



 **DESKTOP**

**RELEASE DE
RESULTADOS** | **3T23**

Desktop Divulga Resultados do Terceiro Trimestre de 2023

Destaques

- *Através da manutenção da liderança de crescimento entre os maiores players de telecom do Brasil, a Desktop atingiu a importante marca de 1 milhão de assinantes em outubro de 2023;*
- *Com foco em rentabilidade e ganhos de eficiência, houve mais um trimestre de recordes: (i) o EBITDA Ajustado atingiu R\$ 128 milhões, sustentando o alto patamar de margem EBITDA em 50%; e (ii) o Lucro Líquido Ajustado alcançou R\$ 40 milhões, com margem líquida de 16%.*

Sumaré, 13 de novembro de 2023 - A **Desktop S.A.** (“Desktop” ou “Companhia”) (B3: DESK3), ISP líder de mercado no Estado de São Paulo e uma das maiores do Brasil, anunciou hoje o seu resultado consolidado do terceiro trimestre de 2023 (3T23).

As informações consolidadas foram preparadas de acordo com as normas da CVM e estão em conformidade com as normas internacionais de contabilidade (IFRS) emitidas pelo *International Accounting Standards Board* (IASB). Métricas ajustadas, expurgando-se eventos não recorrentes, são também disponibilizadas para uma melhor comparabilidade. Informações não financeiras, tais como volume, quantidade, preço médio e cotação média em reais, não foram objeto de revisão pelos auditores independentes.

Teleconferência

14 de novembro de 2023
11h00 (BRT)
[Clique aqui](#)

Sumário dos Resultados do 3T23

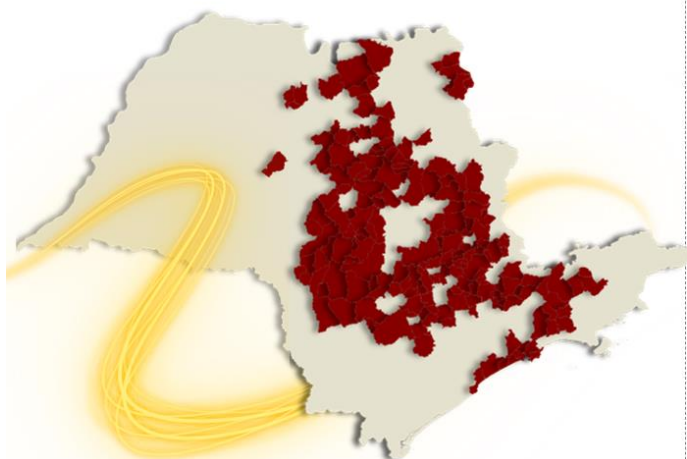
- **Receita Líquida:** R\$ 255 milhões, crescimento de 36% em relação ao 3T22, e de 3% em relação ao 2T23;
- **EBITDA Ajustado:** R\$ 128 milhões, crescimento de 35% em relação ao 3T22, e de 4% comparado ao 2T23. A margem EBITDA ajustada totalizou 50% no trimestre, em linha com o apresentado no 3T22 e 2T23;
- **Lucro Líquido Ajustado:** R\$ 40 milhões, crescimento de 11% em relação ao 3T22, e de 22% comparado ao 2T23;
- **Caixa Total (EoP):** R\$ 173 milhões em 30/09/2023;
- **Casas Conectadas (HCs):** 999 mil assinantes em setembro de 2023, representando crescimento de 33% em relação ao mesmo período de 2022;
- **Casas Passadas (HPs):** 4,3 milhões de *Homes Passed* em setembro de 2023, representando um crescimento de 15% em relação ao mesmo período de 2022;
- **Infraestrutura:** aproximadamente 55 mil km de rede, sendo 10 mil km de *backbone* e 45 mil km de rede de acesso FTTH. Crescimento de 18% no tamanho da rede em comparação ao final do 3T22.

Contato

E-mail: ri@desktop.net.br
Tel: +55 19 3514-3100
www.ri.desktop.com.br

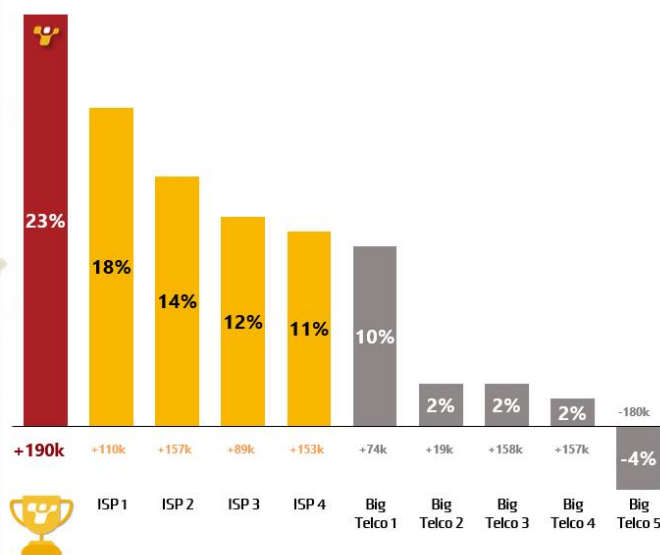
Figura 1 – Desktop atingiu em outubro a marca de 1 milhão de clientes em São Paulo

Em outubro, a Desktop atingiu a importante marca de 1 milhão de clientes...



