



Reunião APIMEC 2024

2T24 | 1S24

Importante

Nossas estimativas e declarações futuras têm por embasamento, em grande parte, expectativas atuais e projeções sobre eventos futuros e tendências financeiras que afetam, ou podem afetar o nosso negócio. Muitos fatores importantes podem afetar adversamente nossos resultados, tais como previstos em nossas estimativas e declarações futuras.

As palavras “acreditamos”, “podemos”, “visamos”, “estimamos” e outras palavras similares têm por objetivo identificar estimativas e projeções. As considerações sobre estimativas e declarações futuras incluem informações atinentes a resultados e projeções, estratégias, planos de financiamentos, posição concorrencial, ambiente setorial, potenciais oportunidades de crescimento, os efeitos de regulamentações futuras e os efeitos da concorrência. Tais estimativas e projeções referem-se apenas à data em que foram expressas, sendo que não assumimos a obrigação de atualizar publicamente ou revisar quaisquer dessas estimativas em razão da ocorrência de nova informação, eventos futuros ou de quaisquer outros fatores, ressalvada a regulamentação vigente a que nos submetemos.





Agenda

Resultados do 2T24

- **Perfil & Resultados**
- **Desempenho & Perspectivas**
- **Anexo: Resultados Financeiros**



Perfil

A Marcopolo S.A. é **protagonista no mercado mundial de ônibus**, referência em **tecnologia** de carrocerias e **líder** no mercado brasileiro.

Fundada em **1949**, a Marcopolo é uma companhia aberta desde **1978**.

15 mil colaboradores produzem mais de **13 mil** ônibus por ano, levando **mobilidade** e **sustentabilidade econômica, social e ambiental** a milhões de usuários de nossos produtos.

DESTAQUES 2T24

43,4%

Crescimento da Receita Líquida

382 milhões

EBITDA

20,6%

ROIC

26,1%

Margem Bruta

19,5%

Margem *EBITDA*

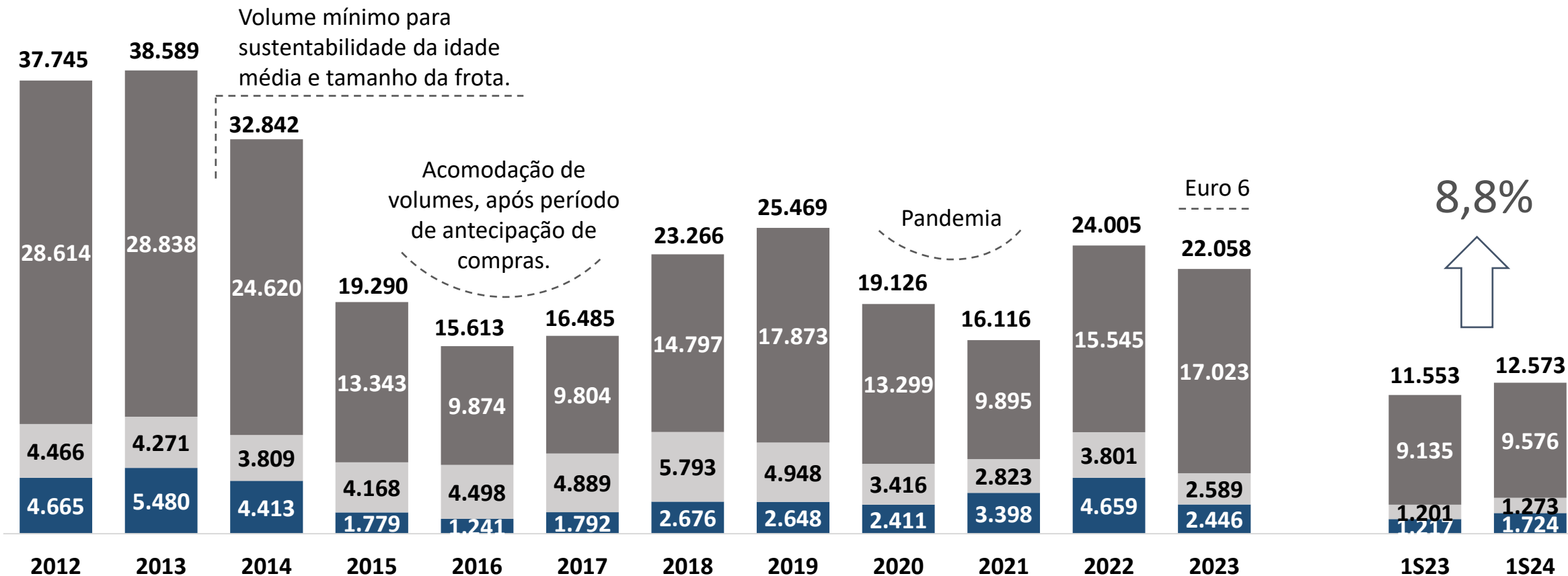
12,8%

Margem Líquida

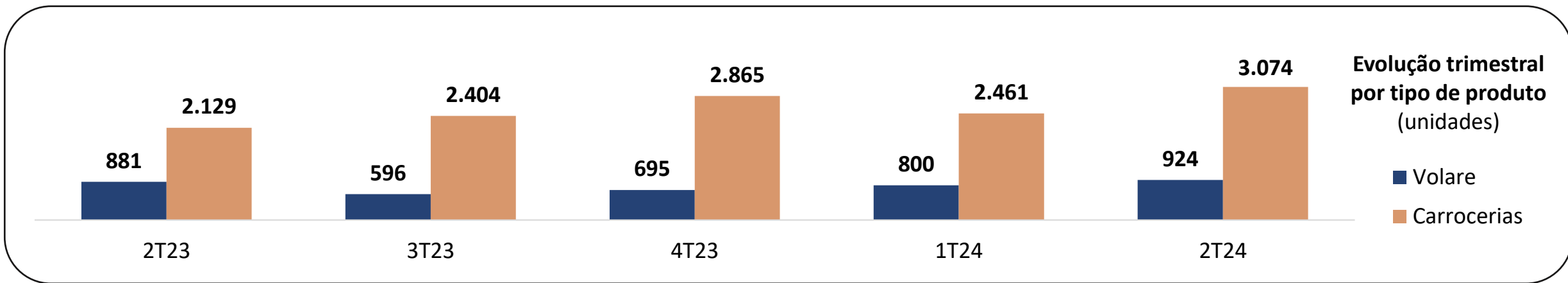
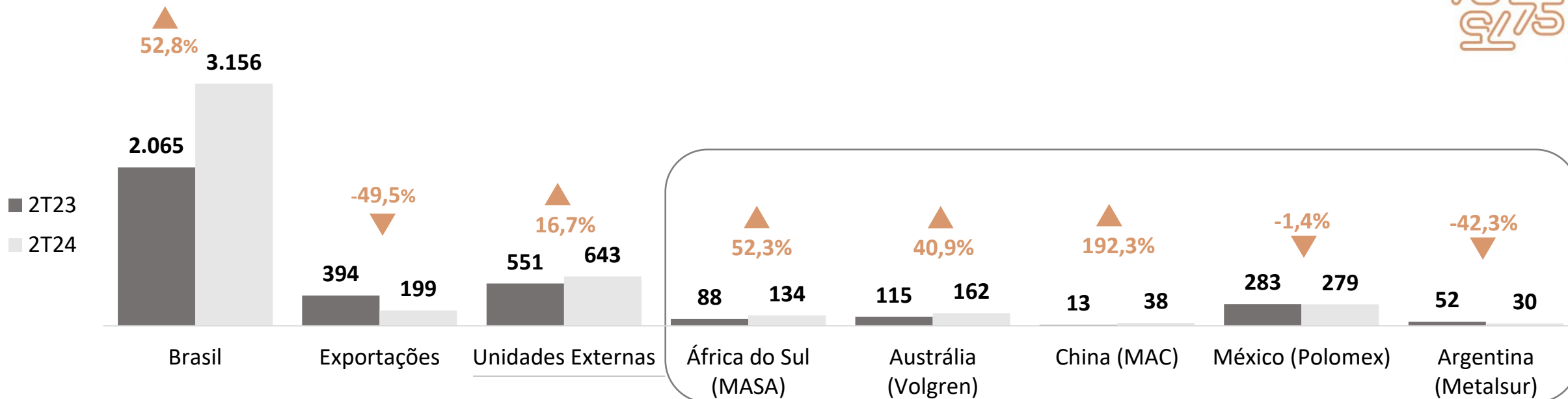
Produção Brasileira de Ônibus



Entre 2012 a 2023, a idade média da frota brasileira de ônibus passou de 8 para 11 anos.

