



RELEASE DE
RESULTADOS

3T22



Desktop Divulga Resultados do Terceiro Trimestre de 2022

Destaques

- *Priorização de ações com impacto em melhorias de eficiência e maturação da rede resultaram em um aumento da margem EBITDA do 3T22 em 9 pontos percentuais em comparação com o 3T21 (50% no 3T22 vs. 42% no 3T21);*
- *Com isso, o EBITDA Ajustado superou o crescimento da Receita Líquida, totalizando R\$ 95 milhões, um crescimento de 140% em comparação ao 3T21 versus 99% de crescimento de Receita Líquida no mesmo período;*
- *A execução de oportunidades de melhorias de geração de caixa em conjunto com as demais ações supracitadas reduziu a alavancagem da companhia, medida através da relação da Dívida Líquida sobre o EBITDA Proforma Anualizado, de 2,8x para 2,5x;*
- *Assinatura de duas novas aquisições com potencial para adicionar mais de 150 mil novos acessos.*

Sumaré, 14 de novembro de 2022 - A **Desktop S.A.** (“Desktop” ou “Companhia”) (B3: DESK3), plataforma de ISP líder de mercado no Estado de São Paulo e uma das maiores do Brasil, anunciou hoje o seu resultado consolidado do terceiro trimestre de 2022 (3T22).

As informações consolidadas foram preparadas de acordo com as normas da CVM e estão em conformidade com as normas internacionais de contabilidade (IFRS) emitidas pelo *International Accounting Standards Board* (IASB). Métricas ajustadas, expurgando-se eventos não recorrentes, são também disponibilizadas para uma melhor comparabilidade. Informações não financeiras, tais como volume, quantidade, preço médio e cotação média em reais, não foram objeto de revisão pelos auditores independentes.

Teleconferência

16 de novembro de 2022
11h00 (BRT)
Tel: +55 11 4090-1621
Tel: +55 11 3181-8565
Código: Desktop

Sumário dos Resultados do 3T22

- **Receita Líquida:** R\$ 187 milhões, crescimento de 99% em relação ao 3T21, e de 11% em relação ao 2T22;
- **EBITDA Ajustado:** R\$ 95 milhões, crescimento de 140% em relação ao 3T21, e de 24% comparado ao 2T22. A margem EBITDA ajustada totalizou 50% no trimestre, aumento de 9p.p. comparada às margens apuradas no 3T21, e 5p.p. acima do 2T22;
- **Caixa Total (EoP):** R\$ 302 milhões em 30/09/2022;
- **Casas Conectadas (HCs):** 749 mil assinantes em setembro de 2022, representando crescimento de 93% em relação ao mesmo período de 2021;
- **Casas Passadas (HPs):** 3,7 milhões de *Homes Passed* em setembro de 2022, representando um crescimento de 94% em relação ao mesmo período de 2021;
- **Novas Cidades:** Durante o 3T22, a Companhia iniciou operações em três novas cidades, totalizando 136 cidades atendidas;
- **Infraestrutura Extensa e Robusta:** aproximadamente 47 mil km de rede, sendo 9 mil km de *backbone* e 37 mil km de rede de acesso FTTH. Crescimento de 125% no tamanho da rede em comparação ao final do 3T21;
- **Aquisições (M&A):** +2 transações assinadas: **(i)** IDC (+40 mil acessos) e **(ii)** Fasternet (+115 mil acessos). Ambas as transações ainda não foram concluídas, portanto, tais aquisições não estão impactando os números do 3T22.

Webcast

[Clique aqui](#)

16 de novembro de 2022
11h00 (BRT)

Contato

E-mail:
ri@desktop.net.br
Tel: +55 19 3514-3100
www.ri.desktop.com.br

No Estado de São Paulo, a Desktop mantém a entrega de um crescimento acelerado de *market share* e consistente entre todas as suas regionais.

Figura 1 - Market Share de acessos consolidado (%)

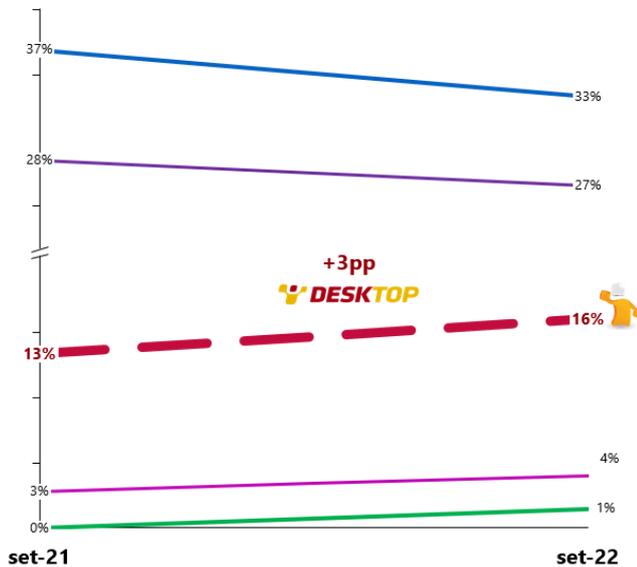
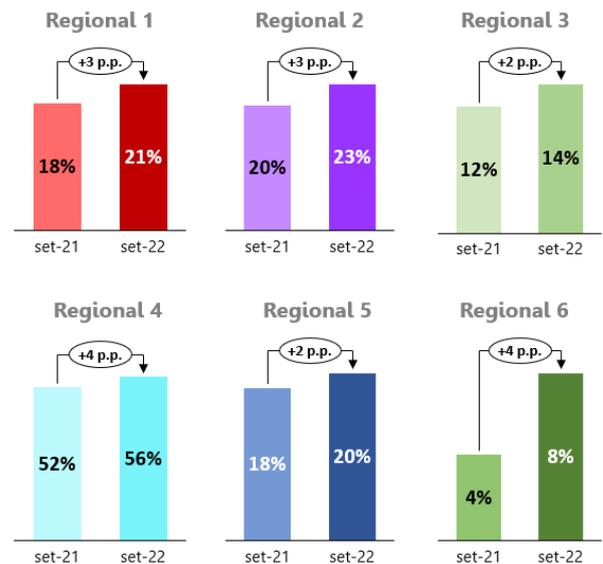
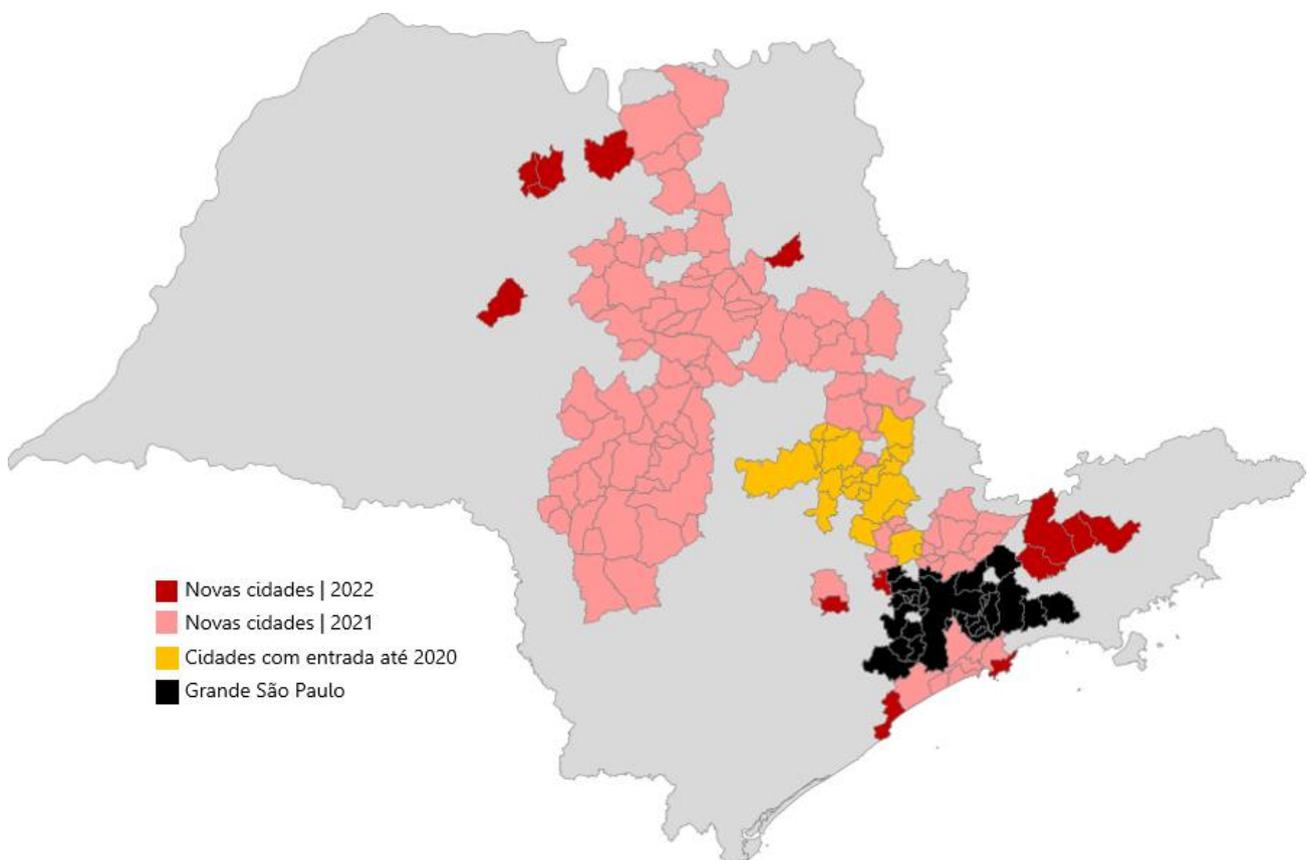


