

Aviso Legal



As informações consolidadas foram preparadas de acordo com as normas da CVM e estão em conformidade com as normas internacionais de contabilidade (IFRS) emitidas pelo International Accounting Standards Board (IASB).

As informações operacionais e financeiras são apresentadas com base em números consolidados em Reais (R\$). Os dados não financeiros tais como volume, quantidade, preço médio, cotação média em reais não foram objeto de exame dos auditores independentes.

Algumas afirmações contidas neste documento podem ser sobre expectativas futuras. Tais afirmações estão sujeitas a riscos conhecidos e desconhecidos e incertezas que podem fazer com que tais expectativas não se concretizem ou sejam substancialmente diferentes do que era esperado. Estes riscos incluem, entre outros, modificações na demanda futura pelos produtos da Companhia, modificações nos fatores que afetam os preços domésticos e internacionais dos produtos, mudanças na estrutura de custos, modificações na sazonalidade dos mercados, mudanças nos preços praticados pelos concorrentes, variações cambiais, mudanças no cenário político-econômico brasileiro, nos mercados emergentes e internacional.



DESTAQUES 4T23 E 2023



Destaques 4T23 e 2023

R\$ 263 milhões

Receita Líquida 4T23

+33%

+3%

4T23 vs 4T22 4T23 vs 3T23

R\$ 136 milhões

EBITDA Ajustado 4T23

+35%

+6%

4T23 vs 4T22 4T23 vs 3T23

R\$ 50 milhões

Lucro Líq. Ajustado 4T23

+194%

24%

4T23 vs 4T22 4T23 vs 3T23

R\$ 986 milhões

Receita Líquida 2023

+39%

2023 vs 2022

R\$ 497 milhões

EBITDA Ajustado 2023

+46%

2023 vs 2022

R\$ 149 milhões

Lucro Líq. Ajustado 2023

+114%

2023 vs 2022





4,3 milhões

Casas Passadas (HPs)

+13%

+0,7%

Dez23 vs Dez22

Dez23 vs Set23

1.017 mil

Casas Conectadas (HCs)

+26%

+2%

Dez23 vs Dez22

Dez23 vs Set23

55 mil km de rede

Backbone + Rede de Acesso

+14%

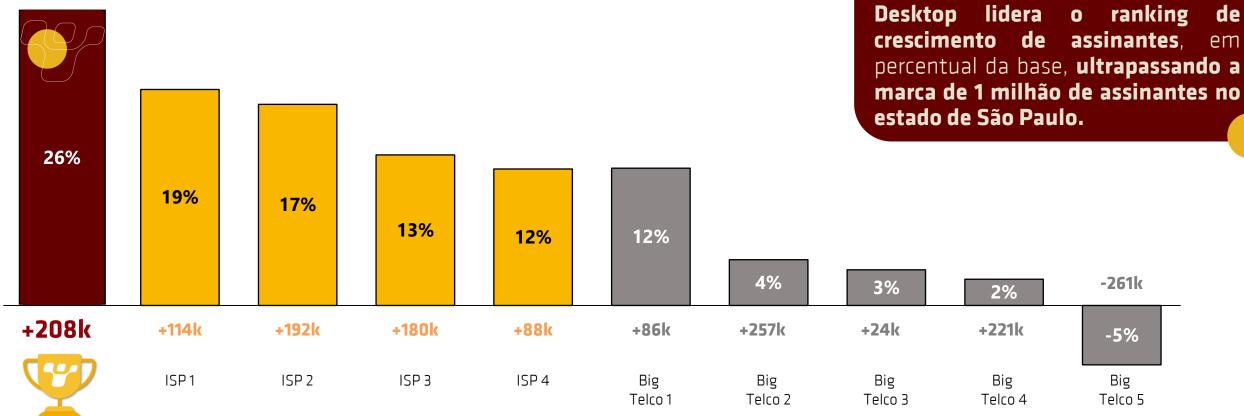
Dez23 vs Dez22

A Desktop se destacou entre os pares nacionais, entregando um crescimento consistente



Pelo terceiro ano consecutivo, a





Nota 1: ISPs são plataformas de internet de menor porte, geralmente focadas apenas em prover serviços de banda larga (não considera as Big/Large Telcos, como Vivo, Claro, Tim, Oi e Algar).
Nota 2: Acumulado dos doze meses de 2023 dos Top 10 players do Brasil
Fonte: Anatel.