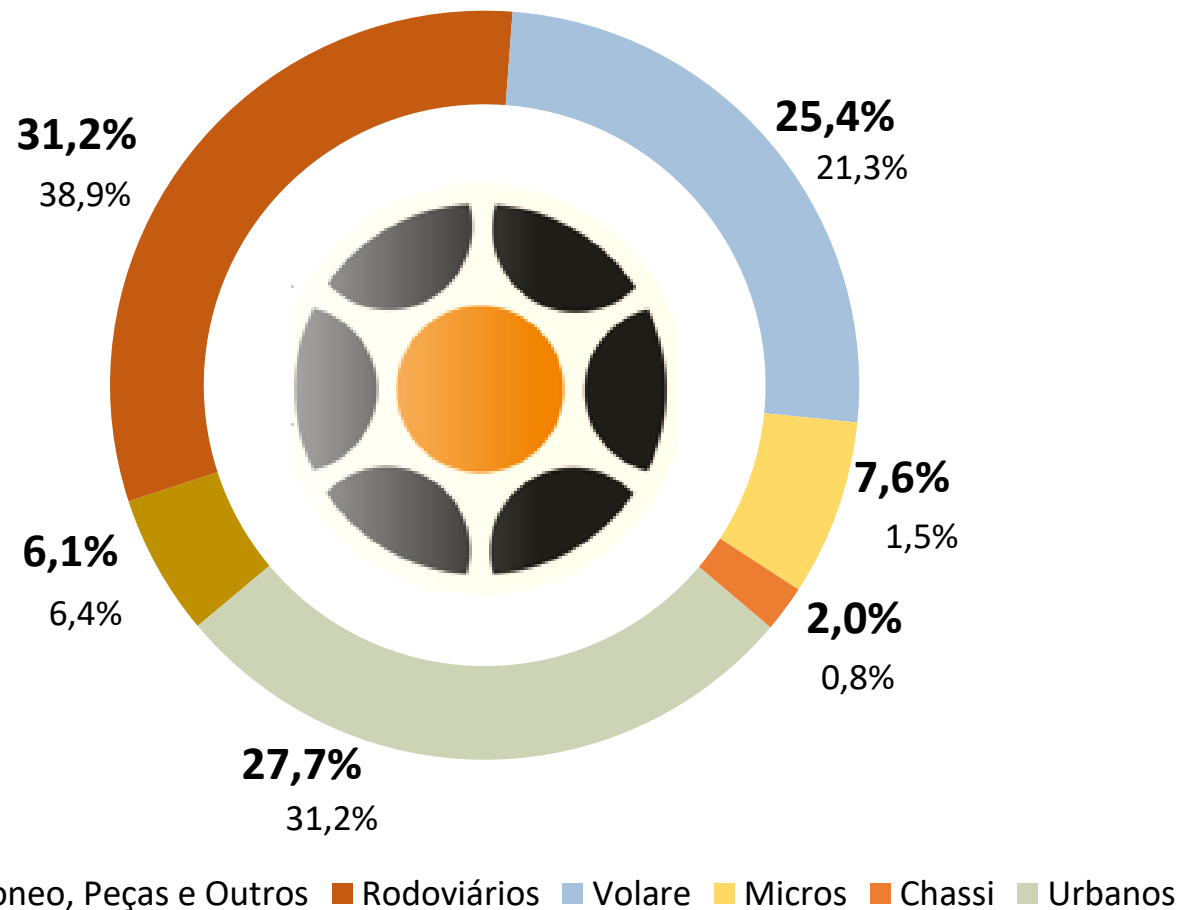


Produção Marcopolo 2T24



Distribuição da Receita Líquida por Segmento

(2T24 x 2T23)



Segmentos

RODOVIÁRIOS - Segmento de ônibus pesados para transporte de passageiros em rodovias ou rotas mistas, entre cidades, estados ou países. Abrange atividades distintas como turismo, linhas regulares e fretamento.



URBANOS - Segmento voltado ao transporte público nas cidades. Investimentos em mobilidade urbana, corredores dedicados, BRT e tarifas públicas são *drivers* para o setor. Também engloba modelos elétricos, articulados e biarticulados.



MICROS - Podem apresentar características e uso semelhante ao rodoviário ou urbano, dependendo do modelo. Veículo flexível que pode ser aplicado em linhas urbanas de menor demanda, fretamento, turismo e transporte escolar.



VOLARES - Corresponde à unidade de negócio da Marcopolo que vende o veículo completo: carroceria + chassi. A aplicação dos ônibus Volare é idêntica ao do segmento de micros.



Resultados 2T24



	2T24	2T23	Δ 2T24/2T23	1S24	1S23	Δ 1S24/1S23
Receita Líquida Total	1.956,7	1.364,5	43,4%	3.612,8	3.018,4	19,7%
Receita no Brasil	1.257,1	721,8	74,2%	2.479,9	1.876,4	32,2%
Receita de Exportações	203,8	246,9	-17,5%	297,8	378,4	-21,3%
Receita no Exterior	495,9	395,8	25,3%	835,0	763,6	9,4%
Lucro Bruto	509,9	276,2	84,6%	895,2	667,1	34,2%
Margem Bruta	26,1%	20,2%	5,9 pp	24,8%	22,1%	2,7 pp
EBITDA	382,3	158,0	142,0%	697,8	450,8	54,8%
Margem EBITDA	19,5%	11,6%	7,9 pp	19,3%	14,9%	4,4 pp
Lucro Líquido	250,9	140,5	78,6%	567,9	376,7	50,7%
Margem Líquida	12,8%	10,3%	2,5 pp	15,7%	12,5%	3,2 pp



Agenda

Resultados do 2T24

- Perfil & Resultados
- **Desempenho & Perspectivas**
- Anexo: Resultados Financeiros

Desempenho & Perspectivas

Cenário De Mercado



RODOVIÁRIO



Ambiente de mercado segue favorável, após longos períodos de sub renovação.

Rodoviários pesados e fretamento mantêm volumes significativos de novas compras.

Carteira longa e saudável. Crescimento de volumes ao longo do 2S24.

PAC 3 pode acelerar vendas no segmento, com investimentos em modelos Euro 6 e elétricos.

Os primeiros 8 Attivis integrais da Companhia entregues no 2T24.

Modelo elétrico ganha tração, com novas vendas realizadas (10 Attivis integrais + 10 carrocerias).

URBANO



MICRO E VOLARE



Caminho da Escola: a Companhia realizou a entrega de 500 micros e 459 Volares no 2T24.

Transição de parte dos volumes do CdE de 2024 para 2025 pode dar estabilidade à produção.

Demanda de varejo segue positiva, especialmente no modelo Volare.

