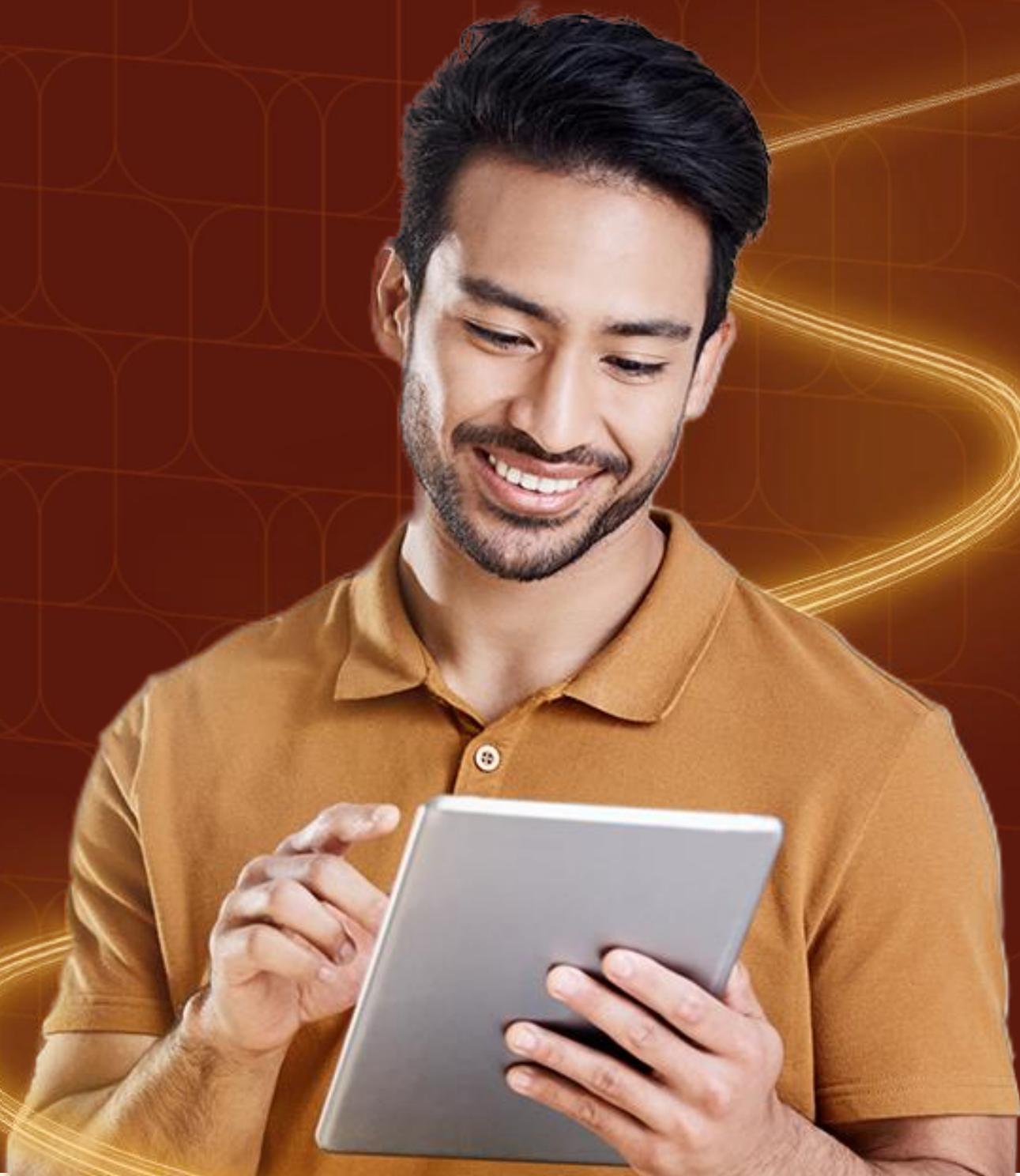


DESKTOP

RELEASE DE
RESULTADOS

1T24



Desktop Divulga Resultados do Primeiro Trimestre de 2024

Destaques

- Segundo dados da Anatel, a Desktop liderou o crescimento orgânico de base de assinantes no primeiro trimestre de 2024, tanto considerando suas cidades de atuação quanto entre os maiores players de banda larga fixa do Brasil;
- A Companhia lançou seu portfólio na virada do ano para 2024 e ampliou este novo portfólio ao final do 1T24, com as melhores soluções de conectividade para os clientes e com diversas ações de brand awareness, e mantém crescimento, tendo alcançado recorde comercial no 1T24;
- Mantendo a consistência na entrega de rentabilidade, a Desktop entregou margem EBITDA ajustada de 51% no 1T24. A margem líquida ajustada alcançou 16% no período.

Sumaré, 08 de maio de 2024 - A **Desktop S.A.** (“Desktop” ou “Companhia”) (B3: DESK3), ISP líder de mercado no estado de São Paulo e uma das maiores do Brasil, anunciou hoje o seu resultado consolidado do primeiro trimestre de 2024 (1T24).

As informações consolidadas foram preparadas de acordo com as normas da CVM e estão em conformidade com as normas internacionais de contabilidade (IFRS) emitidas pelo *International Accounting Standards Board* (IASB). Métricas ajustadas, expurgando-se eventos não recorrentes, são também disponibilizadas para uma melhor comparabilidade. Informações não financeiras, tais como volume, quantidade, preço médio e cotação média em reais, não foram objeto de revisão pelos auditores independentes.

Teleconferência

09 de maio de 2024
11h00 (BRT)

[Clique aqui](#)

Sumário dos Resultados do 1T24

- **Receita Líquida:** R\$ 268 milhões, crescimento de 21% em relação ao 1T23, e de 2% em relação ao 4T23;
- **EBITDA Ajustado:** R\$ 138 milhões, crescimento de 25% em relação ao 1T23, e de 2% comparado ao 4T23. A margem EBITDA ajustada totalizou 51% no trimestre, 2p.p. acima da margem apresentada no 1T23;
- **Lucro Líquido Ajustado:** R\$ 43 milhões, crescimento de 67% em relação ao 1T23;
- **Caixa Total (EoP):** R\$ 364 milhões em 31/03/2024;
- **Casas Conectadas (HCs):** 1.046 mil assinantes em março de 2024, representando crescimento de 10% em relação ao mesmo período de 2023;
- **Casas Passadas (HPs):** 4,4 milhões de *Homes Passed* em março de 2024, representando um crescimento de 3% em relação ao mesmo período de 2023;
- **Infraestrutura:** aproximadamente 55 mil km de rede, sendo 10 mil km de *backbone* e 45 mil km de rede de acesso FTTH. Crescimento de 1% no tamanho da rede em comparação ao final do 1T23.

