



# DESKTOP

APRESENTAÇÃO DE  
RESULTADOS

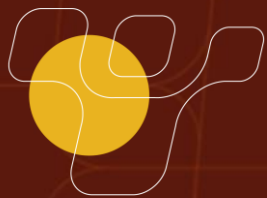
| 1T24



As informações consolidadas foram preparadas de acordo com as normas da CVM e estão em conformidade com as normas internacionais de contabilidade (IFRS) emitidas pelo International Accounting Standards Board (IASB).

As informações operacionais e financeiras são apresentadas com base em números consolidados em Reais (R\$). Os dados não financeiros tais como volume, quantidade, preço médio, cotação média em reais não foram objeto de exame dos auditores independentes.

Algumas afirmações contidas neste documento podem ser sobre expectativas futuras. Tais afirmações estão sujeitas a riscos conhecidos e desconhecidos e incertezas que podem fazer com que tais expectativas não se concretizem ou sejam substancialmente diferentes do que era esperado. Estes riscos incluem, entre outros, modificações na demanda futura pelos produtos da Companhia, modificações nos fatores que afetam os preços domésticos e internacionais dos produtos, mudanças na estrutura de custos, modificações na sazonalidade dos mercados, mudanças nos preços praticados pelos concorrentes, variações cambiais, mudanças no cenário político-econômico brasileiro, nos mercados emergentes e internacional.



# DESTAQUES 1T24



# Destaques 1T24

## R\$ 268 milhões

Receita Líquida 1T24

**+21%**

1T24 vs 1T23

**+2%**

1T24 vs 4T23

## R\$ 138 milhões

EBITDA Ajustado 1T24

**+25%**

1T24 vs 1T23

**+2%**

1T24 vs 4T23

## R\$ 43 milhões

Lucro Líq. Ajustado 1T24

**+67%**

1T24 vs 1T23

**-14%**

1T24 vs 4T23

## R\$ 17 milhões

FCO Ajustado + Capex 1T24

**+R\$ 48 milhões**

1T24 vs 1T23



# DESKTOP

## 1.046 mil

Casas Conectadas (HCs)

**+10%**

Mar24 vs Mar23

**+3%**

Mar24 vs Dez23

## 29 mil

Adições Líquidas Orgânicas

**+66%**

1T24 vs 4T23

## Reconhecimento



Eleita a Melhor Internet do estado de SP, de acordo com o Prêmio Melhor Escolha

## Novas Parcerias



Guarani Futebol Clube

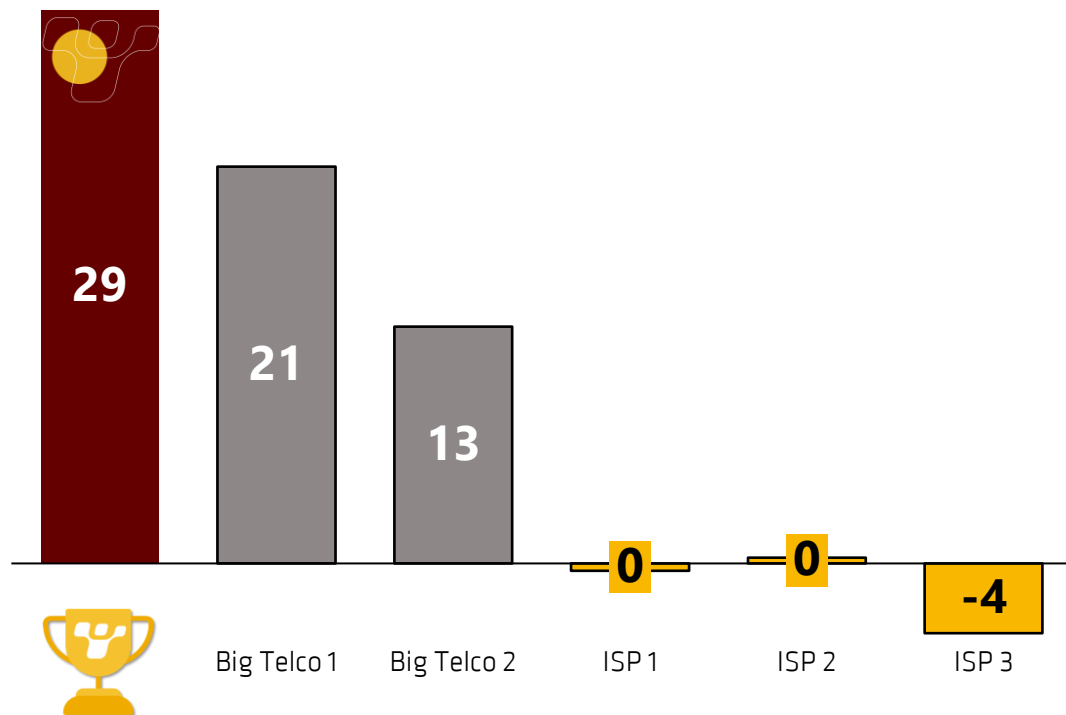
Associação Atlética Ponte Preta

# Desktop acelerou suas adições líquidas orgânicas, sendo a empresa com maior crescimento na sua área de atuação e no Brasil



