



DESKTOP

RELEASE DE RESULTADOS

1T26



Desktop Divulga Resultados do Primeiro Trimestre de 2026

Destaques

- A Desktop apresentou evolução consistente de rentabilidade no período, com EBITDA Ajustado de R\$ 174 milhões e margem de 54%, refletindo os avanços contínuos em eficiência operacional e maior disciplina na gestão de custos ao longo do trimestre;
- A Companhia entregou forte geração de caixa, com o FCO Ajustado + CAPEX Ajustado atingindo R\$ 54 milhões no trimestre, impulsionado pela redução do CAPEX para R\$ 87 milhões, equivalente a 27% da Receita Líquida (versus 42% no mesmo período do ano anterior), evidenciando a maior seletividade na alocação de capital;
- Como resultado da maior geração de caixa e disciplina financeira, a Desktop reduziu sua alavancagem para 2,2x Dívida Líquida/EBITDA Proforma Anualizado, reforçando a solidez de sua estrutura de capital.

Nova Odessa, 12 de maio de 2026 - A Desktop S.A. (“Desktop” ou “Companhia”) (B3: DESK3), ISP líder de mercado no Estado de São Paulo e um dos maiores do Brasil, anunciou hoje o seu resultado consolidado do primeiro trimestre de 2026 (1T26).

As informações consolidadas foram preparadas de acordo com as normas da CVM e estão em conformidade com as normas internacionais de contabilidade (IFRS) emitidas pelo *International Accounting Standards Board* (IASB). Métricas ajustadas, expurgando-se eventos não recorrentes, são também disponibilizadas para uma melhor comparabilidade. Informações não financeiras, tais como volume, quantidade, preço médio e cotação média em reais, não foram objeto de revisão pelos auditores independentes.

Teleconferência

13 de maio de 2026
11:00 (BRT)
[Clique aqui](#)

Sumário dos Resultados do 1T26

- **Receita Líquida:** R\$ 322 milhões no 1T26, crescimento de 9% em relação ao 1T25;
- **EBITDA Ajustado:** R\$ 174 milhões no 1T26, crescimento de 14% em relação ao 1T25. A margem EBITDA ajustada totalizou 54% no trimestre, 2,0 p.p. acima da margem apresentada no 1T25;
- **Lucro Líquido Ajustado:** R\$ 29 milhões no 1T26, redução de 29% versus o 1T25;
- **Caixa Total (EoP):** R\$ 457 milhões em 31 de março de 2026;
- **Casas Conectadas (HCs):** 1.206 mil assinantes em março de 2026, representando crescimento de 4% em relação ao mesmo período de 2025;
- **Casas Passadas (HPs):** 4,8 milhões de *Homes Passed* em março de 2026, representando um crescimento de 4% em relação ao mesmo período de 2025;
- **Infraestrutura:** aproximadamente 58 mil km de rede, sendo 10 mil km de *backbone* e 47 mil km de rede de acesso FTTH.

Contato

E-mail: ri@desktop.net.br
Tel: +55 19 3514-3100
www.ri.desktop.com.br

Resumo Financeiro

R\$ Mil	1T26	1T25	Var. %
Receita Líquida	321.651	294.586	9%
EBITDA Ajustado	174.467	153.380	14%
<i>Margem EBITDA Ajustada (%)</i>	54%	52%	2 p.p
Lucro Líquido Ajustado	29.085	40.888	-29%
<i>Margem Líquida Ajustada (%)</i>	9%	14%	-5 p.p

Resumo Operacional

Mil	1T26	4T25	3T25	2T25	1T25
Acessos EoP	1.206	1.208	1.198	1.176	1.159
Adições Orgânicas Líquidas	-2	9	23	17	28
Homes Passed EoP	4.844	4.844	4.825	4.781	4.654
Cidades Atendidas (#)	200	200	200	200	200

Mensagem da Administração

Assinatura de Contrato para Alienação do Controle da Companhia

Em 22 de março de 2026, a Desktop anunciou que recebeu carta de seus acionistas controladores informando a celebração de contrato com a Claro NXT Telecomunicações S.A. para a potencial alienação do controle da Companhia, representando aproximadamente 73% do capital social. Até o momento, não houve evolução relevante em relação às informações já divulgadas via Fato Relevante, permanecendo a transação sujeita ao cumprimento das condições precedentes usuais, incluindo aprovações regulatórias. A Companhia reforça que manterá seus acionistas e o mercado devidamente informados sobre quaisquer atualizações relevantes por meio de seus canais oficiais de comunicação.

Disciplina de capital e avanço na geração de caixa

O primeiro trimestre de 2026 foi marcado pela continuidade da estratégia da Desktop de priorização da geração de caixa, expansão de rentabilidade e maior disciplina na alocação de capital. Em linha com esse direcionamento, a Companhia optou deliberadamente por reduzir o ritmo de novas ativações no período, reforçando o foco na rentabilização da infraestrutura existente e na preservação do retorno sobre o capital investido. Essa decisão reflete a maturidade comercial e operacional alcançada pela Desktop, que passou a contar com maior capacidade de modular seu crescimento de forma estratégica, equilibrando expansão da base, eficiência operacional e geração de valor.

