

IT 2025

Apresentação de **resultados**

+ POSITIVO
TECNOLOGIA

A INOVAÇÃO QUE VOCÊ VAI VIVER

“ **Diversificação avança: Avenidas de Crescimento já são 46% da receita consolidada, e Serviços de TI representam 24%. Trimestre de baixo faturamento e margem, dentro do previsto. Mantidas as previsões anuais.** ”

Nova campanha institucional com foco em nossas soluções de ponta a ponta com inteligência artificial. A IA está também destacada em nossa marca

+ POSITIVO
TECNOLOGIA

Crescimento de 11% (ex-Algar Tech MSP) da unidade de Negócios Corporativos, com melhora de margem.

>50% da venda de PCs no modelo HaaS no período, com melhor margem.

Sólido pipeline de servidores para HPC e IA. **Novo contrato para fornecimento de servidores para supercomputador (HPC); ~R\$ 450 milhões,** parte em 2025.

Soluções em Pagamentos com receita de R\$ 124 milhões, +4% sobre forte base de comparação.

Positivo SEG começa a rampar em receita; 2 novas unidades Securicenter na Grande SP.

Consumer com ganho de market share em PCs e tablets. Canais D2C e Online crescem 75%.

Plano de eficiência: menores despesas comerciais e administrativas vs. 1T24 e 4T24.

Não atingimento do ponto de equilíbrio de faturamento no tri e **entrega de alguns projetos antigos de governo com custos defasados.**

Manutenção do guidance de receita bruta de 2025, entre R\$ 4,4 e R\$ 4,8 bilhões.

Selo Ecovadis Ouro: Evolução para top 2% das empresas mais sustentáveis do mundo

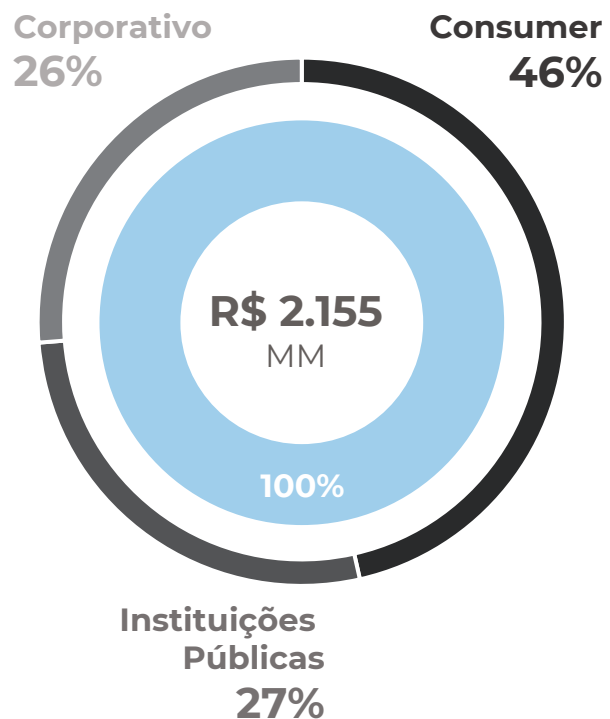


	1T25	Vs. 1T24
Receita Bruta – R\$MM	851	-27,7%
Receita Líquida – R\$MM	715	-28,1%
Margem Bruta	23,9%	0,0 p.p
Margem EBITDA	7,4%	-4,2 p.p.
Resultado Líquido – R\$MM	(13)	N/A
Geração de caixa* – R\$MM	(52)	N/A
Dívida Líquida – R\$MM	760	-3,4%

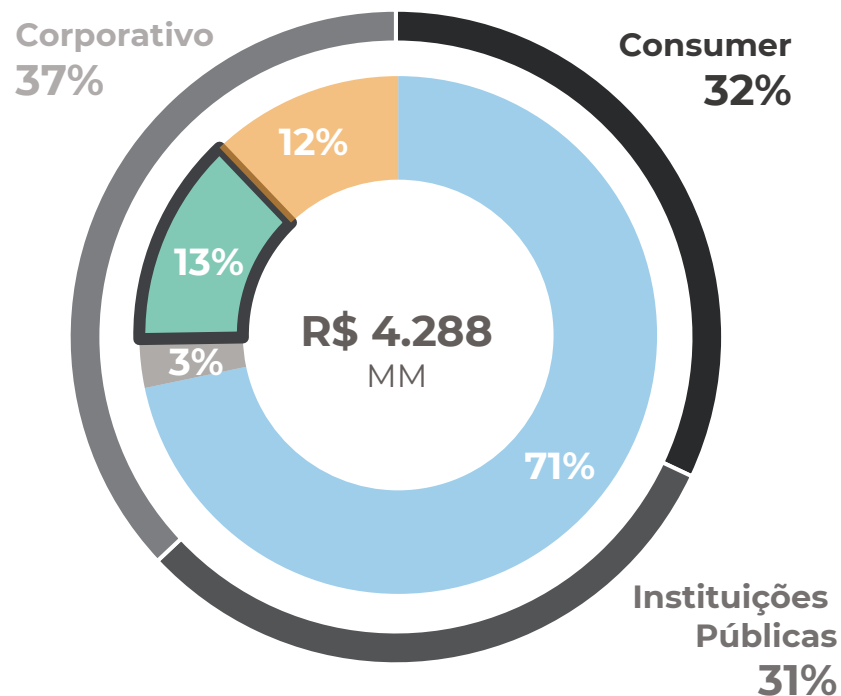
NOSSO MODELO DE NEGÓCIO

- *Serviços de Tecnologia representam 24% da receita total no 1T25*
 - *Avenida de crescimento* alcançam 46% da receita.*
 - *Os negócios B2B já representam 71% da receita.*

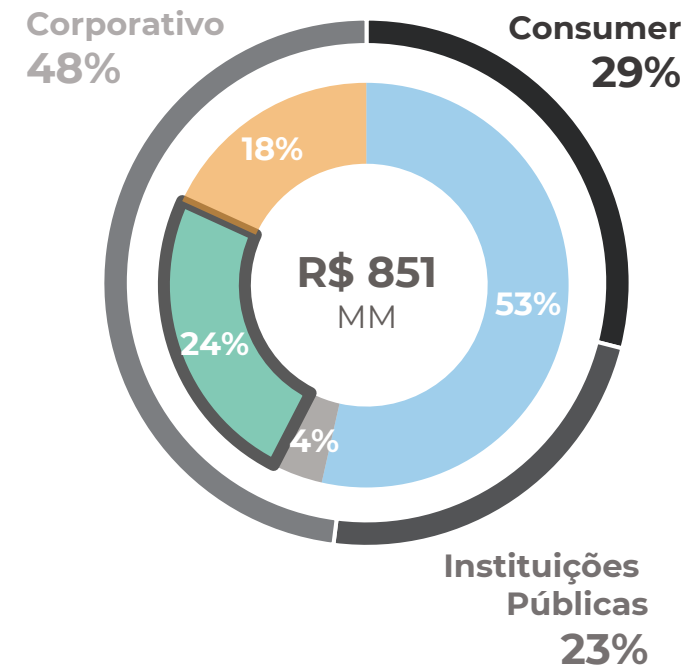
2018



2024



1T25



■ PC+ Mobilidade + outros ■ Servidores ■ **Serviços** ■ Negócios Emergentes

Desempenho dos segmentos



COMMERCIAL

Negócios Corporativos

PCs

Crescimento das Vendas de PCs, acima do plano

Servers & Solutions

- Receita de servidores +29% vs. 1T24;
- Fornecimento de servidores de última geração para HPC; faturamento total estimado de cerca de R\$ 450 MM, podendo ser parte em 2025.