Operações Internacionais

Controladas e Coligadas



- ✿ África do Sul (MASA): segue com perspectivas positivas. O lançamento do modelo G8 no país tem o potencial de impulsionar as operações no setor de rodoviários.
- ✿ Argentina (Metalsur): a partir de julho, Marcopolo passa a deter 100%. Expectativa de recuperação de volumes no 2S24.
- ✿ Austrália (Volgren): alcançou resultados trimestrais recordes. A operação segue com projeções promissoras, mantendo uma carteira robusta e eficiência na produção.
- ✿ China (MAC): passa por reestruturação de suas operações, com ênfase e foco no desenvolvimento de parcerias comerciais locais e *sourcing*.
- ✿ Colômbia (Superpolo): continua apresentando bons resultados e as perspectivas são positivas para o restante do ano.
- ✿ México (Polomex): a controlada se prepara para localização da produção do G8. Perspectivas seguem positivas, com o fechamento de pedidos relevantes para o final de 2024 e início de 2025.

Desempenho & Perspectivas



Produção e Eficiência



Crescimento da produção vem permitindo ganhos de alavancagem operacional.



Produção diária deve seguir avançando, mesmo com arrefecimento do CdE.



Ganhos de capacidade através de maior eficiência e produtividade.

Geração de Caixa



Companhia trabalha para otimizar o *WIP* e estoques.



Crescimento da produção segue demandando maior capital de giro.



Valorização do USD beneficia as exportações, porém variação cambial afeta negativamente.

Investimentos



Obras avançam em novo pavilhão industrial em São Mateus, ES.



Inauguração da nova central de inflamáveis em Caxias do Sul, RS.



Investimentos em automação industrial, novos produtos e chassis.



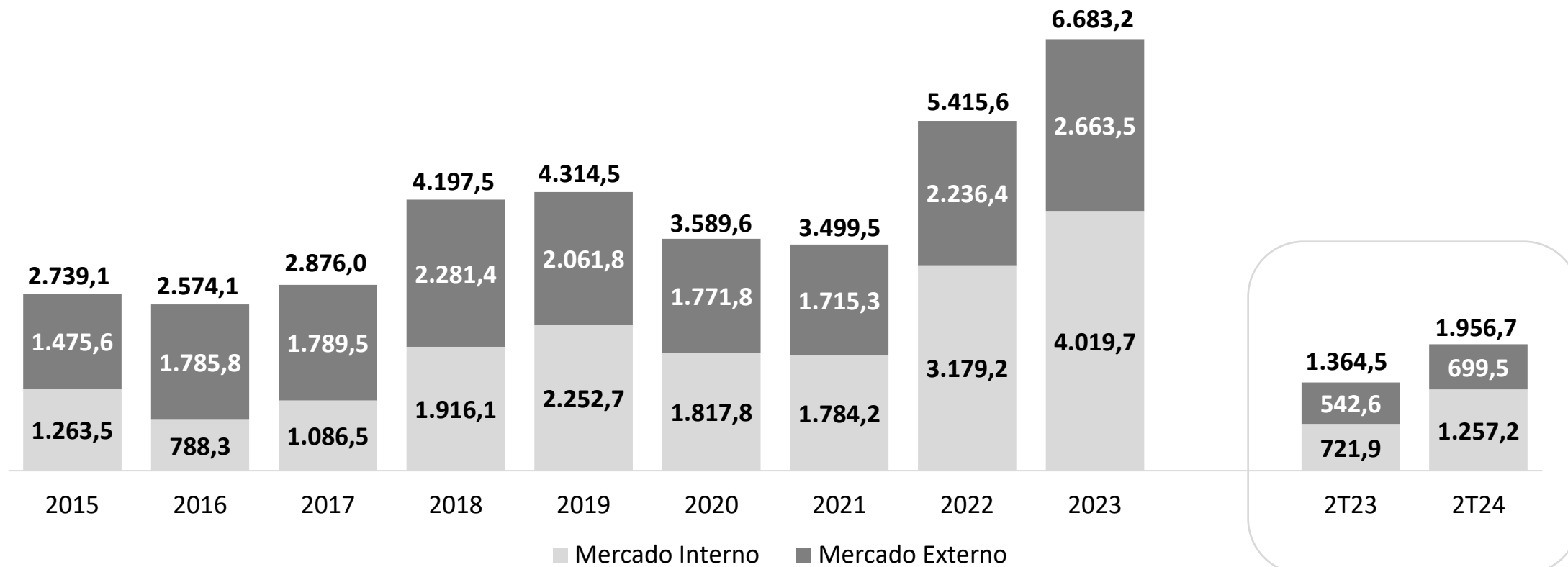
Agenda

Resultados do 2T24

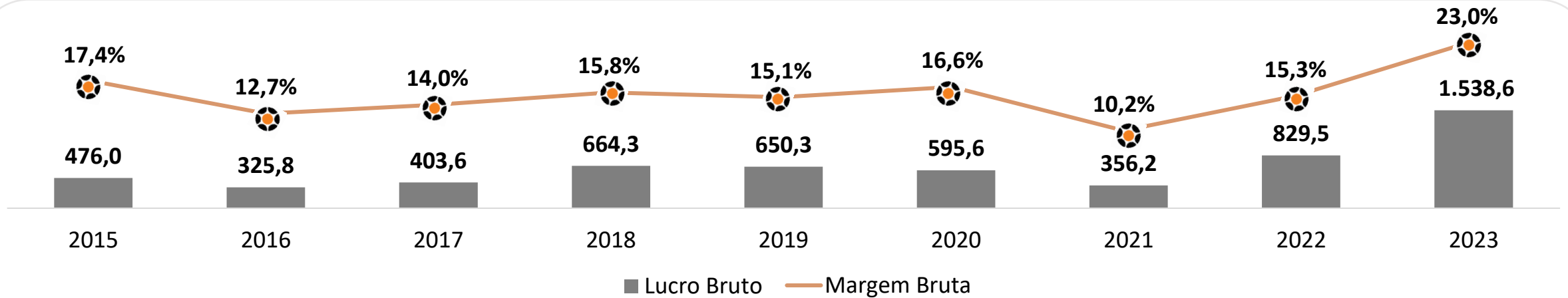
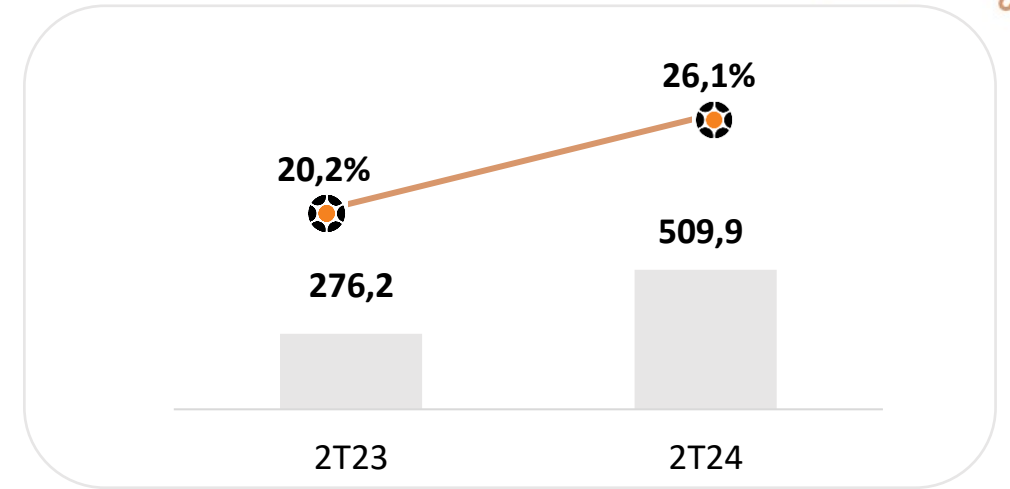
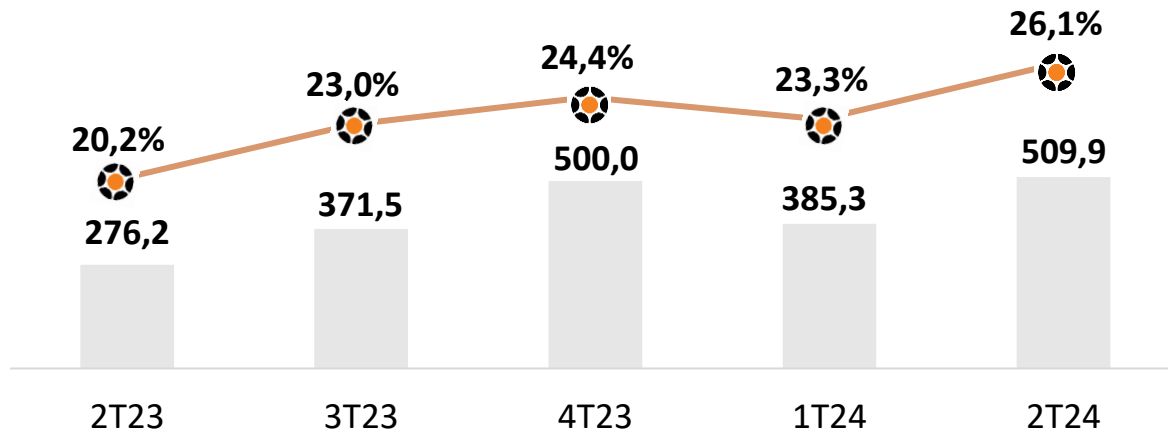
- Perfil & Resultados
- Desempenho & Perspectivas
- Anexo: Resultados Financeiros

