



RESULTADOS COBASI 4T24

INDICADORES E RESULTADOS - 2024



A receita bruta da companhia em 2024 foi de **R\$ 3,2 Bi**, avanço de 6,1% vs o ano anterior.



A companhia continuou expandindo sua rede de lojas, alcançando a marca de 246 unidades. **Foram 19 inaugurações no ano de 2024, além de 3 encerramentos.**



As vendas do **canal digital atingiram um faturamento de R\$1,2 Bi em 2024**, com um crescimento de +14,0% vs o ano anterior. A participação digital **atingiu 36,9% da Receita Bruta**, crescimento de 2,7 p.p. vs o ano anterior.



O negócio de serviços tem se destacado, ampliando sua participação e **consolidando-se como um dos pilares de crescimento da companhia**. No ano de 2024 **foram 64 inaugurações no modelo de franquias.**



A companhia apresentou EBITDA ajustado de **R\$198,9MM em 2024 (7,3% da receita líquida)**, em linha com o ano anterior.



MENSAGEM DA ADMINISTRAÇÃO

O ano de 2024 se mostrou desafiador, com um cenário de crescente competitividade, reformar estruturais no Centro de Distribuição da Companhia e desaceleração no consumo. Por conta desse contexto, reforçamos a importância de nos mantermos à frente do mercado, antecipando tendências e consolidando nossa posição como referência no segmento nacional. Essa visão está profundamente enraizada no DNA da companhia, que prioriza o bem-estar de nossos clientes. Quanto mais confortável e integrado ele se sentir dentro do nosso ecossistema, maior será a nossa satisfação e sucesso.

No ano de 2024, a Cobasi inaugurou 19 novas lojas, atingindo a marca de 246 unidades, com presença em 19 estados além do Distrito Federal. Esse movimento consolida a companhia como uma das principais referências do segmento no país. Na vertical de Serviços, foram inauguradas 64 lojas sob a bandeira Pet Anjo, no modelo de franquia, elevando o número total de unidades franqueadas para 119 desde o lançamento do projeto, no 4T22.

A Cobasi tem direcionado seus esforços para aprimorar a eficiência operacional por meio de um plano robusto de otimização de recursos e processos. A iniciativa abrange desde a reestruturação de processos internos até melhorias significativas na experiência do cliente, com destaque para a revisão de processos em loja, o aprimoramento das operações de atendimento ao cliente e a integração dos canais omnichannel. Essa estratégia tem contribuído para resultados relevantes para a companhia. Entre as iniciativas de destaque, está o avanço na maturação do novo Centro de Distribuição (CD), que fortalece nossa capacidade logística e aprimora o suporte à operação.

A Cobasi valoriza o desenvolvimento de seus 7.200 colaboradores, investindo em programas como o Trainee em Loja, que formou mais de 200 líderes em 18 edições, impulsionando o crescimento interno e a capacitação. A diversidade é um pilar fundamental na empresa, com 53% de mulheres em seu time, sendo 42% em cargos de liderança, e 5% de pessoas com deficiência (PCDs). Além disso, a Cobasi reforça seu compromisso com a inclusão ao contratar mais de 140 pessoas trans por meio de programas e parcerias, promovendo um ambiente de trabalho diverso e acolhedor.

Com o compromisso de promover o bem-estar animal e práticas sustentáveis, o Cobasi Cuida, nossa vertical social ativa desde 1998, tem desempenhado um papel fundamental na transformação de vidas.

Em 2024, mais de 100 ONGs foram beneficiadas em mais de 1.900 eventos de adoção realizados nas lojas da Cobasi, com um total de 3.750 adoções responsáveis. Além disso, iniciativas como campanhas de castração e doações de mais de 565 mil refeições, além de outros itens essenciais, contribuíram para uma melhor qualidade de vida aos animais assistidos. Essas ações reforçam nosso propósito de apoiar tutores, pets e comunidades, ampliando o impacto positivo do ecossistema Cobasi.

