



# **DESKTOP**

RELEASE DE RESULTADOS

2T26



## Desktop Divulga Resultados do Segundo Trimestre de 2026

### Destaques

- O EBITDA Ajustado do 2T26 alcançou R\$ 172 milhões, alta de 12% frente ao 2T25, com a margem atingindo 54% – expansão de 2 p.p. na comparação anual. O resultado consolida a trajetória de ganho de rentabilidade da Desktop, sustentada pela agenda de eficiência operacional e pelo rigor na gestão de custos e despesas;
- A geração de caixa deu novo salto no trimestre: o FCO Ajustado + CAPEX Ajustado atingiu R\$ 97 milhões, avanço de R\$ 67 milhões sobre o 2T25. Esse resultado foi um reflexo da expansão de 16% do FCO Ajustado e da queda de 35% do CAPEX Ajustado, que totalizou R\$ 77 milhões no 2T26 e passou a representar 24% da Receita Líquida – 16 p.p. abaixo do patamar do 2T25;
- A combinação de maior geração de caixa e disciplina financeira levou a alavancagem a 2,21x Dívida Líquida/EBITDA Proforma Anualizado, 0,30x inferior à registrada no 2T25, ampliando a solidez da estrutura de capital da Desktop.

**Nova Odessa, 12 de agosto de 2026 - A Desktop S.A.** (“Desktop” ou “Companhia”) (B3: DESK3), ISP líder de mercado no Estado de São Paulo e um dos maiores do Brasil, anunciou hoje seus resultados consolidados do segundo trimestre de 2026 (2T26).

As informações consolidadas foram preparadas de acordo com as normas da CVM e estão em conformidade com as normas internacionais de contabilidade (IFRS) emitidas pelo *International Accounting Standards Board* (IASB). Métricas ajustadas, expurgando-se eventos não recorrentes, são também disponibilizadas para uma melhor comparabilidade. Informações não financeiras, tais como volume, quantidade, preço médio e cotação média em reais, não foram objeto de revisão pelos auditores independentes.

### Teleconferência

13 de agosto de 2026  
11:00 (BRT)  
[Clique aqui](#)

### Sumário dos Resultados do 2T26

- **Receita Líquida:** R\$ 322 milhões no 2T26, crescimento de 8% em relação ao 2T25;
- **EBITDA Ajustado:** R\$ 172 milhões no 2T26, crescimento de 12% em relação ao 2T25. A margem EBITDA ajustada totalizou 54% no trimestre, 2,0 p.p. acima da margem apresentada no 2T25;
- **Lucro Líquido Ajustado:** R\$ 29 milhões no 2T26, redução de 17% versus o 2T25;
- **Caixa Total (EoP):** R\$ 492 milhões em 30 de junho de 2026;
- **Casas Conectadas (HCs):** 1.200 mil assinantes em junho de 2026, representando crescimento de 2% em relação ao mesmo período de 2025;
- **Casas Passadas (HPs):** 4,9 milhões de Homes Passed em junho de 2026, representando um crescimento de 2% em relação ao mesmo período de 2025;
- **Infraestrutura:** aproximadamente 58 mil km de rede, sendo 10 mil km de *backbone* e 47 mil km de rede de acesso FTTH.

### Contato

E-mail: [ri@desktop.net.br](mailto:ri@desktop.net.br)  
Tel: +55 19 3514-3100  
[www.ri.desktop.com.br](http://www.ri.desktop.com.br)

## Resumo Financeiro

| R\$ Mil                     | 2T26    | 2T25    | Var. % | 6M26    | 6M25    | Var. % |
|-----------------------------|---------|---------|--------|---------|---------|--------|
| Receita Líquida             | 321.642 | 297.407 | 8%     | 643.293 | 591.993 | 9%     |
| EBITDA Ajustado             | 172.389 | 153.820 | 12%    | 346.856 | 307.200 | 13%    |
| Margem EBITDA Ajustada (%)  | 54%     | 52%     | 2 p.p  | 54%     | 52%     | 2 p.p  |
| Lucro Líquido Ajustado      | 29.234  | 35.304  | -17%   | 58.318  | 76.192  | -23%   |
| Margem Líquida Ajustada (%) | 9%      | 12%     | -3 p.p | 9%      | 13%     | -4 p.p |

## Resumo Operacional

| Mil                        | 2T26  | 1T26  | 4T25  | 3T25  | 2T25  |
|----------------------------|-------|-------|-------|-------|-------|
| Acessos EoP                | 1.200 | 1.206 | 1.208 | 1.198 | 1.176 |
| Adições Orgânicas Líquidas | -6    | -2    | 9     | 23    | 17    |
| Homes Passed EoP           | 4.864 | 4.844 | 4.844 | 4.825 | 4.781 |
| Cidades Atendidas (#)      | 200   | 200   | 200   | 200   | 200   |

## Mensagem da Administração

### Estratégia comercial e qualidade da base

No âmbito comercial, a Desktop manteve um ritmo seletivo de ativações, encerrando o trimestre com 1.200 mil casas conectadas, praticamente estáveis ante o 1T26 e 2% acima do 2T25. Em paralelo, os canais digitais responderam por um recorde de 71% das vendas do período, avanço de 15 p.p. sobre o 2T25, um patamar que importa para além da eficiência comercial: vendas digitais tendem a atrair um perfil de cliente com menor inadimplência, o que se traduz em uma base mais saudável e em melhor geração de caixa ao longo do contrato.

Essa qualificação da base tem reflexo direto no ticket médio consolidado, que atingiu R\$ 102, avanço de 5,4% na comparação anual. O movimento combina um perfil de clientes mais aderente a planos de maior valor, o maior peso de novos clientes na avenida B2B e o ganho de tração dos serviços adicionais, como streaming, antivírus e MVNO, que ampliam a receita por cliente e fortalecem o relacionamento ao longo do contrato.

### Rentabilidade, geração de caixa e estrutura de capital

A disciplina comercial e de custos sustentou nova expansão de margens. A Receita Líquida somou R\$ 322 milhões, +8% na comparação anual, enquanto o EBITDA Ajustado alcançou R\$ 172 milhões, crescimento de 12% que superou a evolução da receita e elevou a margem a 54%, evolução de 2 p.p. O avanço decorreu, sobretudo: (i) da menor despesa comercial, inclusive em termos absolutos; (ii) da otimização do quadro de pessoal; e (iii) do recuo nos gastos com serviços de terceiros.

