



 **DESKTOP**

**RELEASE DE
RESULTADOS**

1T23

Desktop Divulga Resultados do Primeiro Trimestre de 2023

Destaques

- A Companhia alcançou uma Receita Líquida de R\$ 222 milhões, evolução de 42% na comparação com o mesmo período de 2022;
- O EBITDA Ajustado superou o crescimento da Receita Líquida como reflexo da alavancagem operacional, foco em eficiências e ganhos de sinergias, totalizando R\$ 110 milhões no 1T23 versus R\$ 69 milhões no 1T22, atingindo uma margem EBITDA de 50%;
- Conclusão da aquisição da Fasternet, um dos maiores ISPs no interior de São Paulo, adicionando 116 mil novos clientes à base de acesso da Desktop;
- Com 955 mil assinantes na base, a Desktop se mantém na liderança em termos de número de clientes entre os ISPs no interior do Estado de São Paulo.

Sumaré, 15 de maio de 2023 - A Desktop S.A. (“Desktop” ou “Companhia”) (B3: DESK3), ISP líder de mercado no Estado de São Paulo e uma das maiores do Brasil, anunciou hoje o seu resultado consolidado do primeiro trimestre de 2023 (1T23).

As informações consolidadas foram preparadas de acordo com as normas da CVM e estão em conformidade com as normas internacionais de contabilidade (IFRS) emitidas pelo *International Accounting Standards Board* (IASB). Métricas ajustadas, expurgando-se eventos não recorrentes, são também disponibilizadas para uma melhor comparabilidade. Informações não financeiras, tais como volume, quantidade, preço médio e cotação média em reais, não foram objeto de revisão pelos auditores independentes.

Teleconferência

16 de maio de 2023
11h00 (BRT)

[Clique aqui](#)

Sumário dos Resultados do 1T23

- **Receita Líquida:** R\$ 222 milhões, crescimento de 42% em relação ao 1T22, e de 12% em relação ao 4T22;
- **EBITDA Ajustado:** R\$ 110 milhões, crescimento de 61% em relação ao 1T22, e de 10% comparado ao 4T22. A margem EBITDA ajustada totalizou 50% no trimestre, aumento de 6p.p. comparada às margens apuradas no 1T22;
- **Caixa Total (EoP):** R\$ 234 milhões em 31/03/2023;
- **Casas Conectadas (HCs):** 955 mil assinantes em março de 2023, representando crescimento de 43% em relação ao mesmo período de 2022;
- **Casas Passadas (HPs):** 4,2 milhões de *Homes Passed* em março de 2023, representando um crescimento de 35% em relação ao mesmo período de 2022;
- **Novas Cidades:** Durante o 1T23, a Companhia iniciou operações em 35 novas cidades, totalizando 180 cidades atendidas;
- **Infraestrutura:** aproximadamente 55 mil km de rede, sendo 10 mil km de *backbone* e 45 mil km de rede de acesso FTTH. Crescimento de 30% no tamanho da rede em comparação ao final do 1T22;
- **Aquisições (M&A):** +1 aquisição: Fasternet (+116 mil acessos). Os números do 1T23 contemplam apenas um mês de resultado da Fasternet (março).

Contato

E-mail: ri@desktop.net.br
Tel: +55 19 3514-3100
www.ri.desktop.com.br

No Estado de São Paulo, a Desktop mantém a mais acentuada curva de crescimento de *market share*, entregando um crescimento consistente também em todas as suas regionais de atuação.

Figura 1 - Market Share de acessos consolidado nas cidades operadas (%)

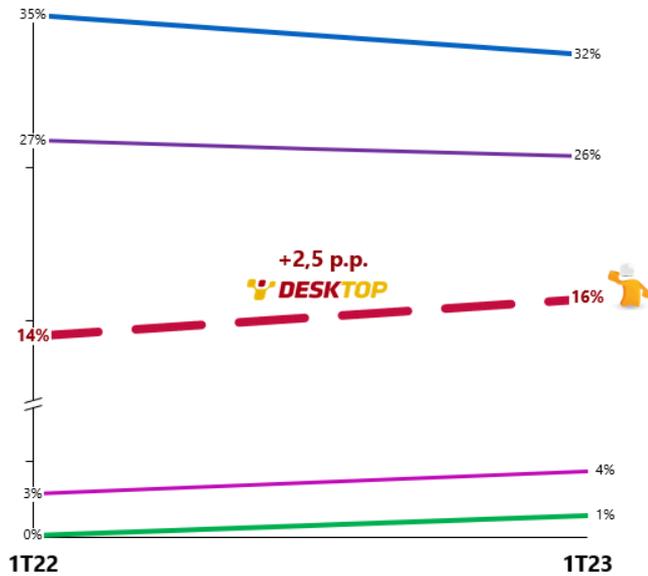
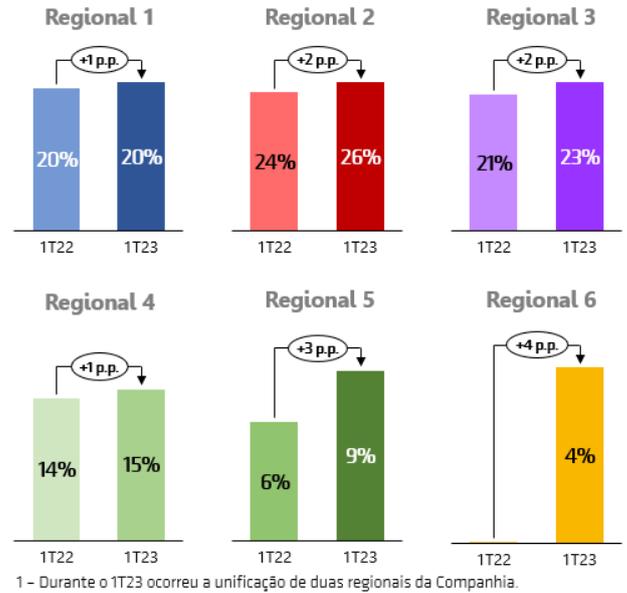
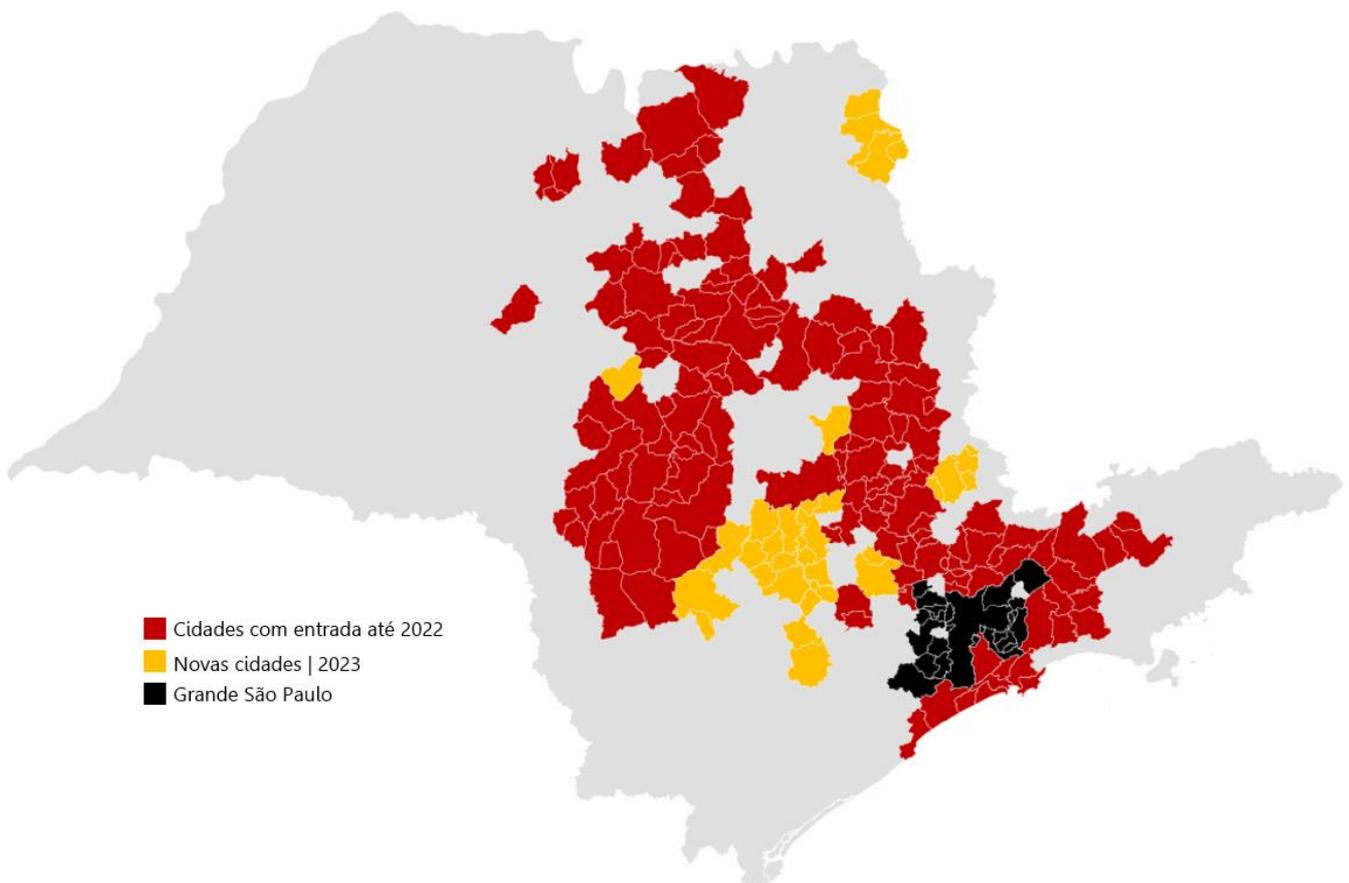