Excelência em qualidade de produto e serviço resultaram em importantes reconhecimentos

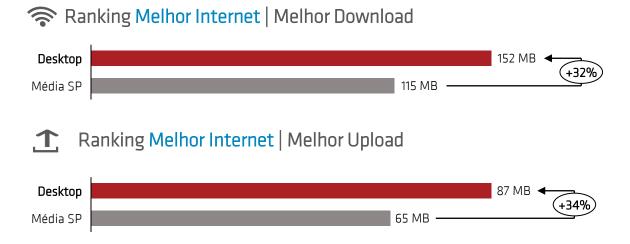


Melhor Internet fixa do estado de São Paulo, de acordo com o Prêmio Melhor Escolha, vencendo em duas categorias.





Recebimento da "Certificação Experience", refletindo o foco no cliente.



- +1.600 marcas participantes;
- 69 Categorias;
- +1 milhão de opiniões de clientes, entre todos os setores;
- Premiação 100% representativa da voz dos clientes.

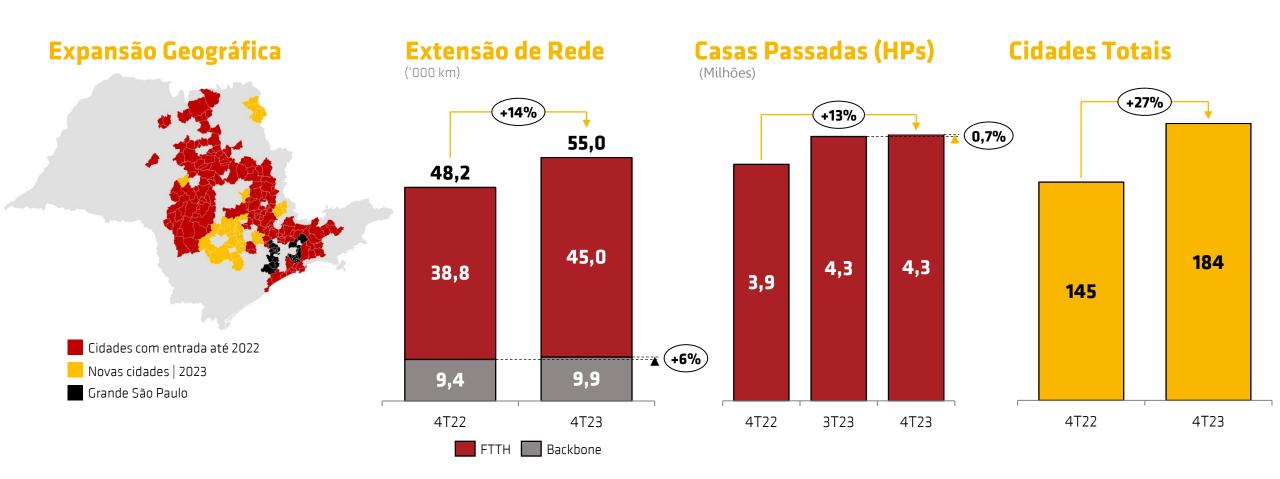


RESULTADOS 4T23 E 2023



Sólido desempenho operacional

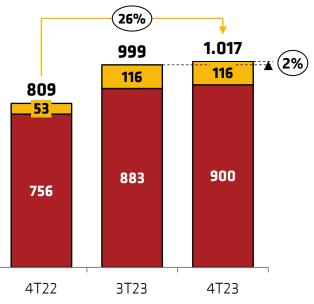




Sólido desempenho operacional

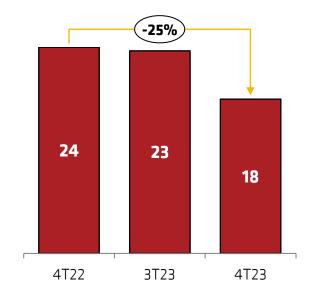


Casas Conectadas (HCs) FTTH ('000)

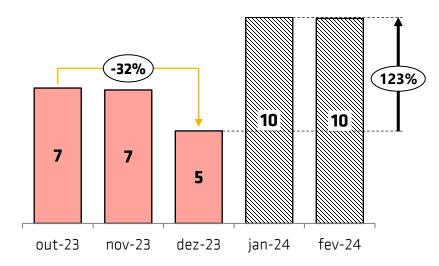


Adições Inorgânicas acumuladas no ano

Adições Líquidas Orgânicas Trimestrais (exclui a base adquirida dos M&As) ('000)