O Lucro Líquido Ajustado foi de R\$ 29 milhões, com margem líquida ajustada de 9%. A retração de 17% ante o 2T25 reflete a maior despesa financeira e maior depreciação e amortização, consequência dos investimentos dos últimos anos, parcialmente compensados pelos ganhos operacionais capturados no EBITDA.

Tal disciplina se traduziu em caixa. O FCO Ajustado cresceu 16%, para R\$ 174 milhões, e o CAPEX Ajustado recuou 35%, para R\$ 77 milhões, menor nível recente e equivalente a 24% da Receita Líquida, contra 40% um ano antes. Com isso, o FCO + CAPEX Ajustado atingiu R\$ 97 milhões, versus R\$ 31 milhões no 2T25, um salto de R\$ 67 milhões.

Essa geração de caixa positiva auxiliou a trajetória de desalavancagem. A Companhia encerrou o 2T26 com R\$ 492 milhões em caixa e dívida líquida de R\$ 1,52 bilhão, reduzindo a alavancagem a 2,21x o EBITDA Proforma Anualizado, 0,30x abaixo do 2T25.

De forma geral, o 2T26 reforça a consistência de uma estratégia que equilibra crescimento, rentabilidade e geração de caixa. A Desktop segue preparada para acelerar comercialmente quando necessário, sem abrir mão da disciplina de capital e do compromisso com a criação de valor sustentável.

Agradecemos a confiança de nossos clientes, colaboradores, parceiros e acionistas.

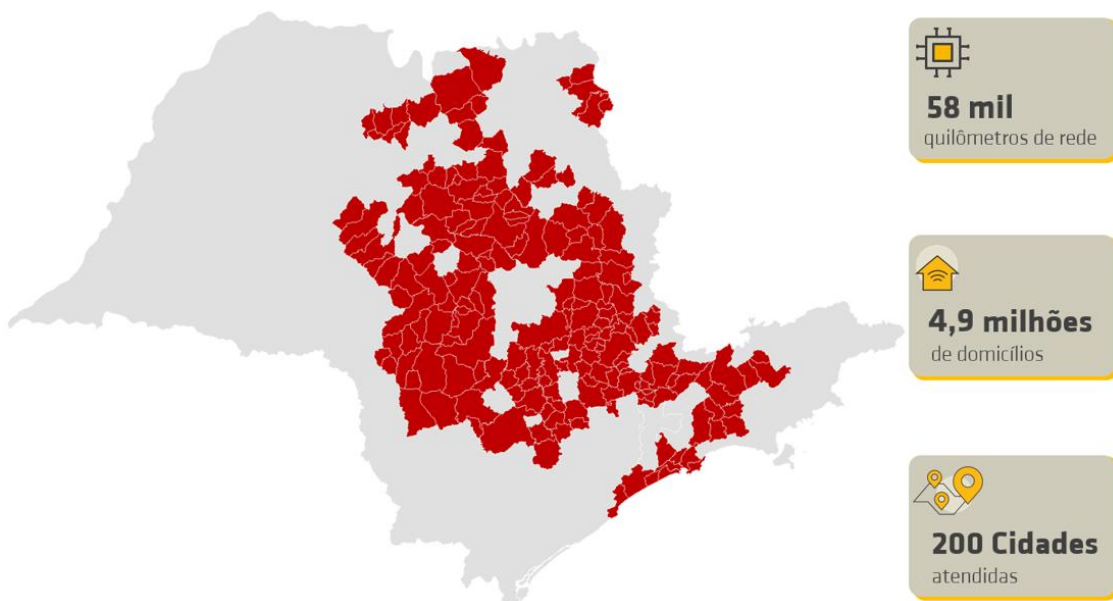
## Desempenho Operacional

### Presença Geográfica

Ao final do 2T26, a Desktop estava presente em 200 cidades no interior do Estado de São Paulo, em linha com o 2T25.

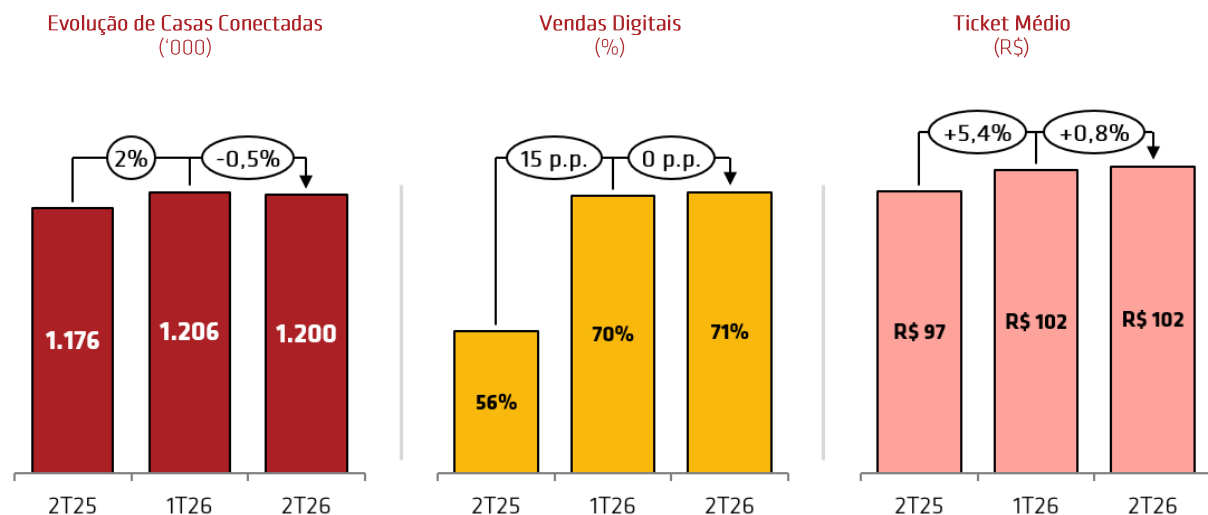
Com uma infraestrutura de rede óptica própria com uma extensão de 58 mil quilômetros, sendo 10 mil km de *backbone* e 47 mil km de rede de acesso FTTH, a Companhia conta com 4,9 milhões de domicílios em sua cobertura geográfica (Casas Passadas - HPs), uma evolução de 2% versus o mesmo período do ano anterior.