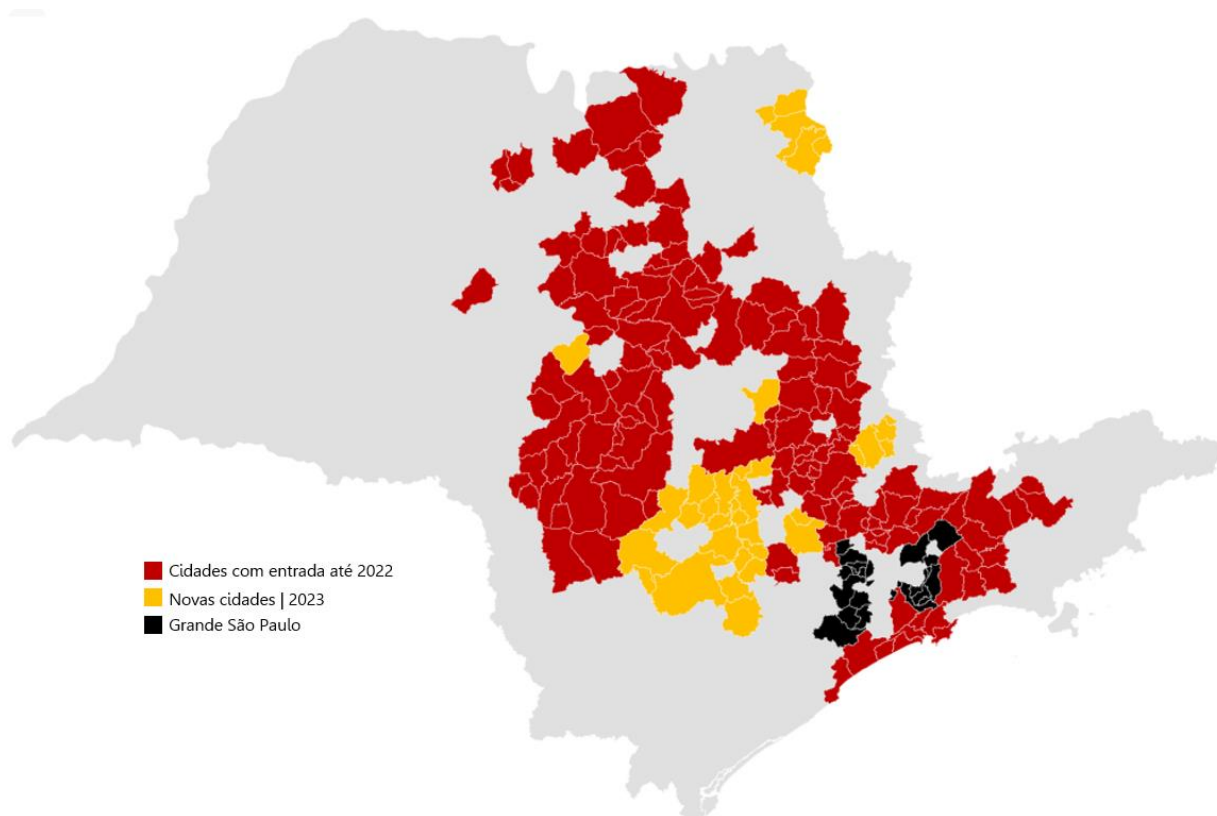
Nota 1: ISPs são plataformas de internet de menor porte, geralmente focadas apenas em prover serviços de banda larga (não considera as Big/Large Telcos, como Vivo, Claro, Tim, Oi e Algar).
 Nota 2: Acumulado dos primeiros 9 meses de 2023 dos Top 10 players do Brasil
 Fonte: Anatel.

...mantendo a liderança no ranking de crescimento entre os maiores players do Brasil.



Com uma estratégia de abrir novos mercados nas adjacências de sua operação, a Desktop foi capaz de alcançar, em outubro de 2023, a importante marca de 1 milhão de clientes em sua base de assinantes, concentrados exclusivamente no interior do Estado de São Paulo, possibilitando a máxima extração de eficiências operacionais, fortalecendo a sua dominância regional e mantendo a liderança no ranking de crescimento entre os maiores players do Brasil, através da estratégia das avenidas de crescimento orgânica e inorgânica.

Figura 2 - Cobertura Geográfica



Resumo Financeiro

R\$ Mil	3T23	3T22	Var. %	9M23	9M22	Var. %
Receita Líquida	254.547	187.453	36%	723.225	512.871	41%
EBITDA Ajustado	127.962	94.614	35%	361.418	239.291	51%
<i>Margem EBITDA Ajustado (%)</i>	<i>50%</i>	<i>50%</i>	<i>0 p.p</i>	<i>50%</i>	<i>47%</i>	<i>3 p.p</i>
Lucro Líquido Ajustado	40.156	36.119	11%	99.002	52.775	88%
<i>Margem Líquida Ajustada (%)</i>	<i>16%</i>	<i>19%</i>	<i>-4 p.p</i>	<i>14%</i>	<i>10%</i>	<i>3 p.p</i>

Resumo Operacional

Mil	3T23	2T23	1T23	4T22	3T22	CQGR %
Acessos EoP	999	976	955	809	749	7%
Adições Orgânicas Líquidas (ex-M&As) no trimestre	23	21	29	24	37	-11%
Homes Passed EoP	4.312	4.243	4.235	3.858	3.734	4%
Cidades Atendidas (#)	183	183	182	145	136	8%

Mensagem da Administração

Posicionamento estratégico no Estado de São Paulo e reconhecimentos

Durante o 3T23, a Desktop mais uma vez priorizou a rentabilização de seus investimentos já realizados em infraestrutura de fibra óptica, uma vez que os 55 mil km de rede da Companhia estão cobertos com uma quantidade significativa de portas livres.

A maximização do retorno sobre os investimentos é prioridade da Companhia e, nesse contexto, é com grande orgulho que a Desktop comunica que, no mês de setembro, com base em seus dados econômico-financeiros de 2022, foi escolhida pelo Anuário Telecom como empresa **Destaque do Ano** em Serviços Convergentes.

Após o encerramento do 3T23, a Desktop atingiu, no mês de outubro, a emblemática marca de **1 milhão de clientes**, um marco de grande importância para a história da Companhia, e que sintetiza os esforços que cada membro do time direciona, diariamente, para entregar uma experiência de conectividade diferenciada aos clientes.

Desempenho comercial e clientes

Durante o 3T23, a Desktop entregou 23 mil adições líquidas orgânicas à base de assinantes, 9% acima do trimestre imediatamente anterior. É válido destacar o maior estímulo aos canais digitais, que apresentam melhor qualidade de entrada de clientes. No 3T23, 40% das vendas foram geradas através dos canais digitais, um aumento de 20p.p. versus o 3T22.

Entrega de sólidos resultados financeiros

A Receita Líquida da Desktop no 3T23 apresentou crescimento de 36% em relação ao 3T22, e de 3% versus o 2T23, totalizando R\$ 255 milhões. O crescimento foi resultado da expansão da base de assinantes e do gerenciamento do ticket entre os períodos. O EBITDA Ajustado da Companhia atingiu R\$ 128 milhões no 3T23, uma evolução anual de 35%, permitindo a manutenção da margem EBITDA no patamar de 50%.

O Lucro Líquido Ajustado da Companhia atingiu R\$ 40 milhões 3T23, 11% acima do apurado no ano anterior, e 22% acima do 2T23. A margem líquida atingiu 16%.

Ao final do 3T23, a relação Dívida Líquida/EBITDA Proforma Anualizado foi de 2,4x.

