

Apresentação de Resultados **3T20**



 **unidas**

+



+100



-574t



3.518





100+
inovadoras

AS

50
**MARCAS
MAIS
VALIOSAS
DO BRASIL**



unidas

**Melhores
Empresas
para Trabalhar**

Grandes

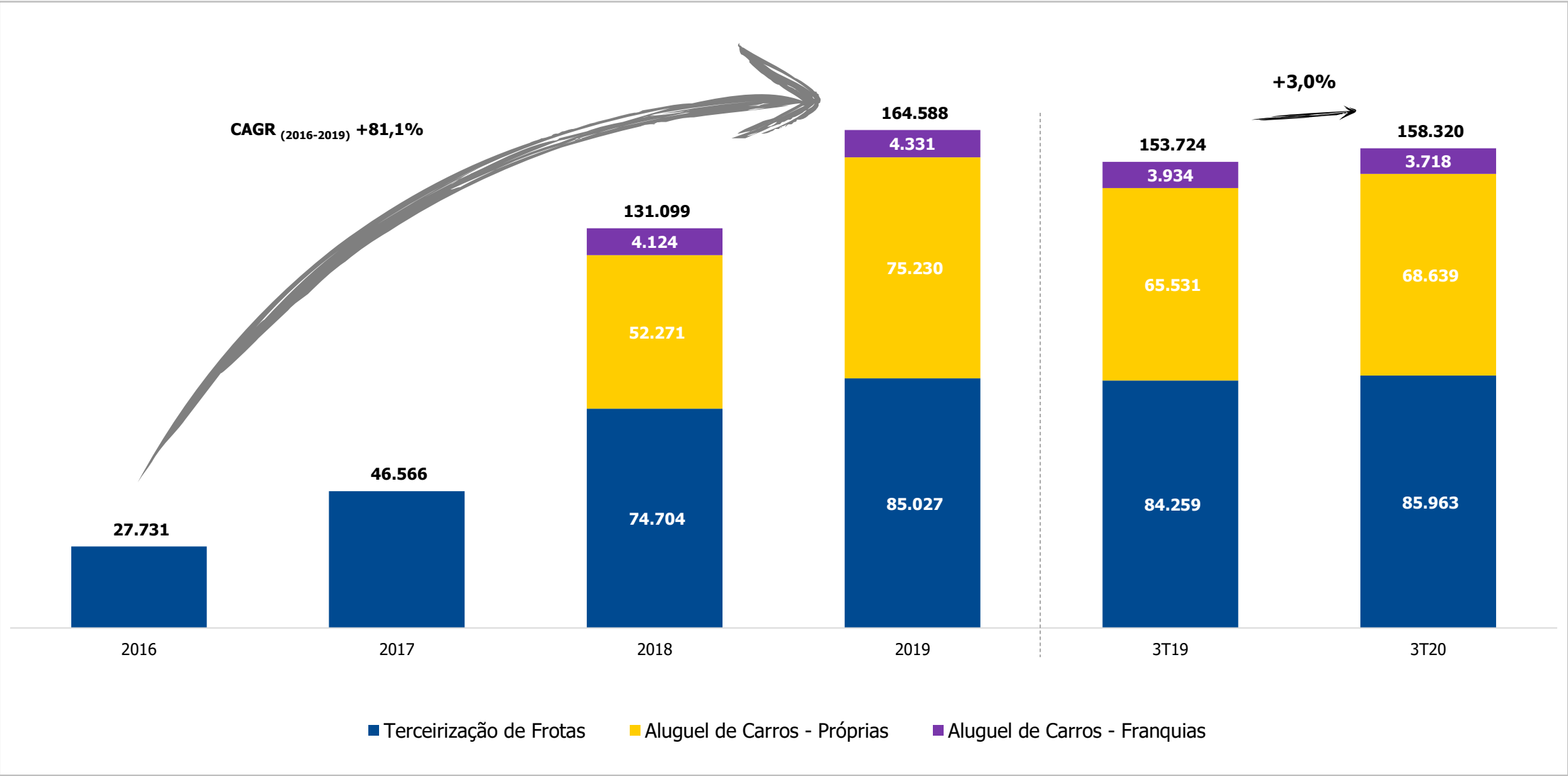
**Great
Place
To
Work®**

**BRASIL
2020**

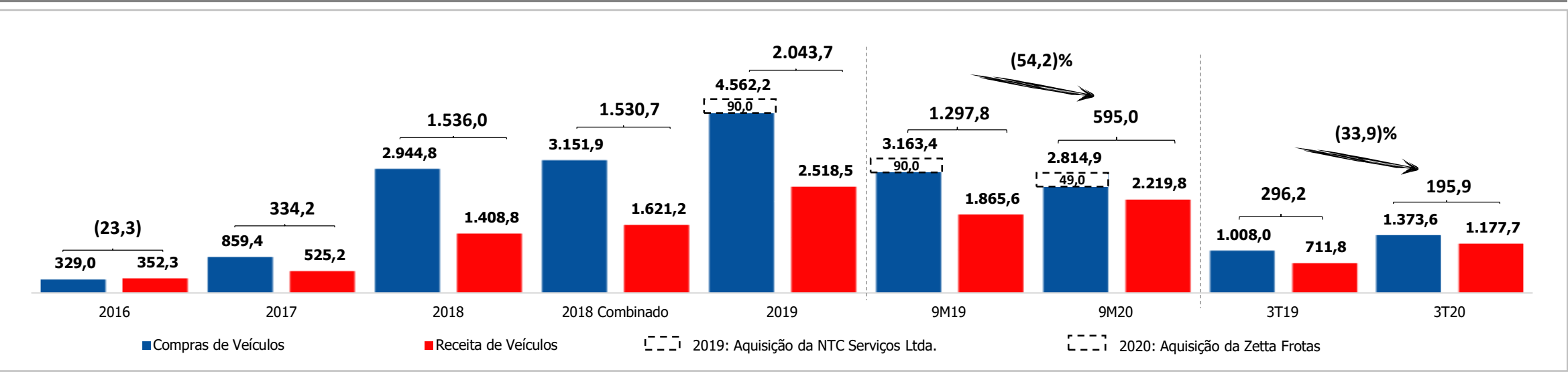


 **unidas**

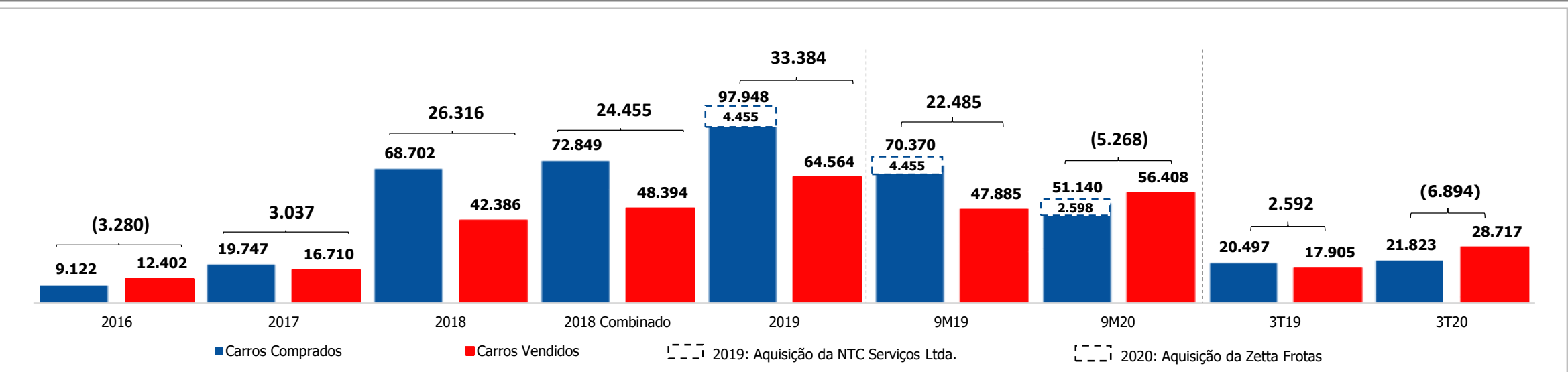