#### Posicionamento Geográfico da Desktop



### Casas Conectadas (HCs)

A base de acessos da Companhia apresentou um crescimento de 2% em relação ao final do 2T25, totalizando 1.200 mil casas conectadas ao final de junho/26. Ao longo do 2T26, como consequência do reforço da estratégia de priorização da geração de caixa, a Desktop atingiu um percentual recorde de vendas digitais de 71%. É válido destacar a evolução no ticket médio consolidado da Companhia, que atingiu R\$ 102, um avanço de 5,4% na comparação com o mesmo período do ano anterior.





## Desempenho Econômico-Financeiro

### Receita Líquida

A Receita Líquida totalizou R\$ 321,6 milhões no 2T26, crescimento de 8% quando comparado com 2T25. A evolução deveu-se, principalmente, ao gerenciamento do ticket, por meio de ações de rentabilização da base, lançamentos de novos produtos e gradual maturação de avenidas como B2B e MVNO, além do crescimento da base de clientes na comparação anual.

| R\$ Mil                           | 2T26     | 2T25     | Var. % | 6M26      | 6M25      | Var. % |
|-----------------------------------|----------|----------|--------|-----------|-----------|--------|
| <b>Receita Líquida</b>            | 321.642  | 297.407  | 8%     | 643.293   | 591.993   | 9%     |
| (-) Custos dos Serviços Prestados | (76.613) | (70.298) | 9%     | (151.300) | (135.888) | 11%    |
| <b>Lucro Bruto</b>                | 245.029  | 227.109  | 8%     | 491.993   | 456.105   | 8%     |
| Margem Bruta (%)                  | 76%      | 76%      | 0 p.p  | 76%       | 77%       | -1 p.p |

### EBITDA Ajustado

No 2T26, o EBITDA Ajustado da Desktop somou R\$ 172,4 milhões, alta de 12% na comparação anual e, mais uma vez, à frente da evolução de 8% da Receita Líquida, o que sustentou a expansão da margem a 54%, avanço de 2 p.p. versus o 2T25. Esse desempenho é fruto da continuidade da agenda de eficiência operacional e do rigor na gestão de custos e despesas. Entre os principais vetores, destacam-se a redução das despesas com serviços de terceiros, que englobam prestadores administrativos, assessorias jurídicas e tecnologia, entre outros, e a otimização da estrutura organizacional, com quadro de colaboradores mais enxuto. Somam-se a esses fatores os menores investimentos em publicidade e propaganda, que recuaram inclusive em termos absolutos ante o 2T25.

A Companhia divulga seu EBITDA Ajustado excluindo outras receitas (despesas) operacionais não recorrentes por entender que não devem ser consideradas no cálculo da geração recorrente de caixa operacional.

O EBITDA Ajustado é calculado a partir do lucro (prejuízo) líquido, acrescido das depreciações e amortizações, dos tributos sobre o lucro, do resultado financeiro líquido e do resultado de outras receitas/despesas de caráter não operacional e/ou não recorrente, como as despesas pontuais de M&As (ex. advogados e auditores) e despesas relacionadas ao Stock Option Plan.

| R\$ Mil                                            | 2T26     | 2T25     | Var. % | 6M26      | 6M25      | Var. % |
|----------------------------------------------------|----------|----------|--------|-----------|-----------|--------|
| <b>Lucro Líquido</b>                               | 13.400   | 17.462   | -23%   | 25.769    | 39.587    | -35%   |
| Resultado Financeiro                               | (71.714) | (60.725) | 18%    | (141.611) | (118.186) | 20%    |
| IR/CS                                              | (12.229) | (8.105)  | 51%    | (29.972)  | (17.272)  | 74%    |
| Depreciação e Amortização                          | (75.274) | (64.716) | 16%    | (148.628) | (125.138) | 19%    |
| <b>EBITDA<sup>1</sup></b>                          | 172.617  | 151.008  | 14%    | 345.980   | 300.183   | 15%    |
| Margem EBITDA (%)                                  | 54%      | 51%      | 3 p.p  | 54%       | 51%       | 3 p.p  |
| <b>Desp. Não-Recorrentes e/ou Não-Operacionais</b> | 228      | (2.812)  | NM     | (876)     | (7.017)   | -88%   |
| Despesas de M&As/Não recorrentes                   | -        | (2.416)  | NM     | -         | (6.216)   | NM     |
| Stock Option Plan                                  | 228      | (396)    | NM     | (876)     | (801)     | 9%     |
| <b>EBITDA Ajustado<sup>2</sup></b>                 | 172.389  | 153.820  | 12%    | 346.856   | 307.200   | 13%    |
| Margem EBITDA Ajustada (%)                         | 54%      | 52%      | 2 p.p  | 54%       | 52%       | 2 p.p  |

1- EBITDA calculado conforme Resolução CVM nº 156/2022 (=a partir da soma do lucro líquido, impostos, resultado financeiro e depreciação);

2- EBITDA Ajustado para excluir itens não-recorrentes que não devem ser considerados no cálculo de geração corrente de caixa operacional.