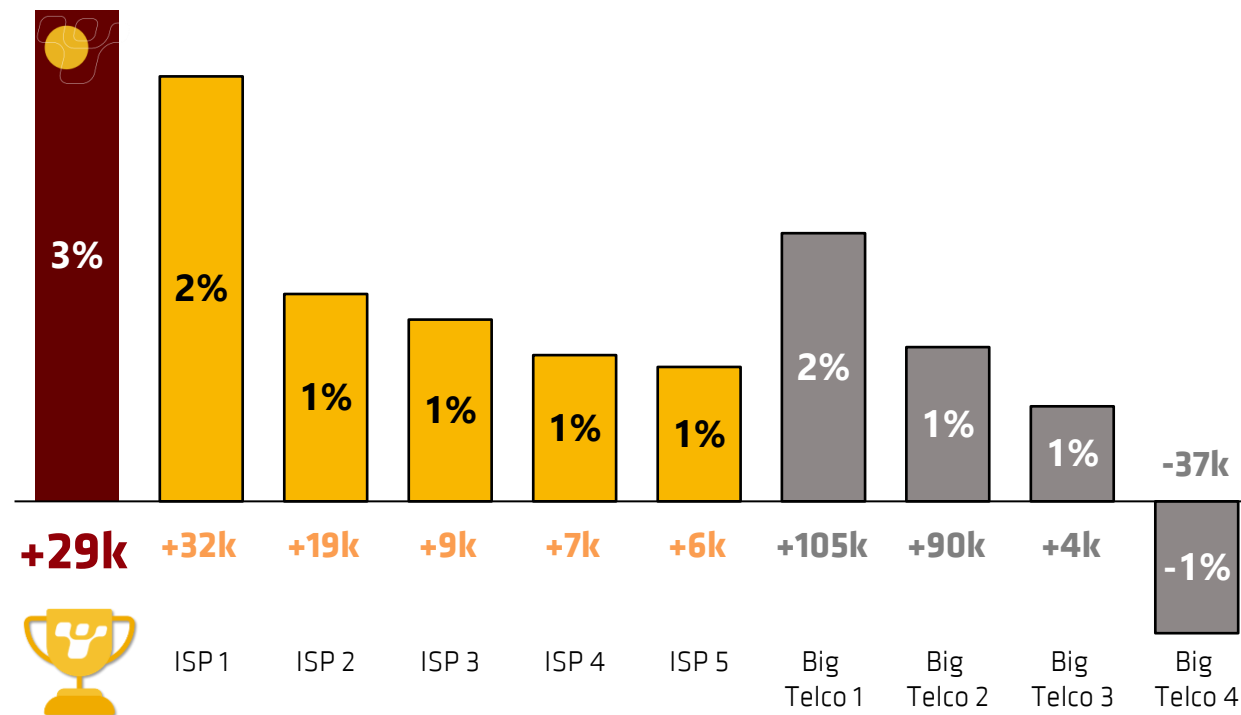
## Maior número de adições nas cidades em que atua

(Total de adições líquidas no 1T24 - '000)



## Líder em crescimento entre os maiores players do Brasil

(Crescimento orgânico em % da base - Top 10 players no Brasil)

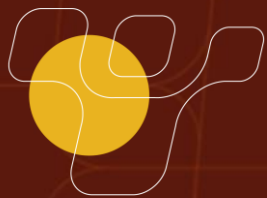


Nota 1: ISPs são plataformas de internet de menor porte, geralmente focadas apenas em prover serviços de banda larga (não considera as Big/Large Telcos, como Vivo, Claro, Tim e Oi).

Nota 2: Acumulado dos três primeiros meses de 2024 dos Top 10 players do Brasil (apenas crescimento orgânico).

Nota 3: Não considera a cidade de São Paulo.

Fonte: Anatel.

