

ri.klabin.com.br

Apresentação de Resultados **2T26**



KLBN

DISCLAIMER

Esta apresentação pode conter declarações que representem expectativas ou projeções futuras da Companhia. Tais declarações estão sujeitas a riscos conhecidos ou desconhecidos e incertezas de diversas naturezas que podem fazer com que tais expectativas ou projeções não se concretizem ou sejam substancialmente diferentes do que era esperado. Ademais, essas expectativas e projeções são feitas com base em estimativas, informações ou metodologia que podem estar imprecisas ou incorretas.

Esses riscos e incertezas estão relacionados, entre outros, a: (i) demanda futura pelos produtos da Companhia; (ii) fatores que afetam os preços domésticos e internacionais dos produtos; (iii) mudanças nas estruturas de custos; (iv) sazonalidade dos mercados; (v) concorrência nos mercados em que Companhia opera; (vi) variações cambiais; (vii) alterações no mercado global e em especial nos mercados em que Companhia opera ou vende seus produtos; (viii) mercado de capitais; e (ix) fatores que afetam a operação da empresa, inclusive alteração de leis e regulamentos. Para obter informações adicionais sobre fatores que possam impactar nas declarações da Companhia, favor consultar Formulário de Referência, em particular seu item 4 (Fatores de Risco), que se encontra registrado na CVM e disponível também no site de Relações com Investidores da Companhia.

Não há qualquer garantia de que as expectativas ou projeções da Companhia se concretizem e os resultados atuais não são garantia de futuro desempenho. Esta apresentação está atualizada até a presente data e a Klabin não se obriga a atualizá-la mediante novas informações e/ou acontecimentos futuros.



DESEMPENHO 2T26

Celulose

386

mil tons

FIBRA CURTA

264 mil tons

26%

FIBRA LONGA/FLUFF

121 mil tons

12%

Papéis

359

mil tons

CARTÕES

214 mil tons

21%

KRAFTLINER

145 mil tons

14%

Embalagens

273

mil tons

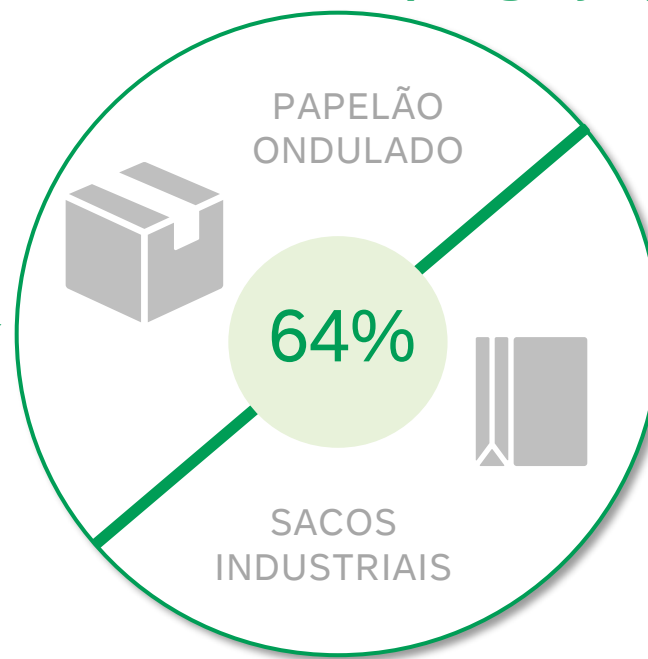
PAPELÃO ONDULADO

239 mil tons

24%

SACOS INDUSTRIAIS

34 mil tons

3%**Vendas Totais¹**
1.018 mil tons**Conversão² (Integração)** % do volume total de vendas¹**Receita Líquida³** R\$ 5,2 bi**EBITDA Ajustado** R\$ 2,0 bi

1 - Exclui madeira e inclui vendas de subprodutos.