Composição da Frota (# de veículos)



Investimento Líquido (R\$ milhões)

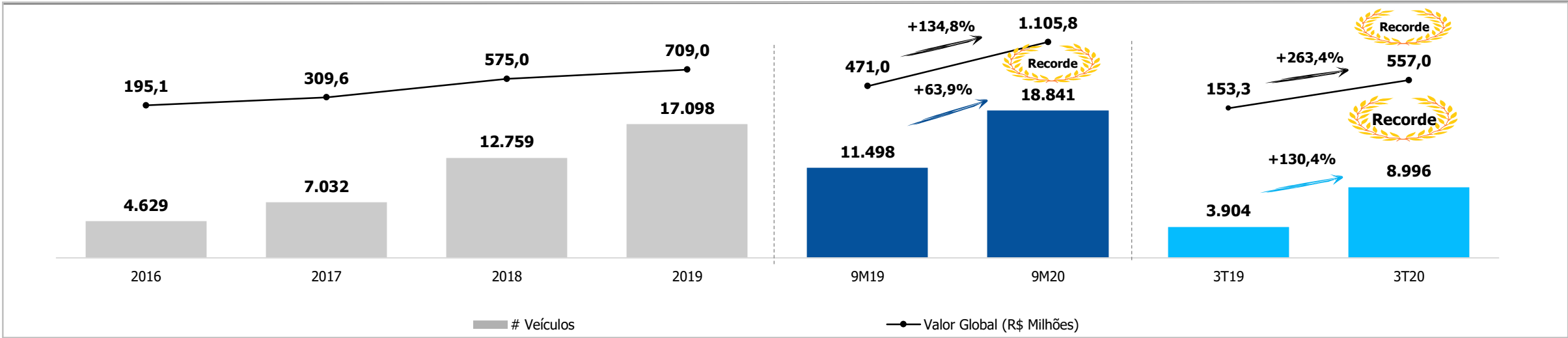


Investimento Líquido (# de veículos)

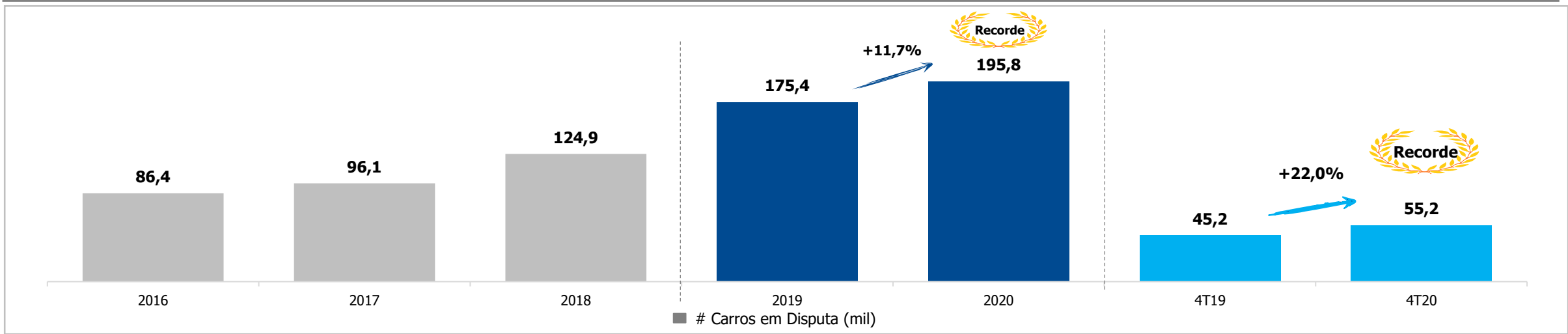


Aumento da demanda por Terceirização de Frotas resultou em **recorde histórico** do valor global e do número de veículos contratados, e do pipeline de carros em disputa no 4T20.