Positivo S+

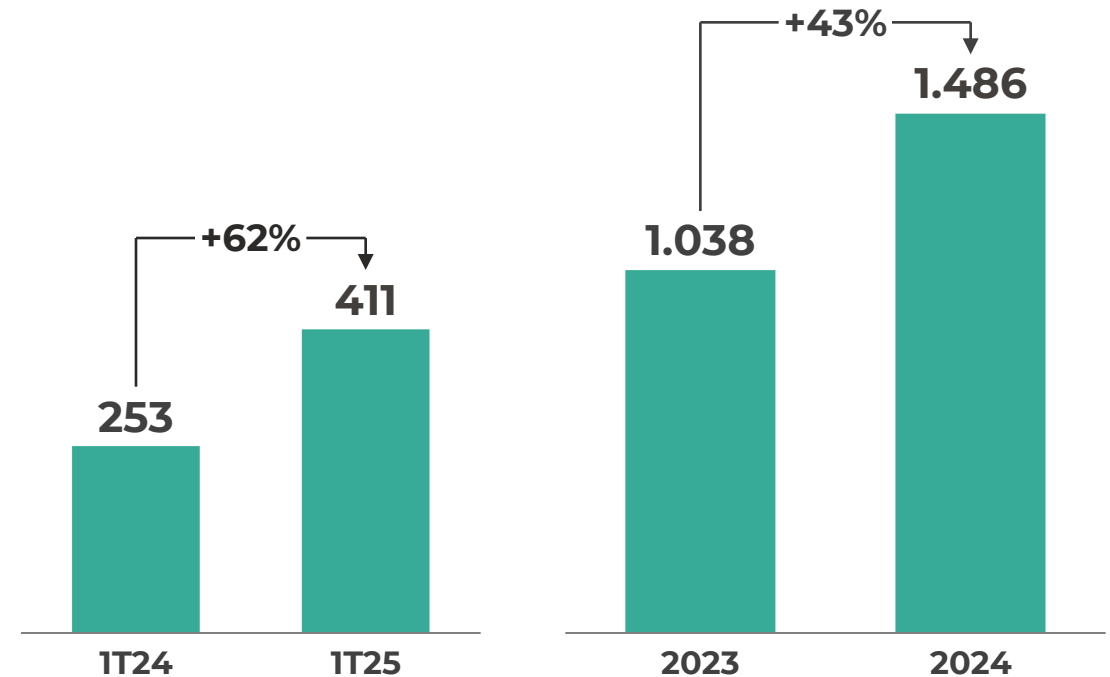
- R\$ 133 milhões de faturamento, acima do plano
- Conquista de novos clientes.

Soluções em Pagamento

- R\$ 124 milhões; crescimento sobre uma forte base de comparação, com aceleração em 2025.
- Lançamento da linha Tupi

Receita Bruta

(R\$ milhões)



POSITIVO S+

A combinação de Algar Tech MSP + Positivo Tech Services tem números impressionantes

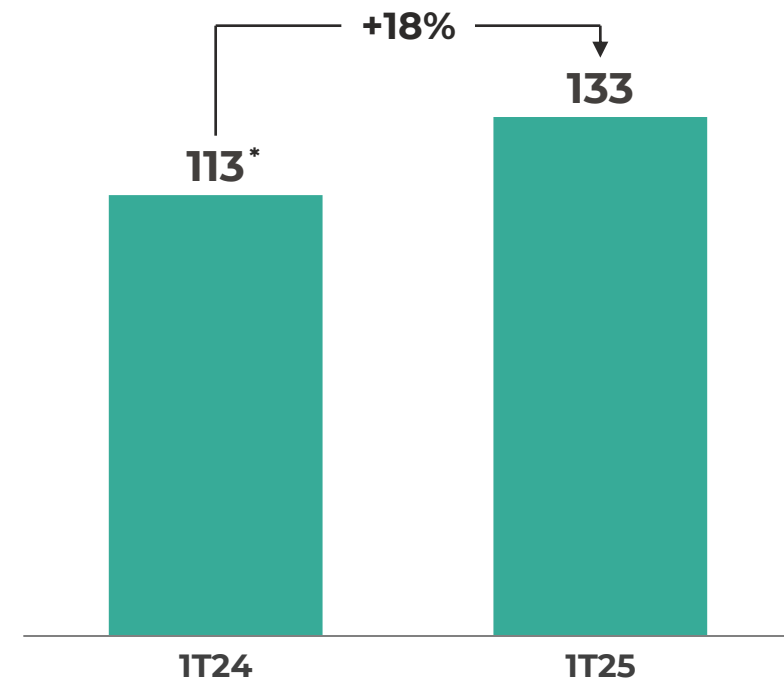
Receita de R\$ 133 milhões no 1T25;
+18% vs. 1T24* e acima do orçamento do período.

6 novos clientes, atestando nossa estratégia de crescimento.

Avanço na Integração
com a Positivo e aprofundamento do plano de “go to market”.

Lançamento da Master Data Operation Center:
ferramenta tecnológica e serviço estratégico; software de ponta e expertise técnica de negócios.

Receita Bruta
(R\$ milhões)



*Número gerencial (pró-forma)

POSITIVO S+

1º Kick Off para as equipes comerciais do Brasil e América Latina

Integração entre as forças de vendas:

negócios corporativos da Positivo e time da Positivo S+.

Fortalecemos as relações entre as equipes e identificamos **novas oportunidades de negócios cruzados**



SAN GIORA

MAMAS

KICK OFF
POSITIVO EMPRESAS

COMMERCIAL

Soluções em Pagamento

Receita bruta de R\$ 124 milhões, +4% sobre forte base de comparação no 1T24;

Expectativa de sólido crescimento em 2025 sobre um forte 2024.

Lançamento da linha Tupi

- Totens e tablets de mesa **com exclusiva certificação Google EDLA**: aplicativos e APIs da Google embarcados;
- Melhor **experiência de compra e mais segurança no varejo**.



COMMERCIAL

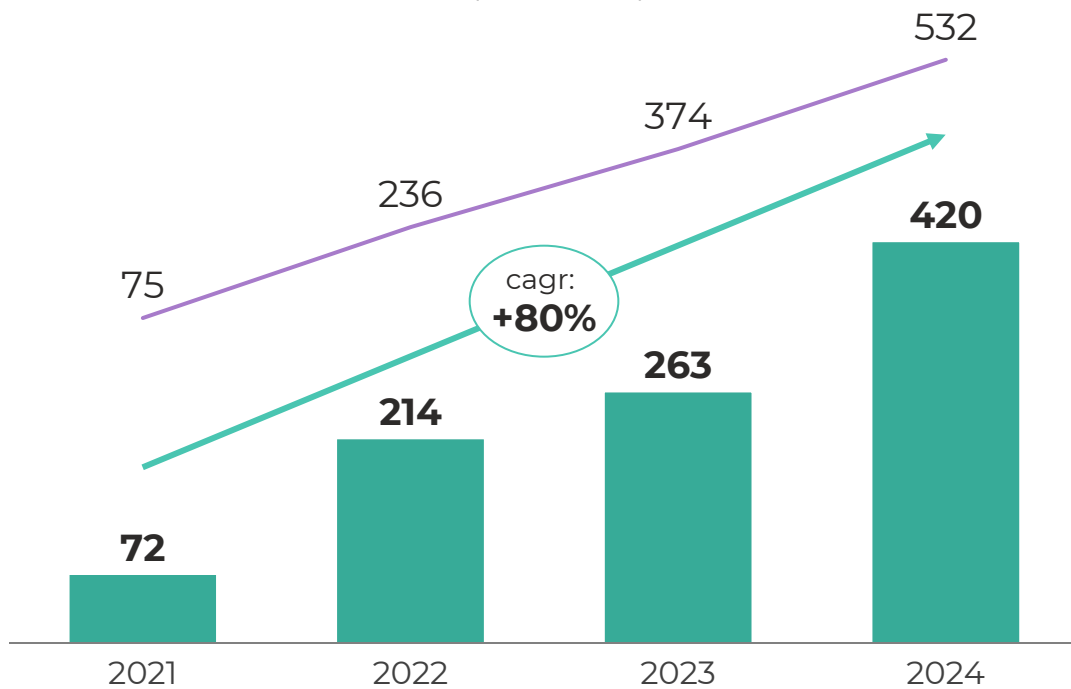
Soluções em Pagamento: crescimento de 6x em 4 anos