Por fim e não menos importante, em 16 agosto de 2024, a Cobasi deu um passo importante rumo a um novo capítulo em sua trajetória estratégica, com a assinatura do acordo de associação com a Petz. Esta combinação de negócios, que está sujeita à aprovação do Conselho Administrativo de Defesa Econômica (CADE) e ao cumprimento de outras condições suspensivas usuais, tem o potencial de se tornar um marco no segmento pet, criando uma aliança poderosa que fortalecerá nossa posição no mercado e trará ainda mais inovação e valor para nossos clientes e parceiros.

Agradecemos a confiança de nossos clientes, fornecedores e colaboradores, reafirmando nosso compromisso em atender continuamente às suas necessidades e agregar valor aos nossos acionistas e todos os públicos interessados.

Paulo Nassar
Chief Executive Office





DESTAQUES DO 4T24

Receita bruta da Cobasi alcançou R\$ 866,7 milhões no ano de 2024, com crescimento de 6,2% vs o mesmo período do ano anterior.

No 4T24 a Cobasi inaugurou 6 novas unidades. A companhia possui lojas em todas regiões do país, finalizando com 246 filiais ativas.

EBITDA ajustado de R\$ 85,4 milhões no 4T24, margem líquida de 11,7%

A companhia apresentou Lucro Líquido de R\$ 81,3 milhões no 4T24 (11,2% da receita líquida)

Na Pet Anjo (unidade de serviços) foram inauguradas 18 unidades no modelo franquia no último trimestre de 2024.



DESTAQUES DA COMBINAÇÃO DE NEGÓCIOS COM PETZ

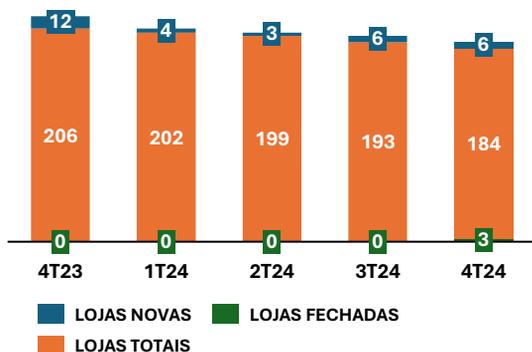
O processo de análise pelo Conselho Administrativo de Defesa Econômica (CADE) relacionado à transação com a Cobasi segue em andamento. Paralelamente, avançam as discussões sobre o planejamento da integração, que ocorrerá após a aprovação do órgão regulador e a conclusão da operação.



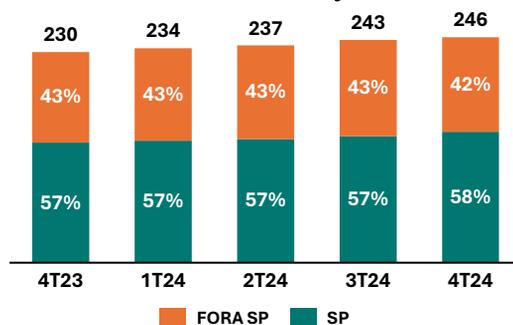
REDE DE LOJAS COBASI

A Cobasi finaliza o ano de 2024 com 246 unidades ativas. Ao longo do período, a companhia ampliou sua presença nacional com 19 inaugurações, consolidando sua atuação em 19 estados e no Distrito Federal. 03 filiais foram encerradas, buscando consolidar e aumentar o foco na eficiência operacional e na otimização do portfólio de ativos. A Cobasi segue atenta a oportunidades para aprimorar suas operações e fortalecer sua posição competitiva, mantendo sua visão de crescimento sustentável a longo prazo e reforça seu compromisso em levar soluções e experiências diferenciadas aos tutores de pets em todo o país. No ano de 2024, os investimentos totais em novas lojas atingiram R\$ 75,1 milhões, uma queda de 39,6% vs. o ano anterior. Essa queda é explicada pela diminuição no ritmo de aberturas no período.