Novas Contratações: Geração de Receitas futuras

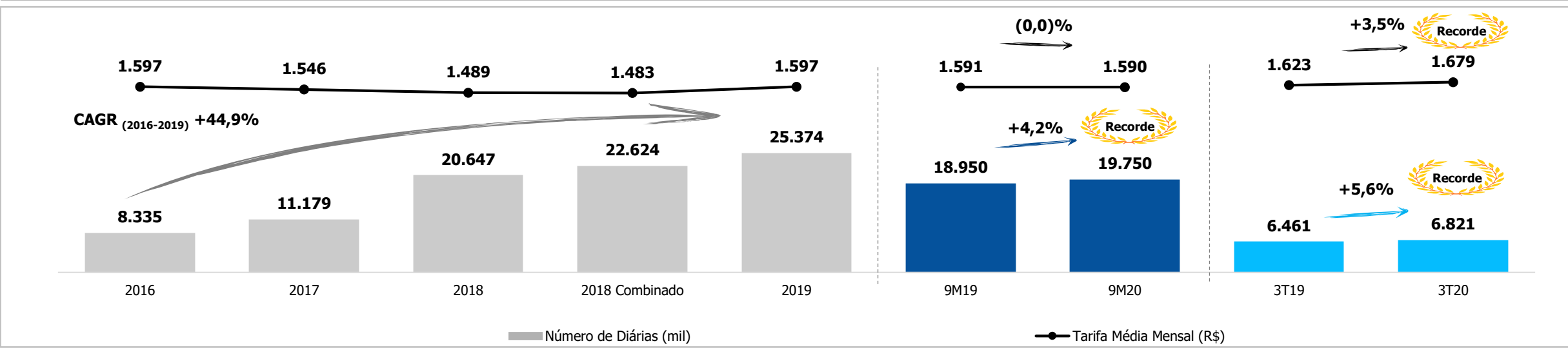


Pipeline Comercial



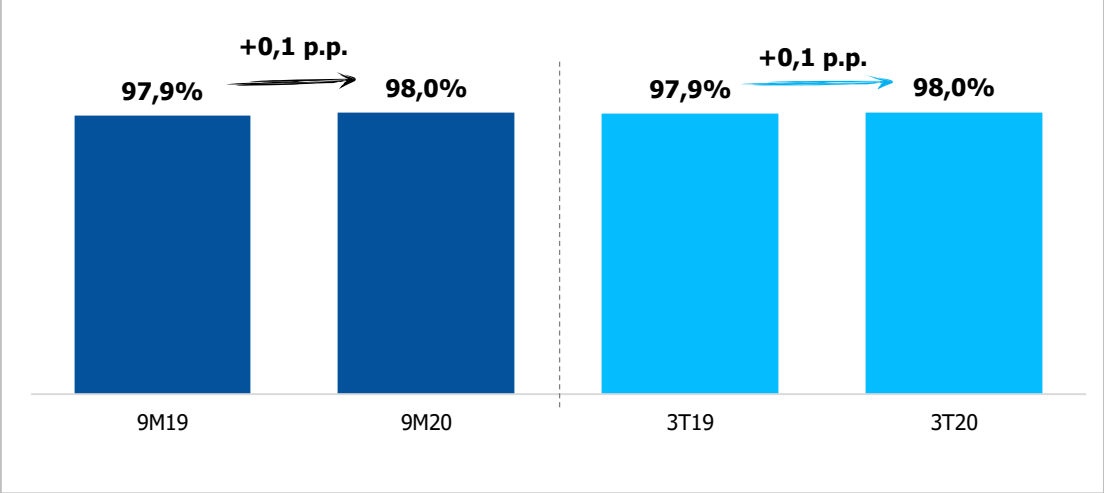
(1) Para Novas Contratações, não são consideradas as renovações de contratos.

Número de Diárias (mil) e Tarifa Média Mensal (R\$)

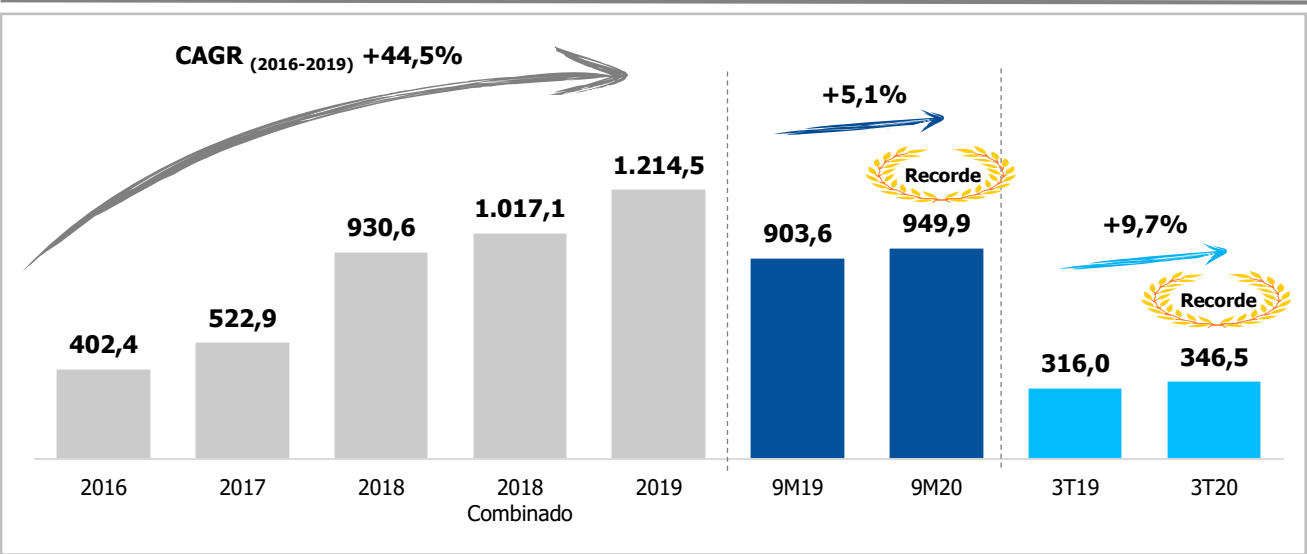


Taxa de Utilização

(Frota Alugada como % da Frota Operacional)