POSITIVO
+ TECNOLOGIA



Receita Bruta

(R\$ milhões)



■ Receita Bruta — # de maquininhas (mil)

Mercado

Mercado anual de 5 MM de máquinas em 2024 (+10% x 2023),
sendo: 2,7 MM de Smart POS (+35% x 2023)

Presença em 6 das 8 maiores adquirentes

3 maiores com 100% Smart POS da Positivo

75% do faturamento com **precificação em USD**

Diferenciais da Positivo

Tupi: novos produtos inovadores, para automação com adquirentes



Parceiro Google EDLA na Latam:



PIX por aproximação e Tap on Phone

Desenvolvimento de soluções próprias, com maior agilidade e autonomia

Crescimento via diversificação de canais e portfolio diferenciado

Canais

Vendas diretas “D2C” + vendas online via sellers (3P): +75% vs. 1T24;

Novos canais representaram 40% do segmento Consumer no 1T25.

PCs

Crescimento e ganho de market share:

Entrada: share de ~46%; +11 p.p x 1T24;
Mid-High: share de ~5%; +0,9 p.p. x 1T24.

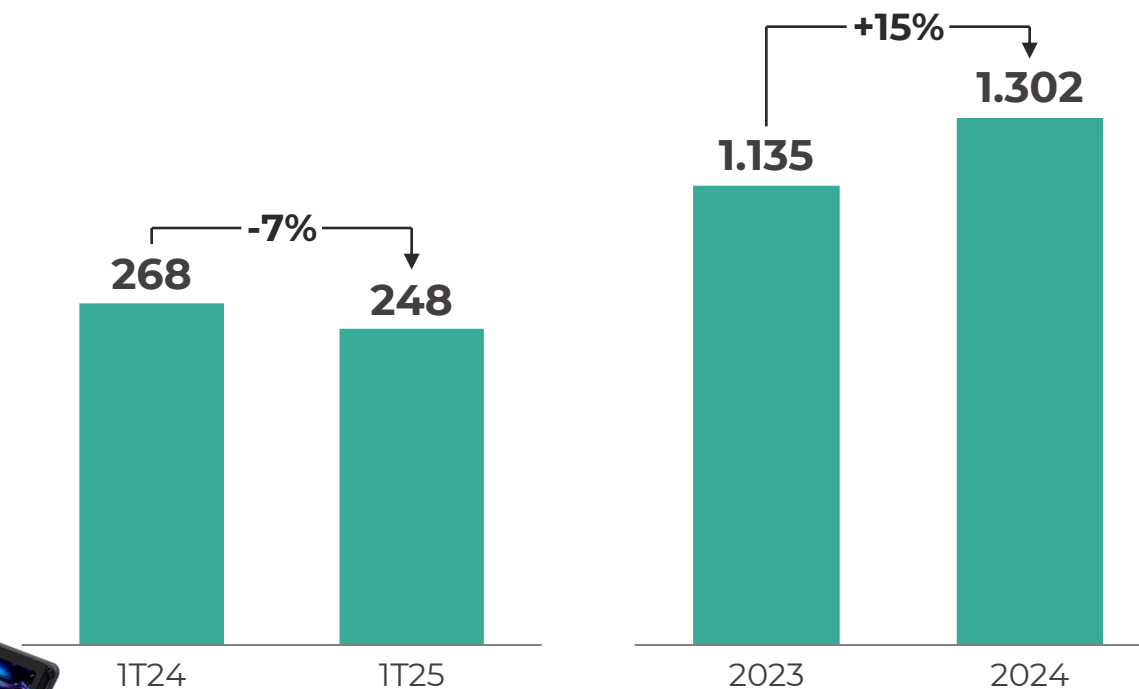
Mobilidade

- **Crescimento em Tablets.** Assertividade dos produtos desenvolvidos por nós;
- Recuo nas vendas de **smartphones**, devido aos desafios do gray market.



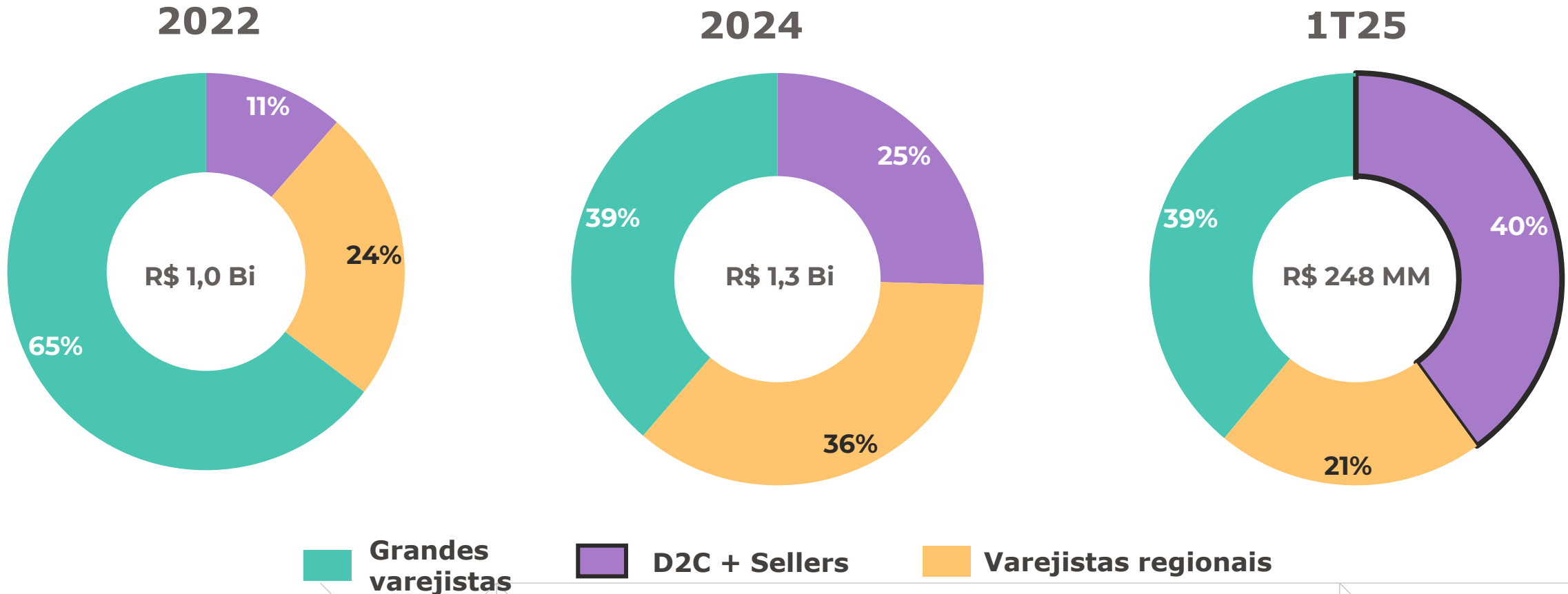
Receita Bruta

R\$ milhões



Maior diversificação no varejo e menor dependência dos grandes varejistas, com melhores condições comerciais

Receita total de consumo por canal de vendas:

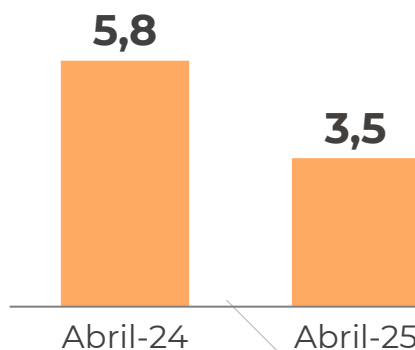


Instituições Públicas

- Trimestre menor, em linha com o orçamento
- Volume menor por conta dos poucos editais lançados em 2024
- Novos editais começaram a sair; disputa FNDE em maio
- Margem mais baixa no 1T por projetos mais antigos, com custos defasados. Margens voltam a se recuperar a partir do 2T, se normalizando no 3T e 4T.
- +80% da receita prevista de 2025 já contratada ou em contratação.

