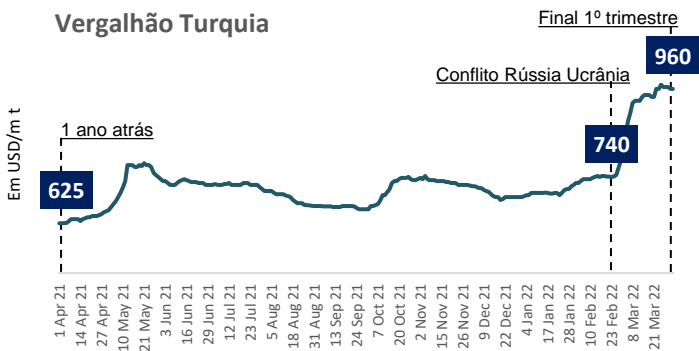


DIVULGAÇÃO DE RESULTADOS

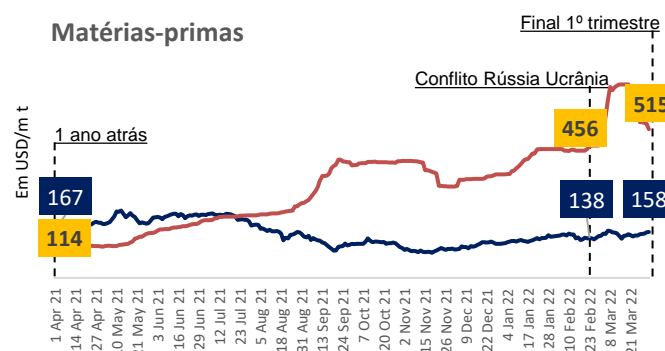


MACROAMBIENTE NO 1T22

- Cenário internacional: conflito Rússia-Ucrânia gerou interrupção na oferta de commodities, pressão na cadeia global de suprimentos e aumento dos preços spot de matérias-primas no mercado internacional;
- Incertezas provocadas pela Covid-19 no início do ano (mercado de varejo brasileiro).

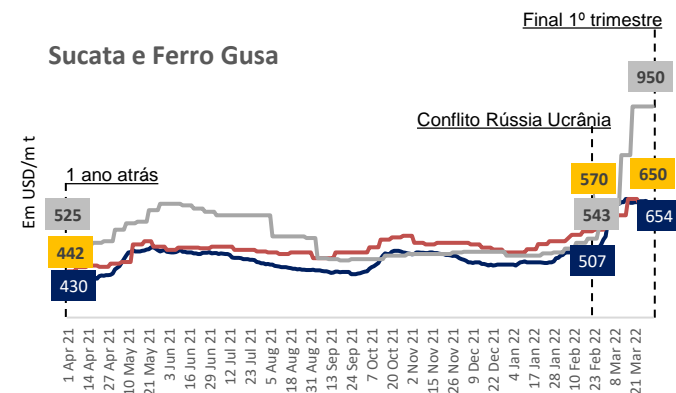


Rebar FOB Turkey



IODEX 62% CFR China

Spot HCC Peak Downs FOB Australia



USA Scrap Turkey CFR

Scrap East Asia import CFR

Pig Iron FOB Brazil Southeastern



CONSOLIDADO – DESTAQUES 1T22



Volume de vendas (1.000 toneladas)

3.055

-1% vs 1T21

-3% vs 4T21



Receita (R\$ milhões)

R\$ 20.330

+24% vs 1T21

-6% vs 4T21



EBITDA Ajustado⁽¹⁾ (R\$ milhões)

R\$ 5.827

+35% vs 1T21

-3% vs 4T21



Margem EBITDA ajustada⁽¹⁾

28,7%

+2.2 p.p. vs 1T21

+0,9 p.p. vs 4T21



Lucro Líquido⁽¹⁾ (R\$ milhões)

R\$ 2.940

+19 % vs 1T21

-16% vs 4T21



Segurança

Taxa de Frequência⁽²⁾ – 0,57

vs 0,83 vs 4T21

(1) ajustado pelos eventos extraordinários que impactaram o resultado.

(2) quantidade de acidentes com perda de tempo que ocorrem a cada 1.000.000 de horas trabalhadas (quanto menor, melhor).