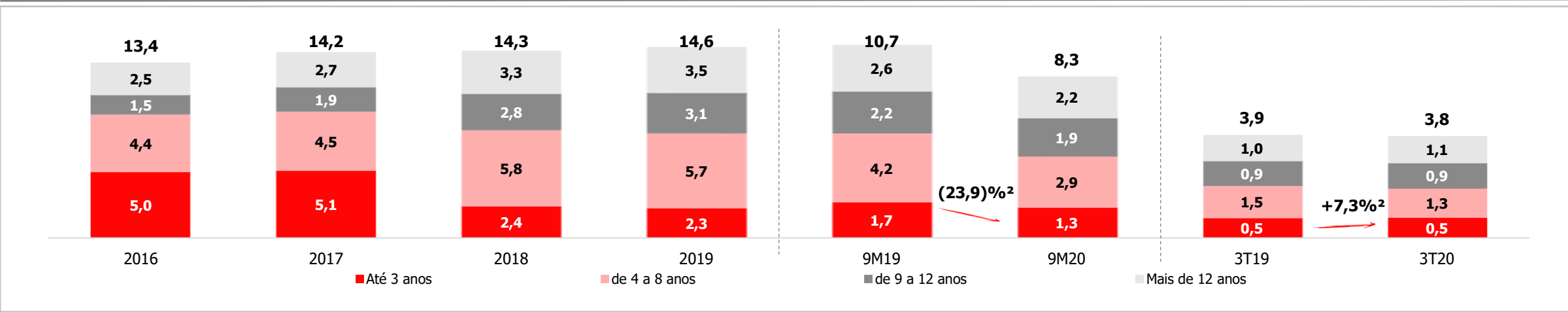


Receita Líquida de Terceirização de Frotas (R\$ Milhões)

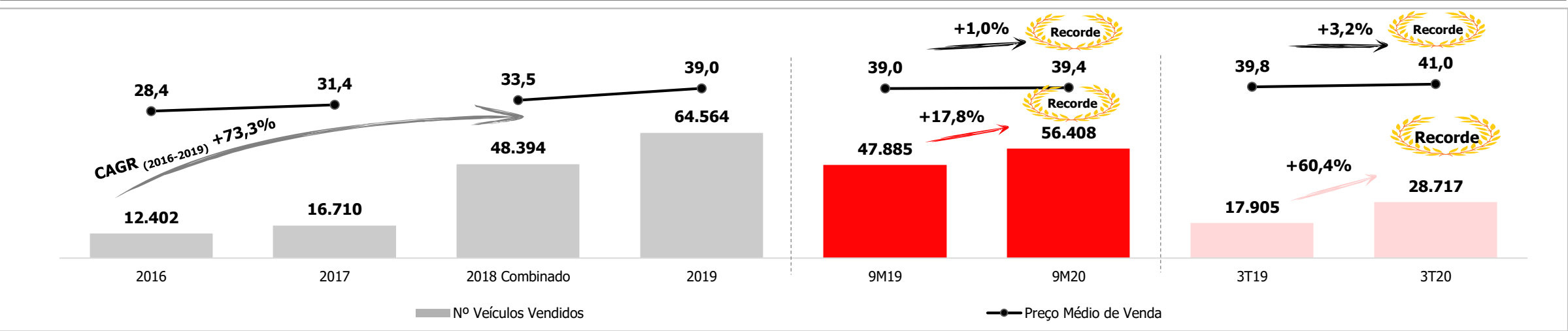


Crescimento do mercado de Seminovos no 3T20 foi o **cenário ideal** para desempenharmos **volume e preço médio recordes**.

Vendas de Carros Novos e Usados no Brasil¹ (Automóveis e comerciais leves – Milhões de unidades)

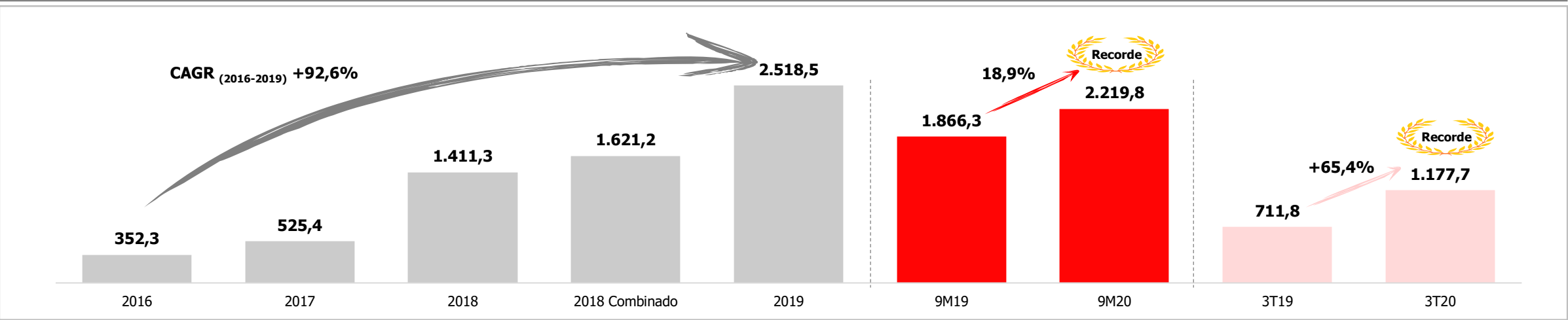


Nº Veículos Vendidos e Preço Médio de Venda (R\$ Mil/Carro)