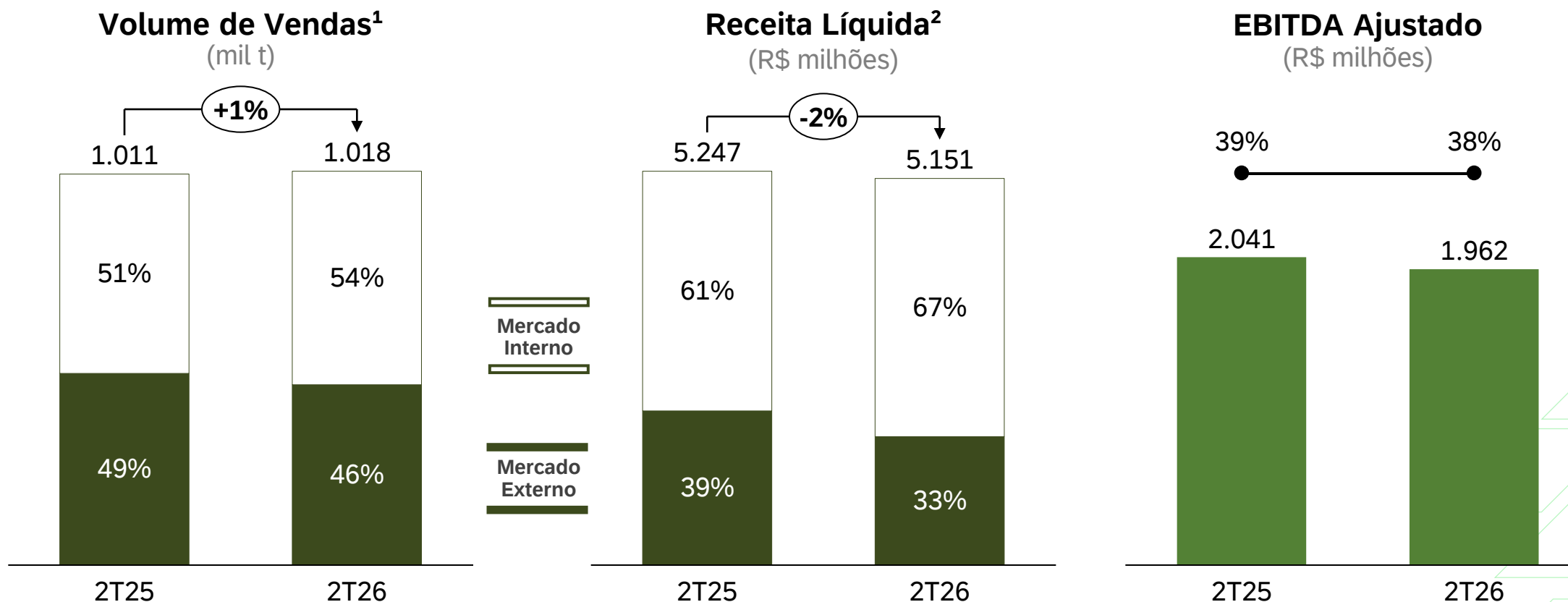
2 - Considera a quantidade de papéis utilizada para produção de embalagens em relação ao volume produzido de containerboard no período (479 mil ton).

3 - Inclui venda de madeira, subprodutos e *hedge accounting*.

RESULTADOS 2T26

EBITDA ajustado de R\$ 2,0 bilhões no 2T26, refletindo a consistência nos resultados dos segmentos e disciplina na gestão de custos, apesar da apreciação do real frente ao dólar.