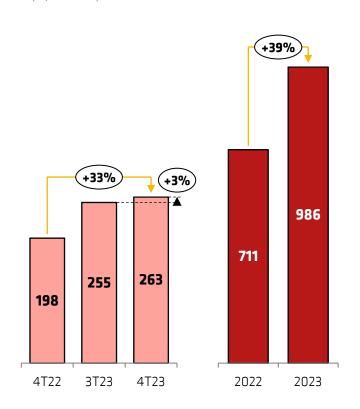
Adições Líquidas Orgânicas Mensais (exclui a base adquirida dos M&As) ('000)



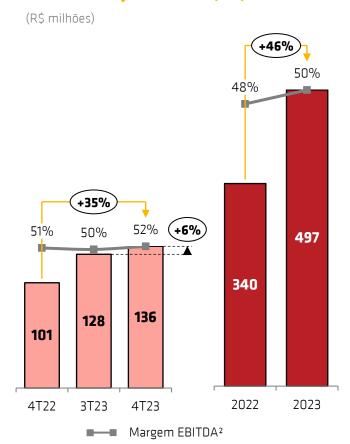


Receita Líquida

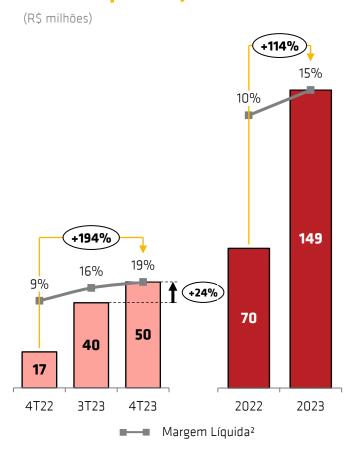
(R\$ milhões)



EBITDA Ajustado¹ (%)



Lucro Líquido Ajustado³



^{1.} EBITDA calculado conforme Resolução CVM nº 156/2022 e ajustado para excluir itens não-recorrentes que não devem ser considerados no cálculo de geração corrente de caixa operacional.

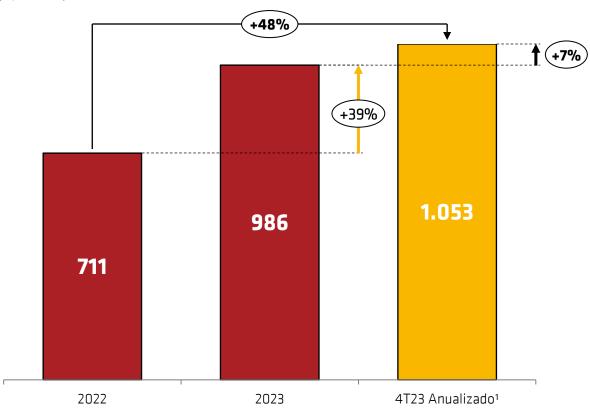
^{2.} Sobre a Receita Líquida

^{3.} Lucro Líquido Ajustado para excluir itens não-recorrentes que não devem ser considerados no cálculo de geração corrente de lucros, líquidos de impostos a uma alíquota de 34%.