Número de Lojas Cobasi
Lojas existentes, inaugurações



Mix de lojas Cobasi nos Estado de São Paulo e demais UFs
% do total de lojas



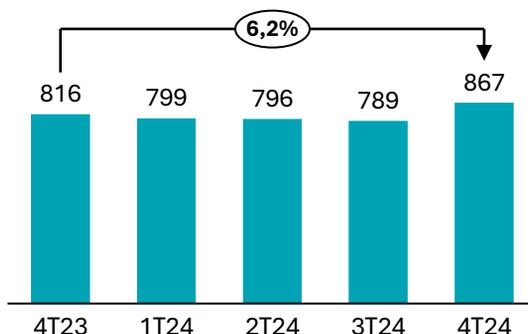
RECEITA BRUTA TOTAL

No 4T24, a receita bruta da companhia registrou um crescimento de **6,2%** em relação ao mesmo período do ano anterior, impulsionada por fatores estratégicos e operacionais que contribuíram para a expansão dos canais de vendas e o aumento do volume comercializado.

Dentre os destaques do período, a categoria de **Farmácia** apresentou um crescimento de **19,6%**, enquanto **Higiene e Beleza** avançou **11,9%**, ambos comparados ao 4T23, representando respectivamente **16,5%** e **10,7%** na venda total das categorias. O crescimento das vendas nos canais digitais, aliado às estratégias comerciais da Black Friday, também teve um impacto positivo na receita bruta, superando a inflação do setor e reforçando a efetividade da estratégia comercial da companhia.

No consolidado de **2024**, a receita bruta cresceu **6,1%** em relação ao ano anterior. Destaques da expansão para: O período foi marcado por três pilares estratégicos: (i) expansão da rede, com a **inauguração de 19 novas lojas**; (ii) aceleração da maturação das lojas do **modelo Mundo Pet**; e (iii) **aprimoramento da performance dos canais digitais**, impulsionando a integração e eficiência do ecossistema omnichannel.

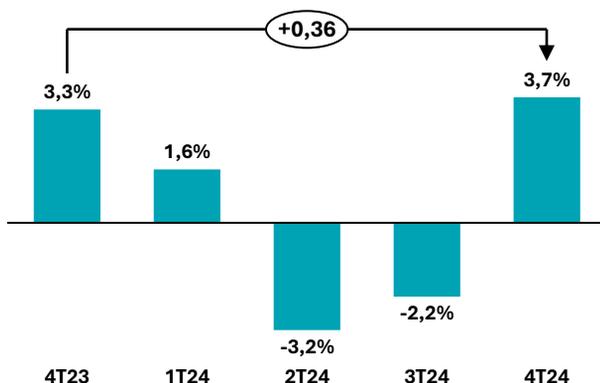
Receita Bruta
R\$ Milhares



Cobasi R\$ mil, exceto quando indicado	4T24	4T23	Δ	2024	2023	Δ
Empresa	866.669	816.182	6,2%	3.249.811	3.061.885	6,1%

SAME STORE SALES(SSS)

O desempenho das mesmas lojas apresenta melhora de 0,4 p.p. vs ano anterior. Em relação aos últimos dois trimestres do ano, o desempenho vem melhorando de forma sequencial, demonstrando recuperação na performance das filiais com maior tempo de operação, além do crescimento nas vendas das filiais da Mundo Pet no período observado.



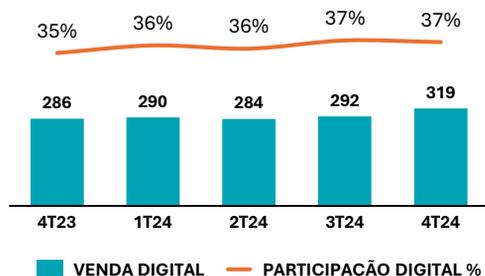
DESEMPENHO DIGITAL

A Cobasi encerrou o 4T24 com um desempenho sólido no canal digital, registrando um **faturamento de R\$ 319,0 milhões, um crescimento de 13,8%** em relação ao mesmo período do ano anterior. Este marco representa a primeira vez que a empresa supera a barreira dos R\$ 300 milhões em vendas digitais em um trimestre.

A participação do e-commerce no faturamento total da companhia seguiu em evolução, atingindo 38% no 4T24, refletindo o avanço da estratégia digital e omnichannel. O índice omnichannel, que mede o percentual das vendas digitais entregues ou retiradas nas lojas físicas, **alcançou 96,4% no 4T24, recorde para a operação da Cobasi** e um reflexo do sucesso da integração entre os canais de venda.

