

São Paulo, 30 de outubro de 2025 - A Gerdau S.A. (B3: GGBR / NYSE: GGB) anuncia seus resultados do terceiro trimestre de 2025. As demonstrações financeiras consolidadas da Companhia são apresentadas em Reais (R\$), de acordo com o padrão contábil internacional - IFRS (International Financial Reporting Standards) e conforme as práticas contábeis adotadas no Brasil. As informações apresentadas neste documento não contemplam dados das empresas controladas em conjunto e coligadas, exceto quando mencionado.

AMÉRICA DO NORTE ALCANÇA O MAIOR EBITDA TRIMESTRAL DOS ÚLTIMOS 2 ANOS – IMPULSIONADO POR PREÇOS MAIS FAVORÁVEIS E DEMANDA RESILIENTE

DESTAQUES



Vendas de aço alcançaram 3,1 milhões de toneladas no 3T25, crescimento de 9% em relação ao 2T25;

Receita líquida de R\$ 18,0 bilhões no 3T25, 3% acima do 2T25;

EBITDA Ajustado de R\$ 2,7 bilhões no trimestre, 7% superior ao 2T25;

Lucro por ação de R\$ 0,54 no 3T25, R\$ 0,11 superior ao 2T25;

Fluxo de Caixa Livre de R\$ 1,0 bilhão com liberação de capital de giro de R\$ 300 milhões no 3T25.



Com base nos resultados do 3T25, a Companhia aprovou **R\$ 555,2 milhões em dividendos** (R\$ 0,28 por ação), a serem pagos em 11 de dezembro de 2025;

A Companhia recomprou 56,8 milhões de ações da Gerdau S.A., aproximadamente 88% do Programa de Recompra 2025;

Investimentos em CAPEX de R\$ 1,7 bilhão no 3T25, sendo 77% destinado ao Brasil.



Resgate antecipado do Bond 2030 com valor principal de US\$ 500 milhões;

No mês de outubro, foi realizado o **Gerdau Investor Day 2025**, onde a Companhia apresentou o desempenho, perspectivas e direcionadores estratégicos das operações, bem como as estimativas de CAPEX para 2026;

Gerdau conquistou, pela terceira vez consecutiva, o Selo Ouro do Programa Brasileiro GHG Protocol, reconhecendo seu alto padrão de transparência no inventário de emissões de gases de efeito estufa



PRINCIPAIS INDICADORES

CONSOLIDADO	3T25	2T25	Δ	3T24	Δ	9M25	9M24	Δ
Vendas de aço (1.000 toneladas)	3.087	2.823	9,3%	2.829	9,1%	8.769	8.266	6,1%
Receita líquida¹ (R\$ milhões)	17.983	17.526	2,6%	17.378	3,5%	52.884	50.204	5,3%
EBITDA ajustado² (R\$ milhões)	2.737	2.561	6,9%	3.016	-9,2%	7.700	8.453	-8,9%
Margem EBITDA ajustada²(%)	15,2%	14,6%	0,6 p.p	17,4%	-2,1 p.p	14,6%	16,8%	-2,3 p.p
Lucro líquido ajustado² (R\$ milhões)	1.090	864	26,2%	1.432	-23,9%	2.712	3.621	-25,1%
Lucro por ação³ (R\$)	0,54	0,43	25,6%	0,64	-15,6%	1,33	2,02	-34,2%
Dívida líquida/EBITDA ajustado	0,81x	0,85x	-0,04x	0,32x	0,49x	0,81x	0,32x	0,49x
Fluxo de caixa livre (R\$ milhões)	1.008	(773)	1.781	2.974	(1.966)	(1.018)	2.453	(3.470)
CÂMBIO (USD x BRL)								
Dólar médio	5,4488	5,6661	-3,8%	5,5454	-1,7%	5,6502	5,2445	7,7%
Dólar final	5,3186	5,4571	-2,5%	5,4481	-2,4%	5,3186	5,4481	-2,4%

- 1 Inclui receita de venda de minério de ferro e co-produtos.
- 2 Medição não contábil elaborada pela Companhia. A Companhia apresenta o EBITDA ajustado para fornecer informações adicionais sobre a geração de caixa no período.
- 3 Medição calculada com base no Lucro líquido da Companhia.



MENSAGEM DA ADMINISTRAÇÃO

O trimestre foi marcado por dinâmicas distintas nas principais regiões em que atuamos. Nossas operações na América do Norte mantiveram um desempenho sólido, sustentado pela resiliência da demanda e pela expansão de *metal spread* no período. No Brasil, apesar do maior volume de vendas, os preços de aço permaneceram pressionados, sobretudo pela sobreoferta de aço importado no mercado interno. Encerramos o 3T25 com EBITDA Ajustado de R\$ 2,7 bilhões, 7% superior ao 2T25, com destaque para o EBITDA da América do Norte, que representou 65% do EBITDA consolidado – novamente atingindo o maior patamar histórico, reforçando nossa diversificação geográfica como importante diferencial estratégico.

Com relação aos nossos indicadores de segurança, registramos uma taxa de frequência de 0,86 no 3T25, índice inferior à taxa de referência da indústria do aço (abaixo de 1,0), reforçando nossa cultura de cuidado com a saúde, o bem-estar e a segurança das pessoas.

América do Norte

Os resultados do 3T25 foram beneficiados pelo aumento de 3,0% no volume de vendas em relação ao 2T25, combinado com a expansão de preços na maior parte dos produtos nos Estados Unidos. A carteira de pedidos manteve-se estável, com média de 70 dias, reflexo da consistente demanda nos principais setores atendidos, além do cenário de contínua redução das importações. O reforço das tarifas da Seção 232 contribuiu de forma significativa para o reequilíbrio da oferta, o que se evidencia na comparação com o 3T24, com um aumento de 10,4% no volume de vendas.

Brasil

Encerramos o trimestre com volume de vendas 16,6% superior ao 2T25, impulsionado pelo aumento das exportações e pelas vendas no mercado interno. Apesar da demanda resiliente, o resultado das operações no Brasil foi afetado pela contínua pressão nos preços de aços longos e planos em função da sobreoferta de aço. A melhora operacional da planta de Ouro Branco resultou em uma importante redução dos custos por tonelada, compensando parcialmente os menores preços realizados.

América do Sul

O EBITDA e a margem EBITDA da América do Sul apresentaram significativa recuperação em relação ao 2T25 (+57,2% e +5,8 p.p) em função, principalmente, do melhor mix de entregas na Argentina, que contribuiu para a melhor realização de preços na região e dos melhores custos por tonelada. No Peru, a demanda por aço continua sólida e estável, compensando o cenário de retomada mais lenta da demanda por aço na Argentina.

Importações e defesa comercial

A dinâmica das importações segue como tema central para a indústria do aço. Nos Estados Unidos, as medidas de defesa comercial continuam sendo reforçadas, com destaque para a recente investigação do Departamento de Comércio que emitiu uma determinação preliminar de antidumping referente às importações de vergalhões provenientes de alguns países. O governo americano também anunciou a expansão da lista de produtos derivados de aço como parte da política comercial. Essas medidas reforçam a necessidade de o Brasil fortalecer sua defesa comercial, de forma a trazer isonomia de competição para a indústria nacional do aço.

Resultados financeiros

Investimos R\$ 1,7 bilhão em CAPEX no trimestre, sendo aproximadamente 60% destinados à competitividade das nossas operações. No Brasil, destacamos a conclusão do *ramp-up* da linha de bobinas a quente na planta de Ouro Branco (MG), que adicionou 250 mil toneladas de capacidade anual. Nos Estados Unidos, iniciamos o comissionamento a quente da nova instalação de *downstream* (Projeto *Solar Pile*) em Midlothian (TX), que fortalecerá nosso posicionamento e atendimento aos clientes do setor de energia solar. O plano de investimentos em CAPEX anunciado para 2026 será de R\$ 4,7 bilhões, 22% inferior ao estimado para 2025 (R\$ 6,0 bilhões).

Com base nos resultados do 3T25, aprovamos a distribuição de dividendos no valor de R\$ 0,28 por ação, totalizando R\$ 555,2 milhões. Além disso, executamos de forma consistente o programa de recompra de ações para 2025, no qual já recompramos 56,8 milhões de ações (GGBR3, GGBR4 e/ou GGB), aproximadamente 88% do total do programa e 2,9% das ações em circulação da Companhia.

Seguimos preparados para atuar diante de cenários mais desafiadores, mantendo nossa solidez financeira. Agradecemos mais uma vez aos nossos colaboradores e colaboradoras, clientes, fornecedores, parceiros, acionistas e demais públicos de interesse pela confiança e pelo apoio na construção de nossa história e na geração contínua de valor.

A ADMINISTRAÇÃO



DESEMPENHO DOS SEGMENTOS DE NEGÓCIO

BRASIL – inclui as operações de aços longos, planos, especiais e a operação de minério de ferro localizadas no Brasil, assim como as controladas em conjunto e coligadas localizadas no Brasil;

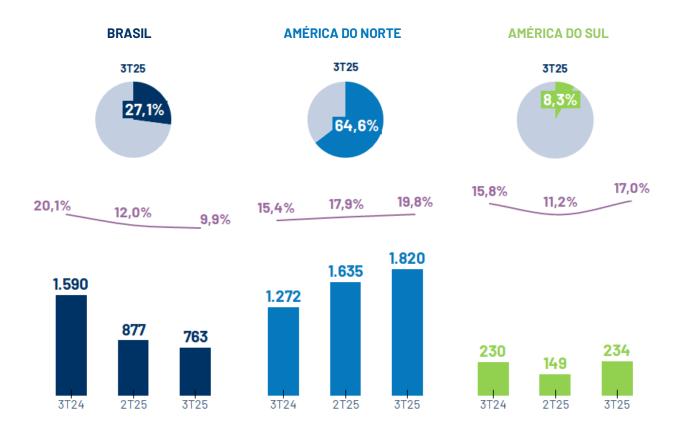
AMÉRICA DO NORTE – inclui as operações de aços longos e especiais localizadas no Canadá e Estados Unidos, assim como as controladas em conjunto localizadas no Canadá e no México;

AMÉRICA DO SUL - inclui as operações na Argentina, Peru e Uruguai.





EBITDA AJUSTADO¹ (R\$ MILHÕES) E MARGEM EBITDA AJUSTADA (%)



¹ Medição não contábil elaborada pela Companhia. A Companhia apresenta o EBITDA Ajustado para fornecer informações adicionais sobre a geração de caixa no período. O percentual do EBITDA Ajustado das operações de negócios é calculado considerando o EBITDA Ajustado total dos três segmentos de negócios.