Câmbio R\$ / US\$	2T26	2T25
Dólar Médio	5,05	5,67

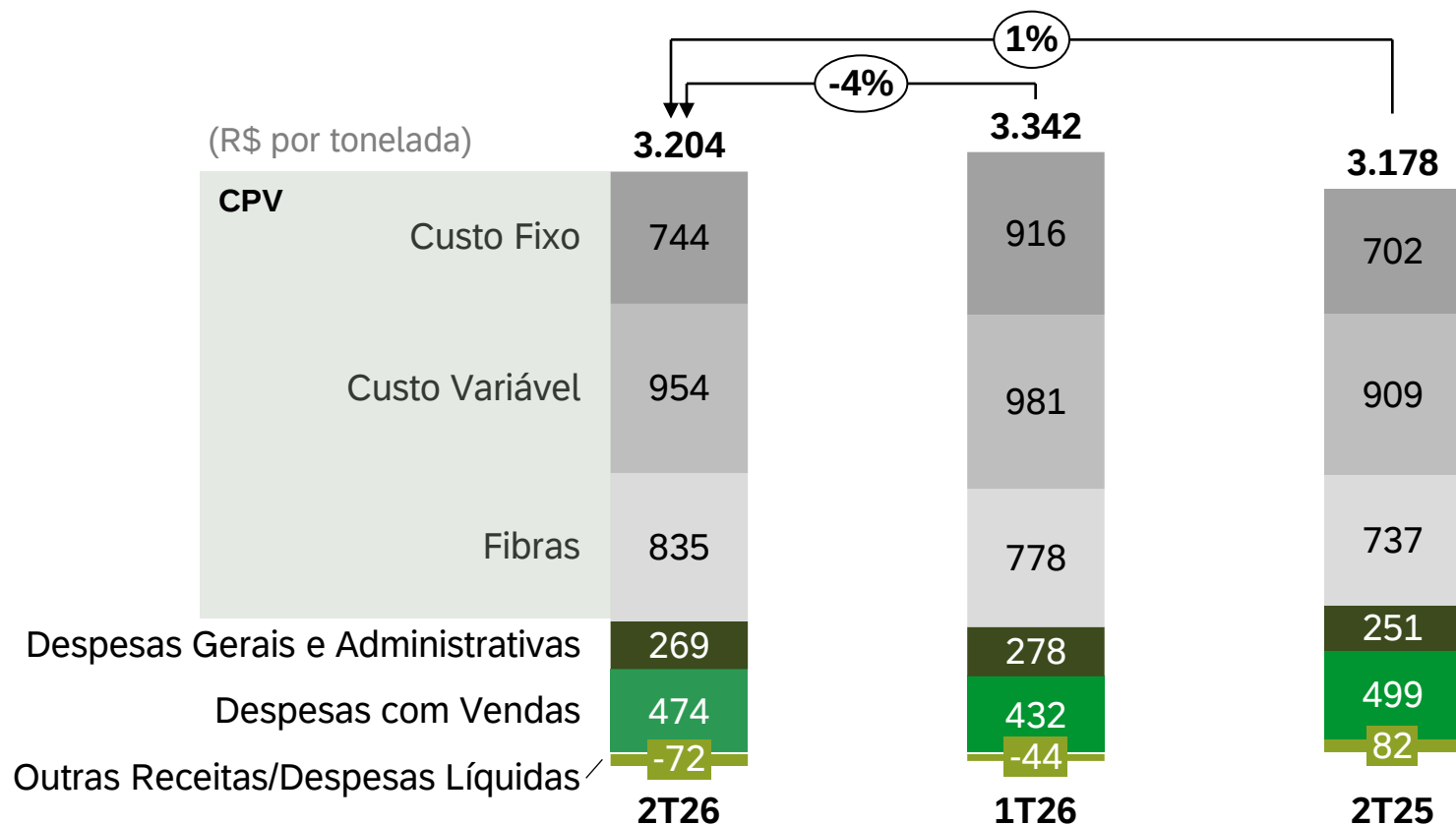


1 – Exclui madeira e inclui de subprodutos.

2 – Inclui venda de madeira, subprodutos e hedge accounting.

CUSTO CAIXA TOTAL¹

Custo Caixa total de R\$ 3.204/t, estável em relação ao 2T25, reflexo das iniciativas de eficiência, que compensaram parcialmente os efeitos decorrentes dos conflitos geopolíticos e preparação para o El Niño.



Eficiência operacional sustenta estabilidade de custos

Impactos dos conflitos geopolíticos:

- ↑ **Custo dos produtos vendidos:** custos variáveis (em especial químicos e combustíveis) e operação florestal (combustíveis)
- ↑ **Despesas com vendas:** fretes internacionais (tarifa *bunker*) e nacionais (combustível)
- ↓ ↓ **Compensados por ações de eficiência e gestão de custos variáveis, além de renegociação de contratos de contêineres**

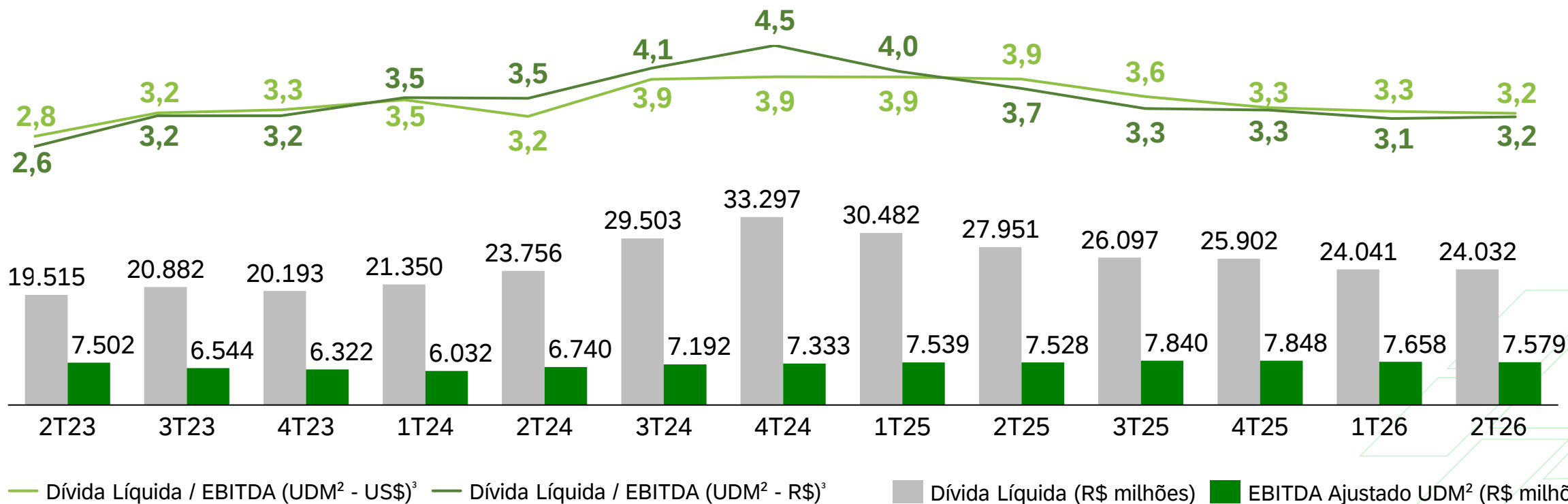
1 – Inclui o custo de manutenção das paradas gerais programadas.