## Depreciação e Amortização

A depreciação e amortização totalizaram R\$ 75,3 milhões no 2T26, crescimento de 16% quando comparado com o 2T25. Tal crescimento foi oriundo dos maiores investimentos em rede, instalação de clientes e tecnologia realizados nos últimos anos.

| R\$ Mil                   | 2T26     | 2T25     | Var. % | 6M26      | 6M25      | Var. % |
|---------------------------|----------|----------|--------|-----------|-----------|--------|
| Depreciação & Amortização | (75.274) | (64.716) | 16%    | (148.628) | (125.138) | 19%    |

## Resultado Financeiro

O Resultado Financeiro foi negativo em R\$ 71,7 milhões no 2T26, piora de 18% em relação ao 2T25. O desempenho reflete o patamar mais elevado da curva de juros, com aumento de 11% das despesas financeiras e redução de 12% das receitas financeiras na comparação anual.

| R\$ Mil                      | 2T26     | 2T25     | Var. % | 6M26      | 6M25      | Var. % |
|------------------------------|----------|----------|--------|-----------|-----------|--------|
| Resultado Financeiro Líquido | (71.714) | (60.725) | 18%    | (141.611) | (118.186) | 20%    |
| (+) Receita Financeira       | 17.120   | 19.359   | -12%   | 33.258    | 36.216    | -8%    |
| (-) Despesa Financeira       | (88.834) | (80.084) | 11%    | (174.869) | (154.402) | 13%    |

## Lucro Líquido Ajustado

O Lucro Líquido Ajustado totalizou R\$ 29,2 milhões no 2T26, 17% menor na comparação anual, com uma margem líquida ajustada de 9%, impactada, conforme descrito acima, pelo maior nível de despesas financeiras e maior volume de depreciação e amortização, parcialmente compensado pela melhor gestão de custos e despesas operacionais que beneficiaram o EBITDA.

| R\$ Mil                                                           | 2T26     | 2T25     | Var. % | 6M26     | 6M25     | Var. % |
|-------------------------------------------------------------------|----------|----------|--------|----------|----------|--------|
| Lucro Líquido                                                     | 13.400   | 17.462   | -23%   | 25.769   | 39.587   | -35%   |
| Margem Líquida (%)                                                | 4%       | 6%       | -2 p.p | 4%       | 7%       | -3 p.p |
| Desp. Não-Recorrentes e/ou Não-Operacionais                       | (15.834) | (17.842) | -11%   | (32.549) | (36.605) | -11%   |
| Despesas de M&A/Não-Recorrentes <sup>2</sup>                      | -        | (1.595)  | NM     | -        | (4.103)  | NM     |
| Stock Option Plan <sup>2</sup>                                    | 150      | (261)    | NM     | (578)    | (529)    | 9%     |
| Amortização de mais-valia <sup>2</sup>                            | (5.323)  | (5.326)  | 0%     | (10.648) | (10.652) | 0%     |
| IR e CS diferidos (ágio gerado por operações de M&A) <sup>3</sup> | (10.661) | (10.660) | 0%     | (21.323) | (21.322) | 0%     |
| Lucro Líquido Ajustado <sup>1</sup>                               | 29.234   | 35.304   | -17%   | 58.318   | 76.192   | -23%   |
| Margem Líquida Ajustada (%)                                       | 9%       | 12%      | -3 p.p | 9%       | 13%      | -4 p.p |

1- Exclui itens não-recorrentes ou sem efeito caixa, que não devem ser considerados no cálculo de geração corrente de lucros;

2- Montantes líquidos de impostos a uma alíquota de 34%;

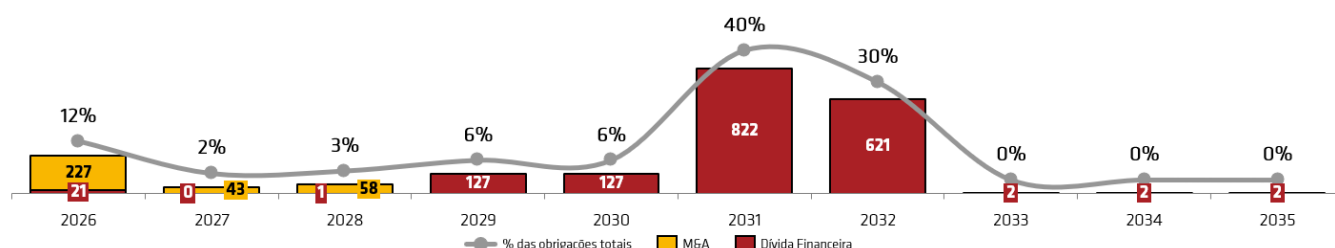
3- A Companhia registra imposto de renda e contribuição social diferida passiva das amortizações fiscais de ágios da apuração fiscal. Esse passivo é constituído para contrabalançar os efeitos da redução do lucro tributável decorrente dessa amortização fiscal e será realizada a partir do momento da realização dos ágios, ou por teste de recuperabilidade desses ágios ("impairment"). A Companhia ajusta esse montante em seu Lucro Líquido Ajustado, uma vez que a despesa não tem efeito caixa.

## Liquidez e Endividamento

A Companhia encerrou o 2T26 com uma dívida líquida de R\$ 1.520,6 milhões, representando 2,21x o EBITDA Proforma Anualizado. Ao adicionar o passivo de arrendamento, a dívida líquida ampla da Desktop atinge R\$ 1.612,5 milhões, o que representa 2,34x o EBITDA Proforma Anualizado.

| Liquidez e EBITDA (R\$ Mil)                                     | 2T26             | 2T25             | Var. %     |
|-----------------------------------------------------------------|------------------|------------------|------------|
| <b>Disponibilidades</b>                                         | 491.901          | 660.924          | -26%       |
| EBITDA Proforma Anualizado                                      | 689.556          | 615.280          | 12%        |
| Endividamento (R\$ Mil)                                         | 2T26             | 2T25             | Var.       |
| Empréstimos e Debêntures                                        | 1.684.744        | 1.787.172        | -6%        |
| Parcelas a Prazo M&As                                           | 327.795          | 416.236          | -21%       |
| <b>Dívida Bruta</b>                                             | <b>2.012.539</b> | <b>2.203.408</b> | <b>-9%</b> |
| (-) Disponibilidades                                            | (491.901)        | (660.924)        | -26%       |
| <b>Dívida Líquida</b>                                           | <b>1.520.638</b> | <b>1.542.484</b> | <b>-1%</b> |
| Dívida Líquida/EBITDA Proforma Anualizado (x)                   | 2,21x            | 2,51x            | -0,30x     |
| Outros Compromissos (R\$ Mil)                                   | 2T26             | 2T25             | Var.       |
| Passivo de Arrendamento                                         | 91.897           | 88.761           | 4%         |
| <b>Dívida Líquida + Arrendamentos</b>                           | <b>1.612.535</b> | <b>1.631.245</b> | <b>-1%</b> |
| (Dívida Líquida + Arrendamentos)/EBITDA Proforma Anualizado (x) | 2,34x            | 2,65x            | -0,31x     |