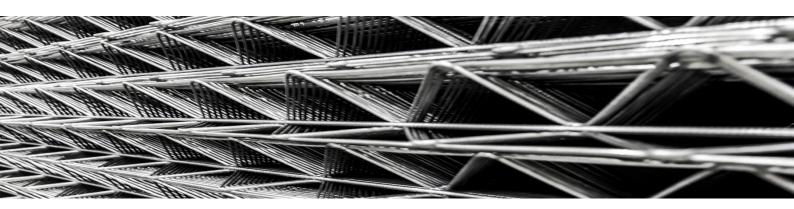


BRASIL

PRODUÇÃO E VENDAS

BRASIL	3T25	2T25	Δ	3T24	Δ	9M25	9M24	Δ
Volumes (1.000 toneladas)								
Produção de aço bruto	1.641	1.419	15,6%	1.648	-0,4%	4.505	4.614	-2,4%
Vendas totais	1.582	1.356	16,6%	1.464	8,1%	4.370	4.238	3,1%
Mercado Interno	1.252	1.163	7,7%	1.209	3,6%	3.494	3.548	-1,5%
Exportações	330	194	70,5%	255	29,5%	876	689	27,1%
Vendas de aços longos	1.117	940	18,9%	1.066	4,7%	3.029	2.987	1,4%
Mercado Interno	862	822	4,9%	836	3,2%	2.465	2.371	3,9%
Exportações	255	118	116,4%	230	10,5%	564	617	-8,6%
Vendas de aços planos	465	417	11,6%	397	17,1%	1.341	1.251	7,2%
Mercado Interno	390	341	14,3%	373	4,5%	1.029	1.178	-12,6%
Exportações	75	76	-0,5%	24	208,8%	312	74	319,7%

- No 3T25, a produção de aço bruto foi 15,6% superior ao 2T25, impulsionada pela melhor performance operacional na planta de Ouro Branco, após a implementação de melhorias e preparativos para os novos investimentos na unidade, que impactou os volumes de produção no 2T25. Na comparação com o 3T24, a produção manteve-se estável, refletindo a consistência da demanda, que historicamente tende a se fortalecer no 3T;
- As vendas totais do 3T25 foram 16,6% superiores ao 2T25, impulsionadas pelo maior volume de exportações de aços longos e pelo crescimento das vendas no mercado interno. Destaca-se o avanço das vendas de aços planos, favorecido pelo bom andamento do ramp-up do projeto de expansão do laminador de bobinas a quente em Ouro Branco. Comparado ao 3T24, as vendas totais foram 8,1% superiores, devido ao aumento das exportações e à estratégia de posicionamento de mercado da Companhia em um ambiente de forte competição local, especialmente diante da alta participação do aço importado;
- Conforme dados do Instituto Aço Brasil, embora as importações tenham recuado no 3T25 em relação ao 2T25, a taxa de penetração permaneceu em patamares elevados, atingindo 22,9% significativamente acima da média histórica de ~10%. A sobreoferta de aço no mercado interno, principalmente pelo alto nível de importações, continuou pressionando o mercado e impactando as vendas internas do setor, que registraram queda de 3,2% na comparação com o 3T24;
- A demanda por aço no mercado interno segue resiliente em setores como construção civil o que também beneficia a demanda por maquinário da linha amarela e infraestrutura. Por outro lado, o setor automotivo começou a refletir os efeitos do cenário econômico mais desafiador, com o arrefecimento da demanda diante das elevadas taxas de juros. Segundo dados da ANFAVEA, o 3T25 registrou desaceleração na produção de veículos pesados, com quedas de 6,2% e 9,4% em relação ao 2T25 e 3T24, respectivamente.





RESULTADO OPERACIONAL

BRASIL	3T25	2T25	Δ	3T24	Δ	9M25	9M24	Δ
Resultados (R\$ milhões)								
Receita Líquida ¹	7.697	7.317	5,2%	7.900	-2,6%	22.507	22.449	0,3%
Mercado interno	6.532	6.345	2,9%	6.948	-6,0%	19.054	19.988	-4,7%
Exportações	1.164	972	19,8%	952	22,3%	3.453	2.461	40,3%
Custo das vendas	(7.294)	(6.794)	7,4%	(6.551)	11,3%	(20.787)	(19.807)	5,0%
Lucro bruto	403	522	-22,9%	1.348	-70,1%	1.720	2.641	-34,9%
Margem bruta (%)	5,2%	7,1%	-1,9 p.p	17, 1%	-11,8 p.p	7,6%	11,8%	-4,1 p.p
Despesas com vendas, gerais e administrativas	(245)	(255)	-3,8%	(234)	5,0%	(726)	(698)	4,0%
Outras receitas (despesas) operacionais	(26)	(2)	990,1%	(25)	2,0%	(33)	(75)	-56,2%
Depreciação e amortização	556	546	1,9%	450	23,6%	1.592	1.330	19,7%
EBITDA proporcional das empresas controladas em conjunto e coligadas	75	67	11,9%	51	46,6%	183	84	118,9%
EBITDA ajustado ²	763	877	-13,1 %	1.590	-52,1 %	2.736	3.283	-16,7%
Margem EBITDA ajustada²(%)	9,9%	12,0%	-2,1 p.p	20,1%	-10,2 p.p	12,2%	14,6%	-2,5 p.p

¹⁻ Inclui receita de venda de minério de ferro e co-produtos.

- No 3T25, a Receita líquida foi 5,2% superior ao 2T25 em função do maior volume de vendas, que compensou a queda de preços (tanto no mercado interno quanto nas exportações). No mercado interno, a receita líquida por tonelada recuou 4,4% em relação ao trimestre anterior, refletindo a pressão por redução de preços, principalmente de aços planos;
- Comparado ao 3T24, a Receita líquida foi 2,6% inferior, impactada pela queda de preços (tanto no mercado interno quanto nas exportações), parcialmente compensada pelo crescimento de volumes. A receita líquida por tonelada foi 9,8% inferior, refletindo a queda de preços de aços longos comuns e planos frente ao cenário de sobreoferta de aço, conforme explicado anteriormente;
- O custo das vendas por tonelada foi 8,0% inferior ao 2T25, impulsionado pelos ganhos obtidos, principalmente, com a melhora operacional da planta de Ouro Branco que, por sua vez, refletiram em menores custos fixos e de matérias-primas no 3T25. Adicionalmente, os níveis de ocupação nas *mini mills* favoreceram a diluição de custos fixos e ganhos de eficiência operacional;
- Em comparação ao 3T24, o custo das vendas por tonelada foi 3,0% superior, impactado pelos custos operacionais associados às iniciativas na planta de Ouro Branco, conforme mencionado anteriormente. Vale destacar que, no 3T24, os custos das vendas foram favorecidos pelas iniciativas de otimização e pelas hibernações realizadas ao longo de 2024, que contribuíram para a importante redução dos custos operacionais naquele trimestre;
- O EBITDA ajustado foi 13,1% e 52,1% inferior ao 2T25 e 3T24, respectivamente, reflexo dos resultados operacionais explicados acima.



²⁻ Medicão não contábil reconciliada com as informações apresentadas na Nota 22 das Demonstrações Financeiras da Companhia, conforme estabelecido pela Resolução CVM nº 156 de 23/06/2022.



AMÉRICA DO NORTE

PRODUÇÃO E VENDAS

AMÉRICA DO NORTE	3T25	2T25	Δ	3T24	Δ	9M25	9M24	Δ
Volumes (1.000 toneladas)								
Produção de aço bruto	1.353	1.485	-8,9%	1.212	11,6%	4.233	3.945	7,3%
Vendas de aço	1.293	1.256	3,0%	1.171	10,4%	3.778	3.497	8,0%
Barras	554	544	1,8%	516	7,5%	1.610	1.528	5,4%
Perfis	663	647	2,5%	604	9,8%	1.973	1.826	8,0%
Downstream	76	65	17,3%	52	47,4%	195	143	36,1%

- No 3T25, a produção de aço bruto foi 8,9% inferior ao 2T25, influenciada por paradas programadas para manutenção nas plantas de Manitoba (Canadá) e Midlothian (Estados Unidos). Em comparação com o 3T24, a produção foi 11,6% superior, impulsionada pela retomada dos níveis de estoques dos clientes em meio às mudanças na política comercial dos EUA;
- As vendas de aço foram superiores tanto em relação ao 2T25 quanto ao 3T24, favorecidas pela redução das importações de aço em decorrência do reforço das tarifas da Seção 232 e da demanda resiliente nos Estados Unidos. Segundo o último dado oficial divulgado pelo US Census, as importações de barras comerciais e vigas recuaram 57% no acumulado de janeiro a julho de 2025 em comparação ao mesmo período de 2024. Esse movimento reforça a menor presença de aço importado no mercado norte-americano, beneficiando a indústria local;
- Os setores de construção não-residencial e de energia renovável seguiram como os principais contribuintes para o aumento do volume de vendas no 3T25. Além disso, as vendas de produtos downstream atingiram níveis recordes no trimestre, impulsionadas pela maior demanda do mercado local. Seguimos bem-posicionados, ampliando gradativamente nosso portfólio de soluções e produtos com maior agregação de valor ao aço, com foco em atender mercados em expansão ao mesmo tempo em que reforçamos nossa competitividade e a proximidade com nossos clientes;
- A carteira de pedidos da Gerdau manteve-se estável em aproximadamente 70 dias, nível bem acima do patamar histórico (~60 dias).