Figura 2 - Market Share de acessos por regional (%)



Com a aquisição da Fasternet (com presença incremental nas regiões em amarelo), a Desktop mantém a estratégia de crescimento em áreas adjacentes e fortalece a sua dominância no interior de São Paulo.

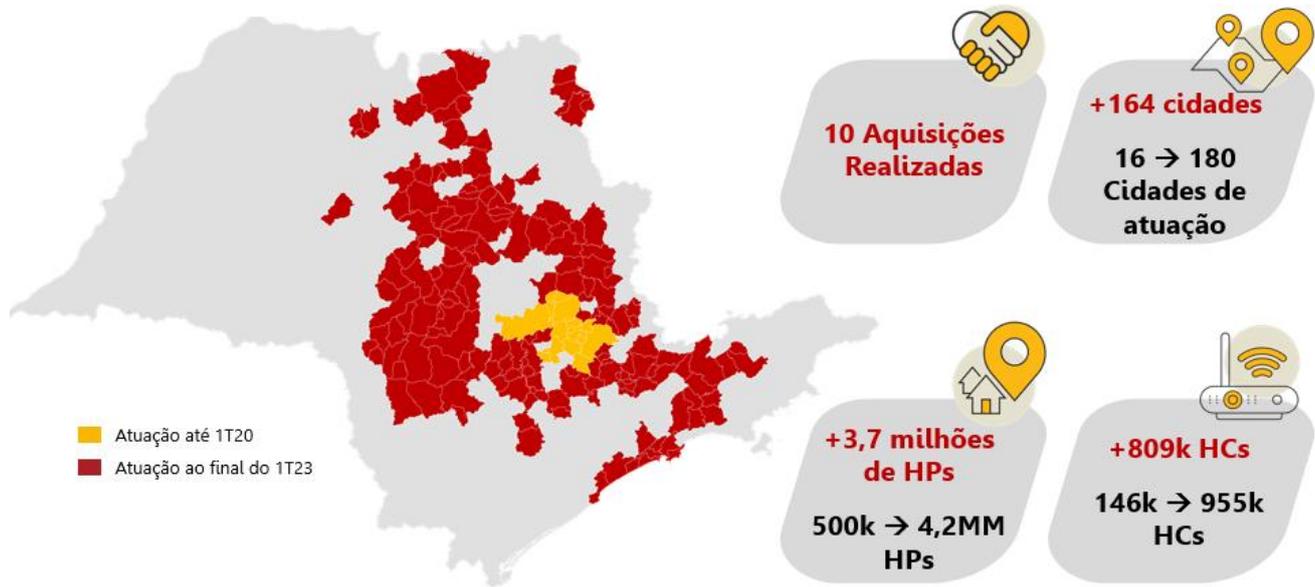
Figura 3 - Cobertura Geográfica



3 Anos da nova fase de crescimento

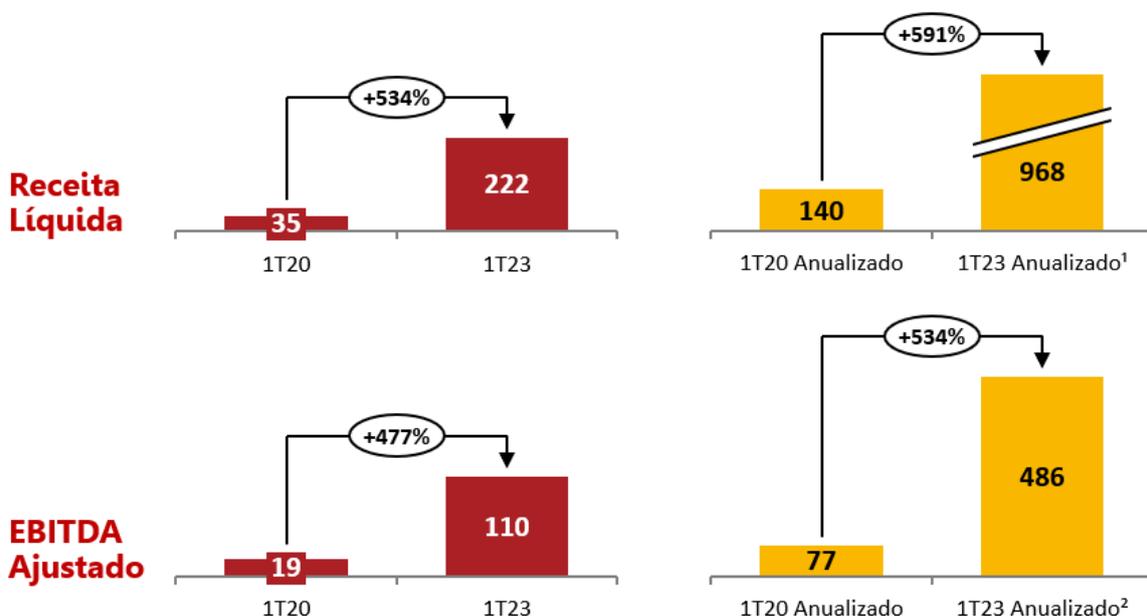
Durante o 1T23, a Desktop completou três anos desde o novo direcionamento visando acelerar seu crescimento rumo a liderança no mercado de telecom, marcado pelo início da parceria com a H.I.G. Capital. As entregas superaram as projeções mais otimistas: (i) IPO realizado em julho de 2021; (ii) 10 aquisições no interior de São Paulo; (iii) evolução de pouco mais de uma dezena de cidades para quase duas centenas de cidades; (iv) adição de 3,7 milhões de domicílios na cobertura da Desktop; (v) crescimento de mais de 6 vezes da base de acessos, atingindo 955 mil assinantes ao final do 1T23.