Ao final do 1T26, a Desktop totalizou 1.206 mil assinantes, praticamente estável em relação aos 1.208 mil registrados no 4T25 e 4% acima do 1T25. As adições líquidas orgânicas foram negativas em 2 mil clientes no trimestre, refletindo o menor nível de vendas consolidadas no período.

A Companhia também avançou de forma relevante na qualidade e eficiência dos canais comerciais. As vendas digitais atingiram 70% das vendas totais no 1T26, avanço de 7 p.p. em relação ao 4T25 e de 16 p.p. frente ao 1T25. Historicamente, as vendas realizadas por canais digitais apresentam melhor perfil de cliente e menor incidência de inadimplência, contribuindo para uma base de assinantes mais saudável, maior eficiência comercial e melhor geração de caixa ao longo do ciclo de vida do cliente.

Evolução de resultados e expansão de rentabilidade

A estratégia de maior seletividade comercial e disciplina de capital se refletiu de forma positiva nos resultados financeiros do trimestre. A Receita Líquida atingiu R\$ 322 milhões no 1T26, crescimento de 9% em relação ao 1T25, enquanto o EBITDA Ajustado totalizou R\$ 174 milhões, evolução de 14% na comparação anual, com margem de 54%, avanço de 2 p.p. frente ao mesmo período do ano anterior.

O Lucro Líquido Ajustado foi de R\$ 29 milhões no trimestre, com margem líquida ajustada de 9%. O resultado foi impactado principalmente pelo maior nível de despesas financeiras e pelo aumento das despesas de depreciação e amortização, decorrentes dos investimentos realizados nos últimos anos, parcialmente compensados pela evolução operacional e pela melhor gestão de despesas.

A Desktop apresentou uma evolução relevante na geração de caixa no 1T26, reforçando a assertividade da estratégia adotada no trimestre. O FCO Ajustado alcançou R\$ 140 milhões, crescimento de 13% em relação ao 1T25, enquanto o CAPEX Ajustado totalizou R\$ 87 milhões, queda de 29% na comparação anual e equivalente a 27% da Receita Líquida, uma redução de 15 p.p. frente ao mesmo período do ano anterior. Como resultado, o FCO + CAPEX Ajustado atingiu R\$ 54 milhões no trimestre, ante R\$ 1 milhão no 1T25, evidenciando uma melhora significativa na conversão operacional em caixa.

A Companhia encerrou o 1T26 com dívida líquida de R\$ 1,55 bilhão, equivalente a 2,22x o EBITDA Proforma Anualizado, uma redução de 0,19x em relação ao indicador registrado no 1T25.

De forma geral, os resultados do 1T26 reforçam a consistência da estratégia da Desktop de equilibrar crescimento, rentabilidade e geração de caixa. A Companhia segue confiante em sua capacidade de

capturar oportunidades comerciais quando julgar adequado, mantendo a disciplina na alocação de capital e o compromisso com a criação de valor sustentável.

Agradecemos a confiança de nossos clientes, colaboradores, parceiros e acionistas.

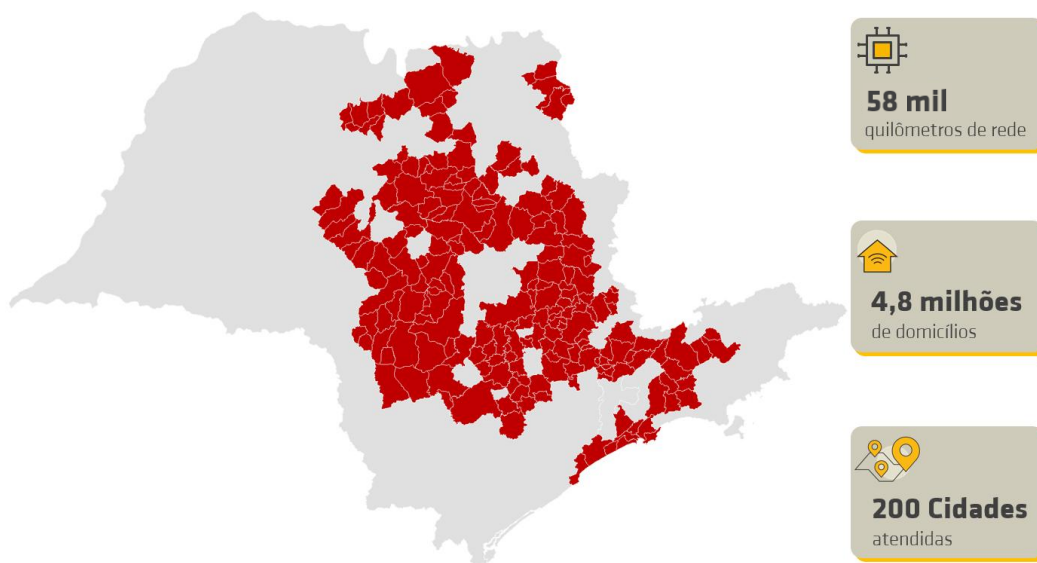
Desempenho Operacional

Presença Geográfica

Ao final do 1T26, a Desktop estava presente em 200 cidades no interior do Estado de São Paulo, em linha com o 1T25.