Contato

E-mail: ri@desktop.net.br
Tel: +55 19 3514-3100
www.ri.desktop.com.br

Figura 1 – Desktop é destaque em crescimento de assinantes em sua área de atuação ('000)

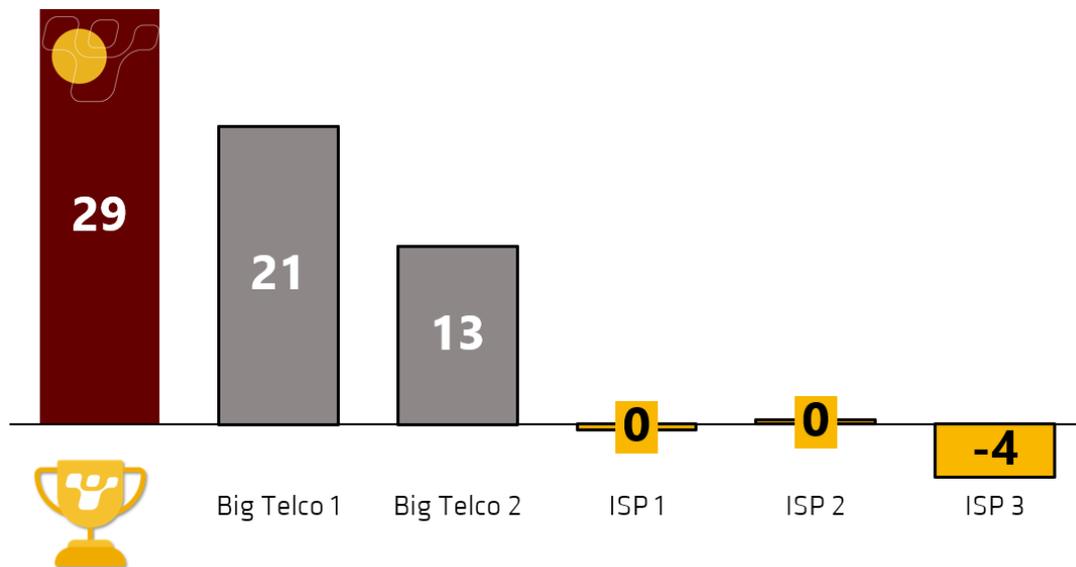
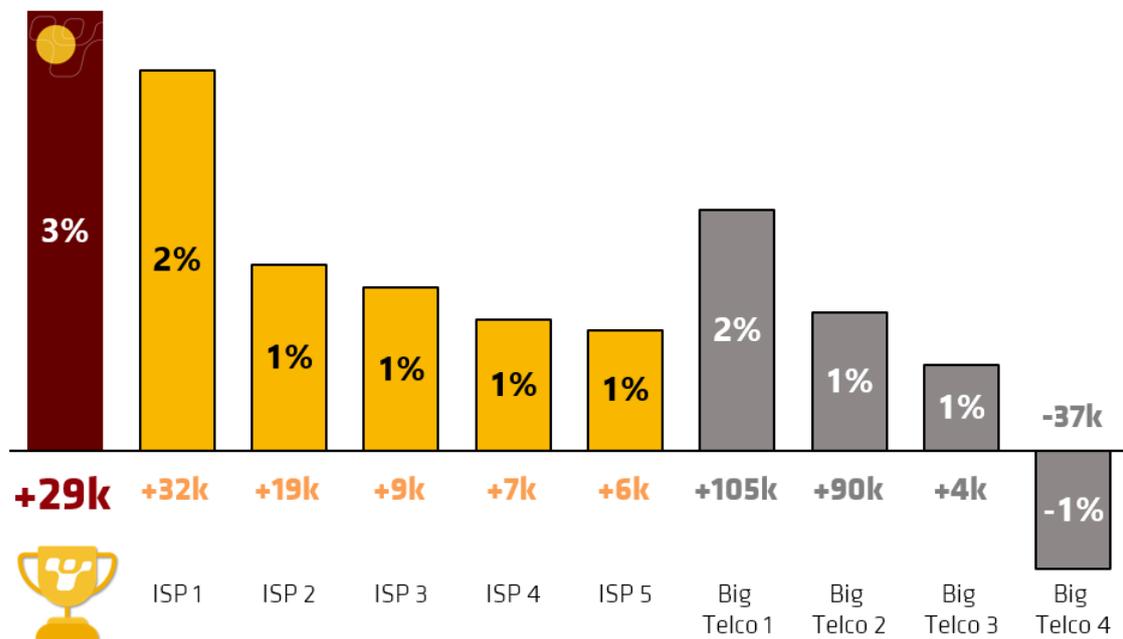


Figura 2 – Desktop é destaque em crescimento orgânico de assinantes (em % da base) no Brasil



Segundo dados Anatel, a Desktop foi a empresa que teve maior aumento de base de assinantes nas cidades em que atua, mantendo também a liderança de crescimento orgânico da base de assinantes no Brasil, em percentual da base, entre os maiores players nacionais.

Resumo Financeiro

R\$ Mil	1T24	1T23	Var. %
Receita Líquida	268.218	222.035	21%
EBITDA Ajustado	137.841	110.443	25%
<i>Margem EBITDA Ajustado (%)</i>	<i>51%</i>	<i>50%</i>	<i>2 p.p</i>
Lucro Líquido Ajustado	43.182	25.914	67%
<i>Margem Líquida Ajustada (%)</i>	<i>16%</i>	<i>12%</i>	<i>4 p.p</i>

Resumo Operacional

Mil	1T24	4T23	3T23	2T23	1T23
Acessos EoP	1.046	1.017	999	976	955
Adições Orgânicas Líquidas (ex-M&As) no trimestre	29	18	23	21	29
Homes Passed EoP	4.352	4.342	4.312	4.243	4.235
Cidades Atendidas (#)	184	184	183	183	182

Mensagem da Administração

Novo portfólio integrado com planos diferenciados

Na virada do ano para 2024, a Desktop atingiu 100% de integração em seu portfólio de produtos, com planos padronizados para as 184 cidades cobertas pela operação da Companhia. Essa integração gera relevantes ganhos de eficiência, uma vez que agora, a Desktop opera campanhas comerciais padronizadas em todo o estado de São Paulo. É válido destacar que, em sincronia ao lançamento do novo portfólio e integração dos planos, a Desktop desdobrou relevantes ações de posicionamento da marca ao longo dos primeiros meses de 2024, incluindo a parceria com os clubes Guarani Futebol Clube e a Associação Atlética Ponte Preta. Dessa forma, a Desktop vem solidificando a sua posição de liderança e se estabelecendo como uma das marcas mais reconhecidas no estado de São Paulo.

