

RELEASE DE
RESULTADOS

2T22

Desktop Divulga Resultados do Segundo Trimestre de 2022

Destaques

- *Receita líquida cresceu 129% para R\$ 169 milhões no 2T22; e EBITDA Ajustado aumentou 136% para R\$ 76 milhões no mesmo período;*
- *Recorde de adições líquidas orgânicas, atingindo 44 mil no 2T22, 36% superior ao 2T21 e 10% superior ao 1T22;*
- *Lançamento da nova plataforma de e-commerce, importante passo na estratégia comercial omnichannel;*
- *Mais de 370 mil Homes Passed foram adicionados à cobertura da Desktop durante o 2T22;*
- *Reconhecimento da Desktop com o selo RA1000 da plataforma Reclame Aqui, ratificando o compromisso com o mais alto padrão de atendimento aos clientes.*

Sumaré, 15 de agosto de 2022 - A **Desktop S.A.** (“Desktop” ou “Companhia”) (B3: DESK3), plataforma de ISP líder de mercado no Estado de São Paulo e uma das maiores do Brasil, anunciou hoje o seu resultado consolidado do segundo trimestre de 2022 (2T22).

As informações consolidadas foram preparadas de acordo com as normas da CVM e estão em conformidade com as normas internacionais de contabilidade (IFRS) emitidas pelo *International Accounting Standards Board* (IASB). Métricas ajustadas, expurgando-se eventos não recorrentes, são também disponibilizadas para uma melhor comparabilidade. Informações não financeiras, tais como volume, quantidade, preço médio e cotação média em reais, não foram objeto de revisão pelos auditores independentes.

Teleconferência

16 de agosto de 2022
11h00 (BRT)
Tel: +55 11 4090-1621
Tel: +55 11 3181-8565
Código: Desktop

Webcast

[Clique aqui](#)

16 de agosto de 2022
11h00 (BRT)

Contato

E-mail:

ri@desktop.net.br

Tel: +55 19 3514-3100

www.ri.desktop.com.br

Sumário dos Resultados do 2T22

- **Receita Bruta:** R\$ 207 milhões, crescimento de 124% em relação ao 2T21, e de 6% em relação ao 1T22;
- **EBITDA Ajustado:** R\$ 76 milhões, crescimento de 136% em relação ao 2T21, e de 11% comparado ao 1T22. A margem EBITDA ajustada totalizou 45% no trimestre, aumento de 1p.p. comparada às margens apuradas no 2T21 e no 1T22;
- **Caixa Total (EoP):** R\$ 411 milhões em 30/06/2022;
- **Casas Conectadas (HCs):** 711 mil assinantes em junho de 2022, representando crescimento de 114% em relação ao mesmo período de 2021, e de 7% em relação a março de 2022;
- **Casas Passadas (HPs):** 3,5 milhões de *Homes Passed* em junho de 2022, representando crescimento de 122% em relação ao mesmo período de 2021, e de 12% em relação a março de 2022;
- **Novas Cidades:** Durante o 2T22, a Companhia iniciou operações em oito novas cidades, totalizando 133 cidades atendidas;
- **Infraestrutura Extensa e Robusta:** aproximadamente 9 mil km de *backbone* + 37 mil km de rede de acesso FTTH, 270% de crescimento de rede na comparação anual com o final do 2T21.

No Estado de São Paulo, a Desktop mantém a entrega de um crescimento consistente e acelerado de *market share*.

Figura 1 - Market Share de acessos consolidado (%)

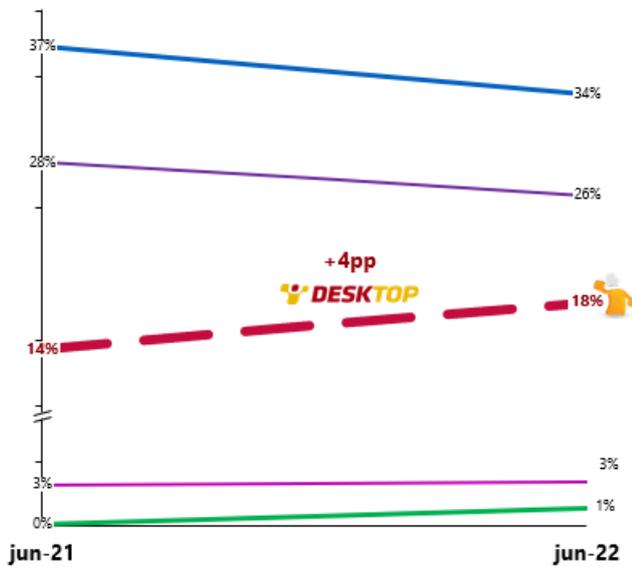
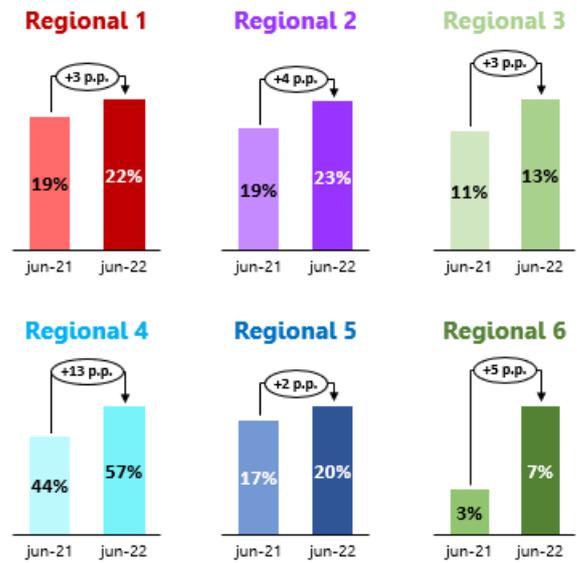
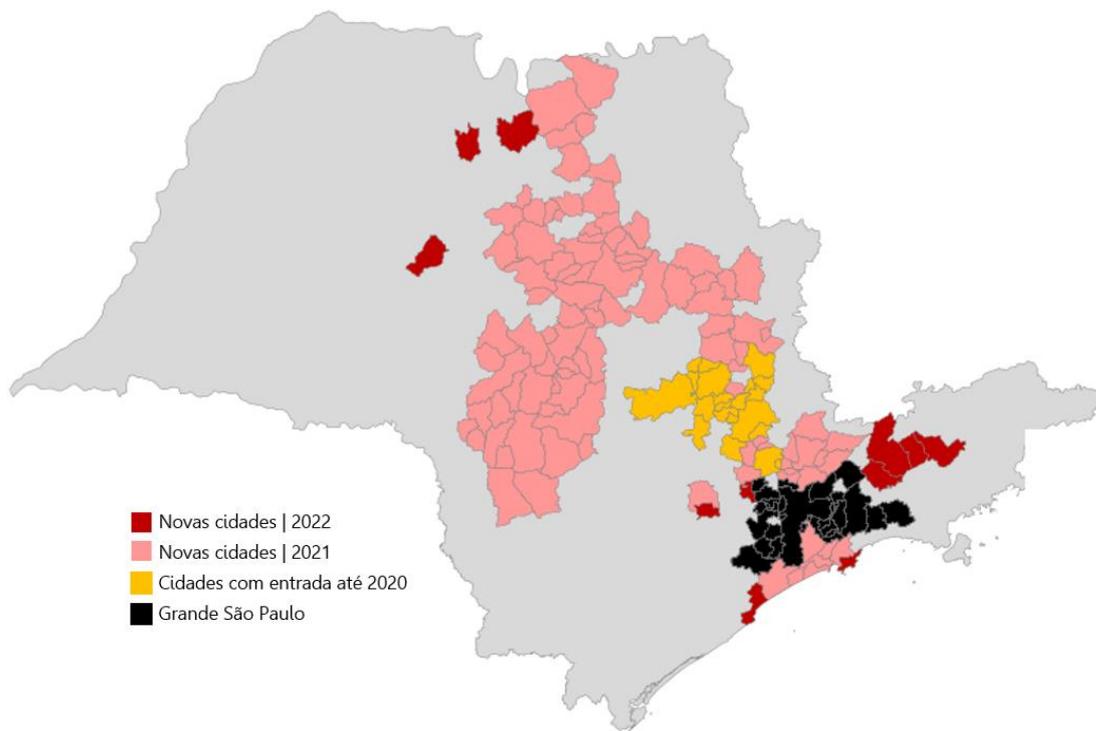