Figura 2 - Market Share de acessos (%)



O mapa abaixo demonstra a expansão geográfica da Companhia, que segue uma estratégia de crescimento adjacente, por meio da execução de projetos orgânicos e inorgânicos, buscando a maximização de sinergias e geração de valor para os acionistas.

Figura 3- Cobertura Geográfica



Resumo Financeiro

R\$ Mil	3T22	3T21	Var. %	9M22	9M21	Var. %
Receita Líquida	187.453	94.313	99%	512.871	225.446	127%
EBITDA Ajustado	94.614	39.375	140%	239.291	94.739	153%
<i>Margem EBITDA Ajustado (%)</i>	<i>50%</i>	<i>42%</i>	<i>9 p.p</i>	<i>47%</i>	<i>42%</i>	<i>5 p.p</i>
Lucro Líquido Ajustado	36.118	15.528	133%	52.775	28.155	87%
<i>Margem Líquida Ajustada (%)</i>	<i>19%</i>	<i>16%</i>	<i>3 p.p</i>	<i>10%</i>	<i>12%</i>	<i>-2 p.p</i>

Resumo Operacional

R\$ Mil	3T22	2T22	1T22	4T21	3T21	CQGR %
Acessos EoP	749	711	667	612	387	18%
Adições Orgânicas Líquidas (ex-M&As) no trimestre	37	44	40	32	34	2%
Homes Passed EoP	3.734	3.517	3.144	2.926	1.925	18%
Cidades Atendidas (#)	136	133	125	122	68	19%

Mensagem da Administração

Importantes movimentos na agenda de aquisições

No 3T22, a Desktop apresentou relevantes avanços em sua agenda inorgânica. Em agosto/22, a Companhia assinou contratos para a aquisição de dois novos provedores de internet banda larga com tecnologia de fibra óptica, sendo eles: **(i)** Fasternet, com uma base de aproximadamente 115 mil assinantes, e **(ii)** IDC Telecom, com 40 mil assinantes em sua base. As duas transações estão de acordo com a estratégia de M&A da Desktop, que busca por **(i)** players com tecnologia de ponta; **(ii)** líderes em seus respectivos mercados; e **(iii)** grande potencial de abertura de novos mercados e manutenção do crescimento orgânico para frente.

Ainda no contexto do crescimento inorgânico, a Desktop intensificou a captura de sinergias das empresas adquiridas, cujos resultados podem ser observados nas margens entregues no terceiro trimestre e que ratifica o compromisso da Companhia em alocar capital em ativos que gerem valor para os acionistas.

Ações para incremento de margem e geração de caixa

Dado o avanço de incertezas quanto ao cenário macroeconômico, a Desktop focou esforços, no terceiro trimestre, em ações com o objetivo de maximizar a eficiência em todas as áreas da Companhia e a rentabilidade dos investimentos realizados em rede e M&As. O plano contemplou desde a aceleração de incorporações, redimensionamento de pessoal levando em consideração a otimização de processos até a renegociação de contratos.

É válido destacar também os ajustes realizados nas frentes comerciais, buscando reduzir os custos de aquisição de novos clientes. Tais medidas impactaram negativamente, e de forma pontual, as adições líquidas no terceiro trimestre, que totalizou 37 mil novos clientes. A expectativa da Companhia é de uma retomada natural do ritmo de adições líquidas.

O maior reflexo do plano de ação foi na margem EBITDA, que atingiu 50%, o que significa um incremento de 9p.p. versus as margens registradas no 3T21 e 5p.p. acima do 2T22. Dessa forma, o EBITDA Ajustado totalizou R\$ 95 milhões, superando o crescimento da Receita Líquida com um crescimento de 140% versus 99%.

Em relação aos novos investimentos, a Companhia **(i)** está mais criteriosa na seleção de novas áreas e **(ii)** tem priorizado o aumento da penetração das portas existentes em relação às novas aberturas de cidades. Com isso, houve uma redução de um ritmo médio por trimestre de 300 mil *homes passed* no 1S22 para 217 mil no 3T22, reduzindo em, aproximadamente, 30%.

Outro reflexo importante da execução das ações supracitadas foi a redução da alavancagem da Companhia, medida através da relação da Dívida Líquida sobre o EBITDA Proforma Anualizado, de 2,8x para 2,5x.