Ao final do 1T24, a Desktop ampliou o seu novo portfólio unificado de planos, adequando a sua gama de produtos às latentes necessidades de seu público. Entre os destaques, o plano **Giga Gamer** atende às especificidades dos clientes que atribuem o maior consumo de banda em jogos online, entregando a experiência de **1 Giga + Wi-Fi 6**, além de atendimento especializado, dois pontos cabeados, solução ExitLag que reduz latência e *gift card* para as plataformas como Playstation Network, Steam e Xbox Game Pass. O plano **Giga Black** também foi lançado, sendo a oferta com as melhores soluções de conectividade, contemplando todos os benefícios citados do plano Giga Gamer, além de todo o portfólio de serviços digitais e *streaming* da Companhia. Além dos novos planos, a Desktop adicionou novos produtos à gama de opções para seus clientes, entre eles, o **MAX (HBO + Discovery + Champions League)**, **antivírus** e **serviço de telemedicina**. Ainda em abril, a Companhia fez o **lançamento do seu plano de telefonia móvel** no modelo "*Soft Launch*", oferecido a princípio apenas nas cidades de Araraquara, Hortolândia, Sumaré e Taubaté, mas com planos de expansão da área de cobertura ao longo dos próximos meses.

Desempenho comercial recorde

Durante o 1T24, a Desktop entregou 29 mil adições líquidas orgânicas à base de assinantes, volume 66% maior versus o trimestre imediatamente anterior. O relevante aumento no volume de novos clientes se deu, principalmente, pela resolução dos desafios pontuais de operações que afetaram o nível de instalações no 4T23, e pelo sucesso da estratégia de investimentos e de gestão nas avenidas comerciais digitais, o que representou 52% das vendas da Companhia. Como resultado, a Desktop atingiu um volume recorde de vendas no trimestre. Ao final do período, a Companhia contava com 1.046 mil clientes em sua base.

Consistência na entrega de rentabilidade

A Receita Líquida da Desktop no 1T24 apresentou crescimento de 21% em relação ao 1T23, e de 2% versus o 4T23, totalizando R\$ 268 milhões. O EBITDA Ajustado da Companhia atingiu R\$ 138 milhões no 1T24, uma evolução anual de 25%, resultando em uma margem EBITDA de 51%.

O Lucro Líquido Ajustado da Companhia atingiu R\$ 43 milhões no 1T24, 67% acima do apurado no ano anterior, com uma margem líquida de 16%. A Companhia foi capaz de manter alto nível de lucratividade, como consequência das diversas iniciativas de melhoria de eficiência operacional e da otimização da estrutura fiscal, com as incorporações societárias realizadas ao longo de 2023.

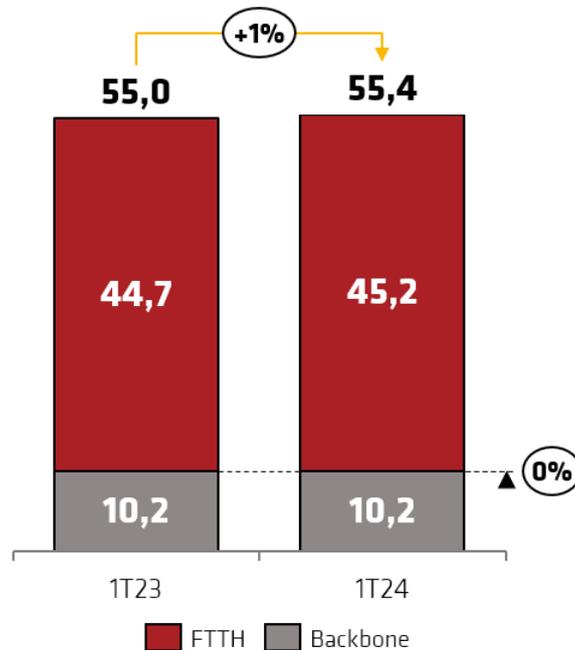
Ao final do 1T24, a relação Dívida Líquida/EBITDA Proforma Anualizado da Desktop foi de 2,5x, representando uma estabilidade versus o mesmo período do ano anterior. É válido destacar que, no período, a agência de *rating* Standard & Poor's (S&P) atribuiu a classificação de crédito corporativo de '**brA+**' para a Desktop, com perspectiva estável, refletindo a expectativa de continuidade do crescimento da Companhia com manutenção da sua solidez financeira. A Companhia agradece a todos os colaboradores e parceiros por mais um trimestre de excelentes resultados financeiros e operacionais.

Desempenho Operacional

Extensão de Rede ('000 km)

Adição de 434 km na infraestrutura da Companhia entre o 1T23 e o 1T24, o que representa um crescimento de 1% na extensão total da rede.

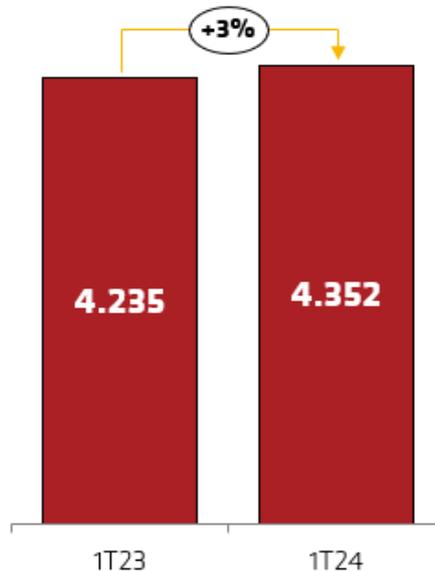
Figura 3 - Extensão da Rede ('000 KM)



Casas Passadas (HPs)

Incremento de aproximadamente 116 mil *Homes Passed* (Casas Passadas) na comparação anual, atingindo 4,4 milhões de casas em março de 2023, crescimento de 3% em relação ao 1T23, em linha com a estratégia da Companhia com foco em rentabilização da rede já construída nos últimos anos.