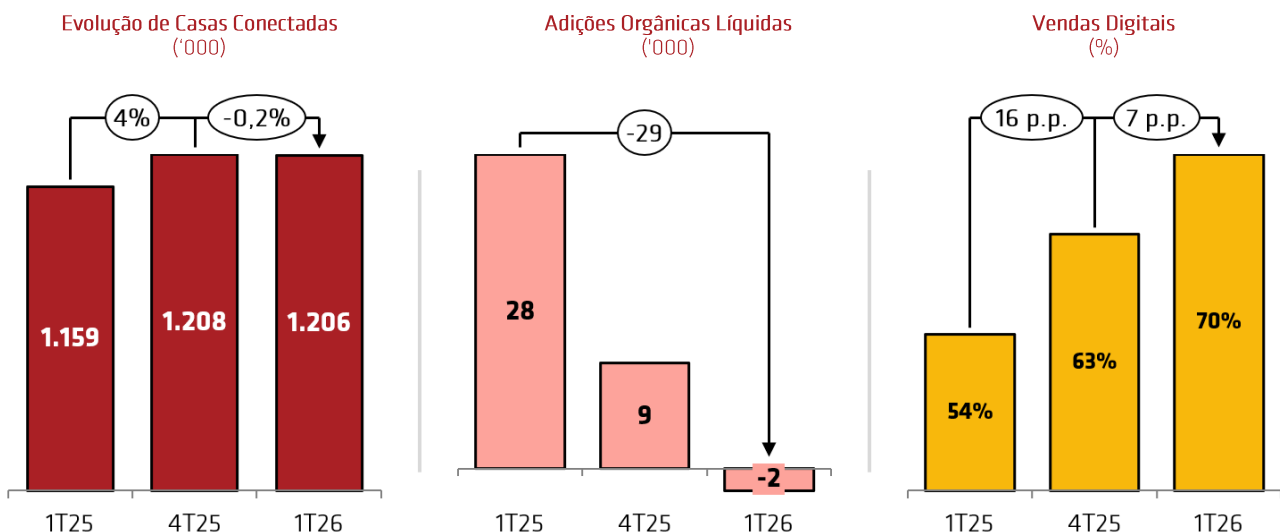
Com uma infraestrutura de rede óptica própria com uma extensão de 58 mil quilômetros, sendo 10 mil km de *backbone* e 47 mil km de rede de acesso FTTH, a Companhia conta com 4,8 milhões de domicílios em sua cobertura geográfica (Casas Passadas - HPs), uma evolução de 4% versus o mesmo período do ano anterior.

Posicionamento Geográfico da Desktop



Casas Conectadas (HCs)

A base de acessos da Companhia apresentou um crescimento de 4% em relação ao final do 1T25, totalizando 1.206 mil casas conectadas ao final de março/26. Ao longo do 1T26, como consequência do reforço da estratégia de priorização da geração de caixa, a Desktop reduziu o nível de vendas consolidadas, entregando uma redução de aproximadamente 2 mil clientes na base de acessos, ao mesmo tempo em que atingiu um percentual recorde de vendas digitais de 70%.



Desempenho Econômico-Financeiro

Receita Líquida

A Receita Líquida totalizou R\$ 321,7 milhões no 1T26, crescimento de 9% quando comparado com 1T25. A evolução deveu-se, principalmente, ao aumento da base de clientes da Companhia e ao gerenciamento do ticket, através de ações de rentabilização da base, lançamentos de novos produtos e gradual maturação de avenidas como B2B e MVNO.

R\$ Mil	1T26	1T25	Var. %
Receita Líquida	321.651	294.586	9%
(-) Custos dos Serviços Prestados	(74.687)	(65.590)	14%
Lucro Bruto	246.964	228.996	8%
Margem Bruta (%)	77%	78%	-1 p.p

EBITDA Ajustado

A Desktop atingiu R\$ 174,5 milhões de EBITDA Ajustado no 1T26, crescimento de 14% na comparação anual, superando a expansão da receita no período. O desempenho de EBITDA no trimestre reflete, principalmente, a continuidade das iniciativas de eficiência operacional e maior disciplina na gestão de custos. Observou-se uma redução relevante nas despesas com serviços de terceiros, abrangendo prestadores administrativos, assessorias jurídicas, tecnologia, entre outros, além de uma otimização da estrutura de pessoal, com destaque para a redução no quadro de colaboradores. Adicionalmente, a Companhia reduziu os investimentos em publicidade e propaganda, inclusive em termos absolutos na comparação anual. Esses fatores, combinados à maior alavancagem operacional e consequente diluição de despesas fixas, contribuíram para a expansão consistente da margem EBITDA no período.

