de EBITDA Ajustado no 1T25, uma evolução de 11% na comparação anual, superando o incremento de receita. A Companhia foi capaz de entregar margem EBITDA ajustada de 52%, expansão de 0,7 p.p. versus o apresentado no 1T24. Tal evolução é consequência do amplo trabalho focado em ganhos de eficiência administrativa e operacional.

A Companhia divulga seu EBITDA Ajustado excluindo outras receitas (despesas) operacionais não recorrentes por entender que não devem ser consideradas no cálculo da geração recorrente de caixa operacional.

O EBITDA Ajustado é calculado a partir do lucro (prejuízo) líquido, acrescido das depreciações e amortizações, dos tributos sobre o lucro, do resultado financeiro líquido e do resultado de outras receitas/despesas de caráter não operacional e/ou não recorrente, como as despesas pontuais de M&As (ex. advogados e auditores) e despesas relacionadas ao Stock Option Plan.

R\$ Mil	1T25	1T24	Var. %
Lucro Líquido	22.125	21.370	4%
Resultado Financeiro	(57.461)	(45.935)	25%
IR/CS	(9.167)	(18.830)	-51%
Depreciação e Amortização	(60.422)	(50.251)	20%
EBITDA¹	149.175	136.386	9%
Margem EBITDA (%)	51%	51%	0 p.p
Despesas Não-Recorrentes e/ou Não-Operacionais	(4.205)	(1.455)	189%
Despesas de M&As/Não recorrentes	(3.800)	-	NM
Stock Option Plan	(405)	(1.455)	-72%
EBITDA Ajustado²	153.380	137.841	11%
Margem EBITDA Ajustada (%)	52%	51%	1 p.p

1- EBITDA calculado conforme Resolução CVM nº 156/2022 (=a partir da soma do lucro líquido, impostos, resultado financeiro e depreciação);

2- EBITDA Ajustado para excluir itens não-recorrentes que não devem ser considerados no cálculo de geração corrente de caixa operacional.

Depreciação e Amortização

A Depreciação e Amortização totalizou R\$ 60,4 milhões no 1T25, crescimento de 20% quando comparado com o 1T24. Tal crescimento foi oriundo dos maiores investimentos em rede, instalação de clientes e tecnologia.

R\$ Mil	1T25	1T24	Var. %
Depreciação & Amortização	(60.422)	(50.251)	20%

Resultado Financeiro

O Resultado Financeiro foi negativo em R\$ 57,5 milhões no 1T25. A piora em relação ao 1T24 se deve (i) ao maior endividamento bruto da Companhia, decorrente do reperfilamento de dívida realizado em 2024; e (ii) aumento da curva de juros entre os períodos, que apesar da redução de spread ainda gerou impacto dado o aumento do CDI.

R\$ Mil	1T25	1T24	Var. %
Resultado Financeiro Líquido	(57.461)	(45.935)	25%
(+) Receita Financeira	16.857	11.942	41%
(-) Despesa Financeira	(74.318)	(57.877)	28%

Lucro Líquido Ajustado

O Lucro Líquido Ajustado totalizou R\$ 40,9 milhões no 1T25, 5% menor na comparação anual, com margem líquida ajustada de 14%, impactada, conforme descrito acima, pelo maior nível de despesas financeiras e maior volume de depreciação e amortização, parcialmente compensado pela melhor gestão de custos e despesas operacionais que beneficiaram o EBITDA.

R\$ Mil	1T25	1T24	Var. %
Lucro Líquido	22.125	21.370	4%
Margem Líquida (%)	8%	8%	-1 p.p
Despesas Não-Recorrentes e/ou Não-Operacionais	(18.763)	(21.812)	-14%
Despesas de M&A/Não-Recorrentes ²	(2.508)	-	NM
Stock Option Plan ²	(267)	(960)	-72%
Amortização de mais-valia ²	(5.326)	(6.584)	-19%
IR e CS diferidos (ágio gerado por operações de M&A) ³	(10.662)	(14.268)	-25%
Lucro Líquido Ajustado¹	40.888	43.182	-5%
Margem Líquida Ajustada (%)	14%	16%	-2 p.p

1- Exclui itens não-recorrentes ou sem efeito caixa, que não devem ser considerados no cálculo de geração corrente de lucros;