Figura 4 – Evolução Operacional



Atualmente, a Desktop se aproxima da emblemática marca de 1 milhão de assinantes, com sua receita líquida e EBITDA anualizados se aproximando de R\$ 1 bilhão e R\$ 500 milhões, o que representa um crescimento de mais de 6 vezes em relação ao 1T20.

Figura 5 – Evolução Financeira



1- Considera a receita líquida anualizada do 1T23 de todas as empresas, com exceção da Fasternet, ou seja, a receita líquida do 1T23 multiplicada por 4. Para Fasternet, foi considerado a receita líquida auditada do mês de março/23 multiplicada por 12;
 2- Considera o EBITDA Ajustado anualizado do 1T23 de todas as empresas, com exceção da Fasternet, ou seja, o EBITDA Ajustado do 1T23 multiplicado por 4. Para Fasternet, foi considerado o EBITDA Ajustado auditado do mês de março/23 multiplicado por 12.

Resumo Financeiro

R\$ Mil	1T23	1T22	Var. %
Receita Líquida	222.035	156.786	42%
EBITDA Ajustado	110.443	68.657	61%
<i>Margem EBITDA Ajustado (%)</i>	<i>50%</i>	<i>44%</i>	<i>6 p.p</i>
Lucro Líquido Ajustado	25.914	10.776	140%
<i>Margem Líquida Ajustada (%)</i>	<i>12%</i>	<i>7%</i>	<i>5 p.p</i>

Resumo Operacional

R\$ Mil	1T23	4T22	3T22	2T22	1T22	CQGR %
Acessos EoP	955	809	749	711	667	9%
Adições Orgânicas Líquidas (ex-M&As) no trimestre	29	24	37	44	40	-8%
Homes Passed EoP	4.235	3.858	3.734	3.517	3.144	8%
Cidades Atendidas (#)	180	145	136	133	125	10%

Mensagem da Administração

Posicionamento estratégico no Estado de São Paulo

Em linha com o direcionamento divulgado nos últimos trimestres, a Desktop seguiu com a sua estratégia focada nos ganhos de eficiência e na preservação de caixa durante o 1T23. Dado o grande potencial de crescimento na rede existente, proveniente da significativa expansão de rede orgânica e de M&As nos últimos anos, a Companhia está priorizando o aumento da penetração de acessos em relação à abertura de novas cidades.

Agenda de aquisições

No 1T23, a Desktop concluiu a aquisição de 70% da Fasternet, mais uma aquisição relevante, adicionando 116 mil novos assinantes distribuídos em mais de 35 cidades adjacentes à operação. Essa é a décima aquisição realizada pela Desktop e a segunda maior transação em termos de números de acessos, o que demonstra a capacidade da Companhia em seguir encontrando e selecionando ativos diferenciados.

Infraestrutura com padrão de construção *state-of-the-art*

A Desktop adicionou 378 mil *homes passed* durante o 1T23, atingindo 180 cidades na planta. Esse crescimento está, majoritariamente, atribuído à conclusão da aquisição da Fasternet, conforme citado acima. Por meio dos mais avançados padrões de engenharia e construção de rede, aliados a um processo rigoroso de diligência nos ativos adquiridos através da avenida inorgânica, a Desktop encerrou o 1T23 com uma rede de 55 mil km, composta por, aproximadamente, 100% de fibra óptica própria. Com alta capacidade de transmissão de dados, resiliência e baixa latência, essa infraestrutura é o resultado dos relevantes investimentos que a Desktop realizou nos últimos anos, e representa um importante ativo da Companhia.

Expansão geográfica e desempenho comercial

Ao término do trimestre, a Companhia conquistou 29 mil adições líquidas orgânicas à base de assinantes, o que representa um crescimento de 24% em relação ao 4T22. É válido destacar que houve a retomada de crescimento através do amadurecimento das iniciativas comerciais, buscando melhor equilíbrio entre nível de captura de clientes, preservação de caixa e controle de *churn*.

Entrega de sólidos resultados financeiros

A Receita Líquida da Desktop no 1T23 apresentou crescimento de 42% em relação ao 1T22, e de 12% versus o 4T22, totalizando R\$ 222 milhões. O relevante incremento de receitas reflete a captura de novos clientes orgânicos e inorgânicos, incluindo 1 (um) mês de receita de Fasternet, bem como o reposicionamento do ticket da companhia pelo lançamento do novo portfólio de planos em 2022. O EBITDA Ajustado da Companhia atingiu R\$ 110 milhões no 1T23, superando o crescimento das receitas na comparação anual, e alcançando uma margem de 50%.

Ainda, em março/2023, foi concluído o processo de Aumento de Capital Privado da Companhia, resultando em um aporte de R\$ 250 milhões, com emissão de 27.780.979 novas ações DESK3. Além de viabilizar o crescimento da Companhia, os recursos da operação contribuem para manter a alavancagem da Desktop em patamar saudável. Ao final do 1T23, a relação Dívida Líquida/EBITDA Proforma Anualizado era de 2,3x.

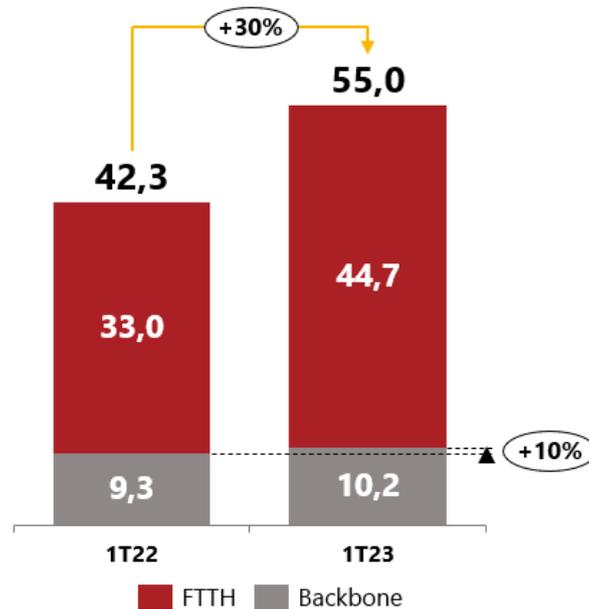
A Companhia agradece a seus colaboradores, clientes e parceiros de negócio pelos resultados do trimestre.

Desempenho Operacional

Extensão de Rede ('000 km)

Adição de 12,6 mil km de rede entre o 1T22 e o 1T23, o que representa um crescimento de 30%, sendo: (i) 11,7 mil km de rede de acesso (36% de crescimento) e (ii) 0,9 mil km de *backbone* (10% de crescimento).

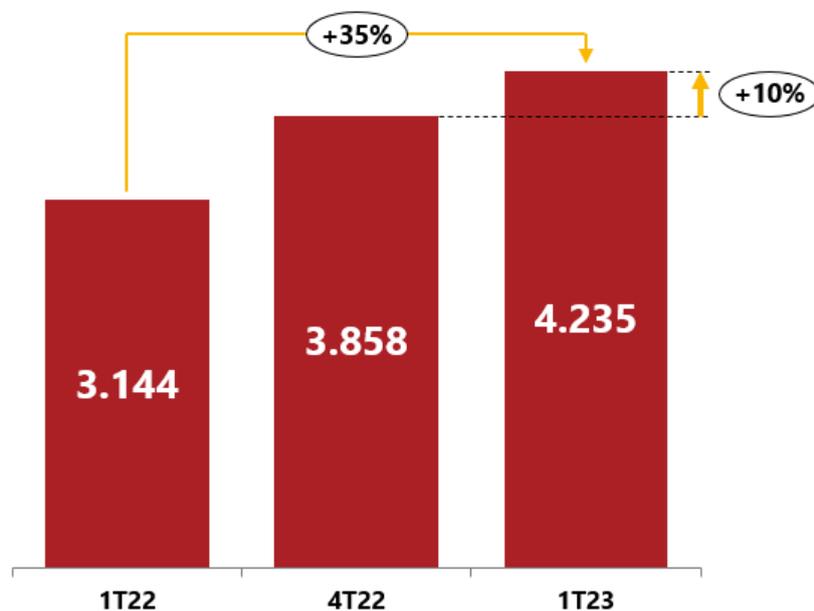
Figura 6 - Extensão da Rede ('000 KM)



Casas Passadas (HPs)

Incremento de aproximadamente 380 mil *Homes Passed* (Casas Passadas) na comparação anual, atingindo 4,2 milhões de casas em março de 2023, crescimento de 35% em relação ao 1T22 e 10% em relação ao 4T22.