Figura 2 - Market Share de acessos - Regionais (%)



O mapa abaixo demonstra a expansão geográfica da Companhia, que segue uma estratégia de crescimento adjacente, por meio da execução de projetos orgânicos e inorgânicos, buscando a maximização de sinergias e geração de valor para os acionistas.

Figura 3- Cobertura Geográfica



Resumo Financeiro

R\$ Mil	2T22	2T21	Var. %	6M22	6M21	Var. %
Receita Líquida	168.632	73.489	129%	325.418	131.133	148%
EBITDA Ajustado	76.017	32.214	136%	144.674	55.364	161%
<i>Margem EBITDA Ajustado (%)</i>	<i>45%</i>	<i>44%</i>	<i>1 p.p</i>	<i>44%</i>	<i>42%</i>	<i>2 p.p</i>
Lucro Líquido Ajustado	9.870	5.764	71%	23.900	12.187	96%
<i>Margem Líquida Ajustada (%)</i>	<i>6%</i>	<i>8%</i>	<i>-2 p.p</i>	<i>7%</i>	<i>9%</i>	<i>-2 p.p</i>

Resumo Operacional

R\$ Mil	2T22	1T22	4T21	3T21	2T21	CQGR %
Acessos EoP	711	667	612	387	333	21%
Adições Orgânicas Líquidas (ex-M&As) no trimestre	44	40	32	34	32	8%
Homes Passed EoP	3.517	3.144	2.926	1.925	1.581	22%
Cidades Atendidas (#)	133	125	122	68	54	25%

Mensagem da Administração

Crescimento acelerado com excelência na execução

Ao longo do 2T22, a Desktop deu continuidade ao seu acelerado ritmo de crescimento, avançando tanto nas agendas de expansão orgânica e inorgânica, quanto no contínuo refinamento do modelo operacional, com foco na execução com excelência em todas as pontas.

Os reflexos dessa execução são vistos nos importantes reconhecimentos que a Companhia recebeu no período, entre eles, o selo RA1000 da plataforma ReclameAQUI, atestando os excelentes índices de atendimento ao cliente, elevando o grau de confiança na marca, produtos e serviços. Ainda no período, a Desktop alcançou Top 10 na categoria “TIME” do Prêmio Agilidade Brasil 2022, um dos principais reconhecimentos às empresas que praticam agilidade e obtêm resultados consistentes. As abordagens apresentadas pela Desktop são as mesmas que norteiam o time no dia a dia, destacando-se, resumidamente, a criação de um conjunto de práticas que permitam a agilidade e autonomia dos times na tomada de decisão, a estruturação de ferramentas de gestão, disseminação da cultura e capacitação contínua.

Desempenho comercial e expansão geográfica

Mantendo a consistência, a Desktop seguiu atingindo novos recordes de vendas durante o segundo trimestre, alcançando um novo patamar de 44 mil novas adições líquidas orgânicas, 36% acima do 2T21 e 10% acima do 1T22. É válido destacar que o mês de junho apresentou o maior resultado de vendas da história da companhia com recorde também de vendas diárias.

Com o lançamento da nova plataforma de e-commerce no 2T22, a Companhia espera alavancar ainda mais vendas através de um modelo comercial multicanais.

No que diz respeito à presença geográfica, a Companhia passou a operar de forma orgânica em mais 8 cidades, encerrando o período com uma cobertura de 133 cidades. Entre os novos lançamentos, a nova regional do Vale do Paraíba se destaca com um significativo mercado endereçável. Além de já apresentar excelente tração comercial, o mix entre densidade demográfica e PIB per capita das cidades que compõe a regional reforçam o potencial que a Companhia espera extrair nos próximos meses. É importante ressaltar que todas as novas cidades estão localizadas nas adjacências da operação atual e, em linha com a estratégia já conhecida da Desktop, gerando grande eficiência operacional.

Resultados financeiros sólidos

A Receita Bruta da Desktop apresentou crescimento de 124% em relação ao 2T21 e 6% em relação ao 1T22, totalizando R\$ 207 milhões no trimestre. O relevante incremento de receitas reflete as entradas dos M&As e a forte captura de clientes orgânicos. O EBITDA Ajustado atingiu R\$ 76 milhões com uma margem EBITDA de 45%, 1p.p. acima das margens registradas no 2T21 e no 1T22.