2- Montantes líquidos de impostos a uma alíquota de 34%;

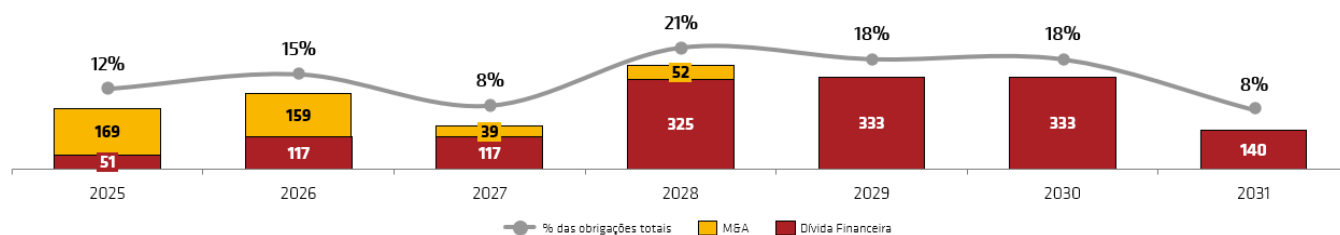
3- A Companhia registra imposto de renda e contribuição social diferida passiva das amortizações fiscais de ágios da apuração fiscal. Esse passivo é constituído para contrabalançar os efeitos da redução do lucro tributável decorrente dessa amortização fiscal e será realizada a partir do momento da realização dos ágios, ou por teste de recuperabilidade desses ágios ("impairment"). A Companhia ajusta esse montante em seu Lucro Líquido Ajustado, uma vez que a despesa não tem efeito caixa.

Liquidez e Endividamento

A Companhia encerrou o 1T25 com uma dívida líquida de R\$ 1.572,1 milhões, o que representa 2,6x o EBITDA Proforma Anualizado, em linha com o nível apresentado no 1T24.

Liquidez (R\$ Mil)	1T25	1T24	Var. %
(+) Caixa e Equivalentes de Caixa	257.930	231.505	11%
(+) Aplicações Financeiras	79.096	132.297	-40%
Disponibilidades	337.026	363.802	-7%
Endividamento (R\$ Mil)	1T25	1T24	Var. %
(-) Empréstimos e Debêntures	1.396.452	1.180.473	18%
(-) Passivo de Arrendamento	92.985	54.632	70%
Dívida Bruta	1.489.437	1.235.105	21%
(-) Disponibilidades	337.026	363.802	-7%
Dívida Líquida	1.152.411	871.303	32%
Compromissos M&As (R\$ Mil)	1T25	1T24	Var. %
(-) Parcelas a Prazo M&As	419.679	482.446	-13%
Dívida Líquida + Parcelas a Prazo M&As	1.572.090	1.353.749	16%
Alavancagem (R\$ Mil)	1T25	1T24	Var. %
EBITDA Proforma Anualizado	613.520	551.364	11%
Dívida Líquida/EBITDA Proforma Anualizado (x)	2,6x	2,5x	0,1x

Cronograma da Dívida (R\$ Milhões)