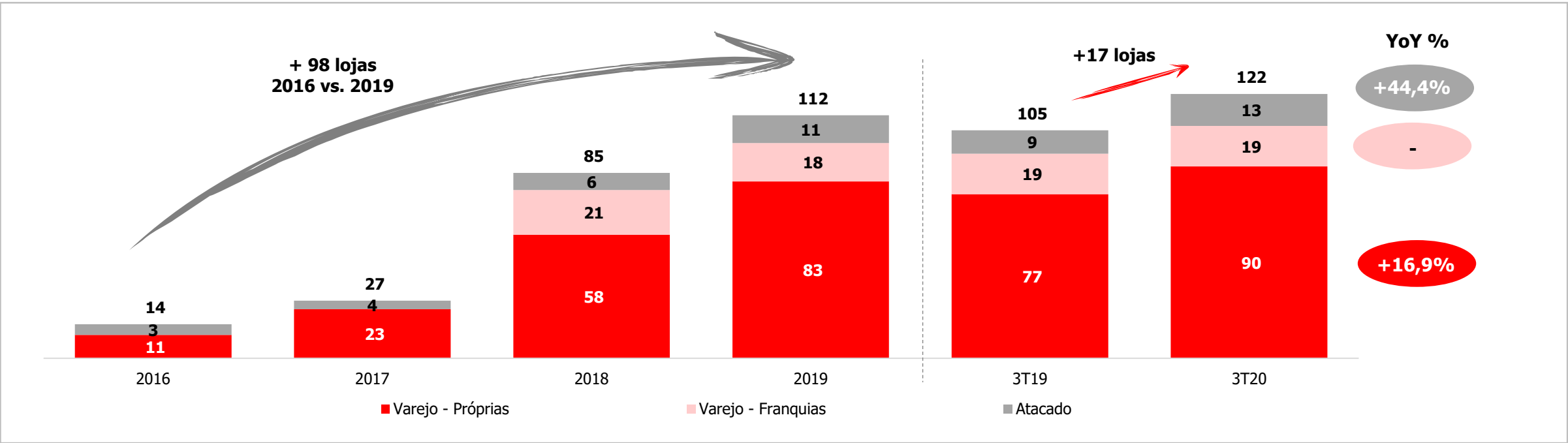


¹ Fonte: FENAUTO - Considera Automóveis, Comerciais Leves e também a venda de Comerciais pesados e motos. ² Para o cálculo das variações, estão sendo considerados os números sem arredondamento.

Receita de Venda de Veículos (R\$ Milhões)

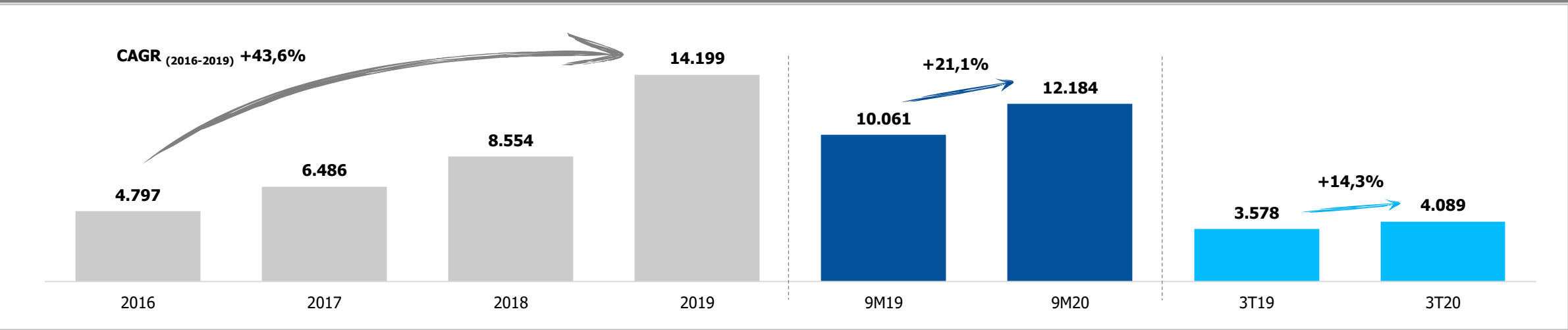


Lojas de Seminovos

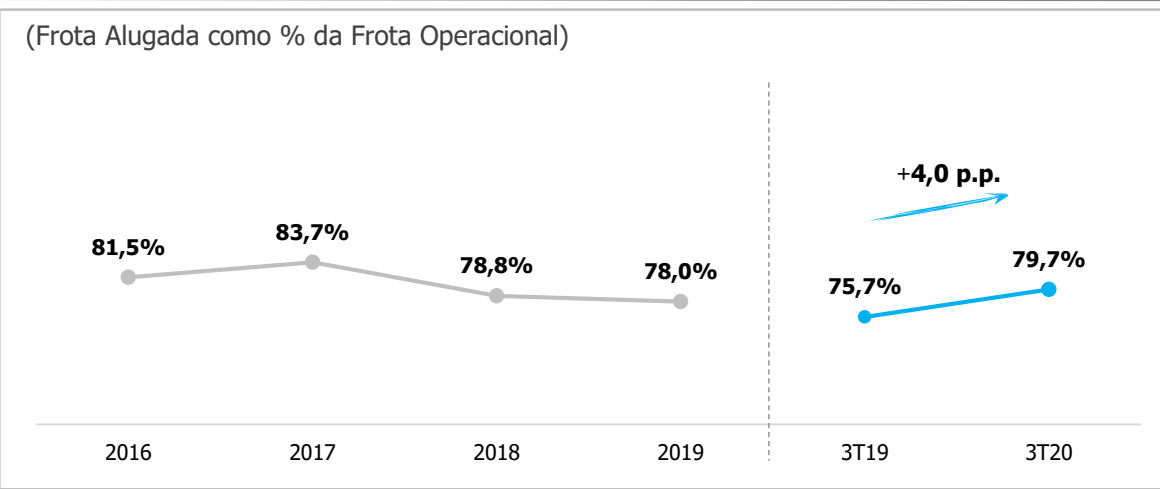


Número de diárias **crescendo dois dígitos** e **elevada** taxa de ocupação. Preços **iguais ou maiores** aos do pré-COVID em **todos** os tipos de cliente. Tarifa média menor reflete apenas *mix* mais exposto a locações mensais.