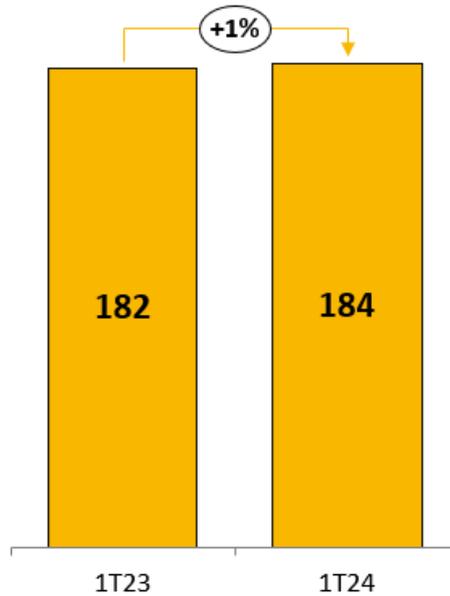
Figura 4 - Casas Passadas (HPs) - ('000)



Cidades Totais

Incremento de 2 novas cidades na cobertura da Companhia entre o 1T23 e o 1T24, crescimento de 1% sobre o número de cidades atendidas no mesmo período do ano anterior. Todas as novas cidades estão em linha com a estratégia da Desktop de expandir geograficamente para áreas adjacentes à operação da Companhia.

Figura 5 - N° de Cidades Operadas



Casas Conectadas (HCs)

A base de acessos da Companhia apresentou um crescimento de 10% em relação ao final do 1T23, totalizando 1.046 mil casas conectadas ao final de março/24. No 1T24, a Companhia, potencializou suas vendas através da atualização da estratégia comercial focada no ecossistema digital, atingindo patamar recorde em vendas, e retomando nível de adições líquidas orgânicas. Ao final do 1T24 a Companhia capturou 29 mil novos assinantes líquidos orgânicos.

Figura 6 - Evolução de Casas Conectadas - ('000)

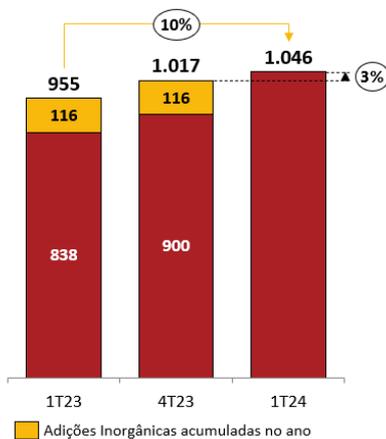


Figura 7 - Adições Orgânicas Líquidas Trimestrais e Mensais - ('000)

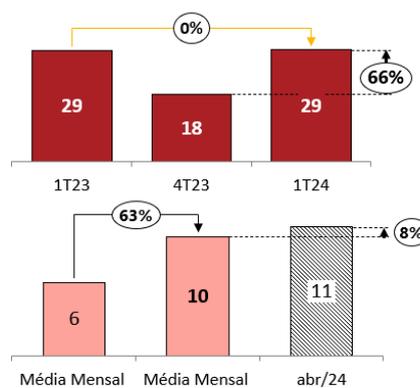
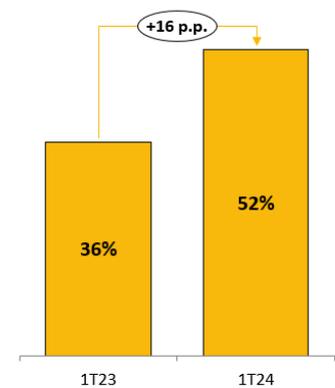


Figura 8 - Vendas do Ecossistema Digital - (%)



Desempenho Econômico-Financeiro

Receita Líquida

A Receita Líquida totalizou R\$ 268 milhões no 1T24, crescimento de 21% quando comparado com 1T23. A evolução deveu-se, principalmente, ao incremento de adições líquidas orgânicas, como consequência do aumento da penetração da rede existente e do M&A da Fasternet.

R\$ Mil	1T24	1T23	Var. %
Receita Líquida	268.218	222.035	21%
(-) Custos dos Serviços Prestados	(64.386)	(55.908)	15%
Lucro Bruto	203.832	166.127	23%
<i>Margem Bruta (%)</i>	<i>76%</i>	<i>75%</i>	<i>1 p.p</i>

EBITDA Ajustado

A Desktop atingiu R\$ 138 milhões de EBITDA Ajustado no 1T24, uma evolução de 25% na comparação anual. A Companhia foi capaz de entregar margem EBITDA ajustada de 51%.

A Companhia divulga seu EBITDA Ajustado excluindo outras receitas (despesas) operacionais não recorrentes por entender que não devem ser consideradas no cálculo da geração recorrente de caixa operacional.

O EBITDA Ajustado é calculado a partir do lucro (prejuízo) líquido, acrescido das depreciações e amortizações, dos tributos sobre o lucro, do resultado financeiro líquido e do resultado de outras receitas/despesas de caráter não operacional e/ou não recorrente, como as despesas pontuais de M&As (ex. advogados e auditores) e despesas relacionadas ao Stock Option Plan.

R\$ Mil	1T24	1T23	Var. %
Lucro Líquido	21.370	21.154	1%
Resultado Financeiro	(45.935)	(46.629)	-1%
IR/CS	(18.830)	(5.702)	230%
Depreciação e Amortização	(50.251)	(36.190)	39%
EBITDA¹	136.386	109.675	24%
<i>Margem EBITDA (%)</i>	<i>51%</i>	<i>49%</i>	<i>1 p.p</i>
Despesas Não-Recorrentes e/ou Não-Operacionais	(1.455)	(768)	89%
Despesas Não-Recorrentes de M&As	-	(159)	NM
Stock Option Plan	(1.455)	(609)	139%
EBITDA Ajustado²	137.841	110.443	25%
<i>Margem EBITDA Ajustada (%)</i>	<i>51%</i>	<i>50%</i>	<i>2 p.p</i>

1- EBITDA calculado conforme Resolução CVM nº 156/2022 (=a partir da soma do lucro líquido, impostos, resultado financeiro e depreciação);

2- EBITDA Ajustado para excluir itens não-recorrentes que não devem ser considerados no cálculo de geração corrente de caixa operacional.