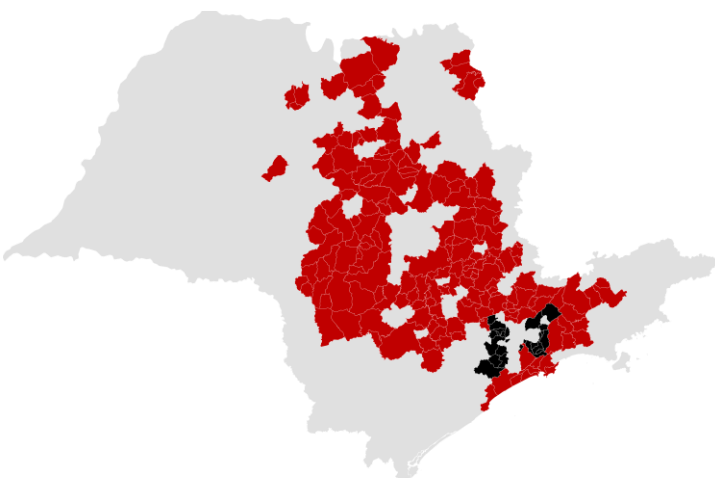


# RESULTADOS 1T24

# Sólido desempenho operacional



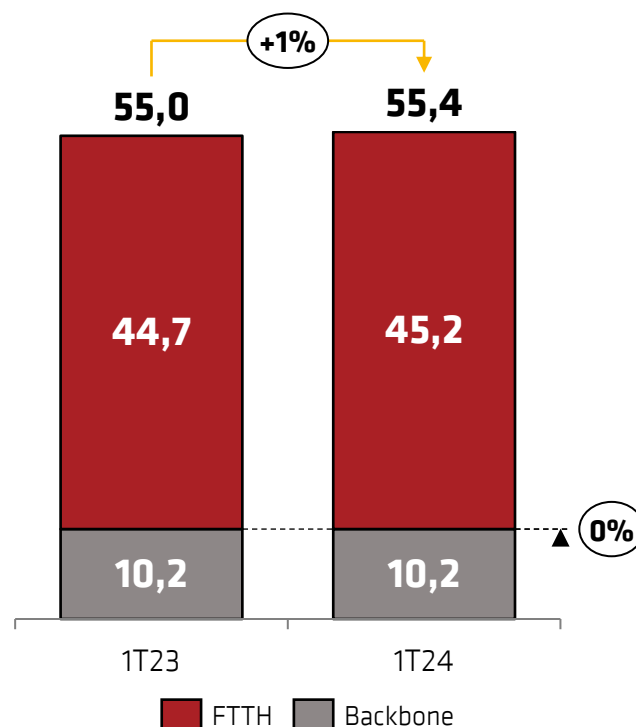
## Expansão Geográfica



- Cidades com entrada até 2023
- Grande São Paulo

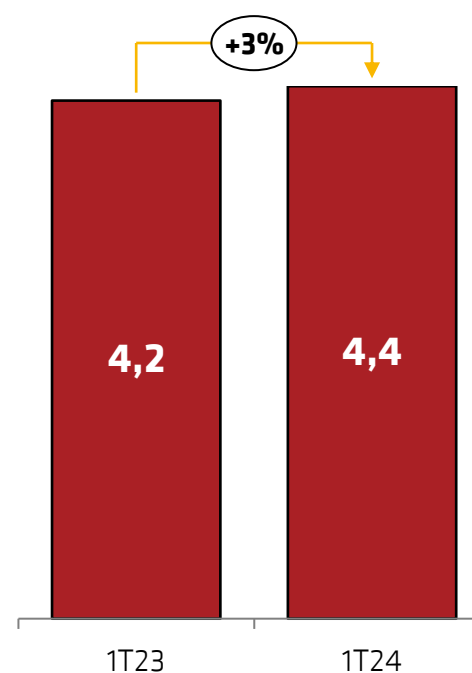
## Extensão de Rede

('000 km)

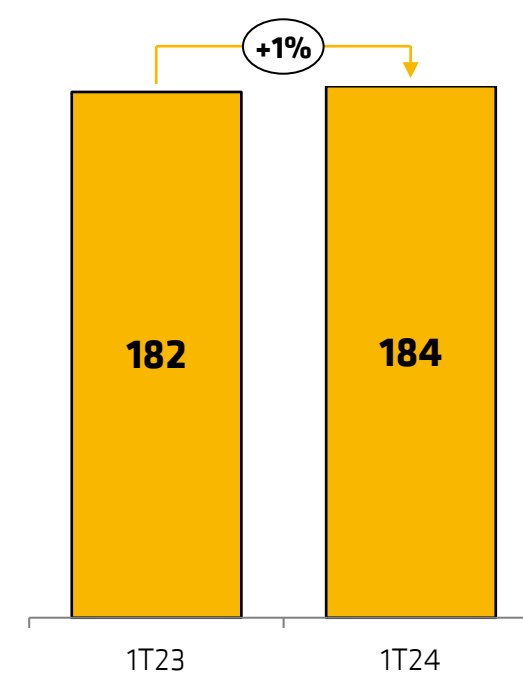


## Casas Passadas (HPs)

(Milhões)



## Cidades Totais



# Na virada do ano para 2024, unificamos nosso portfólio, gerando maior eficiência nos gastos com marketing e maior efetividade nas campanhas



## Foco da Estratégia Comercial



*Unificação do portfólio sendo moderno e competitivo*



*Atualização da estratégia de investimentos, gerando maior escala e eficiência no digital*



*Evolução da estrutura, avançando na gestão dos canais de vendas*

## Eficiência e Escala nas campanhas de Marketing



**35** | **+15 mil** | **+5 mil**  
Rádios | Inserções na Rádio | Minutos de Desktop



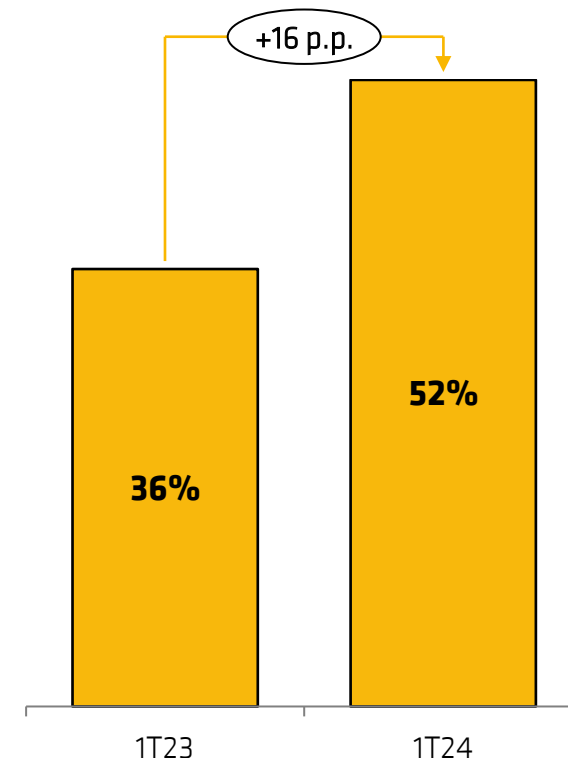
**80** | **25** | **4**  
Outdoors | Front lights | Empenas de edifícios



**+1 mil**  
Tipos de mídias alternativas

## % de Vendas do Ecosistema Digital

(%)





