

DESKTOP

RELEASE DE RESULTADOS | 4T21 e 2021



ONLINE

85.3.66.1

33.2.55.33

22.02.35.5

Manufacturing
Supply chain
Product
Cargo
Customer
Delivery
Inventory
Management
Freight

50.36.2.3

Innovation
Branding
Solution
Marketing
Analysis
Ideas
Success
Management

22.3.3.55

Innovation
Branding
Solution
Marketing
Analysis
Ideas
Success
Management

60.50.3.1

Manufacturing
Supply chain
Product
Cargo
Customer
Delivery
Inventory
Management
Freight

33.2.55.33

124.65.258.66

Innovation
Branding
Solution
Marketing
Analysis
Ideas
Success
Management

23:35:60
Business Strategy

Innovation
Branding
Solution
Marketing
Analysis
Ideas
Success
Management

Manufacturing
Supply chain
Product
Cargo
Customer
Delivery
Inventory
Management
Freight

Desktop Divulga Resultados do Quarto Trimestre e do Ano de 2021

Destaques

- Mais de 2 milhões de *Homes Passed* foram adicionados à cobertura da Desktop em 2021, distribuídos em 97 novas cidades;
- Adições líquidas orgânicas à base de assinantes alcançaram 123 mil em 2021, e demonstram a forte demanda pelos serviços Desktop, além da assertividade no processo de seleção de novas áreas;
- +5 aquisições em 2021, totalizando +275 mil acessos à base da Companhia, solidificam a liderança da Desktop entre os ISPs no Estado de SP.

Sumaré, 30 de março de 2022 - A **Desktop S.A.** (“Desktop” ou “Companhia”) (B3: DESK3), plataforma de ISP líder de mercado no Estado de São Paulo e uma das maiores do Brasil, anunciou hoje o seu resultado consolidado do quarto trimestre de 2021 (4T21) e do ano de 2021.

As informações consolidadas foram preparadas de acordo com as normas da CVM e estão em conformidade com as normas internacionais de contabilidade (IFRS) emitidas pelo *International Accounting Standards Board* (IASB). Métricas ajustadas, expurgando-se eventos não recorrentes, são também disponibilizadas para uma melhor comparabilidade. Informações não financeiras, tais como volume, quantidade, preço médio e cotação média em reais, não foram objeto de revisão pelos auditores independentes.

Teleconferência

31 de março de 2022
11h00 (BRT)
Tel: +55 11 4090-1621
Tel: +55 11 3181-8565
Código: Desktop

Webcast

[Clique aqui](#)

31 de março de 2022
11h00 (BRT)

Contato

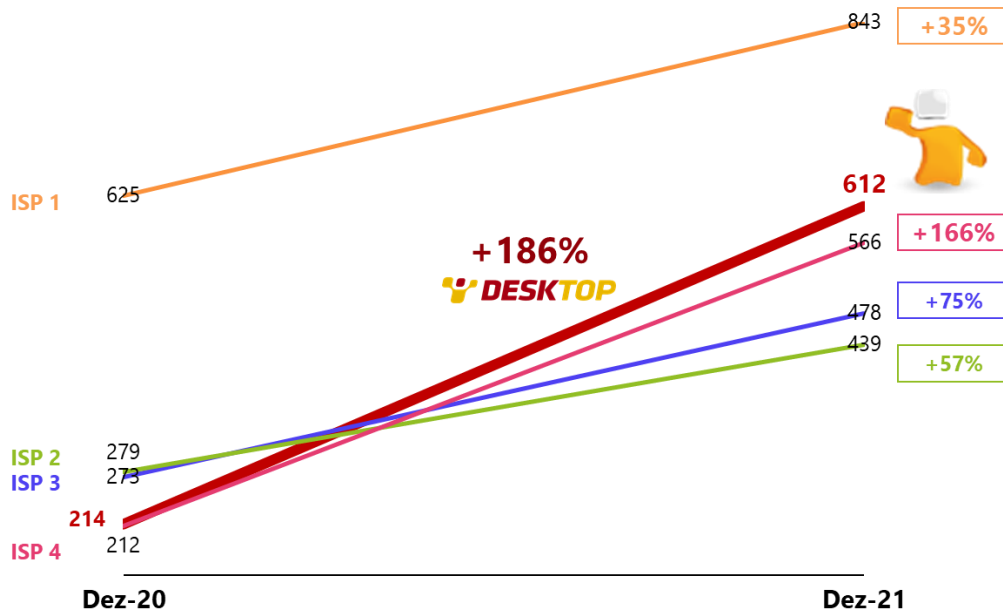
E-mail:
ri@desktop.net.br
Tel: +55 19 3514-3100
www.ri.desktop.com.br

Sumário dos Resultados do 4T21 e de 2021

- **Receita Bruta:** R\$ 151 milhões, crescimento de 138% em relação ao 4T20, e de 27% em relação ao 3T21. A Receita Bruta em 2021 apresentou um crescimento de 106% em relação ao ano de 2020;
- **EBITDA Ajustado:** R\$ 52 milhões, crescimento de 140% em relação ao 4T20, e de 29% comparado ao 3T21. A margem EBITDA ajustada totalizou 42% no trimestre, redução de 1p.p. comparada ao 4T20, e em linha com o 3T21. No ano, o EBITDA ajustado atingiu R\$ 146 milhões;
- **Caixa Total (EoP):** R\$ 455 milhões em 31/12/2021;
- **Casas Conectadas (HCs):** 612 mil assinantes em dezembro de 2021, representando crescimento de 186% em relação ao mesmo período de 2020, e de 58% em relação a setembro de 2021;
- **Casas Passadas (HPs):** 2,9 milhões de *Homes Passed* em dezembro de 2021, representando crescimento de 232% em relação ao mesmo período de 2020, e de 52% em relação a setembro de 2021;
- **Novas Cidades:** Durante o 4T21, a Companhia iniciou operações em 54 novas cidades, totalizando 122 cidades atendidas;
- **Infraestrutura Extensa e Robusta:** ~9 mil km de *backbone* + ~31 mil km de rede de acesso FTTH, +467% de crescimento de rede em 2021; e
- **Aquisições no 4T21:** +3 aquisições: (i) **Net Barretos** (+63 mil acessos), (ii) **LPNet** (+130 mil acessos) e (iii) **Infolog**, assinada em dezembro/21 e com o fechamento realizado em janeiro/22 (+16 mil acessos). Os números do 4T21 contemplam dois meses de Net Barretos (novembro e dezembro), um mês de LPNet (dezembro) e não contemplam a aquisição da Infolog.

Em 2021, segundo a Anatel, a Desktop apresentou o maior crescimento de acessos entre os maiores ISPs do Brasil.

Figura 1- Mercado Nacional de ISPs | Número de Acessos ('000)



No Estado de São Paulo, a Companhia assumiu a liderança absoluta em 2021 dentre os ISPs. Nesse mercado, existem ainda diversas oportunidades de crescimento, tanto organicamente como através de M&As.

Figura 2 - Mercado Estado de São Paulo | Market share de acessos (%)