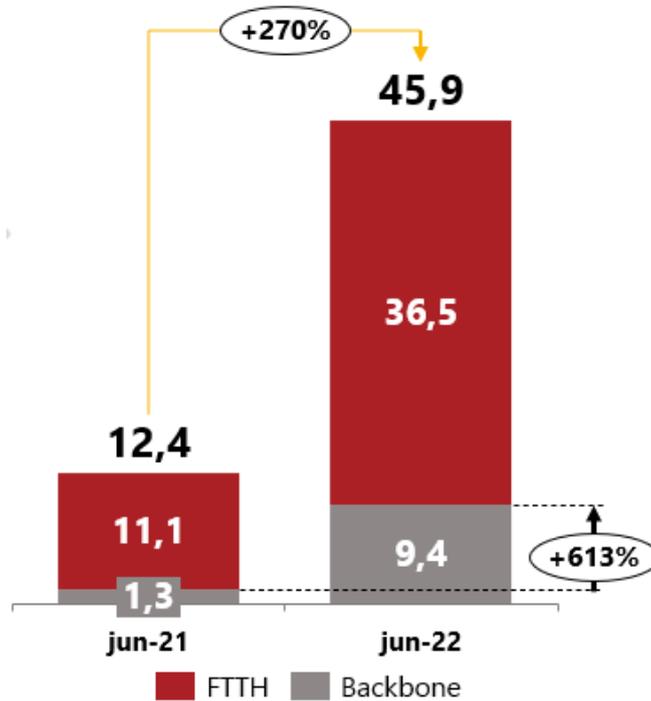
A Administração encerra o trimestre agradecendo a todas as pessoas envolvidas na construção do sólido resultado apresentado, em especial, seus colaboradores, que mantém a Desktop no rumo certo para se tornar a maior provedora de internet FTTH do Brasil, entregando um produto de ponta e preservando a proximidade com o cliente que estão no DNA da Companhia.

Desempenho Operacional

Extensão de Rede ('000 km)

Adição de 33,5 mil km de rede entre o 2T21 e o 2T22, o que representa um crescimento de 270%, sendo: (i) 25,4 mil km de rede de acesso (230% de crescimento) e (ii) 8,1 mil km de *backbone* (613% de crescimento).

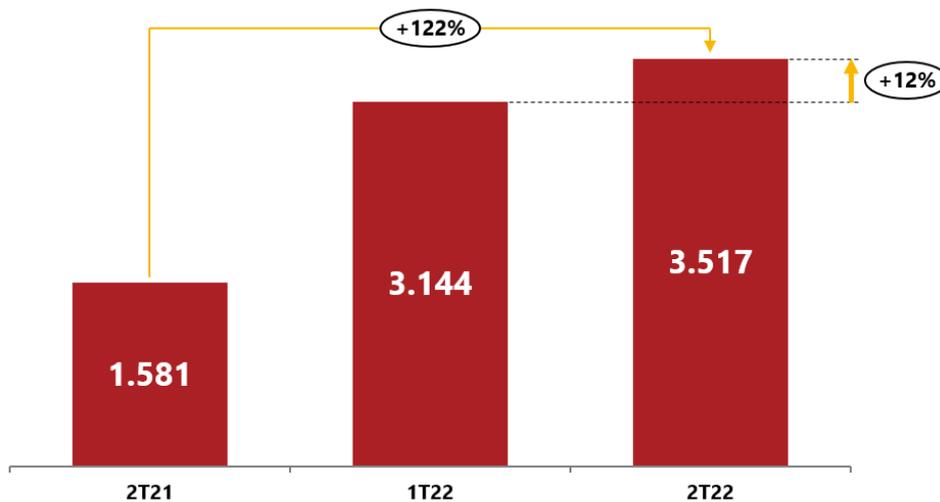
Figura 4 - Extensão da Rede ('000 KM)



Casas Passadas (HPs)

Incremento de mais de 1,9 milhão de *Homes Passed* (Casas Passadas) na comparação anual, atingindo 3,5 milhões de casas em junho de 2022, crescimento de 122% em relação ao 2T21 e 12% em relação ao 1T22.

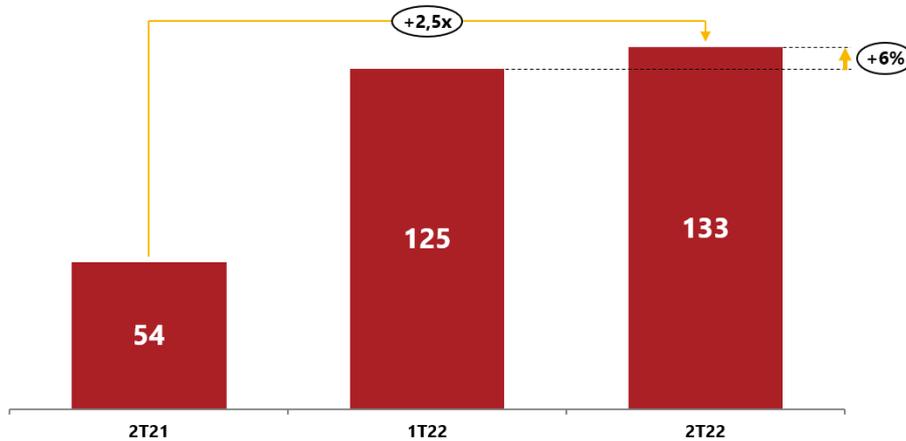
Figura 5 - Casas Passadas (HPs) - ('000)



Cidades Totais

Incremento de 79 novas cidades na cobertura da Companhia entre o 2T21 e o 2T22, crescimento de aproximadamente 2,5x sobre o número de cidades atendidas no mesmo período do ano anterior. Todas as novas cidades estão em linha com a estratégia da Desktop de expandir geograficamente para áreas adjacentes à operação da Companhia.