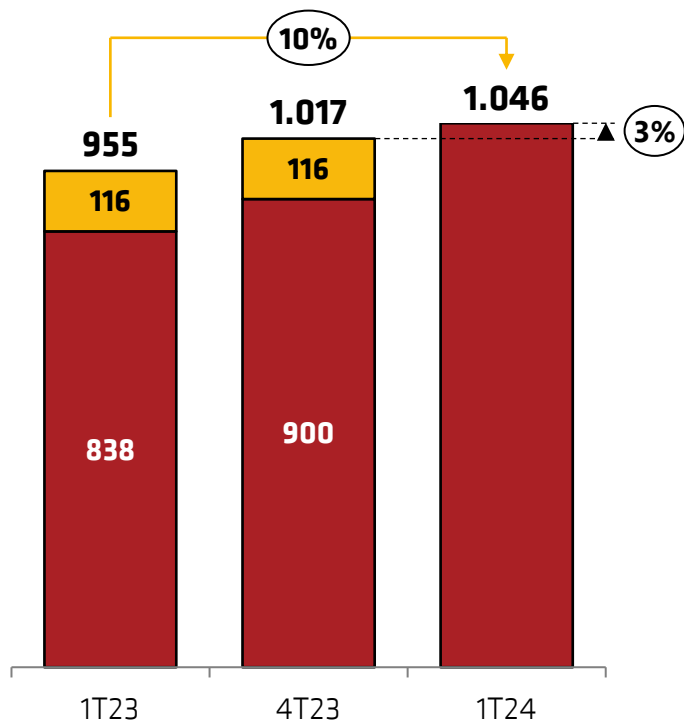
# Sólido desempenho operacional



## Casas Conectadas (HCs)

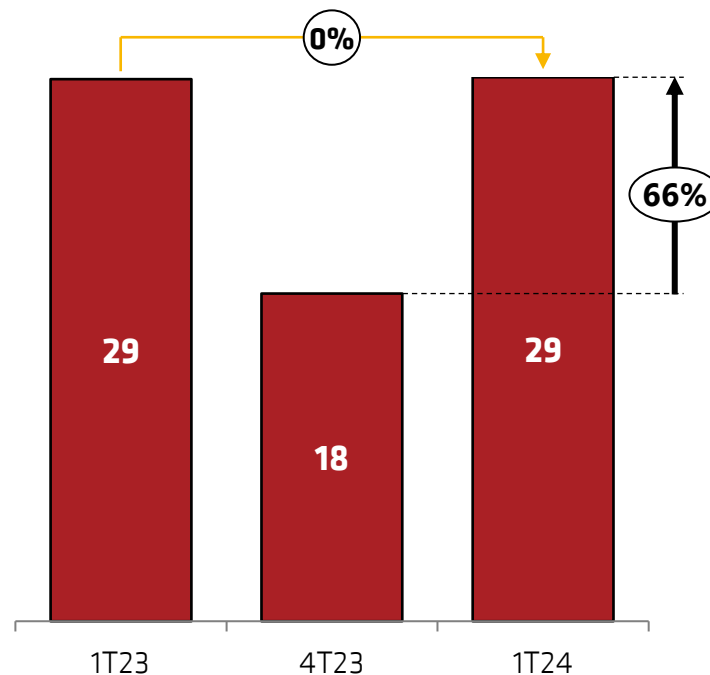
FTTH

('000)



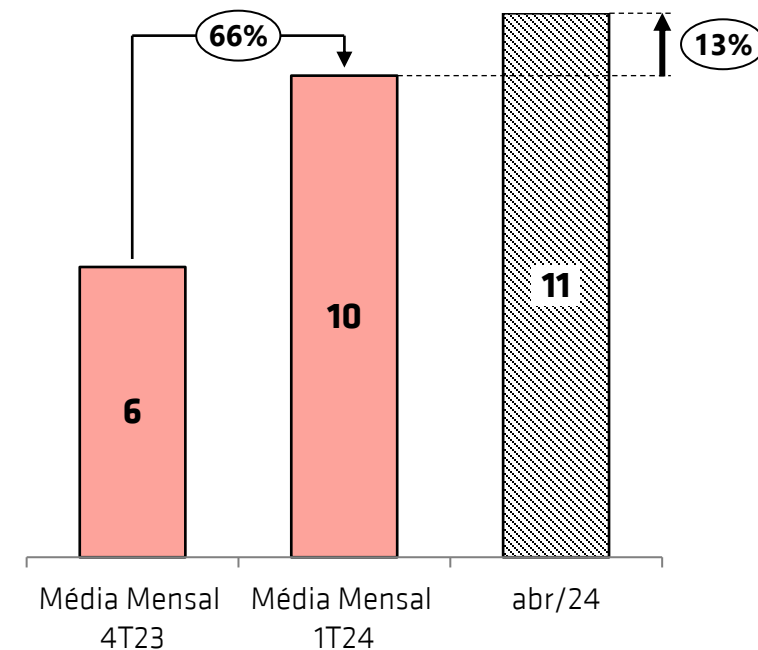
## Adições Líquidas Orgânicas Trimestrais

(exclui a base adquirida dos M&As) ('000)



## Crescimento das Adições Líquidas Mensais

('000)



# A Desktop ampliou seu novo portfólio ao final do 1T24 e desdobrou diversas ações de *brand awareness*



## Ampliação portfólio de produtos



### Novos Planos Giga Gamer e Giga Black

- 1 Giga com Wi-Fi 6;
- 2 pontos cabeados e ExitLag para menor latência;
- Atendimento dedicado;
- Cartão presente (PS Plus, X-Box Game Pass e Steam);
- Ampla gama de serviços digitais e streamings.