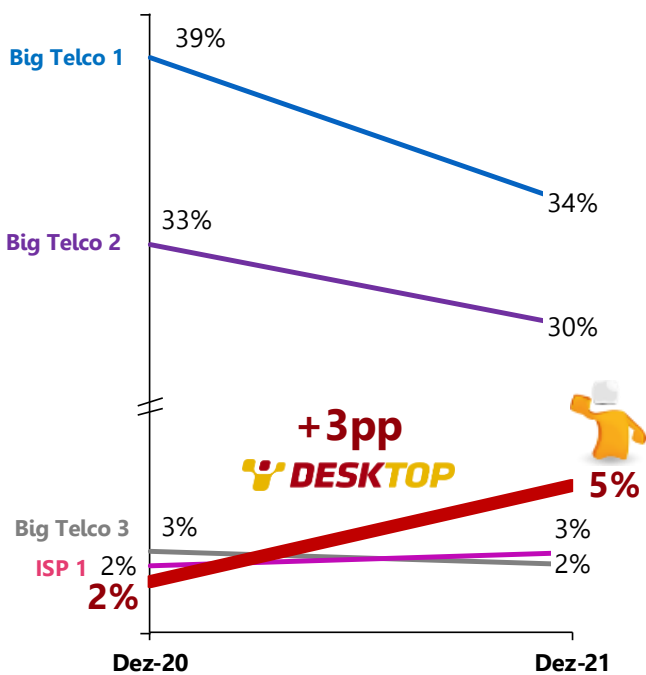
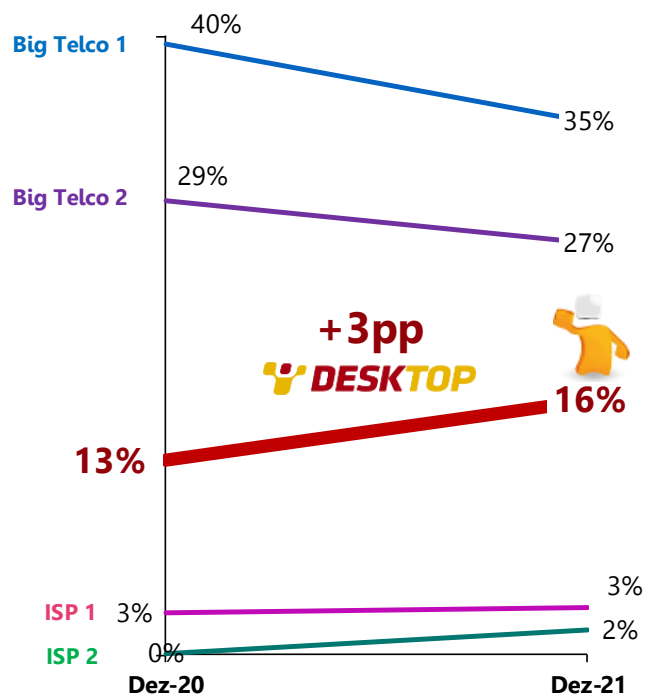
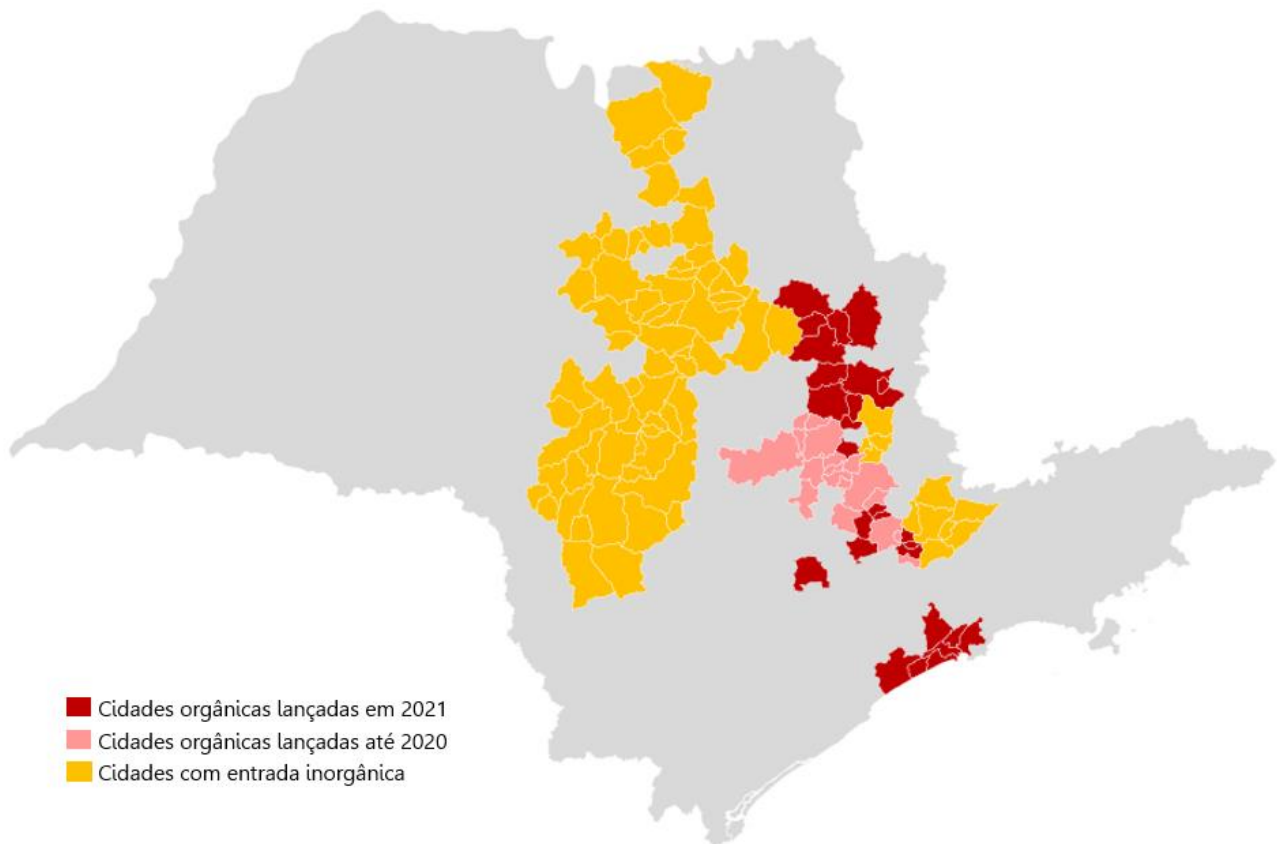


Figura 3 - Mercado Estado de São Paulo | Market share de acessos nas cidades com operação da Desktop (%)



A figura abaixo exemplifica a expansão geográfica da Companhia, que segue uma estratégia de crescimento adjacente, através da execução de projetos orgânicos e inorgânicos, buscando a maximização de sinergias e geração de valor para os acionistas.

Figura 4- Cobertura Geográfica



Resumo Financeiro

R\$ Mil	4T21	4T20	Var. %	2021	2020	Var. %
Receita Líquida	123.480	50.242	146%	348.926	167.086	109%
EBITDA Ajustado	51.562	21.440	140%	146.301	87.686	67%
<i>Margem EBITDA Ajustado (%)</i>	<i>42%</i>	<i>43%</i>	<i>-1 p.p</i>	<i>42%</i>	<i>52%</i>	<i>-11 p.p</i>
Lucro Líquido Ajustado	19.037	7.460	155%	44.903	38.764	16%
<i>Margem Líquida (%)</i>	<i>15%</i>	<i>15%</i>	<i>1 p.p</i>	<i>13%</i>	<i>23%</i>	<i>-10 p.p</i>

Resumo Operacional

R\$ Mil	4T21	3T21	2T21	1T21	4T20	CQGR %
Acessos EoP	612	387	333	254	214	30%
Adições Orgânicas Líquidas (ex-M&As)	32	34	32	25	15	20%
Homes Passed EoP	2.926	1.925	1.581	1.107	880	35%
Cidades Atendidas (#)	122	68	54	33	25	49%

Mensagem da Administração

Novos patamares de posicionamento estratégico e de crescimento

“Entre diversas conquistas e aprendizados, o ano de 2021 se apresentou como o mais importante degrau da nossa história. Na sequência do bem-sucedido IPO na B3, a Desktop atingiu novos patamares no que diz respeito ao posicionamento da marca e à execução de crescimentos orgânico e inorgânico, se consolidando como um dos maiores ISPs do Brasil,” comentou Denio Alves Lindo.

Importante ressaltar que essa expansão acelerada se sobrepôs ao momento da pandemia de Covid-19, com reflexos bastante graves no Brasil. Como a maioria dos setores, enfrentamos desafios que abrangem desde o fornecimento de determinados insumos, que tiveram seus prazos de entrega aumentados pela menor disponibilidade no mercado, bem como dificuldades operacionais causadas pela restrição de circulação de pessoas.

Expansão geográfica e das vendas com foco em maximização de retornos

Durante o 4T21, a Companhia iniciou operações em diversas cidades de forma orgânica, como São Bernardo do Campo, Estiva Gerbi, Cabreúva, Itanhaém, Leme, Louveira, Mogi Guaçu e Mongaguá, atingindo uma cobertura de 122 cidades no total. “As adições líquidas orgânicas da Desktop atingiram 32 mil novos clientes no último trimestre de 2021, um resultado em linha ao observado no 3T21, principalmente, devido a desafios pontuais encontrados no lançamento de novos HPs durante o 3T21 que impactaram o cronograma comercial do 4T21, sobretudo, para o mês de outubro/21,” disse Ermindo Cecchetto, Diretor de Receitas. Para o 1T22, esperamos números de adições líquidas próximos aos 39 mil acessos.