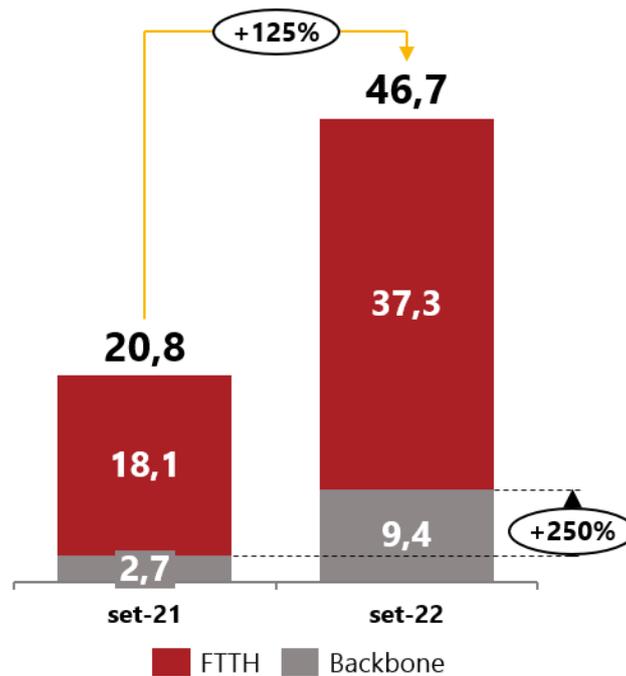
A Companhia agradece aos colaboradores, clientes, fornecedores e sócios, e reforça o compromisso da Administração com a tomada de decisão diligente, tempestiva e focada na geração de valor para todos os agentes envolvidos no nosso negócio.

Desempenho Operacional

Extensão de Rede ('000 km)

Adição de 25,9 mil km de rede entre o 3T21 e o 3T22, o que representa um crescimento de 125%, sendo: (i) 19,2 mil km de rede de acesso (106% de crescimento) e (ii) 6,7 mil km de *backbone* (250% de crescimento).

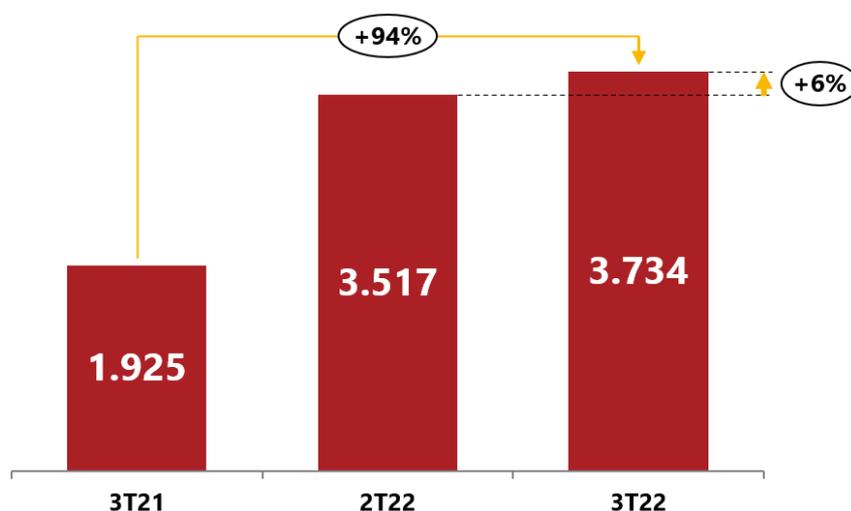
Figura 4 - Extensão da Rede ('000 KM)



Casas Passadas (HPs)

Incremento de mais de 1,8 milhão de *Homes Passed* (Casas Passadas) na comparação anual, atingindo 3,7 milhões de casas em setembro de 2022, crescimento de 94% em relação ao 3T21 e 6% em relação ao 2T22.

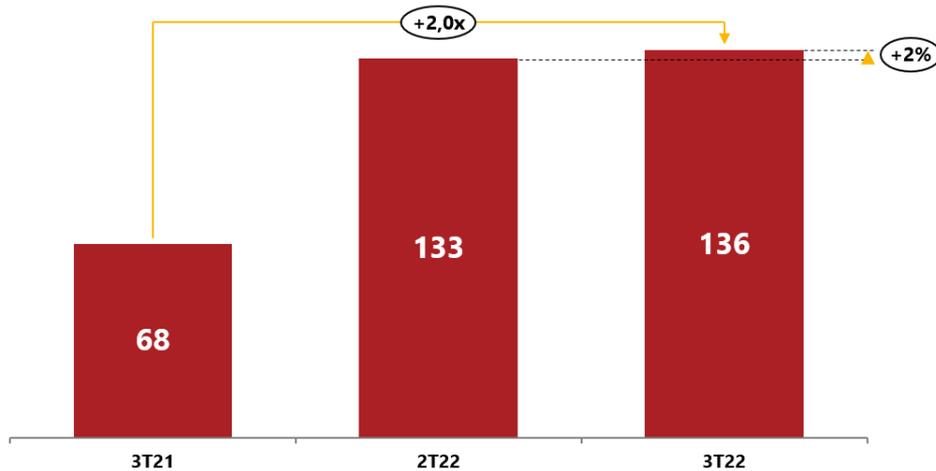
Figura 5 - Casas Passadas (HPs) - ('000)



Cidades Totais

Incremento de 68 novas cidades na cobertura da Companhia entre o 3T21 e o 3T22, crescimento de 2,0x sobre o número de cidades atendidas no mesmo período do ano anterior. Todas as novas cidades estão em linha com a estratégia da Desktop de expandir geograficamente para áreas adjacentes à operação da Companhia.

Figura 6 – Nº de Cidades Operadas



Casas Conectadas (HCs)

A base de acessos da Companhia apresentou crescimento de 93% em relação ao final do 3T21, chegando a 749 mil casas conectadas. Em relação ao final do 2T22, o crescimento foi de 5%. As adições líquidas orgânicas totalizaram 37 mil, um incremento de 9% em uma comparação anual e uma redução de 15% em uma comparação trimestral. Tal redução, conforme menção na Mensagem da Administração, deveu-se aos ajustes de eficiência realizados. Os impactos negativos e pontuais no terceiro trimestre devem ser seguidos por uma retomada natural do ritmo de crescimento.

Figura 7 - Evolução de Casas Conectadas - ('000)

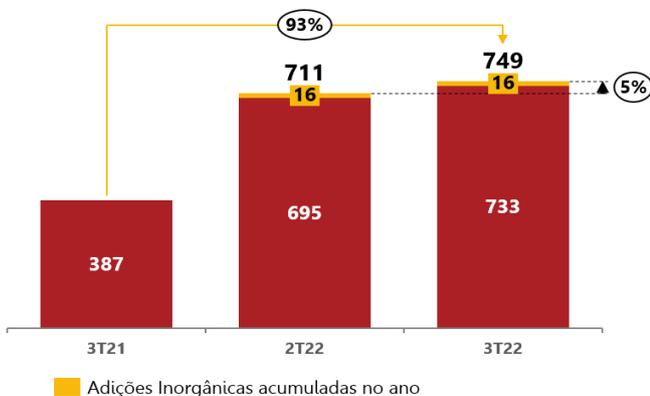
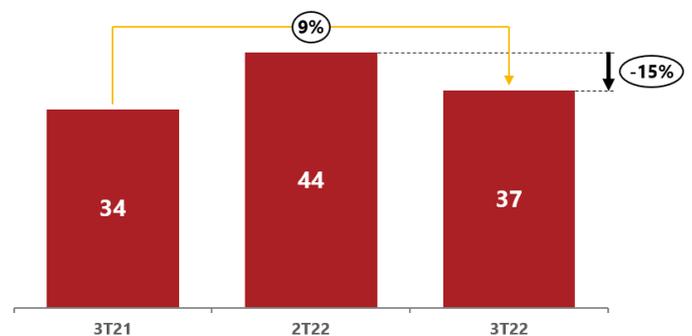


Figura 8 - Adições Orgânicas Líquidas Trimestrais - ('000)



Desempenho Econômico-Financeiro

Receita Líquida

A Receita Líquida totalizou R\$ 187,5 milhões no 3T22, crescimento de 99% quando comparado com 3T21. A evolução deveu-se, principalmente, ao incremento de adições líquidas, como consequência do aumento da penetração da rede existente e da significativa ampliação de cobertura geográfica via expansão orgânica e M&As, contemplando 68 novas cidades na comparação anual do 3T22 com o 3T21.