### Inclusão de novo *streaming*

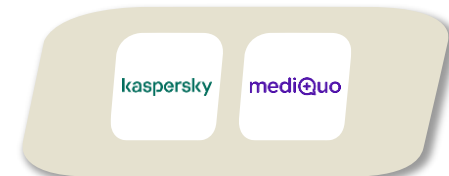
Inclusão do Max (HBO + Discovery + Champions League), enriquecendo portfólio que já conta com Globoplay e Paramount+

### Novos Produtos SVAs

Antivírus: licenças incluídas a partir dos planos de 400Mb  
Telemedicina: oferecida a partir de R\$ 9,99

### Lançamento do Desktop Móvel

Lançamento dos planos de telefonia móvel  
Soft launch: Inauguração nas lojas de Araraquara, Hortolândia, Sumaré e Taubaté



## Novas parcerias



Associação Atlética Ponte Preta



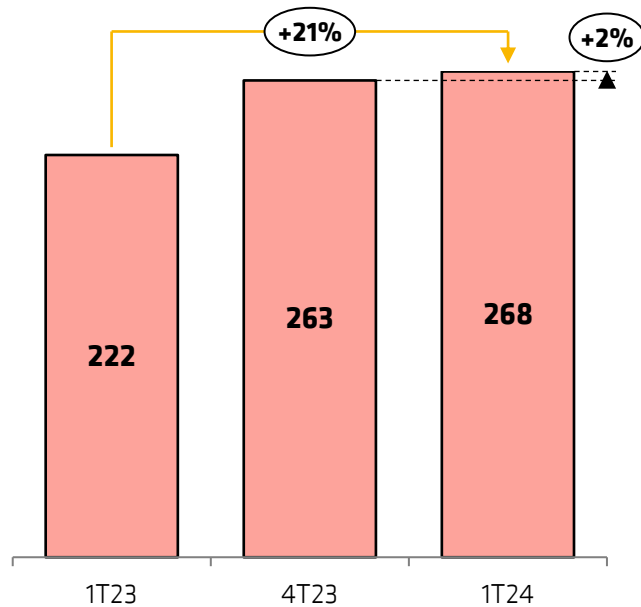
Guarani Futebol Clube

# Robusto desempenho econômico-financeiro



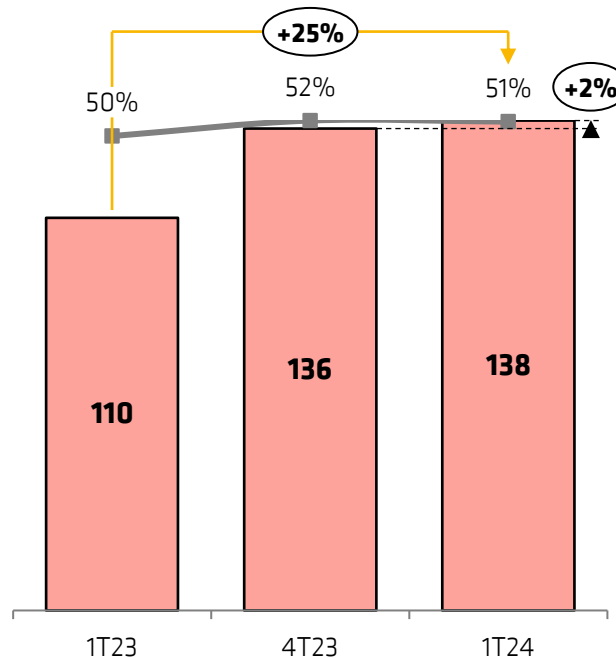
## Receita Líquida

(R\$ milhões)



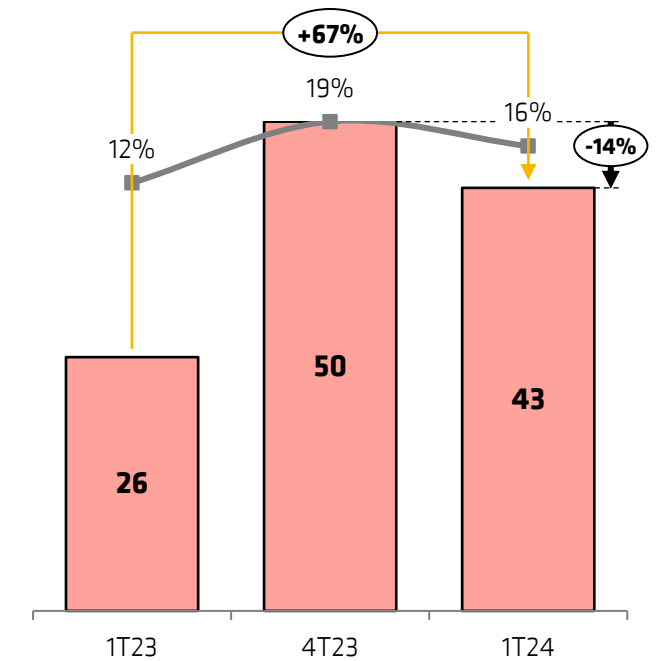
## EBITDA Ajustado<sup>1</sup> (%)

(R\$ milhões)



## Lucro Líquido Ajustado<sup>3</sup>

(R\$ milhões)



1. EBITDA calculado conforme Resolução CVM nº 156/2022 e ajustado para excluir itens não-recorrentes que não devem ser considerados no cálculo de geração corrente de caixa operacional.