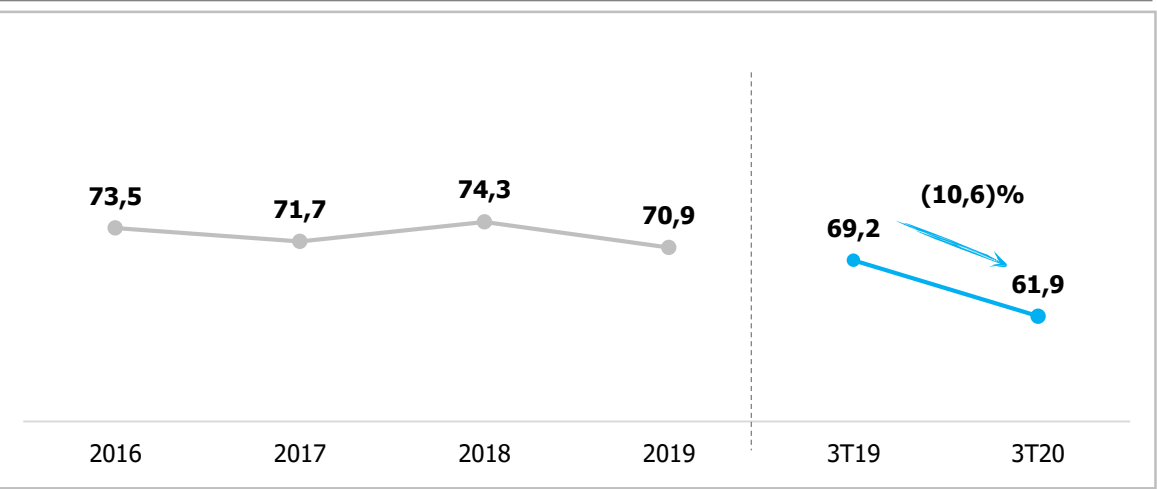
Número de Diárias (Exclui Franquias, mil)



Taxa de Utilização

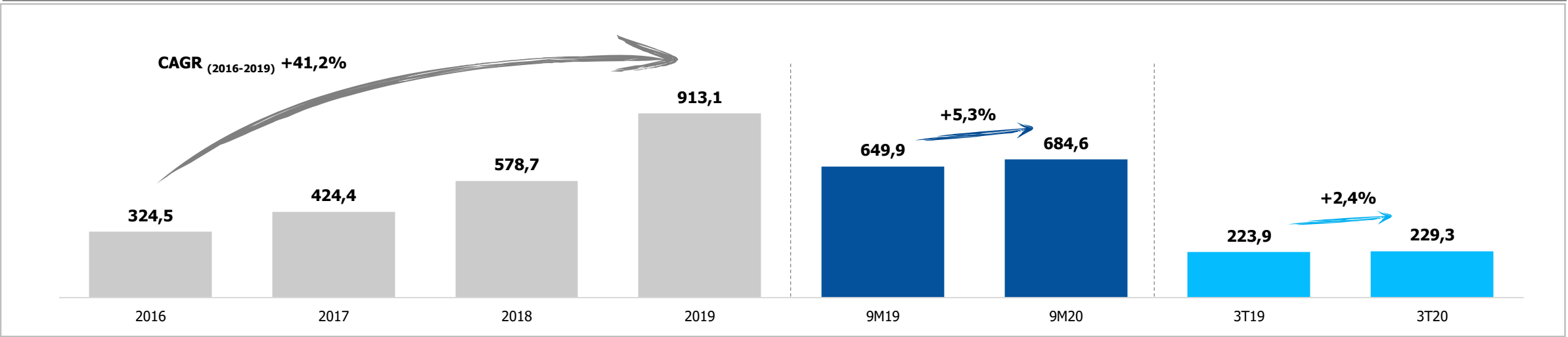


Tarifa Média Diária (R\$)

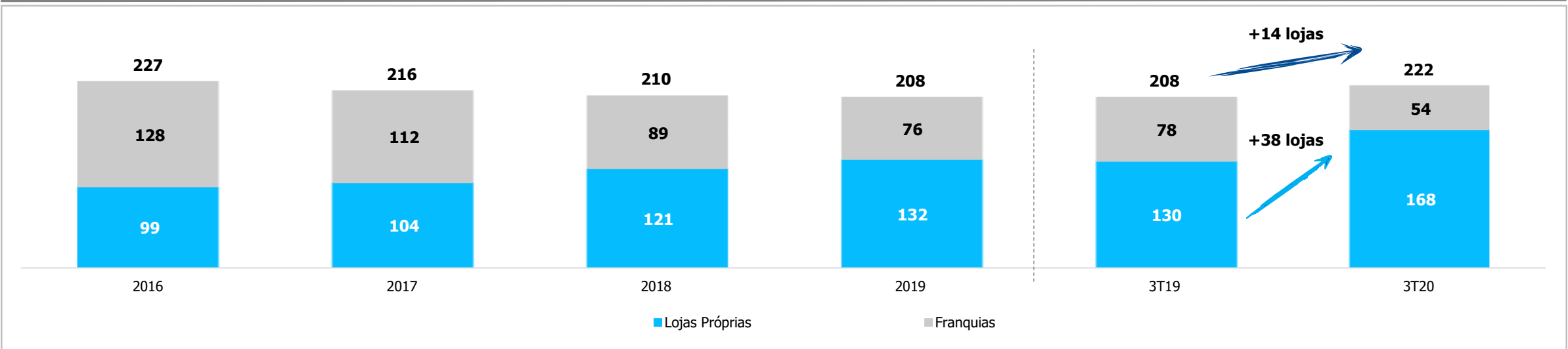


Voltamos a apresentar **crescimento anual** da Receita Líquida. **10 lojas abertas** no 3T20 confirma que nossa estratégia de longo prazo **segue intacta**.