R\$ Mil	3T22	3T21	Var. %	9M22	9M21	Var. %
Receita Bruta	221.578	119.033	86%	623.276	285.013	119%
(-) Impostos e Deduções	(34.125)	(24.720)	38%	(110.405)	(59.567)	85%
Receita Líquida	187.453	94.313	99%	512.871	225.446	127%
(-) Custos dos Serviços Prestados	(54.895)	(29.447)	86%	(150.738)	(62.173)	142%
Lucro Bruto	132.559	64.866	104%	362.133	163.273	122%
Margem Bruta (%)	71%	69%	2 p.p	71%	72%	-2 p.p

EBITDA Ajustado

Dado o cenário macroeconômico mais incerto e desafiador, a Desktop priorizou a execução de oportunidades que acarretassem ganhos de eficiência envolvendo todas as áreas da Companhia. Tais ações somadas ao incremento da maturação das redes construídas resultaram em uma adição de margem EBITDA de 9p.p. em relação às margens apuradas no 3T21 e 5p.p. versus o 2T22.

A Companhia divulga seu EBITDA Ajustado excluindo outras receitas (despesas) operacionais não recorrentes por entender que não devem ser consideradas no cálculo da geração recorrente de caixa operacional.

O EBITDA Ajustado é calculado a partir do lucro (prejuízo) líquido, acrescido das depreciações e amortizações, dos tributos sobre o lucro, do resultado financeiro líquido e do resultado de outras receitas/despesas de caráter não operacional e/ou não recorrente, como as despesas pontuais de IPO e M&As (ex. advogados e auditores), baixas de imobilizado e despesas relacionadas ao *Stock Option Plan*.

No 4T21, houve o pagamento integral de dissídio do ano de 2021, contemplando também um pagamento retroativo de R\$ 1,1 milhão em relação aos 9M21. Tal pagamento está sendo refletido na linha "Dissídio referente aos 9M21". O ajuste é apenas entre trimestres, reduzindo a despesa do 4T21 e aumentando a despesa dos 9M21, ou seja, não há impacto no EBITDA do ano de 2021.

R\$ Mil	3T22	3T21	Var. %	9M22	9M21	Var. %
Lucro Líquido	25.132	12.021	109%	39.653	16.035	147%
Resultado Financeiro	(43.827)	(5.246)	NM	(102.970)	(18.058)	NM
IR/CS	3.953	(3.435)	NM	(7.468)	(10.029)	-26%
Depreciação e Amortização	(26.907)	(14.835)	81%	(75.657)	(35.203)	115%
EBITDA¹	91.913	35.537	159%	225.748	79.326	185%
Margem EBITDA (%)	49%	38%	11 p.p	44%	35%	9 p.p
Despesas Não-Recorrentes e/ou Não-Operacionais	(2.701)	(3.838)	-30%	(13.543)	(15.414)	-12%
Dissídio referente ao 9M21	-	647	NM	-	1.078	NM
Despesas Não-Recorrentes de IPO e M&As	(1.958)	(1.877)	4%	(9.051)	(12.880)	-30%
Baixa de imobilizado	-	(365)	NM	-	(365)	NM
Stock Option Plan	(743)	(2.243)	-67%	(4.492)	(3.247)	38%
EBITDA Ajustado²	94.614	39.375	140%	239.291	94.739	153%
Margem EBITDA Ajustada (%)	50%	42%	9 p.p	47%	42%	5 p.p

1- EBITDA calculado conforme Instrução CVM 527/2012 (=a partir da soma do lucro líquido, impostos, resultado financeiro e depreciação);

2- EBITDA Ajustado para excluir itens não-recorrentes que não devem ser considerados no cálculo de geração corrente de caixa operacional.

Depreciação e Amortização

A Depreciação e Amortização totalizou R\$ 26,9 milhões no 3T22, crescimento de 81% quando comparado com o 3T21. Tal crescimento foi oriundo dos maiores investimentos em expansão de rede, instalação de clientes e dos M&As.

R\$ Mil	3T22	3T21	Var. %	9M22	9M21	Var. %
Depreciação & Amortização	(26.907)	(14.835)	81%	(75.657)	(35.203)	115%

Resultado Financeiro

O Resultado Financeiro foi negativo em R\$ 31,0 milhões no 3T22. O aumento em relação ao 3T21 se deve ao maior endividamento da Companhia e à elevação da curva do CDI entre os períodos. Durante o 3T22, ocorreu o reconhecimento de juros retroativo referente às parcelas a pagar de M&As, devido a reformulação da metodologia contábil aplicada. Dessa forma, a Companhia apresenta a visão ajustada para melhor comparabilidade.

R\$ Mil	3T22	3T21	Var. %	9M22	9M21	Var. %
Resultado Financeiro Líquido	(43.827)	(5.246)	NM	(102.970)	(18.058)	NM
(+) Receita Financeira	12.224	6.822	79%	38.639	10.663	262%
(-) Despesa Financeira	(56.051)	(12.068)	NM	(141.609)	(28.721)	NM
Ajuste referente a juros do 4T21 e 6M22	(12.851)	-	NM	(1.875)	-	NM
(-) Juros de parcelas à pagar de M&As referente ao 4T21 e 6M22	(12.851)	-	NM	(1.875)	-	NM
Resultado Financeiro Ajustado Líquido	(30.976)	(5.246)	NM	(101.095)	(18.058)	NM

Lucro Líquido Ajustado

O Lucro Líquido Ajustado totalizou R\$ 36,1 milhões no 3T22, aumento de 133% quando comparado ao 3T21.

As margens da Companhia têm sido pressionadas principalmente por maiores despesas financeiras, dada a nova estrutura de capital da Desktop e o aumento da taxa de juros. Tais efeitos foram compensados pelo reconhecimento de IR Diferido sobre a base fiscal da Companhia.

R\$ Mil	3T22	3T21	Var. %	9M22	9M21	Var. %
Lucro Líquido	25.132	12.021	109%	39.653	16.035	147%
<i>Margem Líquida (%)</i>	<i>13%</i>	<i>13%</i>	<i>1 p.p</i>	<i>8%</i>	<i>7%</i>	<i>1 p.p</i>
Despesas Não-Recorrentes e/ou Não-Operacionais²	(10.987)	(3.507)	213%	(13.122)	(12.120)	8%
Dissídio referente ao 9M21	-	427	NM	-	711	NM
Despesas Não-Recorrentes de IPO e M&As	(1.292)	(1.239)	4%	(5.973)	(8.501)	-30%
Baixa de Imobilizado	-	(241)	NM	-	(241)	NM
Stock Option Plan	(491)	(1.480)	-67%	(2.965)	(2.143)	38%
Amortização de mais-valia	(722)	(974)	-26%	(2.946)	(1.947)	51%
Juros de parcelas à pagar de M&As referente ao 4T21 e 6M22	(8.481)	-	NM	(1.238)	-	NM
Lucro Líquido Ajustado¹	36.118	15.528	133%	52.775	28.155	87%
<i>Margem Líquida Ajustada (%)</i>	<i>19%</i>	<i>16%</i>	<i>3 p.p</i>	<i>10%</i>	<i>12%</i>	<i>-2 p.p</i>

- 1- Lucro Líquido Ajustado para excluir itens não-recorrentes que não devem ser considerados no cálculo de geração corrente de lucros;
- 2- Montantes líquidos de impostos a uma alíquota de 34%.