## Cronograma da Dívida Proforma (R\$ Milhões)

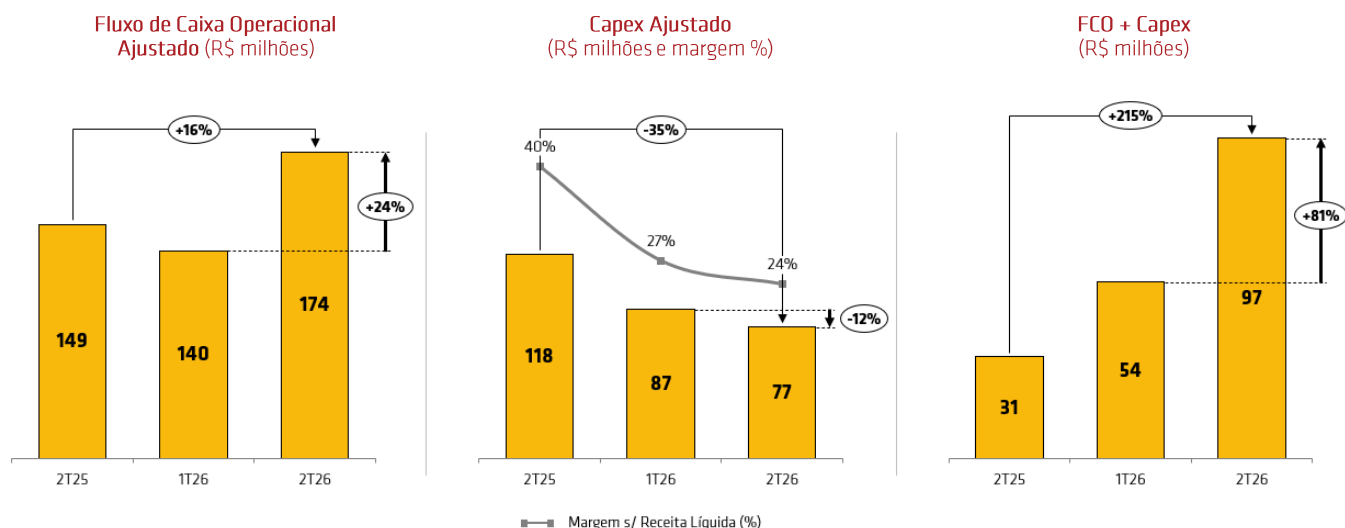




## Fluxo de Caixa

A Desktop encerrou o 2T26 com nova melhora significativa de geração de caixa, medida pelo FCO Ajustado + CAPEX Ajustado, refletindo o sucesso das iniciativas de eficiência operacional e disciplina de investimentos. O FCO Ajustado alcançou R\$ 174 milhões, crescimento de 16% na comparação anual, enquanto o CAPEX Ajustado recuou para R\$ 77 milhões, queda de 35% contra o 2T25, representando 24% da Receita Líquida.

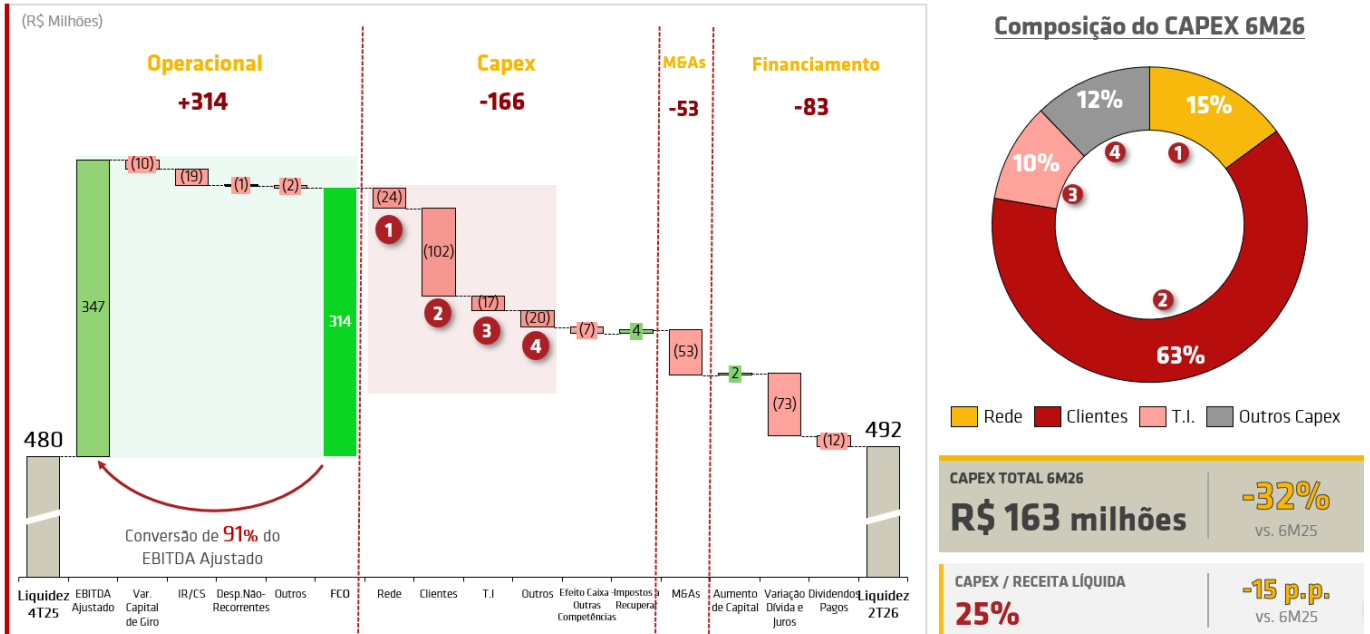
Como resultado, o FCO + CAPEX Ajustado do 2T26 somou R\$ 97 milhões, um avanço expressivo de R\$ 67 milhões na comparação com os R\$ 31 milhões entregues no mesmo período do ano anterior.



1- Fluxo de caixa operacional ajustado expurga efeitos de fornecedores de capex, despesas e receitas financeiras.