DESEMPENHO POR OPERAÇÃO DE NEGÓCIO





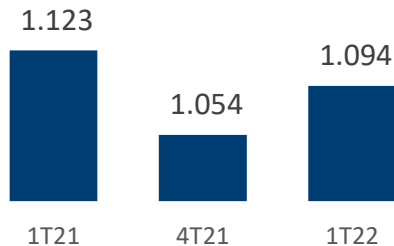
Nível de utilização⁽¹⁾

91%

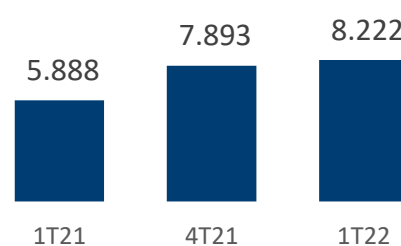
ON AMÉRICA DO NORTE

- Melhor trimestre da história da Operação (46% do EBITDA consolidado da Gerdau);
- Demandas para construção não-residencial e manufatureiro seguem fortes;
- Indicadores de atividade antecedente de construção não-residencial e manufatureiro em níveis de expansão. Desafios logísticos e de mão-de-obra. Inflação em alta.

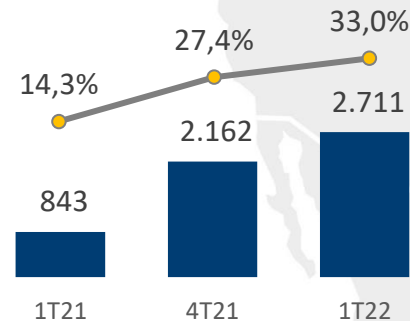
Volume de vendas (1.000 toneladas)



Receita (R\$ milhões)



EBITDA (R\$ milhões)/Margem EBITDA



PMI⁽²⁾
57,1



ABI⁽²⁾
58.0

PROJETO

Atualização Tecnológica Aciaria Whitby.
Objetivo de **adicionar 200 kt** de aço com **modernização de aciaria** no Canadá.
Investimento⁽³⁾ ~R\$ 300 milhões.

PERSPECTIVAS

- Níveis elevados de demanda por aço, em especial da indústria da construção;
- Backlog de pedidos acima da média do nível histórico (~80dias);
- Orientação do governo norte-americano de exigir que projetos do pacote de infraestrutura de 1 trilhão de dólares utilizem materiais produzidos no país, incluindo aço.



JORNADA DE TRANSFORMAÇÃO

América do Norte


- Excelência operacional
- “Easy of doing business”
- Transformação digital

2019



2018

- Alienação de ativos de vergalhões / fio-máquina
- Implementação de nova estratégia comercial




2020

- Desativação de St. Paul – Migração  do volume para outras plantas
- Excelência na cadeia de valor

2021

- Expansão em Petersburg, VA 
Invest.: R\$ 190 milhões
Objetivo: aumentar mix de produtos
- Expansão em Cartersville, GA 
Invest.: R\$ 200 milhões
Objetivo: Adicionar 120 kt
- Reorganização societária México 

2022

- Expansão em Whitby, ON
Invest.: R\$ 330 milhões 
Objetivo: Aumentar capacidade e competitividade
- Aumento de vendas através de canais digitais nos EUA/CAN
- Investimentos em captação de sucata  

2023

- Expansão em Jackson, TN 
Invest.: R\$ 350 milhões
Objetivo: aumentar mix de produtos e competitividade
- Expansão em Midlothian, TX 
Invest.: TBD
Objetivo: Atingir 2 Mt de capacidade
- Investimentos em *downstream*

5,6%

>>

+27,4 p.p. de rentabilidade

>>

33,0%

● Margem EBITDA referente ao 1º trimestre do respectivo ano

Valores de CAPEX aproximados e sujeitos a variação cambial.

Cadeia de Valor

Maior alinhamento das estratégias comercial e operacional com Cultura | Pessoas.