Receita Líquida

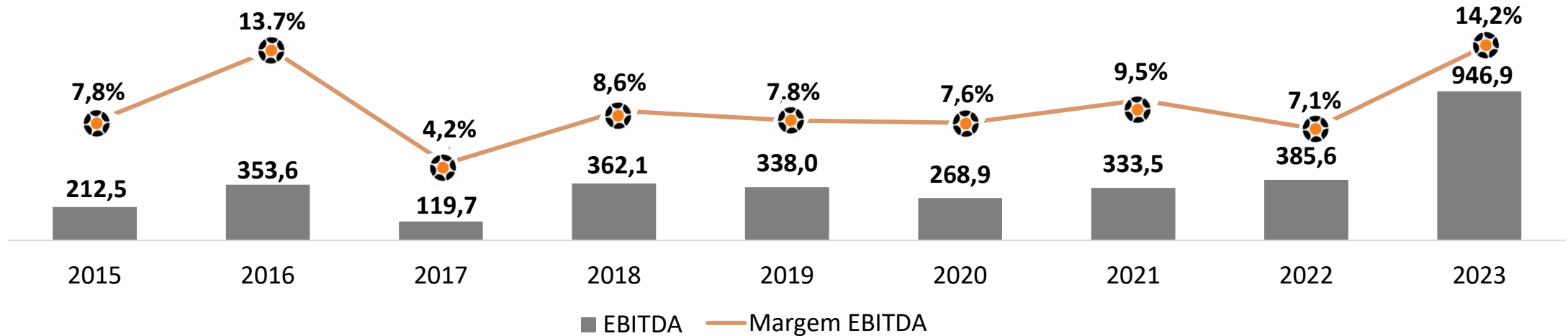
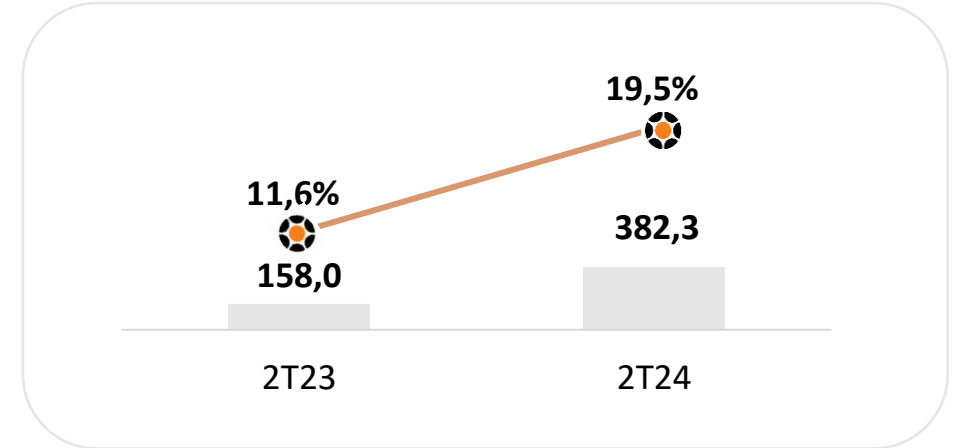
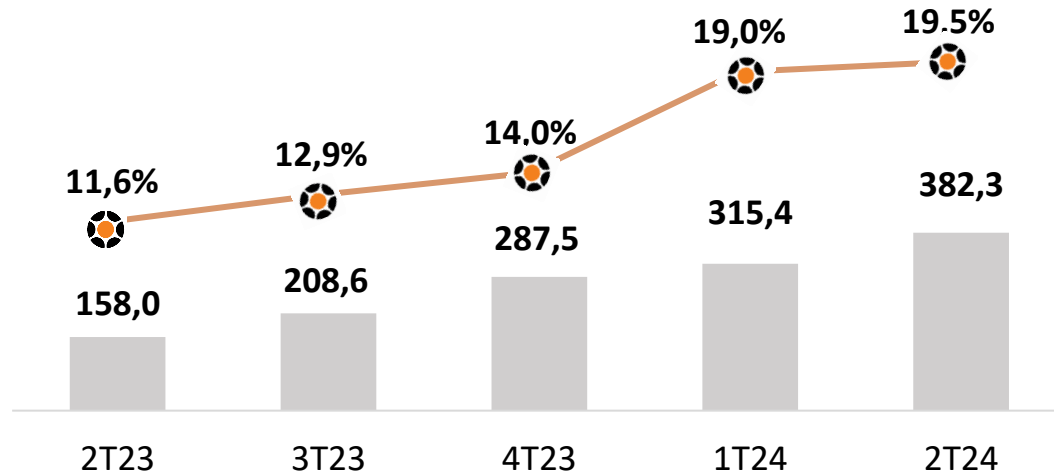
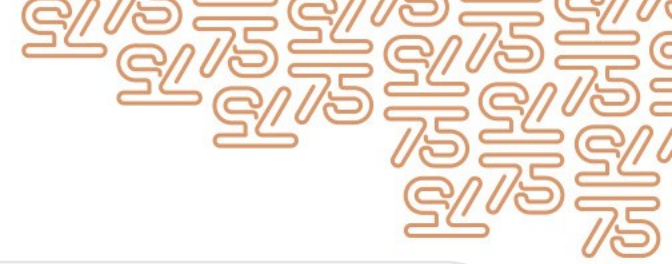
R\$ Milhões