2. Sobre a Receita Líquida

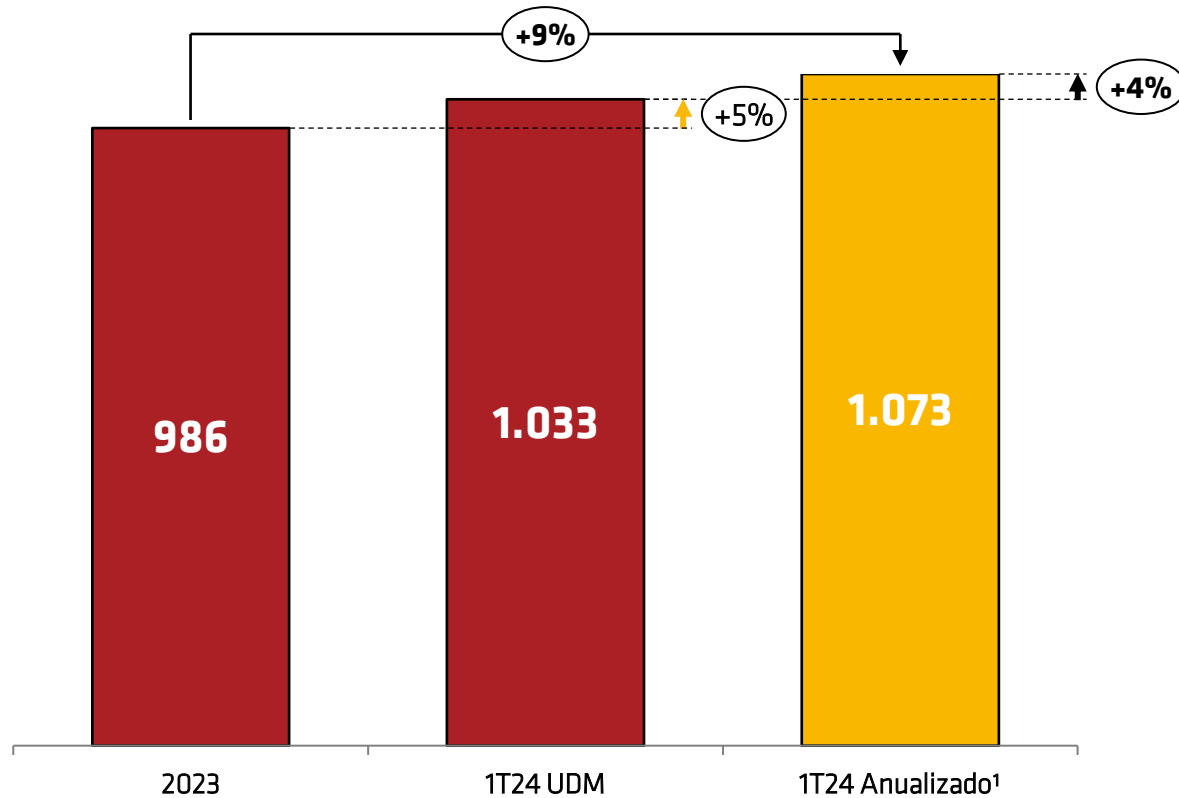
3. Lucro Líquido Ajustado para excluir itens não-recorrentes que não devem ser considerados no cálculo de geração corrente de lucros, líquidos de impostos a uma alíquota de 34%.

# Robusto desempenho econômico-financeiro



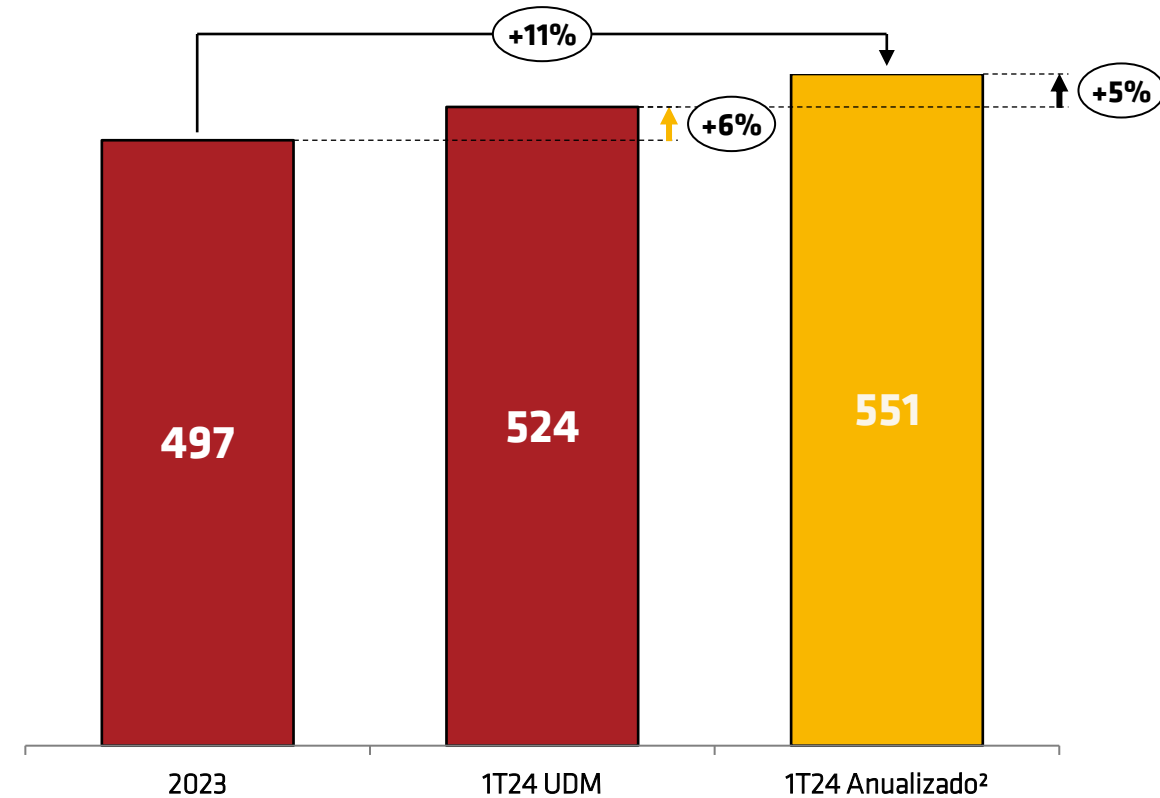
## Receita Líquida Pro Forma Anualizada

(R\$ milhões)