No que diz respeito à avenida inorgânica de crescimento, fomos bastantes assertivos na identificação dos *targets* e na execução das aquisições, totalizando aproximadamente 275 mil acessos em 2021, compostos por: **(i)** Netion - ~15 mil acessos em março/21; **(ii)** C-Lig - ~47 mil acessos em maio/21; **(iii)** Starnet - ~20 mil acessos em agosto/21; **(iv)** Net Barretos - ~63 mil acessos em novembro/21; e **(v)** LP Net - ~130 mil acessos em dezembro/21.

“Net Barretos e LP Net, adquiridas do 4T21, se enquadram como dois dos ativos mais relevantes no Estado de São Paulo. Tais aquisições intensificam nossa penetração na região, dado o relevante incremento de cobertura que essas empresas trouxeram. Isso também nos aproxima das regiões do sul de Minas Gerais e do norte do Paraná, abrindo nosso leque de potencial expansão,” adicionou Bruno Leão, Diretor de M&A e Relações com Investidores. Ainda, ao final de dezembro/21, a Desktop assinou a aquisição da Infolog, com aproximadamente 16 mil acessos, cujo fechamento ocorreu no início de janeiro/22, e cujos resultados terão consolidação apenas a partir do 1T22.

A Receita Bruta da Companhia apresentou crescimento de 138%, atingindo R\$ 151 milhões no trimestre, refletindo a forte expansão da base de acessos, enquanto o EBITDA Ajustado totalizou R\$ 52 milhões. Ainda, para garantir a continuidade do crescimento, foi reforçada a estrutura financeira com a 3ª emissão de debêntures, no montante de R\$ 350 milhões. “Essas debêntures evidenciam a nossa capacidade de acessar *funding* de forma qualificada, além da assertividade de nossa gestão de passivos, uma vez que a emissão barateou e alongou o prazo médio da nossa dívida,” comentou Carla Cardilo, Diretora Financeira.

Iniciativas ASG

No tocante às questões Ambientais, Sociais e de Governança (ASG), a Desktop iniciou o trabalho coordenado com times dedicados a apontar a melhor direção a ser seguida. A Desktop reconhece a importância das questões ASG em todas as esferas, e assume o compromisso de identificar e agir sobre os temas mais materiais do setor. A importante jornada ASG fará parte da história da Companhia daqui para frente, com claro objetivo de ocupar a posição de ‘gerador de valor’ para todos os *stakeholders*.

Manifesto Desktop e ratificação da cultura corporativa

Nesse trimestre, foi lançado o Manifesto Desktop, que sintetiza o que move a Companhia adiante: 'VOCÊS':

- **Velocidade**: ser veloz e assertivo na qualidade de serviços oferecidos, na entrega de resultados, em propor melhorias e em trazer soluções.
- **Ousadia**: assumir riscos inteligentes e encontrar caminhos alternativos com estratégias que valorizam o time. Cada experiência constrói a força e abre o leque de possibilidades.
- **Crescimento**: ser líder, olhando para frente e planejando o contínuo crescimento.
- **Empreendedorismo**: construir e manter um time capaz de idealizar, coordenar e realizar. Dar oportunidade para cada colaborador ser o dono, superando metas e trazendo soluções que colocam o Cliente sempre em primeiro lugar.
- **Sinergia**: em todos os sentidos, buscar a geração de valor através de esforços simultâneos. Todos são peças importantes no trabalho em equipe, cada um representa uma pequena parcela do resultado.

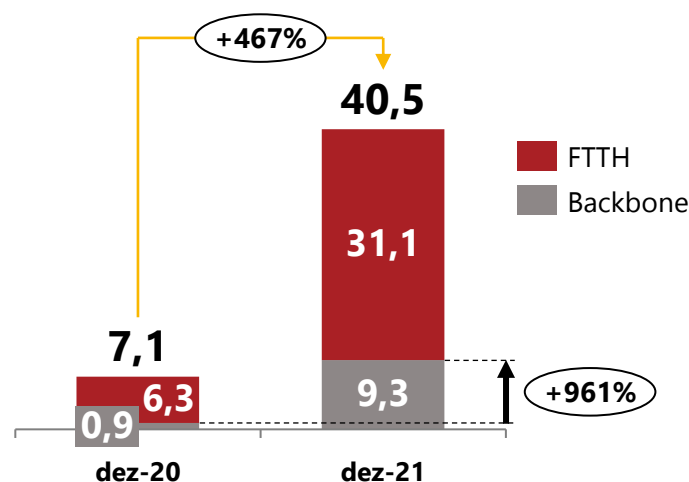
"E dessa forma encerro, com um agradecimento a **VOCÊS** clientes, parceiros, e especialmente, colaboradores, que escreveram o maior capítulo de nossa história até o momento e nos ajudarão a escrever capítulos ainda maiores daqui pra frente," concluiu Denio Alves Lindo.

Desempenho Operacional

Extensão de Rede ('000 km)

Adição de 33,4 mil km de rede no ano de 2021, o que representa um crescimento de 467%, sendo: (i) 24,8 mil km de rede de acesso (394% de crescimento) e (ii) 8,4 mil km de *backbone* (961% de crescimento).

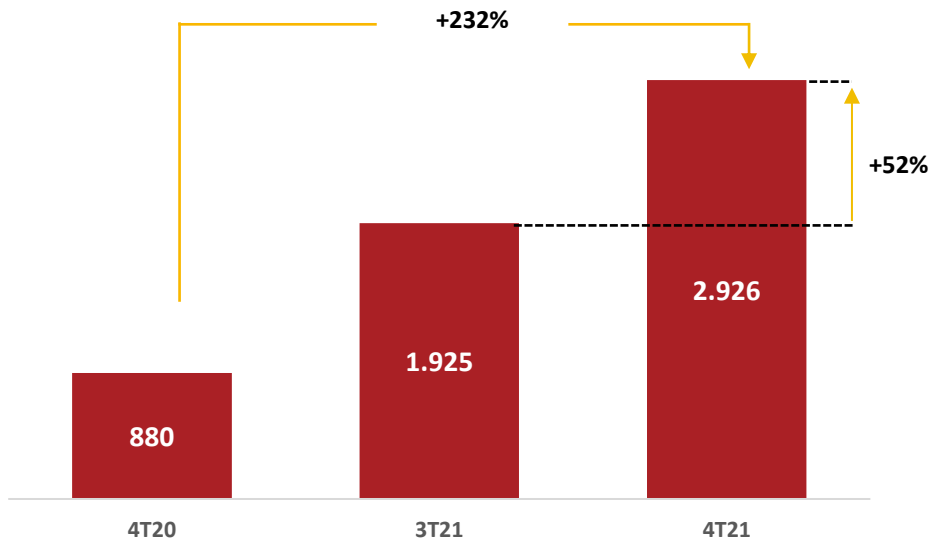
Figura 5 - Extensão da Rede ('000 KM)



Casas Passadas (HPs)

Incremento de mais de 2 milhões de *Homes Passed* (Casas Passadas) no ano de 2021, atingindo 2,93 milhões de casas em dezembro de 2021, crescimento de 232% em relação ao 4T20 e 52% em relação ao 3T21.

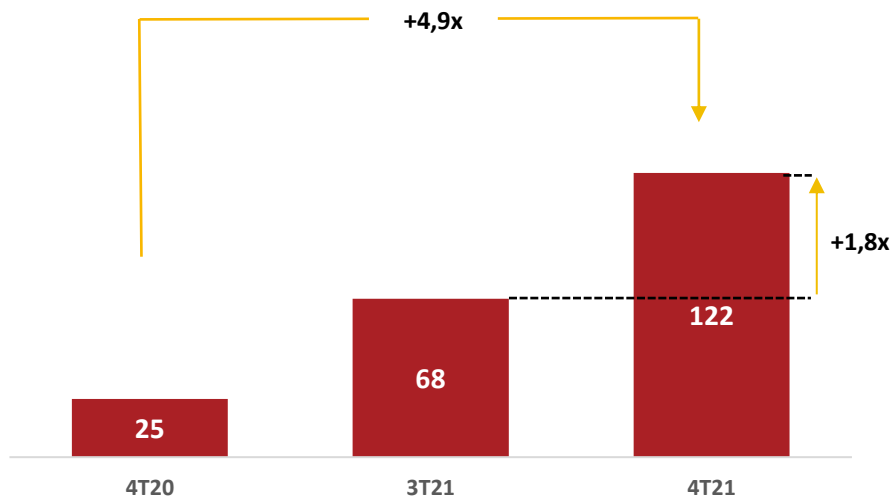
Figura 6 - Casas Passadas (HPs) - ('000)



Novas Cidades

Incremento de quase 100 novas cidades na cobertura da companhia ao longo do ano de 2021, crescimento de aproximadamente 4,9x sobre o número de cidades atendidas no 4T20, e de 1,8x sobre o número de cidades atendidas no 3T21. Todas as novas cidades estão em linha com a estratégia da Desktop de expandir geograficamente para áreas adjacentes à operação da Companhia.