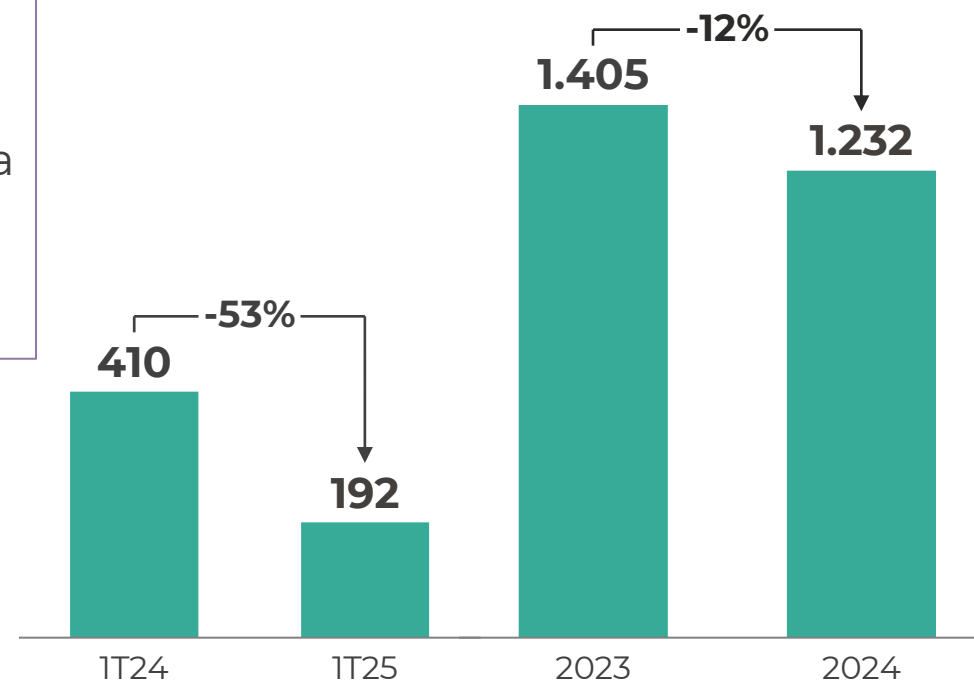
Pipeline de aquisições por Instituições Públicas no país*

(R\$ bilhões)



Receita Bruta

(R\$ milhões)

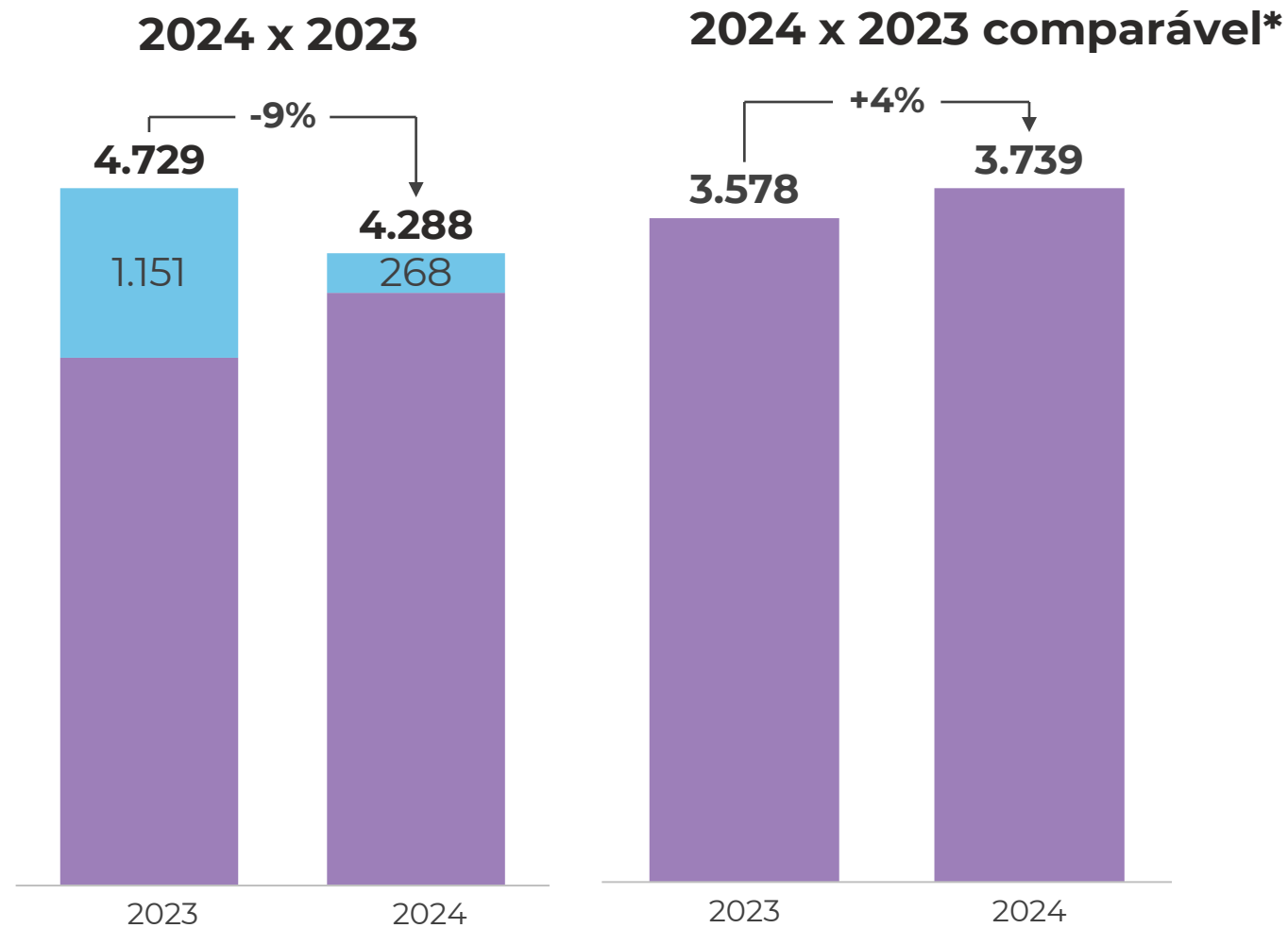
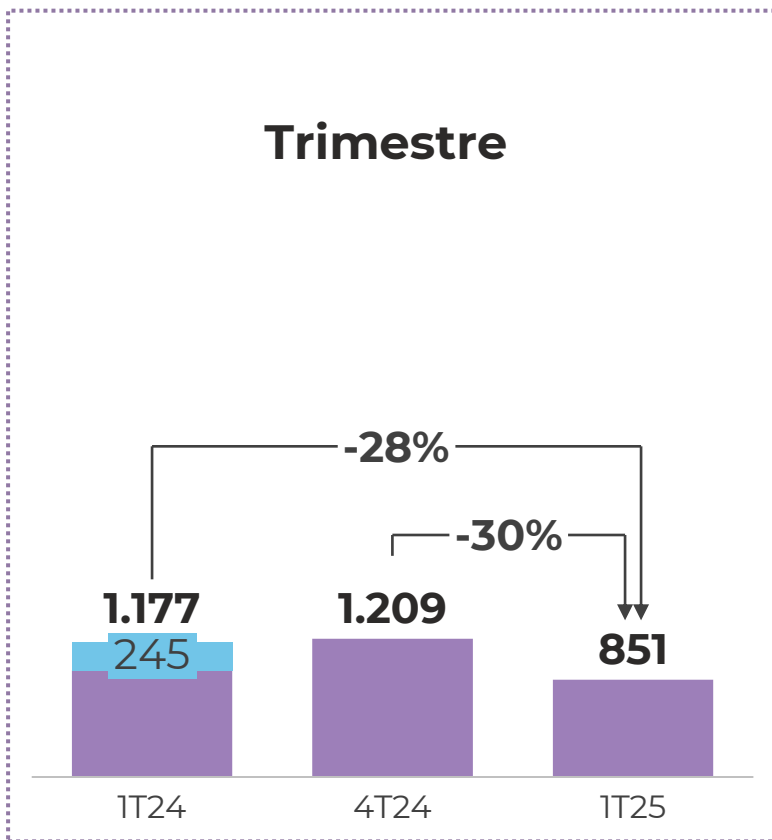