DÍVIDA LÍQUIDA E ALAVANCAGEM

Alavancagem (em US\$) em 3,2x, redução de 0,1x na comparação com o 1T26 e 0,7x *versus* o 2T25.

Posição em 30/06/2026 (R\$ bilhões)

Dívida Bruta	34,1
Disponibilidades ¹	10,1
Dívida Líquida	24,0



1 - Não inclui linha de Crédito Rotativo (RCF) de US\$ 500 milhões com vencimento em out/30

2 - UDM: Últimos doze meses

3 - Dívida Líquida/EBITDA (US\$): considera o dólar final do período para o cálculo da dívida líquida e o dólar médio do período para o EBITDA UDM

CRONOGRAMA DE AMORTIZAÇÃO

Robusta posição de liquidez e perfil de dívida alongado, sem vencimentos relevantes no curto prazo.

Em meses

2T26 1T26 2T25

Prazo Médio da Dívida

84

85

86

Custo da Dívida em US\$ (a.a.)

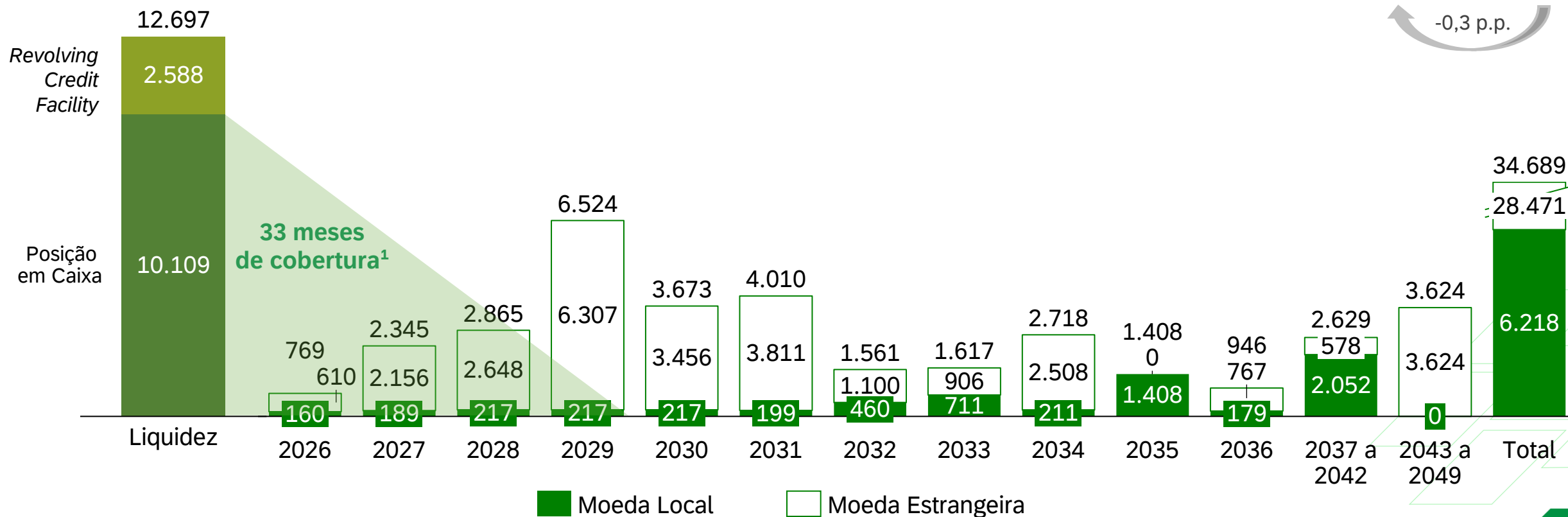
5,1%

5,1%

5,4%

-0,3 p.p.