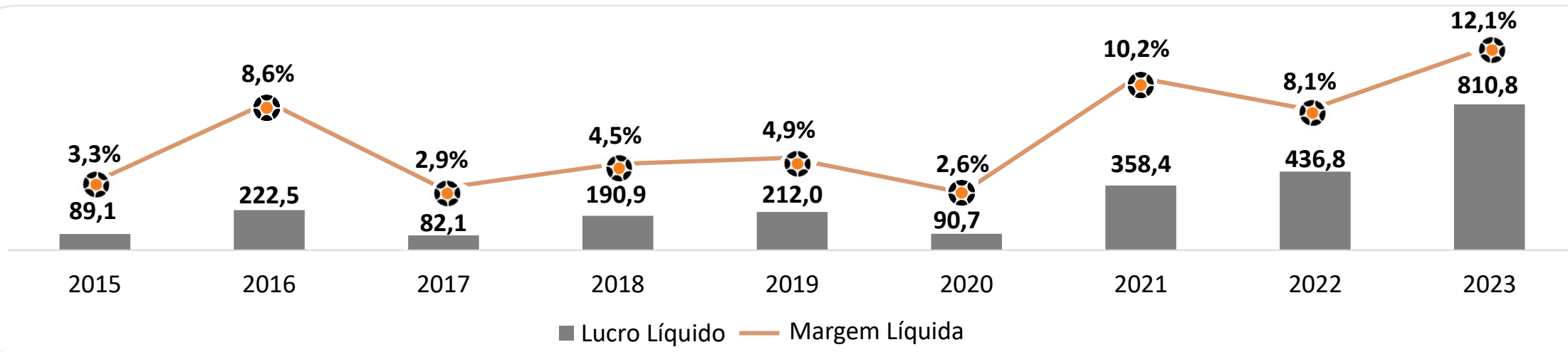
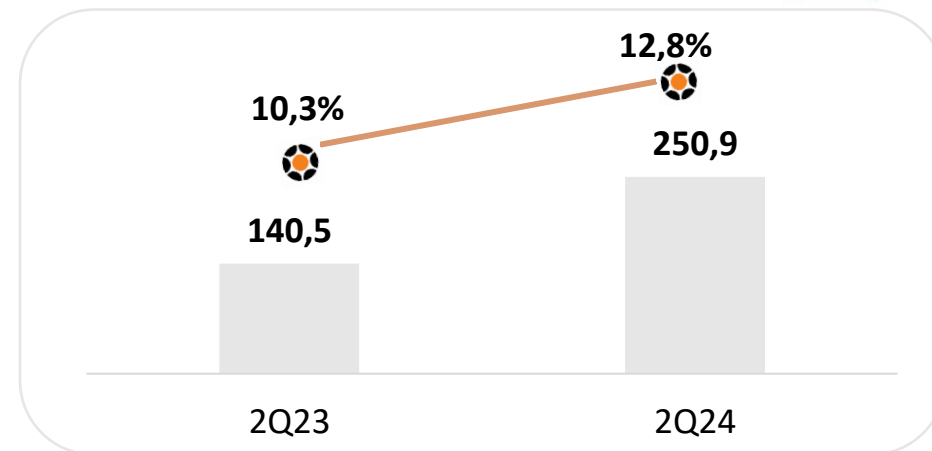
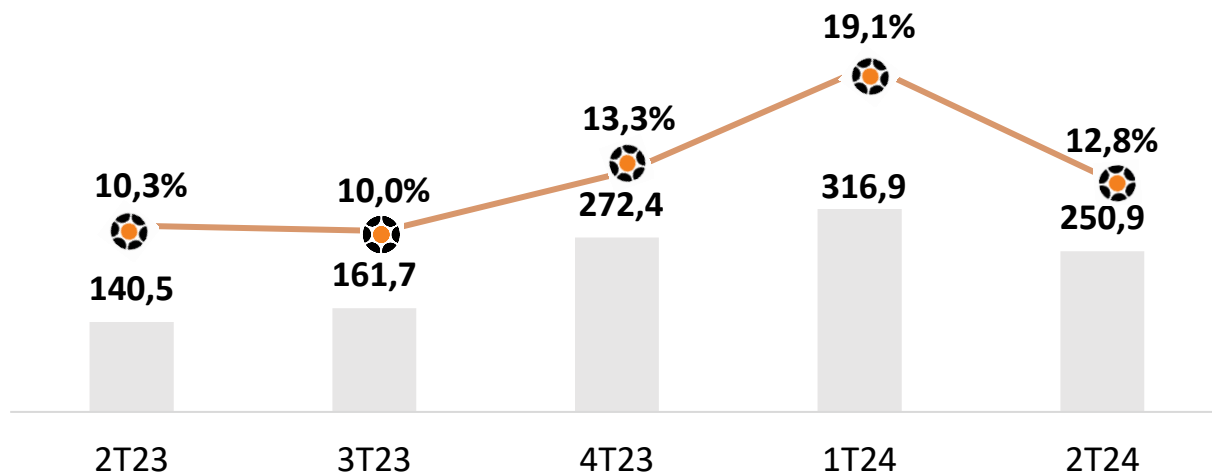
Lucro Bruto & Margem Bruta



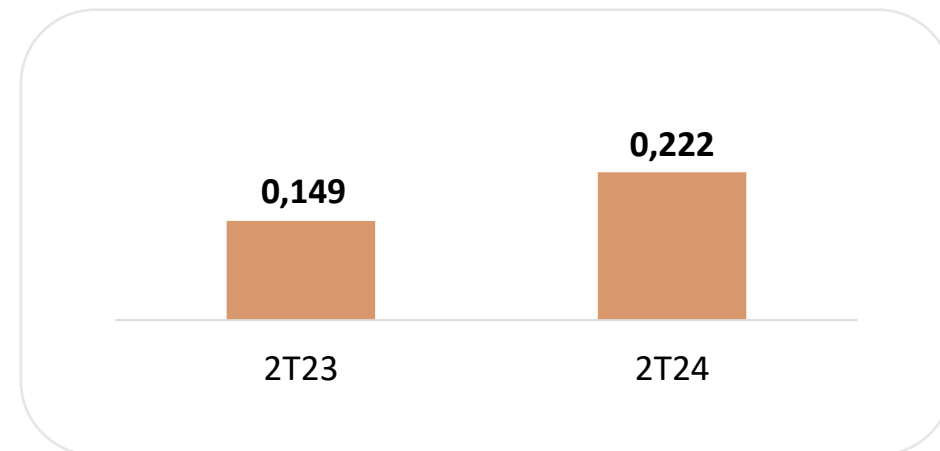
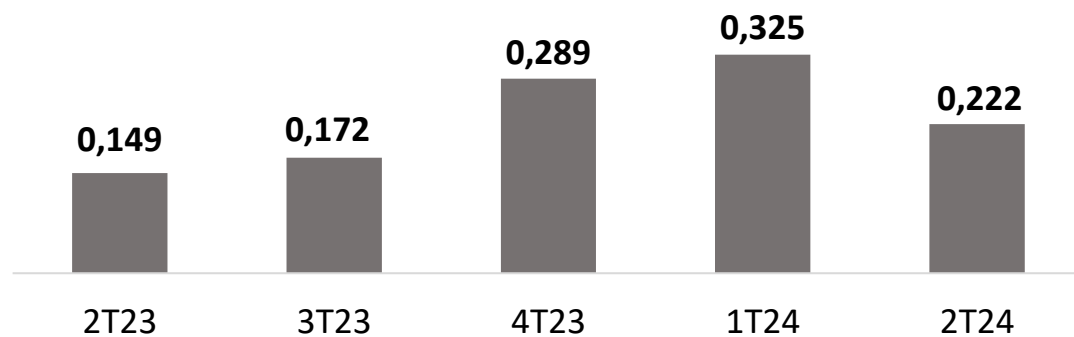
EBITDA & Margem EBITDA