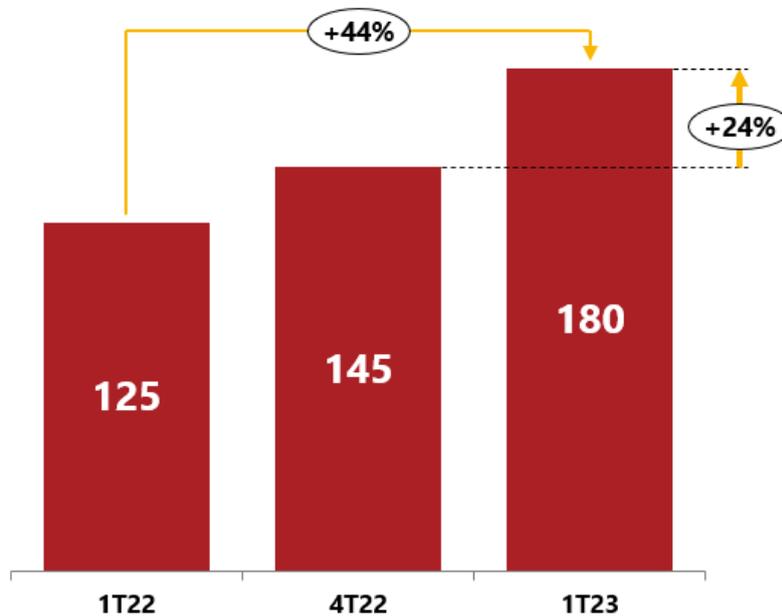
Figura 7 - Casas Passadas (HPs) - ('000)



Cidades Totais

Incremento de 55 novas cidades na cobertura da Companhia entre o 1T22 e o 1T23, crescimento de 44% sobre o número de cidades atendidas no mesmo período do ano anterior. Todas as novas cidades estão em linha com a estratégia da Desktop de expandir geograficamente para áreas adjacentes à operação da Companhia.

Figura 8 - Nº de Cidades Operadas



Casas Conectadas (HCs)

A base de acessos da Companhia apresentou um crescimento de 43% em relação ao final do 1T22, chegando a 955 mil casas conectadas. Em relação ao final do 4T22, o crescimento foi de 18%. A evolução da base de acessos da Companhia se deu em função de dois fatores: (i) conclusão da aquisição da Fasternet, adicionando 116 mil clientes à base; e (ii) captura de 29 mil novos assinantes líquidos orgânicos, 24% acima na comparação trimestral, reflexo do amadurecimento das frentes comerciais focadas na otimização de nível de adições, geração de caixa e controle do *churn*.

Figura 9 - Evolução de Casas Conectadas - ('000)

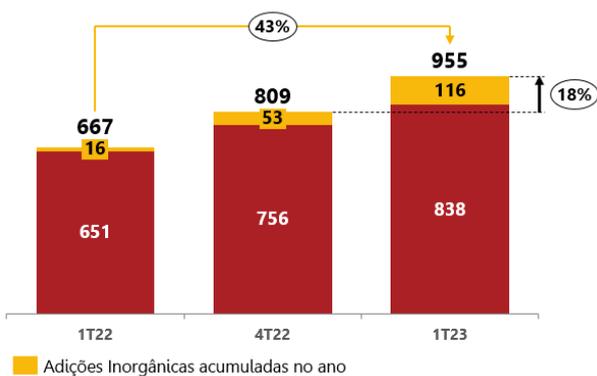
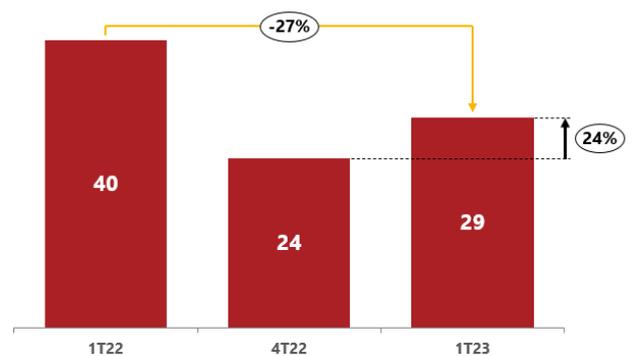


Figura 10 - Adições Orgânicas Líquidas Trimestrais - ('000)



Desempenho Econômico-Financeiro

Receita Líquida

A Receita Líquida totalizou R\$ 222,0 milhões no 1T23, crescimento de 42% quando comparado com 1T22. A evolução deveu-se, principalmente, ao incremento de adições líquidas orgânicas e inorgânicas, como consequência do aumento da penetração da rede existente e da significativa ampliação de cobertura geográfica via expansão orgânica e M&As, contemplando 55 novas cidades na comparação anual do 1T23 com o 1T22.

R\$ Mil	1T23	1T22	Var. %
Receita Bruta	260.398	194.944	34%
(-) Impostos e Deduções	(38.363)	(38.158)	1%
Receita Líquida	222.035	156.786	42%
(-) Custos dos Serviços Prestados	(55.908)	(45.773)	22%
Lucro Bruto	166.127	111.013	50%
<i>Margem Bruta (%)</i>	<i>75%</i>	<i>71%</i>	<i>4 p.p</i>

EBITDA Ajustado

A Desktop atingiu R\$ 110 milhões de EBITDA Ajustado no 1T23, uma evolução de 61% na comparação anual, e 10% acima do 4T22. Com uma margem EBITDA de 50%, a Companhia entregou uma evolução de 6 p.p. versus o mesmo período do ano anterior, evidenciando (i) os ganhos de alavancagem operacional gerada pelo aumento de penetração das portas construídas, (ii) incremento da captura de sinergias nas empresas adquiridas e (iii) ganhos de eficiência através dos esforços de redução de custos e despesas.

A Companhia divulga seu EBITDA Ajustado excluindo outras receitas (despesas) operacionais não recorrentes por entender que não devem ser consideradas no cálculo da geração recorrente de caixa operacional.

O EBITDA Ajustado é calculado a partir do lucro (prejuízo) líquido, acrescido das depreciações e amortizações, dos tributos sobre o lucro, do resultado financeiro líquido e do resultado de outras receitas/despesas de caráter não operacional e/ou não recorrente, como as despesas pontuais de M&As (ex. advogados e auditores) e despesas relacionadas ao *Stock Option Plan*.