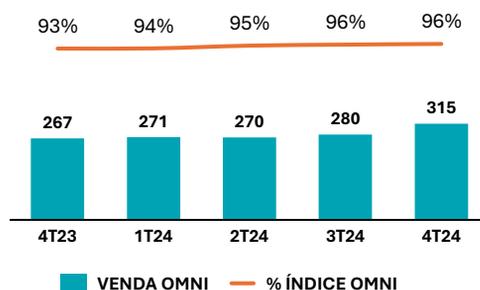
Venda Digital

R\$ Milhares



Venda Omnichannel

R\$ Milhares



Em 2024 a Cobasi apresentou um faturamento acumulado nos canais digitais de **R\$ 1,2 Bi**, um crescimento de **14,0%** vs o mesmo período do ano anterior.

As vendas omnichannel (compras no site e retiradas ou entregues a partir das lojas) **atingiram R\$ 1,1 Bi, com crescimento de 18,3% vs o ano de 2023**

Na modalidade Compra Programada, a Cobasi apresentou um **crescimento de 18,5%** no número de assinantes no ano de 2024 vs o ano anterior, **atingindo a marca de 432 mil assinantes**, sendo responsável **pela participação de 22,3% da receita bruta** total no período.

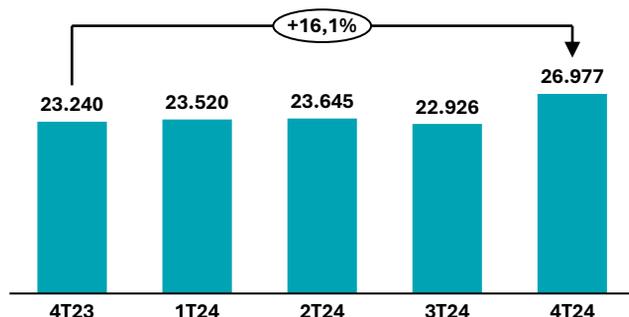


LOJAS BANDEIRA MUNDO PET

No 2T23, a Cobasi finalizou a incorporação das lojas da bandeira Mundo Pet, adquiridas em fevereiro/2023. Essa movimentação expandiu a presença da Cobasi, reforçando a estratégia de aumentar sua participação em novos mercados, especialmente o Nordeste. **As 14 lojas da bandeira Mundo Pet finalizaram o 4T24 com crescimento de 16,1% vs ano anterior**, atingindo a maior receita no ano.

Receita Bruta

R\$ Milhares



LUCRO BRUTO

Em 2024, o Lucro Bruto da Cobasi foi de R\$1,2 bilhão (+4,2% a/a), o que representa uma margem líquida de 42,9%, queda de 0,8 p.p. a/a, alinhado aos fatores mencionados abaixo:

i) Aumento do share digital na venda consolidada (avanço de 3 p.p. a/a) ,e; ii) Dinâmica competitiva de preços, motivados por uma estratégia mais agressiva especialmente para a Black Friday em novembro, que geraram bons resultados de vendas, porém, impactaram a captura de margem no curto prazo, resultando em uma pressão sobre o lucro bruto do período.

Cobasi R\$ mil, exceto quando indicado	4T24	4T23	Δ	2024	2023	Δ
Lucro Bruto Total	319.747	306.030	4,5%	1.175.709	1.128.674	4,2%
% Receita Líquida	43,9%	44,5%	(0,6%)	42,9%	43,7%	(0,8%)
% Receita Líquida	727.883	687.913	5,8%	2.737.927	2.582.827	6,0%