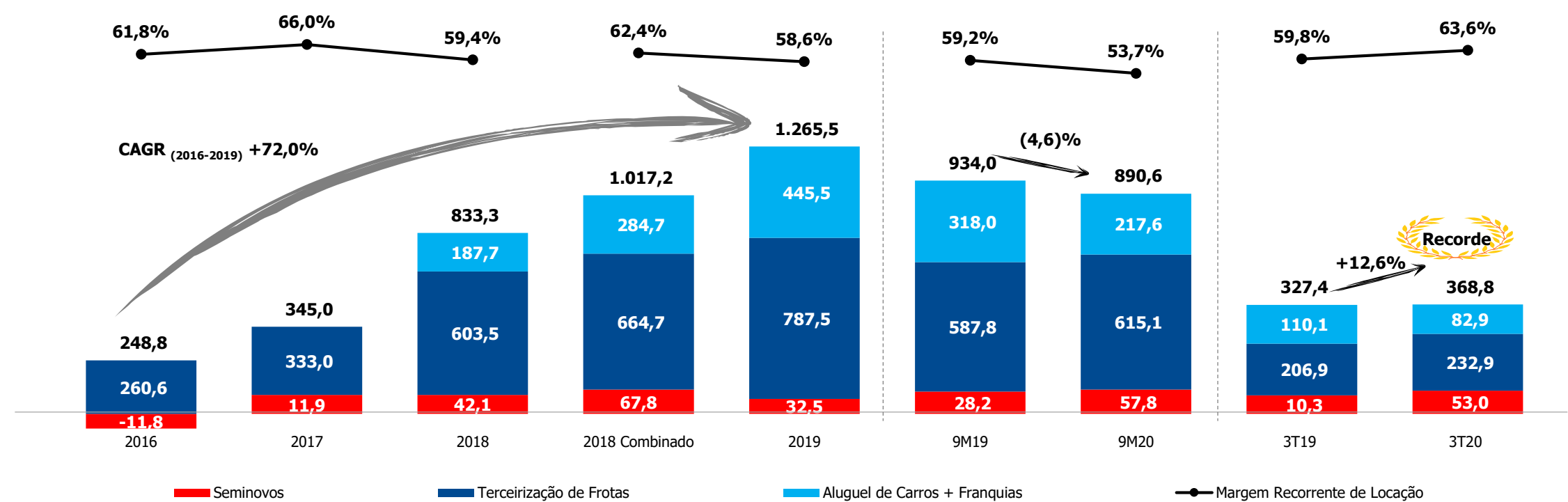
Receita Líquida de Aluguel de Carros (Exclui Franquias, R\$ milhões)



Número de Lojas



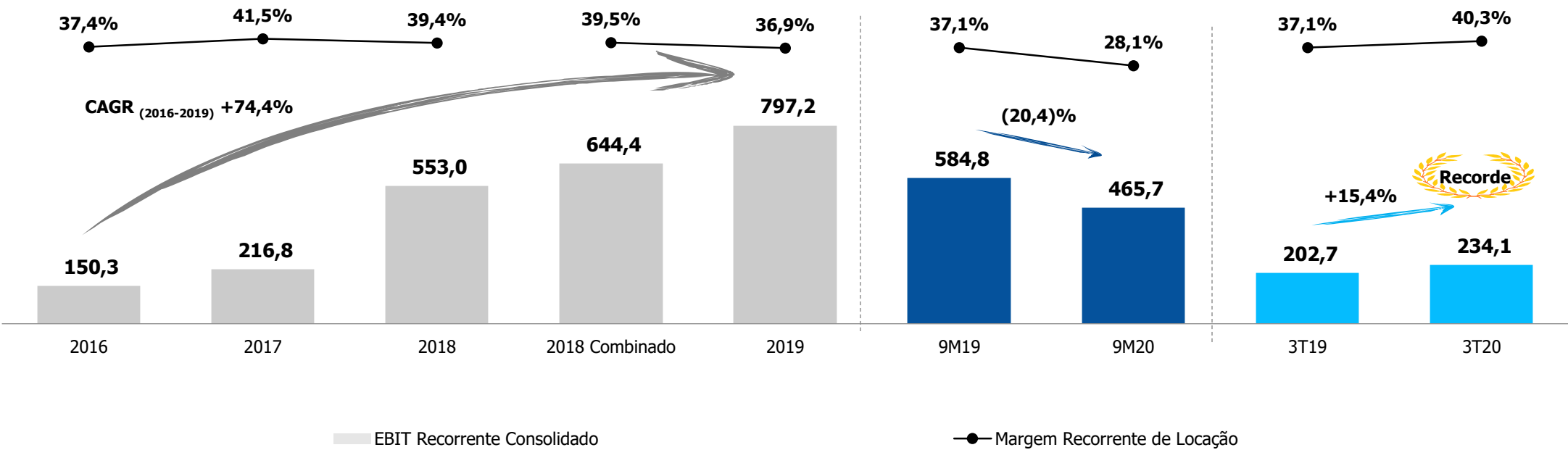
EBITDA e Margem EBITDA Recorrentes¹ (R\$ Milhões e %)



