Apresentação de Resultados 2721





NOVOS RECORDES DE RECEITA, CRESCIMENTO E RENTABILIDADE

- +87% YoY Receita Bruta no semestre, atingindo R\$ 1,7 bilhão
- RECORDE HISTÓRICO: EBITDA ajustado de R\$ 102 e LTM de R\$ 327 milhões no 2T21
- ☐ EBITDA ajustado R\$ 163 milhões no semestre, revertendo o EBITDA nulo YoY
- Expansão contínua de margens operacionais: 26% de margem bruta no 2T21 (23% nos 1T21 e 4T20) e 13% de margem EBITDA Ajustada no 2T21 (9,1% no 1T21 e 7,4% no 4T20)
- Lucro líquido de R\$ 51 milhões no trimestre e R\$ 107 milhões no acumulado do ano contra prejuízo líquido nos mesmos períodos do ano anterior

CRESCIMENTO EM TODAS AS UNIDADES DE NEGÓCIO DA CIA

- Consumer: Receita Bruta no semestre de R\$ 1, 0 bilhão (+131% YoY)
- ☐ Corporativo: Receita Bruta no semestre de R\$ 279 milhões (+36% YoY)
- ☐ Instituições Públicas: Receita Bruta no semestre de R\$ 425 milhões (+54% YoY)

AVANÇO DAS AVENIDAS DE CRESCIMENTO YOY

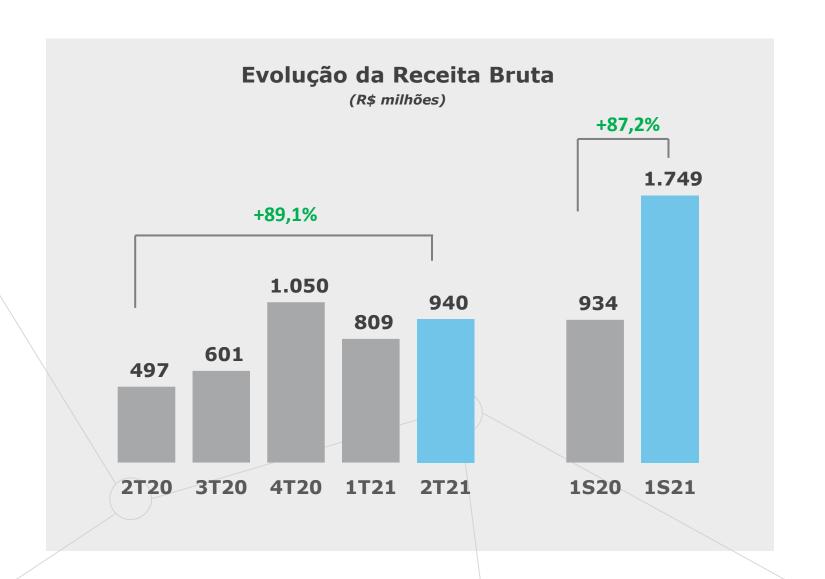
- Area de Soluções de Pagamento com forte pipeline em novos adquirentes
- ☐ Casa inteligente: parcerias com construtoras e campeão de vendas no Amazon Day.
- Lançamento da Educacional Ecossistema de Tecnologia e Inovação.
- ☐ Forte demanda por Haas advindas das grandes empresas, escolas e setor público.



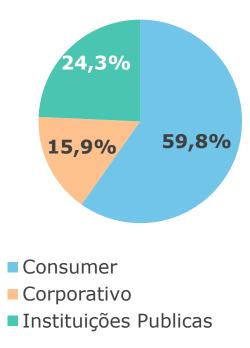
- Manutenção de alto volume: crescimento de +52% YoY nas vendas de computadores com continuidade da forte demanda por hardware em todos os segmentos de atuação
- Portfolio de marcas completo com maior penetração em todos os segmentos de consumo (Positivo + Vaio + Compaq)
- □ Participação da Positivo Tecnologia no Conselho de Administração do Distributed Management Task Force (DMTF)
- ☐ Estruturação da VP Corporativo e Área de RI, para melhor alinhamento com a nova estratégia de negócios da Companhia e comunicação com nossos principais stakeholders







Receita Bruta por Unidade de Negócio

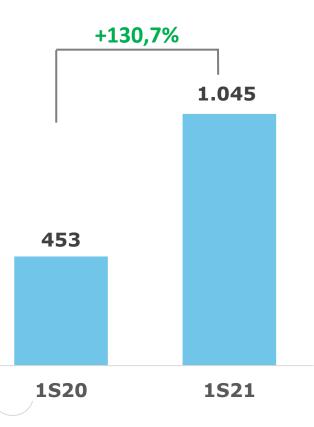


CONSUMER





(R\$ milhões)



- Maior demanda por computadores, pelas famílias brasileiras, consequência dos novos modelos de trabalho remoto e ensino remoto póspandemia, tendencia esta, que deve se manter para os próximos anos.
- Licenciamento da Compaq e crescimento de 57% de vendas de Vaio.
- Crescimento do canal de **pequenos varejistas** (+232%).
- Aumento de 44% do ticket médio de computadores.