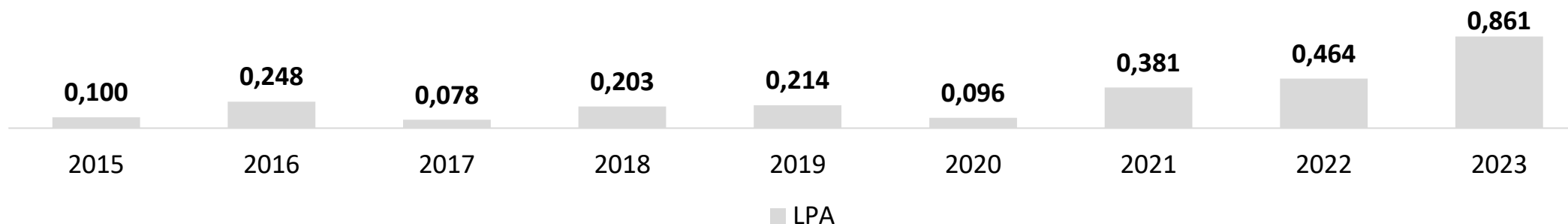
Lucro Líquido & Margem Líquida



Lucro Líquido Por Ação



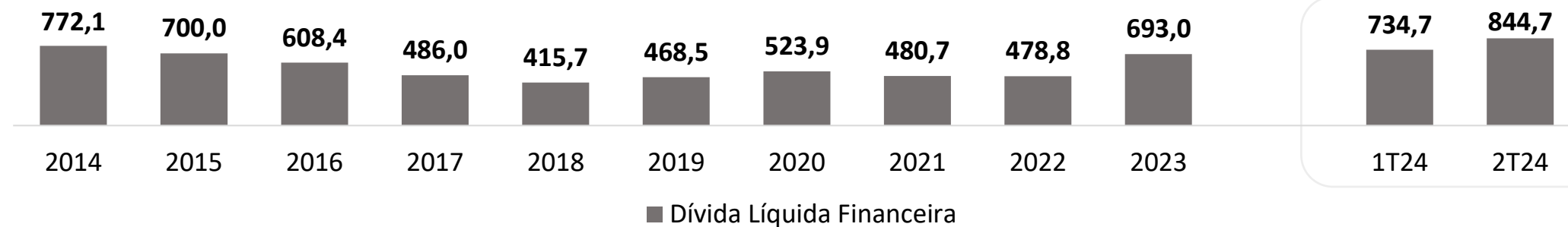
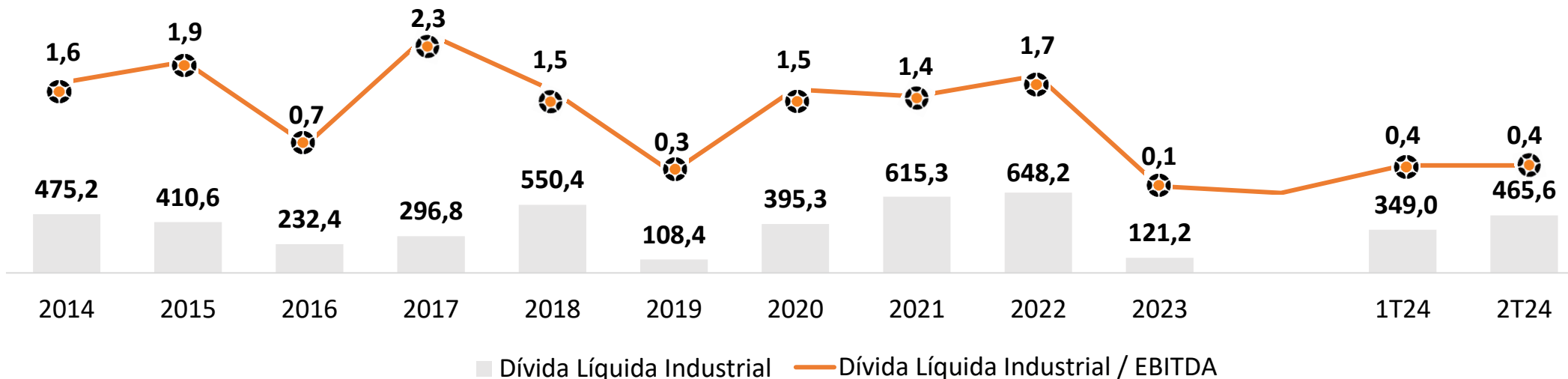
Lucro Líquido por Ação



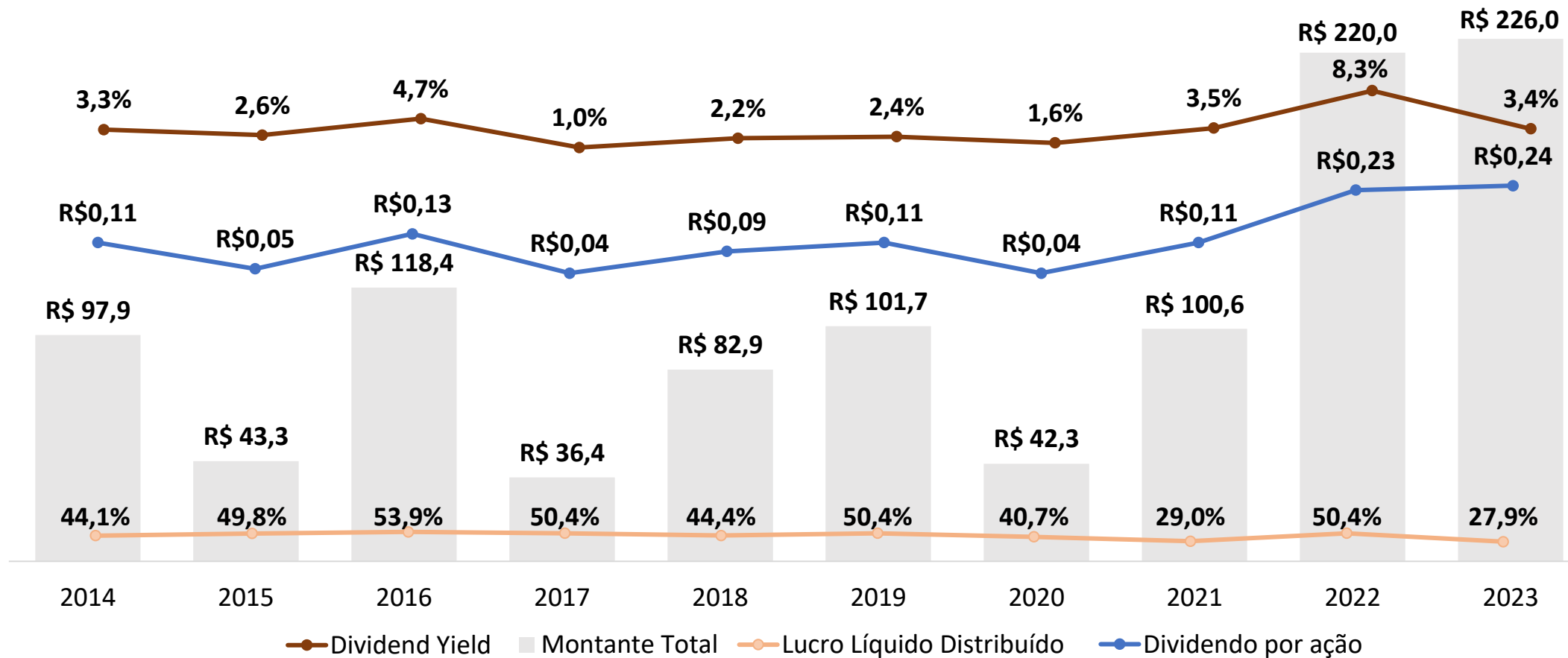
Endividamento



Dívida Líquida / EBITDA (R\$ Milhões)