A Companhia divulga seu EBITDA Ajustado excluindo outras receitas (despesas) operacionais não recorrentes por entender que não devem ser consideradas no cálculo da geração recorrente de caixa operacional.

O EBITDA Ajustado é calculado a partir do lucro (prejuízo) líquido, acrescido das depreciações e amortizações, dos tributos sobre o lucro, do resultado financeiro líquido e do resultado de outras receitas/despesas de caráter não operacional e/ou não recorrente, como as despesas pontuais de M&As (ex. advogados e auditores) e despesas relacionadas ao Stock Option Plan.

R\$ Mil	1T26	1T25	Var. %
Lucro Líquido	12.369	22.125	-44%
Resultado Financeiro	(69.897)	(57.461)	22%
IR/CS	(17.743)	(9.167)	94%
Depreciação e Amortização	(73.354)	(60.422)	21%
EBITDA¹	173.363	149.175	16%
Margem EBITDA (%)	54%	51%	3 p.p
Despesas Não-Recorrentes e/ou Não-Operacionais	(1.104)	(4.205)	-74%
Despesas de M&As/Não recorrentes	-	(3.800)	NM
Stock Option Plan	(1.104)	(405)	173%
EBITDA Ajustado²	174.467	153.380	14%
Margem EBITDA Ajustada (%)	54%	52%	2 p.p

1- EBITDA calculado conforme Resolução CVM nº 156/2022 (=a partir da soma do lucro líquido, impostos, resultado financeiro e depreciação);

2- EBITDA Ajustado para excluir itens não-recorrentes que não devem ser considerados no cálculo de geração corrente de caixa operacional.

Depreciação e Amortização

A Depreciação e Amortização totalizou R\$ 73,4 milhões no 1T26, crescimento de 21% quando comparado com o 1T25. Tal crescimento foi oriundo dos maiores investimentos em rede, instalação de clientes e tecnologia.

R\$ Mil	1T26	1T25	Var. %
Depreciação & Amortização	(73.354)	(60.422)	21%

Resultado Financeiro

O Resultado Financeiro foi negativo em R\$ 69,9 milhões no 1T26. A piora em relação ao 1T25 se deve ao aumento da curva de juros entre os períodos, bem como ao maior endividamento.

R\$ Mil	1T26	1T25	Var. %
Resultado Financeiro Líquido	(69.897)	(57.461)	22%
(+) Receita Financeira	16.138	16.857	-4%
(-) Despesa Financeira	(86.035)	(74.318)	16%

Lucro Líquido Ajustado

O Lucro Líquido Ajustado totalizou R\$ 29,1 milhões no 1T26, 29% menor na comparação anual, com uma margem líquida ajustada de 9%, impactada, conforme descrito acima, pelo maior nível de despesas financeiras e maior volume de depreciação e amortização, parcialmente compensado pela melhor gestão de custos e despesas operacionais que beneficiaram o EBITDA.

R\$ Mil	1T26	1T25	Var. %
Lucro Líquido	12.369	22.125	-44%
Margem Líquida (%)	4%	8%	-4 p.p
Despesas Não-Recorrentes e/ou Não-Operacionais	(16.716)	(18.763)	-11%
Despesas de M&A/Não-Recorrentes ²	-	(2.508)	NM
Stock Option Plan ²	(729)	(267)	173%
Amortização de mais-valia ²	(5.325)	(5.326)	0%
IR e CS diferidos (ágio gerado por operações de M&A) ³	(10.662)	(10.662)	0%
Lucro Líquido Ajustado ¹	29.085	40.888	-29%
Margem Líquida Ajustada (%)	9%	14%	-5 p.p

1- Exclui itens não-recorrentes ou sem efeito caixa, que não devem ser considerados no cálculo de geração corrente de lucros;

2- Montantes líquidos de impostos a uma alíquota de 34%;

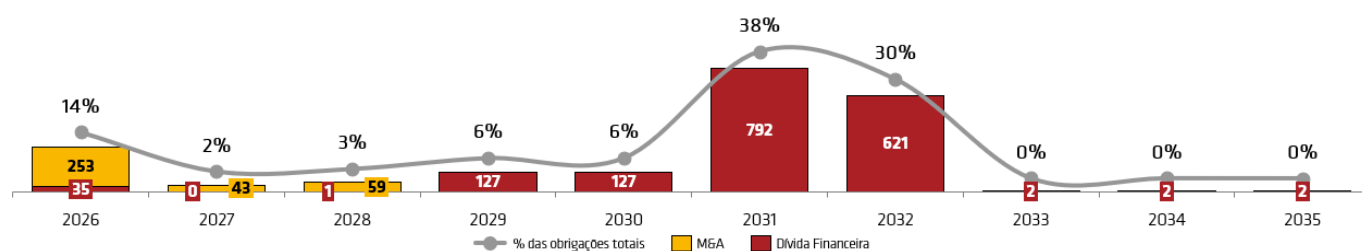
3- A Companhia registra imposto de renda e contribuição social diferida passiva das amortizações fiscais de ágios da apuração fiscal. Esse passivo é constituído para contrabalançar os efeitos da redução do lucro tributável decorrente dessa amortização fiscal e será realizada a partir do momento da realização dos ágios, ou por teste de recuperabilidade desses ágios ("impairment"). A Companhia ajusta esse montante em seu Lucro Líquido Ajustado, uma vez que a despesa não tem efeito caixa.