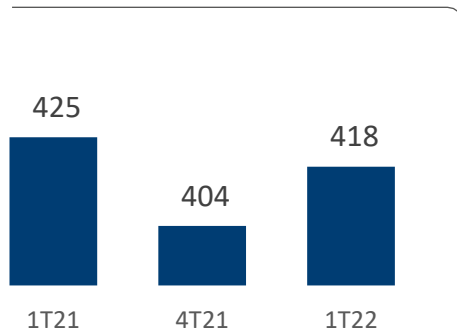
Nível de utilização⁽¹⁾

78%

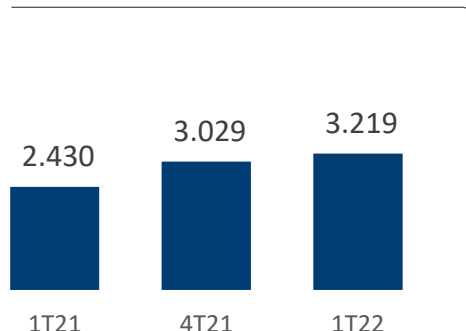
ON AÇOS ESPECIAIS

- Forte desempenho do setores de veículos pesados no Brasil e nos Estados Unidos;
- Segmento de veículos leves seguiu impactado pelo fornecimento de semicondutores.

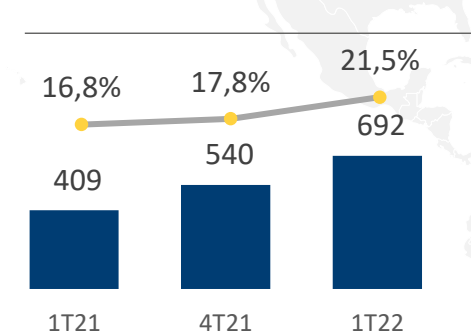
Volume de vendas (1.000 toneladas)



Receita (R\$ milhões)



EBITDA (R\$ milhões)/Margem EBITDA



PROJETO

Novo Lingotamento Contínuo em Pindamonhangaba.

Objetivo de avançar na produção de **clean steel**, **reduzir custos** e **emissões**. Investimento⁽²⁾ ~R\$ 700 milhões.

PERSPECTIVAS

Maior crescimento dos últimos 2 anos nos principais mercados de atuação: veículos pesados, distribuição e óleo e gás;

Arrefecimento gradual em relação às questões dos semicondutores para veículos leves.



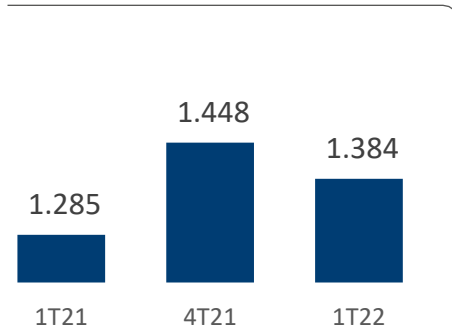
ON BRASIL

Nível de utilização⁽¹⁾

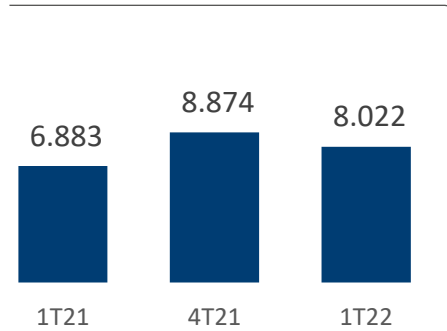
76%

- Trimestre reflete período de transição e de acomodação da demanda por aço dos diferentes setores em que atuamos em níveis saudáveis;
- Varejo estabilizado em patamar alto. Vendas digitais em crescimento;
- Elevada demanda por aço proveniente do setor industrial, puxada pelas atividades do agronegócio, bens de capital, máquinas e equipamentos, implementos rodoviários e energia.

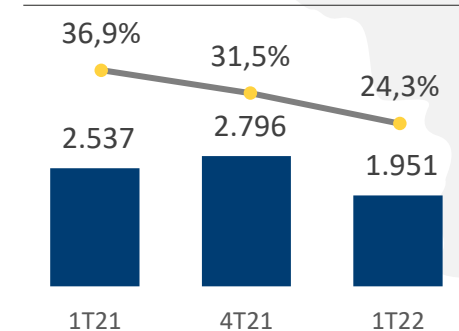
Volume de vendas (1.000 toneladas)



Receita (R\$ milhões)



EBITDA (R\$ milhões)/Margem EBITDA



PIB Construção
1,6% ⁽²⁾⁽³⁾



+16% Canteiros ⁽²⁾⁽⁴⁾



Estoque 11,5
meses ⁽²⁾⁽⁵⁾



Capacidade
26.792 MW ⁽²⁾⁽⁶⁾

PROJETO

Expansão de Bobinas a Quente em Ouro Branco.