A Companhia encerrou o 6M26 com R\$ 491,9 milhões em caixa e aplicações financeiras. Durante o período, a Desktop converteu 91% do EBITDA Ajustado em fluxo de caixa operacional. O fluxo de caixa de investimentos ajustado totalizou R\$ 219,7 milhões, com destaque para (i) R\$ 53 milhões em dispêndios direcionados ao pagamento de parcelas das operações de M&A realizadas; e (ii) R\$ 102 milhões utilizados para atendimento de clientes.

A Companhia fornece a visão com alguns ajustes gerenciais de seu fluxo de caixa e de seu CAPEX com o objetivo de dar maior clareza em relação à fonte e destino de seus recursos.



## Anexo

### Balanço Patrimonial – Consolidado

| R\$ Mil                                                          | 2T26             | 2025             |
|------------------------------------------------------------------|------------------|------------------|
| <b>ATIVO TOTAL</b>                                               | <b>3.923.759</b> | <b>3.858.352</b> |
| <b>Ativo Circulante</b>                                          | <b>765.552</b>   | <b>767.322</b>   |
| Caixa e equivalentes de caixa                                    | 491.870          | 464.637          |
| Aplicações financeiras                                           | 31               | 15.509           |
| Contas a receber de clientes                                     | 161.459          | 158.274          |
| Tributos a recuperar                                             | 36.355           | 60.949           |
| Imposto de renda e contribuição social                           | 12.896           | 85               |
| Despesas antecipadas                                             | 48.162           | 47.657           |
| Outros valores a receber                                         | 14.779           | 20.211           |
| <b>Ativo Não Circulante</b>                                      | <b>3.158.207</b> | <b>3.091.030</b> |
| Tributos a recuperar                                             | 74.165           | 53.521           |
| Imposto de renda e contribuição social diferidos                 | 55.557           | 55.164           |
| Despesas antecipadas                                             | 78.820           | 70.340           |
| Outros valores a receber                                         | 10.108           | 10.767           |
| Imobilizado                                                      | 1.871.412        | 1.827.120        |
| Direito de uso                                                   | 84.688           | 85.673           |
| Intangível                                                       | 983.457          | 988.445          |
| <b>PASSIVO E PATRIMÔNIO LÍQUIDO</b>                              | <b>3.923.759</b> | <b>3.858.352</b> |
| <b>Passivo Circulante</b>                                        | <b>543.246</b>   | <b>546.128</b>   |
| Fornecedores                                                     | 108.403          | 116.580          |
| Empréstimos e debêntures                                         | 68.387           | 59.011           |
| Instrumentos financeiros derivativos                             | 921              | 796              |
| Contas a pagar por aquisição de empresas                         | 164.695          | 179.373          |
| Contas a pagar para partes relacionadas                          | 27.903           | 25.291           |
| Passivo de arrendamento                                          | 49.382           | 39.425           |
| Obrigações trabalhistas e sociais                                | 63.391           | 60.939           |
| Tributos a recolher                                              | 31.876           | 33.993           |
| Imposto de renda e contribuição social                           | 15.306           | 6.095            |
| Dividendos a Pagar                                               | 5.336            | 17.209           |
| Outros valores a pagar                                           | 7.646            | 7.416            |
| <b>Passivo Não Circulante</b>                                    | <b>1.913.665</b> | <b>1.874.193</b> |
| Fornecedores                                                     | 1.776            | 999              |
| Empréstimos e debêntures                                         | 1.616.357        | 1.567.252        |
| Contas a pagar por aquisição de empresas                         | 63.514           | 69.820           |
| Contas a pagar para partes relacionadas                          | 71.683           | 90.270           |
| Instrumentos financeiros derivativos                             | 17.452           | 8.529            |
| Passivo de arrendamento                                          | 42.515           | 51.860           |
| Tributos a recolher                                              | 1.923            | 2.152            |
| Imposto de renda e contribuição social diferidos                 | 84.920           | 71.666           |
| Provisão para contingências                                      | 13.201           | 11.125           |
| Outros valores a pagar                                           | 324              | 520              |
| <b>Patrimônio Líquido</b>                                        | <b>1.466.848</b> | <b>1.438.031</b> |
| Capital social                                                   | 960.461          | 958.289          |
| Reserva de capital                                               | 62.726           | 62.603           |
| Reserva de lucros                                                | 387.940          | 387.269          |
| Ações em tesouraria                                              | (91)             | (173)            |
| Lucro acumulado                                                  | 19.317           | -                |
| <b>Patrimônio líquido atribuído aos acionistas controladores</b> | <b>1.430.353</b> | <b>1.407.988</b> |
| Participação de acionistas não controladores                     | 36.495           | 30.043           |

## Demonstração de Resultado – Consolidado

| R\$ Mil                                                        | 2T26     | 2T25     | Var. % | 6M26      | 6M25      | Var. % |
|----------------------------------------------------------------|----------|----------|--------|-----------|-----------|--------|
| <b>Receita Bruta</b>                                           | 369.388  | 340.649  | 8%     | 737.400   | 679.019   | 9%     |
| (-) Impostos e Deduções                                        | (47.746) | (43.242) | 10%    | (94.107)  | (87.026)  | 8%     |
| <b>Receita Líquida</b>                                         | 321.642  | 297.407  | 8%     | 643.293   | 591.993   | 9%     |
| (-) Custos dos Serviços Prestados                              | (76.613) | (70.298) | 9%     | (151.300) | (135.888) | 11%    |
| <b>Lucro Bruto</b>                                             | 245.029  | 227.109  | 8%     | 491.993   | 456.105   | 8%     |
| <i>Margem Bruta (%)</i>                                        | 76%      | 76%      | 0 p.p  | 76%       | 77%       | -1 p.p |
| (-) Despesas Comerciais                                        | (36.050) | (39.756) | -9%    | (70.999)  | (77.027)  | -8%    |
| (-) Despesas Gerais e Administrativas                          | (32.224) | (32.042) | 1%     | (66.082)  | (69.387)  | -5%    |
| (+/-) Outras receitas (despesas) operacionais                  | 5.750    | 5.101    | 13%    | 10.407    | 9.771     | 7%     |
| (-) Depreciação e amortização                                  | (75.274) | (64.716) | 16%    | (148.628) | (125.138) | 19%    |
| (-) Perda por redução ao valor recuperável de contas a receber | (9.888)  | (9.404)  | 5%     | (19.339)  | (19.279)  | 0%     |
| (-) Resultado Financeiro                                       | (71.714) | (60.725) | 18%    | (141.611) | (118.186) | 20%    |
| <b>Lucro (Prejuízo) Antes de IR/CS (LAIR)</b>                  | 25.629   | 25.567   | 0%     | 55.741    | 56.859    | -2%    |
| (+/-) IR/CS                                                    | (12.229) | (8.105)  | 51%    | (29.972)  | (17.272)  | 74%    |
| <b>Lucro Líquido</b>                                           | 13.400   | 17.462   | -23%   | 25.769    | 39.587    | -35%   |
| <i>Margem Líquida (%)</i>                                      | 4%       | 6%       | -2 p.p | 4%        | 7%        | -3 p.p |