Liquidez e Endividamento

A Companhia encerrou o 1T26 com uma dívida líquida de R\$ 1.551,6 milhões, representando 2,22x o EBITDA Proforma Anualizado. Ao adicionar o passivo de arrendamento, a dívida líquida ampla da Desktop atinge R\$ 1.651,2 milhões, o que representa 2,37x o EBITDA Proforma Anualizado.

Liquidez e EBITDA (R\$ Mil)	1T26	1T25	Var. %
Disponibilidades	457.365	337.026	36%
EBITDA Proforma Anualizado	697.868	613.520	14%
Endividamento (R\$ Mil)	1T26	1T25	Var.
Empréstimos e Debêntures	1.659.561	1.396.452	19%
Parcelas a Prazo M&As	349.376	419.679	-17%
Dívida Bruta	2.008.937	1.816.131	11%
(-) Disponibilidades	(457.365)	(337.026)	36%
Dívida Líquida	1.551.572	1.479.105	5%
Dívida Líquida/EBITDA Proforma Anualizado (x)	2,22x	2,41x	-0,19x
Outros Compromissos (R\$ Mil)	1T26	1T25	Var.
Passivo de Arrendamento	99.666	92.985	7%
Dívida Líquida + Arrendamentos	1.651.238	1.572.090	5%
(Dívida Líquida + Arrendamentos)/EBITDA Proforma Anualizado (x)	2,37x	2,56x	-0,20x

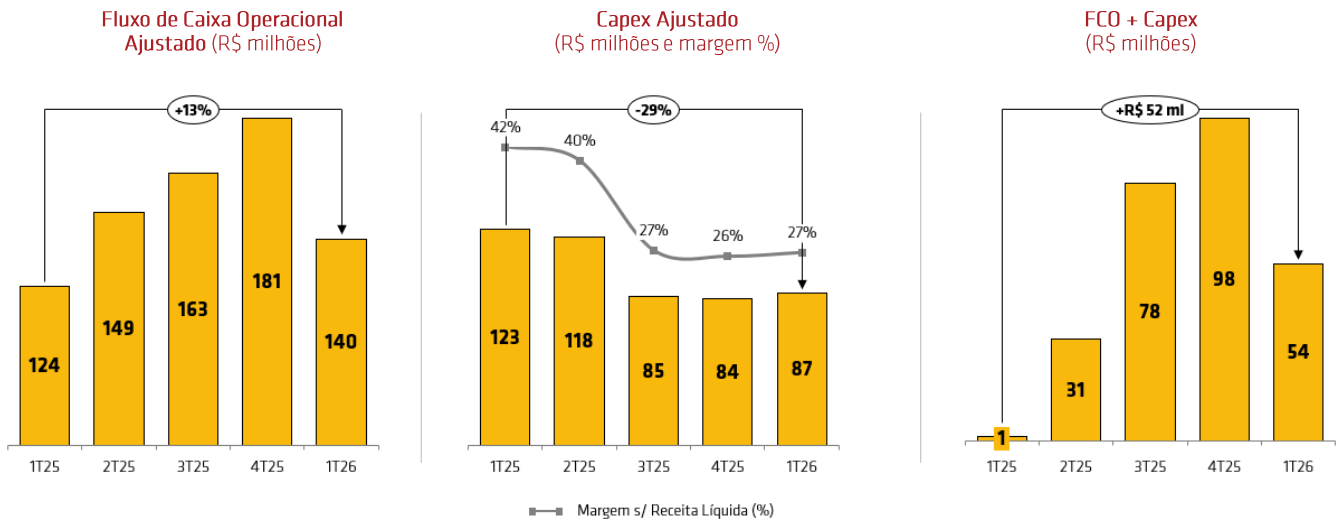
Cronograma da Dívida (R\$ Milhões)



Fluxo de Caixa

A Desktop encerrou o 1T26 com uma melhora significativa de geração de caixa, medida pelo FCO Ajustado + CAPEX Ajustado, refletindo o sucesso das iniciativas de eficiência operacional e disciplina de investimentos. O FCO Ajustado alcançou R\$ 140 milhões, crescimento de 13% na comparação anual, enquanto o CAPEX Ajustado recuou para R\$ 87 milhões, queda de 29% contra o 1T25, representando 27% da Receita Líquida.