Objetivo de adicionar **250 kt** de **bobinas** e **reduzir custos** operacionais.

Investimento⁽⁷⁾ ~R\$ 1 bilhão.

PERSPECTIVAS

Distribuição e varejo: crescimento em receita e estabilização dos volumes;

Const. Imob.: aumento no número de lançamentos e manutenção do volume de vendas;

Energia: setor segue aquecido com previsão de grandes investimentos;

Infraestrutura: calendário ativo de projetos e leilões de rodovias.



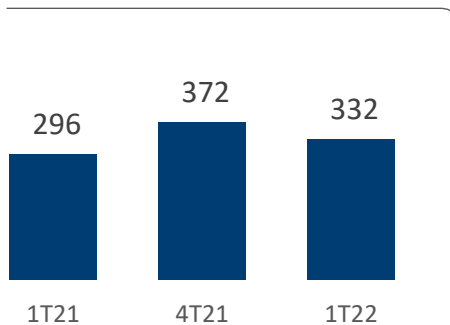
Nível de utilização⁽¹⁾

86%

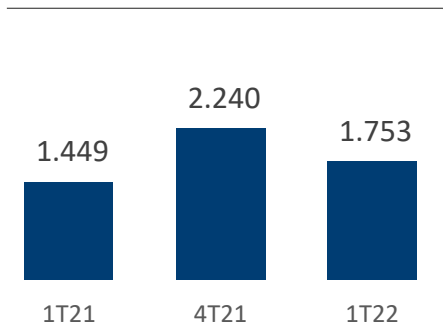
ON AMÉRICA DO SUL

- **Argentina:** demanda dos setores de construção e do agronegócio seguem fortes;
- **Peru:** demanda segue em bons patamares, estimulada pela indústria da construção, apesar de desafios políticos e logísticos.

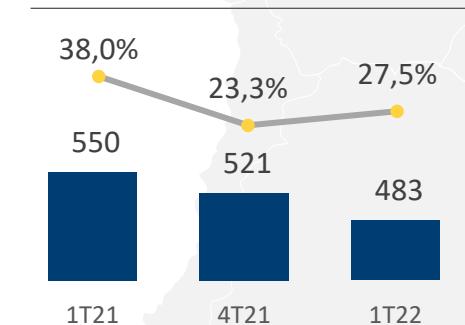
Volume de vendas (1.000 toneladas)



Receita (R\$ milhões)



EBITDA (R\$ milhões)/**Margem EBITDA**



PROJETO

Ampliação da capacidade de laminados no **Peru**;
Aumento da **capacidade, redução de custos**, melhora na **segurança ocupacional**;
Investimento⁽²⁾ ~R\$ 90 milhões.

PERSPECTIVAS

Argentina: manutenção dos bons níveis de atividade da construção civil e do agronegócio;
Peru: bom desempenho do mercado, com demanda positiva do setor de construção.