## EBITDA Ajustado Pro Forma Anualizado

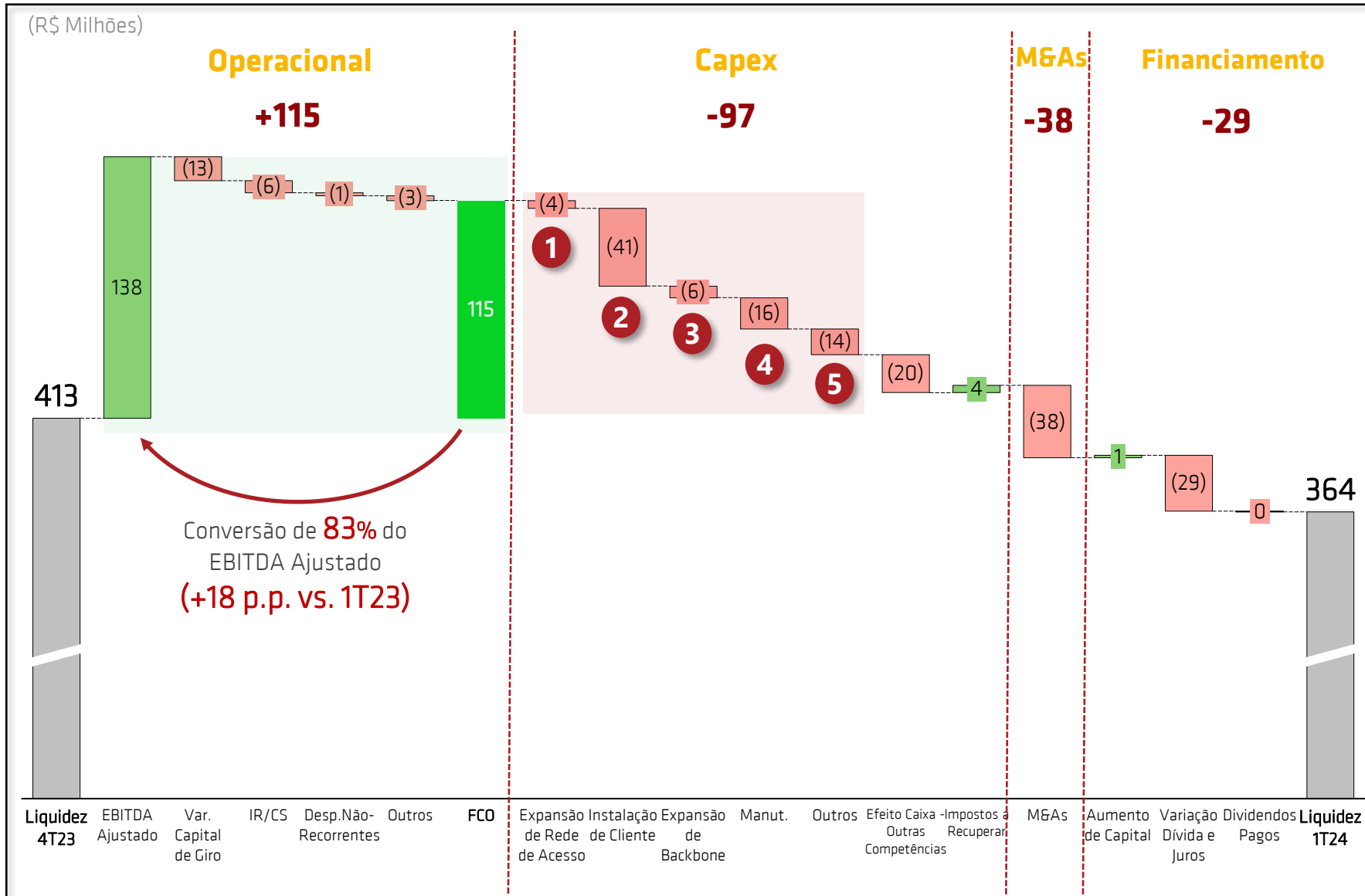
(R\$ milhões)



1. Considera a receita líquida do 1T24 multiplicada por 4;

2. Considera o EBITDA Ajustado do 1T24 multiplicado por 4.

# Robusto desempenho econômico-financeiro



|          | CAPEX (R\$ mil)                        | 1T24          |
|----------|--|---------------|
| <b>1</b> | Expansão de rede de acesso             | 4.040         |
|          | Aumento (redução) estoque              | (110)         |
|          | <b>Exp. de rede de acesso Ajustado</b> | <b>4.151</b>  |
|          | Portas Adicionadas (mil)               | 18            |
|          | CAPEX/Porta                            | 235           |
| <b>2</b> | Instalação de Clientes                 | 41.022        |
|          | Aumento (redução) estoque              | (16.793)      |
|          | <b>Instalação de Clientes Ajustado</b> | <b>57.815</b> |
|          | Adições Brutas (mil)                   | 103           |
|          | CAPEX/Adições Brutas                   | 560           |
| <b>3</b> | Expansão de Backbone                   | 6.122         |
|          | % do CAPEX Total                       | 8%            |
| <b>4</b> | Manutenção                             | 16.488        |
|          | % da Receita Líquida                   | 6%            |
| <b>5</b> | T.I.                                   | 6.010         |
| <b>5</b> | Outros                                 | 7.570         |
|          | <b>CAPEX</b>                           | <b>81.252</b> |