Depreciação e Amortização

A Depreciação e Amortização totalizou R\$ 50,3 milhões no 1T24, crescimento de 39% quando comparado com o 1T23. Tal crescimento foi oriundo dos maiores investimentos em rede, instalação de clientes e dos M&As.

R\$ Mil	1T24	1T23	Var. %
Depreciação & Amortização	(50.251)	(36.190)	39%

Resultado Financeiro

O Resultado Financeiro foi negativo em R\$ 45,9 milhões no 1T24. A melhora em relação ao 1T23 se deve principalmente ao menor nível de taxa de juros e maior caixa e equivalentes no período, parcialmente compensado pelo maior endividamento da Companhia.

R\$ Mil	1T24	1T23	Var. %
Resultado Financeiro Líquido	(45.935)	(46.629)	-1%
(+) Receita Financeira	11.942	9.817	22%
(-) Despesa Financeira	(57.877)	(56.446)	3%

Lucro Líquido Ajustado

O Lucro Líquido Ajustado totalizou R\$ 43 milhões no 1T24, evolução de 67% na comparação anual.

A margem líquida do trimestre atingiu 16%, um aumento de 4,4p.p. na comparação anual, principalmente, em função da maior eficiência tributária do grupo Desktop.

R\$ Mil	1T24	1T23	Var. %
Lucro Líquido	21.370	21.154	1%
<i>Margem Líquida (%)</i>	<i>8%</i>	<i>10%</i>	<i>-2 p.p</i>
Despesas Não-Recorrentes e/ou Não-Operacionais	(21.812)	(4.760)	NM
Despesas Não-Recorrentes de M&As ²	-	(105)	NM
Stock Option Plan ²	(960)	(402)	139%
Amortização de mais-valia ²	(6.584)	(4.253)	55%
IR e CS diferidos (ágio gerado por operações de M&A) ³	(14.268)	-	NM
Lucro Líquido Ajustado¹	43.182	25.914	67%
<i>Margem Líquida Ajustada (%)</i>	<i>16%</i>	<i>12%</i>	<i>4 p.p</i>

1- Lucro Líquido Ajustado para excluir itens não-recorrentes que não devem ser considerados no cálculo de geração corrente de lucros;

2- Montantes líquidos de impostos a uma alíquota de 34%;

3- A Companhia registra imposto de renda e contribuição social diferida passiva das amortizações fiscais de ágios da apuração fiscal. Esse passivo é constituído para contrabalançar os efeitos da redução do lucro tributável decorrente dessa amortização fiscal e será realizada a partir do momento da realização dos ágios, ou por teste de recuperabilidade desses ágios ("impairment"). A Companhia ajusta esse montante em seu Lucro Líquido Ajustado, uma vez que a despesa não tem efeito caixa.

Receita Líquida e EBITDA Proforma Anualizados

Abaixo, é apresentada a visão anualizada da Receita Líquida e EBITDA Ajustado do 1T24, com o intuito de dar maior clareza quanto ao real efeito do acelerado crescimento da Companhia.

A “Receita Líquida Proforma Anualizada” atingiu, aproximadamente, R\$ 1.073 milhões, 9% superior ao montante registrado no acumulado de 2023, enquanto o “EBITDA Ajustado Proforma Anualizado” totalizou aproximadamente R\$ 551 milhões, 11% superior ao EBITDA de 2023.

Figura 9 – Receita Líquida Proforma Anualizada (R\$ milhões)

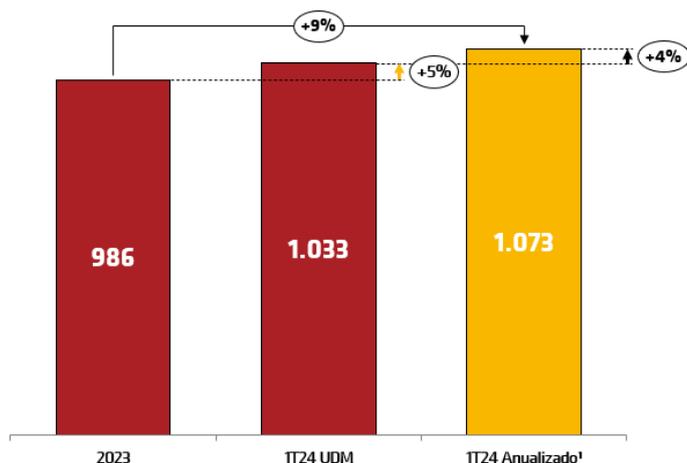
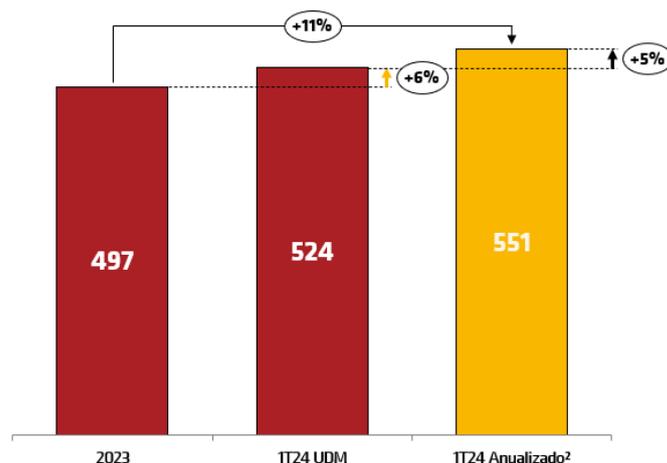


Figura 10 – EBITDA Ajustado Proforma Anualizado (R\$ milhões)



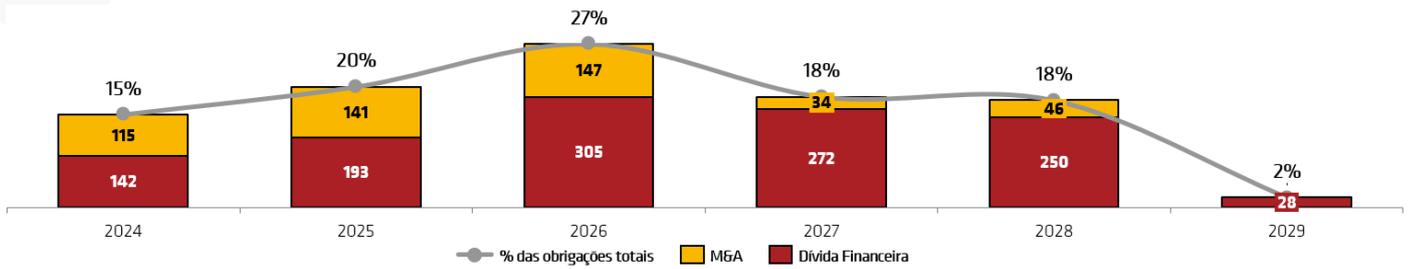
- 1- Considera a receita líquida do 1T24 multiplicada por 4;
- 2- Considera o EBITDA Ajustado do 1T24 multiplicado por 4.