Receita Líquida e EBITDA Proforma Anualizados

Abaixo, é apresentada a visão anualizada da Receita Líquida e EBITDA Ajustado do 3T22, com o intuito de dar maior clareza quanto ao real efeito do acelerado crescimento da Companhia.

A “Receita Líquida Proforma Anualizada” atingiu aproximadamente R\$ 750 milhões, 18% superior ao montante registrado no acumulado do 3T22 UDM (Últimos doze meses), enquanto o “EBITDA Ajustado Proforma Anualizado” totalizou aproximadamente R\$ 378 milhões, 30% superior ao EBITDA 3T22 UDM (Últimos doze meses).

Figura 9 – Receita Líquida Proforma Anualizada (R\$ milhões)

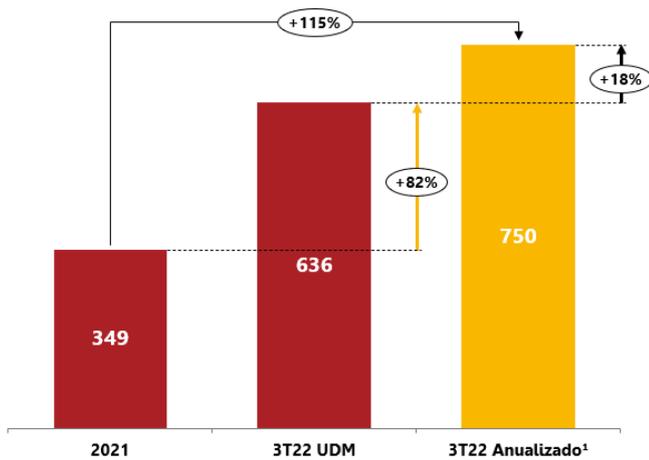
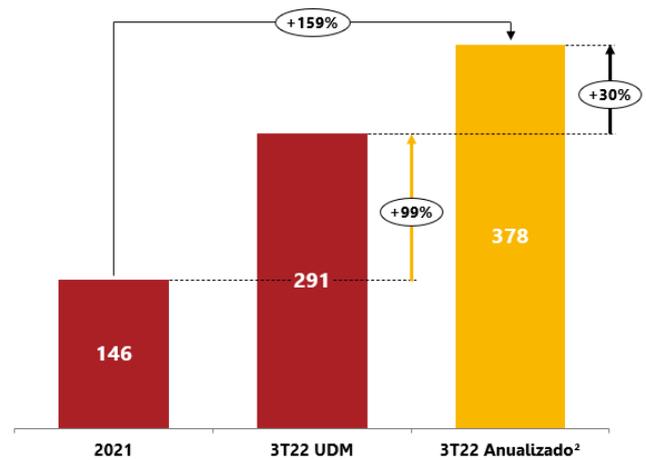


Figura 10 – EBITDA Ajustado Proforma Anualizado (R\$ milhões)



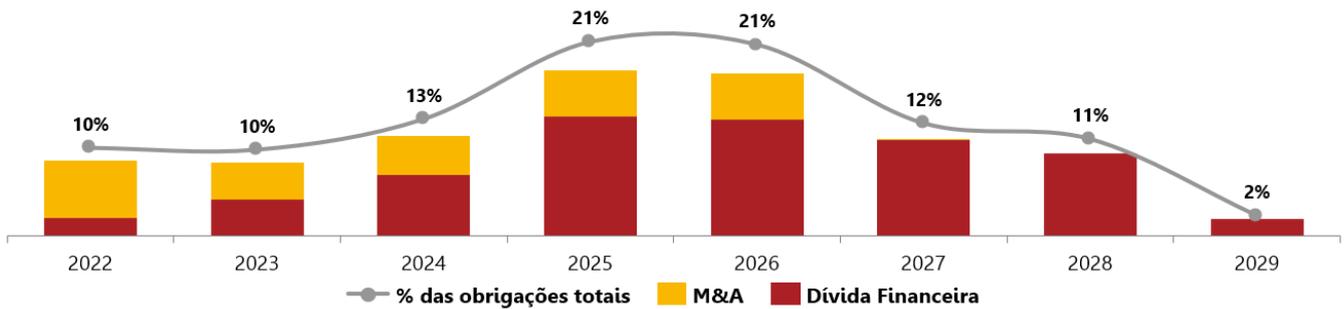
- 1- Considera a receita líquida do 3T22 anualizada, ou seja, multiplicada por 4;
- 2- Considera o EBITDA Ajustado do 3T22 anualizado, ou seja, multiplicado por 4.

Liquidez e Endividamento

A Companhia encerrou o 3T22 com uma dívida líquida de R\$ 958,6 milhões.

Liquidez (R\$ Mil)	3T22	3T21
(+) Caixa e Equivalentes de Caixa	100.442	565.719
(+) Aplicações Financeiras	201.744	28.082
Disponibilidades	302.186	593.801
Endividamento (R\$ Mil)	3T22	3T21
(-) Debêntures	813.617	191.706
(-) Empréstimos e Financiamentos	65.114	198.225
Dívida Bruta	878.731	389.931
(-) Disponibilidades	302.186	593.801
Dívida Líquida	576.545	(203.870)
Compromissos M&As (R\$ Mil)	3T22	3T21
(-) Parcelas a Prazo M&As	382.045	30.664
Dívida Líquida + Parcelas a Prazo M&As	958.590	(173.206)
Alavancagem (R\$ Mil)	3T22	3T21
EBITDA Proforma Anualizado	378.464	163.250
Dívida Líquida/EBITDA Proforma Anualizado (x)	2,5x	-1,1x