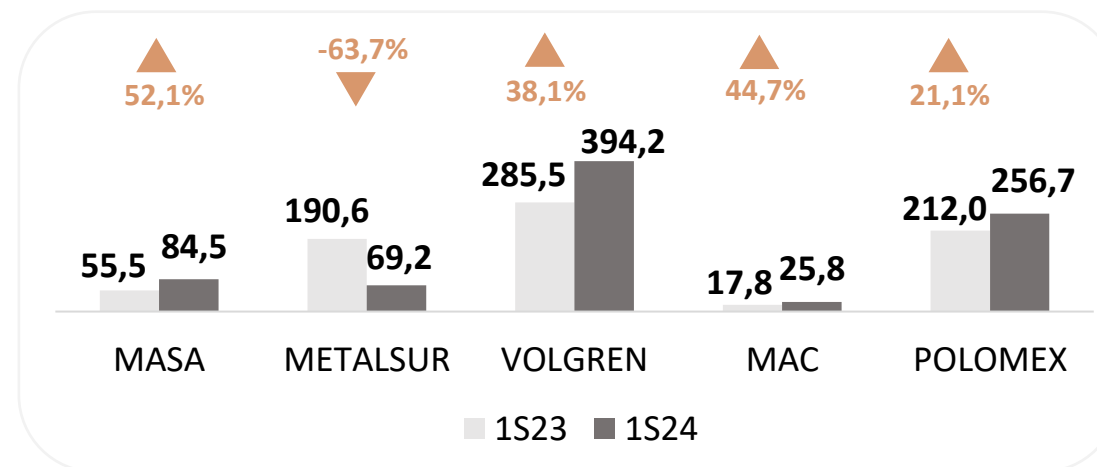
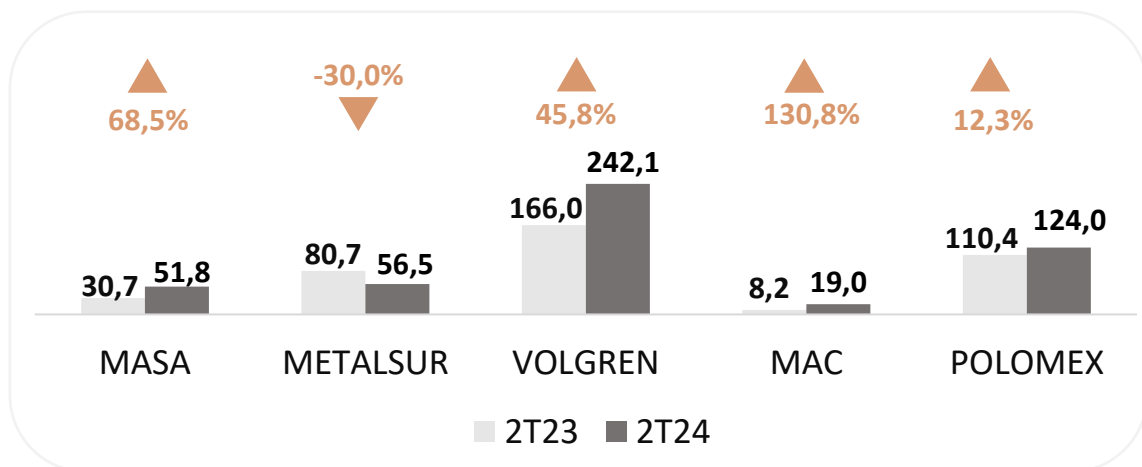
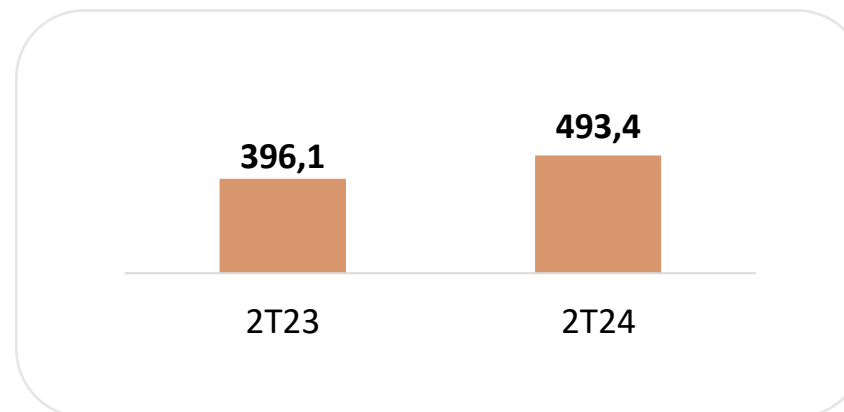
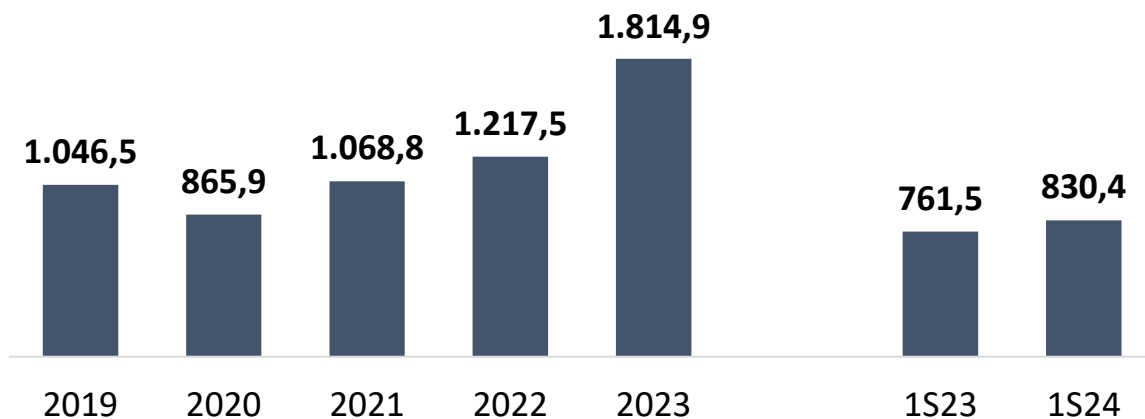