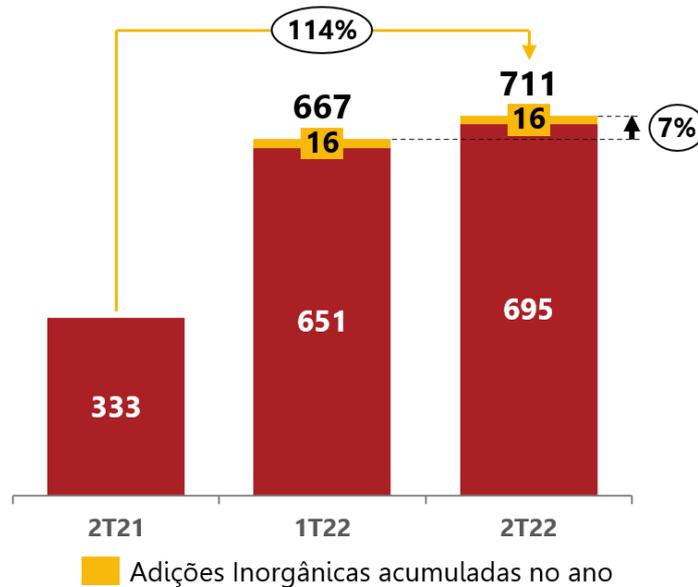
Figura 6 – Nº de Cidades Operadas



Casas Conectadas (HCs)

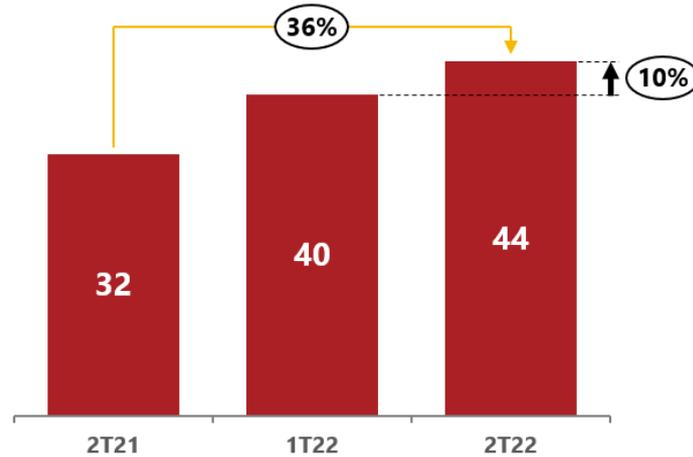
A base de acessos da Companhia apresentou crescimento de 114% em relação ao final do 2T21, chegando a 711 mil casas conectadas. Em relação ao final do 1T22, o crescimento foi de 7%.

Figura 7 - Evolução de Casas Conectadas - ('000)



A Companhia atingiu um total de 44 mil adições orgânicas líquidas, superando o resultado dos últimos trimestres e estabelecendo novo recorde de desempenho comercial. O incremento de adições líquidas orgânicas no 2T22 foi 36% superior ao 2T21 e 10% superior ao 1T22.

Figura 8 - Adições Orgânicas Líquidas Trimestrais - ('000)



Desempenho Econômico-Financeiro

Receita Bruta

A Receita Bruta totalizou R\$ 206,8 milhões no 2T22, crescimento de 124% quando comparado com 2T21. A evolução deveu-se, principalmente, ao incremento de adições líquidas, como consequência do aumento da penetração da rede existente e da significativa ampliação de cobertura geográfica via expansão orgânica e M&As, contemplando 79 novas cidades na comparação anual do 2T22 com o 2T21.

R\$ Mil	2T22	2T21	Var. %	6M22	6M21	Var. %
Receita Bruta	206.754	92.290	124%	401.698	165.980	142%
(-) Impostos e Deduções	(38.122)	(18.801)	103%	(76.280)	(34.847)	119%
Receita Líquida	168.632	73.489	129%	325.418	131.133	148%
(-) Custos dos Serviços Prestados	(50.070)	(18.880)	165%	(95.843)	(32.726)	193%
Lucro Bruto	118.561	54.609	117%	229.574	98.407	133%
Margem Bruta (%)	70%	74%	-4 p.p	71%	75%	-5 p.p

EBITDA Ajustado

A Companhia tem atuado de forma extremamente diligente em relação à gestão de seus custos e despesas com foco em ganhos de eficiências operacionais. As pressões negativas na margem EBITDA, geradas pela (i) abertura de novas cidades com antecipações de custos com aluguel de postes, contratações e treinamentos, conectividade e marketing; e (ii) dissídio, foram compensadas pela (i) maturação acelerada de novas cidades e (ii) ganhos de sinergia dos M&As, resultando em uma margem EBITDA 1p.p. maior em relação às margens apuradas no 2T21 e no 1T22.

A Companhia divulga seu EBITDA Ajustado excluindo outras receitas (despesas) operacionais não recorrentes por entender que não devem ser consideradas no cálculo da geração recorrente de caixa operacional.

O EBITDA Ajustado é calculado a partir do lucro (prejuízo) líquido, acrescido das depreciações e amortizações, dos tributos sobre o lucro, do resultado financeiro líquido e do resultado de outras receitas/despesas de caráter não operacional e/ou não recorrente, como as despesas pontuais de IPO e M&As (ex. advogados e auditores) e despesas relacionadas ao *Stock Option Plan*.

No 4T21, houve o pagamento integral de dissídio do ano de 2021, contemplando também um pagamento retroativo de R\$ 1,1 milhão em relação aos 9M21. Tal pagamento está sendo refletido na linha "Dissídio

referente aos 9M21". O ajuste é apenas entre trimestres, reduzindo a despesa do 4T21 e aumentando a despesa dos 9M21, ou seja, não há impacto no EBITDA do ano de 2021.

R\$ Mil	2T22	2T21	Var. %	6M22	6M21	Var. %
Lucro Líquido	5.466	(1.260)	NM	14.521	4.014	262%
Resultado Financeiro	(32.084)	(7.903)	306%	(59.143)	(12.812)	NM
IR/CS	(7.658)	(3.379)	127%	(11.421)	(6.594)	73%
Depreciação e Amortização	(25.821)	(12.097)	113%	(48.748)	(20.368)	139%
EBITDA¹	71.029	22.119	221%	133.833	43.788	206%
<i>Margem EBITDA (%)</i>	<i>42%</i>	<i>30%</i>	<i>12 p.p</i>	<i>41%</i>	<i>33%</i>	<i>8 p.p</i>
Despesas Não-Recorrentes e/ou Não-Operacionais	(4.988)	(10.095)	-51%	(10.841)	(11.576)	-6%
Dissídio referente ao 9M21	-	431	NM	-	431	NM
Despesas Não-Recorrentes de IPO e M&As	(3.231)	(9.522)	-66%	(7.092)	(11.003)	-36%
Stock Option Plan	(1.758)	(1.004)	75,1%	(3.749)	(1.004)	273,4%
EBITDA Ajustado²	76.017	32.214	136%	144.674	55.364	161%
<i>Margem EBITDA Ajustada (%)</i>	<i>45%</i>	<i>44%</i>	<i>1 p.p</i>	<i>44%</i>	<i>42%</i>	<i>2 p.p</i>

1- EBITDA calculado conforme Instrução CVM 527/2012 (=a partir da soma do lucro líquido, impostos, resultado financeiro e depreciação);

2- EBITDA Ajustado para excluir itens não-recorrentes que não devem ser considerados no cálculo de geração corrente de caixa operacional.