RESULTADO OPERACIONAL

AMÉRICA DO NORTE	3T25	2T25	Δ	3T24	Δ	9M25	9M24	Δ
Resultados (R\$ milhões)								
Receita líquida	9.185	9.139	0,5%	8.260	11,2%	27.092	24.396	11,1%
Custo das vendas	(7.643)	(7.744)	-1,3%	(7.225)	5,8%	(23.160)	(20.471)	13,1%
Lucro bruto	1.542	1.395	10,6%	1.036	48,9%	3.932	3.924	0,2%
Margem bruta (%)	16,8%	15,3%	1,5 p.p	12,5%	4,3 p.p	14,5%	16,1%	-1,6 p.p
Despesas com vendas, gerais e administrativas	(186)	(204)	-8,7%	(217)	-14,2%	(603)	(595)	1,3%
Outras receitas (despesas) operacionais	(3)	31	-	14	-	28	18	55,5%
Depreciação e amortização	313	317	-1,3%	273	14,7%	940	751	25,2%
EBITDA proporcional das empresas controladas em conjunto	155	96	60,7%	166	-7,0%	356	562	-36,6%
EBITDA ajustado ¹	1.820	1.635	11,3%	1.272	43,1%	4.653	4.661	-0,2%
Margem EBITDA ajustada¹(%)	19,8%	17,9%	1,9 p.p	15,4%	4,4 p.p	17,2%	19,1%	-1,9 p.p

- 1- Medição não contábil reconciliada com as informações apresentadas na Nota 22 das Demonstrações Financeiras da Companhia, conforme estabelecido pela Resolução CVM nº 156 de 23/06/2022.
- No 3T25, a Receita líquida manteve-se estável em relação ao 2T25, influenciada pela desvalorização do dólar frente ao real no período (-3,8%), que compensou o aumento no volume de vendas e os maiores preços realizados. Na análise em dólar, por sua vez, a receita líquida por tonelada foi superior em 1,4% em função dos melhores preços. Em relação ao 3T24, a Receita líquida foi favorecida pelo maior volume de vendas de produtos de maior valor agregado, somado também à recomposição de preços das principais linhas de produtos;
- O custo das vendas por tonelada foi 4,2% inferior ao 2T25, refletindo a desvalorização do dólar frente ao real no período. Em dólares, o custo por tonelada manteve-se estável, resultado do bom desempenho operacional e da alta utilização de capacidade, principalmente nas unidades de aços longos, mesmo com as paradas de manutenção ocorridas no trimestre. Em relação ao 3T24, o custo das vendas por tonelada em dólar foi 2,5% inferior, influenciado, principalmente, pelos esforços contínuos de controle de custos fixos e pelos ganhos de produtividade nas plantas de aços especiais resultado dos investimentos realizados nos últimos



anos, que estão trazendo maior eficiência operacional ao longo de 2025;

O EBITDA ajustado foi 11,3% e 43,1% superior ao 2T25 e 3T24, respectivamente. Esse resultado reflete o melhor mix de produtos vendidos em um ambiente mais favorável de preços em função da importante redução das importações, bem como a melhora nos resultados operacionais das empresas controladas em conjunto (México), em comparação ao 2T25. Vale ressaltar que a estratégia de exposição a diferentes mercados permitiu que os níveis de utilização de capacidade se mantivessem saudáveis, proporcionando maior resiliência aos resultados.

AMÉRICA DO SUL PRODUÇÃO E VENDAS

AMÉRICA DO SUL	3T25	2T25	Δ	3T24	Δ	9M25	9M24	Δ
Volumes (1.000 toneladas)								
Produção de aço bruto	164	148	10,8%	118	39,2%	456	424	7,6%
Vendas de aço¹	289	288	0,1%	263	9,6%	814	739	10,2%

¹⁻ Inclui a revenda de produtos importados do Segmento Brasil.

- No 3T25, a produção de aço bruto foi 10,8% e 39,2% superior em relação ao 2T25 e 3T24, respectivamente, em função da gradual retomada do volume de vendas na Argentina e Uruguai;
- As vendas de aço no 3T25 mantiveram-se estáveis em relação ao 2T25 e, em relação ao 3T24, foram 9,6% superiores, impulsionadas pelo aumento das vendas nos três países em que atuamos. No Peru, a demanda do setor de distribuição voltada à construção civil segue resiliente. Na Argentina, a recuperação econômica mais lenta continua a limitar a demanda por aço e, além disso, o mercado continua pressionado pelo avanço das importações. Segundo dados da Cámara Argentina del Acero, o volume de aço importado até o 3T25 já superou o total registrado em todo o ano de 2024, evidenciando o desafio competitivo em meio a uma demanda que permanece enfraquecida.

RESULTADO OPERACIONAL

AMÉRICA DO SUL	3T25	2T25	Δ	3T24	Δ	9M25	9M24	Δ
Resultados (R\$ milhões)								
Receita líquida	1.376	1.331	3,4%	1.452	-5,2%	4.073	4.048	0,6%
Custo das vendas	(1.180)	(1.219)	-3,2%	(1.250)	-5,6%	(3.605)	(3.402)	6,0%
Lucro bruto	196	112	74,7%	202	-2,9%	468	645	-27,5%
Margem bruta (%)	14,2%	8,4%	5,8 p.p	13,9%	0,3 p.p	11,5%	15,9%	-4,5 p.p
Despesas com vendas, gerais e administrativas	(37)	(42)	-12,1%	(44)	-15,7%	(124)	(121)	3,0%
Outras receitas (despesas) operacionais	7	1	759,0%	1	481,2%	12	12	0,3%
Depreciação e amortização	69	78	-12,1%	71	-3,2%	217	205	5,7%
EBITDA ajustado ¹	234	149	57,2%	230	1,9%	572	742	-22,9%
Margem EBITDA ajustada¹(%)	17,0%	11,2%	5,8 p.p	15,8%	1,2 p.p	14,0%	18,3%	-4,3 p.p

¹⁻ Medição não contábil reconciliada com as informações apresentadas na Nota 22 das Demonstrações Financeiras da Companhia, conforme estabelecido pela Resolução CVM nº 156 de 23/06/2022.

- No 3T25, a Receita líquida foi 3,4% superior ao 2T25, impulsionada pelo aumento das vendas no mercado interno na Argentina, o que contribuiu para um mix de vendas mais favorável e para o crescimento da receita da operação. Na análise em dólar, a receita líquida por tonelada foi superior em 7,7% na mesma comparação. Em relação ao 3T24, a Receita líquida foi 5,2% inferior, refletindo a forte pressão sobre os preços na Argentina, neutralizando o efeito positivo do aumento das vendas no período;
- O custo das vendas por tonelada foi 3,3% inferior ao 2T25, explicado pela desvalorização do dólar frente ao real. Em relação ao 3T24, a redução de 13,9% foi impulsionada, principalmente, por menores custos fixos (pessoal e manutenção) e melhor desempenho operacional em função da maior utilização de capacidade das plantas, especialmente na Argentina;
- O EBITDA ajustado foi 57,2% e 1,9% superior ao 2T25 e 3T24, respectivamente, explicado pelos resultados operacionais mencionados acima.



RESULTADOS CONSOLIDADOS

O 3T25 refletiu as dinâmicas distintas entre as operações de Brasil e América do Norte, com sucessivas quedas de preço de aços longos e planos pressionando as margens no Brasil e o crescimento de volumes e *metal spread* contribuindo para a expansão de margens na América do Norte.

No Brasil, apesar da demanda permanecer resiliente, impulsionando as vendas para a construção civil, a dinâmica de preços no mercado interno segue afetada pela sobreoferta de aço, sobretudo o importado. Na América do Norte, por sua vez, a demanda doméstica nos setores que atendemos segue beneficiada pelas recentes mudanças na política tarifária sobre o aço (reforço da Seção 232), que vêm contribuindo para a queda das importações e captura de novos negócios na região.

A enorme discrepância entre as situações entre América do Norte e Brasil evidenciam o papel fundamental, e urgente, da aprovação de medidas de defesa comercial no Brasil para garantir condições isonômicas de competição no país e potencializar a maior geração de valor e, por consequência, crescimento, emprego e renda.

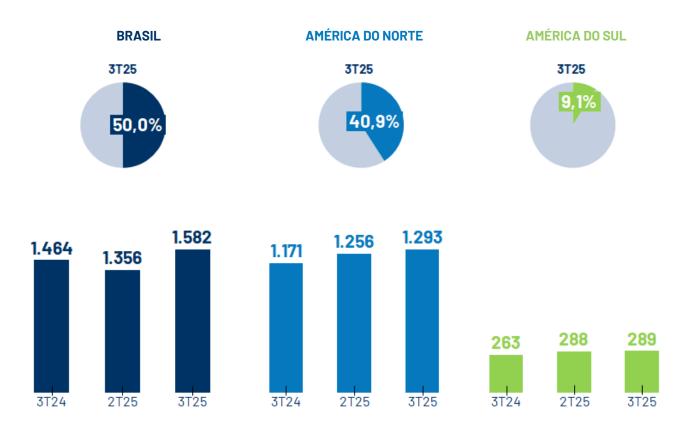
PRODUÇÃO E VENDAS

CONSOLIDADO	3T25	2T25	Δ	3T24	Δ	9M25	9M24	Δ
Volumes (1.000 toneladas)								
Produção de aço bruto	3.157	3.052	3,5%	2.978	6,0%	9.194	8.985	2,3%
Vendas de aço	3.087	2.823	9,3%	2.829	9,1%	8.769	8.266	6,1%

No 3T25, o crescimento da produção de aço bruto (+3,5% vs o 2T25 e 6,0% vs o 3T24) foi impulsionado, principalmente, pelo maior nível de produção no Brasil, com a estabilidade da operação em Ouro Branco. Como resultado, a utilização da capacidade de produção de aço bruto consolidada foi de 81%, representando um aumento de 3 p.p. e 5 p.p. em relação ao 2T25 e 3T24. A taxa de utilização de capacidade no Brasil atingiu 85% no trimestre - o maior nível desde o 2T21.

As vendas de aço totalizaram 3,1 milhões de toneladas no 3T25, 9,3% superiores ao 2T25 e 9,1% superiores ao 3T24, devido ao aumento nas vendas no Brasil, sobretudo pelo maior nível de exportações, e na América do Norte.