Em R\$ milhões



83% da dívida bruta em US\$, sendo 77% com exposição em taxa fixa

1 - Não inclui disponibilidades da Linha de Crédito Rotativo (RCF) de US\$ 500 milhões com vencimento em outubro/30

FLUXO DE CAIXA LIVRE

R\$ milhões	2T26	1T26	2T25	UDM 2T26	UDM 2T25
EBITDA Ajustado	1.962	1.669	2.041	7.579	7.529
(-) Capex	(657)	(839)	(649)	(3.074)	(9.186)
(-) Contratos de arrendamentos - IFRS 16	(86)	(74)	(96)	(317)	(370)
(-) Juros Pagos/Recebidos	(641)	(422)	(652)	(1.943)	(2.081)
(-) IR/CS	(50)	(59)	(39)	(249)	(408)
(+/-) Variação no Capital de Giro	(358)	(433)	(124)	(1.284)	908
(-) Dividendos & JCP	(278)	(278)	(279)	(1.180)	(1.426)
(-) Dividendos SPEs e SCPs ¹	(142)	(6)	(72)	(226)	(225)
(+/-) Outros	13	38	4	108	26
Fluxo de Caixa Livre	(236)	(404)	133	(586)	(5.233)
Dividendos & JCP	278	278	279	1.180	1.426
Projetos Especiais e de Expansão	23	24	100	110	603
Pagamento Projeto Caetê	-	-	-	-	6.371
Fluxo de Caixa Livre ajustado²	65	(102)	513	704	3.166
FCL Yield ajustado³				3,1%	12,6%

1 – SPEs (Sociedades de Propósito Específico) e SCPs (Sociedades em Conta de Participação).

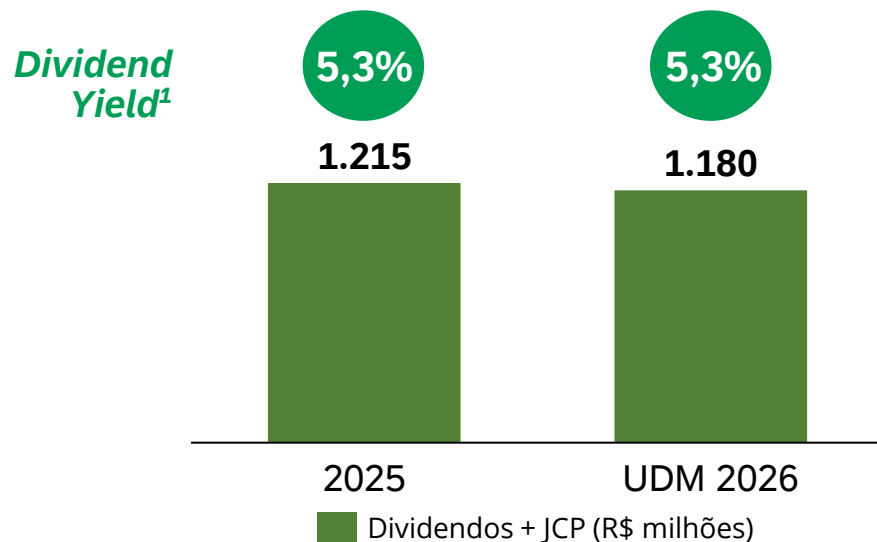
2 – Excluídos dividendos e projetos especiais e de expansão. UDM 2T25 considera R\$148 milhões referente ao Projeto Puma II.

3 – FCL Yield Ajustado por unit (excluindo ações em tesouraria) dividido pelo valor médio do fechamento das ações nos UDM (últimos doze meses).

RETORNO AOS ACIONISTAS

PROVENTOS

Em R\$ milhões considerando regime de caixa



Dividendos 2T26²: R\$ **278** milhões (14% EBITDA)

Política de Proventos³:
Alvo entre **10% e 20%** do EBITDA Ajustado

PROGRAMA DE RECOMPRA DE AÇÕES⁴

Foco na **geração de valor para o acionista** por meio da **gestão eficiente da estrutura de capital** da Companhia e **confiança da Administração no fundamento do negócio**



ANÚNCIO
24 de junho de 2026



PRAZO
18 meses



LIMITE DE AQUISIÇÃO
31.250.000 Units

1 – Calculado com base nos proventos pagos por *unit* e o preço médio diário de fechamento da *unit* no período.