Figura 7 – Nº de Cidades Operadas

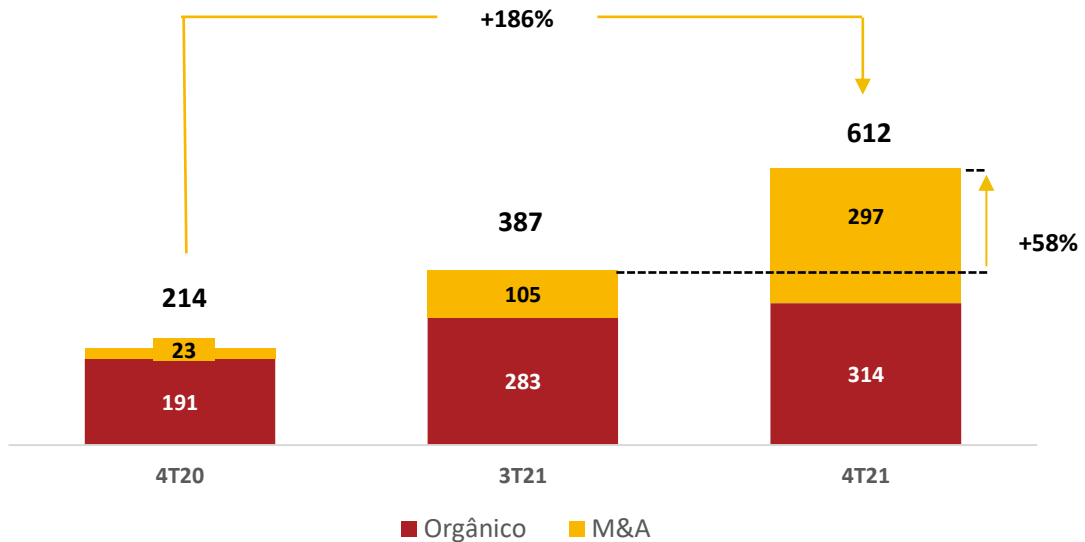


Casas Conectadas (HCs)

A base de acessos da Companhia apresentou crescimento de 186% em relação ao final do 4T20, chegando a 612 mil casas conectadas. Em relação ao final do 3T21, o crescimento foi de 58%.

Em relação ao crescimento inorgânico, a evolução no trimestre deve-se ao fechamento da transação de Net Barretos, em novembro de 2021, e da LP Net, em dezembro de 2021, adicionando 63 mil acessos e 130 mil acessos, respectivamente, para a base da Desktop. Considerando a aquisição da Infolog, o número de assinantes cresce para cerca de 628 mil.

Figura 8 - Evolução de Casas Conectadas - ('000)



As iniciativas de vendas multicanais do time comercial da Desktop suportaram a acelerada expansão de rede da Companhia durante o 4T21, trazendo 32 mil adições orgânicas líquidas a base de acessos no 4T21 e 123 mil no acumulado de 2021. No 3T21, ocorreram desafios pontuais na entrega de novas regiões, impactando o cronograma comercial do 4T21, sobretudo, do mês de outubro. Não obstante, a Companhia retomou o crescimento em novembro e dezembro, e aponta para um crescimento expressivo de adições líquidas no 1T22E, atingindo 39 mil novos acessos no trimestre.

Figura 9 - Adições Orgânicas Líquidas Trimestrais - ('000)

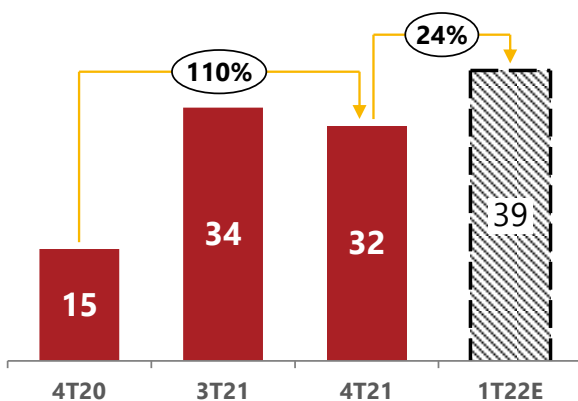
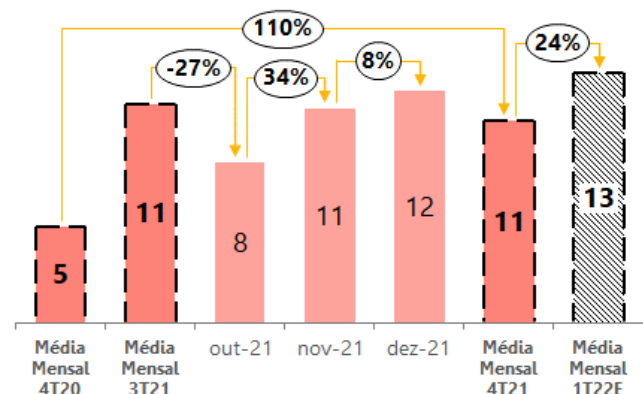


Figura 10 - Adições Orgânicas Líquidas Mensais - ('000)



Desempenho Econômico-Financeiro

Receita Bruta

A Receita Bruta totalizou R\$ 151,0 milhões no 4T21, crescimento de 138% quando comparado com 4T20. Em 2021, houve um crescimento de 106% quando comparado com 2020, atingindo R\$ 436,1 milhões de Receita Bruta. A evolução deveu-se, principalmente, ao incremento de adições líquidas, como consequência do aumento da penetração da rede existente e da significativa ampliação de cobertura geográfica via expansão orgânica e M&As, contemplando 97 novas cidades na comparação anual do 4T21 com o 4T20.

R\$ Mil	4T21	4T20	Var. %	2021	2020	Var. %
Receita Bruta	151.050	63.592	138%	436.063	211.567	106%
(-) Impostos e Deduções	(27.570)	(13.350)	107%	(87.137)	(44.481)	96%
Receita Líquida	123.480	50.242	146%	348.926	167.086	109%
(-) Custos dos Serviços Prestados	(37.014)	(11.610)	219%	(99.187)	(35.845)	177%
Lucro Bruto	86.466	38.632	124%	249.739	131.242	90%
Margem Bruta (%)	70%	77%	-7 p.p	72%	79%	-7 p.p

EBITDA Ajustado

Mesmo com a margem EBITDA negativamente impactada pela aceleração do crescimento orgânico, o EBITDA Ajustado totalizou R\$ 52 milhões no 4T21, crescimento de 140% quando comparado com o 4T20, impulsionado pelo significativo aumento de receita.

Além das adequações no nível gerencial, que aumentaram a folha de pagamentos em 2021, a abertura de novas cidades gera a antecipação natural de uma série de custos que precedem a captura de receitas, como, por exemplo: (i) aluguel de postes pagos às concessionárias; (ii) contratações e treinamentos para os times de operações, comercial e atendimento, em preparação para o novo volume de demanda previsto; (iii) custos de conectividade; e (iv) despesas com publicidade e marketing, reflexo dos esforços para estabelecer a presença da Companhia nessas novas regiões. A normalização da margem EBITDA é esperada de acordo com a gradual maturação das novas cidades, através do aumento da participação do resultado de cidades maduras em relação ao consolidado.

A Companhia divulga seu EBITDA Ajustado excluindo outras receitas (despesas) operacionais não recorrentes por entender que não devem ser consideradas no cálculo da geração recorrente de caixa operacional.