PARTICIPAÇÃO DAS VENDAS (1.000 TONELADAS) DE AÇO POR SEGMENTO (%)





LUCRO BRUTO

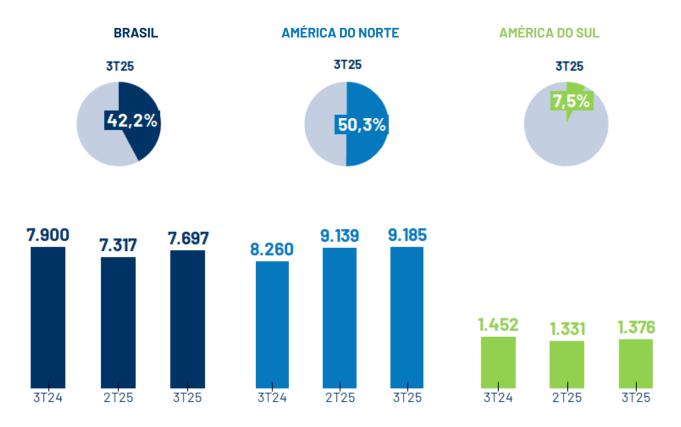
CONSOLIDADO	3T25	2T25	Δ	3T24	Δ	9M25	9M24	Δ
Resultados (R\$ milhões)								
Receita líquida	17.983	17.526	2,6%	17.378	3,5%	52.884	50.204	5,3%
Custo das vendas	(15.841)	(15.495)	2,2%	(14.801)	7,0%	(46.765)	(43.021)	8,7%
Lucro bruto	2.142	2.031	5,5%	2.577	-16,9%	6.119	7.184	-14,8%
Margem bruta	11,9%	11,6%	0,3 p.p	14,8%	-2,9 p.p	11,6%	14,3%	-2,7 p.p

A Receita líquida totalizou R\$ 18,0 bilhões no 3T25, 2,6% superior ao 2T25, beneficiada pelo desempenho positivo do volume de vendas nas regiões onde operamos. A América do Norte se destacou, contribuindo com 50% da receita consolidada, mesmo diante da desvalorização do dólar frente ao real no período (-3,8%). Na comparação com o 3T24, a Receita líquida foi 3,5% superior, explicada principalmente pelo aumento do volume de vendas (+9,1%) no período.

O custo das vendas por tonelada no 3T25 foi 6,5% inferior ao 2T25, principalmente, pela melhora operacional das operações do Brasil e pelo efeito da desvalorização do dólar frente ao real no período. Em relação ao 3T24, o custo das vendas por tonelada foi 1,9% inferior, com o menor custo por tonelada na América do Norte e América do Sul, resultado da redução de custos fixos e ganhos de produtividade, mais do que compensando o aumento do custo por tonelada no Brasil, em função do bom desempenho de custos no 3T24, conforme mencionado anteriormente.

Dessa forma, o Lucro bruto foi de R\$ 2,1 bilhões no 3T25, 5,5% superior ao 2T25 e 16,9% inferior ao 3T24.

PARTICIPAÇÃO DA RECEITA LÍQUIDA (R\$ MILHÕES) POR SEGMENTO (%)





DESPESAS COM VENDAS, GERAIS E ADMINISTRATIVAS

CONSOLIDADO	3T25	2T25	Δ	3T24	Δ	9M25	9M24	Δ
Resultados (R\$ milhões)								
Despesas com vendas, gerais e administrativas	(512)	(557)	-8,0%	(549)	-6,7%	(1.612)	(1.580)	2,0%
Despesas com vendas	(196)	(205)	-4,6%	(194)	1,0%	(595)	(563)	5,7%
Despesas gerais e administrativas	(316)	(352)	-10,0%	(355)	-10,9%	(1.017)	(1.017)	0,0%
% DVGA/Receita Líquida	2,8%	3,2%	-0,3 p.p	3,2%	-0,3 p.p	3,0%	3,1%	-0,1 p.p

As Despesas com vendas, gerais e administrativas (DVGA) totalizaram R\$ 512 milhões no 3T25, 8,0% e 6,7% inferiores ao 2T25 e 3T24, respectivamente. Ambas as variações têm efeito da desvalorização do dólar frente ao real em relação ao 2T25 (-3,8%) e ao 3T24 (-1,7%) nos resultados das operações do exterior. Quando analisadas como percentual sobre a Receita líquida, as DVGA tiveram redução de 0,3 p.p relação ao 2T25 e ao 3T24, refletindo os esforços das operações para a manutenção de despesas em patamares controlados.

EBITDA AJUSTADO E MARGEM EBITDA AJUSTADA

COMPOSIÇÃO DO EBITDA CONSOLIDADO - (R\$ milhões)	3T25	2T25	Δ	3T24	Δ	9M25	9M24	Δ
Lucro líquido	1.090	864	26,2%	1.356	-19,6%	2.712	4.276	-36,6%
Resultado financeiro	223	335	-33,4%	323	-30,9%	866	1.396	-38,0%
Provisão para IR e CS	346	286	21,0%	442	-21,8%	952	822	15,8%
Depreciação e amortização	938	937	0,1%	796	17,7%	2.748	2.293	19,8%
EBITDA - Instrução CVM ¹	2.597	2.422	7,2%	2.917	-11,0%	7.278	8.787	-17,2%
Resultado da equivalência patrimonial	(89)	(26)	235,6%	(200)	-55,6%	(124)	(387)	-67,8%
EBITDA proporcional das empresas controladas em conjunto e coligadas (a)	229	163	40,7%	217	5,7%	540	643	-16,1%
Perdas pela não recuperabilidade de ativos financeiros	-	3	-	5	-	7	29	-77,7%
Itens não recorrentes	-	-	-	76	-	-	(620)	-
Recuperações de créditos/provisões (b)	-	-	-	76	-	-	89	-15,0%
Resultado em operações com empresas controladas em conjunto	-	-	-	-	-	-	(808)	-
Perdas pela não recuperabilidade de ativos	-	-	-	-	-	-	200	-
Recuperação de empréstimos compulsórios Eletrobras	-	-	-	-	-	-	(101)	-
EBITDA ajustado ²	2.737	2.561	6,9%	3.016	-9,2%	7.700	8.453	-8,9%
Margem EBITDA Ajustada	15,2%	14,6%	0,6 p.p	17,4%	-2,1 p.p	14,6%	16,8%	-2,3 p.p
CONCILIAÇÃO DO EBITDA CONSOLIDADO - (R\$ milhões)	3T25	2T25	Δ	3T24	Δ	9M25	9M24	Δ
EBITDA - Instrução CVM ¹	2.597	2.422	7,2%	2.917	-11,0%	7.278	8.787	-17,2%
Depreciação e amortização	(938)	(937)	0,1%	(796)	17,7%	(2.748)	(2.293)	19,8%
LUCRO OPERACIONAL ANTES DO RESULTADO FINANCEIRO E DOS IMPOSTOS	1.659	1.485	11,7%	2.121	-21,8%	4.530	6.494	-30,2%

^{1 -} Medição não contábil calculada de acordo com a Resolução CVM nº 156 de 23/06/2022.

A Gerdau encerrou o 3T25 com EBITDA ajustado de R\$ 2,7 bilhões e Margem EBITDA ajustada de 15,2%. Em comparação ao 2T25, o EBITDA foi 6,9% superior em função do (i) crescimento de volumes e metal spread, que corroboraram para aumento de 11,3% no EBITDA da América do Norte e (ii) do aumento de 57,2% no EBITDA da América do Sul, resultado do crescimento da receita líquida devido ao melhor mix de vendas. Esses efeitos foram parcialmente neutralizados pelo desempenho mais fraco do Brasil devido à pressão de preços no mercado interno, conforme explicado anteriormente. Comparado ao 3T24, o EBITDA ajustado foi 9,2% inferior, influenciado pela significativa redução do EBITDA do Brasil, que mais do que compensou o relevante crescimento do EBITDA da América do Norte.

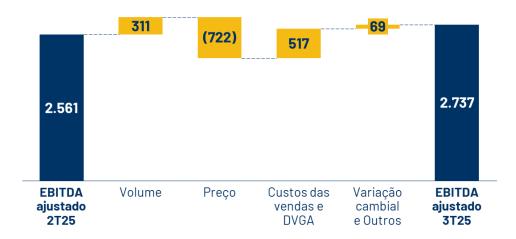
^{2 -} Medição não contábil reconciliada com as informações apresentadas nas Demonstrações Financeiras da Companhia, conforme estabelecido pela Resolução CVM nº 156 de 23/06/2022.

⁽a) Valores compostos pelas linhas "Lucro operacional antes do resultado financeiro e dos impostos proporcional das empresas controladas em conjunto e coligadas" e "Depreciação e amortização proporcional das empresas controladas em conjunto e coligadas" da Nota 22 das Demonstrações Financeiras da Companhia.

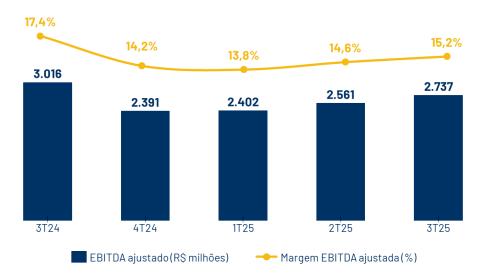
(b) Valores compostos pela linha "Recuperação de créditos / provisões" da Nota 22 das Demonstrações Financeiras da Companhia.



VARIAÇÃO TRIMESTRAL DO EBITDA AJUSTADO (R\$ MILHÕES)



EBITDA AJUSTADO (R\$ MILHÕES) E MARGEM EBITDA AJUSTADA (%)



RESULTADO FINANCEIRO

CONSOLIDADO (R\$ milhões)	3T25	2T25	Δ	3T24	Δ	9M25	9M24	Δ
Resultado financeiro	(223)	(335)	-33,4%	(323)	-30,9%	(866)	(1.396)	-38,0%
Receitas financeiras	192	141	36,2%	169	13,9%	487	528	-7,8%
Despesas financeiras	(536)	(457)	17,4%	(359)	49,2%	(1.430)	(1.074)	33,1%
Variação cambial (USD x BRL)	34	112	-69,6%	6	479,7%	230	(159)	-
Variação cambial (outras moedas)	144	(24)	-	(28)	-	112	(48)	-
Ajustes por inflação na Argentina	(27)	(60)	-55,0%	(133)	-79,7%	(156)	(647)	-75,9%
Despesas Financeiras com Recompra de Bonds	-	(40)	-	-	-	(40)	-	-
Ganhos com instrumentos financeiros, líquido	(29)	(7)	293,2%	23	-	(68)	3	-

O Resultado financeiro do 3T25 apresentou melhora de 33,4% e 30,9% em relação ao 2T25 e 3T24, respectivamente, influenciado pelo aumento das receitas financeiras - em função do maior nível de equivalentes de caixa e aplicações financeiras nos períodos comparados - enquanto as despesas financeiras foram mais que compensadas pelos efeitos da variação cambial e ajustes por inflação.