SERVIÇOS

RESULTADOS



PET ANJO

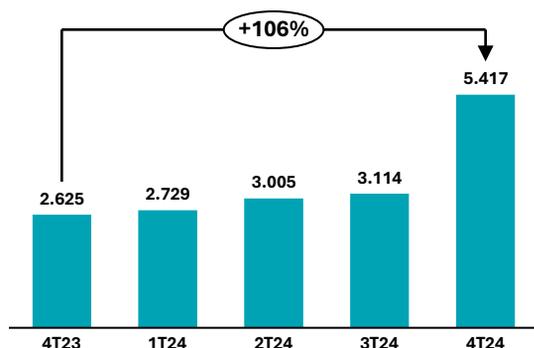
A Pet Anjo encerrou o **4T24 com 127 lojas em operação, sendo 119 unidades no modelo de franquia tradicional** (formato no qual o franqueado opera o negócio seguindo um padrão estabelecido pela marca) **e 8 operações próprias**. Além disso, o modelo de intermediação de serviços consolidou-se como o principal elo entre clientes e prestadores, oferecendo soluções como pet sitter, hospedagem pet e adestramento.

No período, o segmento de franquias registrou 153 mil atendimentos, um crescimento de 122% em relação aos 69 mil atendimentos do 4T23. Esse avanço resultou em uma receita de R\$ 5,4 milhões no trimestre, representando um aumento de 106% na comparação anual.

No acumulado de 2024, a Pet Anjo realizou 429 mil atendimentos, mais que dobrando o volume do ano anterior (184 mil). Esse desempenho reflete a estratégia bem-sucedida de expansão da frente de serviços, fortalecendo ainda mais o ecossistema de soluções pet da Pet Anjo, resultando em receita de **R\$ 14,3 milhões da Pet Anjo**, crescimento de 86% vs a/a..

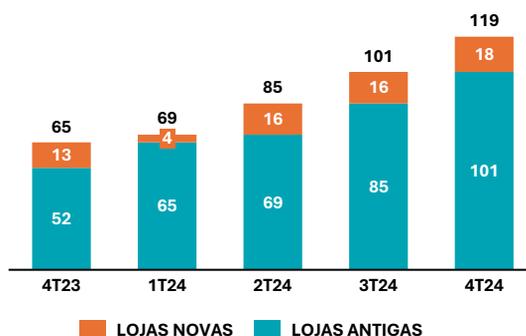
Receita Bruta Total

R\$ Milhares



Unidades

(Franquia modelo tradicional)



DESPESAS OPERACIONAIS

No quarto trimestre de 2024, as despesas operacionais do Grupo Cobasi registraram um crescimento de 10,3% em relação ao mesmo período do ano anterior. Ao longo do ano, a companhia implementou iniciativas estratégicas para otimizar custos e reforçar a eficiência operacional.

Entre as principais medidas adotadas, destacam-se a renegociação de aluguéis de algumas unidades, a revisão das principais linhas de despesas e a redefinição das estratégias de frete, garantindo maior controle dos gastos e aprimoramento da estrutura de custos da empresa.

Na linha de outras receitas operacionais líquidas, o crescimento do 4T24 vs o mesmo período do ano anterior foi de 2155,3%, impactado, principalmente, pela revisão fiscal sobre despesas essenciais para a operação da companhia.

Em 2024, a Despesas totais foram de R\$1,1 bilhão (avanço de +15,3% a/a), representando 40,3% da receita líquida. O crescimento no ano de 2024 se deve principalmente a despesas relacionadas a combinação de negócios.

Destaque para o resultado do ano da linha de Outras Receitas Operacionais, delta positivo de R\$ 118 milhões vs a/a, com ganho vinculado a revisões fiscais, conforme mencionado acima.

Cobasi R\$ mil, exceto quando indicado	4T24	4T23	Δ	2024	2023	Δ
Despesas com Vendas, Gerais & Administrativas (G&A)	(301.273)	(261.204)	15,3%	(1.103.119)	(1.000.219)	10,3%
% Receita Líquida	(41,4%)	(38,0%)	(3,4%)	(40,3%)	(38,7%)	(1,6%)
Outras receitas operacionais líquidas	93.009	4.124	2155,3%	137.642	19.355	611,1%
% Receita Líquida	12,8%	0,6%	12,2%	5,0%	0,7%	570,9%



EBITDA AJUSTADO E MARGEM EBITDA

A Cobasi registrou **EBITDA Ajustado de R\$ 198,9 milhões no ano**, representando **7,3% da Receita Líquida** no período, uma retração de 0,1p.p. vs o ano anterior.