Destques Financeiros



DESTAQUES FINANCEIROS

Receita Bruta (R\$ milhões)

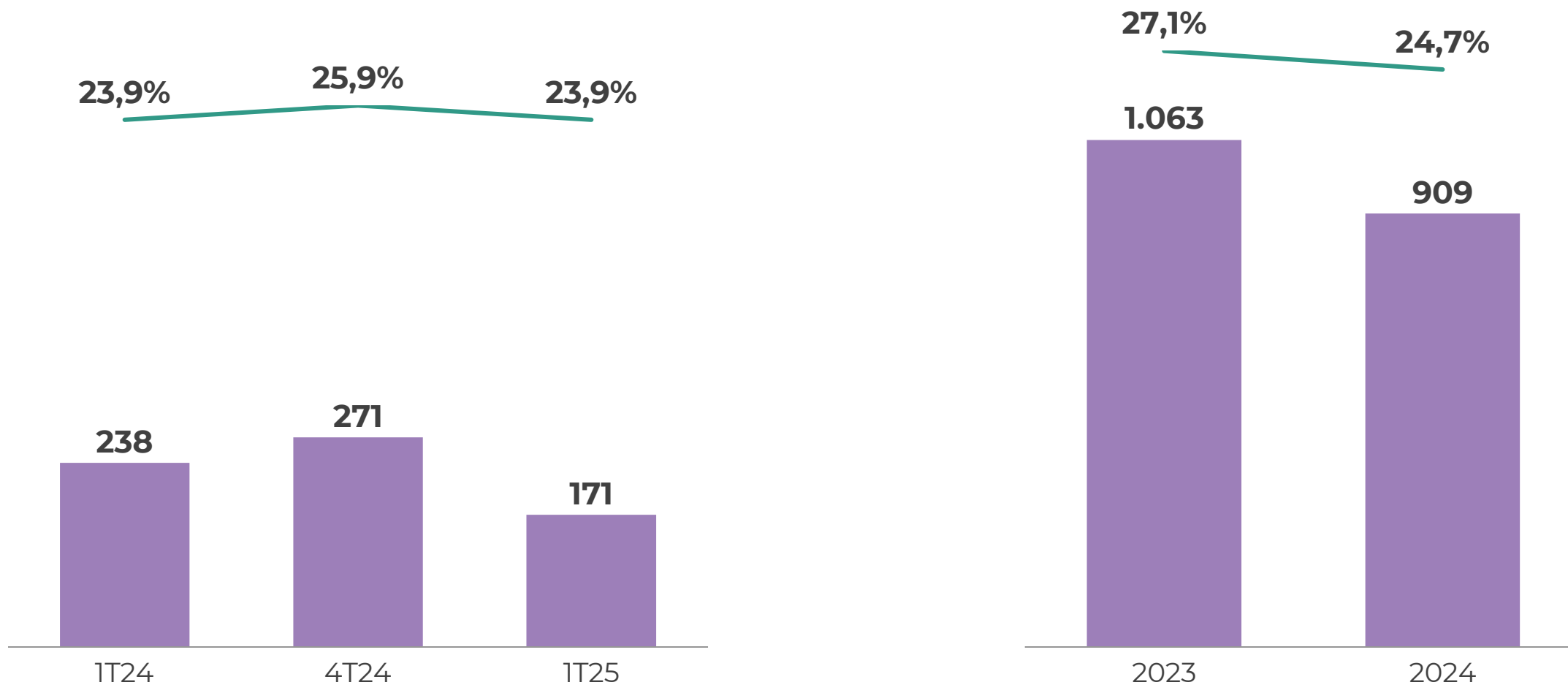


■ Projetos Especiais

*Exclui projetos especiais em 2023 e 2024 e receita bruta de Algar Tech MSP em 2024

DESTAQUES FINANCEIROS

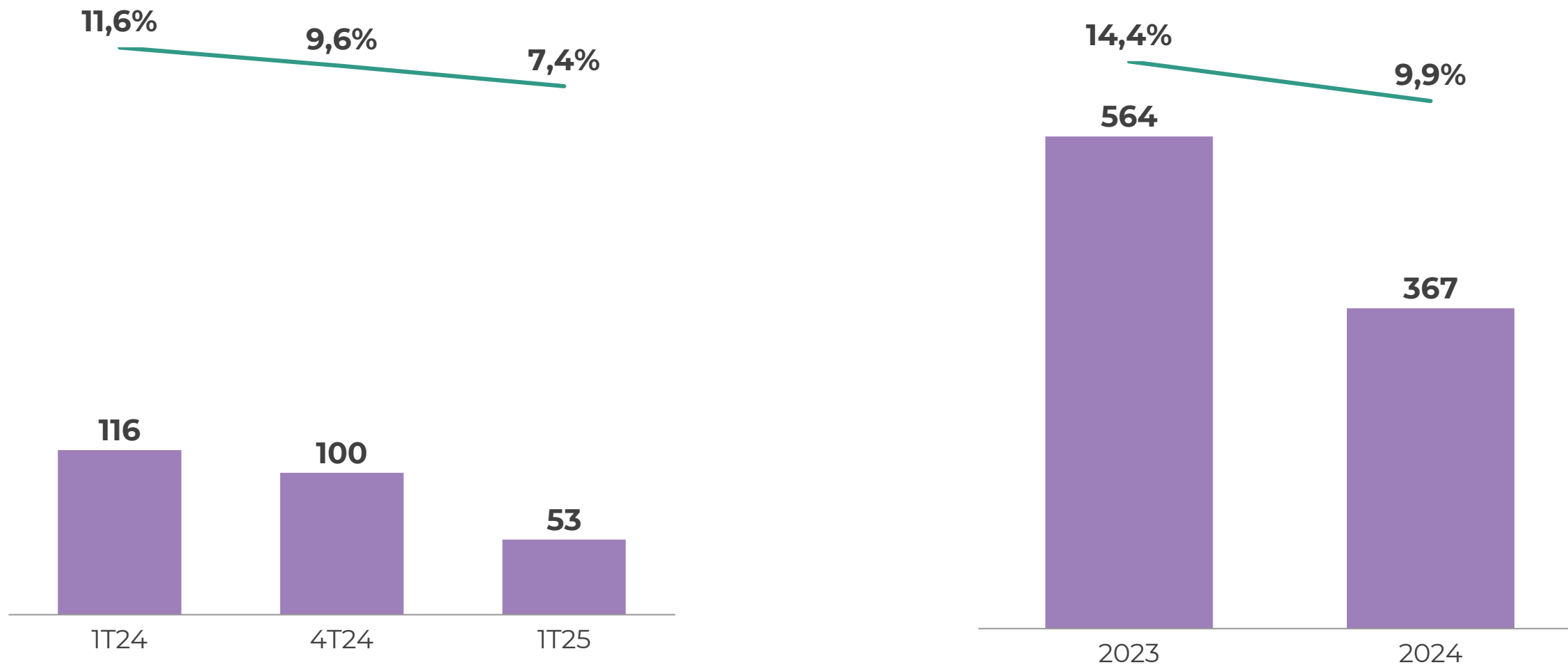
Lucro Bruto e Margem Bruta (R\$ milhões)