Desenvolvimento da Agenda ASG

No que diz respeito à agenda ASG, a Companhia apresentou duas importantes iniciativas visando o bem-estar, inclusão e desenvolvimento dos colaboradores. No 3T23, foram lançados os **Grupos de Afinidade na Desktop**, grupos sociais formados por pessoas que compartilham interesses, objetivos, identidades ou experiências em comum, visando a criação de uma rede de apoio e discussão, desenvolvimento de novos perfis de liderança, e estruturação de atividades, eventos e ações alinhadas às pautas dos grupos.

No âmbito do desenvolvimento profissional do time Desktop, foi lançada a **Universidade Desktop**, um programa estratégico de aprendizagem contínua, que propõe soluções de treinamento personalizadas para os times, alinhadas com os desafios das rotinas de cada área de negócio.

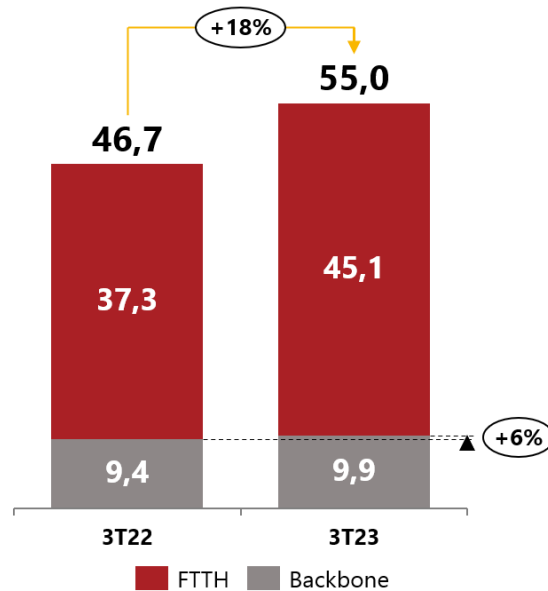
A Companhia agradece a seus colaboradores, clientes e parceiros de negócio pelos resultados do trimestre.

Desempenho Operacional

Extensão de Rede ('000 km)

Adição de 8,3 mil km de rede entre o 3T22 e o 3T23, o que representa um crescimento de 18%, sendo: (i) 7,7 mil km de rede de acesso (21% de crescimento) e (ii) 0,5 mil km de *backbone* (6% de crescimento).

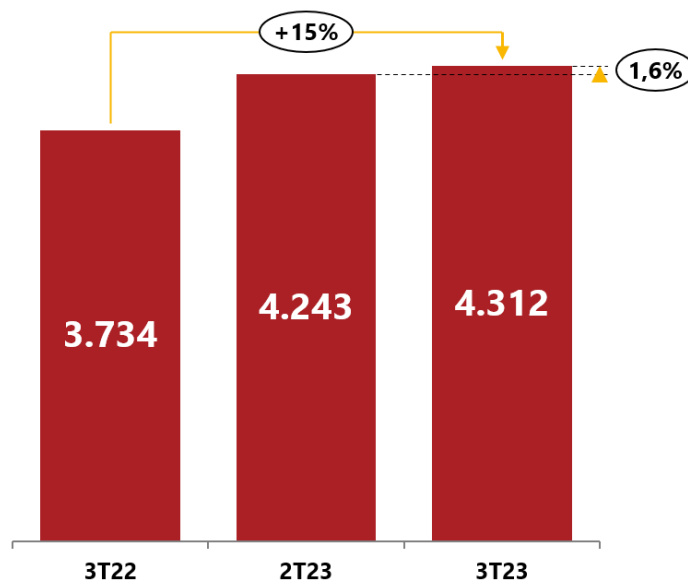
Figura 3 - Extensão da Rede ('000 KM)



Casas Passadas (HPs)

Incremento de aproximadamente 580 mil *Homes Passed* (Casas Passadas) na comparação anual, atingindo 4,3 milhões de casas em setembro de 2023, crescimento de 15% em relação ao 3T22 e 1,6% em relação ao 2T23.

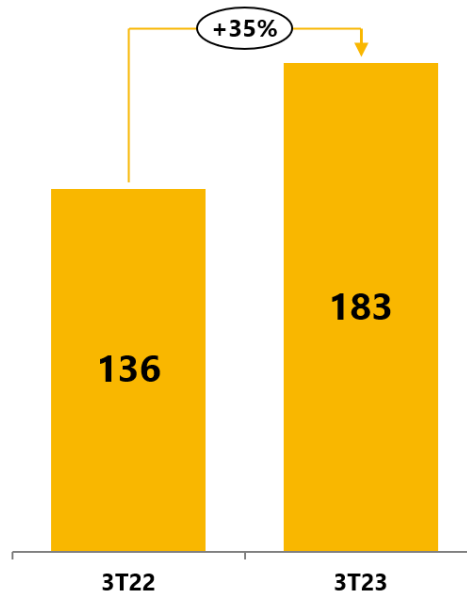
Figura 4 - Casas Passadas (HPs) - ('000)



Cidades Totais

Incremento de 47 novas cidades na cobertura da Companhia entre o 3T22 e o 3T23, crescimento de 35% sobre o número de cidades atendidas no mesmo período do ano anterior. Todas as novas cidades estão em linha com a estratégia da Desktop de expandir geograficamente para áreas adjacentes à operação da Companhia.

Figura 5 – Nº de Cidades Operadas



Casas Conectadas (HCs)

A base de acessos da Companhia apresentou um crescimento de 33% em relação ao final do 3T22, chegando a 999 mil casas conectadas. A evolução da base de acessos da Companhia se deu pela captura de 23 mil novos assinantes líquidos orgânicos. Dando sequência na estratégia de melhoria do perfil de novos clientes e eficiência financeira, as vendas através dos canais digitais apresentaram incremento de 20p.p. sobre o total de vendas, na comparação anual, atingindo 40% no 3T23.

Figura 6 - Evolução de Casas Conectadas - ('000)

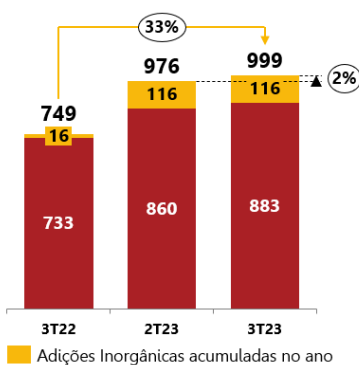


Figura 7 - Adições Orgânicas Líquidas Trimestrais- ('000)

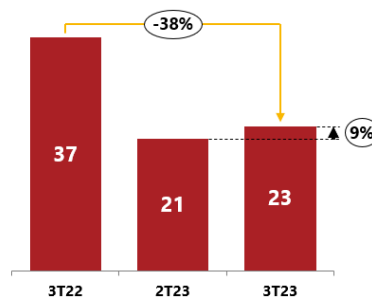
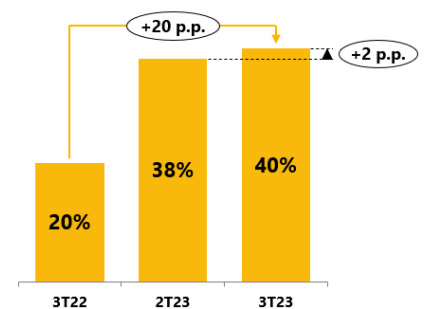


Figura 8 - Vendas no Ecosistema Digital - (%)



Desempenho Econômico-Financeiro

Receita Líquida

A Receita Líquida totalizou R\$ 255 milhões no 3T23, crescimento de 36% quando comparado com 3T22. A evolução deveu-se, principalmente, ao incremento de adições líquidas orgânicas e inorgânicas, como consequência do aumento da penetração da rede existente e da significativa ampliação de cobertura geográfica, contemplando 47 novas cidades na comparação anual do 3T23 com o 3T22.