(1) Laminação. (2) Valor do CAPEX aproximado e sujeito a variação cambial



DESEMPENHO FINANCEIRO



EBITDA & FLUXO DE CAIXA 1T22

R\$ milhões



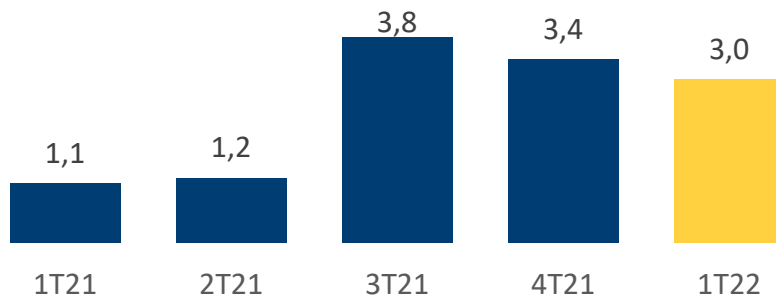
FCL = 52% do EBITDA ou 15% da Receita



FLUXO DE CAIXA & CAPITAL DE GIRO

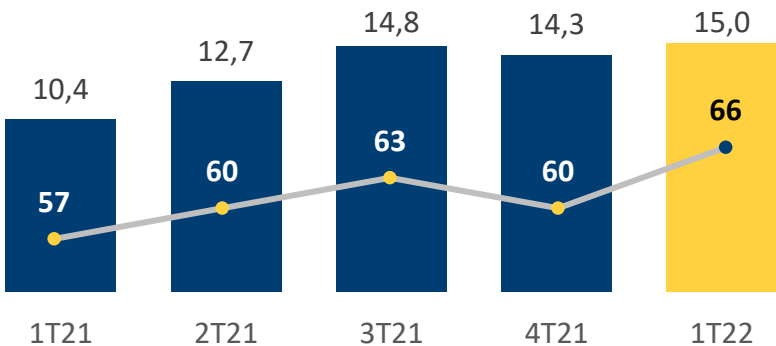
R\$ bilhões

Fluxo de Caixa livre



8º trimestre consecutivo de FCL positivo

Capital de giro & Ciclo financeiro



2º menor Ciclo financeiro para o 1T nos últimos 10 anos

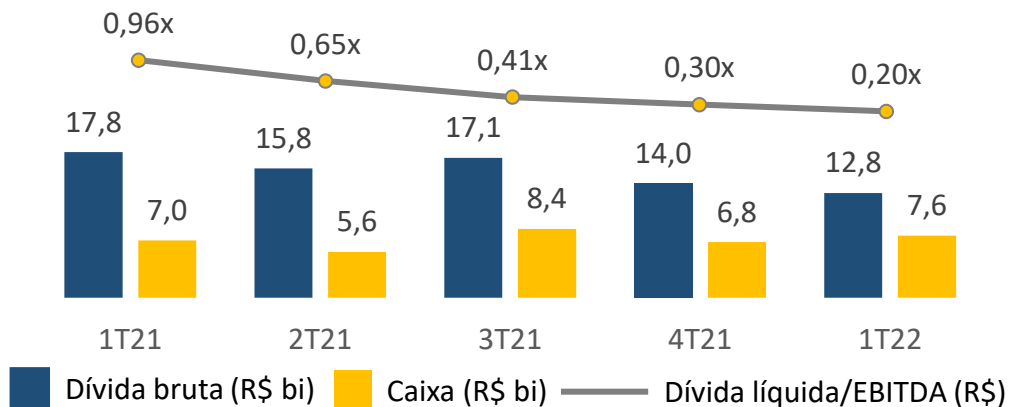
■ Capital de giro (R\$ bilhões) — Ciclo financeiro (dias)



LIQUIDEZ & ENDIVIDAMENTO

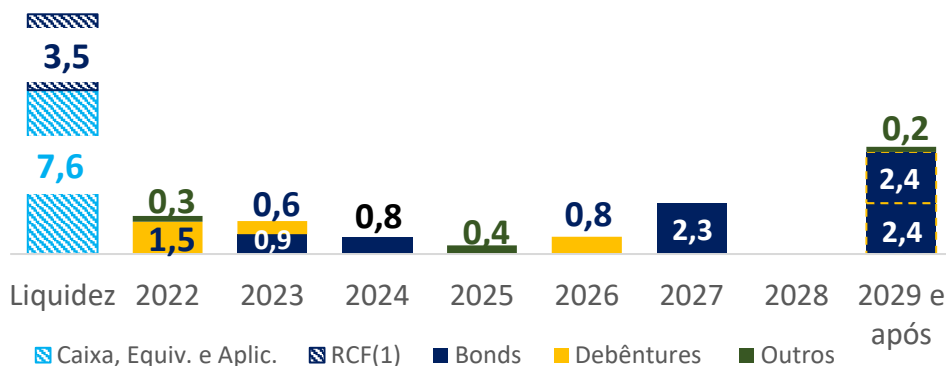
R\$ bilhões

Dívida e alavancagem



Política Financeira:
Dívida bruta inferior à
R\$ 12 bilhões

Fluxo de amortização da dívida



Perfil de dívida alongado
(apenas 16% curto prazo)
Prazo médio: 7,7 anos
Custo médio: 7,2% a.a.