O EBITDA Ajustado é calculado a partir do lucro (prejuízo) líquido, acrescido das depreciações e amortizações, dos tributos sobre o lucro, do resultado financeiro líquido e do resultado de outras receitas/despesas de caráter não operacional e/ou não recorrente, como as despesas pontuais de IPO e M&As (ex. advogados e auditores), baixa de imobilizado e despesas relacionadas ao Stock Option Plan.

Nesse trimestre houve o pagamento integral de dissídio do ano de 2021, contemplando também um pagamento retroativo de R\$ 1,1 milhão em relação aos 9M21. Tal pagamento está sendo refletido na linha "Dissídio referente aos 9M21". O ajuste é apenas entre trimestres, reduzindo a despesa do 4T21 e aumentando a despesa dos 9M21, ou seja, não há impacto no EBITDA do ano de 2021.

R\$ Mil	4T21	4T20	Var. %	2021	2020	Var. %
Lucro Líquido	16.922	5.955	184%	30.668	26.593	15%
Resultado Financeiro	(12.917)	(4.198)	208%	(34.652)	(8.194)	323%
IR/CS	2.814	(2.426)	NM	(3.420)	(12.727)	-73%
Depreciação e Amortização	(23.018)	(6.581)	250%	(60.628)	(21.731)	179%
EBITDA¹	50.042	19.160	161%	129.368	69.245	87%
Margem EBITDA (%)	41%	38%	2 p.p	37%	41%	-4 p.p
Despesas Não-Recorrentes e/ou Não-Operacionais	(1.520)	(2.280)	-33%	(16.934)	(18.441)	-8%
Dissídio referente aos 9M21	(1.078)	-	NM	-	-	NM
Despesas Não-Recorrentes de IPO e M&As	1.431	(2.280)	NM	(11.449)	(11.080)	3%
Baixa de imobilizado	-	-	NM	(365)	(7.361)	-95%
Stock Option Plan	(1.873)	-	NM	(5.120)	-	NM
EBITDA Ajustado²	51.562	21.440	140%	146.301	87.686	67%
Margem EBITDA Ajustada (%)	42%	43%	-1 p.p	42%	52%	-11 p.p

1- EBITDA calculado conforme Instrução CVM 527/2012 (=a partir da soma do lucro líquido, impostos, resultado financeiro e depreciação);

2- EBITDA Ajustado para excluir itens não-recorrentes que não devem ser considerados no cálculo de geração corrente de caixa operacional.

Depreciação e Amortização

A Depreciação e Amortização totalizou R\$ 23,0 milhões no 4T21, crescimento de 250% quando comparado com 4T20. Tal crescimento foi oriundo dos maiores investimentos em expansão de rede e de instalação de clientes.

R\$ Mil	4T21	4T20	Var. %	2021	2020	Var. %
Depreciação & Amortização	(23.018)	(6.581)	250%	(60.628)	(21.731)	179%

Resultado Financeiro

O Resultado Financeiro foi negativo em R\$ 12,9 milhões no 4T21, crescimento de 208% quando comparado com 4T20. O aumento se deve ao maior endividamento da Companhia, incluindo a 3ª emissão de debêntures no valor de R\$ 350 milhões no 4T21.

R\$ Mil	4T21	4T20	Var. %	2021	2020	Var. %
Resultado Financeiro Líquido	(12.917)	(4.198)	208%	(34.652)	(8.194)	323%
(+) Receita Financeira	12.635	899	NM	23.298	3.404	NM
(-) Despesa Financeira	(25.552)	(5.097)	NM	(57.950)	(11.598)	NM

Lucro Líquido Ajustado

O Lucro Líquido Ajustado totalizou R\$ 19,0 milhões no 4T21, crescimento de 155% quando comparado ao 4T20. Em 2021, houve um crescimento de 16% versus o ano anterior, atingindo R\$ 45,0 milhões.

As margens da Companhia têm sido pressionadas: (i) pela forte expansão da operação e a consequente antecipação de custos e despesas, conforme descrito na seção do EBITDA Ajustado; e (ii) por maiores despesas financeiras, dada a nova estrutura de capital da Desktop, e aumento da taxa de juros. Tais efeitos negativos foram parcialmente compensados por um efeito positivo oriundo da redução de IR/CSLL devido ao montante de despesas relacionadas ao IPO.

R\$ Mil	4T21	4T20	Var. %	2021	2020	Var. %
Lucro Líquido	16.922	5.955	184%	30.668	26.593	15%
<i>Margem Líquida (%)</i>	14%	12%	2 p.p	9%	16%	-7 p.p
Despesas Não-Recorrentes e/ou Não-Operacionais²	(2.115)	(1.505)	41%	(14.235)	(12.171)	17%
Dissídio referente aos 9M21	(711)	-	NM	-	-	NM
Despesas Não-Recorrentes de IPO e M&As	944	(1.505)	NM	(7.556)	(7.313)	3%
Baixa de imobilizado	-	-	NM	(241)	(4.858)	-95%
Stock Option Plan	(1.236)	-	NM	(3.379)	-	NM
Amortização de mais-valia	(1.112)	-	NM	(3.059)	-	NM
Lucro Líquido Ajustado¹	19.037	7.460	155%	44.903	38.764	16%
<i>Margem Líquida Ajustada (%)</i>	15%	15%	1 p.p	13%	23%	-10 p.p

- 1- Lucro Líquido Ajustado para excluir itens não-recorrentes que não devem ser considerados no cálculo de geração corrente de lucros;
- 2- Montantes líquidos de impostos a uma alíquota de 34%.

Receita Bruta e EBITDA Proforma Anualizados

Torna-se evidente a manutenção do crescimento acelerado ao anualizarmos a receita bruta e o EBITDA atingidos no 4T21.

A “Receita Bruta Proforma Anualizada” atingiu aproximadamente R\$ 740 milhões, um incremento de 70% ao montante registrado em 2021, enquanto o “EBITDA Ajustado Proforma Anualizado” totalizou aproximadamente R\$ 267 milhões, um crescimento de 82% em relação à receita de 2021.

Figura 11 – Receita Bruta Proforma Anualizada (R\$ milhões)

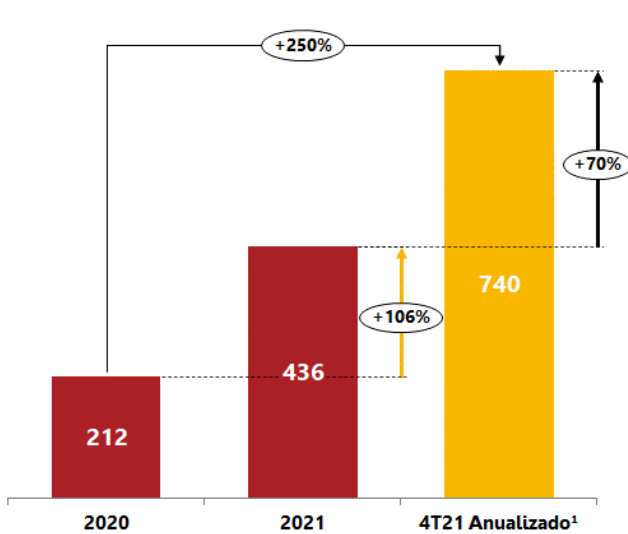
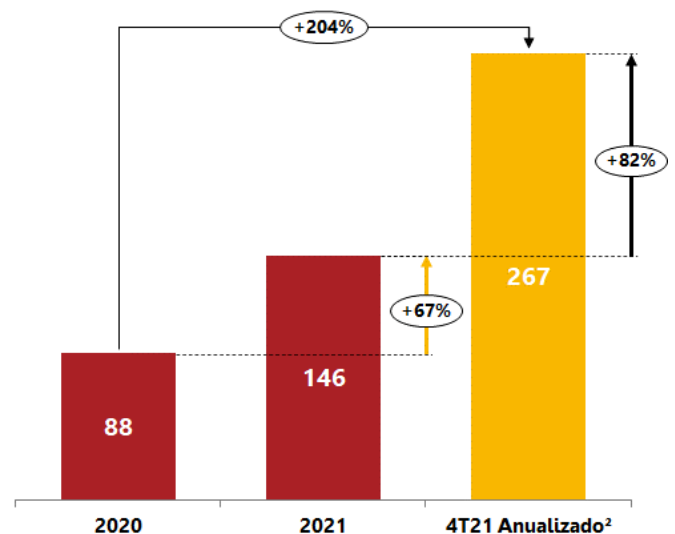