R\$ Mil	3T23	3T22	Var. %	9M23	9M22	Var. %
Receita Líquida	254.547	187.453	36%	723.225	512.871	41%
(-) Custos dos Serviços Prestados	(60.587)	(54.894)	10%	(175.033)	(150.737)	16%
Lucro Bruto	193.960	132.559	46%	548.192	362.134	51%
<i>Margem Bruta (%)</i>	<i>76%</i>	<i>71%</i>	<i>6 p.p</i>	<i>76%</i>	<i>71%</i>	<i>5 p.p</i>

EBITDA Ajustado

A Desktop atingiu R\$ 128 milhões de EBITDA Ajustado no 3T23, uma evolução de 35% na comparação anual, e 4% acima do 2T23. Com uma margem EBITDA de 50%, a Companhia foi capaz de manter o alto patamar de margem quando comparado ao 3T22 e 2T23, evidenciando a continuidade da captura de eficiências, principalmente, nos custos com conectividade.

A Companhia divulga seu EBITDA Ajustado excluindo outras receitas (despesas) operacionais não recorrentes por entender que não devem ser consideradas no cálculo da geração recorrente de caixa operacional.

O EBITDA Ajustado é calculado a partir do lucro (prejuízo) líquido, acrescido das depreciações e amortizações, dos tributos sobre o lucro, do resultado financeiro líquido e do resultado de outras receitas/despesas de caráter não operacional e/ou não recorrente, como as despesas pontuais de M&As (ex. advogados e auditores) e despesas relacionadas ao *Stock Option Plan*.

R\$ Mil	3T23	3T22	Var. %	9M23	9M22	Var. %
Lucro Líquido	35.254	25.132	40%	84.953	39.653	114%
Resultado Financeiro	(49.297)	(43.827)	12%	(150.813)	(102.970)	46%
IR/CS	(1.894)	3.953	NM	(5.491)	(7.468)	-26%
Depreciação e Amortização	(41.077)	(26.907)	53%	(118.933)	(75.657)	57%
EBITDA¹	127.522	91.913	39%	360.190	225.748	60%
<i>Margem EBITDA (%)</i>	<i>50%</i>	<i>49%</i>	<i>1 p.p</i>	<i>50%</i>	<i>44%</i>	<i>6 p.p</i>
Despesas Não-Recorrentes e/ou Não-Operacionais	(440)	(2.701)	-84%	(1.228)	(13.543)	-91%
Despesas Não-Recorrentes de M&As	-	(1.958)	NM	(478)	(9.051)	-95%
Stock Option Plan	(440)	(743)	-41%	(750)	(4.492)	-83%
EBITDA Ajustado²	127.962	94.614	35%	361.418	239.291	51%
<i>Margem EBITDA Ajustada (%)</i>	<i>50%</i>	<i>50%</i>	<i>0 p.p</i>	<i>50%</i>	<i>47%</i>	<i>3 p.p</i>

1- EBITDA calculado conforme Resolução CVM nº 156/2022 (=a partir da soma do lucro líquido, impostos, resultado financeiro e depreciação);

2- EBITDA Ajustado para excluir itens não-recorrentes que não devem ser considerados no cálculo de geração corrente de caixa operacional.

Depreciação e Amortização

A Depreciação e Amortização totalizou R\$ 41 milhões no 3T23, crescimento de 53% quando comparado com o 3T22. Tal crescimento foi oriundo dos maiores investimentos em expansão de rede, instalação de clientes e dos M&As.

R\$ Mil	3T23	3T22	Var. %	9M23	9M22	Var. %
Depreciação & Amortização	(41.077)	(26.907)	53%	(118.933)	(75.657)	57%

Resultado Financeiro

O Resultado Financeiro foi negativo em R\$ 49,3 milhões no 3T23. O aumento em relação ao 3T22 se deve ao maior endividamento da Companhia. Durante o 3T22, ocorreu o reconhecimento de juros retroativo referente às parcelas a pagar de M&As, devido à reformulação da metodologia contábil aplicada. Dessa forma, a Companhia apresenta a visão ajustada para melhor comparabilidade, alocando os montantes nas devidas competências.

R\$ Mil	3T23	3T22	Var. %	9M23	9M22	Var. %
Resultado Financeiro Líquido	(49.297)	(43.827)	12%	(150.813)	(102.970)	46%
(+) Receita Financeira	9.061	12.224	-26%	25.764	38.639	-33%
(-) Despesa Financeira	(58.358)	(56.051)	4%	(176.577)	(141.609)	25%
Ajuste referente a juros do 4T21 e 9M22	-	12.851	NM	-	1.875	NM
(-) Juros de parcelas a pagar de M&As referente ao 4T21 e 6M22	-	12.851	NM	-	1.875	NM
Resultado Financeiro Ajustado Líquido	(49.297)	(30.976)	59%	(150.813)	(101.095)	49%

Lucro Líquido Ajustado

O Lucro Líquido Ajustado totalizou R\$ 40,2 milhões no 3T23, evolução de 11% na comparação anual e 22% acima do registrado no 2T23.

A margem líquida do trimestre atingiu 16%, uma redução de 4p.p. na comparação anual, principalmente, em função do maior nível de despesas financeiras atuais e do maior diferimento de impostos no período comparativo.