Cronograma da Dívida

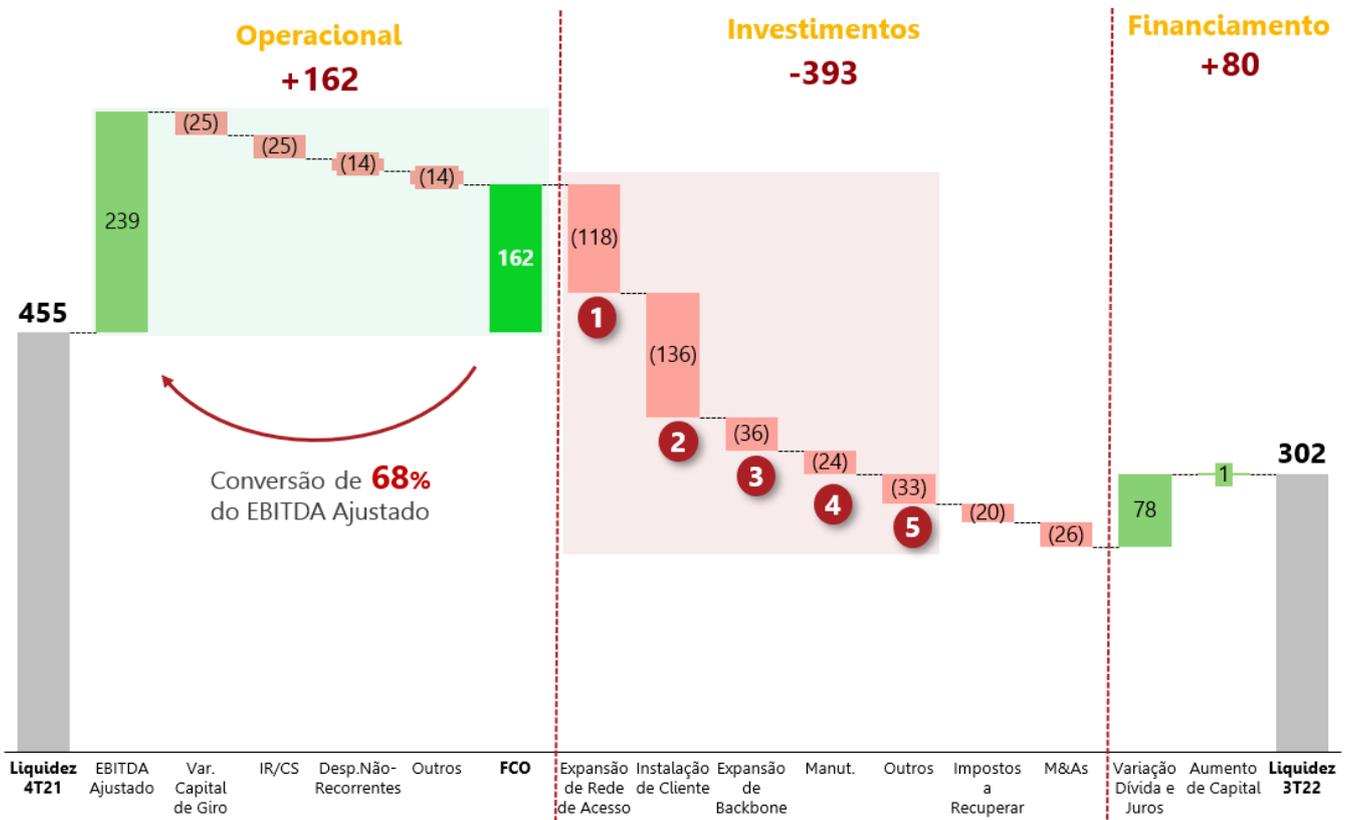


Fluxo de Caixa

A Companhia encerrou o 3T22 com R\$ 302 milhões em caixa e aplicações financeiras. No 9M22, a Desktop converteu 68% do EBITDA em fluxo de caixa operacional. O fluxo de caixa de investimentos ajustado (CAPEX), totalizou R\$ 393 milhões no período, composto, principalmente, por (i) R\$ 118 milhões de investimentos direcionados à expansão geográfica da rede e ampliação da mesma em regiões já operadas, de forma a servir a demanda adicional pelos serviços da Desktop; e (ii) R\$ 136 milhões utilizados para instalação de novos clientes.

A Companhia fornece a visão com alguns ajustes gerenciais de seu fluxo de caixa e de seu CAPEX com o objetivo de dar maior clareza em relação à fonte e destino de seus recursos.

(R\$ Milhões)



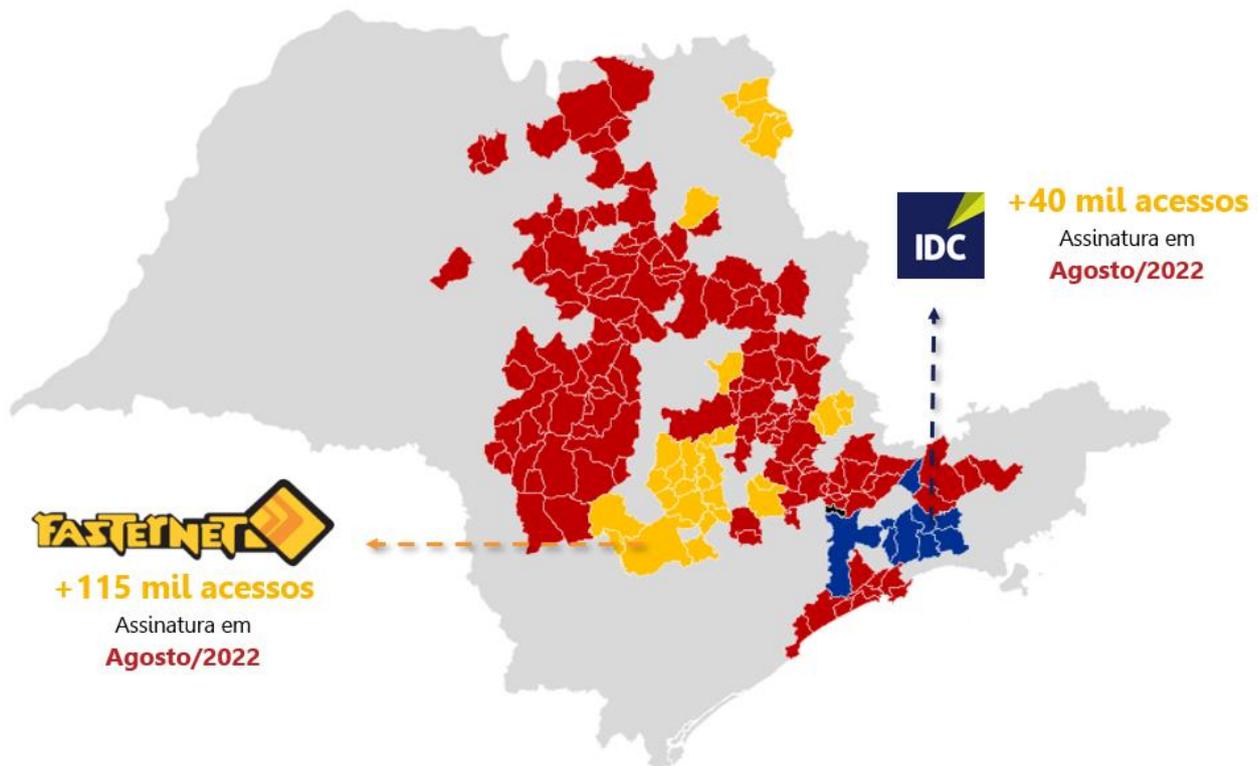
É válido destacar que o CAPEX é composto pelas adições ao imobilizado e intangível, e que esse montante inclui (i) compras para projetos que ainda estão em fase de execução, ou seja, que não foram lançados comercialmente (“CAPEX Pré-Operacional”) e (ii) eventuais compras que estão em estoque (“Capex Estoque”). Para fins de clareza do CAPEX unitário (por porta e adição bruta), realizamos ajustes de incremento e redução de estoques.

CAPEX (R\$ mil)		9M22
1	Expansão de rede de acesso	118.084
	Aumento (redução) estoque	5.995
	Exp. de rede de acesso Ajustado	112.089
	Portas Adicionadas (mil)	476
	CAPEX/Porta	235
2	Instalação de Clientes	135.639
	Aumento (redução) estoque	(18.700)
	Instalação de Clientes Ajustado	154.339
	Adições Brutas (mil)	272
	CAPEX/Adições Brutas	567
3	Expansão de Backbone	35.939
	% do CAPEX Total	9%
4	Manutenção	24.469
	% da Receita Líquida	5%
5	TV	3.709
5	T.I.	10.248
5	Veículos	10.763
5	Outros	7.796
	CAPEX Ajustado¹	346.649

1 - Líquido de ágio e mais-valia gerada por operações de M&A.