Figura 12 – EBITDA Ajustado Proforma Anualizado (R\$ milhões)



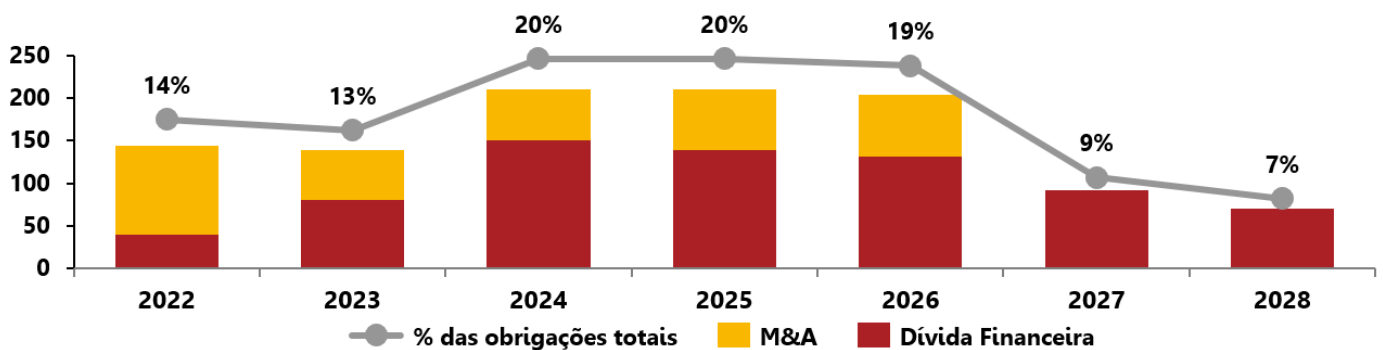
- 1- Considera a Receita Bruta do 4T21 (Desktop, LPNet e Net Barretos) anualizada, ou seja, considera 12 meses de Receita Bruta de todas as empresas. Para LPNet foi considerado a Receita Bruta auditada de dezembro/2021 multiplicada por 12. Para Net Barretos foram considerados a soma das Receitas Brutas auditadas de novembro/2021 e dezembro/2021 multiplicada por 6.
- 2- Considera o EBITDA Ajustado realizado do 4T21 (Desktop, LPNet e Net Barretos) anualizado, ou seja, considera 12 meses de EBITDA de todas as empresas. Para LPNet foi considerado o EBITDA auditado de dezembro/2021 multiplicado por 12. Para Net Barretos foram considerados a soma dos EBITDAs auditados de novembro/2021 e dezembro/2021 multiplicado por 6.

Liquidez e Endividamento

A Companhia encerrou o 4T21 com uma dívida líquida de R\$ 601,4 milhões, reflexo da emissão de debêntures, obtenção de empréstimos e financiamentos de longo prazo para suportar o crescimento da Desktop, e as parcelas a prazo das aquisições. O prazo médio da dívida da Companhia é de 5,5 anos.

Liquidez (R\$ Mil)		4T21	4T20
(+) Caixa e Equivalentes de Caixa		141.493	54.941
(+) Aplicações Financeiras		313.541	26.711
Disponibilidades		455.034	81.652
Endividamento (R\$ Mil)		4T21	4T20
(-) Debêntures		545.854	-
(-) Empréstimos e Financiamentos		160.273	201.919
Dívida Bruta		706.127	201.919
(-) Disponibilidades		455.034	81.652
Dívida Líquida		251.093	120.267
Compromissos M&A's (R\$ Mil)		4T21	4T20
(-) Parcelas a Prazo M&As		350.320	10.851
Dívida Líquida + Parcelas a Prazo M&As		601.413	131.118
Alavancagem (R\$ Mil)		4T21	4T20
EBITDA Proforma Anualizado		266.819	88.157
Dívida Líquida/EBITDA Proforma Anualizado (x)		2,3x	1,5x

Cronograma da Dívida (R\$ mm)



Fluxo de Caixa

A Companhia fechou o ano de 2021 com R\$ 455 milhões em caixa, oriundos, principalmente, das captações do IPO e da 3ª emissão de debêntures no valor R\$ 350 milhões.

O fluxo de caixa de investimentos ajustado da Desktop (CAPEX), líquido de efeitos contábeis de mais valia de M&As, totalizou R\$ 389 milhões no ano, compostos principalmente pelos valores destinados à ativação de clientes e expansão rede. É válido destacar que o montante inclui (i) compras para projetos que ainda estão em fase de execução, ou seja, que não foram lançados comercialmente (“Capex Pré-Operacional”) e (ii) o estoque que a Companhia contratou, com o objetivo de mitigar a possível escassez de determinados insumos dado os desafios da pandemia (“Capex Estoque”).

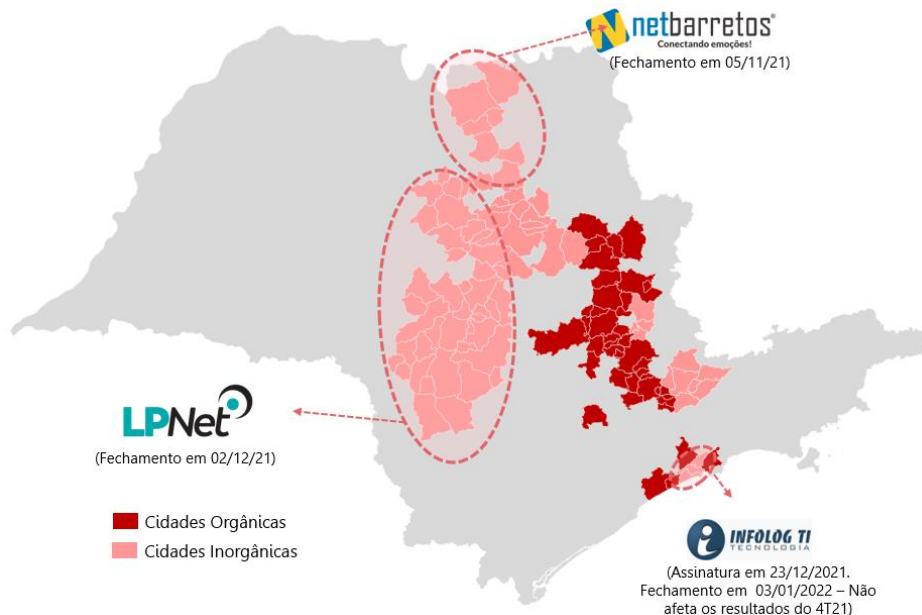
A Companhia fornece a visão com alguns ajustes gerenciais de seu fluxo de caixa com o objetivo de dar maior clareza em relação à fonte e destino de seus recursos.

Fluxo de Caixa Ajustado (R\$ Mil)	2021
Fluxo de Caixa Operacional	61.165
(-) CAPEX - Imobilizado	-388.560
(-) CAPEX - Impostos a Recuperar	-23.237
(-) Intangível	-25.768
(-) M&As	-380.731
Fluxo de Caixa de Investimento	-818.296
(+) Variação Endividamento	427.612
(+) Aumento de Capital	704.777
Fluxo de Caixa de Financiamento	1.132.389
Geração (Consumo) Líquida de Caixa	375.258
Caixa e Aplicações Financeiras no Início do Período	79.776
Caixa e Aplicações Financeiras no Final do Período	455.034

Aquisições

No 4T21, a Companhia fez importantes movimentos em sua agenda de M&As, envolvendo (i) o fechamento da aquisição da Net Barretos; (ii) o fechamento da aquisição da LP Net; e (iii) a assinatura do Contrato de Compra e Venda com a Infolog.

Figura 13 - Cobertura Geográfica dos novos M&As



Em 5 de novembro de 2021, a Desktop concluiu a aquisição de 100% do capital social da Net Barretos, líder de serviços de internet de banda larga com tecnologia de fibra óptica, operando nos municípios de Barretos, Bebedouro, Colina, Guaíra, Jaborandi, Jaboticabal, Pitangueiras e Olímpia. Na data de fechamento da transação, a Companhia contava com aproximadamente 63 mil acessos em sua base de clientes.

Em 2 de dezembro de 2021, ocorreu o fechamento da operação de aquisição de 100% das quotas representativas do capital social da LPNet, um dos maiores provedores de serviços de internet de banda larga com tecnologia de fibra óptica do Estado de São Paulo, atuando em mais de 40 municípios da região e com aproximadamente 130 mil acessos em sua base de clientes na data de fechamento da transação.