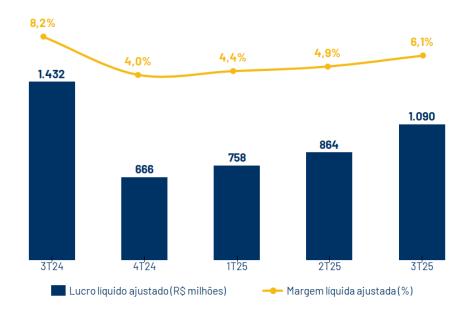
LUCRO LÍQUIDO AJUSTADO

CONSOLIDADO	3T25	2T25	Δ	3T24	Δ	9M25	9M24	Δ
Lucro operacional antes do resultado financeiro e dos impostos¹	1.659	1.485	11,7%	2.121	-21,8%	4.530	6.494	-30,2%
Resultado financeiro	(223)	(335)	-33,4%	(323)	-30,9%	(866)	(1.396)	-38,0%
Lucro antes dos impostos ¹	1.436	1.150	24,9%	1.798	-20,1%	3.664	5.098	-28,1%
Imposto de renda e contribuição social	(346)	(286)	21,0%	(442)	-21,8%	(952)	(822)	15,8%
IR/CS - efeitos cambiais	(40)	(62)	-35,5%	(18)	122,2%	(185)	159	-
IR/CS - demais contas	(306)	(224)	36,6%	(424)	-27,9%	(767)	(1.015)	-24,5%
IR/CS - itens não recorrentes	-	-	-	-	-	-	34	-
Lucro líquido¹	1.090	864	26,2%	1.356	-19,6%	2.712	4.276	-36,6%
Itens não recorrentes	-	-	-	76	-	-	(655)	-
Recuperação de créditos/provisões	-	-	-	76	-	-	89	-
Resultado em operações com empresas controladas em conjunto	-	-	-	-	-	-	(808)	-
Perdas pela não recuperabilidade de ativos	-	-	-	-	-	_	200	-
Recuperação de empréstimos compulsórios Eletrobras	-	_	-	_	-	-	(101)	-
IR/CS - itens não recorrentes	-	-	-	-	-	-	(34)	-
Lucro líquido ajustado ²	1.090	864	26,2%	1.432	-23,9%	2.712	3.621	-25,1%
Lucro por ação ³	0,54	0,43	25,6%	0,64	-15,6%	1,33	2,02	-34,2%

^{1 -} Medição contábil divulgada na Demonstração dos Resultados da Companhia.

O Lucro líquido ajustado do trimestre foi de R\$ 1,1 bilhão (R\$ 0,54 por ação), 26,2% superior ao 2T25 e 23,9% inferior ao 3T24. Ambas as variações são explicadas pelas dinâmicas dos resultados operacionais e financeiros da Companhia, conforme detalhado na explicação do EBITDA ajustado e do resultado financeiro.

LUCRO LÍQUIDO AJUSTADO (R\$ MILHÕES) E MARGEM LÍQUIDA AJUSTADA (%)



^{2 -} Medição não contábil elaborada pela Companhia para demonstrar o Lucro líquido ajustado pelos itens não recorrentes que impactaram o resultado.

^{3 -} Medição calculada com base no Lucro líquido da Gerdau S.A.



ESTRUTURA DE CAPITAL E ENDIVIDAMENTO

COMPOSIÇÃO DA DÍVIDA - (R\$ Milhões)	3T25	2T25	Δ	3T24	Δ
Circulante	3.315	2.553	29,8%	1.813	82,8%
Não circulante	15.329	15.537	-1,3%	10.719	43,0%
Dívida Bruta	18.644	18.090	3,1%	12.533	48,8%
Dívida bruta / Capitalização total ¹	25,6%	24,8%	0,8 p.p	18,5%	7,1 p.p
Caixa, equivalentes de caixa e aplicações financeiras	9.874	8.974	10,0%	8.832	11,8%
Dívida líquida	8.770	9.116	-3,8%	3.701	136,9%
Dívida líquida ² (R\$) / EBITDA ³ (R\$)	0,81x	0,85x	-0,04x	0,32x	0,49x

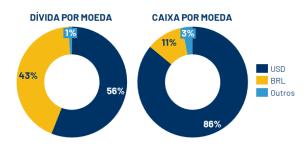
- 1- Capitalização total = patrimônio líquido + dívida bruta juros sobre a dívida
- 2- Dívida líquida = dívida bruta juros sobre a dívida caixa, equivalentes de caixa e aplicações financeiras.
- 3- EBITDA Ajustado acumulado dos últimos 12 meses.

A Dívida bruta registrada em 30 de setembro de 2025 era de R\$ 18,6 bilhões, 3,1% superior em relação ao trimestre anterior devido a captações de dívida junto a instituições financeiras. Comparada ao 3T24, a Dívida bruta era 48,8% superior devido emissão do $Bond^2$ com vencimento em 2035, no valor total de US\$ 650 milhões (equivalente a R\$ 3,5 bilhões) e da oferta pública de distribuição da 19ª emissão de debênture³ no valor total de R\$ 1,4 bilhão que ocorreram durante o 2T25 com o objetivo de reforço de caixa e alongamento do prazo médio. A posição de caixa de R\$ 9,9 bilhões ao final do trimestre contribuiu para a redução da dívida líquida em relação ao 2T25.

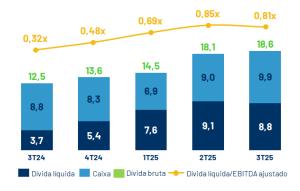
Ao final do trimestre, a exposição da Dívida Bruta por moedas era de aproximadamente 56% denominadas em dólares americanos, 43% em reais e 1% em outras moedas. Com relação ao prazo médio de pagamento, encerramos em 6,9 anos e o custo médio nominal ponderado das dívidas denominadas em dólares americanos era de 5,6% a.a. e CDI+ 0,26% para as dívidas denominadas em reais. A Companhia segue monitorando o mercado em busca de oportunidades que possam melhorar o prazo e o custo de seu portfólio de dívidas.

Em 30 de setembro de 2025, a Linha Revolver de Crédito Global (RCF) da Companhia, de US\$ 875 milhões de dólares (equivalente a R\$ 4,7 bilhões), encontrava-se integralmente disponível.

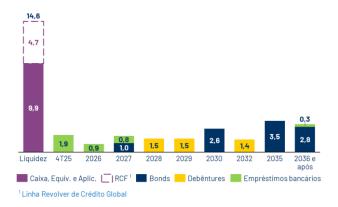




ENDIVIDAMENTO (R\$ BILHÕES) E ALAVANCAGEM



LIQUIDEZ E AMORTIZAÇÃO DA DÍVIDA (R\$ BILHÕES)



No dia 30 de outubro de 2025, a Companhia anunciou a operação de resgate antecipado do *Bond* 2030, com valor principal de US\$ 500 milhões, cupom de 4,25% ao ano e vencimento em 2030. A liquidação da operação está prevista para o dia 02 de dezembro de 2025.



O indicador Dívida líquida/EBITDA ajustado encerrou o trimestre em 0,81x, patamar saudável de alavancagem e abaixo da política de endividamento, reforçando a capacidade da Companhia em manter a execução de seus compromissos de investimentos necessários para o desenvolvimento dos negócios.

² Os detalhes da Oferta Pública dos Bonds e sua precificação estão descritos nos Comunicados ao Mercado divulgados em 03 e 04 de junho de 2025.

o Sutraines de cité de futilita des butilisées de précincação estata descritor es tais comunicades de tentre de O Sutraine de Início de Oferta de Distribuição de 19º emissão de debêntures está disponível em Comunicado ao Mercado divulgado em 04 de junho de 2025.



INVESTIMENTOS EM CAPEX

No 3T25, os investimentos em CAPEX somaram R\$ 1,7 bilhão, sendo que, desse total, 41% foram destinados à Manutenção e 59% destinados à Competitividade, reforçando os avanços dos principais projetos da Companhia. Do total de CAPEX de competitividade, 81% foram destinados ao Brasil, com destaque para o avanço da plataforma de mineração sustentável de Miguel Burnier, dos Parques Solares de Barro Alto e da planta de Processamento de Sucata de Pindamonhangaba.

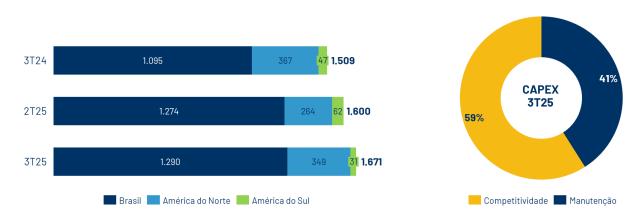
A plataforma de mineração sustentável de Miguel Burnier, que adicionará 5,5 milhões de toneladas de capacidade de produção de minério de ferro de alto teor, atingiu aproximadamente 90% de avanço físico e teve sua estimativa de CAPEX revisada de R\$ 3,2 bilhões para R\$ 3,6 bilhões, em virtude de redefinições do escopo do projeto e dos efeitos de variação cambial (conforme divulgado em fato relevante no dia 1º de outubro de 2025). A previsão de início da operação está mantida para o final de 2025, com expectativa de conclusão do *ramp-up* em aproximadamente 12 meses.

A conclusão do *ramp-up* da linha de bobinas a quente na planta de Ouro Branco (MG), que adicionou 250 mil toneladas capacidade produtiva anual, favoreceu o aumento de vendas de aços planos no trimestre, atingindo o recorde de produção diária no mês de setembro.

Na América do Norte, o investimento para o aumento de capacidade da usina de Midlothian (TX) também teve o valor revisado para contemplar apenas a Fase 1 do projeto, com estimativa de desembolso de R\$ 1,2 bilhão (versus R\$ 1,5 bilhão anteriores), conforme divulgado em fato relevante no dia 1º de outubro de 2025. O EBITDA potencial anual, após o ramp-up do projeto, teve estimativa revisada para R\$ 275 milhões, com aumento de capacidade de aciaria de 150 mil toneladas por ano e previsão de start-up no segundo semestre de 2026. Este investimento em competitividade no nosso maior ativo na América do Norte irá (i) melhorar a produtividade e eficiência da aciaria e da laminação; (ii) expandir a linha de produtos, aumentando a capacidade de produtos de maior valor agregado com flexibilidade para atendimento ao mercado e (iii) permitir maior diluição de custos fixos, com menos interrupções para manutenção.

Também em Midlothian (TX), iniciou-se o comissionamento a quente da nova instalação de *downstream* (Projeto Solar Pile). Com o objetivo de atender à crescente demanda de energias renováveis, foi projetada para ser a instalação de produção de estacas solares mais segura e automatizada da América do Norte, utilizando tecnologias que garantem alta produtividade, baixo custo e grande flexibilidade. A conclusão do *ramp-up* está prevista para o quarto trimestre de 2026.