R\$ Mil	3T23	3T22	Var. %	9M23	9M22	Var. %
Lucro Líquido	35.254	25.132	40%	84.953	39.653	114%
<i>Margem Líquida (%)</i>	<i>14%</i>	<i>13%</i>	<i>0 p.p</i>	<i>12%</i>	<i>8%</i>	<i>4 p.p</i>
Despesas Não-Recorrentes e/ou Não-Operacionais²	(4.902)	(10.987)	-55%	(14.049)	(13.122)	7%
Despesas Não-Recorrentes de M&As	-	(1.292)	NM	(315)	(5.973)	-95%
Stock Option Plan	(290)	(491)	-41%	(495)	(2.965)	-83%
Amortização de mais-valia	(4.612)	(722)	NM	(13.239)	(2.946)	349%
Juros de parcelas a pagar de M&As referente ao 4T21 e 6M22	-	(8.481)	NM	-	(1.238)	NM
Lucro Líquido Ajustado¹	40.156	36.119	11%	99.002	52.775	88%
<i>Margem Líquida Ajustada (%)</i>	<i>16%</i>	<i>19%</i>	<i>-4 p.p</i>	<i>14%</i>	<i>10%</i>	<i>3 p.p</i>

- 1- Lucro Líquido Ajustado para excluir itens não-recorrentes que não devem ser considerados no cálculo de geração corrente de lucros;
- 2- Montantes líquidos de impostos a uma alíquota de 34%.

Receita Líquida e EBITDA Proforma Anualizados

Abaixo, é apresentada a visão anualizada da Receita Líquida e EBITDA Ajustado do 3T23, com o intuito de dar maior clareza quanto ao real efeito do acelerado crescimento da Companhia.

A “Receita Líquida Proforma Anualizada” atingiu, aproximadamente, R\$ 1.018 milhões, 43% superior ao montante registrado no acumulado de 2022, enquanto o “EBITDA Ajustado Proforma Anualizado” totalizou aproximadamente R\$ 512 milhões, 51% superior ao EBITDA de 2022.

Figura 9 – Receita Líquida Proforma Anualizada (R\$ milhões)

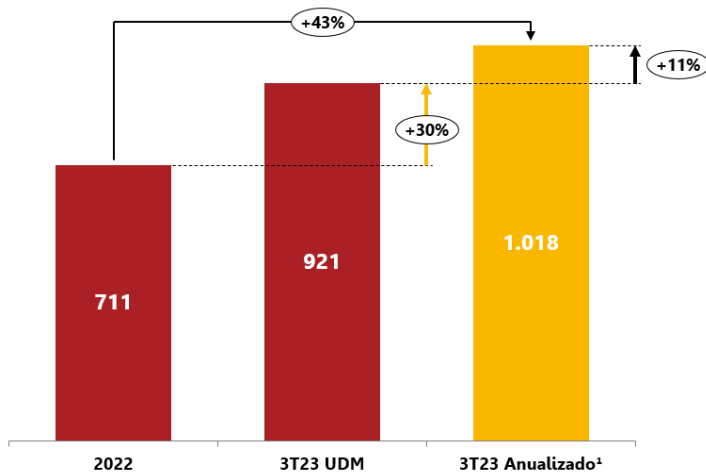
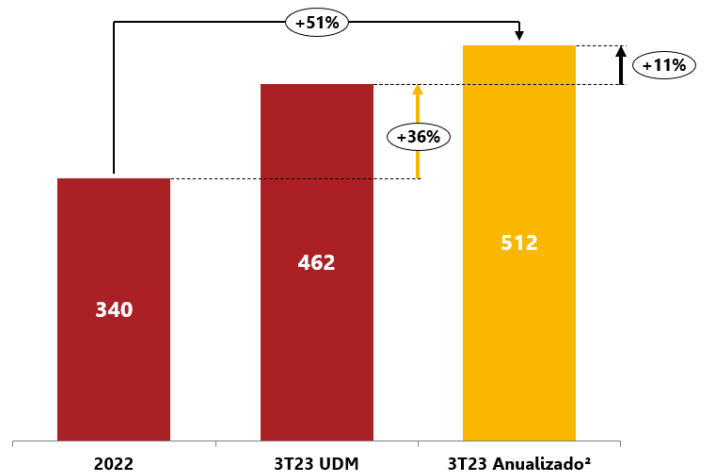


Figura 10 – EBITDA Ajustado Proforma Anualizado (R\$ milhões)



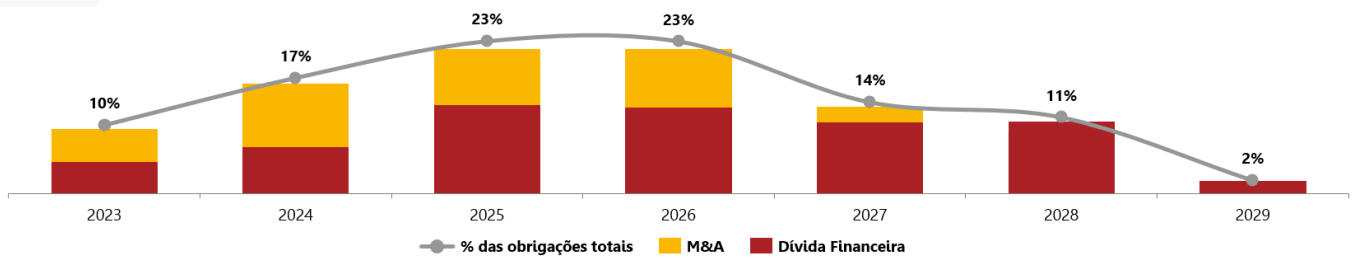
- 1- Considera a receita líquida do 3T23 multiplicada por 4;
2- Considera o EBITDA Ajustado do 3T23 multiplicado por 4.

Liquidez e Endividamento

A Companhia encerrou o 3T23 com uma dívida líquida de R\$ 1.248,6 milhões, o que representa 2,4x o EBITDA Proforma Anualizado, uma redução de 0,1x quando comparado ao nível apresentado no 2T23, e apresentando uma redução de alavancagem de 0,2x quando comparado ao 3T22.