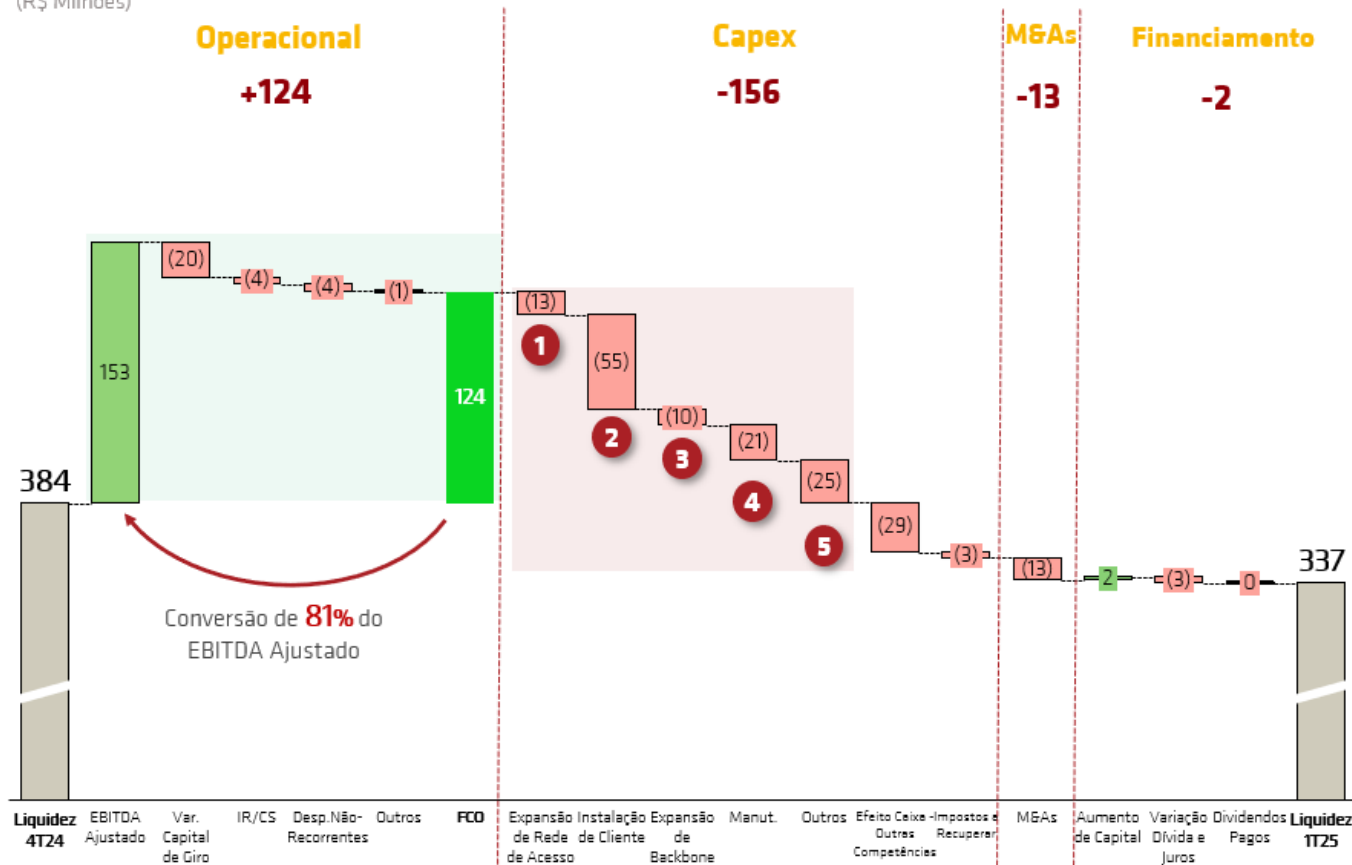


Fluxo de Caixa

A Companhia encerrou o 1T25 com R\$ 337,0 milhões em caixa e aplicações financeiras. Durante o período, a Desktop converteu 81% do EBITDA em fluxo de caixa operacional. O fluxo de caixa de investimentos ajustado, totalizou R\$ 169,1 milhões, com destaque para (i) R\$ 12,9 milhões em dispêndios direcionados ao pagamento de parcelas das operações de M&A realizadas; e (ii) R\$ 55,5 milhões utilizados para instalação de novos clientes.

A Companhia fornece a visão com alguns ajustes gerenciais de seu fluxo de caixa e de seu CAPEX com o objetivo de dar maior clareza em relação à fonte e destino de seus recursos.

(R\$ Milhões)



É válido destacar que o CAPEX é composto pelas adições ao imobilizado e intangível, e que esse montante inclui (i) compras para projetos que ainda estão em fase de execução, ou seja, que não foram lançados comercialmente ("CAPEX Pré-Operacional") e (ii) eventuais compras que estão em estoque ("Capex Estoque"). Para fins de clareza do CAPEX unitário (por porta e adição bruta), realizamos ajustes de incremento e redução de estoques.