R\$ Mil	1T23	1T22	Var. %
Lucro Líquido	21.154	9.055	134%
Resultado Financeiro	(46.629)	(27.059)	72%
IR/CS	(5.702)	(3.763)	52%
Depreciação e Amortização	(36.190)	(22.927)	58%
EBITDA¹	109.675	62.804	75%
<i>Margem EBITDA (%)</i>	<i>49%</i>	<i>40%</i>	<i>9 p.p</i>
Despesas Não-Recorrentes e/ou Não-Operacionais	(768)	(5.853)	-87%
Despesas Não-Recorrentes de M&As	(159)	(3.862)	-96%
Stock Option Plan	(609)	(1.991)	-69%
EBITDA Ajustado²	110.443	68.657	61%
<i>Margem EBITDA Ajustada (%)</i>	<i>50%</i>	<i>44%</i>	<i>6 p.p</i>

- 1- EBITDA calculado conforme Instrução CVM 527/2012 (=a partir da soma do lucro líquido, impostos, resultado financeiro e depreciação);
- 2- EBITDA Ajustado para excluir itens não-recorrentes que não devem ser considerados no cálculo de geração corrente de caixa operacional.

Depreciação e Amortização

A Depreciação e Amortização totalizou R\$ 36,2 milhões no 1T23, crescimento de 58% quando comparado com o 1T22. Tal crescimento foi oriundo dos maiores investimentos em expansão de rede, instalação de clientes e dos M&As.

R\$ Mil	1T23	1T22	Var. %
Depreciação & Amortização	(36.190)	(22.927)	58%

Resultado Financeiro

O Resultado Financeiro foi negativo em R\$ 46,6 milhões no 1T23. O aumento em relação ao 1T22 se deve ao maior endividamento da Companhia e à elevação da curva do CDI entre os períodos. Durante o 3T22, ocorreu o reconhecimento de juros retroativo referente às parcelas a pagar de M&As, devido a reformulação da metodologia contábil aplicada. Dessa forma, a Companhia apresenta a visão ajustada para melhor comparabilidade.

R\$ Mil	1T23	1T22	Var. %
Resultado Financeiro Líquido	(46.629)	(27.059)	72%
(+) Receita Financeira	9.817	12.825	-23%
(-) Despesa Financeira	(56.446)	(39.884)	42%
Ajuste referente a juros do 4T21 e 6M22	-	(4.930)	NM
(-) Juros de parcelas à pagar de M&As referente ao 4T21 e 6M22	-	(4.930)	NM
Resultado Financeiro Ajustado Líquido	(46.629)	(31.989)	46%

Lucro Líquido Ajustado

O Lucro Líquido Ajustado totalizou R\$ 25,9 milhões no 1T23, aumento de 140% quando comparado ao 1T22.

A Companhia apresentou uma evolução de margem líquida principalmente em função do aumento da margem EBITDA, conforme descrito acima. Tal movimento foi parcialmente compensado por maiores despesas financeiras, dado o aumento da taxa de juros.

R\$ Mil	1T23	1T22	Var. %
Lucro Líquido	21.154	9.055	134%
<i>Margem Líquida (%)</i>	<i>10%</i>	<i>6%</i>	<i>4 p.p</i>
Despesas Não-Recorrentes e/ou Não-Operacionais²	(4.760)	(1.721)	177%
Despesas Não-Recorrentes de M&As	(105)	(2.549)	-96%
Stock Option Plan	(402)	(1.314)	-69%
Amortização de mais-valia	(4.253)	(1.112)	282%
Juros de parcelas à pagar de M&As referente ao 4T21 e 6M22	-	3.254	NM
Lucro Líquido Ajustado¹	25.914	10.776	140%
<i>Margem Líquida Ajustada (%)</i>	<i>12%</i>	<i>7%</i>	<i>5 p.p</i>

- 1- Lucro Líquido Ajustado para excluir itens não-recorrentes que não devem ser considerados no cálculo de geração corrente de lucros;
- 2- Montantes líquidos de impostos a uma alíquota de 34%.

Receita Líquida e EBITDA Proforma Anualizados

Abaixo, é apresentada a visão anualizada da Receita Líquida e EBITDA Ajustado do 1T23, com o intuito de dar maior clareza quanto ao real efeito do acelerado crescimento da Companhia.

A “Receita Líquida Proforma Anualizada” atingiu aproximadamente R\$ 968 milhões, 36% superior ao montante registrado no acumulado de 2022, enquanto o “EBITDA Ajustado Proforma Anualizado” totalizou aproximadamente R\$ 486 milhões, 43% superior ao EBITDA de 2022.

Figura 11 – Receita Líquida Proforma Anualizada (R\$ milhões)

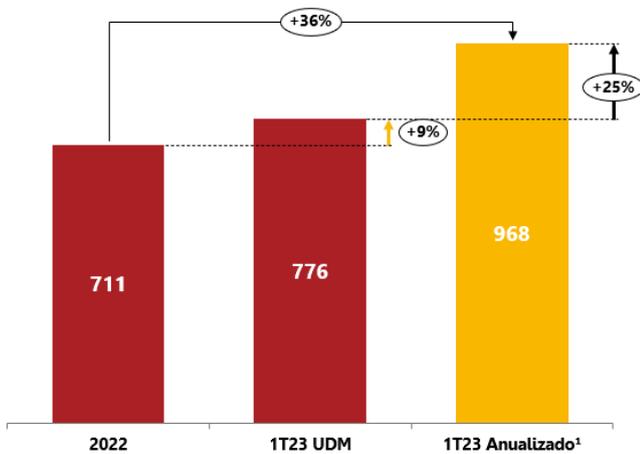
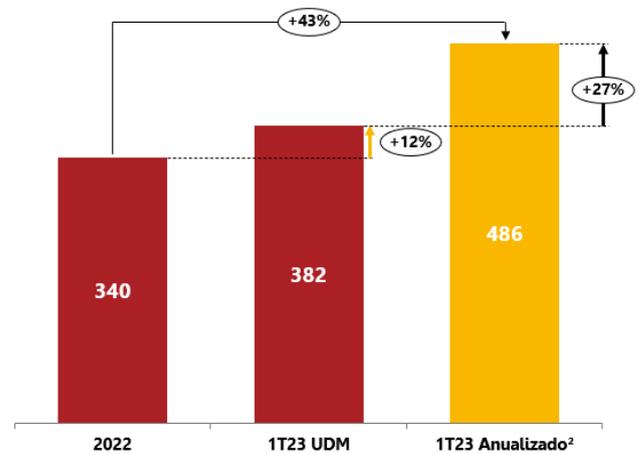


Figura 12 – EBITDA Ajustado Proforma Anualizado (R\$ milhões)



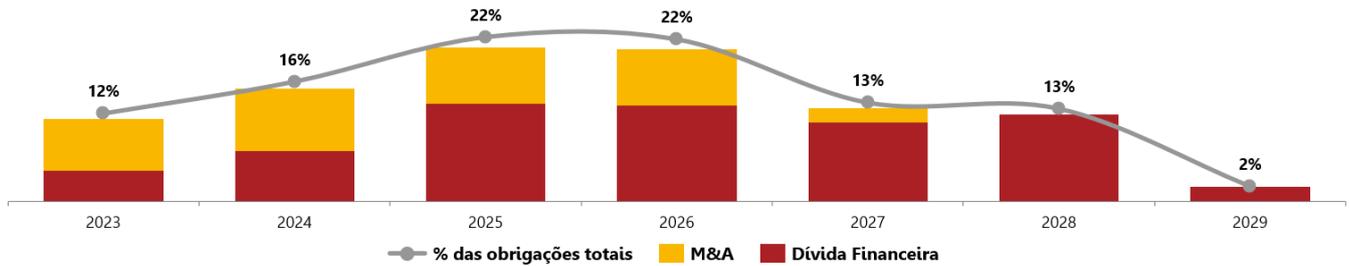
- 1- Considera a receita líquida anualizada do 1T23 de todas as empresas, com exceção da Fasternet, ou seja, a receita líquida do 1T23 multiplicada por 4. Para Fasternet, foi considerado a receita líquida auditada do mês de março/23 multiplicada por 12;
- 2- Considera o EBITDA Ajustado anualizado do 1T23 de todas as empresas, com exceção da Fasternet, ou seja, o EBITDA Ajustado do 1T23 multiplicado por 4. Para Fasternet, foi considerado o EBITDA Ajustado auditado do mês de março/23 multiplicado por 12.