2 – Conforme aprovado em Reunião do Conselho de Administração realizada em 08/12/2025. Para acessar o Fato Relevante, [clique aqui](#). Data-ex em 16 de dezembro de 2025. Pagamento a ser realizado em 19 de agosto de 2026.

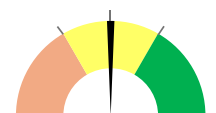
3 – Para acessar a Política de Dividendos e Juros sobre Capital Próprio na íntegra, [clique aqui](#).

4 – De acordo com o Fato Relevante publicado em 24 de junho de 2026, [clique aqui](#).

TERMÔMETRO DE MERCADO



Tendência Negativa



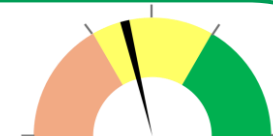
Tendência Neutra



Tendência Positiva

**DEMANDA
(MERCADO)**
**VOLUME DE
VENDAS**
PREÇOS¹
CELULOSE

FIBRA CURTA



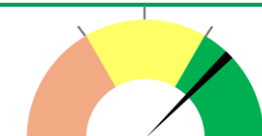
FLUFF


PAPEL

CARTÕES



KRAFTLINER


EMBALAGENS
PAPELÃO
ONDULADOSACOS
INDUSTRIAIS

1 – Preços em US\$ para celulose e papel com câmbio médio de R\$ 5,05/US\$ no 2T26 e estimativa de câmbio médio de R\$ 5,13/US\$ no 3T26; preços em R\$/m² para embalagens



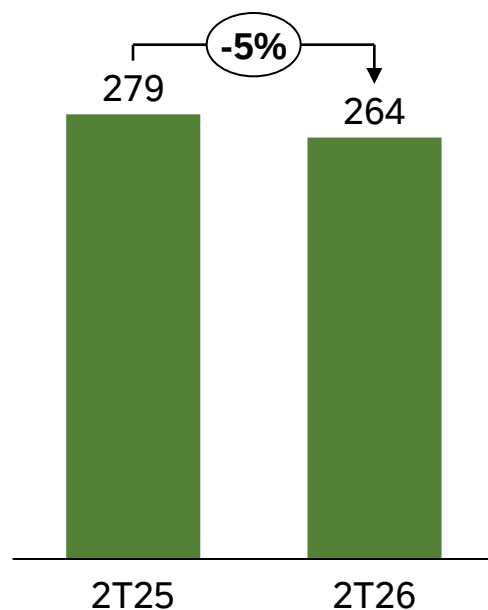
Anexos

CELULOSE

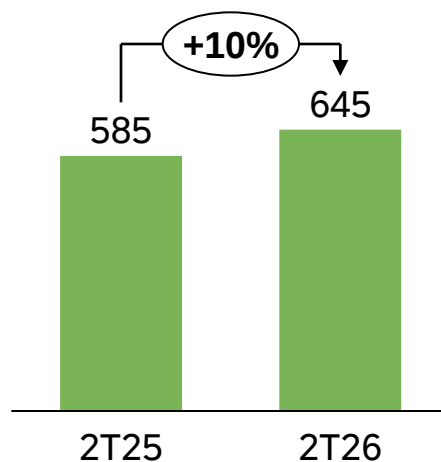
Alocação estratégica de volumes, com captura de oportunidades entre regiões e mercados ao longo do período. Aumento de preço de +11% na fibra curta e de +7% na fibra longa/fluff em USD/ton *versus* o 1T26.

FIBRA CURTA

Volume de Vendas
(mil toneladas)

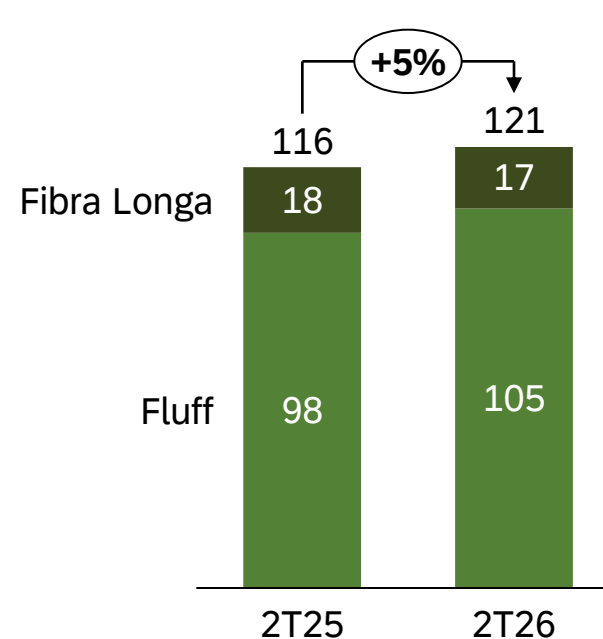


Preço Líquido
(US\$ por tonelada¹)