	CAPEX (R\$ Mil)	1T25
1	Expansão de rede de acesso	13.264
	Aumento (redução) estoque	120
	Expansão de rede de acesso – ajustado	13.144
	Portas Adicionadas (mil)	57
	CAPEX/PORTA	232
2	Instalação de Clientes	55.454
	Aumento (redução) estoque	(6.623)
	Instalação de Clientes – ajustado	62.077
	Adições Brutas (mil)	107
	CAPEX/ADIÇÕES BRUTAS	578
3	Expansão de Backbone	9.646
	% DO CAPEX TOTAL	8%
4	Manutenção	20.545
	% DA RECEITA LÍQUIDA	7%
5	T.I.	12.989
5	Outros	11.538
	CAPEX ajustado Total	123.436

Anexo

Balço Patrimonial – Consolidado

R\$ Mil	1T25	2024
ATIVO TOTAL	3.584.613	3.510.912
Ativo Circulante	620.091	651.527
Caixa e equivalentes de caixa	257.930	290.953
Aplicações financeiras	79.096	92.591
Instrumentos financeiros derivativos	4.904	-
Contas a receber de clientes	167.642	162.619
Tributos a recuperar	54.899	60.884
Imposto de renda e contribuição social	4.049	1.438
Despesas antecipadas	41.509	34.759
Outros valores a receber	10.062	8.283
Ativo Não Circulante	2.964.522	2.859.385
Tributos a recuperar	49.727	39.804
Imposto de renda e contribuição social diferidos	62.539	65.199
Depósitos judiciais	1.107	2.294
Despesas antecipadas	56.091	50.396
Outros valores a receber	7.972	7.101
Imobilizado	1.707.558	1.643.187
Direito de uso	86.639	64.996
Intangível	992.889	986.408
PASSIVO E PATRIMÔNIO LÍQUIDO	3.584.613	3.510.912
Passivo Circulante	453.320	425.605
Fornecedores	101.017	123.483
Contas a pagar por aquisição de empresas	141.188	135.614
Contas a pagar para partes relacionadas	22.759	22.068
Empréstimos e debêntures	50.721	10.321
Passivo de arrendamento	38.516	31.345
Obrigações trabalhistas e sociais	54.149	59.174
Tributos a recolher	32.632	35.015
Imposto de renda e contribuição social	4.262	1.300
Dividendos a Pagar	4.402	4.409
Outros valores a pagar	3.674	2.876
Passivo Não Circulante	1.737.926	1.716.221
Contas a pagar por aquisição de empresas	174.046	174.075
Contas a pagar para partes relacionadas	81.686	88.667
Empréstimos e debêntures	1.345.731	1.337.018
Instrumentos financeiros derivativos	2.591	-
Passivo de arrendamento	54.469	39.668
Tributos a recolher	2.447	3.112
Imposto de renda e contribuição social diferidos	65.387	64.045
Provisão para contingências	10.755	8.724
Outros valores a pagar	814	912
Patrimônio Líquido	1.393.367	1.369.086
Capital social	957.451	955.700
Reserva de capital	63.003	64.404
Reserva de lucros	331.626	329.820
Ações em tesouraria	(1.680)	(1.680)
Lucro líquido do período	19.522	-
Patrimônio líquido atribuído aos acionistas controladores	1.369.922	1.348.244
Participação de acionistas não controladores	23.445	20.842

Demonstração de Resultado – Consolidado

R\$ Mil	1T25	1T24	Var. %
Receita Bruta	338.370	312.156	8%
(-) Impostos e Deduções	(43.784)	(43.938)	0%
Receita Líquida	294.586	268.218	10%
(-) Custos dos Serviços Prestados	(65.590)	(64.386)	2%
Lucro Bruto	228.996	203.832	12%
Margem Bruta (%)	78%	76%	2 p.p
(-) Despesas Comerciais	(37.271)	(31.091)	20%
(-) Despesas Gerais e Administrativas	(37.345)	(31.336)	19%
(+/-) Outras receitas (despesas) operacionais	4.670	2.207	112%
(-) Depreciação e amortização	(60.422)	(50.251)	20%
(-) Perda por redução ao valor recuperável de contas a receber	(9.875)	(7.226)	37%
(-) Resultado Financeiro	(57.461)	(45.935)	25%
Lucro (Prejuízo) Antes de IR/CS (LAIR)	31.292	40.200	-22%
(+/-) IR/CS	(9.167)	(18.830)	-51%
Lucro Líquido	22.125	21.370	4%
Margem Líquida (%)	8%	8%	-1 p.p