(1) Linha Revolver de Crédito Global

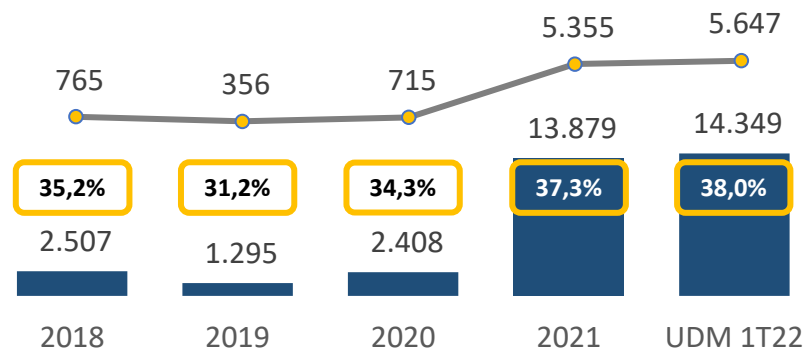


RETORNO AO ACIONISTA

Dividendos 1T22

R\$ 0,57 por ação GGBR &
R\$ 0,29 por ação GOAU

Lucro líquido e dividendos distribuídos

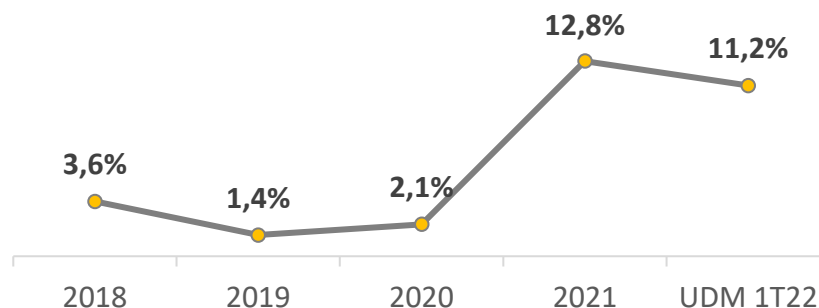


■ Lucro líquido ajustado (R\$ milhões)

— Dividendos distribuídos (R\$ milhões)

□ Payout

Dividend Yield GGBR4⁽²⁾



Programa de recompra de ações 18 meses

Gerdau S.A:

Até 55 milhões de ações GGBR4 (~5% do total em circulação⁽¹⁾).

Metalúrgica Gerdau S.A:

Até 69 milhões de ações GOAU4 (~10% do total em circulação⁽¹⁾).

(1) Em março de 2022: aproximadamente GGBR4 1.102 M de ações | GOAU4: 699 M de ações.

(2) Dividendos pagos/preço da ação no início do período - Cotações (R\$/ação): 2018: 12,38; 2019: 14,82; 2020: 20,00; 2021: 24,45; UDM1T22: 29,46



ESG

PARQUE SOLAR

Midlothian, Texas

Capacidade de **80 megawatts**

Alinhado à estratégia de **redução** de CO₂

Início da operação no 2º semestre de 2022

EMISSÃO DE GASES DE EFEITO ESTUFA (CO₂e)
MÉDIA GERDAU EM 2021:

0,90t CO₂/t aço

Diminuição de **3%** em relação ao valor de 2020
(0,93 tCO₂/t aço)





ESG



INSPIRE GERDAU

Mobilizar e incentivar os fornecedores a consolidar as melhores práticas em diversidade e Inclusão.

18 parceiros reconhecidos

203 parceiros já aderiram ao pacto



G. FUTURE

Programa de trainees para formação de novos líderes, com recorde de inscritos na edição de 2022.

Mais de **40 mil** inscritos

Mais de **200** contratados

Recorde
para o
programa



Reforma que
transforma
UMA INICIATIVA GERDAU

REFORMA QUE TRANSFORMA

Maior projeto social da história da Gerdau: melhoria de mais de 13 mil habitações vulneráveis no Brasil, ao longo de 10 anos.



SAVE THE DATE

03 DE AGOSTO

DIVULGAÇÃO DE RESULTADOS
2º TRIMESTRE DE 2022



GERDAU

O futuro se molda



Declaração

Esta apresentação pode conter afirmações que constituem previsões para o futuro. Essas previsões são dependentes de estimativas, informações ou métodos que podem estar incorretas ou imprecisas e podem não se realizar. Essas estimativas também são sujeitas a riscos, incertezas e suposições, que incluem, entre outras: condições gerais econômicas, políticas e comerciais no Brasil e nos mercados onde atuamos e regulamentações governamentais existentes e futuras. Possíveis investidores são aqui alertados de que nenhuma dessas previsões é garantia de futuro desempenho, pois envolvem riscos e incertezas. A empresa não assume, e especificamente nega, qualquer obrigação de atualizar quaisquer previsões, que fazem sentido apenas na data em que foram feitas.