Apesar do crescimento da receita líquida em 6,0%, menor alavancagem operacional comprimiu o resultado. Esforços de redução de despesas, colocados em curso no 4T24, terão efeito integral no exercício de 2025, e devem contribuir para evolução do EBITDA nos próximos períodos.

Cobasi	4T24	4T23	Δ	2024	2023	Δ
R\$ mil, exceto quando indicado						
Receita Líquida	727.883	687.913	5,8%	2.737.927	2.582.827	6,0%
Lucro Bruto	319.747	306.030	4,5%	1.175.709	1.128.674	4,2%
%Receita Líquida	43,9%	44,5%	(1,3%)	42,9%	43,7%	(1,7%)
EBITDA IAS 17	115.030	37.906	203,5%	229.237	171.537	33,6%
Não Recorrentes	-30.265	7.598	(498,4%)	-33.612	13.604	(347,1%)
Opção De Outorgas	574	1.178	(51,2%)	3.263	6.154	(47,0%)
EBITDA IAS 17 Ajustado	85.339	46.681	82,8%	198.887	191.294	4,0%
%EBITDA Ajustado/Receita Líquida	11,7%	6,8%	72,8%	7,3%	7,4%	(1,9%)
EBITDA IFRS16	167.567	86.979	92,7%	434.519	350.867	23,8%



LUCRO LÍQUIDO

A Cobasi encerrou o ano de 2024 com **lucro líquido de R\$ 116,8 milhões**, representando um avanço de 98,8% em relação ao mesmo período do ano anterior e com margem líquida de 4.3%

Resultado tem como destaque: a) Expansão da receita em 6,2% ano contra ano; **b) revisão fiscal sobre despesas essenciais para a operação da companhia**. Este resultado positivo reflete os esforços contínuos em otimizar a gestão fiscal e aproveitar oportunidades legais que beneficiam a saúde financeira da companhia, tendo abordagem proativa na gestão fiscal envolvendo a colaboração estreita com consultores especializados e a adoção de práticas de conformidade rigorosas.

Cobasi R\$ mil, exceto quando indicado	4T24	4T23	Δ	2024	2023	Δ
Lucro Líquido	81.256	11.979	578,3%	116.793	58.740	98,8%
% Receita Líquida	11,2%	1,7%	9,4%	4,3%	2,3%	2,0%

A Cobasi encerrou o ano de 2024 com um lucro de **R\$ 116,8 milhões**. Desse total, **R\$ 109,8 milhões** foram direcionados para reservas, com a intenção de apoiar a estratégia de expansão da companhia, seja por meio da abertura de novas lojas ou investimento em tecnologia.





ANEXOS

BALANÇO PATRIMONIAL

Grupo Cobasi

Ativo	Consolidado	
	4T24	4T23
Ativo Circulante		
Caixa e Equivalentes de caixa	183.445	98.385
Aplicações financeiras	45.432	47.478
Contas a receber de clientes e outros recebíveis	253.281	256.017
Estoques	347.555	340.363
Tributos a recuperar	103.360	7.190
Despesas Antecipadas	4.085	4.606
Outros Ativos	2.905	1.318
Total do ativo circulante	940.063	755.357
Ativo não circulante		
Aplicações Financeiras	14.874	71.343
Tributos a recuperar	4.412	-
Imposto de renda e contribuição social diferido	69.384	62.923
Deposito judiciais	13.737	12.719
Outros Ativos	981	1.599
Investimentos	-	-
Imobilizado	630.592	599.568
Ativo de direito de uso	722.601	746.508
Intangível	58.270	48.910
Total do ativo não circulante	1.514.851	1.543.570
Total do ativo	2.454.914	2.298.927