Liquidez (R\$ Mil)	3T23	3T22	Var. %	2T23	Var. %
(+) Caixa e Equivalentes de Caixa	115.868	100.442	15%	62.839	84%
(+) Aplicações Financeiras	57.088	201.744	-72%	108.956	-48%
Disponibilidades	172.956	302.186	-43%	171.795	1%
Endividamento (R\$ Mil)	3T23	3T22	Var. %	2T23	Var. %
(-) Debêntures	807.395	813.617	-1%	795.150	2%
(-) Empréstimos e Financiamentos	54.683	65.114	-16%	57.520	-5%
(-) Passivo de Arrendamento	40.240	46.576	-14%	45.392	-11%
Dívida Bruta	902.318	925.307	-2%	898.062	0%
(-) Disponibilidades	172.956	302.186	-43%	171.795	1%
Dívida Líquida	729.362	623.121	17%	726.267	0%
Compromissos M&As (R\$ Mil)	3T23	3T22	Var. %	2T23	Var. %
(-) Parcelas a Prazo M&As	519.194	382.045	36%	499.588	4%
Dívida Líquida + Parcelas a Prazo M&As	1.248.556	1.005.166	24%	1.225.855	2%
Alavancagem (R\$ Mil)	3T23	3T22	Var. %	2T23	Var. %
EBITDA Proforma Anualizado	511.852	378.466	35%	492.048	4%
Dívida Líquida/EBITDA Proforma Anualizado (x)	2,4x	2,7x	-0,2x	2,5x	-0,1x

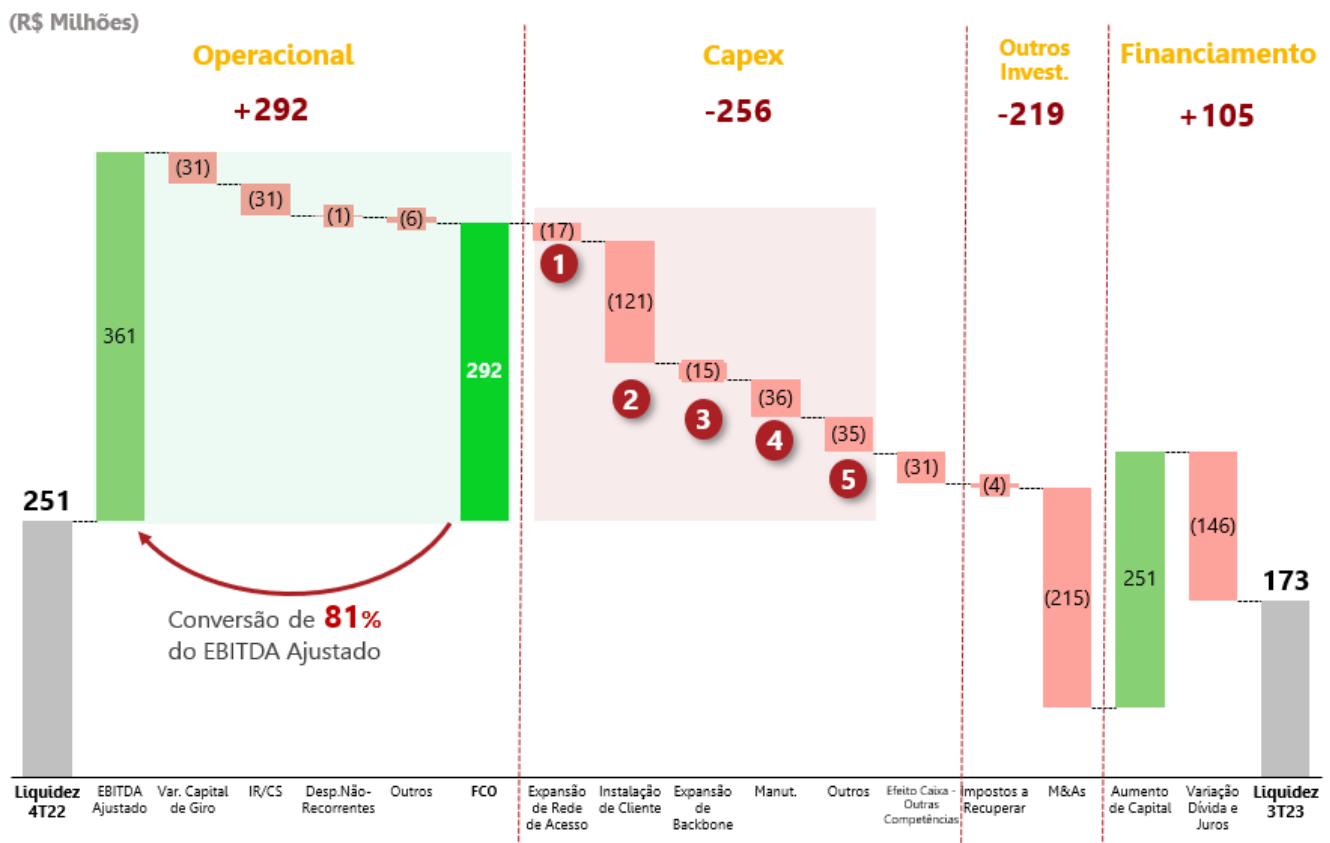
Cronograma da Dívida



Fluxo de Caixa

A Companhia encerrou o 9M23 com R\$ 173 milhões em caixa e aplicações financeiras. Durante o período, a Desktop converteu 81% do EBITDA em fluxo de caixa operacional. O fluxo de caixa de investimentos ajustado (CAPEX), totalizou R\$ 475 milhões, com destaque para (i) R\$ 215 milhões em dispêndios direcionados ao pagamento de parcelas das operações de M&A realizadas; (ii) R\$ 121 milhões utilizados para instalação de novos clientes; e (iii) R\$ 22 milhões direcionados a investimentos em tecnologia, dentro do *framework* de transformação digital da Desktop.

A Companhia fornece a visão com alguns ajustes gerenciais de seu fluxo de caixa e de seu CAPEX com o objetivo de dar maior clareza em relação à fonte e destino de seus recursos.



É válido destacar que o CAPEX é composto pelas adições ao imobilizado e intangível, e que esse montante inclui (i) compras para projetos que ainda estão em fase de execução, ou seja, que não foram lançados comercialmente (“CAPEX Pré-Operacional”) e (ii) eventuais compras que estão em estoque (“Capex Estoque”). Para fins de clareza do CAPEX unitário (por porta e adição bruta), realizamos ajustes de incremento e redução de estoques.