Aquisições

Durante o 3T22, a Companhia fez dois importantes movimentos em sua agenda de crescimento inorgânico, sendo eles a assinatura para adquirir **(i)** 70% do capital social da Fasternet, a provedora de internet de banda larga com tecnologia de fibra óptica no interior do Estado de São Paulo, com cerca de 115 (cento e quinze) mil assinantes nos municípios de Tatuí, Cerquilha, Boituva, Amparo, Rio Claro, Itu e mais de 30 outros municípios da região, e **(ii)** 100% do capital social da IDC Telecom, provedor que também presta serviços de internet de banda larga com tecnologia de fibra óptica no interior do Estado de São Paulo, e sua base conta com aproximadamente 40 (quarenta) mil assinantes, distribuídos nos municípios de Guararema, Biritiba Mirim, Santa Branca, Mogi das Cruzes e mais de 8 outros municípios da região.



Ambas as aquisições estão alinhadas com a estratégia da Desktop, que foca em players **(i)** que atuem nas regiões adjacentes à operação atual da Companhia, **(ii)** que sejam líderes em seus respectivos mercados, **(iii)** com ganho consistente de *market share*, **(iv)** e que abram mercado a fim de potencializar o crescimento orgânico da Companhia.

A Companhia informa que as aquisições estão sujeitas à implementação de determinadas condições, como **(i)** realização, com conclusão satisfatória por parte da Companhia, de diligências na Fasternet e IDC; **(ii)** aprovação pelo conselho de administração da Companhia dos termos e condições finais das Operações; e **(iii)** outras condições precedentes usuais em operações dessa natureza. Nos próximos meses, a Companhia manterá seus acionistas e o mercado informados sobre o avanço das diligências e informará oportunamente sobre a origem dos recursos para as transações e sobre a consumação ou não das transações, além de demais informações relevantes, nos termos da legislação aplicável.

Anexo

Balanco Patrimonial – Consolidado

R\$ Mil	3T22	2021
ATIVO TOTAL	2.417.792	2.164.654
Ativo Circulante	432.763	545.908
Caixa e equivalentes de caixa	100.442	141.493
Aplicações financeiras	201.744	313.541
Contas a receber de clientes	78.270	54.043
Impostos a recuperar	30.732	19.819
Imposto de renda e contribuição social	5.049	4.712
Outras contas a receber - Partes relacionadas	4.461	802
Outros ativos	12.065	11.498
Ativo Não Circulante	1.985.029	1.618.746
Impostos a recuperar	40.729	30.520
Imposto de renda e contribuição social diferido	62.325	38.617
Depósitos judiciais	2.611	1.810
Outros ativos	34.142	16.494
Imobilizado	1.092.913	809.046
Direito de uso	44.611	55.263
Intangível	707.698	666.996
PASSIVO E PATRIMÔNIO LÍQUIDO	2.417.792	2.164.654
Passivo Circulante	350.840	294.507
Fornecedores	54.831	68.781
Contas a Pagar (M&A)	96.635	87.916
Contas a pagar (M&A) Partes relacionadas	12.234	10.390
Empréstimos e financiamentos	15.910	38.419
Debêntures	69.310	7.694
Obrigações trabalhistas e sociais	45.425	29.196
Obrigações tributárias	25.891	22.024
Dividendos a Pagar	1.518	1.518
Imposto de renda e contribuição social	9.906	7.074
Passivo de arrendamento	17.754	19.453
Outras obrigações	1.426	2.042
Passivo Não Circulante	1.127.913	978.791
Contas a Pagar (M&A)	246.057	221.109
Contas a pagar (M&A) Partes relacionadas	27.119	30.905
Empréstimos e financiamentos	49.204	121.854
Debêntures	744.307	538.160
Imposto de renda e contribuição social diferido	84	23
Obrigações Tributárias	11.389	13.956
Passivo de arrendamento	28.822	37.197
Provisões para contingências	20.621	14.984
Outras obrigações	310	603
Patrimônio Líquido	939.039	891.356
Capital social	751.389	750.481
Reserva de capital	40.612	40.698
Reserva legal	2.631	2.631
Reserva de lucros	92.103	87.525
Lucro Líquido do período	34.172	-
Patrimônio líquido atribuído aos acionistas controladores	920.907	881.335
Patrimônio Líquido atribuído aos acionistas não controladores	18.132	10.021

Demonstração de Resultado – Consolidado

R\$ Mil	3T22	3T21	Var. %	9M22	9M21	Var. %
Receita Bruta	221.578	119.033	86%	623.276	285.013	119%
(-) Impostos e Deduções	(34.125)	(24.720)	38%	(110.405)	(59.567)	85%
Receita Líquida	187.453	94.313	99%	512.871	225.446	127%
(-) Custos dos Serviços Prestados	(54.895)	(29.447)	86%	(150.738)	(62.173)	142%
Lucro Bruto	132.559	64.866	104%	362.133	163.273	122%
<i>Margem Bruta (%)</i>	<i>71%</i>	<i>69%</i>	<i>2 p.p</i>	<i>71%</i>	<i>72%</i>	<i>-2 p.p</i>
(-) Despesas Comerciais	(21.709)	(8.697)	150%	(55.355)	(20.444)	171%
(-) Despesas Gerais e Administrativas	(14.844)	(20.309)	-27%	(66.183)	(54.344)	22%
(+/-) Outras receitas (despesas) operacionais	3.819	3.301	16%	7.179	4.543	58%
(-) Depreciação e amortização	(26.907)	(14.835)	81%	(75.657)	(35.203)	115%
(-) Perda por redução ao valor recuperável de contas a receber	(7.912)	(3.624)	118%	(22.026)	(13.703)	61%
(-) Resultado Financeiro	(43.827)	(5.246)	NM	(102.970)	(18.058)	NM
Lucro (Prejuízo) Antes de IR/CS (LAIR)	21.179	15.456	37%	47.121	26.064	81%
(+/-) IR/CS	3.953	(3.435)	NM	(7.468)	(10.029)	-26%
Lucro (Prejuízo) Líquido	25.132	12.021	109%	39.653	16.035	147%
<i>Margem Líquida (%)</i>	<i>13%</i>	<i>13%</i>	<i>1 p.p</i>	<i>8%</i>	<i>7%</i>	<i>1 p.p</i>

R\$ Mil	3T22	3T21	Var. %	9M22	9M21	Var. %
Lucro Líquido	25.132	12.021	109%	39.653	16.035	147%
Resultado Financeiro	(43.827)	(5.246)	NM	(102.970)	(18.058)	NM
IR/CS	3.953	(3.435)	NM	(7.468)	(10.029)	-26%
Depreciação e Amortização	(26.907)	(14.835)	81%	(75.657)	(35.203)	115%
EBITDA¹	91.913	35.537	159%	225.748	79.326	185%
<i>Margem EBITDA (%)</i>	<i>49%</i>	<i>38%</i>	<i>11 p.p</i>	<i>44%</i>	<i>35%</i>	<i>9 p.p</i>
Despesas Não-Recorrentes e/ou Não-Operacionais	(2.701)	(3.838)	-30%	(13.543)	(15.414)	-12%
Dissídio referente ao 9M21	-	647	NM	-	1.078	NM
Despesas Não-Recorrentes de IPO e M&As	(1.958)	(1.877)	4%	(9.051)	(12.880)	-30%
Baixa de Imobilizado	-	(365)	NM	-	(365)	NM
Stock Option Plan	(743)	(2.243)	-67%	(4.492)	(3.247)	38%
EBITDA Ajustado²	94.614	39.375	140%	239.291	94.739	153%
<i>Margem EBITDA Ajustada (%)</i>	<i>50%</i>	<i>42%</i>	<i>9 p.p</i>	<i>47%</i>	<i>42%</i>	<i>5 p.p</i>

- 1- EBITDA calculado conforme Instrução CVM 527/2012 (=a partir da soma do lucro líquido, impostos, resultado financeiro e depreciação);
2- EBITDA Ajustado para excluir itens não-recorrentes que não devem ser considerados no cálculo de geração corrente de caixa operacional.