INVESTIMENTOS EM CAPEX (R\$ MILHÕES)



Plano de Investimentos 2026

Em 1º de outubro de 2025, o Conselho de Administração da Gerdau S.A. aprovou a projeção para o plano de investimentos em CAPEX⁴ para 2026, no valor de R\$ 4,7 bilhões, representando uma significativa redução em relação aos últimos anos. O montante se refere a projetos voltados à Manutenção e à Competitividade.

- i. Os projetos de Manutenção estão associados ao prolongamento de vida útil e às melhorias operacionais dos equipamentos com o objetivo de manter o desempenho das unidades.
- ii. Os projetos de Competitividade estão relacionados ao crescimento de produção, aumento de rentabilidade e modernização das unidades.

Em relação aos projetos de Manutenção, a Companhia estima uma média de investimento de aproximadamente R\$ 3,0 bilhões por ano, para os próximos cinco anos, considerando o estado atual dos ativos, os patamares atuais de câmbio e de inflação.

^{4 0} plano de investimento em CAPEX não contempla investimentos em controladas em conjunto e coligadas na medida que, conforme estabelecido pelas normas internacionais de contabilidade (IFRS), apenas empresas controladas são consolidadas nas Demonstrações Financeiras da Companhia.

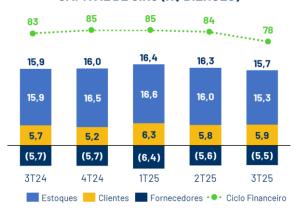


CAPITAL DE GIRO E CICLO FINANCEIRO

O capital de giro encerrou o 3T25 em R\$ 15,7 bilhões (-3,8% vs. 2T25), principalmente em função da redução de Estoques em todas as operações e pelo efeito da desvalorização do dólar frente ao real no período (-2,5%). Na comparação com o 4T24, o capital de giro foi 1,9% inferior explicada pela diminuição do saldo de Estoques, que mais do que compensou o aumento do Contas a Receber e a redução do saldo de Fornecedores. O efeito da desvalorização do dólar (-14,1%) frente ao real no período também contribuiu para a redução do capital de giro. O ciclo financeiro (Capital de giro dividido pela Receita líquida do trimestre) reduziu 6 dias vs. o 2T25 e 7 dias em relação ao 4T24.

Informações detalhadas sobre as contas de capital de giro são apresentadas nas notas explicativas n^{ϱ} 5, 6 e 11 das Demonstrações Financeiras.

CICLO FINANCEIRO (DIAS) E CAPITAL DE GIRO (R\$ BILHÕES)

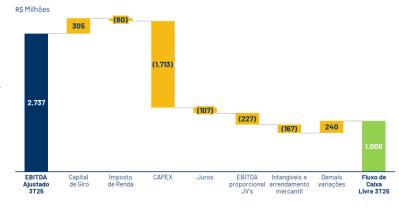


FLUXO DE CAIXA LIVRE

CONSOLIDADO (R\$ milhões)	3T25	2T25	Δ	3T24	Δ	9M25	9M24	Δ
EBITDA ajustado	2.737	2.561	176	3.016	(278)	7.700	8.453	(753)
Capital de giro ¹	305	(286)	590	349	(44)	(748)	(988)	240
Imposto de renda²	(60)	(458)	398	(61)	1	(835)	(1.355)	520
CAPEX ³	(1.713)	(1.659)	(54)	(1.658)	(55)	(5.212)	(3.912)	(1.300)
Juros ⁴	(107)	(499)	391	(110)	3	(721)	(589)	(132)
EBITDA proporcional JV's ⁵	(227)	(156)	(71)	(162)	(65)	(511)	(574)	64
Intangíveis e arrendamento mercantil ⁶	(167)	(159)	(8)	(153)	(14)	(476)	(452)	(24)
Demais variações ⁷	240	(117)	357	1.753	(1.513)	(215)	1.869	(2.084)
Fluxo de caixa livre	1.008	(773)	1.781	2.973	(1.965)	(1.018)	2.453	(3.471)

¹⁻ Inclui o efeito caixa das contas de clientes, estoques e fornecedores.

O Fluxo de caixa livre do 3T25 foi positivo em R\$ 1,0 bilhão, sendo R\$ 1,7 bilhão superior ao do 2T25. Esse resultado foi impactado, principalmente: (i) pela liberação de capital de giro comentada anteriormente e (ii) pelo menor pagamento de juros e imposto de renda e contribuição social. Em comparação ao 3T24, o Fluxo de caixa livre foi inferior em R\$ 2,0 bilhões em função do menor EBITDA no 3T25 e do efeito positivo decorrente do recebimento do depósito judicial do processo sobre a exclusão do ICMS na base de cálculo do PIS e COFINS no valor de R\$ 1,8 bilhão no 3T24 (incluído na linha "Demais variações" do Fluxo de Caixa do 3T24).



²⁻ Inclui o efeito caixa do imposto de renda nas diversas controladas da Companhia, inclusive a parcela provisionada em períodos anteriores, com vencimento no período em curso.

³⁻ Inclui as adições de investimentos em CAPEX no 3T25 no valor de R\$ 1,7 bilhões, ajustados pelo efeito caixa da variação do contas a pagar com fornecedores de imobilizado relativo a aquisições em períodos anteriores, pagas no período em curso.

⁴⁻ Inclui o pagamento de juros de empréstimos e financiamentos e os juros de arrendamento mercantil.

 $[\]hbox{5-EBITDA proporcional das } \emph{joint ventures} \ \hbox{liquido dos dividendos recebidos destas JV's}.$

⁶⁻ Desembolsos com outros ativos intangíveis e pagamentos de arrendamento mercantil.

⁷⁻ Demais variações inclui as contas de Outros Ativos e Passivos



RECONCILIAÇÃO DO FLUXO DE CAIXA LIVRE COM A DEMONSTRAÇÃO DOS FLUXOS DE CAIXA

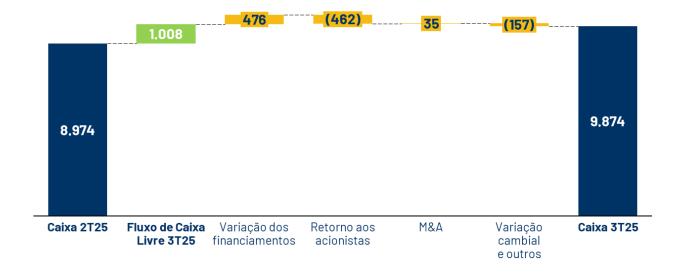
CONSOLIDADO (R\$ milhões)	3T25	2T25	Δ	3T24	Δ	9M25	9M24	Δ
Fluxo de Caixa Livre ¹	1.008	(773)	1.781	2.974	(1.966)	(1.018)	2.453	(3.470)
(+) Adições de imobilizado	1.713	1.659	54	1.658	55	5.212	3.912	1.300
(+) Adições de outros ativos intangíveis	50	41	9	42	7	124	124	0
(+) Pagamento de arrendamento mercantil	117	118	(1)	110	7	352	328	24
(-) Aplicações financeiras	135	(352)	488	(324)	460	(354)	(910)	556
(+) Resgate de aplicações financeiras	(98)	321	(419)	1.368	(1.466)	524	2.689	(2.165)
Caixa líquido gerado pelas atividades operacionais²	2.925	1.014	1.911	5.828	(2.903)	4.840	8.595	(3.754)

^{1 -} Medição não contábil elaborada pela Companhia para demonstrar o Fluxo de Caixa Livre.

VARIAÇÃO LÍQUIDA DE CAIXA (R\$ MILHÕES)

Encerramos o 3T25 com um aumento na posição de caixa de R\$ 900 milhões, resultando em um saldo de caixa 10% superior ao 2T25, principalmente pelo aumento do Fluxo de Caixa Livre, evidenciando a solidez das operações e a eficiência na gestão de capital.

Com relação à alocação de capital, houve uma variação da captação líquida de financiamentos de R\$ 476 milhões, em proporção similar ao montante retornado aos nossos acionistas. Se por um lado houve geração de caixa com a venda de alguns ativos imobilizados, por outro os efeitos de variação cambial e outros ajustes impactaram negativamente o caixa em R\$ 157 milhões.



^{2 -} Medição contábil divulgada na Demonstração dos Fluxos de Caixa da Companhia.



RETORNO AOS ACIONISTAS

DIVIDENDOS

Em 30 de outubro de 2025, o Conselho de Administração aprovou a distribuição de proventos, sob a forma de dividendos, no valor de R\$ 0,28 por ação, equivalentes ao montante de R\$ 555,2 milhões. O pagamento ocorrerá em 11 de dezembro de 2025, com base na posição acionária de 10 de novembro de 2025, com as ações da Companhia negociando ex-dividendos no dia 11 de novembro de 2025.

A Companhia mantém a política de distribuir, no mínimo, 30% do Lucro líquido societário anual da controladora Gerdau S.A., após a constituição das reservas previstas no Estatuto Social.

PROGRAMA DE RECOMPRA DE AÇÕES

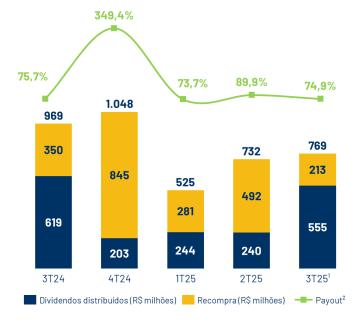
Conforme divulgado em Fato Relevante em 20 de janeiro de 2025, o Conselho de Administração aprovou um novo programa de recompra de ações ("Programa de Recompra 2025") de emissão da Gerdau S.A., com uma quantidade a ser adquirida de até 63.000.000 de ações preferenciais, representando aproximadamente 5% das ações preferenciais (GGBR4) e/ou de ADRs lastreados em ações preferenciais (GGB) em circulação, e até 1.500.000 de ações ordinárias, representando 10% das ações ordinárias (GGBR3) em circulação.

Até 30 de setembro de 2025, a Companhia havia adquirido 1.033.500 ações ordinárias e 53.585.257 ações preferencias no âmbito do Programa de Recompra 2025, totalizando o montante de R\$ 864,7 milhões. Adicionalmente, durante o mês de outubro 5, foram recompradas 47.700 ações ordinárias e 2.095.400 ações preferencias, equivalentes ao montante de R\$ 37,4 milhões. Com isso, a Gerdau S.A. atingiu aproximadamente 88% do Programa de Recompra 2025, recomprando cerca de 56,8 milhões de ações (entre GGBR3, GGBR4 e GGB), totalizando até aqui um investimento de R\$ 902,0 milhões no referido programa. A Administração ressalta que o atual plano de recompra de ações continua vigente.