Liquidez e Endividamento

A Companhia encerrou o 1T24 com uma dívida líquida de R\$ 1.353,7 milhões, o que representa 2,5x o EBITDA Proforma Anualizado, em linha com o nível apresentado no 1T23.

Liquidez (R\$ Mil)	1T24	1T23	Var. %
(+) Caixa e Equivalentes de Caixa	231.505	130.183	78%
(+) Aplicações Financeiras	132.297	103.919	27%
Disponibilidades	363.802	234.102	55%
Endividamento (R\$ Mil)	1T24	1T23	Var. %
(-) Empréstimos e Debêntures	1.180.473	854.813	38%
(-) Passivo de Arrendamento	54.632	65.761	-17%
Dívida Bruta	1.235.105	920.574	34%
(-) Disponibilidades	363.802	234.102	55%
Dívida Líquida	871.303	686.472	27%
Compromissos M&As (R\$ Mil)	1T24	1T23	Var. %
(-) Parcelas a Prazo M&As	482.446	517.684	-7%
Dívida Líquida + Parcelas a Prazo M&As	1.353.749	1.204.156	12%
Alavancagem (R\$ Mil)	1T24	1T23	Var. %
EBITDA Proforma Anualizado	551.364	485.763	14%
Dívida Líquida/EBITDA Proforma Anualizado (x)	2,5x	2,5x	0,0x

Cronograma da Dívida (R\$ Milhões)

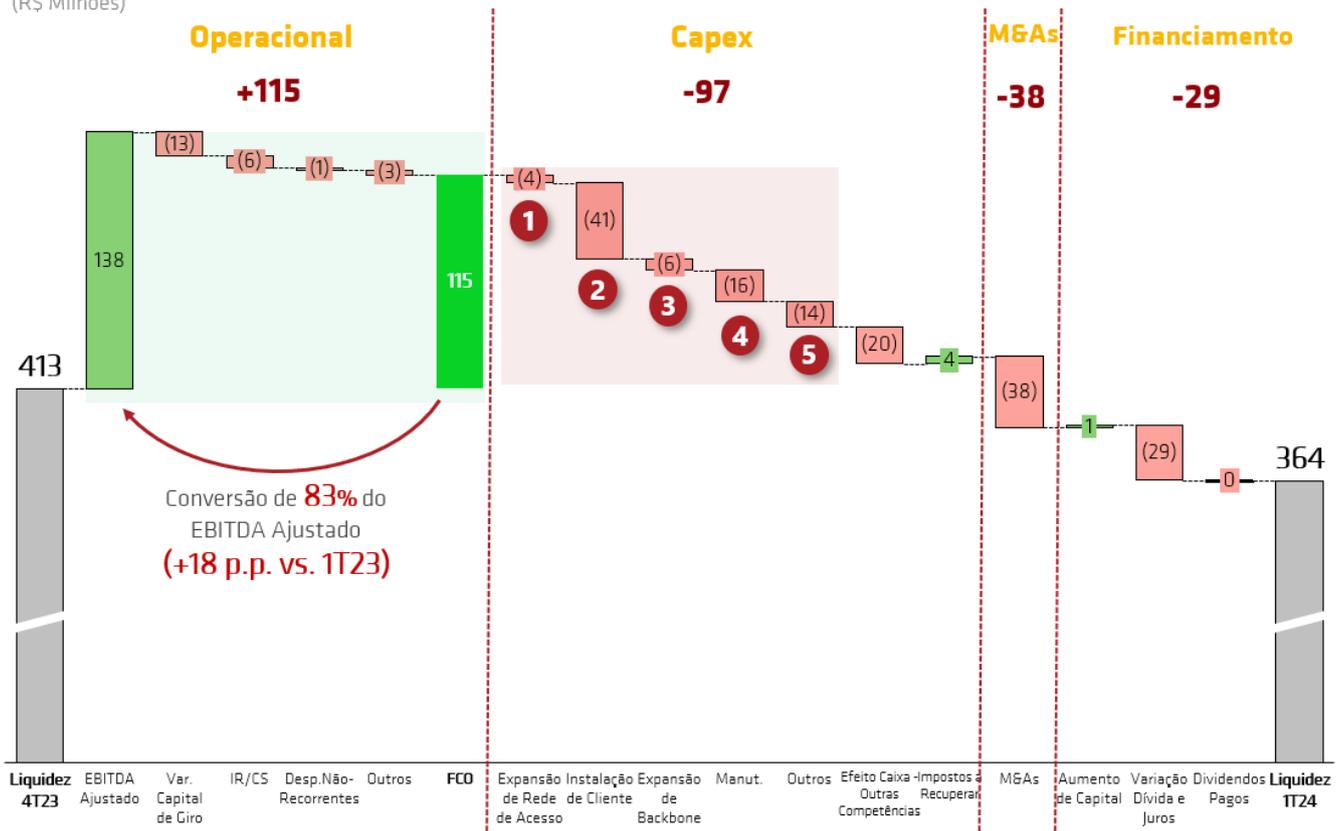


Fluxo de Caixa

A Companhia encerrou o 1T24 com R\$ 364 milhões em caixa e aplicações financeiras. Durante o período, a Desktop converteu 83% do EBITDA em fluxo de caixa operacional. O fluxo de caixa de investimentos ajustado, totalizou R\$ 135 milhões, com destaque para (i) R\$ 38 milhões em dispêndios direcionados ao pagamento de parcelas das operações de M&A realizadas; e (ii) R\$ 41 milhões utilizados para instalação de novos clientes.

A Companhia fornece a visão com alguns ajustes gerenciais de seu fluxo de caixa e de seu CAPEX com o objetivo de dar maior clareza em relação à fonte e destino de seus recursos.