	CAPEX (R\$ Mil)	9M23
1	Expansão de rede de acesso	17.480
	Aumento (redução) estoque	(5.272)
	Expansão de rede de acesso - ajustado	22.751
	Portas Adicionadas (mil)	94
	CAPEX/PORATA	241
2	Instalação de Clientes	120.680
	Aumento (redução) estoque	(29.618)
	Instalação de Clientes - ajustado	150.299
	Adições Brutas (mil)	287
	CAPEX/ADIÇÕES BRUTAS	524
3	Expansão de Backbone	15.472
	% DO CAPEX TOTAL	7%
4	Manutenção	36.430
	% DA RECEITA LÍQUIDA	5%
5	T.I.	21.920
5	Outros	13.260
	CAPEX ajustado Total	225.242

Anexo

Balço Patrimonial – Consolidado

R\$ Mil	3T23	2022
ATIVO TOTAL	2.943.277	2.520.858
Ativo Circulante	380.584	393.219
Caixa e equivalentes de caixa	115.868	68.629
Aplicações financeiras	57.088	182.793
Contas a receber de clientes	109.994	82.546
Mútuo e outras contas a receber partes de relacionadas	5.256	2.347
Impostos a recuperar	39.015	37.014
Imposto de renda e contribuição social	22.188	2.585
Despesas antecipadas	20.153	15.107
Outros valores a receber	11.022	2.198
Ativo Não Circulante	2.562.693	2.127.639
Impostos a recuperar	41.050	38.041
Imposto de renda e contribuição social diferido	89.315	61.407
Depósitos judiciais	2.072	2.516
Despesas antecipadas	33.453	25.620
Outros valores a receber	6.944	8.804
Imobilizado	1.371.730	1.161.483
Direito de uso	37.286	36.112
Intangível	980.843	793.656
PASSIVO E PATRIMÔNIO LÍQUIDO	2.943.277	2.520.858
Passivo Circulante	450.817	453.927
Fornecedores	55.839	83.378
Contas a pagar por aquisição de empresas	84.749	162.073
Contas a pagar para partes relacionadas	56.732	14.342
Empréstimos e financiamentos	21.393	18.411
Debêntures	105.028	73.040
Obrigações trabalhistas e sociais	57.659	41.926
Obrigações tributárias	30.014	28.148
Dividendos a Pagar	2.594	2.594
Imposto de renda e contribuição social	15.986	10.400
Passivo de arrendamento	17.511	17.305
Outros valores a pagar	3.312	2.310
Passivo Não Circulante	1.208.956	1.115.062
Contas a pagar por aquisição de empresas	244.196	245.532
Contas a pagar para partes relacionadas	133.517	26.293
Empréstimos e financiamentos	33.290	45.198
Debêntures	702.367	744.600
Obrigações Tributárias	7.109	9.540
Imposto de renda e contribuição social diferido	46.198	-
Passivo de arrendamento	22.729	20.605
Provisões para contingências	17.983	21.727
Outros valores a pagar	1.567	1.567
Patrimônio Líquido	1.283.504	951.869
Capital social	953.004	751.846
Reserva de capital	87.797	39.626
Reserva de lucros	144.684	142.104
Lucro líquido do período	75.410	-
Patrimônio líquido atribuído aos acionistas controladores	1.260.895	933.576
Participação de acionistas não controladores	22.609	18.293

Demonstração de Resultado – Consolidado

R\$ Mil	3T23	3T22	Var. %	9M23	9M22	Var. %
Receita Bruta	296.783	221.578	34%	844.877	623.276	36%
(-) Impostos e Deduções	(42.236)	(34.125)	24%	(121.652)	(110.405)	10%
Receita Líquida	254.547	187.453	36%	723.225	512.871	41%
(-) Custos dos Serviços Prestados	(60.587)	(54.894)	10%	(175.033)	(150.737)	16%
Lucro Bruto	193.960	132.559	46%	548.192	362.134	51%
<i>Margem Bruta (%)</i>	<i>76%</i>	<i>71%</i>	<i>6 p.p</i>	<i>76%</i>	<i>71%</i>	<i>5 p.p</i>
(-) Despesas Comerciais	(31.218)	(21.707)	44%	(85.541)	(55.356)	55%
(-) Despesas Gerais e Administrativas	(32.350)	(14.844)	118%	(82.788)	(66.183)	25%
(+/-) Outras receitas (despesas) operacionais	4.080	3.819	7%	7.885	7.179	10%
(-) Depreciação e amortização	(41.077)	(26.907)	53%	(118.933)	(75.657)	57%
(-) Perda por redução ao valor recuperável de contas a receber	(6.949)	(7.912)	-12%	(27.558)	(22.026)	25%
(-) Resultado Financeiro	(49.297)	(43.827)	12%	(150.813)	(102.970)	46%
Lucro (Prejuízo) Antes de IR/CS (LAIR)	37.148	21.179	75%	90.444	47.121	92%
(+/-) IR/CS	(1.894)	3.953	NM	(5.491)	(7.468)	-26%
Lucro (Prejuízo) Líquido	35.254	25.132	40%	84.953	39.653	114%
<i>Margem Líquida (%)</i>	<i>14%</i>	<i>13%</i>	<i>0 p.p</i>	<i>12%</i>	<i>8%</i>	<i>4 p.p</i>

R\$ Mil	3T23	3T22	Var. %	9M23	9M22	Var. %
Lucro Líquido	35.254	25.132	40%	84.953	39.653	114%
Resultado Financeiro	(49.297)	(43.827)	12%	(150.813)	(102.970)	46%
IR/CS	(1.894)	3.953	NM	(5.491)	(7.468)	-26%
Depreciação e Amortização	(41.077)	(26.907)	53%	(118.933)	(75.657)	57%
EBITDA¹	127.522	91.913	39%	360.190	225.748	60%
<i>Margem EBITDA (%)</i>	<i>50%</i>	<i>49%</i>	<i>1 p.p</i>	<i>50%</i>	<i>44%</i>	<i>6 p.p</i>
Despesas Não-Recorrentes e/ou Não-Operacionais	(440)	(2.701)	-84%	(1.228)	(13.543)	-91%
Despesas Não-Recorrentes de M&As	-	(1.958)	NM	(478)	(9.051)	-95%
Stock Option Plan	(440)	(743)	-41%	(750)	(4.492)	-83%
EBITDA Ajustado²	127.962	94.614	35%	361.418	239.291	51%
<i>Margem EBITDA Ajustada (%)</i>	<i>50%</i>	<i>50%</i>	<i>0 p.p</i>	<i>50%</i>	<i>47%</i>	<i>3 p.p</i>

- 1- EBITDA calculado conforme Resolução CVM nº 156/2022 (=a partir da soma do lucro líquido, impostos, resultado financeiro e depreciação);
2- EBITDA Ajustado para excluir itens não-recorrentes que não devem ser considerados no cálculo de geração corrente de caixa operacional.