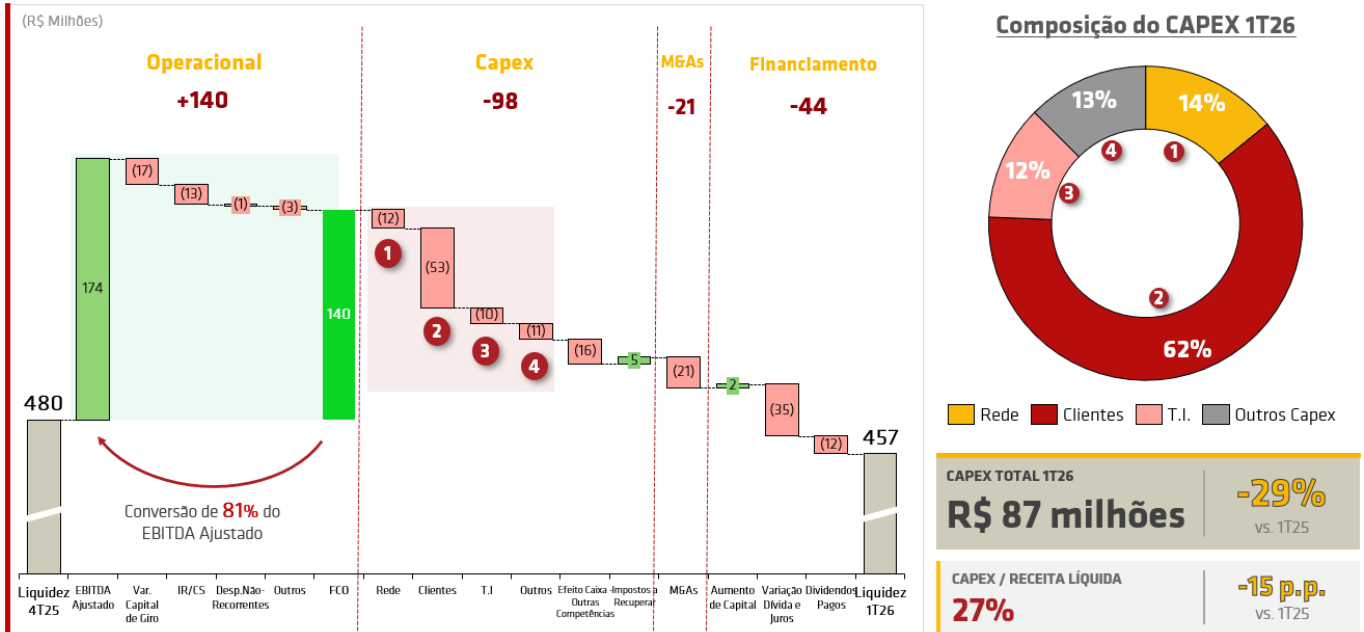
Como resultado, o FCO + CAPEX Ajustado do 1T26 somou R\$ 54 milhões, um avanço expressivo na comparação com R\$ 1 milhão entregue no mesmo período do ano anterior.



1- Fluxo de caixa operacional ajustado expurga efeitos de fornecedores de capex, despesas e receitas financeiras;

A Companhia encerrou o 1T26 com R\$ 457,4 milhões em caixa e aplicações financeiras. Durante o período, a Desktop converteu 81% do EBITDA em fluxo de caixa operacional. O fluxo de caixa de investimentos ajustado, totalizou R\$ 118,9 milhões, com destaque para (i) R\$ 20,5 milhões em dispêndios direcionados ao pagamento de parcelas das operações de M&A realizadas; e (ii) R\$ 53,3 milhões utilizados para instalação de novos clientes.

A Companhia fornece a visão com alguns ajustes gerenciais de seu fluxo de caixa e de seu CAPEX com o objetivo de dar maior clareza em relação à fonte e destino de seus recursos.