Avenida de Crescimento

Casa inteligente

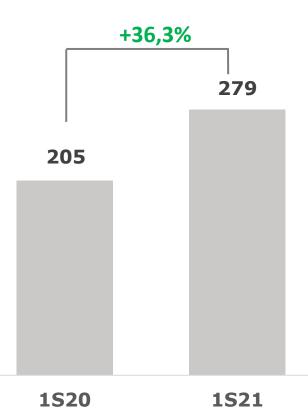
155 mil novos **usuários** no aplicativo Positivo Casa Inteligente.

Parceria com construtoras

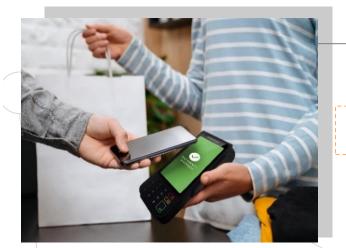
CORPORATIVO



Receita Bruta (R\$ milhões)



- Maior procura por notebooks frente a desktops, seguindo a tendencia de inversão de demanda iniciada com a pandemia mundial do COVID-19.
- ☐ Aumento de 50% YoY no número de contratos firmados.
- Maior demanda por Haas, que representou parte relevante da Receita do período.
- **HaaS4edu** aluguel e suporte de computadores e dispositivos móveis ao **setor educacional.**



Avenida de Crescimento

Meios de Pagamento

Fim da exclusividade para fornecimento de máquinas de pagamento (POS) para Cielo

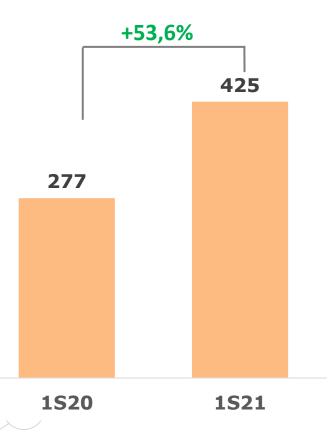
Pipeline Aquecido

INSTITUIÇÕES PÚBLICAS



Receita Bruta

(R\$ milhões)



Contratos de fornecimento:

- A Unidade alcança valor superior a R\$1 bilhão ao final de junho de 2021
 contra R\$ 552 milhões no mesmo período de 2020 além do montante de compras contratadas para o fornecimento de 225 mil Urnas Eletrônicas.
- Mercado de licitações aquecido no período com instituições públicas retomando iniciativas voltadas à modernização de seus parques tecnológicos.
- Aumento da procura pelo modelo de aluguel de equipamentos (HaaS).
- Recorrência de aditivos atestando a confiança do mercado quanto aos nossos produtos e soluções ofertadas.



Avenida de Crescimento HaaS

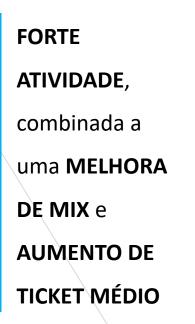
Aluguel de notebooks e tablets para escolas públicas