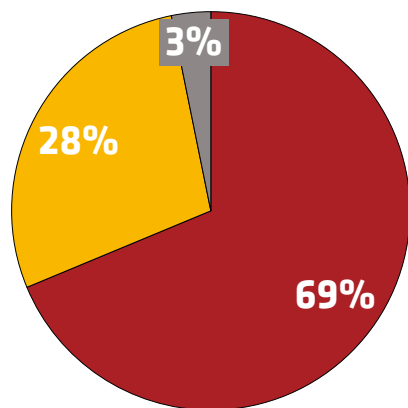


# Robusto desempenho econômico-financeiro



## Composição do Endividamento

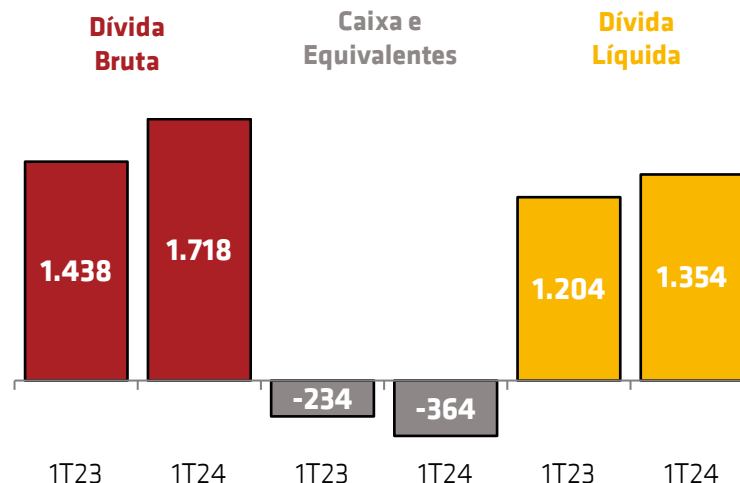
(%)



■ Dívida Financeira ■ M&As ■ Arrendamentos

## Endividamento Líquido

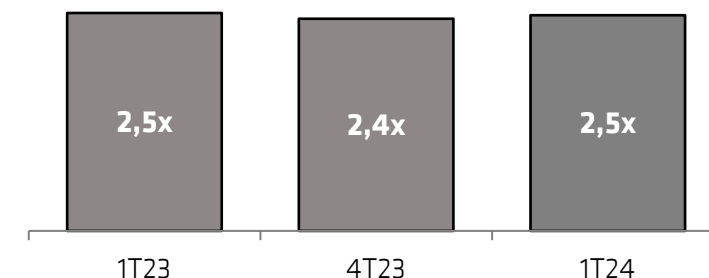
(R\$ Milhões)



## Índices de Endividamento

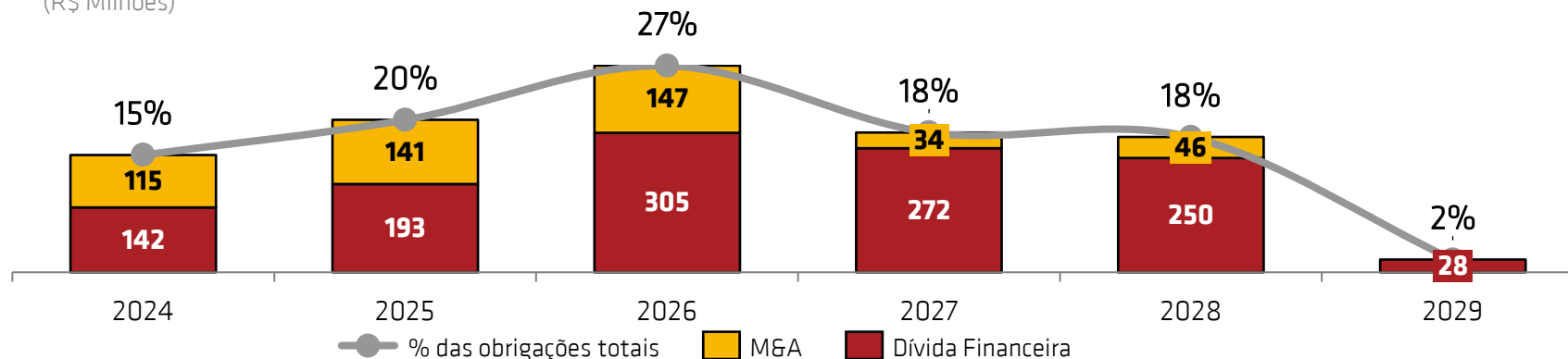
(x)

Dívida Líquida/EBITDA Proforma Anualizado



## Cronograma da Dívida

(R\$ Milhões)



Em abril/24, a agência de classificação de risco Standard and Poor's (S&P) atribuiu Rating 'brA+', com perspectiva estável, para a Desktop S.A.

**Relações com Investidores**

ri@desktop.net.br  
www.ri.desktop.com.br