Anexo

Balço Patrimonial – Consolidado

R\$ Mil	1T26	2025
ATIVO TOTAL	3.866.729	3.858.352
Ativo Circulante	738.415	767.322
Caixa e equivalentes de caixa	457.334	464.637
Aplicações financeiras	31	15.509
Contas a receber de clientes	158.671	158.274
Tributos a recuperar	56.252	60.949
Imposto de renda e contribuição social	7.098	85
Despesas antecipadas	46.888	47.657
Outros valores a receber	12.141	20.211
Ativo Não Circulante	3.128.314	3.091.030
Tributos a recuperar	53.521	53.521
Imposto de renda e contribuição social diferidos	51.551	55.164
Despesas antecipadas	78.170	70.340
Outros valores a receber	10.770	10.767
Imobilizado	1.852.496	1.827.120
Direito de uso	93.269	85.673
Intangível	988.537	988.445
PASSIVO E PATRIMÔNIO LÍQUIDO	3.866.729	3.858.352
Passivo Circulante	524.139	546.128
Fornecedores	92.549	116.580
Empréstimos e debêntures	67.481	59.011
Instrumentos financeiros derivativos	958	796
Contas a pagar por aquisição de empresas	186.336	179.373
Contas a pagar para partes relacionadas	19.874	25.291
Passivo de arrendamento	49.215	39.425
Obrigações trabalhistas e sociais	55.254	60.939
Tributos a recolher	33.128	33.993
Imposto de renda e contribuição social	8.660	6.095
Dividendos a Pagar	5.336	17.209
Outros valores a pagar	5.348	7.416
Passivo Não Circulante	1.888.913	1.874.193
Fornecedores	1.385	999
Empréstimos e debêntures	1.592.080	1.567.252
Contas a pagar por aquisição de empresas	66.655	69.820
Contas a pagar para partes relacionadas	76.511	90.270
Instrumentos financeiros derivativos	10.562	8.529
Passivo de arrendamento	50.451	51.860
Tributos a recolher	2.038	2.152
Imposto de renda e contribuição social diferidos	76.232	71.666
Provisão para contingências	12.577	11.125
Outros valores a pagar	422	520
Patrimônio Líquido	1.453.677	1.438.031
Capital social	960.461	958.289
Reserva de capital	62.956	62.603
Reserva de lucros	388.015	387.269
Ações em tesouraria	(167)	(173)
Lucro acumulado	9.635	-
Patrimônio líquido atribuído aos acionistas controladores	1.420.900	1.407.988
Participação de acionistas não controladores	32.777	30.043

Demonstração de Resultado – Consolidado

R\$ Mil	1T26	1T25	Var. %
Receita Bruta	368.012	338.370	9%
(-) Impostos e Deduções	(46.361)	(43.784)	6%
Receita Líquida	321.651	294.586	9%
(-) Custos dos Serviços Prestados	(74.687)	(65.590)	14%
Lucro Bruto	246.964	228.996	8%
<i>Margem Bruta (%)</i>	77%	78%	-1 p.p
(-) Despesas Comerciais	(34.949)	(37.271)	-6%
(-) Despesas Gerais e Administrativas	(33.858)	(37.345)	-9%
(+/-) Outras receitas (despesas) operacionais	4.657	4.670	0%
(-) Depreciação e amortização	(73.354)	(60.422)	21%
(-) Perda por redução ao valor recuperável de contas a receber	(9.451)	(9.875)	-4%
(-) Resultado Financeiro	(69.897)	(57.461)	22%
Lucro (Prejuízo) Antes de IR/CS (LAIR)	30.112	31.292	-4%
(+/-) IR/CS	(17.743)	(9.167)	94%
Lucro Líquido	12.369	22.125	-44%
<i>Margem Líquida (%)</i>	4%	8%	-4 p.p

R\$ Mil	1T26	1T25	Var. %
Lucro Líquido	12.369	22.125	-44%
Resultado Financeiro	(69.897)	(57.461)	22%
IR/CS	(17.743)	(9.167)	94%
Depreciação e Amortização	(73.354)	(60.422)	21%
EBITDA¹	173.363	149.175	16%
<i>Margem EBITDA (%)</i>	54%	51%	3 p.p
Despesas Não-Recorrentes e/ou Não-Operacionais	(1.104)	(4.205)	-74%
Despesas de M&A/Não-Recorrentes	-	(3.800)	NM
Stock Option Plan	(1.104)	(405)	173%
EBITDA Ajustado²	174.467	153.380	14%
<i>Margem EBITDA Ajustada (%)</i>	54%	52%	2 p.p

1- EBITDA calculado conforme Resolução CVM nº 156/2022 (=a partir da soma do lucro líquido, impostos, resultado financeiro e depreciação);

2- EBITDA Ajustado para excluir itens não-recorrentes que não devem ser considerados no cálculo de geração corrente de caixa operacional.

R\$ Mil	1T26	1T25	Var. %
Lucro Líquido	12.369	22.125	-44%
<i>Margem Líquida (%)</i>	4%	8%	-4 p.p
Despesas Não-Recorrentes e/ou Não-Operacionais	(16.716)	(18.763)	-11%
Despesas de M&A/Não-Recorrentes ²	-	(2.508)	NM
Stock Option Plan ²	(729)	(267)	173%
Amortização de mais-valia ²	(5.325)	(5.326)	0%
IR e CS diferidos (ágio gerado por operações de M&A) ³	(10.662)	(10.662)	0%
Lucro Líquido Ajustado¹	29.085	40.888	-29%
<i>Margem Líquida Ajustada (%)</i>	9%	14%	-5 p.p

1- Exclui itens não-recorrentes ou sem efeito caixa, que não devem ser considerados no cálculo de geração corrente de lucros;

2- Montantes líquidos de impostos a uma alíquota de 34%;

3- A Companhia registra imposto de renda e contribuição social diferida passiva das amortizações fiscais de ágios da apuração fiscal. Esse passivo é constituído para contrabalançar os efeitos da redução do lucro tributável decorrente dessa amortização fiscal e será realizada a partir do momento da realização dos ágios, ou por teste de recuperabilidade desses ágios ("impairment"). A Companhia ajusta esse montante em seu Lucro Líquido Ajustado, uma vez que a despesa não tem efeito caixa.