R\$ Mil	3T22	3T21	Var. %	9M22	9M21	Var. %
Lucro Líquido	25.132	12.021	109%	39.653	16.035	147%
<i>Margem Líquida (%)</i>	<i>13%</i>	<i>13%</i>	<i>1 p.p</i>	<i>8%</i>	<i>7%</i>	<i>1 p.p</i>
Despesas Não-Recorrentes e/ou Não-Operacionais²	(10.987)	(3.507)	213%	(13.122)	(12.120)	8%
Dissídio referente ao 9M21	-	427	NM	-	711	NM
Despesas Não-Recorrentes de IPO e M&As	(1.292)	(1.239)	4%	(5.973)	(8.501)	-30%
Baixa de Imobilizado	-	(241)	NM	-	(241)	NM
Stock Option Plan	(491)	(1.480)	-67%	(2.965)	(2.143)	38%
Amortização de mais-valia	(722)	(974)	-26%	(2.946)	(1.947)	51%
Juros de parcelas à pagar de M&As referente ao 4T21 e 6M22	(8.481)	-	NM	(1.238)	-	NM
Lucro Líquido Ajustado¹	36.118	15.528	133%	52.775	28.155	87%
<i>Margem Líquida Ajustada (%)</i>	<i>19%</i>	<i>16%</i>	<i>3 p.p</i>	<i>10%</i>	<i>12%</i>	<i>-2 p.p</i>

- 1- Lucro Líquido Ajustado para excluir itens não-recorrentes que não devem ser considerados no cálculo de geração corrente de lucros;
2- Montantes líquidos de impostos a uma alíquota de 34%.

Fluxo de caixa – Consolidado

R\$ Mil	9M22	9M21
Saldo inicial de caixa	141.493	54.941
Fluxo de caixa das atividades operacionais:		
Lucro antes do imposto de renda e da contribuição social	47.121	26.064
Ajustes por:		
Depreciação e amortização	58.891	34.167
Baixas de imobilizado e intangível	1.569	2.905
Amortização direito de uso	15.287	979
Amortização de Mais Valia	1.479	-
Juros sobre empréstimos, financiamentos, debêntures e arrendamentos	100.278	8.030
Apropriação de comissão sobre empréstimos, financiamentos e debêntures	1.030	208
Juros sobre aplicações financeiras	(24.266)	(1.043)
Atualização financeira parcelamento M&A	25.067	-
Atualização financeira sobre contingências	(81)	-
Provisões para contingências	1.109	1.689
(Reversão) Perda por redução ao valor recuperável de contas a receber	1.903	13.703
Baixa efetiva de títulos contas a receber	20.123	-
Plano de opção de ações	4.492	3.247
Lucro antes de IR e CS Ajustado	254.002	89.949
Variações de ativos e passivos:		
Contas a receber de clientes	(46.221)	(38.857)
Impostos a recuperar	(20.363)	(22.444)
Depósitos judiciais	(801)	(148)
Outras contas a receber partes relacionadas	(3.659)	-
Outros ativos	(13.606)	(6.995)
Fornecedores	(35.502)	11.835
Contas a pagar (M&A)	(1.470)	-
Contas a pagar (M&A) partes relacionadas	-	22.132
Obrigações trabalhistas e sociais	15.932	21.934
Obrigações tributárias	(3.218)	16.606
Outras obrigações	(1.866)	17.656
Caixa líquido gerado pelas operações	143.228	111.668
Imposto de renda e contribuição social pagos	(25.298)	(6.928)
Juros pagos	(80.636)	(13.838)
Caixa líquido gerado pelas atividades operacionais	37.294	90.902
Fluxo de caixa das atividades de investimento:		
Aquisição de aplicações financeiras	(415.455)	(132.946)
Resgates de aplicações financeiras	551.518	132.618
Aquisição de investimentos	(10.000)	-
Aquisição de imobilizado e intangível - Capex	(338.274)	(461.439)
Caixa líquido aplicado nas atividades de investimento	(212.211)	(461.767)
Caixa e equivalentes de caixa obtidos nas aquisições	3.471	8.026
Caixa líquido aplicado nas atividades de investimentos após incorporações	(208.740)	(453.741)
Fluxo de caixa das atividades de financiamento:		
Captação de empréstimos, financiamentos e debêntures	500.000	233.116
Amortização de empréstimos, financiamentos e debêntures	(342.079)	(36.214)
Comissões sobre empréstimos, financiamentos e debêntures	(1.772)	(2.502)
Aumento de capital social	908	675.661
Pagamento de passivo de arrendamento	(20.666)	(2.164)
Participação de acionistas não controladores	2.630	5.720
Pagamento de parcela diferida referente a aquisição de controladas	(8.626)	-
Caixa líquido gerado (aplicado nas) pelas atividades de financiamento	130.395	873.617
Geração líquida de caixa	(41.051)	510.778
Saldo final de caixa	100.442	565.719

Sobre a Desktop S.A.

A **Desktop** é a plataforma de ISP líder de mercado no Estado de São Paulo e uma das maiores do Brasil, conforme dados da Anatel (Agência Nacional de Telecomunicações). Focada no mercado de fibra óptica, a Companhia atua através das melhores práticas de construção de rede para suportar seu crescimento orgânico. Em 2020, a Desktop adotou o modelo de crescimento híbrido, equilibrando expansão orgânica com inorgânica, através da aquisição dos melhores ativos nas adjacências de sua operação. Com 47 mil quilômetros de rede de fibra óptica e aproximadamente 3.100 colaboradores, a Companhia tem o compromisso de entregar a melhor experiência de ponta-a-ponta aos Clientes. As ações da Desktop são negociadas na B3 (**DESK3**) desde julho de 2021. Para mais informações, visite: www.ri.desktop.com.br

Aviso Legal

Algumas afirmações contidas neste documento podem ser afirmações sobre expectativas futuras. Tais afirmações estão sujeitas a riscos conhecidos e desconhecidos e incertezas que podem fazer com que tais expectativas não se concretizem ou sejam substancialmente diferentes do que era esperado. Estes riscos incluem, entre outros, modificações na demanda futura pelos produtos da Companhia, modificações nos fatores que afetam os preços domésticos e internacionais dos produtos, mudanças na estrutura de custos, modificações na sazonalidade dos mercados, mudanças nos preços praticados pelos concorrentes, variações cambiais, mudanças no cenário político-econômico brasileiro, nos mercados emergentes e internacional. As afirmações sobre expectativas futuras não foram revisadas pelos auditores independentes



Relações com Investidores

ri@desktop.net.br

www.ri.desktop.com.br