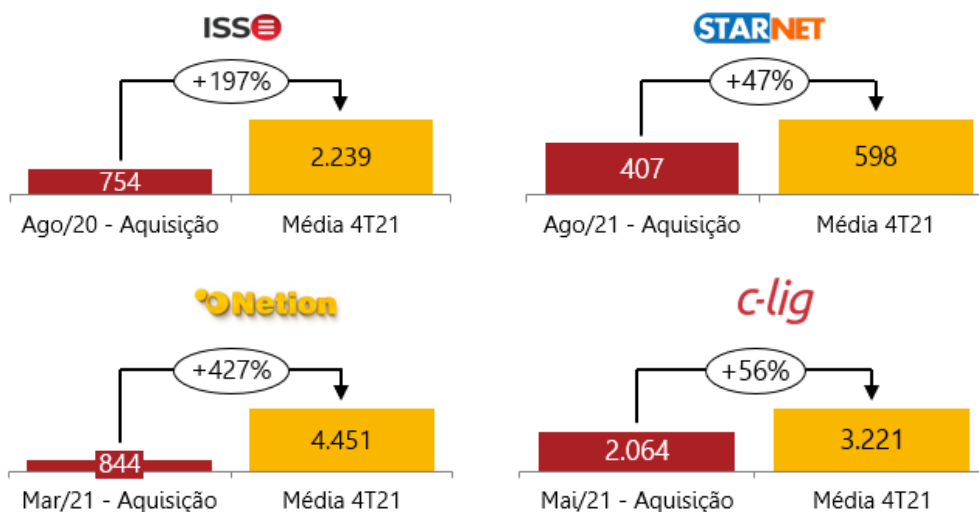
Em 23 de dezembro de 2021, a Desktop assinou Contrato de Compra e Venda de Quotas e Outras Avenças para a aquisição de 100% das quotas representativas do capital social da Infolog, prestadora de serviços de internet de banda larga com tecnologia de fibra óptica na região da Baixada Santista, com aproximadamente 16 mil acessos em sua base de clientes. O fechamento da transação da Infolog ocorreu em janeiro de 2022, e os números do 4T21 não foram impactados.

Todas as aquisições estão localizadas no interior do Estado de São Paulo, e estão alinhadas com a estratégia de crescimento inorgânico da Desktop por meio de aquisições de ativos que: **(i)** estejam localizados em regiões adjacentes à operação atual da Companhia; **(ii)** que possuam forte dominância em seu mercado de atuação; e **(iii)** com potencial para continuar o crescimento pós-transação de forma orgânica.

Integrações e Sinergias

A Desktop conseguiu potencializar as vendas das aquisições por meio: **(i)** do melhor aproveitamento do *backbone* existente para expansão geográfica; e **(ii)** de melhorias de processos.

Figura 14 - Vendas Mensais (#)



Dada a relevância da agenda de M&As, a Desktop conta com um time dedicado à condução do processo de integração das aquisições, que inicia as primeiras atividades antes da assinatura dos contratos. Com isso, apesar de Net Barretos e LPNet terem ocorrido no final do 4T21, todos os processos de integração já foram iniciados.

A conclusão dos processos de captura de sinergias dos M&As está prevista para o final de 2022.

Figura 15 - Status das principais sinergias

			Demais M&As:
 Comunicação & Marketing:	4T22	4T22	Concluído
 Portfólio & Produtos:	2T22	3T22	Concluído
 Administrativo:	3T22	4T22	2T22
 Rede & Infra:	4T22	4T22	2T22

Anexo

Balanço Patrimonial – Consolidado

R\$ Mil	2021	2020
ATIVO TOTAL	2.164.654	404.578
Ativo Circulante	545.909	119.360
Caixa e equivalentes de caixa	141.493	54.941
Aplicações financeiras	313.541	24.835
Contas a receber de clientes	54.044	29.254
Impostos a recuperar	19.819	6.208
Imposto de renda e contribuição social	4.712	2.053
Outras contas a receber - Partes relacionadas	802	-
Outros ativos	11.498	2.069
Ativo Não Circulante	1.618.745	285.218
Aplicações financeiras	-	1.876
Impostos a recuperar	30.520	11.558
Imposto de renda e contribuição social diferido	38.617	-
Depósitos judiciais	1.809	598
Outros ativos	16.494	5.698
Imobilizado	809.046	219.814
Direito de uso	55.263	8.271
Intangível	666.996	37.403
PASSIVO E PATRIMÔNIO LÍQUIDO	2.164.654	404.578
Passivo Circulante	294.579	101.186
Fornecedores	68.781	43.239
Contas a Pagar (M&A)	87.916	3.121
Contas a pagar - Partes relacionadas (M&A)	10.390	1.126
Empréstimos e financiamentos	38.419	29.970
Debêntures	7.694	-
Obrigações trabalhistas e sociais	29.196	7.697
Obrigações tributárias	22.024	10.746
Dividendos a Pagar	1.554	255
Imposto de renda e contribuição social	7.074	2.432
Passivo de arrendamento	19.453	974
Outras obrigações	2.078	1.626
Passivo Não Circulante	978.791	188.169
Contas a Pagar (M&A)	221.109	-
Contas a pagar - Partes relacionadas (M&A)	30.905	6.604
Empréstimos e financiamentos	121.854	171.949
Debêntures	538.160	-
Imposto de renda e contribuição social diferido	23	1.258
Obrigações Tributárias	13.956	-
Passivo de arrendamento	37.197	8.010
Provisões para contingências	14.984	348
Outras obrigações	603	-
Patrimônio Líquido	891.284	115.223
Capital social	750.481	28.249
Adiantamento para futuro aumento de capital	-	20.541
Reserva de capital	40.698	-
Reserva legal	2.631	1.341
Reserva de lucros	87.525	39.027
Lucro Acumulado	-	25.229
Patrimônio líquido atribuído aos acionistas controladores	881.335	114.387
Patrimônio Líquido atribuído aos acionistas não controladores	9.949	836

Demonstração de Resultado – Consolidado

R\$ Mil	4T21	4T20	Var. %	2021	2020	Var. %
Receita Bruta	151.050	63.592	138%	436.063	211.567	106%
(-) Impostos sobre as vendas	(27.570)	(13.350)	107%	(87.137)	(44.481)	96%
Receita Líquida	123.480	50.242	146%	348.926	167.086	109%
(-) Custos dos Serviços Prestados	(37.014)	(11.610)	219%	(99.187)	(35.845)	177%
Lucro Bruto	86.466	38.632	124%	249.739	131.242	90%
<i>Margem Bruta (%)</i>	<i>70%</i>	<i>77%</i>	<i>-7 p.p</i>	<i>72%</i>	<i>79%</i>	<i>-7 p.p</i>
(-) Despesas Comerciais	(10.725)	(5.470)	96%	(31.169)	(11.331)	175%
(-) Despesas Gerais e Administrativas	(17.354)	(10.381)	67%	(71.698)	(31.905)	125%
(+/-) Outras receitas (despesas) operacionais	(1.628)	(355)	NM	2.915	(3.595)	NM
(-) Depreciação e amortização	(23.018)	(6.581)	250%	(60.628)	(21.731)	179%
(-) Perda por redução ao valor recuperável de contas a receber	(6.717)	(3.266)	106%	(20.419)	(15.167)	35%
(-) Resultado Financeiro	(12.917)	(4.198)	208%	(34.652)	(8.194)	323%
Lucro (Prejuízo) Antes de IR/CS (LAIR)	14.108	8.381	68%	34.088	39.320	-13%
(+/-) IR/CS	2.814	(2.426)	NM	(3.420)	(12.727)	-73%
Lucro (Prejuízo) Líquido	16.922	5.955	184%	30.668	26.593	15%
<i>Margem Líquida (%)</i>	<i>14%</i>	<i>12%</i>	<i>2 p.p</i>	<i>9%</i>	<i>16%</i>	<i>-7 p.p</i>