Liquidez e Endividamento

A Companhia encerrou o 1T23 com uma dívida líquida de R\$ 1.138,4 milhões, o que representa 2,3x o EBITDA Proforma Anualizado. É válido destacar a redução da alavancagem em 0,3x Dívida Líquida/EBITDA Proforma Anualizado em relação ao 4T22, após o aumento de capital privado de R\$ 250 milhões realizado no trimestre.

Liquidez (R\$ Mil)	1T23	1T22	Var. %	4T22	Var. %
(+) Caixa e Equivalentes de Caixa	130.183	192.260	-32%	68.629	90%
(+) Aplicações Financeiras	103.919	327.876	-68%	182.793	-43%
Disponibilidades	234.102	520.136	-55%	251.422	-7%
Endividamento (R\$ Mil)	1T23	1T22	Var. %	4T22	Var. %
(-) Debêntures	792.354	551.705	44%	817.640	-3%
(-) Empréstimos e Financiamentos	62.459	326.784	-81%	63.609	-2%
Dívida Bruta	854.813	878.489	-3%	881.249	-3%
(-) Disponibilidades	234.102	520.136	-55%	251.422	-7%
Dívida Líquida	620.711	358.353	73%	629.827	-1%
Compromissos M&As (R\$ Mil)	1T23	1T22	Var. %	4T22	Var. %
(-) Parcelas a Prazo M&As	517.684	365.507	42%	448.240	15%
Dívida Líquida + Parcelas a Prazo M&As	1.138.395	723.860	57%	1.078.067	6%
Alavancagem (R\$ Mil)	1T23	1T22	Var. %	4T22	Var. %
EBITDA Proforma Anualizado	485.763	274.628	77%	414.824	17%
Dívida Líquida/EBITDA Proforma Anualizado (x)	2,3x	2,6x	-0,3x	2,6x	-0,3x

Cronograma da Dívida

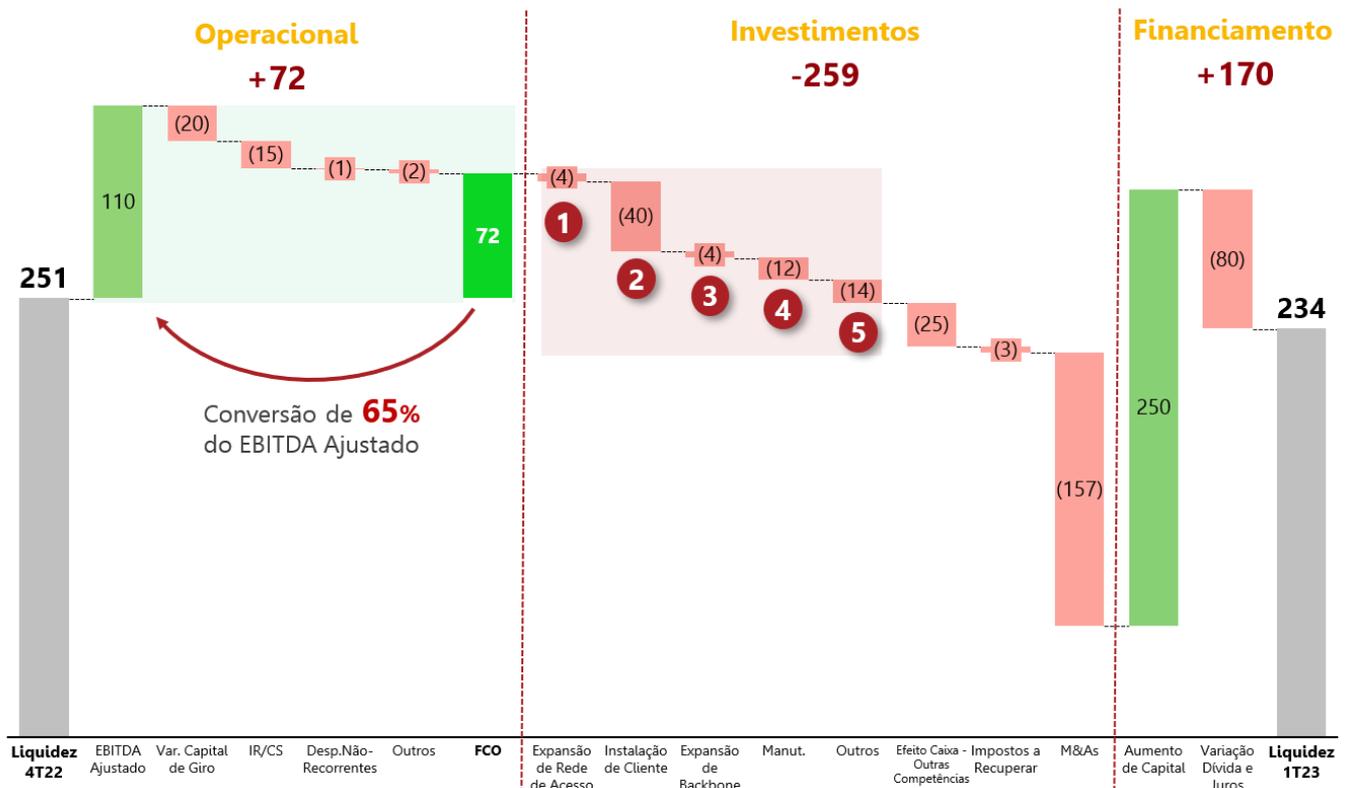


Fluxo de Caixa

A Companhia encerrou o 1T23 com R\$ 234 milhões em caixa e aplicações financeiras. Durante o 1T23, a Desktop converteu 65% do EBITDA em fluxo de caixa operacional. O fluxo de caixa de investimentos ajustado (CAPEX), totalizou R\$ 259 milhões, composto, principalmente, por (i) R\$ 157 milhões em dispêndios direcionados ao pagamento de parcelas das operações de M&A realizadas; e (ii) R\$ 40 milhões utilizados para instalação de novos clientes.

A Companhia fornece a visão com alguns ajustes gerenciais de seu fluxo de caixa e de seu CAPEX com o objetivo de dar maior clareza em relação à fonte e destino de seus recursos.

(R\$ Milhões)