Em 30 de outubro de 2025, o Conselho de Administração da Companhia, aprovou o cancelamento de 283.900 ações ordinárias e de 12.650.000 ações preferenciais de emissão da Companhia, sem valor nominal e sem redução do valor do capital social. Considerando os cancelamentos de ações já anunciados ao longo do ano no âmbito do "Programa de Recompra 2025", a Companhia efetuou o cancelamento de 1.081.200 ações ordinárias e 50.751.400 ações preferenciais, equivalente a 91% do total recomprado.

Mantendo a consistência no retorno aos acionistas – por meio do pagamento de dividendos em linha com a política e da execução consistente do programa de recompra - a Companhia distribuiu aproximadamente R\$ 769 milhões no 3T25, representando um *payout* de 74,9%.

RETORNO AOS ACIONISTAS



^{1 –} Dividendos considera os valores deliberados a serem pagos em 11 de dezembro de 2025 e recompra considera as operações realizadas até 30 de setembro de 2025.

^{2 -} Medição calculada considerando os proventos distribuídos e recompras de ações realizadas dividido pelo lucro líquido societário da controladora após a constituição de reservas previstas no Estatuto Social.

⁵ Considera as recompras realizadas até 15 de outubro de 2025.



MERCADO DE CAPITAIS

Em 30 de setembro de 2025, as ações da Gerdau S.A. estavam cotadas em R\$ 16,61/ação (GGBR4), R\$ 14,73/ação (GGBR3) e US\$ 3,10/ ação (GGB). A Companhia adere voluntariamente aos padrões de Governança Corporativa Nível 1 da B3 S.A., bolsa brasileira em que suas ações são negociadas, com altos padrões de divulgação de informações, transparência e governança corporativa. No mercado americano, a Gerdau S.A., desde 1999, negocia suas ações na Bolsa de Valores de Nova York através da emissão de ADRs de Nível II, o que requer o preenchimento de todos os registros previstos no *Securities Act*, de 1933, e o atendimento às exigências de divulgação de informações do *Securities Exchange Act* de 1934.

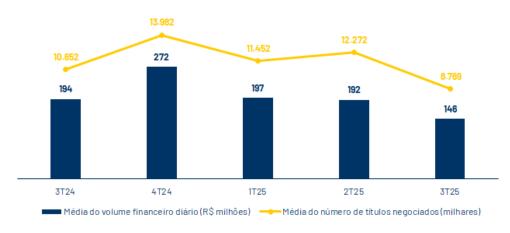
DESEMPENHO DAS AÇÕES VS IBOVESPA

(BASE 100)



Fonte: Bloomberg

LIOUIDEZ GGBR4



Fonte: Bloomberg

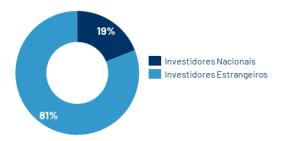
Em 30 de setembro de 2025, o capital social da Companhia era composto por 718.066.519 ações ordinárias e 1.295.747.730 ações preferenciais, das quais 236.200 ações ordinárias e 28.636.281 ações preferenciais estavam mantidas em tesouraria. Na mesma data, o valor de mercado da Gerdau S.A. era de aproximadamente R\$ 31,6 bilhões. No 3T25, o free float das ações ordinárias e preferenciais representava cerca de 63,6% do total das ações, atingindo 1.281.124.900 ações.

⁶ O valor de mercado considera apenas as ações em circulação, não incluindo ações mantidas em tesouraria.



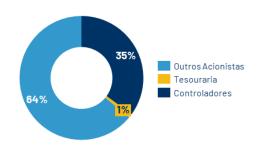
DISTRIBUIÇÃO DO FREE FLOAT (GGBR4): B3 + NYSE

DATA BASE 30/09/2025



COMPOSIÇÃO ACIONÁRIA (GGBR3 + GGBR4)

DATA BASE 30/09/2025



RATINGS

AGÊNCIAS DE RATINGS	ESCALA NACIONAL	ESCALA GLOBAL	OUTLOOK	ÚLTIMA ATUALIZAÇÃO
Standard & Poors	brAAA	BBB	Estável	Outubro, 2024
Fitch Ratings	brAAA	BBB	Estável	Julho, 2025
Moody's	-	Baa2	Estável	Outubro, 2024

Relatórios das Agências de Ratings





ANEXOS

ATIVO

GERDAU S.A.

BALANÇO PATRIMONIAL CONSOLIDADO

	30/09/2025	31/12/2024
ATIVO CIRCULANTE		
Caixa e equivalentes de caixa	9.389.572	7.767.813
Aplicações financeiras	484.010	509.030
Contas a receber de clientes	5.878.387	5.176.958
Estoques	15.272.440	16.504.91
Créditos tributários	978.177	1.153.122
Imposto de renda/contribuição social a recuperar	681.309	914.395
Dividendos a receber	-	125
Valor justo de derivativos	20.377	16.92
Outros ativos circulantes	695.945	626.148
	33,400,217	32,669,423
ATIVO NÃO CIRCULANTE		
ATIVO NÃO CIRCULANTE Créditos tributários	1.905.377	1.744.387
	1.905.377 2.355.678	1.744.387 2.427.648
Créditos tributários		
Créditos tributários Imposto de renda/contribuição social diferidos	2.355.678	2.427.648
Créditos tributários Imposto de renda/contribuição social diferidos Depósitos judiciais	2.355.678 346.131	2.427.648 332.560
Créditos tributários Imposto de renda/contribuição social diferidos Depósitos judiciais Outros ativos não circulantes	2.355.678 346.131 253.661	2.427.648 332.560 358.800
Créditos tributários Imposto de renda/contribuição social diferidos Depósitos judiciais Outros ativos não circulantes Gastos antecipados com plano de pensão	2.355.678 346.131 253.661 846	2.427.648 332.560 358.800 9.710
Créditos tributários Imposto de renda/contribuição social diferidos Depósitos judiciais Outros ativos não circulantes Gastos antecipados com plano de pensão Valor justo de derivativos	2.355.678 346.131 253.661 846 10.989	2.427.648 332.560 358.806 9.716 35.947
Créditos tributários Imposto de renda/contribuição social diferidos Depósitos judiciais Outros ativos não circulantes Gastos antecipados com plano de pensão Valor justo de derivativos Investimentos avaliados por equivalência patrimonial	2.355.678 346.131 253.661 846 10.989 4.045.739	2.427.648 332.560 358.806 9.716 35.947
Créditos tributários Imposto de renda/contribuição social diferidos Depósitos judiciais Outros ativos não circulantes Gastos antecipados com plano de pensão Valor justo de derivativos Investimentos avaliados por equivalência patrimonial Ágios	2.355.678 346.131 253.661 846 10.989 4.045.739 11.955.591	2.427.648 332.560 358.806 9.716 35.947 4.222.317
Créditos tributários Imposto de renda/contribuição social diferidos Depósitos judiciais Outros ativos não circulantes Gastos antecipados com plano de pensão Valor justo de derivativos Investimentos avaliados por equivalência patrimonial Ágios Arrendamento mercantil - direito de uso de ativos	2.355.678 346.131 253.661 846 10.989 4.045.739 11.955.591 1.223.840	2.427.648 332.560 358.806 9.716 35.947 4.222.317 13.853.114 1.168.694
Créditos tributários Imposto de renda/contribuição social diferidos Depósitos judiciais Outros ativos não circulantes Gastos antecipados com plano de pensão Valor justo de derivativos Investimentos avaliados por equivalência patrimonial Ágios Arrendamento mercantil - direito de uso de ativos Outros intangíveis	2.355.678 346.131 253.661 846 10.989 4.045.739 11.955.591 1.223.840 711.946	2.427.648 332.560 358.806 9.716 35.947 4.222.317 13.853.114 1.168.694 400.567



PASSIVO

GERDAU S.A. BALANÇO PATRIMONIAL CONSOLIDADO

	30/09/2025	31/12/2024
PASSIVO CIRCULANTE		
Fornecedores mercado doméstico	4.217.262	3.892.296
Fornecedores risco sacado	365.951	459.899
Fornecedores importação	914.860	1.365.909
Empréstimos e financiamentos	3.102.910	697.049
Debêntures	212.320	37.988
Impostos e contribuições sociais a recolher	404.452	411.420
Imposto de renda/contribuição social a recolher	183.688	346.208
Salários a pagar	919.258	918.612
Arrendamento mercantil a pagar	381.810	430.727
Benefícios a empregados	523	186
Provisão para passivos ambientais	356.155	245.429
Valor justo de derivativos	23.907	1.747
Outros passivos circulantes	1.270.364	2.043.921
	12.353.460	10.851.391
PASSIVO NÃO CIRCULANTE		
Empréstimos e financiamentos	10.966.428	9.110.972
Debêntures	4.362.249	3.790.475
Imposto de renda e contribuição social diferidos	300.793	163.138
Provisão para passivos tributários, cíveis e trabalhistas	2.334.400	2.328.849
Provisão para passivos ambientais	252.968	413.653
Benefícios a empregados	457.212	545.206
Valor justo de derivativos	473	0 10.200
Arrendamento mercantil a pagar	963.571	849.942
Outros passivos não circulantes	526.143	587.081
outros passivos nao en culantes	20.164.237	17.789.316
PATRIMÔNIO LÍQUIDO Capital social	24.273.225	24.273.225
•	11.597	11.597
Reserva de capital		(734.278)
Ações em tesouraria	(549.565)	· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·
Reserva de lucros	22.914.156	24.238.217
Lucros acumulados	2.204.791	10 150 000
Ajustes de avaliação patrimonial	5.684.959	10.159.998
ATRIBUÍDO A PARTICIPAÇÃO DOS ACIONISTAS CONTROLADORES	54.539.163	57.948.759
PARTICIPAÇÕES DOS ACIONISTAS NÃO CONTROLADORES	198.873	225.027
PATRIMÔNIO LÍQUIDO	54.738.036	58.173.786
TOTAL DO PASSIVO E DO PATRIMÔNIO LÍQUIDO	87.255.733	86.814.493