Depreciação e Amortização

A Depreciação e Amortização totalizou R\$ 25,8 milhões no 2T22, crescimento de 113% quando comparado com o 2T21. Tal crescimento foi oriundo dos maiores investimentos em expansão de rede, instalação de clientes e dos M&As.

R\$ Mil	2T22	2T21	Var. %	6M22	6M21	Var. %
Depreciação & Amortização	(25.821)	(12.097)	113%	(48.748)	(20.368)	139%

Resultado Financeiro

O Resultado Financeiro foi negativo em R\$ 32,1 milhões no 2T22. O aumento em relação ao 2T21 se deve ao maior endividamento da Companhia e à elevação da curva do CDI entre os períodos.

R\$ Mil	2T22	2T21	Var. %	6M22	6M21	Var. %
Resultado Financeiro Líquido	(32.084)	(7.903)	306%	(59.143)	(12.812)	NM
(+) Receita Financeira	13.590	2.891	NM	26.415	3.841	NM
(-) Despesa Financeira	(45.674)	(10.794)	323%	(85.558)	(16.653)	NM

Lucro Líquido Ajustado

O Lucro Líquido Ajustado totalizou R\$ 9,9 milhões no 2T22, crescimento de 71% quando comparado ao 2T21.

As margens da Companhia têm sido pressionadas: (i) pela forte expansão da operação e a consequente antecipação de custos e despesas; e o dissídio conforme descrito na seção do EBITDA Ajustado; (ii) por maiores despesas financeiras, dada a nova estrutura de capital da Desktop, e aumento da taxa de juros; e (iii) redução no registro de IR diferido sobre diferenças temporárias, dado a crescente lucratividade da Companhia.

R\$ Mil	2T22	2T21	Var. %	6M22	6M21	Var. %
Lucro Líquido	5.466	(1.260)	NM	14.521	4.014	262%
<i>Margem Líquida (%)</i>	3%	-2%	NM	4%	3%	1 p.p
Despesas Não-Recorrentes e/ou Não-Operacionais²	(4.404)	(7.025)	-37%	(9.379)	(8.173)	15%
Dissídio referente ao 9M21	-	284	NM	-	284	NM
Despesas Não-Recorrentes de IPO e M&As	(2.132)	(6.285)	-66%	(4.681)	(7.262)	-36%
Stock Option Plan	(1.160)	(663)	75,1%	(2.474)	(663)	273%
Amortização de mais-valia	(1.112)	(362)	207%	(2.224)	(533)	317%
Lucro Líquido Ajustado¹	9.870	5.764	71%	23.900	12.187	96%
<i>Margem Líquida Ajustada (%)</i>	6%	8%	-2 p.p	7%	9%	-2 p.p

- 1- Lucro Líquido Ajustado para excluir itens não-recorrentes que não devem ser considerados no cálculo de geração corrente de lucros;
- 2- Montantes líquidos de impostos a uma alíquota de 34%.

Receita Bruta e EBITDA Proforma Anualizados

Abaixo, é apresentada a visão anualizada da Receita Bruta e EBITDA Ajustado do 2T22, com o intuito de dar maior clareza quanto ao real efeito do acelerado crescimento da Companhia.

A “Receita Bruta Proforma Anualizada” atingiu aproximadamente R\$ 827 milhões, 23% superior ao montante registrado no acumulado do 2T22 UDM (Últimos doze meses), enquanto o “EBITDA Ajustado Proforma Anualizado” totalizou aproximadamente R\$ 304 milhões, 29% superior ao EBITDA 2T22 UDM (Últimos doze meses).

Figura 9 – Receita Bruta Proforma Anualizada (R\$ milhões)

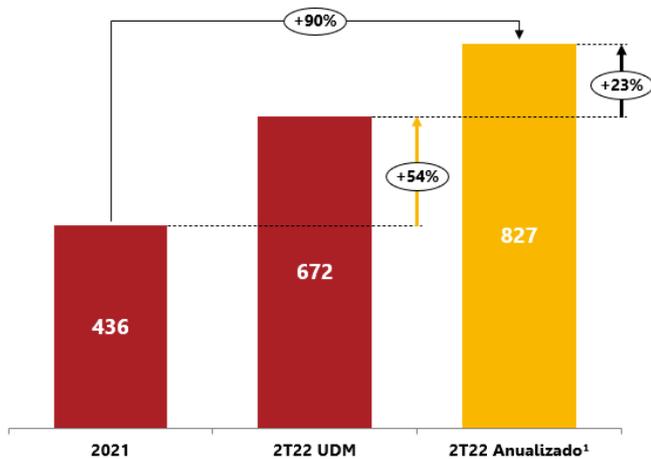
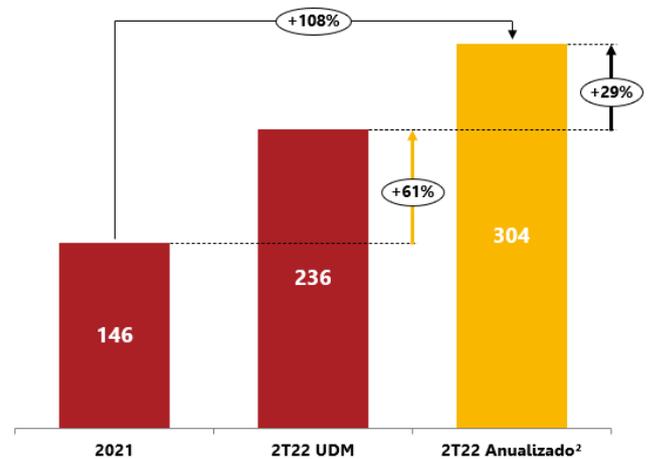


Figura 10 – EBITDA Ajustado Proforma Anualizado (R\$ milhões)



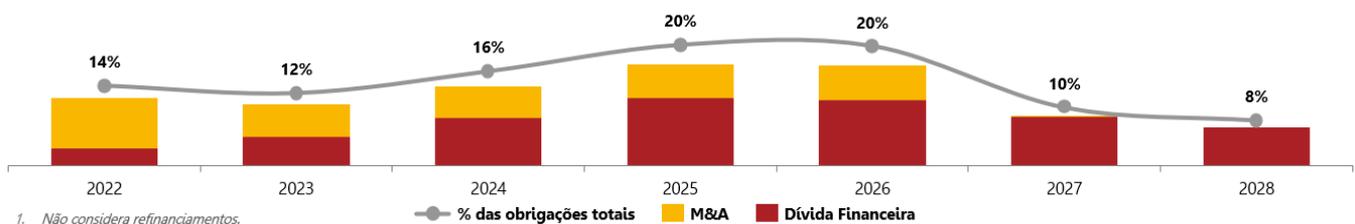
- 1- Considera a receita bruta do 2T22 anualizada, ou seja, multiplicada por 4;
- 2- Considera o EBITDA Ajustado do 2T22 anualizado, ou seja, multiplicado por 4.