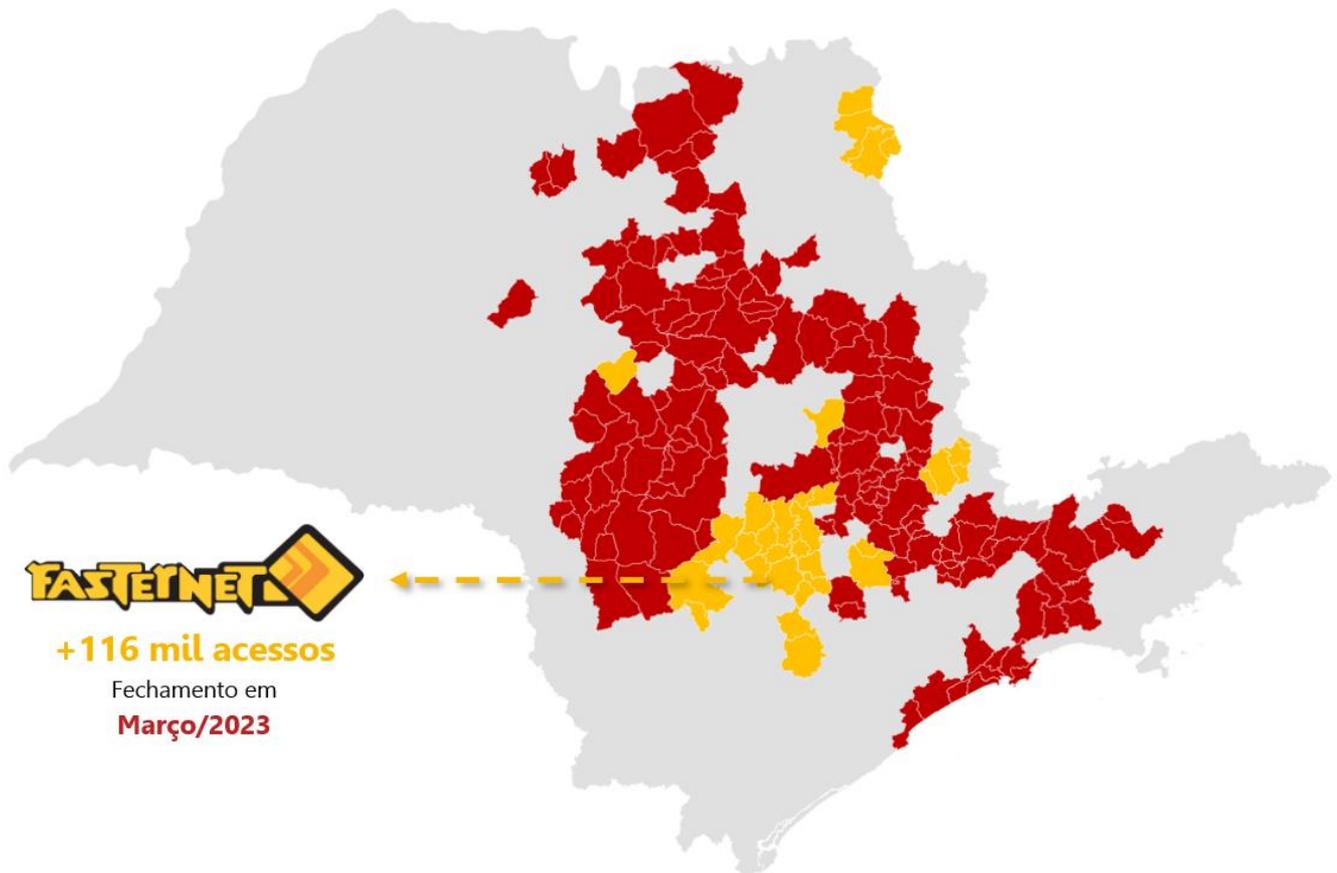


É válido destacar que o CAPEX é composto pelas adições ao imobilizado e intangível, e que esse montante inclui (i) compras para projetos que ainda estão em fase de execução, ou seja, que não foram lançados comercialmente (“CAPEX Pré-Operacional”) e (ii) eventuais compras que estão em estoque (“Capex Estoque”). Para fins de clareza do CAPEX unitário (por porta e adição bruta), realizamos ajustes de incremento e redução de estoques.

	CAPEX (R\$ Mil)	1T23
1	Expansão de rede de acesso	4.463
	Aumento (redução) estoque	(439)
	Expansão de rede de acesso - ajustado	4.902
	Portas Adicionadas (mil)	20
	CAPEX/PORTA	250
2	Instalação de Clientes	39.950
	Aumento (redução) estoque	(13.676)
	Instalação de Clientes - ajustado	53.625
	Adições Brutas (mil)	91
	CAPEX/ADIÇÕES BRUTAS	587
3	Expansão de Backbone	3.938
	% DO CAPEX TOTAL	5%
4	Manutenção	12.341
	% DA RECEITA LÍQUIDA	6%
5	T.I.	8.382
5	Veículos	408
5	Outros	4.802
	CAPEX ajustado Total	74.289

Aquisições

Durante o 1T23, a Companhia concluiu a operação de 70% (setenta por cento) das quotas representativas do capital social da Cilnet Comunicação e Informática Ltda. (“Fasternet”), através de sua controlada Desktop Internet Ltda. A Fasternet presta serviços de internet de banda larga com tecnologia de fibra óptica no interior do Estado de São Paulo nos municípios de Tatuí, Cerquilha, Boituva, Amparo, Rio Claro, Itu e mais de 30 outros municípios da região.



A aquisição da Fasternet está alinhada com a estratégia da Desktop, que foca em players (i) que atuem nas regiões adjacentes à operação atual da Companhia, (ii) que sejam líderes em seus respectivos mercados, (iii) com ganho consistente de *market share*, (iv) e que abram mercado a fim de potencializar o crescimento orgânico da Companhia.

Anexo

Balço Patrimonial – Consolidado

R\$ Mil	1T23	2022
ATIVO TOTAL	2.896.223	2.520.858
Ativo Circulante	420.754	393.219
Caixa e equivalentes de caixa	130.183	68.629
Aplicações financeiras	103.919	182.793
Contas a receber de clientes	113.012	82.546
Impostos a recuperar	42.356	38.681
Imposto de renda e contribuição social	3.627	918
Outras contas a receber - Partes relacionadas	5.190	2.347
Outros ativos	22.467	17.305
Ativo Não Circulante	2.475.469	2.127.639
Impostos a recuperar	38.045	38.041
Imposto de renda e contribuição social diferido	72.619	61.407
Depósitos judiciais	2.830	2.516
Outros ativos	39.434	34.424
Imobilizado	1.299.529	1.161.483
Direito de uso	65.412	36.112
Intangível	957.600	793.656
PASSIVO E PATRIMÔNIO LÍQUIDO	2.896.223	2.520.858
Passivo Circulante	421.244	453.927
Fornecedores	60.438	83.378
Contas a Pagar (M&A)	91.792	162.073
Contas a pagar (M&A) Partes relacionadas	57.179	14.342
Empréstimos e financiamentos	19.538	18.411
Debêntures	69.017	73.040
Obrigações trabalhistas e sociais	43.900	41.926
Obrigações tributárias	31.438	28.148
Dividendos a Pagar	2.594	2.594
Imposto de renda e contribuição social	6.343	10.400
Passivo de arrendamento	31.373	17.305
Outras obrigações	7.632	2.310
Passivo Não Circulante	1.246.806	1.115.062
Contas a Pagar (M&A)	250.098	245.532
Contas a pagar (M&A) Partes relacionadas	118.615	26.293
Empréstimos e financiamentos	42.921	45.198
Debêntures	723.337	744.600
Imposto de renda e contribuição social diferido	46.184	-
Obrigações Tributárias	7.953	9.540
Passivo de arrendamento	34.388	20.605
Provisões para contingências	21.743	21.727
Outras obrigações	1.567	1.567
Patrimônio Líquido	1.228.173	951.869
Capital social	951.875	751.846
Reserva de capital	87.927	39.626
Reserva de lucros	144.412	142.104
Lucro do Período	18.019	-
Patrimônio Líquido atribuído aos acionistas controladores	1.202.233	933.576
Patrimônio Líquido atribuído aos acionistas não controladores	25.940	18.293

Demonstração de Resultado – Consolidado

R\$ Mil	1T23	1T22	Var. %
Receita Bruta	260.398	194.944	34%
(-) Impostos e Deduções	(38.363)	(38.158)	1%
Receita Líquida	222.035	156.786	42%
(-) Custos dos Serviços Prestados	(55.908)	(45.773)	22%
Lucro Bruto	166.127	111.013	50%
<i>Margem Bruta (%)</i>	<i>75%</i>	<i>71%</i>	<i>4 p.p</i>
(-) Despesas Comerciais	(25.830)	(15.453)	67%
(-) Despesas Gerais e Administrativas	(22.812)	(27.100)	-16%
(+/-) Outras receitas (despesas) operacionais	1.887	1.318	43%
(-) Depreciação e amortização	(36.190)	(22.927)	58%
(-) Perda por redução ao valor recuperável de contas a receber	(9.697)	(6.974)	39%
(-) Resultado Financeiro	(46.629)	(27.059)	72%
Lucro (Prejuízo) Antes de IR/CS (LAIR)	26.856	12.818	110%
(+/-) IR/CS	(5.702)	(3.763)	52%
Lucro (Prejuízo) Líquido	21.154	9.055	134%
<i>Margem Líquida (%)</i>	<i>10%</i>	<i>6%</i>	<i>4 p.p</i>