BALANÇO PATRIMONIAL

Grupo Cobasi

Passivo	Consolidado	
	4T24	4T23
Passivo circulante		
Fornecedores	395.345	380.123
Fornecedor risco sacado	25.063	24.981
Obrigações sociais e trabalhistas	67.765	66.167
Obrigações tributárias	9.964	3.060
Imposto de Renda e Contribuição Social a Recolher	-	8.599
Passivos de arrendamento	121.822	117.660
Programa fidelidade Amigo Cobasi	19.597	19.982
Dividendos a pagar	1.110	-
Outros passivos	78.062	48.285
Total do passivo circulante	718.728	668.857
Passivo não circulante		
Passivos de arrendamento	724.249	734.552
Dividendos a pagar	-	558
Provisão para riscos fiscais, trabalhistas e cíveis	13.560	6.476
Outros passivos	10.095	3.703
Total do passivo não circulante	747.904	745.289
Patrimônio Líquido		
Capital social	407.610	407.610
Reserva de ágio na emissão de ações	189.642	189.642
Opções outorgadas	26.906	23.643
Ações em tesouraria	(15.445)	-
Reserva legal	16.481	10.641
Reserva de lucros para expansão	363.088	253.245
Total do patrimônio líquido	988.282	884.781
Total do passivo e patrimônio líquido	2.454.914	2.298.927



DEMONSTRAÇÃO DE RESULTADO DO EXERCÍCIO

Grupo Cobasi

Cobasi

R\$ mil, exceto quando indicado

	2024	2023	Δ Var.
Receita líquida de vendas	2.737.927	2.582.827	6,0%
Custo dos produtos vendidos	(1.562.218)	(1.454.153)	7,4%
Lucro bruto	1.175.709	1.128.674	4,2%
Despesas com vendas	(856.685)	(795.183)	7,7%
Despesas gerais e administrativas	(246.434)	(205.036)	20,2%
Outras receitas operacionais	137.642	19.355	611,1%
Resultado antes do resultado financeiro	210.232	147.810	42,2%
Resultado de equivalência patrimonial	-	-	-
Receitas financeiras	48.783	25.256	93,2%
Despesas financeiras	(99.726)	(88.823)	12,3%
Resultado financeiro	(50.943)	(63.567)	(19,9%)
Resultado antes do imposto de renda e contribuição social	159.289	84.243	89,1%
Imposto de renda e contribuição social corrente	(48.956)	(52.098)	(6,0%)
Imposto de renda e contribuição social diferido	6.460	26.595	(75,7%)
Resultado do período	116.793	58.740	98,8%



DEMONSTRAÇÃO FLUXO DE CAIXA

Grupo Cobasi

Cobasi R\$ mil, exceto quando indicado	Consolidado	
	4T24	4T23
Fluxo de caixa das atividades operacionais		
Lucro antes do imposto de renda e contribuição social	159.289	84.243
Ajustes para conciliar o lucro líquido do exercício ao caixa oriundo das atividades operacionais:		
Depreciação e amortização	93.600	75.893
Amortização de mais Valia	-	-
Efeito da compra vantajosa em combinação de negócios	-	(2.389)
Depreciação de direito de uso	132.311	124.073
Provisão de perdas por redução ao valor recuperável dos estoques	6.748	(328)
Correção Depósitos Judiciais	(1.082)	(1.290)
Juros sobre arrendamentos	93.625	83.449
Reconhecimento - indêbitos	(129.231)	-
Reconhecimento - Juros sobre Indêbitos	(29.207)	-
Juros IPCA sobre a receber dos sócios	-	(3.065)
Equivalência patrimonial	-	-
Provisão para riscos tributários, cíveis e trabalhistas	7.084	2.621
Provisão programa fidelidade Amigo Cobasi	29.982	30.843
Opções outorgadas	3.263	6.154
Rendimentos sobre aplicações financeiras	(5.669)	(7.936)
Perda na alienação, líquido de baixa dos ativos	6.369	6.108
Caixa gerado pelas operações	367.082	398.376
(Aumento) redução nos ativos operacionais:		
Contas a receber de clientes de recebíveis	2.736	(6.360)
Estoques	(13.940)	(50.624)
Despesas antecipadas	521	(885)
Tributos a recuperar	57.856	24.547
Depósitos judiciais	64	100
Outros ativos	(968)	4
Variação nos ativos operacionais	46.269	(33.218)
Aumento (redução) nos passivos operacionais:		
Fornecedores	7.222	12.234
Obrigações sociais e trabalhistas	1.598	9.178
Obrigações tributárias	6.905	(11.813)
Programa fidelidade Amigo Cobasi	(30.367)	(29.595)
Outros passivos	36.166	13.640
Variação nos passivos operacionais	21.524	(6.356)
Imposto de renda e contribuição social pagos	(57.555)	(48.669)
Fluxo de caixa originado das atividades operacionais	377.320	310.133