Liquidez e Endividamento

A Companhia encerrou o 2T22 com uma dívida líquida de R\$ 843,0 milhões.

Liquidez (R\$ Mil)	2T22	2T21
(+) Caixa e Equivalentes de Caixa	160.301	34.630
(+) Aplicações Financeiras	250.356	59.583
Disponibilidades	410.657	94.213
Endividamento (R\$ Mil)	2T22	2T21
(-) Debêntures	552.473	194.842
(-) Empréstimos e Financiamentos	331.987	231.216
Dívida Bruta	884.460	426.058
(-) Disponibilidades	410.657	94.213
Dívida Líquida	473.803	331.845
Compromissos M&As (R\$ Mil)	2T22	2T21
(-) Parcelas a Prazo M&As	369.173	36.050
Dívida Líquida + Parcelas a Prazo M&As	842.976	367.895
Alavancagem (R\$ Mil)	2T22	2T21
EBITDA Proforma Anualizado	304.077	166.673
Dívida Líquida/EBITDA Proforma Anualizado (x)	2,8x	2,2x

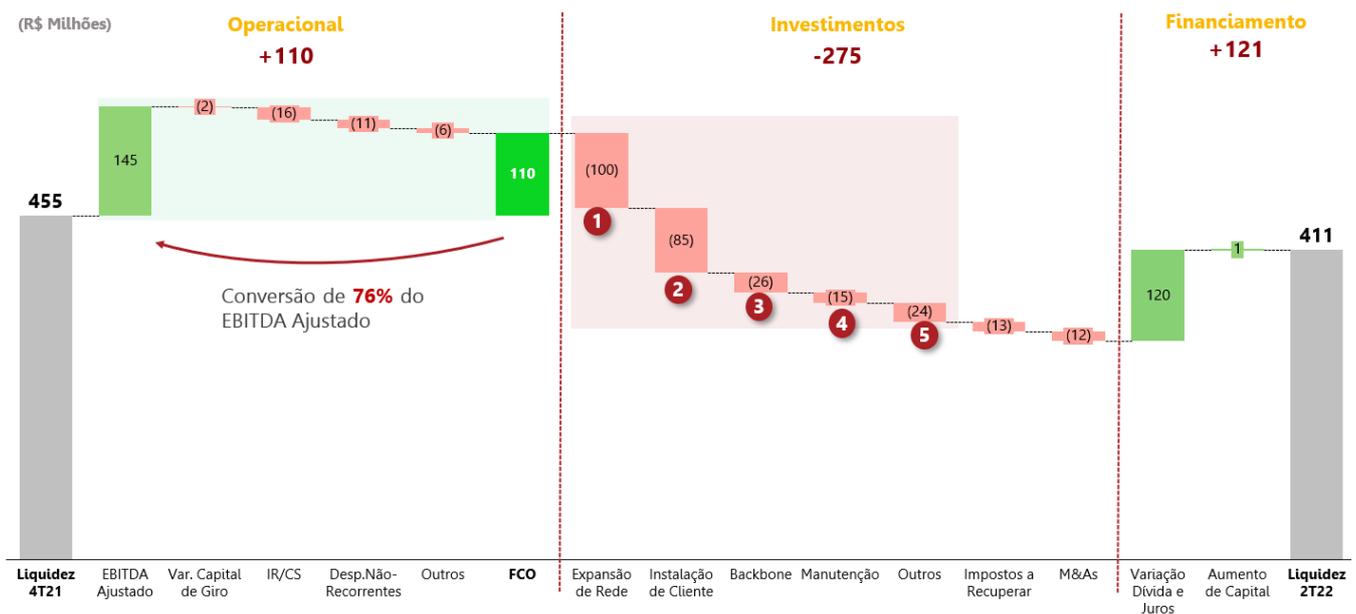
Cronograma da Dívida (R\$ mm)¹



Fluxo de Caixa

A Companhia encerrou o 2T22 com R\$ 411 milhões em caixa e aplicações financeiras. No 6M22, a Desktop converteu mais de 70% do EBITDA em fluxo de caixa operacional. O fluxo de caixa de investimentos ajustado (CAPEX), totalizou R\$ 275 milhões no período, composto, principalmente, por (i) R\$ 100 milhões de investimentos direcionados à expansão geográfica da rede e ampliação da mesma em regiões já operadas, de forma a servir a demanda adicional pelos serviços da Desktop; e (ii) R\$ 85 milhões utilizados para instalação de novos clientes.

A Companhia fornece a visão com alguns ajustes gerenciais de seu fluxo de caixa e de seu CAPEX com o objetivo de dar maior clareza em relação à fonte e destino de seus recursos.



É válido destacar que o CAPEX é composto pelas adições ao imobilizado e intangível, e que esse montante inclui (i) compras para projetos que ainda estão em fase de execução, ou seja, que não foram lançados comercialmente (“Capex Pré-Operacional”) e (ii) eventuais compras que estão em estoque (“Capex Estoque”). Para fins de clareza do capex unitário (por porta e adição bruta), realizamos ajustes de incremento e redução de estoques.

	CAPEX (R\$ mil)	6M22
1	Expansão de rede	99.690
	Aumento (redução) estoque	11.652
	Expansão de rede Ajustado	88.038
	Portas Adicionadas (mil)	374
	CAPEX/Porta	235
2	Instalação de Clientes	84.860
	Aumento (redução) estoque	(19.272)
	Instalação de Clientes Ajustado	104.132
	Adições Brutas (mil)	179
	CAPEX/Adições Brutas	580
3	Backbone	25.691
	% CAPEX Backbone vs Total	9%
4	Manutenção	14.607
	% Receita Líquida	4%
5	TV	2.578
5	T.I.	7.898
5	Veículos	10.392
5	Outros	3.490
	CAPEX Ajustado¹	249.207

1 - Líquido de ágio e mais-valia gerada por operações de M&A.