R\$ Mil	1T23	1T22	Var. %
Lucro Líquido	21.154	9.055	134%
Resultado Financeiro	(46.629)	(27.059)	72%
IR/CS	(5.702)	(3.763)	52%
Depreciação e Amortização	(36.190)	(22.927)	58%
EBITDA¹	109.675	62.804	75%
<i>Margem EBITDA (%)</i>	<i>49%</i>	<i>40%</i>	<i>9 p.p</i>
Despesas Não-Recorrentes e/ou Não-Operacionais	(768)	(5.853)	-87%
Despesas Não-Recorrentes de M&As	(159)	(3.862)	-96%
Stock Option Plan	(609)	(1.991)	-69%
EBITDA Ajustado²	110.443	68.657	61%
<i>Margem EBITDA Ajustada (%)</i>	<i>50%</i>	<i>44%</i>	<i>6 p.p</i>

1- EBITDA calculado conforme Instrução CVM 527/2012 (=a partir da soma do lucro líquido, impostos, resultado financeiro e depreciação);

2- EBITDA Ajustado para excluir itens não-recorrentes que não devem ser considerados no cálculo de geração corrente de caixa operacional.

R\$ Mil	1T23	1T22	Var. %
Lucro Líquido	21.154	9.055	134%
<i>Margem Líquida (%)</i>	<i>10%</i>	<i>6%</i>	<i>4 p.p</i>
Despesas Não-Recorrentes e/ou Não-Operacionais²	(4.760)	(1.721)	177%
Despesas Não-Recorrentes de M&As	(105)	(2.549)	-96%
Stock Option Plan	(402)	(1.314)	-69%
Amortização de mais-valia	(4.253)	(1.112)	282%
Juros de parcelas à pagar de M&As referente ao 4T21 e 6M22	-	3.254	NM
Lucro Líquido Ajustado¹	25.914	10.776	140%
<i>Margem Líquida Ajustada (%)</i>	<i>12%</i>	<i>7%</i>	<i>5 p.p</i>

1- Lucro Líquido Ajustado para excluir itens não-recorrentes que não devem ser considerados no cálculo de geração corrente de lucros;

2- Montantes líquidos de impostos a uma alíquota de 34%.

Fluxo de caixa – Consolidado

R\$ Mil	1T23	1T22
Saldo inicial de caixa	68.629	141.493
Fluxo de caixa das atividades operacionais:		
Lucro antes do imposto de renda e da contribuição social	26.856	12.818
Ajustes por:		
Depreciação e amortização	27.858	16.976
Baixas de imobilizado e intangível	291	57
Amortização direito de uso	4.658	5.261
Baixas de direito de uso	(104)	88
Amortização de Mais Valia	3.674	690
Juros sobre empréstimos, financiamentos, debêntures e arrendamentos	36.513	29.924
Apropriação de comissão sobre empréstimos, financiamentos e debêntures	290	278
Juros sobre aplicações financeiras	(5.776)	(7.738)
Atualização financeira parcelamento M&A	13.596	5.297
Atualização financeira sobre contingências	24	-
Provisões para contingências	226	342
(Reversão) Perda por redução ao valor recuperável de contas a receber	883	546
Baixa efetiva de títulos contas a receber	8.814	6.428
Plano de opção de ações	609	1.991
Lucro antes de IR e CS Ajustado	118.412	72.958
Variações de ativos e passivos:		
Contas a receber de clientes	(20.253)	(13.966)
Impostos a recuperar	(3.379)	(9.874)
Depósitos judiciais	(1)	(276)
Outras contas a receber partes relacionadas	(2.843)	-
Outros ativos	1.591	(4.426)
Fornecedores	(54.554)	21.312
Contas a pagar (M&A)	-	21.851
Contas a pagar (M&A) partes relacionadas	-	-
Obrigações trabalhistas e sociais	138	5.584
Obrigações tributárias	2.177	692
Pagamento de contingências	(774)	-
Outras obrigações	(18.773)	(258)
Caixa líquido gerado pelas operações	21.741	93.597
Imposto de renda e contribuição social pagos	(15.333)	(6.167)
Juros pagos	(61.089)	(22.182)
Caixa líquido (aplicado nas) gerado pelas atividades operacionais	(54.681)	65.248
Fluxo de caixa das atividades de investimento:		
Aquisição de aplicações financeiras	(180.126)	(104.129)
Resgates de aplicações financeiras	264.841	97.532
Adiantamento para futuro aumento de capital	2.842	-
Aquisição de investimentos	(75.000)	(10.295)
Aquisição de imobilizado e intangível - Capex	(57.150)	(133.287)
Aquisição de imobilizado e intangível - Ágio e Mais Valia	-	(24.646)
Caixa líquido aplicado nas atividades de investimento	(44.593)	(174.825)
Caixa e equivalentes de caixa obtidos nas aquisições	2.874	3.471
Caixa líquido aplicado nas atividades de investimentos após incorporações	(41.719)	(171.354)
Fluxo de caixa das atividades de financiamento:		
Captação de empréstimos, financiamentos e debêntures	-	250.000
Amortização de empréstimos, financiamentos e debêntures	(5.775)	(84.557)
Comissões sobre empréstimos, financiamentos e debêntures	-	(254)
Aumento de capital social	250.029	427
Pagamento de passivo de arrendamento	(8.013)	(7.076)
Aumento de capital social em subsidiária – Parcela de minoritário	-	-
Pagamento de parcela diferida referente a aquisição de controladas	(78.287)	(1.667)
Caixa líquido (aplicado nas) gerado pelas atividades de financiamento	157.954	156.873
Geração (redução) líquida de caixa e equivalentes	61.554	50.767
Saldo final de caixa	130.183	192.260

Sobre a Desktop S.A.

A **Desktop** é a plataforma de ISP líder de mercado no Estado de São Paulo e uma das maiores do Brasil, conforme dados da Anatel (Agência Nacional de Telecomunicações). Focada no mercado de fibra óptica, a Companhia atua através das melhores práticas de construção de rede para suportar seu crescimento orgânico. Em 2020, a Desktop adotou o modelo de crescimento híbrido, equilibrando expansão orgânica com inorgânica, através da aquisição dos melhores ativos nas adjacências de sua operação. Com 55 mil quilômetros de rede de fibra óptica e aproximadamente 3.200 colaboradores, a Companhia tem o compromisso de entregar a melhor experiência de ponta-a-ponta aos Clientes. As ações da Desktop são negociadas na B3 (**DESK3**) desde julho de 2021. Para mais informações, visite: www.ri.desktop.com.br

Aviso Legal

Algumas afirmações contidas neste documento podem ser afirmações sobre expectativas futuras. Tais afirmações estão sujeitas a riscos conhecidos e desconhecidos e incertezas que podem fazer com que tais expectativas não se concretizem ou sejam substancialmente diferentes do que era esperado. Estes riscos incluem, entre outros, modificações na demanda futura pelos produtos da Companhia, modificações nos fatores que afetam os preços domésticos e internacionais dos produtos, mudanças na estrutura de custos, modificações na sazonalidade dos mercados, mudanças nos preços praticados pelos concorrentes, variações cambiais, mudanças no cenário político-econômico brasileiro, nos mercados emergentes e internacional. As afirmações sobre expectativas futuras não foram revisadas pelos auditores independentes



Relações com Investidores

ri@desktop.net.br

www.ri.desktop.com.br