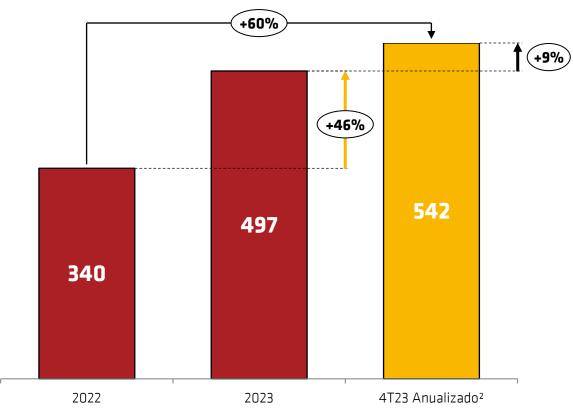
Receita Líquida Pro Forma Anualizada





EBITDA Ajustado Pro Forma Anualizado

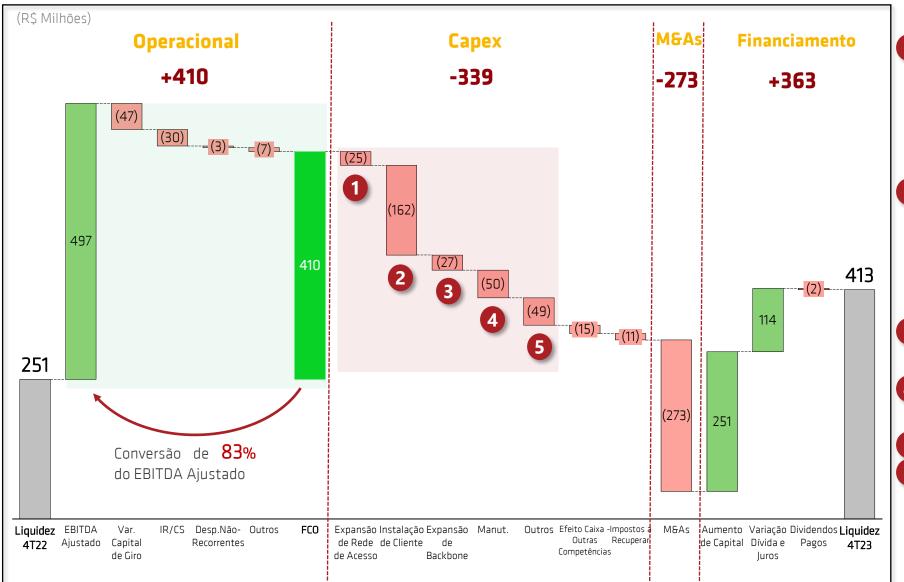




^{1.} Considera a receita líquida do 4T23 multiplicada por 4;

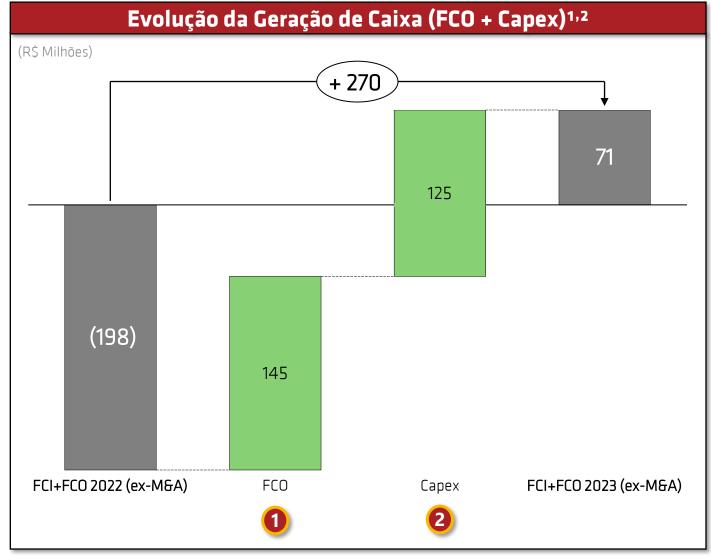
^{2.} Considera o EBITDA Ajustado do 4T23 multiplicado por 4.





CAPEX (R\$ mil)	2023
Expansão de rede de acesso	24.789
Aumento (redução) estoque	(6.336)
Exp. de rede de acesso Ajus	tado 31.125
Portas Adicionadas (mil)	129
CAPEX/Porta	240
2 Instalação de Clientes	161.574
Aumento (redução) estoque	(43.122)
Instalação de Clientes Ajust	ado 204.696
Adições Brutas (mil)	375
CAPEX/Adições Brutas	545
3 Expansão de Backbone	27.295
% do CAPEX Total	9%
4 Manutenção	49.720
% da Receita Líquida	5%
5 T.I.	30.303
5 Outros	19.067
CAPEX	312.748





Iniciativas de otimização e ganho de escala potencializaram a geração de caixa operacional da Desktop:



Captura de sinergias e incorporações de controladas:



Renegociação de preços e prazos com fornecedores:



Digitalização e automatização de processos; ganhos de alavancagem operacional.

Redução de investimentos (CAPEX):



Cobertura significativa de rede permitiu suportar crescimento com baixa necessidade de novos investimentos:



Foco na captura de novos clientes e aumento de penetração da rede existente.

^{1.} Não considera pagamento de juros da dívida;

^{2.} Não considera pagamento de parcelas de M&A.