Anexo

Balço Patrimonial – Consolidado

R\$ Mil	2T22	2021
ATIVO TOTAL	2.401.695	2.164.654
Ativo Circulante	528.265	545.909
Caixa e equivalentes de caixa	160.301	141.493
Aplicações financeiras	250.356	313.541
Contas a receber de clientes	68.339	54.044
Impostos a recuperar	24.731	19.819
Imposto de renda e contribuição social	6.934	4.712
Outras contas a receber - Partes relacionadas	3.739	802
Outros ativos	13.865	11.498
Ativo Não Circulante	1.873.430	1.618.745
Impostos a recuperar	39.189	30.520
Imposto de renda e contribuição social diferido	48.412	38.617
Depósitos judiciais	2.151	1.809
Outros ativos	23.930	16.494
Imobilizado	1.020.660	809.046
Direito de uso	48.401	55.263
Intangível	690.687	666.996
PASSIVO E PATRIMÔNIO LÍQUIDO	2.401.695	2.164.654
Passivo Circulante	588.283	294.507
Fornecedores	70.712	68.781
Contas a Pagar (M&A)	90.115	87.916
Contas a pagar (M&A) Partes relacionadas	11.905	10.390
Empréstimos e financiamentos	278.780	38.419
Debêntures	35.401	7.694
Obrigações trabalhistas e sociais	39.050	29.196
Obrigações tributárias	26.894	22.024
Dividendos a Pagar	1.518	1.518
Imposto de renda e contribuição social	12.491	7.074
Passivo de arrendamento	18.488	19.453
Outras obrigações	2.929	2.042
Passivo Não Circulante	900.970	978.791
Contas a Pagar (M&A)	234.490	221.109
Contas a pagar (M&A) Partes relacionadas	32.663	30.905
Empréstimos e financiamentos	53.207	121.854
Debêntures	517.072	538.160
Imposto de renda e contribuição social diferido	28	23
Obrigações Tributárias	13.042	13.956
Passivo de arrendamento	31.775	37.197
Provisões para contingências	18.537	14.984
Outras obrigações	156	603
Patrimônio Líquido	912.442	891.356
Capital social	751.389	750.481
Reserva de capital	39.868	40.698
Reserva legal	2.631	2.631
Reserva de lucros	92.103	87.525
Lucro Acumulado	10.837	-
Patrimônio líquido atribuído aos acionistas controladores	896.828	881.335
Patrimônio Líquido atribuído aos acionistas não controladores	15.614	10.021

Demonstração de Resultado – Consolidado

R\$ Mil	2T22	2T21	Var. %	6M22	6M21	Var. %
Receita Bruta	206.754	92.290	124%	401.698	165.980	142%
(-) Impostos sobre as vendas	(38.122)	(18.801)	103%	(76.280)	(34.847)	119%
Receita Líquida	168.632	73.489	129%	325.418	131.133	148%
(-) Custos dos Serviços Prestados	(50.070)	(18.880)	165%	(95.843)	(32.726)	193%
Lucro Bruto	118.561	54.609	117%	229.574	98.407	133%
<i>Margem Bruta (%)</i>	<i>70%</i>	<i>74%</i>	<i>-4 p.p</i>	<i>71%</i>	<i>75%</i>	<i>-5 p.p</i>
(-) Despesas Comerciais	(18.192)	(5.414)	236%	(33.646)	(11.747)	186%
(-) Despesas Gerais e Administrativas	(24.239)	(22.708)	7%	(51.339)	(34.035)	51%
(+/-) Outras receitas (despesas) operacionais	2.042	1.004	103%	3.360	1.242	170%
(-) Depreciação e amortização	(25.821)	(12.097)	113%	(48.748)	(20.368)	139%
(-) Perda por redução ao valor recuperável de contas a receber	(7.139)	(5.372)	33%	(14.114)	(10.079)	40%
(-) Resultado Financeiro	(32.084)	(7.903)	306%	(59.143)	(12.812)	NM
Lucro (Prejuízo) Antes de IR/CS (LAIR)	13.124	2.119	NM	25.942	10.608	145%
(+/-) IR/CS	(7.658)	(3.379)	127%	(11.421)	(6.594)	73%
Lucro (Prejuízo) Líquido	5.466	(1.260)	NM	14.521	4.014	262%
<i>Margem Líquida (%)</i>	<i>3%</i>	<i>-2%</i>	<i>NM</i>	<i>4%</i>	<i>3%</i>	<i>1 p.p</i>

R\$ Mil	2T22	2T21	Var. %	6M22	6M21	Var. %
Lucro Líquido	5.466	(1.260)	NM	14.521	4.014	262%
Resultado Financeiro	(32.084)	(7.903)	306%	(59.143)	(12.812)	NM
IR/CS	(7.658)	(3.379)	127%	(11.421)	(6.594)	73%
Depreciação e Amortização	(25.821)	(12.097)	113%	(48.748)	(20.368)	139%
EBITDA¹	71.029	22.119	221%	133.833	43.788	206%
<i>Margem EBITDA (%)</i>	<i>42%</i>	<i>30%</i>	<i>12 p.p</i>	<i>41%</i>	<i>33%</i>	<i>8 p.p</i>
Despesas Não-Recorrentes e/ou Não-Operacionais	(4.988)	(10.095)	-51%	(10.841)	(11.576)	-6%
Dissídio referente ao 9M21	-	431	NM	-	431	NM
Despesas Não-Recorrentes de IPO e M&As	(3.231)	(9.522)	-66%	(7.092)	(11.003)	-36%
Stock Option Plan	(1.758)	(1.004)	75,1%	(3.749)	(1.004)	273,4%
EBITDA Ajustado²	76.017	32.214	136%	144.674	55.364	161%
<i>Margem EBITDA Ajustada (%)</i>	<i>45%</i>	<i>44%</i>	<i>1 p.p</i>	<i>44%</i>	<i>42%</i>	<i>2 p.p</i>

1- EBITDA calculado conforme Instrução CVM 527/2012 (=a partir da soma do lucro líquido, impostos, resultado financeiro e depreciação);

2- EBITDA Ajustado para excluir itens não-recorrentes que não devem ser considerados no cálculo de geração corrente de caixa operacional.