R\$ Mil	4T21	4T20	Var. %	2021	2020	Var. %
Lucro Líquido	16.922	5.955	184%	30.668	26.593	15%
Resultado Financeiro	(12.917)	(4.198)	208%	(34.652)	(8.194)	323%
IR/CS	2.814	(2.426)	NM	(3.420)	(12.727)	-73%
Depreciação e Amortização	(23.018)	(6.581)	250%	(60.628)	(21.731)	179%
EBITDA¹	50.042	19.160	161%	129.368	69.245	87%
<i>Margem EBITDA (%)</i>	<i>41%</i>	<i>38%</i>	<i>2 p.p</i>	<i>37%</i>	<i>41%</i>	<i>-4 p.p</i>
Despesas Não-Recorrentes e/ou Não-Operacionais	(1.520)	(2.280)	-33%	(16.934)	(18.441)	-8%
Dissídio referente aos 9M21	(1.078)	-	NM	-	-	NM
Despesas Não-Recorrentes de IPO e M&As	1.431	(2.280)	NM	(11.449)	(11.080)	3%
Baixa de imobilizado	-	-	NM	(365)	(7.361)	-95%
Stock Option Plan	(1.873)	-	NM	(5.120)	-	NM
EBITDA Ajustado²	51.562	21.440	140%	146.301	87.686	67%
<i>Margem EBITDA Ajustada (%)</i>	<i>42%</i>	<i>43%</i>	<i>-1 p.p</i>	<i>42%</i>	<i>52%</i>	<i>-11 p.p</i>

- 1- EBITDA calculado conforme Instrução CVM 527/2012 (=a partir da soma do lucro líquido, impostos, resultado financeiro e depreciação);
- 2- EBITDA Ajustado para excluir itens não-recorrentes que não devem ser considerados no cálculo de geração corrente de caixa operacional.

R\$ Mil	4T21	4T20	Var. %	2021	2020	Var. %
Lucro Líquido	16.922	5.955	184%	30.668	26.593	15%
<i>Margem Líquida (%)</i>	<i>14%</i>	<i>12%</i>	<i>2 p.p</i>	<i>9%</i>	<i>16%</i>	<i>-7 p.p</i>
Despesas Não-Recorrentes e/ou Não-Operacionais²	(2.115)	(1.505)	41%	(14.235)	(12.171)	17%
Dissídio referente aos 9M21	(711)	-	NM	-	-	NM
Despesas Não-Recorrentes de IPO e M&As	944	(1.505)	NM	(7.556)	(7.313)	3%
Baixa de imobilizado	-	-	NM	(241)	(4.858)	-95%
Stock Option Plan	(1.236)	-	NM	(3.379)	-	NM
Amortização de mais-valia	(1.112)	-	NM	(3.059)	-	NM
Lucro Líquido Ajustado¹	19.037	7.460	155%	44.903	38.764	16%
<i>Margem Líquida Ajustada (%)</i>	<i>15%</i>	<i>15%</i>	<i>1 p.p</i>	<i>13%</i>	<i>23%</i>	<i>-10 p.p</i>

- 1- Lucro Líquido Ajustado para excluir itens não-recorrentes que não devem ser considerados no cálculo de geração corrente de lucros;
- 2- Montantes líquidos de impostos a uma alíquota de 34%.

Fluxo de caixa – Consolidado

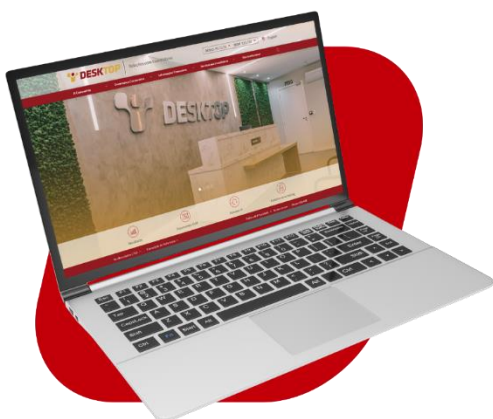
R\$ Mil	2021	2020
Saldo inicial de caixa	54.941	8.560
Fluxo de caixa das atividades operacionais:		
Lucro antes do imposto de renda e da contribuição social	34.088	39.320
Ajustes por:		
Depreciação e amortização	55.180	20.837
Baixas de imobilizado e intangível	2.893	7.388
Amortização direito de uso	5.448	894
Juros sobre empréstimos, financiamentos, debêntures e arrendamentos	37.986	2.360
Apropriação de comissão sobre debêntures	357	-
Juros sobre aplicações financeiras	(5.163)	(115)
Provisões para contingências	(607)	235
Perda por redução ao valor recuperável de contas a receber	1.419	15.167
Baixa efetiva de títulos contas a receber	19.000	-
Plano de opção de ações	5.120	-
Resultado atribuído a não controladores	-	232
Lucro antes de IR e CS Ajustado	155.721	86.318
Variações de ativos e passivos:		
Contas a receber de clientes	(31.614)	(24.864)
Impostos a recuperar	(31.019)	(7.474)
Depósitos judiciais	(1.104)	(11)
Outras contas a receber partes relacionadas	(802)	-
Outros ativos	(4.294)	(4.532)
Fornecedores	(525)	32.425
Contas a pagar (M&A)	663.232	3.121
Contas a pagar partes relacionadas (M&A)	67.489	8.298
Obrigações trabalhistas e sociais	9.762	5.739
Obrigações tributárias	(5.544)	4.257
Outras obrigações	(27.983)	1.647
Caixa líquido gerado pelas operações	793.319	104.924
Imposto de renda e contribuição social pagos	(12.393)	(11.491)
Juros pagos	(27.951)	(3.635)
Caixa líquido gerado pelas atividades operacionais	752.975	89.798
Fluxo de caixa das atividades de investimento:		
Aquisição de aplicações financeiras	(416.222)	(241.234)
Resgates de aplicações financeiras	135.412	219.989
Aquisição da controladas	(390.940)	-
Aquisições de imobilizado e intangível	(1.176.519)	(209.577)
Caixa líquido aplicado nas atividades de investimento	(1.848.269)	(230.822)
Aquisição da controladas, líquido do caixa obtido na aquisição	49.457	1
Caixa líquido aplicado nas atividades de investimentos após incorporações	(1.798.812)	(230.821)
Fluxo de caixa das atividades de financiamento:		
Captação de empréstimos, financiamentos e debêntures	550.300	178.460
Amortização de empréstimos, financiamentos e debêntures	(108.858)	(10.189)
Comissões sobre debêntures	(6.196)	-
Aumento de capital social	704.777	-
Pagamento de passivo de arrendamento	(7.634)	(1.408)
Adiantamento para futuro aumento de capital	-	20.541
Caixa líquido gerado (aplicado nas) pelas atividades de financiamento	1.132.389	187.404
Geração líquida de caixa	86.552	46.381
Saldo final de caixa	141.493	54.941

Sobre a Desktop S.A.

A **Desktop** é a plataforma de ISP líder de mercado no Estado de São Paulo e uma das maiores do Brasil, conforme dados da Anatel (Agência Nacional de Telecomunicações). Focada no mercado de fibra óptica, a Companhia atua através das melhores práticas de construção de rede para suportar seu crescimento orgânico. Em 2020, a Desktop adotou o modelo de crescimento híbrido, equilibrando expansão orgânica com inorgânica, através da aquisição dos melhores ativos nas adjacências de sua operação. Com mais de 30 mil quilômetros de rede de fibra óptica e aproximadamente 1.500 colaboradores, a Companhia tem o compromisso de entregar a melhor experiência de ponta-aponta aos Clientes. As ações da Desktop são negociadas na B3 (**DESK3**) desde julho de 2021. Para mais informações, visite: www.ri.desktop.com.br

Aviso Legal

Algumas afirmações contidas neste documento podem ser afirmações sobre expectativas futuras. Tais afirmações estão sujeitas a riscos conhecidos e desconhecidos e incertezas que podem fazer com que tais expectativas não se concretizem ou sejam substancialmente diferentes do que era esperado. Estes riscos incluem, entre outros, modificações na demanda futura pelos produtos da Companhia, modificações nos fatores que afetam os preços domésticos e internacionais dos produtos, mudanças na estrutura de custos, modificações na sazonalidade dos mercados, mudanças nos preços praticados pelos concorrentes, variações cambiais, mudanças no cenário político-econômico brasileiro, nos mercados emergentes e internacional. As afirmações sobre expectativas futuras não foram revisadas pelos auditores independentes



Relações com Investidores

ri@desktop.net.br

www.ri.desktop.com.br