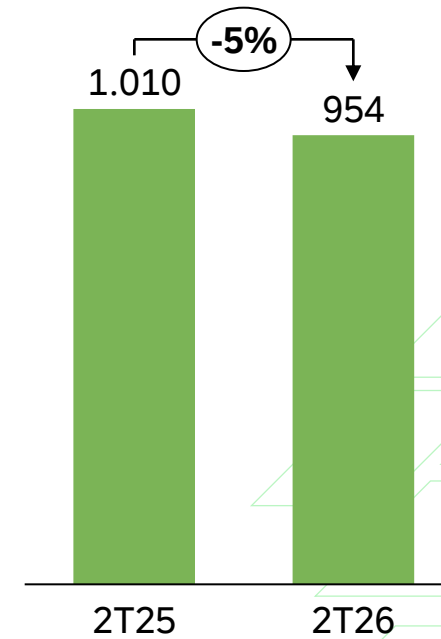


FIBRA LONGA/FLUFF

Volume de Vendas
(mil toneladas)



Preço Líquido
(US\$ por tonelada¹)



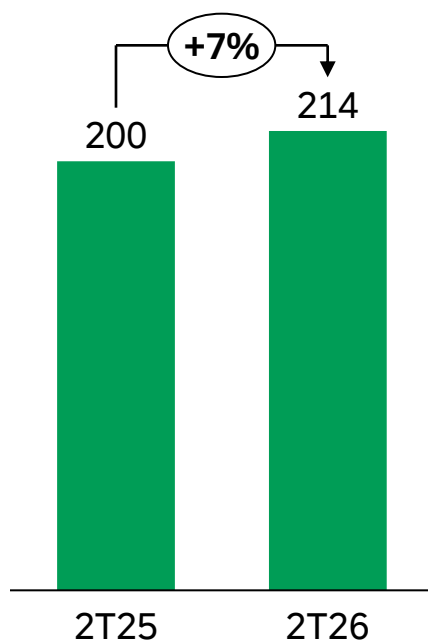
1 – Calculado com base no dólar médio do período de R\$ 5,05/US\$.

PAPÉIS

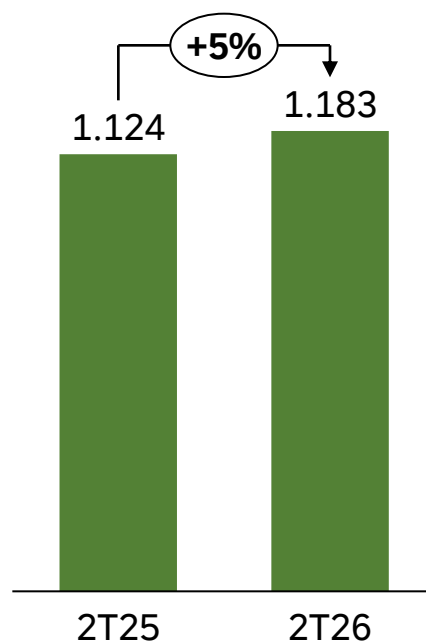
Crescimento no volume de vendas pelo desempenho do segmento de papel-cartão (+7% *versus* 2T25). Em containerboard, a Companhia usou da sua flexibilidade para reforçar a integração com Papelão Ondulado.

PAPEL-CARTÃO

Volume de Vendas
(mil toneladas)

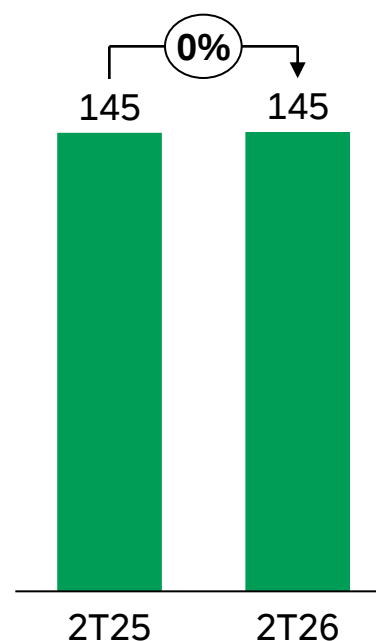


Receita Líquida
(R\$ milhões)