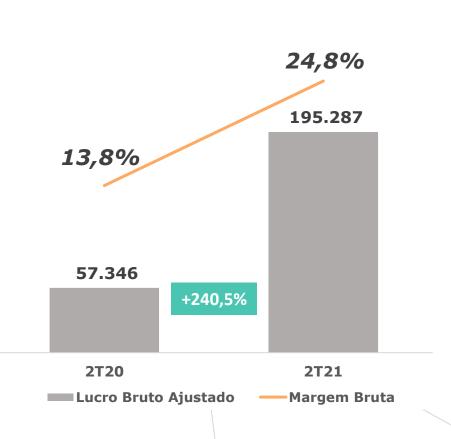


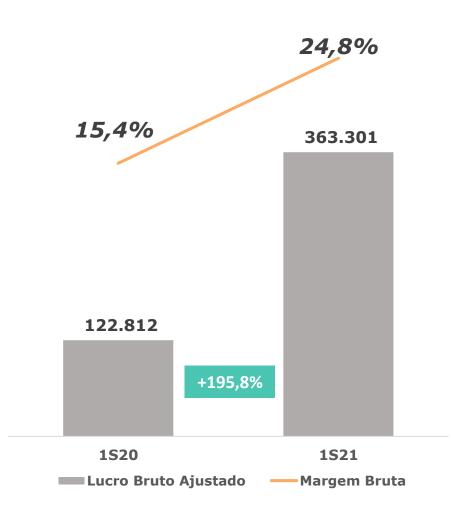


POSITIVO TECNOLOGIA

R\$ milhares









POSITIVO TECNOLOGIA

R\$ milhares

Forte **EXPANSÃO**

DA MARGEM

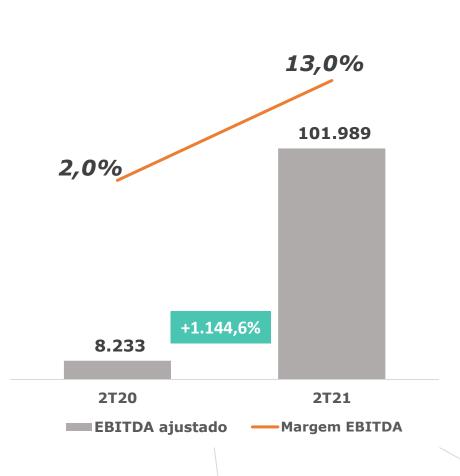
BRUTA aliada a

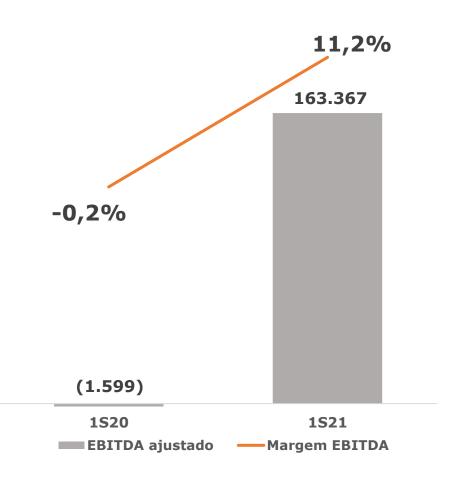
um **CONTROLE**

ADEQUADO DE

CUSTOS e

DESPESAS







RESULTADO FINANCEIRO E LUCRO LÍQUIDO

Resultado Financeiro

Valores em milhares de reais, exceto os percentuais. Resultados Consolidados.

	2T21	2T20	Var.	1S21	1S20	Var.
Receitas Financeiras	20.855	7.357	183,5%	27.754	18.693	48,5%
Despesas Financeiras	(34.093)	(21.818)	56,3%	(64.987)	(47.791)	36,0%
Resultado Financ. Pré-Var. Cambial	(13.238)	(14.461)	(8,5%)	(37.233)	(29.098)	28,0%
Variação Cambial	(36.259)	5.939	(710,5%)	4.739	40.515	(88,3%)
Resultado Financeiro	(49.497)	(8.522)	480,8%	(32.494)	11.417	n/a



2T21 | **R\$ 51,5 milhões**

(contra prejuízo de R\$ 8,6 milhões no 2T20)

1S21 | **R\$ 107,3 milhões**

(contra prejuízo de R\$ 4,2 milhões no 1S20)

DÍVIDA
LÍQUIDA DE R\$
323 MILHÕES:
melhor geração
de caixa e avanço
de 218,8% do
EBITDA LTM,
resultando em um

do múltiplo **Dívida Líquida/**

melhor indicador

EBITDA

Ajustado de

1,0x contra **1,7**x

no 2T20



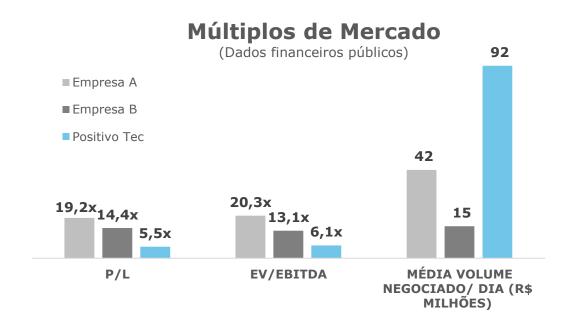




54,7% free float

Evolução da POSI3 nos últimos 12 meses vs SMLL





POSI3 +78,7% versus o 1T21

Expressivo crescimento da média diária de ações negociadas

(+718% vs 1T21)

CONSIDERAÇÕES FINAIS E PERSPECTIVAS FUTURAS



Após um primeiro semestre pontuado por **NÚMEROS HISTÓRICOS e CRESCIMENTO** dos principais indicadores operacionais e financeiros da Companhia, a Positivo Tecnologia segue experimentando uma FORTE DEMANDA EM TODAS AS SUAS UNIDADES DE NEGÓCIO, consolidando um NOVO PATAMAR em seu setor, o que contribuirá para acelerar seu processo de TRANSFORMAÇÃO com a continuidade de seus investimentos nas chamadas "AVENIDAS DE CRESCIMENTO".