Fluxo de caixa – Consolidado

R\$ Mil	1T26	1T25
Saldo inicial de caixa	464.637	290.953
Fluxo de caixa das atividades operacionais:		
Lucro antes do imposto de renda e da contribuição social	30.112	31.292
Ajustes por:		
Depreciação e amortização	51.815	42.596
Baixas de imobilizado e intangível	470	505
Amortização direito de uso	13.470	9.756
Baixas de direito de uso	68	776
Baixa de passivo de arrendamento	(85)	(878)
Amortização de mais-valia	8.068	8.070
Encargos sobre empréstimos, debêntures e arrendamentos	59.872	51.806
Amortização de custo de transação sobre empréstimos e debêntures	1.642	981
Ganhos / (perdas) Instrumentos financeiro derivativos	2.195	(2.313)
Juros sobre aplicações financeiras	-	(2.814)
Juros sobre mútuo e contas a pagar para partes relacionadas	1.798	3.127
Encargos sobre contas a pagar por aquisição de empresas	7.694	9.023
Atualização financeira sobre contingências	230	142
Reversão (Provisão) para contingências	2.686	4.884
Perda (ganho) por redução ao valor recuperável de contas a receber	290	594
Baixa efetiva de títulos contas a receber	9.161	9.281
Resultado de operações com sócios não controladores	-	(351)
Plano de opção de ações	1.098	405
Lucro antes de IR e CS Ajustado	190.583	166.882
Variações de ativos e passivos:		
Contas a receber de clientes	(9.848)	(14.898)
Tributos a recuperar	4.782	(3.294)
Depósitos judiciais	(599)	(70)
Despesas antecipadas	(7.061)	(12.445)
Outros valores a receber	3.752	(2.847)
Fornecedores	(40.314)	(61.501)
Obrigações trabalhistas e sociais	(5.685)	(5.025)
Tributos a recolher	(979)	(3.048)
Pagamento de contingências	(877)	(1.541)
Outros valores a pagar	(2.164)	698
Caixa líquido gerado pelas operações	131.590	62.911
Imposto de renda e contribuição social pagos	(13.195)	(3.911)
Juros pagos	(24.558)	(56)
Caixa líquido (aplicado nas) gerado pelas atividades operacionais	93.837	58.944
Fluxo de caixa das atividades de investimento:		
Resgates de aplicações financeiras	15.478	16.309
Aquisição de imobilizado e intangível - Capex	(70.055)	(83.889)
Caixa líquido aplicado nas atividades de investimentos	(54.577)	(67.580)
Fluxo de caixa das atividades de financiamento:		
Amortização de empréstimos e debêntures	(145)	(315)
Aumento de capital social	2.172	1.751
Ações outorgadas Plano Matching	7	-
Dividendos pagos	(11.873)	(7)
Pagamento de passivo de arrendamento	(16.181)	(13.272)
Pagamento de parcela diferida referente a aquisição de controladas	(20.542)	(12.544)
Caixa líquido (aplicado nas) gerado pelas atividades de financiamento	(46.562)	(24.387)
Geração (redução) líquida de caixa e equivalentes	(7.303)	(33.023)
Saldo final de caixa	457.334	257.930

Sobre a Desktop S.A.

A Desktop é a plataforma de ISP líder de mercado no Estado de São Paulo e uma das maiores do Brasil, conforme dados da Anatel (Agência Nacional de Telecomunicações). Focada no mercado de fibra óptica, a Companhia atua através das melhores práticas de construção de rede para suportar seu crescimento orgânico. Em 2020, a Desktop adotou o modelo de crescimento híbrido, equilibrando expansão orgânica com inorgânica, através da aquisição dos melhores ativos nas adjacências de sua operação. Com 58 mil quilômetros de rede de fibra óptica e mais de 3.800 colaboradores, a Companhia tem o compromisso de entregar a melhor experiência de ponta-a-ponta aos Clientes. As ações da Desktop são negociadas na B3 (DESK3) desde julho de 2021. Para mais informações, visite: www.ri.desktop.com.br

Aviso Legal

Algumas afirmações contidas neste documento podem ser afirmações sobre expectativas futuras. Tais afirmações estão sujeitas a riscos conhecidos e desconhecidos e incertezas que podem fazer com que tais expectativas não se concretizem ou sejam substancialmente diferentes do que era esperado. Estes riscos incluem, entre outros, modificações na demanda futura pelos produtos da Companhia, modificações nos fatores que afetam os preços domésticos e internacionais dos produtos, mudanças na estrutura de custos, modificações na sazonalidade dos mercados, mudanças nos preços praticados pelos concorrentes, variações cambiais, mudanças no cenário político-econômico brasileiro, nos mercados emergentes e internacional. As afirmações sobre expectativas futuras não foram revisadas pelos auditores independentes



Relações com Investidores

ri@desktop.net.br

www.ri.desktop.com.br