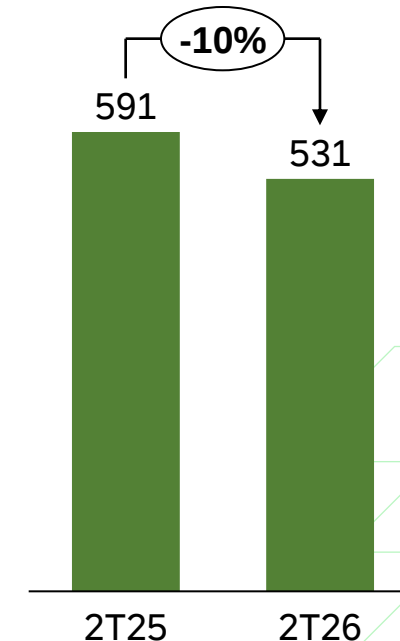


CONTAINERBOARD

Volume de Vendas
(mil toneladas)



Receita Líquida
(R\$ milhões)

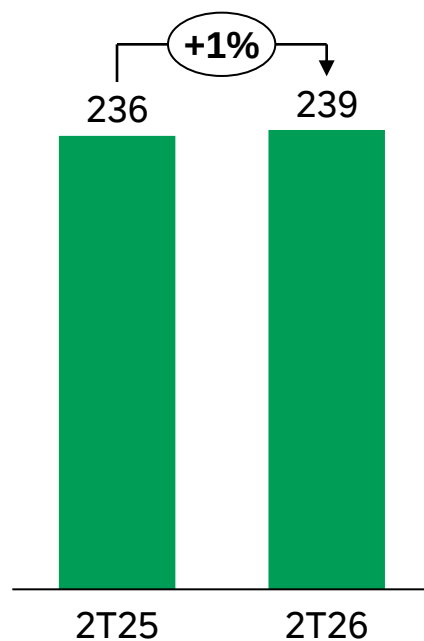


PAPELÃO ONDULADO

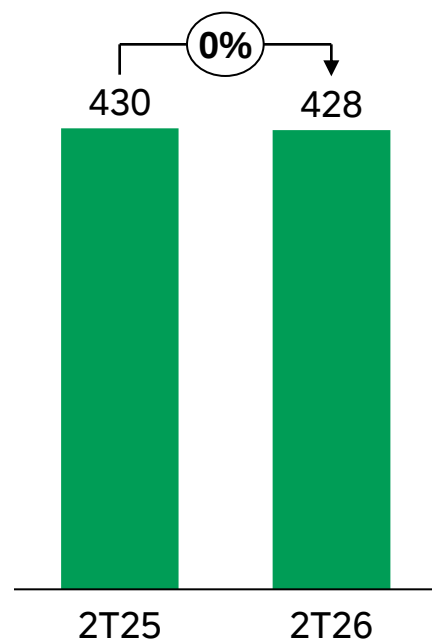
Volume vendido de 239 mil toneladas, em linha com o mesmo período do ano anterior, refletindo a elevada base de comparação do 2T25, e melhora de receita por incremento de preço.

Volume de Vendas

(mil toneladas)

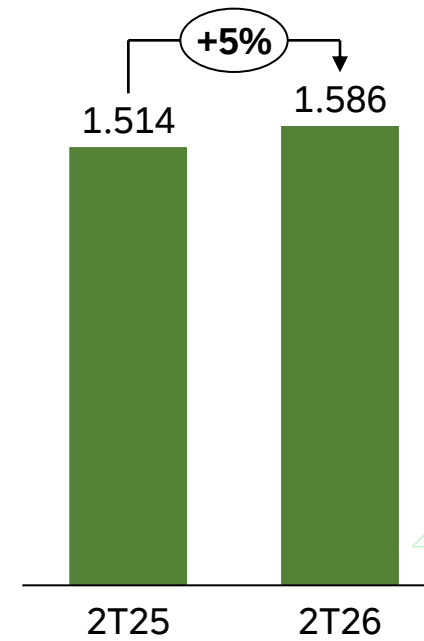


(milhões m²)



Receita Líquida

(R\$ milhões)





Klabin



Klabin.SA



Klabin.SA



klabin.sa
klabinforyou



invest@klabin.com.br



@klabin.sa
@bioklabin
@klabinforyou



Klabin.SA



Klabin.SA
Klabin Invest



ri.klabin.com.br/