JCP & Dividendos



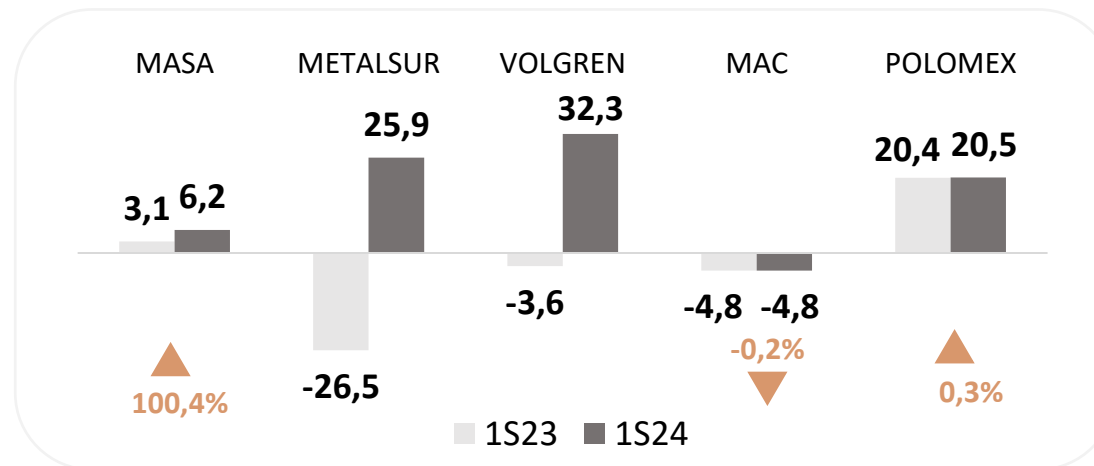
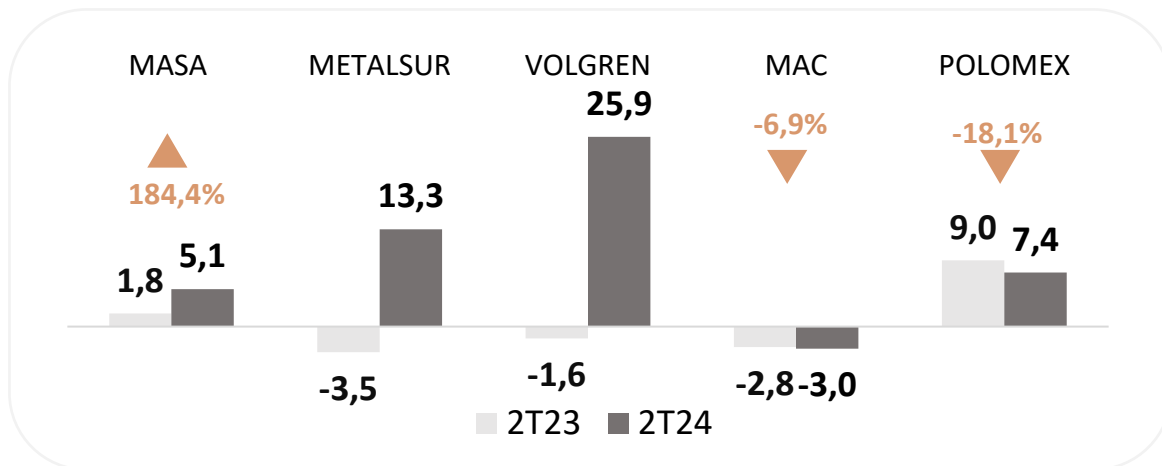
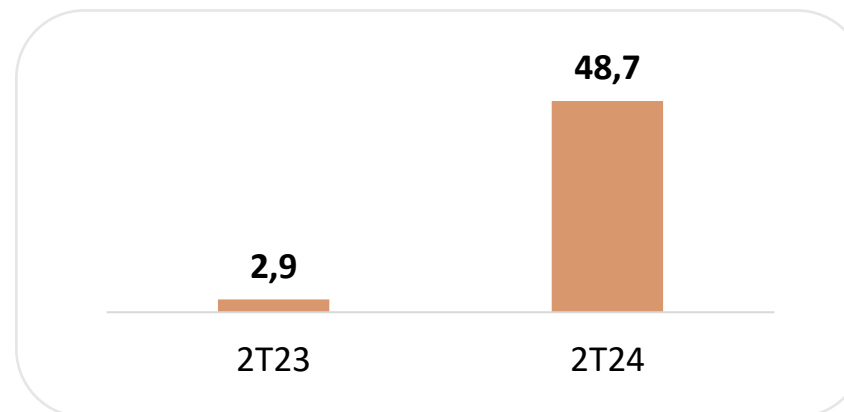
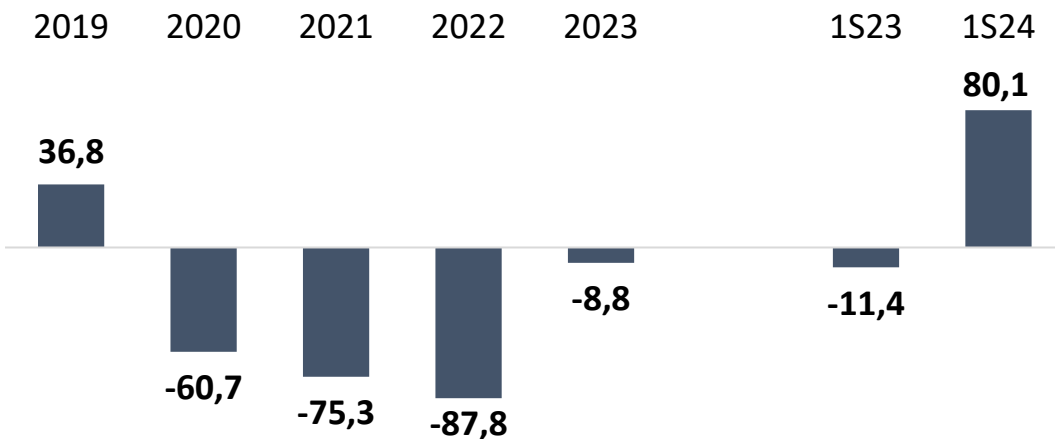
Operações Internacionais Consolidadas

Receita Líquida (R\$ Milhões)



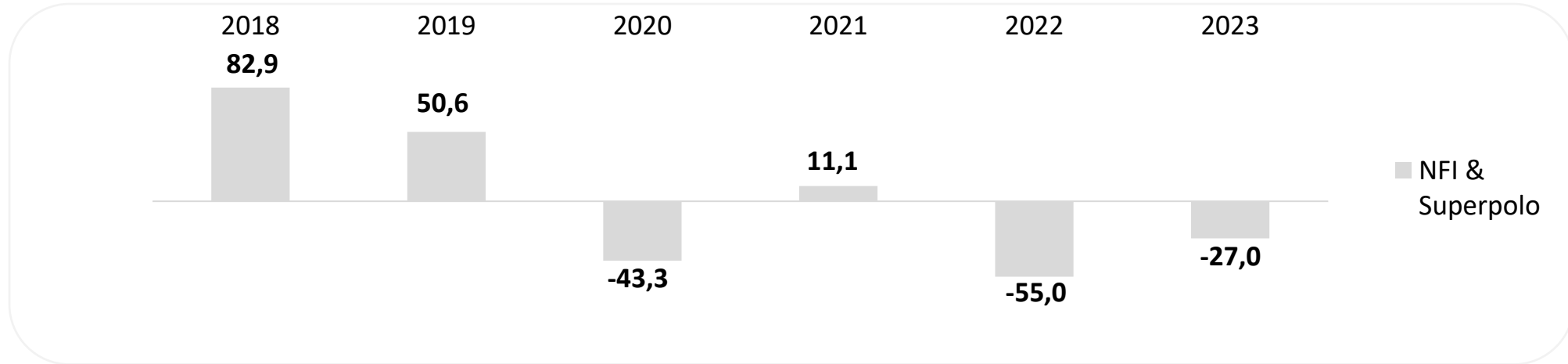
Operações Internacionais Consolidadas

Lucro Líquido (R\$ Milhões)

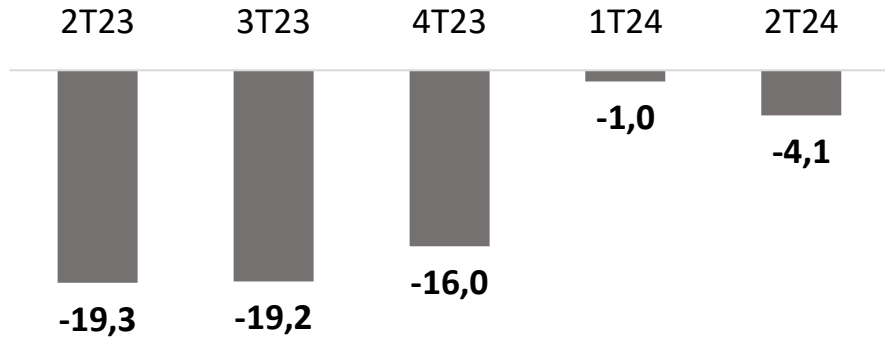


Operações Internacionais

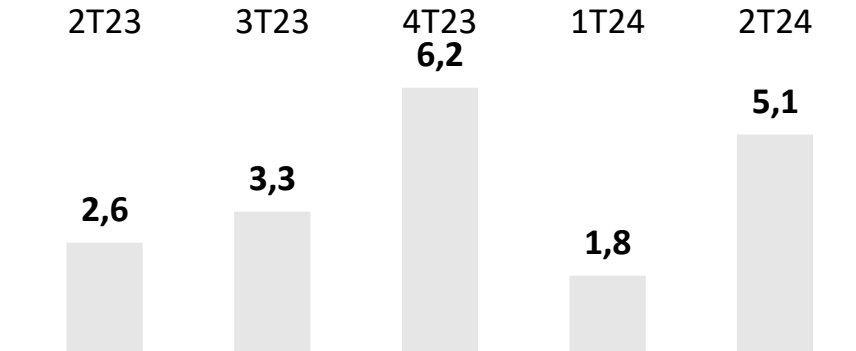
Equivalência Patrimonial (R\$ Milhões)



NFI



Superpolo





**MUITO
OBRIGADO PELA
ATENÇÃO!**

Thank you for your attention