R\$ Mil	3T23	3T22	Var. %	9M23	9M22	Var. %
Lucro Líquido	35.254	25.132	40%	84.953	39.653	114%
<i>Margem Líquida (%)</i>	<i>14%</i>	<i>13%</i>	<i>0 p.p</i>	<i>12%</i>	<i>8%</i>	<i>4 p.p</i>
Despesas Não-Recorrentes e/ou Não-Operacionais²	(4.902)	(10.987)	-55%	(14.049)	(13.122)	7%
Despesas Não-Recorrentes de M&As	-	(1.292)	NM	(315)	(5.973)	-95%
Stock Option Plan	(290)	(491)	-41%	(495)	(2.965)	-83%
Amortização de mais-valia	(4.612)	(722)	NM	(13.239)	(2.946)	349%
Juros de parcelas a pagar de M&As referente ao 4T21 e 6M22	-	(8.481)	NM	-	(1.238)	NM
Lucro Líquido Ajustado¹	40.156	36.119	11%	99.002	52.775	88%
<i>Margem Líquida Ajustada (%)</i>	<i>16%</i>	<i>19%</i>	<i>-4 p.p</i>	<i>14%</i>	<i>10%</i>	<i>3 p.p</i>

- 1- Lucro Líquido Ajustado para excluir itens não-recorrentes que não devem ser considerados no cálculo de geração corrente de lucros;
2- Montantes líquidos de impostos a uma alíquota de 34%.

Fluxo de caixa – Consolidado

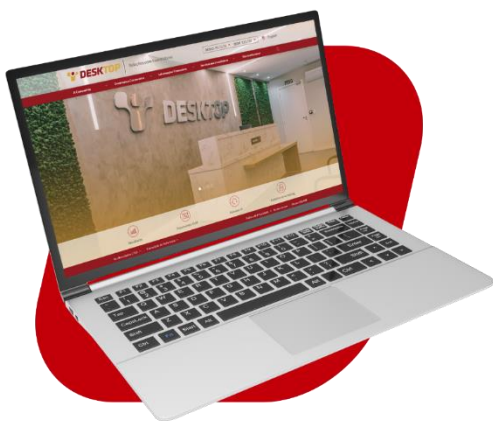
R\$ Mil	9M23	9M22
Saldo inicial de caixa	68.629	141.493
Fluxo de caixa das atividades operacionais:		
Lucro antes do imposto de renda e da contribuição social	90.444	47.121
Ajustes por:		
Depreciação e amortização	88.875	58.891
Baixas de imobilizado e intangível	529	1.569
Amortização direito de uso	18.548	15.287
Amortização de Mais Valia	11.510	1.479
Encargos sobre empréstimos, financiamentos, debêntures e arrendamentos	106.183	100.278
Apropriação de comissão sobre debêntures	876	1.030
Juros sobre aplicações financeiras	(12.632)	(24.266)
Encargos sobre contas a pagar por aquisição de empresas	54.750	25.067
Atualização financeira sobre contingências	64	(81)
Provisões para contingências	942	1.109
Perda (Ganho) por redução ao valor recuperável de contas a receber	(1.104)	1.903
Baixa efetiva de títulos contas a receber	28.662	20.123
Resultado de operações com sócios não controladores	(3.994)	-
Plano de opção de ações	751	4.492
Lucro antes de IR e CS Ajustado	384.404	254.002
Variações de ativos e passivos:		
Contas a receber de clientes	(39.681)	(46.221)
Impostos a recuperar	(4.439)	(20.363)
Depósitos judiciais	(11)	(801)
Despesas antecipadas	(12.777)	(18.293)
Outras contas a receber de partes relacionadas	(2.909)	(3.659)
Outros valores a receber	444	4.687
Fornecedores	(55.404)	(35.502)
Contas a pagar por aquisição de empresas	-	(1.470)
Obrigações trabalhistas e sociais	13.897	15.932
Obrigações tributárias	(7.915)	(3.218)
Pagamento de contingências	(2.459)	-
Outros valores a pagar	(23.092)	(1.866)
Caixa líquido gerado pelas operações	250.058	143.228
Imposto de renda e contribuição social pagos	(31.244)	(25.298)
Juros pagos	(90.181)	(80.636)
Caixa líquido (aplicado nas) gerado pelas atividades operacionais	128.633	37.294
Fluxo de caixa das atividades de investimento:		
Juros recebido líquido de aplicações financeiras	138.402	136.063
Aquisição de investimentos	(75.000)	(10.000)
Aquisição de imobilizado e intangível - Capex	(213.791)	(338.274)
Caixa líquido aplicado nas atividades de investimento	(150.389)	(212.211)
Caixa e equivalentes de caixa obtidos nas aquisições	2.874	3.471
Caixa líquido aplicado nas atividades de investimentos após incorporações	(147.515)	(208.740)
Fluxo de caixa das atividades de financiamento:		
Captação de empréstimos, financiamentos e debêntures	-	500.000
Amortização de empréstimos, financiamentos e debêntures	(35.701)	(342.079)
Comissões sobre empréstimos, financiamentos e debêntures	-	(1.772)
Aumento de capital social	251.158	908
Pagamento de passivo de arrendamento	(23.646)	(20.666)
Participação de acionistas não controladores	2.909	2.630
Pagamento de parcela diferida referente a aquisição de controladas	(128.599)	(8.626)
Caixa líquido (aplicado nas) gerado pelas atividades de financiamento	66.121	130.395
Geração (redução) líquida de caixa e equivalentes	47.239	(41.051)
Saldo final de caixa	115.868	100.442

Sobre a Desktop S.A.

A **Desktop** é a plataforma de ISP líder de mercado no Estado de São Paulo e uma das maiores do Brasil, conforme dados da Anatel (Agência Nacional de Telecomunicações). Focada no mercado de fibra óptica, a Companhia atua através das melhores práticas de construção de rede para suportar seu crescimento orgânico. Em 2020, a Desktop adotou o modelo de crescimento híbrido, equilibrando expansão orgânica com inorgânica, através da aquisição dos melhores ativos nas adjacências de sua operação. Com 55 mil quilômetros de rede de fibra óptica e aproximadamente 3.900 colaboradores, a Companhia tem o compromisso de entregar a melhor experiência de ponta-a-ponta aos Clientes. As ações da Desktop são negociadas na B3 (**DESK3**) desde julho de 2021. Para mais informações, visite: www.ri.desktop.com.br

Aviso Legal

Algumas afirmações contidas neste documento podem ser afirmações sobre expectativas futuras. Tais afirmações estão sujeitas a riscos conhecidos e desconhecidos e incertezas que podem fazer com que tais expectativas não se concretizem ou sejam substancialmente diferentes do que era esperado. Estes riscos incluem, entre outros, modificações na demanda futura pelos produtos da Companhia, modificações nos fatores que afetam os preços domésticos e internacionais dos produtos, mudanças na estrutura de custos, modificações na sazonalidade dos mercados, mudanças nos preços praticados pelos concorrentes, variações cambiais, mudanças no cenário político-econômico brasileiro, nos mercados emergentes e internacional. As afirmações sobre expectativas futuras não foram revisadas pelos auditores independentes



Relações com Investidores

ri@desktop.net.br

www.ri.desktop.com.br