R\$ Mil	1T25	1T24	Var. %
Lucro Líquido	22.125	21.370	4%
Resultado Financeiro	(57.461)	(45.935)	25%
IR/CS	(9.167)	(18.830)	-51%
Depreciação e Amortização	(60.422)	(50.251)	20%
EBITDA¹	149.175	136.386	9%
Margem EBITDA (%)	51%	51%	0 p.p
Despesas Não-Recorrentes e/ou Não-Operacionais	(4.205)	(1.455)	189%
Despesas de M&A/Não-Recorrentes	(3.800)	-	NM
Stock Option Plan	(405)	(1.455)	-72%
EBITDA Ajustado²	153.380	137.841	11%
Margem EBITDA Ajustada (%)	52%	51%	1 p.p

1- EBITDA calculado conforme Resolução CVM nº 156/2022 (=a partir da soma do lucro líquido, impostos, resultado financeiro e depreciação);

2- EBITDA Ajustado para excluir itens não-recorrentes que não devem ser considerados no cálculo de geração corrente de caixa operacional.

R\$ Mil	1T25	1T24	Var. %
Lucro Líquido	22.125	21.370	4%
Margem Líquida (%)	8%	8%	-1 p.p
Despesas Não-Recorrentes e/ou Não-Operacionais	(18.763)	(21.812)	-14%
Despesas de M&A/Não-Recorrentes ²	(2.508)	-	NM
Stock Option Plan ²	(267)	(960)	-72%
Amortização de mais-valia ²	(5.326)	(6.584)	-19%
IR e CS diferidos (ágio gerado por operações de M&A) ³	(10.662)	(14.268)	-25%
Lucro Líquido Ajustado¹	40.888	43.182	-5%
Margem Líquida Ajustada (%)	14%	16%	-2 p.p

1- Exclui itens não-recorrentes ou sem efeito caixa, que não devem ser considerados no cálculo de geração corrente de lucros;

2- Montantes líquidos de impostos a uma alíquota de 34%;

3- A Companhia registra imposto de renda e contribuição social diferida passiva das amortizações fiscais de ágios da apuração fiscal. Esse passivo é constituído para contrabalançar os efeitos da redução do lucro tributável decorrente dessa amortização fiscal e será realizada a partir do momento da realização dos ágios, ou por teste de recuperabilidade desses ágios ("impairment"). A Companhia ajusta esse montante em seu Lucro Líquido Ajustado, uma vez que não tem efeito caixa.