— Margem Bruta ■ Lucro Bruto

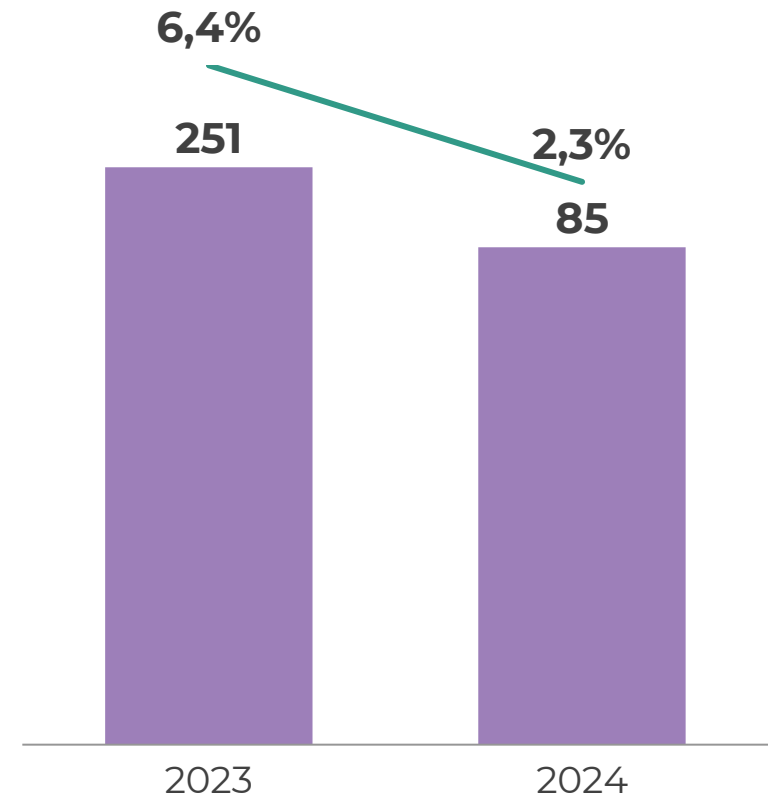
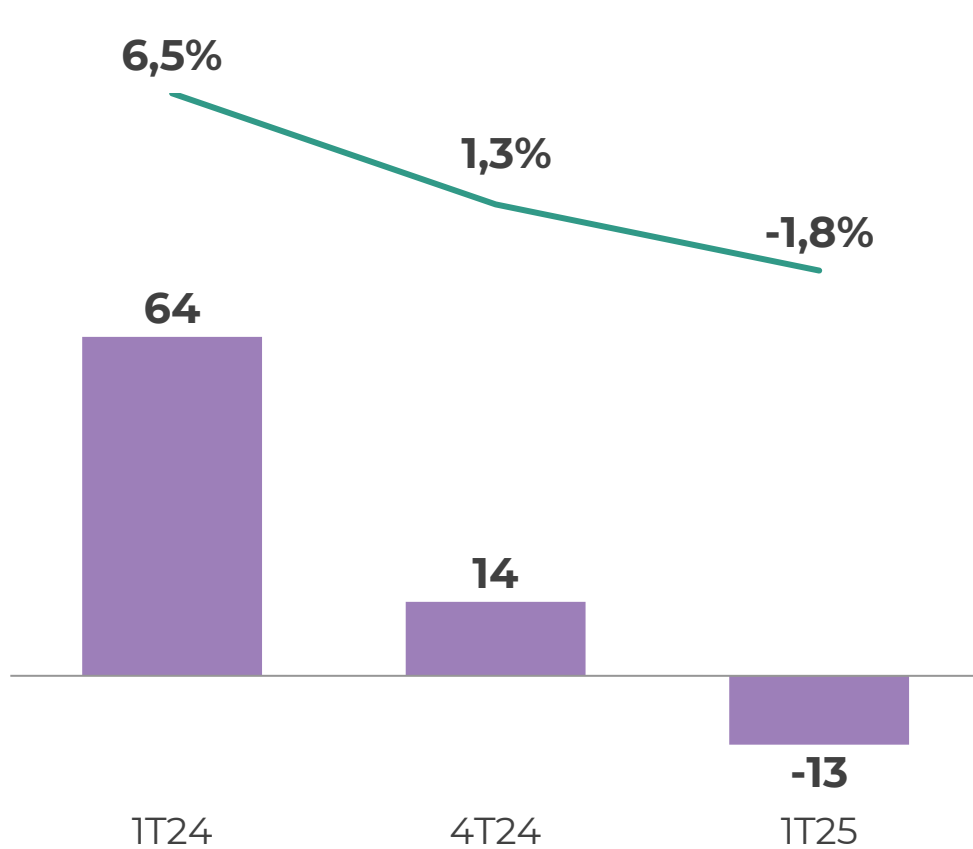
DESTAQUES FINANCEIROS

EBITDA e Margem EBITDA (R\$ milhões)



DESTAQUES FINANCEIROS

Lucro Líquido e Margem Líquida (R\$ milhões)