Unidade de Negócio	Impactos 1S21 ~45% da Receita Anual*	Perspectivas & Períodos Subsequentes		
	RECEITA BRUTA: R\$1,045 bi			
Consumer	Pandemia manteve a necessidade de aumentar número de computadores por residência, computador volta a ser pessoal	Média histórica dos últimos três anos demonstra uma concentração de aproximadamente 55% da Receita anual no segundo semestre.		
	A faixa de computadores de até R\$2.000 ganha mais relevância e a Companhia tem 70% de share nesta faixa.	Secularização do Trabalho Híbrido e de Aulas em Casa.		
	Licenciamento e incorporação das operações da marca Compaq	Manutenção de forte demanda para computadores, tablets e itens de automação residencial		
	Tablets são também muito procurados para o homeschooling	Positivo reforça estratégia de penetração em Consumer - PC com portfolio completo de marcas (Positivo, Compaq e Vaio) e reafirma forte perspectiva de ampliação de portfolio em Celulares		
	Maior presença domiciliar mantem a procura por productos Positivo Casa Inteligente com evolução do número de usuarios	Preço médio de Hw em 2021 cerca de 40% maior que 2020, pelo aumento do dolar médio e dos custos dos insumos		
	Celular volta a mostrar crescimento vs 2020 e de 22% vs 1T21	Varejistas continuam com nível de abastecimento abaixo da média pré pandemia		
	Pequeno Varejo apresenta crescimento >200% vs. 1S20			

^{*} média histórica dos últimos três anos demonstra uma concentração de aproximadamente 55% da Receita anual no segundo semestre.

CONSIDERAÇÕES FINAIS E PERSPECTIVAS FUTURAS



Unidade de Negócio	Impactos 1S21 ~45% da Receita Anual*	Perspectivas & Períodos Subsequentes		
Corporativo	RECEITA BRUTA: R\$ 279 milhões	Preço médio em 2021 cerca de 25% maior do que em 2020.		
	Empresas de todos os portes continuam renovando seus parques e investindo em tecnologia	Continuidade da renovação do parque das empresas, com maior foco em notebooks vs. desktops		
	Maior procura de notebooks vs desktops	IDC mantem previsão de crescimento nas vendas YoY para grandes empresas		
	Ticket médio cresce cerca de 20% devido ao cambio e custo dos insumos	Boas perspectivas de crescimento em HaaS suportadas por estratégia adequada de funding		
	HaaS cresce no Brasil e no mundo - segmento cresce 50% vs. 1S20	Fortes perspectivas de novas parcerias em Soluções de pagamento (pipeline robusto)		
	Servidores com crescimento de 50% YoY no número de contratos firmados	Segmento de Servidores continua a se beneficiar do aumento contínuo do fluxo de dados e da adoção de nuvem híbrida pelas empresas.		

^{*} média histórica dos últimos três anos demonstra uma concentração de aproximadamente 55% da Receita anual no segundo semestre.

CONSIDERAÇÕES FINAIS E PERSPECTIVAS FUTURAS



Unidade de Negócio	Impactos 1S21 ~45% da Receita Anual*	Perspectivas & Períodos Subsequentes
	RECEITA BRUTA: R\$ 425 milhões	Vários novos editais de grandes volumes de notebooks e tablets para educação a serem lançados
	Continuo aumento de editais para entrega em 2021 (Min da Economia, Caixa, Banco do Brasil, Petrobras), e de notebooks e tablets para alunos de escolas públicas.	Pipeline robusto de novas licitações para entregas em 2021 e períodos subsequentes
		Em Jun/21 a Positivo possuía uma carteira de pedidos e garantia de pedidos > R\$ 1 bi vs R\$ 550 milhões no mesmo período de 2020. Faturamento no 2S20 foi de R\$ 290 milhoes.
		Início do fornecimento das 225 mil Urnas eletrônicas (eleições de 2022) em 4T21, com previsão de faturamento de 20% de unidades ainda este ano.

^{*} média histórica dos últimos três anos demonstra uma concentração de aproximadamente 55% da Receita anual no segundo semestre.



Relações com Investidores

Caio Moraes

Diretor Vice-Presidente Financeiro e de RI

Renata Oliva Battiferro

Diretora de RI

Rafaella Nolli

Gerente de RI

e-mail: ri@positivo.com.br www.positivotecnologia.com.br/ri