| R\$ Mil                                            | 2T26     | 2T25     | Var. % | 6M26      | 6M25      | Var. % |
|----------------------------------------------------|----------|----------|--------|-----------|-----------|--------|
| <b>Lucro Líquido</b>                               | 13.400   | 17.462   | -23%   | 25.769    | 39.587    | -35%   |
| Resultado Financeiro                               | (71.714) | (60.725) | 18%    | (141.611) | (118.186) | 20%    |
| IR/CS                                              | (12.229) | (8.105)  | 51%    | (29.972)  | (17.272)  | 74%    |
| Depreciação e Amortização                          | (75.274) | (64.716) | 16%    | (148.628) | (125.138) | 19%    |
| <b>EBITDA¹</b>                                     | 172.617  | 151.008  | 14%    | 345.980   | 300.183   | 15%    |
| <i>Margem EBITDA (%)</i>                           | 54%      | 51%      | 3 p.p  | 54%       | 51%       | 3 p.p  |
| <b>Desp. Não-Recorrentes e/ou Não-Operacionais</b> | 228      | (2.812)  | NM     | (876)     | (7.017)   | -88%   |
| Despesas de M&A/Não-Recorrentes                    | -        | (2.416)  | NM     | -         | (6.216)   | NM     |
| Stock Option Plan                                  | 228      | (396)    | NM     | (876)     | (801)     | 9%     |
| <b>EBITDA Ajustado²</b>                            | 172.389  | 153.820  | 12%    | 346.856   | 307.200   | 13%    |
| <i>Margem EBITDA Ajustada (%)</i>                  | 54%      | 52%      | 2 p.p  | 54%       | 52%       | 2 p.p  |

1- EBITDA calculado conforme Resolução CVM nº 156/2022 (=a partir da soma do lucro líquido, impostos, resultado financeiro e depreciação);

2- EBITDA Ajustado para excluir itens não-recorrentes que não devem ser considerados no cálculo de geração corrente de caixa operacional.

| R\$ Mil                                               | 2T26     | 2T25     | Var. % | 6M26     | 6M25     | Var. % |
|-------------------------------------------------------|----------|----------|--------|----------|----------|--------|
| <b>Lucro Líquido</b>                                  | 13.400   | 17.462   | -23%   | 25.769   | 39.587   | -35%   |
| <i>Margem Líquida (%)</i>                             | 4%       | 6%       | -2 p.p | 4%       | 7%       | -3 p.p |
| <b>Desp. Não-Recorrentes e/ou Não-Operacionais</b>    | (15.834) | (17.842) | -11%   | (32.549) | (36.605) | -11%   |
| Despesas de M&A/Não-Recorrentes²                      | -        | (1.595)  | NM     | -        | (4.103)  | NM     |
| Stock Option Plan²                                    | 150      | (261)    | NM     | (578)    | (529)    | 9%     |
| Amortização de mais-valia²                            | (5.323)  | (5.326)  | 0%     | (10.648) | (10.652) | 0%     |
| IR e CS diferidos (ágio gerado por operações de M&A)³ | (10.661) | (10.660) | 0%     | (21.323) | (21.322) | 0%     |
| <b>Lucro Líquido Ajustado¹</b>                        | 29.234   | 35.304   | -17%   | 58.318   | 76.192   | -23%   |
| <i>Margem Líquida Ajustada (%)</i>                    | 9%       | 12%      | -3 p.p | 9%       | 13%      | -4 p.p |

1- Exclui itens não-recorrentes ou sem efeito caixa, que não devem ser considerados no cálculo de geração corrente de lucros;

2- Montantes líquidos de impostos a uma alíquota de 34%;

3- A Companhia registra imposto de renda e contribuição social diferida passiva das amortizações fiscais de ágios da apuração fiscal. Esse passivo é constituído para contrabalançar os efeitos da redução do lucro tributável decorrente dessa amortização fiscal e será realizada a partir do momento da realização dos ágios, ou por teste de recuperabilidade desses ágios ("impairment"). A Companhia ajusta esse montante em seu Lucro Líquido Ajustado, uma vez que a despesa não tem efeito caixa.