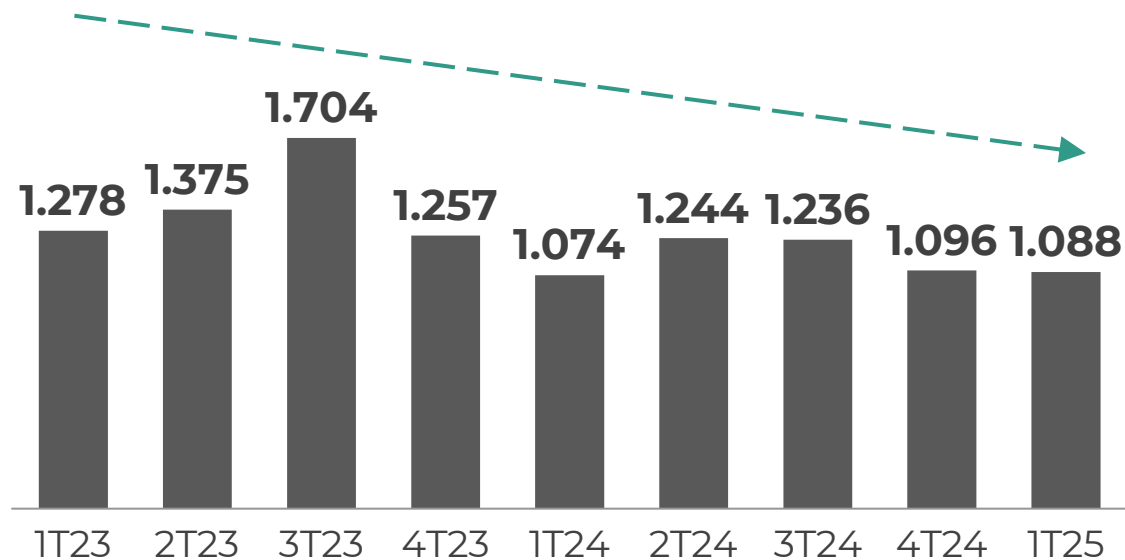


DESTAQUES FINANCEIROS

Estoque e Fluxo de Caixa Operacional

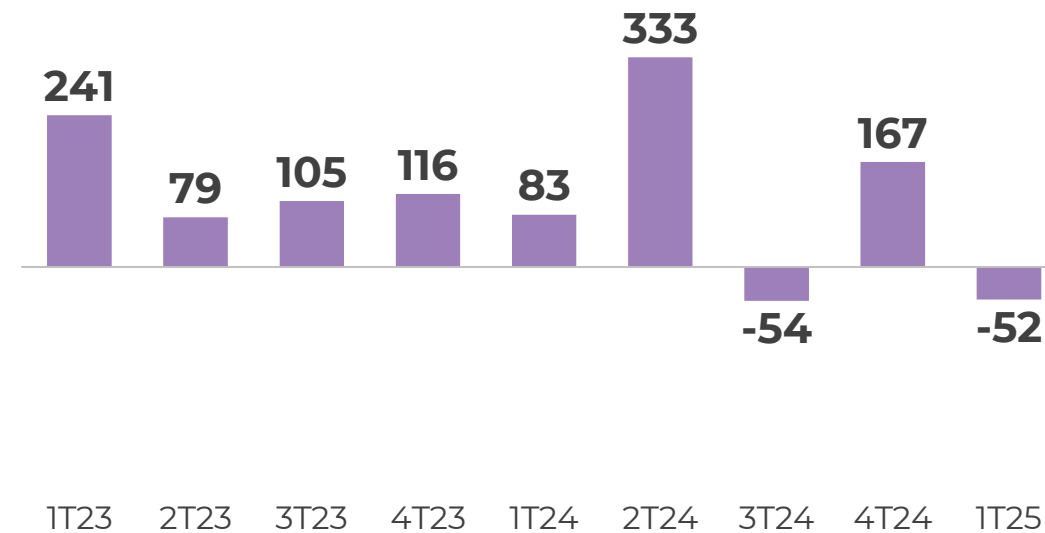
Evolução dos estoques

R\$ milhões



Geração de fluxo de caixa Operacional

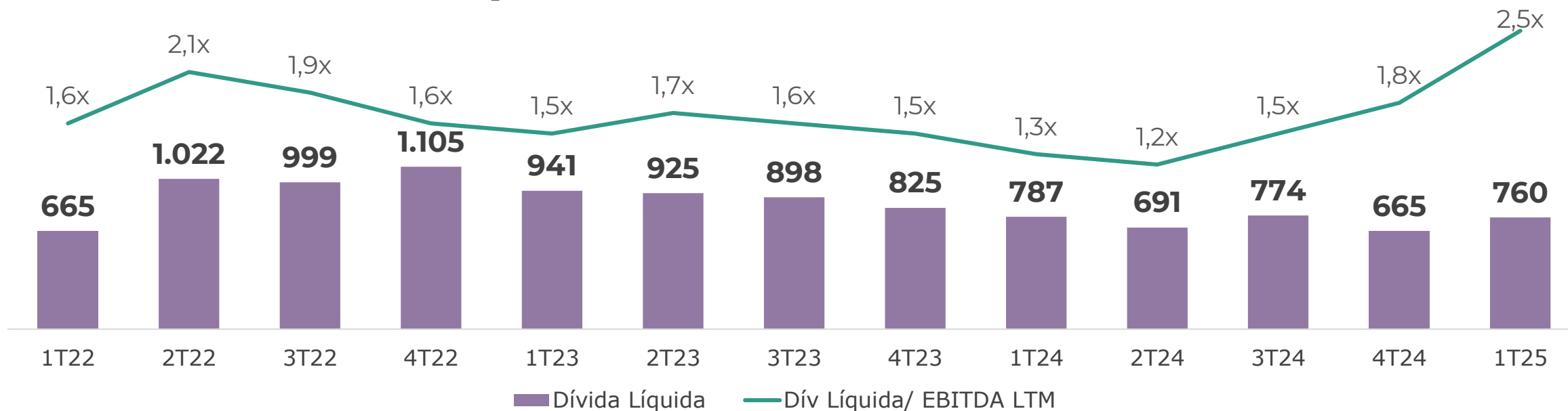
R\$ milhões



DESTAQUES FINANCEIROS

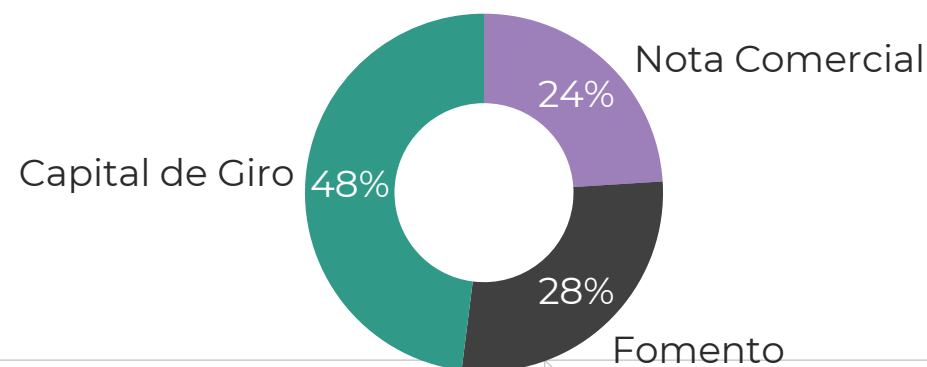
Endividamento Líquido (R\$ milhões)

+ POSITIVO
TECNOLOGIA



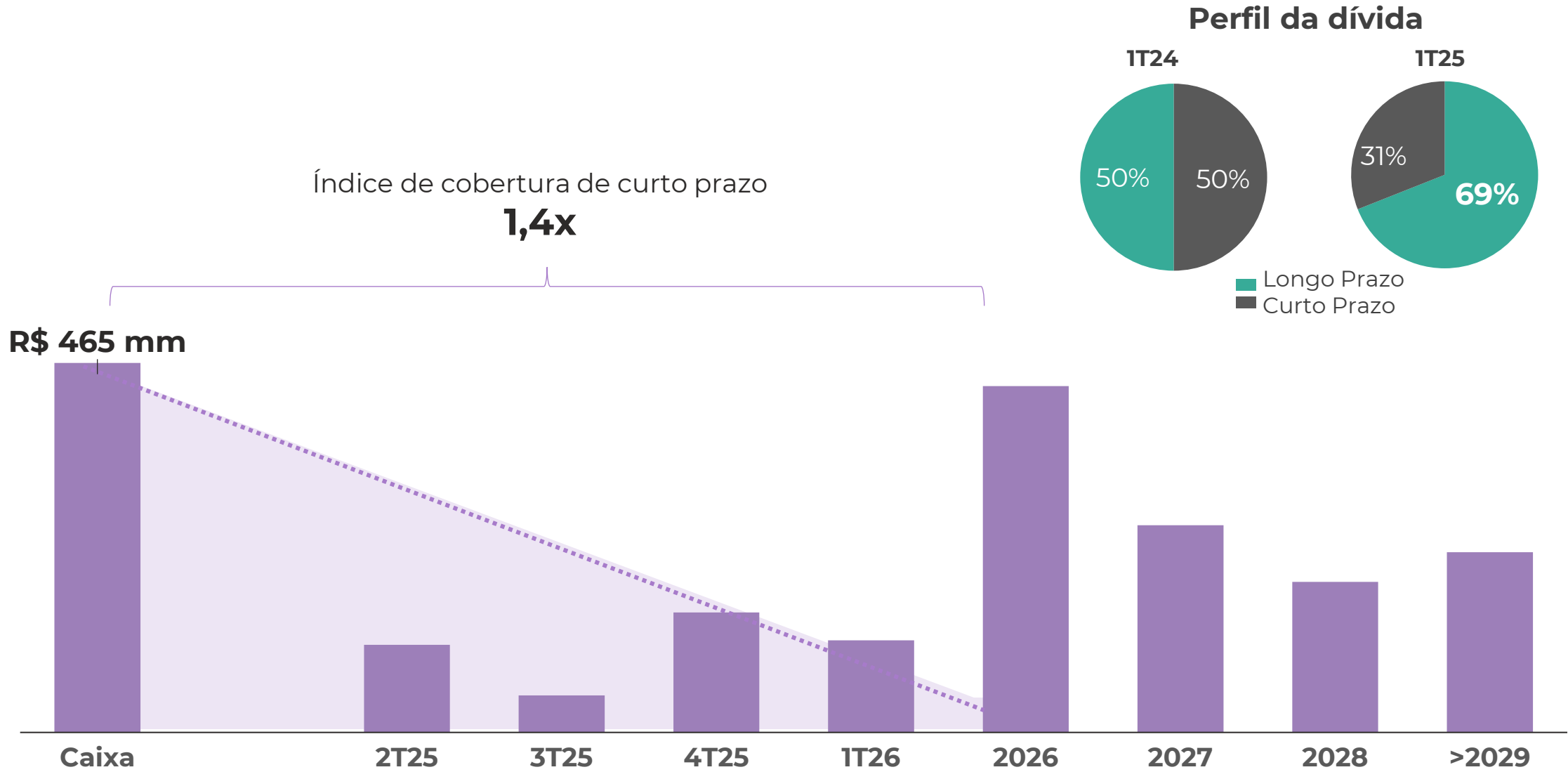
	1T25	1T24
Dívida Bruta	1.226 MM	1.395 MM
Custo da Dívida	CDI + 0,51% a.a	CDI + 2,45%
Duration	2,61 anos	1,98 anos