(R\$ Milhões)



É válido destacar que o CAPEX é composto pelas adições ao imobilizado e intangível, e que esse montante inclui (i) compras para projetos que ainda estão em fase de execução, ou seja, que não foram lançados comercialmente (“CAPEX Pré-Operacional”) e (ii) eventuais compras que estão em estoque (“Capex Estoque”). Para fins de clareza do CAPEX unitário (por porta e adição bruta), realizamos ajustes de incremento e redução de estoques.

CAPEX (R\$ Mil)		1T24
1	Expansão de rede de acesso	4.040
	Aumento (redução) estoque	(110)
	Expansão de rede de acesso - ajustado	4.151
	Portas Adicionadas (mil)	18
	CAPEX/PORTA	235
2	Instalação de Clientes	41.022
	Aumento (redução) estoque	(16.793)
	Instalação de Clientes - ajustado	57.815
	Adições Brutas (mil)	103
	CAPEX/ADIÇÕES BRUTAS	560
3	Expansão de Backbone	6.122
	% DO CAPEX TOTAL	8%
4	Manutenção	16.488
	% DA RECEITA LÍQUIDA	6%
5	T.I.	6.010
5	Outros	7.570
	CAPEX ajustado Total	81.252

Anexo

Balço Patrimonial – Consolidado

R\$ Mil	1T24	2023
ATIVO TOTAL	3.245.602	3.258.890
Ativo Circulante	579.821	611.739
Caixa e equivalentes de caixa	231.505	329.655
Aplicações financeiras	132.297	83.543
Contas a receber de clientes	121.610	112.539
Tributos a recuperar	48.056	49.223
Imposto de renda e contribuição social	4.085	2.886
Despesas antecipadas	26.987	22.714
Outros valores a receber	15.281	11.179
Ativo Não Circulante	2.642.605	2.636.102
Tributos a recuperar	39.809	41.050
Imposto de renda e contribuição social diferidos	77.299	91.868
Depósitos judiciais	1.995	2.078
Despesas antecipadas	38.145	34.721
Outros valores a receber	8.255	7.907
Imobilizado	1.454.713	1.413.463
Direito de uso	53.931	42.278
Intangível	968.458	1.002.737
PASSIVO E PATRIMÔNIO LÍQUIDO	3.222.426	3.247.841
Passivo Circulante	508.676	482.101
Fornecedores	66.275	71.112
Contas a pagar por aquisição de empresas	117.648	124.350
Contas a pagar para partes relacionadas	20.001	46.552
Empréstimos e debêntures	195.129	129.765
Passivo de arrendamento	22.772	19.766
Obrigações trabalhistas e sociais	47.739	47.920
Tributos a recolher	28.989	30.595
Imposto de renda e contribuição social	4.258	4.500
Dividendos a Pagar	4.904	5.324
Outros valores a pagar	961	2.217
Passivo Não Circulante	1.421.490	1.471.606
Contas a pagar por aquisição de empresas	250.923	240.682
Contas a pagar para partes relacionadas	93.874	98.827
Empréstimos e debêntures	985.344	1.038.602
Passivo de arrendamento	31.860	23.761
Tributos a recolher	5.327	6.328
Imposto de renda e contribuição social diferidos	35.580	45.116
Provisão para contingências	17.376	16.986
Outros valores a pagar	1.206	1.304
Patrimônio Líquido	1.292.260	1.294.134
Capital social	954.494	953.169
Reserva de capital	64.082	88.482
Reserva de lucros	243.673	242.259
Ações em tesouraria	(1.899)	(316)
Lucro líquido do período	18.864	-
Patrimônio líquido atribuído aos acionistas controladores	1.279.214	1.283.594
Participação de acionistas não controladores	13.046	10.540

Demonstração de Resultado – Consolidado

R\$ Mil	1T24	1T23	Var. %
Receita Bruta	312.156	260.398	20%
(-) Impostos e Deduções	(43.938)	(38.363)	15%
Receita Líquida	268.218	222.035	21%
(-) Custos dos Serviços Prestados	(64.386)	(55.908)	15%
Lucro Bruto	203.832	166.127	23%
<i>Margem Bruta (%)</i>	<i>76%</i>	<i>75%</i>	<i>1 p.p</i>
(-) Despesas Comerciais	(31.091)	(25.830)	20%
(-) Despesas Gerais e Administrativas	(31.336)	(22.812)	37%
(+/-) Outras receitas (despesas) operacionais	2.207	1.887	17%
(-) Depreciação e amortização	(50.251)	(36.190)	39%
(-) Perda por redução ao valor recuperável de contas a receber	(7.226)	(9.697)	-25%
(-) Resultado Financeiro	(45.935)	(46.629)	-1%
Lucro (Prejuízo) Antes de IR/CS (LAIR)	40.200	26.856	50%
(+/-) IR/CS	(18.830)	(5.702)	230%
Lucro Líquido	21.370	21.154	1%
<i>Margem Líquida (%)</i>	<i>8%</i>	<i>10%</i>	<i>-2 p.p</i>

R\$ Mil	1T24	1T23	Var. %
Lucro Líquido	21.370	21.154	1%
Resultado Financeiro	(45.935)	(46.629)	-1%
IR/CS	(18.830)	(5.702)	230%
Depreciação e Amortização	(50.251)	(36.190)	39%
EBITDA¹	136.386	109.675	24%
<i>Margem EBITDA (%)</i>	<i>51%</i>	<i>49%</i>	<i>1 p.p</i>
Despesas Não-Recorrentes e/ou Não-Operacionais	(1.455)	(768)	89%
Despesas Não-Recorrentes de M&As	-	(159)	NM
Stock Option Plan	(1.455)	(609)	139%
EBITDA Ajustado²	137.841	110.443	25%
<i>Margem EBITDA Ajustada (%)</i>	<i>51%</i>	<i>50%</i>	<i>2 p.p</i>

1- EBITDA calculado conforme Resolução CVM nº 156/2022 (=a partir da soma do lucro líquido, impostos, resultado financeiro e depreciação);

2- EBITDA Ajustado para excluir itens não-recorrentes que não devem ser considerados no cálculo de geração corrente de caixa operacional.