## Fluxo de caixa – Consolidado

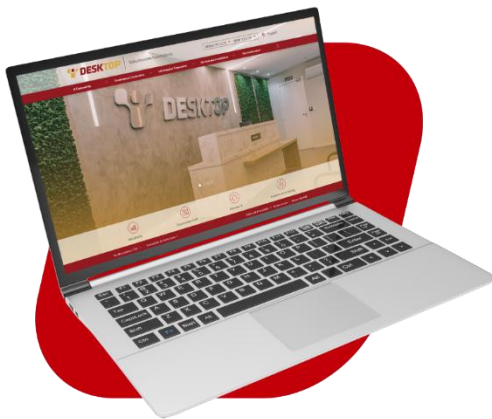
| R\$ Mil                                                                      | 6M26             | 6M25             |
|------------------------------------------------------------------------------|------------------|------------------|
| <b>Saldo inicial de caixa</b>                                                | <b>464.637</b>   | <b>290.953</b>   |
| <b>Fluxo de caixa das atividades operacionais:</b>                           |                  |                  |
| Lucro antes do imposto de renda e da contribuição social                     | 55.741           | 56.859           |
| <b>Ajustes por:</b>                                                          |                  |                  |
| Depreciação e amortização                                                    | 105.231          | 88.002           |
| Baixas de imobilizado e intangível                                           | 773              | 1.470            |
| Amortização direito de uso                                                   | 27.263           | 20.997           |
| Baixas de direito de uso                                                     | 127              | 2.704            |
| Baixa de passivo de arrendamento                                             | (147)            | (3.019)          |
| Amortização de mais-valia                                                    | 16.134           | 16.139           |
| Encargos sobre empréstimos, debêntures e arrendamentos                       | 118.937          | 104.989          |
| Amortização de custo de transação sobre empréstimos e debêntures             | 3.403            | 1.964            |
| Ganhos /(perdas) Instrumentos financeiro derivativos                         | 9.048            | (4.799)          |
| Juros sobre aplicações financeiras                                           | (517)            | (4.360)          |
| Juros sobre mútuo e contas a pagar para partes relacionadas                  | 4.999            | 6.599            |
| Encargos sobre contas a pagar por aquisição de empresas                      | 15.655           | 19.133           |
| Atualização financeira sobre contingências                                   | 467              | 350              |
| Reversão (Provisão) para contingências                                       | 5.399            | 6.496            |
| Perda (ganho) por redução ao valor recuperável de contas a receber           | (498)            | 348              |
| Baixa efetiva de títulos contas a receber                                    | 19.837           | 18.931           |
| Resultado de operações com sócios não controladores                          | -                | (351)            |
| Plano de opção de ações                                                      | 770              | 801              |
| <b>Lucro antes de IR e CS Ajustado</b>                                       | <b>382.622</b>   | <b>333.253</b>   |
| <b>Variações de ativos e passivos:</b>                                       |                  |                  |
| Contas a receber de clientes                                                 | (22.524)         | (19.763)         |
| Tributos a recuperar                                                         | 4.035            | (12.047)         |
| Depósitos judiciais                                                          | (1.251)          | (460)            |
| Despesas antecipadas                                                         | (8.985)          | (18.500)         |
| Outros valores a receber                                                     | 1.112            | (8.293)          |
| Fornecedores                                                                 | (33.562)         | (62.787)         |
| Obrigações trabalhistas e sociais                                            | 2.452            | 5.580            |
| Tributos a recolher                                                          | (2.346)          | (3.596)          |
| Pagamento de contingências                                                   | (1.887)          | (2.289)          |
| Outros valores a pagar                                                       | 33               | 739              |
| <b>Caixa líquido gerado pelas operações</b>                                  | <b>319.699</b>   | <b>211.837</b>   |
| Imposto de renda e contribuição social pagos                                 | (18.991)         | (8.267)          |
| Juros pagos                                                                  | (56.405)         | (84.357)         |
| <b>Caixa líquido (aplicado nas) gerado pelas atividades operacionais</b>     | <b>244.303</b>   | <b>119.213</b>   |
| <b>Fluxo de caixa das atividades de investimento:</b>                        |                  |                  |
| Resgates de aplicações financeiras                                           | 15.995           | 91.636           |
| Aquisição de imobilizado e intangível - Capex                                | (137.085)        | (211.806)        |
| <b>Caixa líquido aplicado nas atividades de investimentos</b>                | <b>(121.090)</b> | <b>(120.170)</b> |
| <b>Fluxo de caixa das atividades de financiamento:</b>                       |                  |                  |
| Captação de empréstimos e debêntures                                         | -                | 437.500          |
| Amortização de empréstimos e debêntures                                      | (284)            | (743)            |
| Custo de transação sobre empréstimos e debêntures                            | (141)            | (12.721)         |
| Aumento de capital social                                                    | 2.172            | 1.855            |
| Ações outorgadas Plano Matching                                              | 106              | 820              |
| Dividendos pagos                                                             | (11.873)         | (4.266)          |
| Pagamento de passivo de arrendamento                                         | (32.675)         | (27.263)         |
| Pagamento de parcela diferida referente a aquisição de controladas           | (53.285)         | (29.569)         |
| <b>Caixa líquido (aplicado nas) gerado pelas atividades de financiamento</b> | <b>(95.980)</b>  | <b>365.613</b>   |
| Geração (redução) líquida de caixa e equivalentes                            | 27.233           | 364.656          |
| <b>Saldo final de caixa</b>                                                  | <b>491.870</b>   | <b>655.609</b>   |

## Sobre a Desktop S.A.

A Desktop é a plataforma de ISP líder de mercado no Estado de São Paulo e uma das maiores do Brasil, conforme dados da Anatel (Agência Nacional de Telecomunicações). Focada no mercado de fibra óptica, a Companhia atua através das melhores práticas de construção de rede para suportar seu crescimento orgânico. Em 2020, a Desktop adotou o modelo de crescimento híbrido, equilibrando expansão orgânica com inorgânica, através da aquisição dos melhores ativos nas adjacências de sua operação. Com 58 mil quilômetros de rede de fibra óptica e mais de 3.700 colaboradores, a Companhia tem o compromisso de entregar a melhor experiência de ponta-a-ponta aos Clientes. As ações da Desktop são negociadas na B3 (DESK3) desde julho de 2021. Para mais informações, visite: <https://www.ri.desktop.com.br/>

## Aviso Legal

Algumas afirmações contidas neste documento podem ser afirmações sobre expectativas futuras. Tais afirmações estão sujeitas a riscos conhecidos e desconhecidos e incertezas que podem fazer com que tais expectativas não se concretizem ou sejam substancialmente diferentes do que era esperado. Estes riscos incluem, entre outros, modificações na demanda futura pelos produtos da Companhia, modificações nos fatores que afetam os preços domésticos e internacionais dos produtos, mudanças na estrutura de custos, modificações na sazonalidade dos mercados, mudanças nos preços praticados pelos concorrentes, variações cambiais, mudanças no cenário político-econômico brasileiro, nos mercados emergentes e internacional. As afirmações sobre expectativas futuras não foram revisadas pelos auditores independentes.



Relações com Investidores

[ri@desktop.net.br](mailto:ri@desktop.net.br)

[www.ri.desktop.com.br](http://www.ri.desktop.com.br)