DEMONSTRAÇÃO FLUXO DE CAIXA

Grupo Cobasi

Cobasi

R\$ mil, exceto quando indicado

	4T24	4T23
Fluxo de caixa das atividades de investimento:		
Efeito do caixa da incorporação de controlada	-	6.480
Integralização de capital em controlada	-	-
Aquisição de imobilizado	(113.184)	(161.295)
Aquisição de ativo intangível	(19.664)	(22.710)
Aplicações financeiras	(68.838)	(94.462)
Resgate aplicações financeiras	133.022	16.529
Fluxo de caixa aplicado nas atividades de investimento	(68.664)	(255.458)
Fluxo de caixa das atividades de financiamento		
Recursos provenientes de aportes de acionistas	-	115.346
Pagamento de dividendos	(558)	(788)
Pagamento de arrendamentos Principal	(113.968)	(99.827)
Pagamento de arrendamentos juros	(93.625)	(83.449)
Recompra de ações	(15.445)	-
Fluxo de caixa aplicado nas atividades de financiamento	(223.596)	(68.718)
Aumento de caixa e equivalentes de caixa	85.060	(14.043)
Caixa e equivalentes de caixa no início do exercício	98.385	112.428
Caixa e equivalentes de caixa no fim do exercício	183.445	98.385
Aumento de caixa e equivalentes de caixa	85.060	(14.043)



GLOSSÁRIO

Same Store Sales (SSS) - métrica financeira que compara as receitas de vendas de lojas existentes ao longo do tempo, excluindo vendas de novas lojas ou lojas fechadas, fornecendo uma medida do desempenho subjacente das operações de varejo.

Mature Same Store Sales (MSSS) - métrica de vendas nas mesmas lojas para lojas que atingiram um estágio de maturidade em seu ciclo de vida, excluindo o impacto de novas aberturas e fechamentos de lojas, proporcionando uma visão mais precisa do crescimento ou declínio das vendas nas operações estabelecidas.

EBITDA - (Earnings Before Interest, Taxes, Depreciation, and Amortization) é uma medida financeira que representa os lucros operacionais de uma empresa, excluindo despesas financeiras.

GMV - (Gross Merchandise Volume) é uma métrica financeira que representa o valor total de mercadorias vendidas através de uma plataforma ou canal de vendas durante um determinado período de tempo.

IFRS16 - Norma contábil internacional que trata do reconhecimento, mensuração, apresentação e divulgação de arrendamentos, exigindo que os arrendatários reconheçam praticamente todos os contratos de arrendamento em seus balanços como ativos e passivos financeiros.

IAS 17 - (International Accounting Standard 17) é uma norma contábil internacional que trata do arrendamento mercantil, estabelecendo diretrizes para o reconhecimento, mensuração, apresentação e divulgação de arrendamentos em demonstrações financeiras.

NPS - Métrica de satisfação do cliente que mede a disposição dos clientes em recomendar os produtos ou serviços de uma empresa para outros, fornecendo uma medida de lealdade e satisfação do cliente.

Churn - Métrica utilizada para medir a taxa de perda de clientes ou usuários ao longo de um determinado período de tempo, geralmente expressa como uma porcentagem do total de clientes ou usuários no início do período.

Omnichannel – Integração de canais físicos e digitais para experiência unificada do cliente..

Índice Omnichannel – Métrica utilizada para calcular o percentual de vendas digitais, realizada por meio dos canais omnichannel da empresa.

Relação com Investidores

Rafael Siqueira
CFO e DRI

José Messias
Gerente FP&A

Carlos Eduardo
Coordenador FP&A

Hugo Galvão
Analista Sênior FP&A

ri@cobasi.com.br



RELEASE FINANCEIRO

4º TRIMESTRE DE 2024