Fluxo de caixa – Consolidado

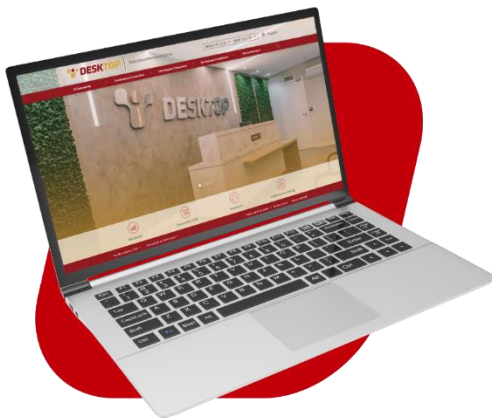
R\$ Mil	1T25	1T24
Saldo inicial de caixa	290.953	329.655
Fluxo de caixa das atividades operacionais:		
Lucro antes do imposto de renda e da contribuição social	31.292	40.200
Ajustes por:		
Depreciação e amortização	42.596	34.682
Baixas de imobilizado e intangível	505	158
Amortização direito de uso	9.756	5.594
Baixas de direito de uso	776	274
Baixa de passivo de arrendamento	(878)	(336)
Amortização de mais valia	8.070	9.975
Encargos sobre empréstimos, debêntures e arrendamentos	51.806	40.087
Amortização de custo de transação sobre empréstimos e debêntures	981	(217)
Diferencial de swap	(2.313)	-
Juros sobre aplicações financeiras	(2.814)	(2.832)
Juros sobre mútuo e contas a pagar para partes relacionadas	3.127	3.481
Encargos sobre contas a pagar por aquisição de empresas	9.023	6.734
Atualização financeira sobre contingências	142	-
Reversão (Provisão) para contingências	4.884	888
Perda (ganho) por redução ao valor recuperável de contas a receber	594	1.228
Baixa efetiva de títulos contas a receber	9.281	5.998
Resultado de operações com sócios não controladores	(351)	-
Plano de opção de ações	405	1.456
Imposto de renda e contribuição social	-	(398)
Lucro antes de IR e CS Ajustado	166.882	146.972
Variações de ativos e passivos:		
Contas a receber de clientes	(14.898)	(16.297)
Tributos a recuperar	(3.294)	3.822
Depósitos judiciais	(70)	(468)
Despesas antecipadas	(12.445)	(7.697)
Outros valores a receber	(2.847)	(4.102)
Fornecedores	(61.501)	(15.787)
Obrigações trabalhistas e sociais	(5.025)	(183)
Tributos a recolher	(3.048)	(2.607)
Pagamento de contingências	(1.541)	(294)
Outros valores a pagar	698	(1.356)
Caixa líquido gerado pelas operações	62.911	102.003
Imposto de renda e contribuição social pagos	(3.911)	(6.419)
Juros pagos	(56)	(20.246)
Caixa líquido (aplicado nas) gerado pelas atividades operacionais	58.944	75.338
Fluxo de caixa das atividades de investimento:		
Aquisição de aplicação financeira	-	(46.652)
Resgates líquidos de aplicações financeiras	16.309	730
Aquisição de imobilizado e intangível - Capex	(83.889)	(74.816)
Caixa líquido aplicado nas atividades de investimento	(67.580)	(120.738)
Caixa e equivalentes de caixa obtidos nas aquisições	-	-
Caixa líquido aplicado nas atividades de investimentos após incorporações	(67.580)	(120.738)
Fluxo de caixa das atividades de financiamento:		
Amortização de empréstimos e debêntures	(315)	(6.044)
Custo de transação sobre empréstimos e debêntures	-	501
Aumento de capital social	1.751	1.325
Ações em tesouraria	-	(1.583)
Dividendos pagos	(7)	(420)
Pagamento de passivo de arrendamento	(13.272)	(8.350)
Pagamento de parcela diferida referente a aquisição de controladas	(12.544)	(38.179)
Caixa líquido (aplicado nas) gerado pelas atividades de financiamento	(24.387)	(52.750)
Geração (redução) líquida de caixa e equivalentes	(33.023)	(98.150)
Saldo final de caixa	257.930	231.505

Sobre a Desktop S.A.

A **Desktop** é a plataforma de ISP líder de mercado no Estado de São Paulo e uma das maiores do Brasil, conforme dados da Anatel (Agência Nacional de Telecomunicações). Focada no mercado de fibra óptica, a Companhia atua através das melhores práticas de construção de rede para suportar seu crescimento orgânico. Em 2020, a Desktop adotou o modelo de crescimento híbrido, equilibrando expansão orgânica com inorgânica, através da aquisição dos melhores ativos nas adjacências de sua operação. Com 57 mil quilômetros de rede de fibra óptica e mais de 4.500 colaboradores, a Companhia tem o compromisso de entregar a melhor experiência de ponta-a-ponta aos Clientes. As ações da Desktop são negociadas na B3 (**DESK3**) desde julho de 2021. Para mais informações, visite: www.ri.desktop.com.br

Aviso Legal

Algumas afirmações contidas neste documento podem ser afirmações sobre expectativas futuras. Tais afirmações estão sujeitas a riscos conhecidos e desconhecidos e incertezas que podem fazer com que tais expectativas não se concretizem ou sejam substancialmente diferentes do que era esperado. Estes riscos incluem, entre outros, modificações na demanda futura pelos produtos da Companhia, modificações nos fatores que afetam os preços domésticos e internacionais dos produtos, mudanças na estrutura de custos, modificações na sazonalidade dos mercados, mudanças nos preços praticados pelos concorrentes, variações cambiais, mudanças no cenário político-econômico brasileiro, nos mercados emergentes e internacional. As afirmações sobre expectativas futuras não foram revisadas pelos auditores independentes



Relações com Investidores

ri@desktop.net.br

www.ri.desktop.com.br