R\$ Mil	2T22	2T21	Var. %	6M22	6M21	Var. %
Lucro Líquido	5.466	(1.260)	NM	14.521	4.014	262%
<i>Margem Líquida (%)</i>	<i>3%</i>	<i>-2%</i>	<i>NM</i>	<i>4%</i>	<i>3%</i>	<i>1 p.p</i>
Despesas Não-Recorrentes e/ou Não-Operacionais²	(4.404)	(7.025)	-37%	(9.379)	(8.173)	15%
Dissídio referente ao 9M21	-	284	NM	-	284	NM
Despesas Não-Recorrentes de IPO e M&As	(2.132)	(6.285)	-66%	(4.681)	(7.262)	-36%
Stock Option Plan	(1.160)	(663)	75,1%	(2.474)	(663)	273%
Amortização de mais-valia	(1.112)	(362)	207%	(2.224)	(533)	317%
Lucro Líquido Ajustado¹	9.870	5.764	71%	23.900	12.187	96%
<i>Margem Líquida Ajustada (%)</i>	<i>6%</i>	<i>8%</i>	<i>-2 p.p</i>	<i>7%</i>	<i>9%</i>	<i>-2 p.p</i>

1- Lucro Líquido Ajustado para excluir itens não-recorrentes que não devem ser considerados no cálculo de geração corrente de lucros;

2- Montantes líquidos de impostos a uma alíquota de 34%.

Fluxo de caixa – Consolidado

R\$ Mil	6M22	6M21
Saldo inicial de caixa	141.493	54.941
Fluxo de caixa das atividades operacionais:		
Lucro antes do imposto de renda e da contribuição social	25.942	10.607
Ajustes por:		
Depreciação e amortização	38.449	19.389
Baixas de imobilizado e intangível	748	591
Amortização direito de uso	10.299	979
Juros sobre empréstimos, financiamentos, debêntures e arrendamentos	62.986	9.024
Apropriação de comissão sobre empréstimos, financiamentos e debêntures	610	104
Juros sobre aplicações financeiras	(16.440)	(709)
Atualização financeira parcelamento M&A	12.070	-
Provisões para contingências	2.919	1.138
(Reversão) Perda por redução ao valor recuperável de contas a receber	827	10.079
Baixa efetiva de títulos contas a receber	13.287	-
Plano de opção de ações	3.748	1.004
Lucro antes de IR e CS Ajustado	155.445	52.207
Variações de ativos e passivos:		
Contas a receber de clientes	(28.378)	(22.777)
Impostos a recuperar	(13.062)	(16.553)
Depósitos judiciais	(341)	-
Outras contas a receber partes relacionadas	(2.937)	(1.112)
Outros ativos	(9.169)	(12.246)
Fornecedores	1.210	49.370
Contas a pagar (M&A)	21.851	-
Contas a pagar (M&A) partes relacionadas	-	27.553
Obrigações trabalhistas e sociais	9.557	9.037
Obrigações tributárias	943	22.053
Outras obrigações	(511)	(1.139)
Caixa líquido gerado pelas operações	134.608	106.393
Imposto de renda e contribuição social pagos	(16.199)	(2.763)
Juros pagos	(44.279)	(6.274)
Caixa líquido gerado pelas atividades operacionais	74.130	97.356
Fluxo de caixa das atividades de investimento:		
Aquisição de aplicações financeiras	(207.414)	(130.545)
Resgates de aplicações financeiras	287.039	98.382
Aquisição de investimentos	(10.000)	(24.812)
Aquisição de imobilizado e intangível - Capex	(249.206)	(294.973)
Aquisição de imobilizado e intangível - Ágio e Mais valia	(24.646)	-
Caixa líquido aplicado nas atividades de investimento	(204.227)	(351.948)
Caixa e equivalentes de caixa obtidos nas aquisições	3.471	8.026
Caixa líquido aplicado nas atividades de investimentos após incorporações	(200.756)	(343.922)
Fluxo de caixa das atividades de financiamento:		
Captação de empréstimos, financiamentos e debêntures	250.000	239.047
Amortização de empréstimos, financiamentos e debêntures	(88.161)	(14.438)
Comissões sobre empréstimos, financiamentos e debêntures	(254)	(2.536)
Aumento de capital social	908	-
Pagamento de passivo de arrendamento	(13.900)	(1.306)
Participação de acionistas não controladores	1.909	5.488
Pagamento de parcela diferida referente a aquisição de controladas	(5.068)	-
Caixa líquido gerado (aplicado nas) pelas atividades de financiamento	145.434	226.255
Geração líquida de caixa	18.808	(20.311)
Saldo final de caixa	160.301	34.630

Sobre a Desktop S.A.

A **Desktop** é a plataforma de ISP líder de mercado no Estado de São Paulo e uma das maiores do Brasil, conforme dados da Anatel (Agência Nacional de Telecomunicações). Focada no mercado de fibra óptica, a Companhia atua através das melhores práticas de construção de rede para suportar seu crescimento orgânico. Em 2020, a Desktop adotou o modelo de crescimento híbrido, equilibrando expansão orgânica com inorgânica, através da aquisição dos melhores ativos nas adjacências de sua operação. Com 46 mil quilômetros de rede de fibra óptica e aproximadamente 3.100 colaboradores, a Companhia tem o compromisso de entregar a melhor experiência de ponta-aponta aos Clientes. As ações da Desktop são negociadas na B3 (**DESK3**) desde julho de 2021. Para mais informações, visite: www.ri.desktop.com.br

Aviso Legal

Algumas afirmações contidas neste documento podem ser afirmações sobre expectativas futuras. Tais afirmações estão sujeitas a riscos conhecidos e desconhecidos e incertezas que podem fazer com que tais expectativas não se concretizem ou sejam substancialmente diferentes do que era esperado. Estes riscos incluem, entre outros, modificações na demanda futura pelos produtos da Companhia, modificações nos fatores que afetam os preços domésticos e internacionais dos produtos, mudanças na estrutura de custos, modificações na sazonalidade dos mercados, mudanças nos preços praticados pelos concorrentes, variações cambiais, mudanças no cenário político-econômico brasileiro, nos mercados emergentes e internacional. As afirmações sobre expectativas futuras não foram revisadas pelos auditores independentes



Relações com Investidores

ri@desktop.net.br

www.ri.desktop.com.br