Produtos



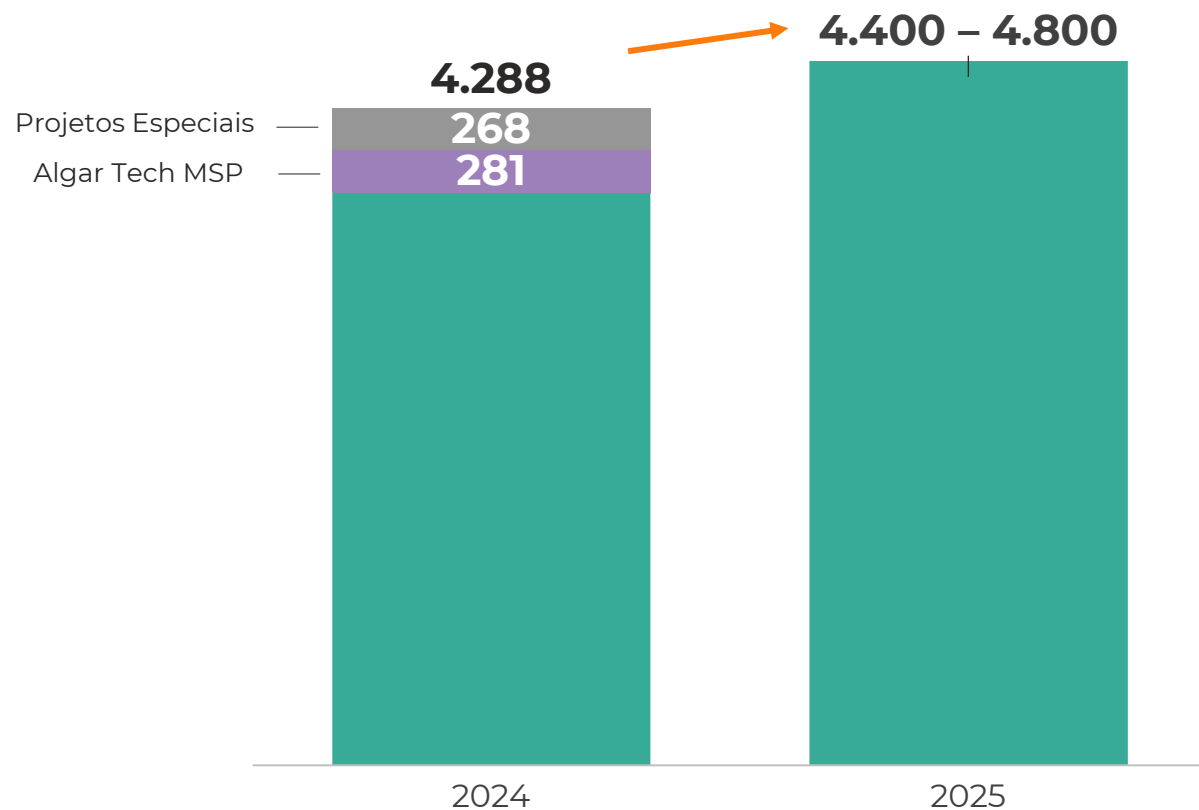
DESTAQUES FINANCEIROS

Evolução da Dívida



Receita Bruta 2025

R\$ 4,4 a R\$ 4,8 bilhões



Premissas

Crescimento do Corporativo, suportado por:

- + Contínuo crescimento em Soluções em Pagamento
- + Demanda crescente em Servidores para IA e HPC

Instituições Públicas em linha com 2024

Manutenção de faturamento em Consumer:

- + Crescimento do mercado de PCs
- + Expansão em tablets
- (-) Retração das vendas de smartphones (maior gray market)

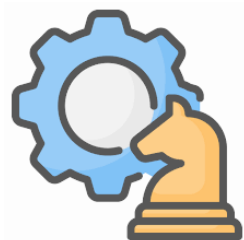
Positivo S+ (Algar Tech MSP + Positivo Tech Services)

- + 12 meses de receita em 2025, contra 7 meses em 2024
- + Novos contratos e renovações

Guidance não inclui upsides como:

- Fim do suporte de Windows 10
- Renovação do parque comprado na pandemia
- Projetos especiais

CONSIDERAÇÕES FINAIS



Manutenção do guidance de receita bruta: R\$ 4,4 a 4,8 bilhões



Soluções em Pagamento: crescimento sobre o forte ano de 2024

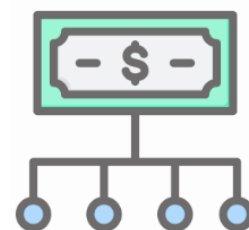


Crescimento dos novos canais de varejo

Vendas D2C +75% ano; 40% da receita Consumer



Sólido pipeline de servidores para HPC e IA. Fornecimento de servidores para HPC em 2025/26



Crescimento de todos os negócios corporativos

Positivo S+ cresce e supera expectativas

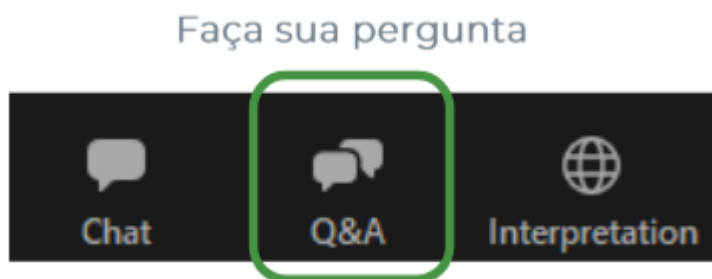


Plano de eficiência: Menores despesas comerciais e administrativas

Perguntas e Respostas

Instruções

- Para fazer perguntas, orientamos que sejam enviadas via ícone de #Q&A#, no botão inferior de sua tela:



- Por padrão da dinâmica, seus nomes serão anunciados para que façam sua pergunta ao vivo.
- Nesse momento, uma solicitação para ativar seu microfone aparecerá na tela.

Obrigad@!

positivotecnologia.com.br

+ **POSITIVO**
TECNOLOGIA

A INOVAÇÃO QUE VOCÊ VAI VIVER

RELAÇÕES COM INVESTIDORES

Fabio Faigle
CFO e DRI

Rafaella Nolli
Gerente de RI

Luiz G. Palhares
Diretor de RI

E-mail: ri@positivo.com.br
Website: www.ri.positivotecnologia.com.br