R\$ Mil	1T24	1T23	Var. %
Lucro Líquido	21.370	21.154	1%
<i>Margem Líquida (%)</i>	<i>8%</i>	<i>10%</i>	<i>-2 p.p</i>
Despesas Não-Recorrentes e/ou Não-Operacionais	(21.812)	(4.760)	NM
Despesas Não-Recorrentes de M&As ²	-	(105)	NM
Stock Option Plan ²	(960)	(402)	139%
Amortização de mais-valia ²	(6.584)	(4.253)	55%
IR e CS diferidos (ágio gerado por operações de M&A) ³	(14.268)	-	NM
Lucro Líquido Ajustado¹	43.182	25.914	67%
<i>Margem Líquida Ajustada (%)</i>	<i>16%</i>	<i>12%</i>	<i>4 p.p</i>

1- Lucro Líquido Ajustado para excluir itens não-recorrentes que não devem ser considerados no cálculo de geração corrente de lucros;

2- Montantes líquidos de impostos a uma alíquota de 34%;

3- A Companhia registra imposto de renda e contribuição social diferida passiva das amortizações fiscais de ágios da apuração fiscal. Esse passivo é constituído para contrabalançar os efeitos da redução do lucro tributável decorrente dessa amortização fiscal e será realizada a partir do momento da realização dos ágios, ou por teste de recuperabilidade desses ágios ("impairment"). A Companhia ajusta esse montante em seu Lucro Líquido Ajustado, uma vez que não tem efeito caixa.

Fluxo de caixa – Consolidado

R\$ Mil	1T24	1T23
Saldo inicial de caixa	329.655	68.629
Fluxo de caixa das atividades operacionais:		
Lucro antes do imposto de renda e da contribuição social	40.200	26.856
Ajustes por:		
Depreciação e amortização	34.682	27.858
Baixas de imobilizado e intangível	158	291
Amortização direito de uso	5.594	4.658
Baixas de direito de uso	274	(104)
Baixa de passivo de arrendamento	(336)	-
Amortização de mais valia	9.975	3.674
Encargos sobre empréstimos, debêntures e arrendamentos	40.087	36.513
Apropriação de custo de transação sobre empréstimos e debêntures	(217)	290
Juros sobre aplicações financeiras	(2.832)	(5.776)
Juros sobre mútuo e contas a pagar para partes relacionadas	3.481	1.403
Encargos sobre contas a pagar por aquisição de empresas	6.734	12.193
Atualização financeira sobre contingências	-	24
Provisões para contingências	888	226
Perda (ganho) por redução ao valor recuperável de contas a receber	1.228	883
Baixa efetiva de títulos contas a receber	5.998	8.814
Plano de opção de ações	1.456	609
Imposto de renda e contribuição social	(398)	-
Lucro antes de IR e CS Ajustado	146.972	118.412
Variações de ativos e passivos:		
Contas a receber de clientes	(16.297)	(20.253)
Tributos a recuperar	3.822	(3.379)
Depósitos judiciais	(468)	(1)
Despesas antecipadas	(7.697)	(5.961)
Outras contas a receber de partes relacionadas	-	(2.843)
Outros valores a receber	(4.102)	1.591
Fornecedores	(15.787)	(54.554)
Obrigações trabalhistas e sociais	(183)	138
Tributos a recolher	(2.607)	2.177
Pagamento de contingências	(294)	(774)
Outros valores a pagar	(1.356)	(12.812)
Caixa líquido gerado pelas operações	102.003	21.741
Imposto de renda e contribuição social pagos	(6.419)	(15.333)
Juros pagos	(20.246)	(61.089)
Caixa líquido (aplicado nas) gerado pelas atividades operacionais	75.338	(54.681)
Fluxo de caixa das atividades de investimento:		
(Aplicação) Resgate líquido de aplicações financeiras	(45.922)	84.715
Adiantamento para futuro aumento de capital	-	2.842
Aquisição de investimentos	-	(75.000)
Aquisição de imobilizado e intangível - Capex	(74.816)	(57.150)
Caixa líquido aplicado nas atividades de investimento	(120.738)	(44.593)
Caixa e equivalentes de caixa obtidos nas aquisições	-	2.874
Caixa líquido aplicado nas atividades de investimentos após incorporações	(120.738)	(41.719)
Fluxo de caixa das atividades de financiamento:		
Amortização de empréstimos e debêntures	(6.044)	(5.775)
Custo de transação sobre empréstimos e debêntures	501	-
Aumento de capital social	1.325	250.029
Ações em tesouraria	(1.583)	-
Dividendos pagos	(420)	-
Pagamento de passivo de arrendamento	(8.350)	(8.013)
Pagamento de parcela diferida referente a aquisição de controladas	(38.179)	(78.287)
Caixa líquido (aplicado nas) gerado pelas atividades de financiamento	(52.750)	157.954
Geração (redução) líquida de caixa e equivalentes	(98.150)	61.554
Saldo final de caixa	231.505	130.183

Sobre a Desktop S.A.

A **Desktop** é a plataforma de ISP líder de mercado no Estado de São Paulo e uma das maiores do Brasil, conforme dados da Anatel (Agência Nacional de Telecomunicações). Focada no mercado de fibra óptica, a Companhia atua através das melhores práticas de construção de rede para suportar seu crescimento orgânico. Em 2020, a Desktop adotou o modelo de crescimento híbrido, equilibrando expansão orgânica com inorgânica, através da aquisição dos melhores ativos nas adjacências de sua operação. Com 55 mil quilômetros de rede de fibra óptica e aproximadamente 4.000 colaboradores, a Companhia tem o compromisso de entregar a melhor experiência de ponta-a-ponta aos Clientes. As ações da Desktop são negociadas na B3 (**DESK3**) desde julho de 2021. Para mais informações, visite: www.ri.desktop.com.br

Aviso Legal

Algumas afirmações contidas neste documento podem ser afirmações sobre expectativas futuras. Tais afirmações estão sujeitas a riscos conhecidos e desconhecidos e incertezas que podem fazer com que tais expectativas não se concretizem ou sejam substancialmente diferentes do que era esperado. Estes riscos incluem, entre outros, modificações na demanda futura pelos produtos da Companhia, modificações nos fatores que afetam os preços domésticos e internacionais dos produtos, mudanças na estrutura de custos, modificações na sazonalidade dos mercados, mudanças nos preços praticados pelos concorrentes, variações cambiais, mudanças no cenário político-econômico brasileiro, nos mercados emergentes e internacional. As afirmações sobre expectativas futuras não foram revisadas pelos auditores independentes



Relações com Investidores

ri@desktop.net.br

www.ri.desktop.com.br