DEMONSTRAÇÃO DO RESULTADO

GERDAU S.A. DEMONSTRAÇÃO DOS RESULTADOS CONSOLIDADOS

	Períodos de 3 n 30/09/2025	neses findos em 30/09/2024	Períodos de 9 r 30/09/2025	neses findos em 30/09/2024
RECEITA LÍQUIDA DE VENDAS	17.983.143	17.378.032	52.884.229	50.204.112
Custo das vendas	(15.841.051)	(14.801.417)	(46.765.037)	(43.020.882)
LUCRO BRUTO	2.142.092	2.576.615	6.119.192	7.183.230
Despesas com vendas	(196.012)	(194.076)	(595.331)	(563.275)
Despesas gerais e administrativas	(316.376)	(354.526)	(1.016.839)	(1.016.925)
Outras receitas operacionais	36.748	55.828	138.469	255.730
Outras despesas operacionais	(96.497)	(156.280)	(233.427)	(431.260)
Recuperação de empréstimos compulsórios Eletrobras	-	-	-	100.860
Resultado em operações com empresas controladas em conjunto	-	-	-	808.367
Reversão (Perdas) pela não recuperabilidade de ativos financeiros	50	(5.016)	(6.529)	(29.374)
Perdas pela não recuperabilidade de ativos	-	-	-	(199.627)
Resultado da equivalência patrimonial	88.744	198.922	124.457	386.120
LUCRO OPERACIONAL ANTES DO RESULTADO FINANCEIRO E DOS IMPOSTOS	1.658.749	2.121.467	4.529.992	6.493.846
Receitas financeiras	191.628	168.501	486.476	528.460
Despesas financeiras	(536.289)	(359.478)	(1.429.577)	(1.074.408)
Despesas na recompra de bonds	-	-	(39.646)	-
Variação cambial, líquida	150.616	(154.815)	184.931	(853.239)
(Perdas) Ganhos com instrumentos financeiros, líquido	(28.740)	22.999	(67.596)	3.369
LUCRO ANTES DOS IMPOSTOS	1.435.964	1.798.674	3.664.580	5.098.028
Corrente	(153.729)	(259.991)	(776.922)	(899.534)
Diferido	(192.355)	(182.438)	(175.477)	77.604
Imposto de renda e contribuição social	(346.084)	(442.429)	(952.399)	(821.930)

LUCRO LÍQUIDO DO PERÍODO	1.089.880	1.356.245	2.712.181	4.276.098
Recuperação de créditos / provisões	-	75.561	-	89.023
Recuperação de empréstimos compulsórios Eletrobras	-	-	-	(100.860)
Resultado em operações com empresas controladas em conjunto	-	-	-	(808.367)
Perdas pela não recuperabilidade de ativos	-	-	-	199.627
IR/CS - itens não recorrentes	-	-	-	(34.457)
(=) Total de itens não recorrentes	-	75.561	-	(655.034)
LUCRO LÍQUIDO AJUSTADO¹	1.089.880	1.431.806	2.712.181	3.621.064

¹⁻ O Lucro líquido ajustado é uma medida não contábil elaborada pela Companhia, conciliada com suas demonstrações financeiras e consiste no lucro líquido do período ajustado pelos eventos extraordinários que impactaram o resultado.



FLUXO DE CAIXA

GERDAU S.A.

DEMONSTRAÇÃO DOS FLUXOS DE CAIXA CONSOLIDADOS

		le 3 meses os em		le 9 meses os em
	30/09/2025	30/09/2024	30/09/2025	30/09/2024
FLUXO DE CAIXA DA ATIVIDADE OPERACIONAL				
Lucro líquido do período	1.089.880	1.356.245	2.712.181	4.276.09
Ajustes para reconciliar o lucro líquido ao fluxo de caixa das atividades operacionais:		1100012 10	217121101	
Depreciação e amortização	937.554	796.276	2.747.933	2.293.38
Perda pela não recuperabilidade de ativos	_	-	-	199.62
Equivalência patrimonial	(88.744)	(198.922)	(124.457)	(386.120
Variação cambial, líquida	(150.616)	154.815	(184.931)	853.23
Perdas (Ganhos) com instrumentos financeiros, líquido	28.740	(22.999)	67.596	(3.369
Benefícios pós-emprego	71.568	70.972	217.330	200.158
Planos de incentivos de longo prazo	37.878	38.956	120.110	114.54
Imposto de renda e contribuição social	346.084	442.429	952.399	821.930
(Ganho) Perda na alienação de imobilizado	(5.270)	13.589	14.990	37.890
Resultado em operações com empresas controladas em conjunto	- (50)			(808.367
(Reversão) Perdas pela não recuperabilidade de ativos financeiros	(50)	5.016	6.529	29.374
Provisão de passivos tributários, cíveis, trabalhistas e ambientais, líq.	29.126	28.751	1.756	121.092
Recuperação de créditos, líquido Receita de juros de aplicações financeiras	(46.331)	(60.306)	(119.024)	(100.860 (205.553
Despesa de juros sobre dívidas financeiras	358.369	211.610	931.744	577.11
Despesa de juros sobre dividas infancenas Despesa de juros sobre arrendamento mercantil	31.677	33.900	98.068	103.006
Provisão (Reversão) de ajuste ao valor líquido realizável de estoque, líquido	9.562	(11.725)	2.108	(42.824
1 1 0 visuo (Neversuo) de ajuste ao valor ilquiuo realizaver de estoque, ilquiuo	2.649.427	2.858.607	7.444.332	8.080.35
VARIAÇÃO DE ATIVOS E PASSIVOS	2.0 10. 127	2.000.007	7.111.002	0.000.00
(Aumento) Redução de contas a receber	(118.867)	113.751	(1.057.770)	(421.177
Redução de estoques	496.032	485.123	162.314	208.07
(Redução) Aumento de contas a pagar	(72.355)	(250.348)	147.156	(775.344
(Aumento) Redução de outros ativos	(2.552)	1.734.559	(13.090)	1.707.20
Aumento (Redução) de outros passivos	100.926	(40.473)	(482.974)	(107.423
Recebimento de dividendos/juros sobre o capital próprio	2.696	54.772	26.222	68.50
Aplicações financeiras	135.403	(324.330)	(354.277)	(910.120
Resgate de aplicações financeiras	(98.439)	1.367.845	523.818	2.688.500
Caixa gerado pelas atividades operacionais	3.092.271	5.999.506	6.395.731	10.538.576
Pagamento de juros de empréstimos e financiamentos	(75.458)	(76.558)	(622.744)	(486.091
Pagamento de juros de arrendamento mercantil	(31.677)	(33.900)	(98.068)	(103.006
Pagamento de imposto de renda e contribuição social	(60.088)	(61.279)	(834.539)	(1.354.889
Caixa líquido gerado pelas atividades operacionais	2.925.048	5.827.769	4.840.380	8.594.590
FLUXO DE CAIXA DAS ATIVIDADES DE INVESTIMENTOS				
Adições de imobilizado	(1.713.359)	(1.657.614)	(5.211.509)	(3.911.266
Recebimento pela venda de imobilizado, investimento e intangíveis, líquido do caixa desconsolidado	35.653	20.488	65.719	1.525.74
Adições de outros ativos intangíveis	(49.704)	(42.207)	(124.092)	(123.634
Pagamento na aquisição de controle de empresa	(43.704)	(42.207)	(673.272)	(120.004
Aumento de capital/ Compra adicional de participação em empresas controladas em			,	
conjunto	(2.636)	(36.026)	(91.436)	(101.069
Caixa líquido aplicado nas atividades de investimento	(1.730.046)	(1.715.359)	(6.034.590)	(2.610.224
FLUXO DE CAIXA DAS ATIVIDADES DE FINANCIAMENTOS				
Compras de ações em tesouraria	(213.318)	(349.791)	(985.822)	(349.791
Dividendos e juros sobre o capital próprio pagos	(248.287)	(251.665)	(711.686)	(1.013.050
Empréstimos e financiamentos obtidos	758.595	142.166	8.902.761	2.097.05
Pagamentos de empréstimos e financiamentos	(282.844)	(240.667)	(3.190.133)	(1.650.139
Pagamento de arrendamento mercantil	(117.438)	(110.498)	(352.346)	(328.287
Financiamentos com empresas ligadas, líquido		(27.730)		(24.992
Caixa líquido (aplicado) gerado pelas atividades de financiamentos	(103.292)	(838.185)	3.662.774	(1.269.204
Efeito de variação cambial sobre o caixa e equivalentes de caixa	(203.071)	(89.587)	(846.805)	353.29
Aumento do caixa e equivalentes de caixa	888.639	3.184.638	1.621.759	5.068.459
Caixa e equivalentes de caixa no início do período	8.500.933	4.889.466	7.767.813	3.005.64
Caixa e equivalentes de caixa no final do período	9.389.572	8.074.104	9.389.572	8.074.104



QUEM SOMOS

MAIOR EMPRESA BRASILEIRA PRODUTORA DE AÇO

Com 124 anos de história, a Gerdau é a maior empresa brasileira produtora de aço e uma das principais fornecedoras de aços longos nas Américas e de aços especiais no mundo. No Brasil, também produz aços planos, além de minério de ferro para consumo próprio.

Com o propósito de empoderar pessoas que constroem o futuro, a Companhia está presente em vários países e conta com mais de 30 mil colaboradores diretos e indiretos em todas as suas operações. Maior recicladora da América Latina, a Gerdau tem na sucata uma importante matéria-prima: cerca de 70% do aço que produz é feito a partir desse material. Todo ano, 10 milhões de toneladas de sucata são transformadas em diversos produtos de aço.

A Companhia também é a maior produtora de carvão vegetal do mundo, com mais de 250 mil hectares de base florestal no estado de Minas Gerais. Como resultado de sua matriz produtiva sustentável, a Gerdau possui, atualmente, uma das menores médias de emissão de gases de efeito estufa (CO_2e), de 0.85 t de CO_2e por tonelada de aço, o que representa aproximadamente a metade da média global do setor, de 1.92 t de CO_2e por tonelada de aço (Worldsteel). Para 2031, a meta da Gerdau é diminuir as emissões de carbono para 0.82 t de CO_2e por tonelada de aço.

As ações da Gerdau estão listadas nas bolsas de valores de São Paulo (B3) e Nova lorque (NYSE).

Para mais informações, consulte o site de Relações com Investidores: https://ri.gerdau.com/





CANAIS DE RI

Site de Relações com Investidores:

http://ri.gerdau.com/

Rafael Japur

Diretor Vice-presidente e Diretor de Relações com Investidores

Mariana Velho Dutra

Gerente Geral de RI

Ariana De Cesare

Renata Albuquerque

Arthur Alves Trovo

E-mail RI:

inform@gerdau.com

E-mail Imprensa:

atendimentogerdau.br@bcw-global.com

Siga a Gerdau nas Redes Sociais