EBITDA Recorrente	2016	2017	2018	2018 Combinado	2019	Var.	3T20	3T19	Var.	9M20	9M19	Var.
Terceirização de Frotas ¹	64,8%	63,7%	64,8%	65,4%	64,8%	(0,5) p.p.	67,2%	65,5%	1,7 p.p.	64,7%	65,0%	(0,3) p.p.
Aluguel de Carros + Franquias ¹	-	-	39,8%	46,3%	47,2%	0,8 p.p.	35,5%	47,6%	(12,2) p.p.	30,8%	47,2%	(16,5) p.p.
Locação ¹	64,8%	63,7%	56,4%	58,2%	57,1%	(1,1) p.p.	54,4%	57,9%	(3,5) p.p.	50,2%	57,4%	(7,2) p.p.
Seminovos ²	(3,3)%	2,3%	3,0%	4,2%	1,3%	(2,9) p.p.	4,5%	1,5%	3,1 p.p.	2,6%	1,5%	1,2 p.p.
= Margem EBITDA Consolidada ¹	61,8%	66,0%	59,4%	62,4%	58,6%	(3,7) p.p.	63,6%	59,8%	3,7 p.p.	53,7%	59,2%	(5,5) p.p.

(1) Margens calculadas sobre a Receita Líquida de Locação.
(2) Margem calculadas sobre a Receita Líquida de Seminovos.

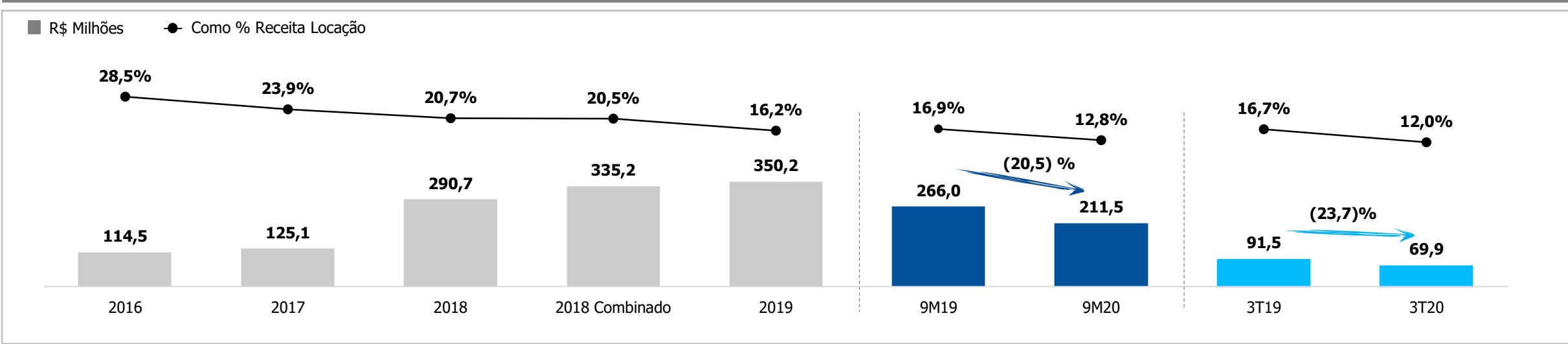
EBIT e Margem EBIT Recorrentes¹ (R\$ Milhões e %)



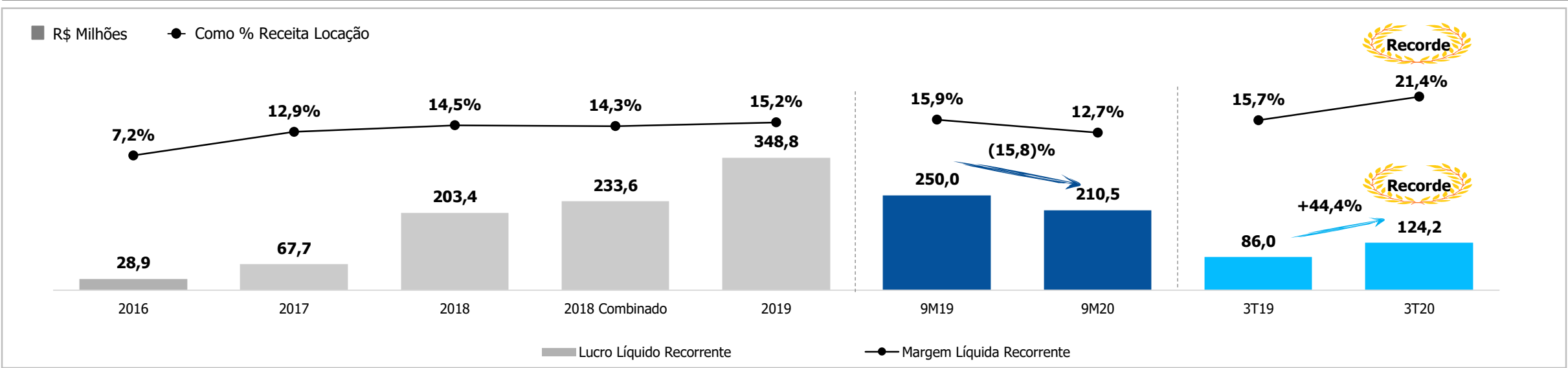
EBIT Recorrente	2016	2017	2018	2018 Combinado	2019	Var.	3T20	3T19	Var.	9M20	9M19	Var.
Terceirização de Frotas ¹	37,4%	41,5%	43,9%	44,4%	41,8%	(2,7) p.p.	51,2%	42,2%	8,9 p.p.	41,9%	41,6%	0,3 p.p.
Aluguel de Carros + Franquias ¹	-	-	30,7%	31,3%	30,7%	(0,6) p.p.	24,3%	30,0%	(5,7) p.p.	9,5%	31,0%	(21,5) p.p.
= Margem EBIT Consolidada ¹	37,4%	41,5%	39,4%	39,5%	36,9%	(2,5) p.p.	40,3%	37,1%	3,3 p.p.	28,1%	37,1%	(9,0) p.p.

(1) Margens calculadas sobre a Receita Líquida de Locação.

Resultado Financeiro Recorrente

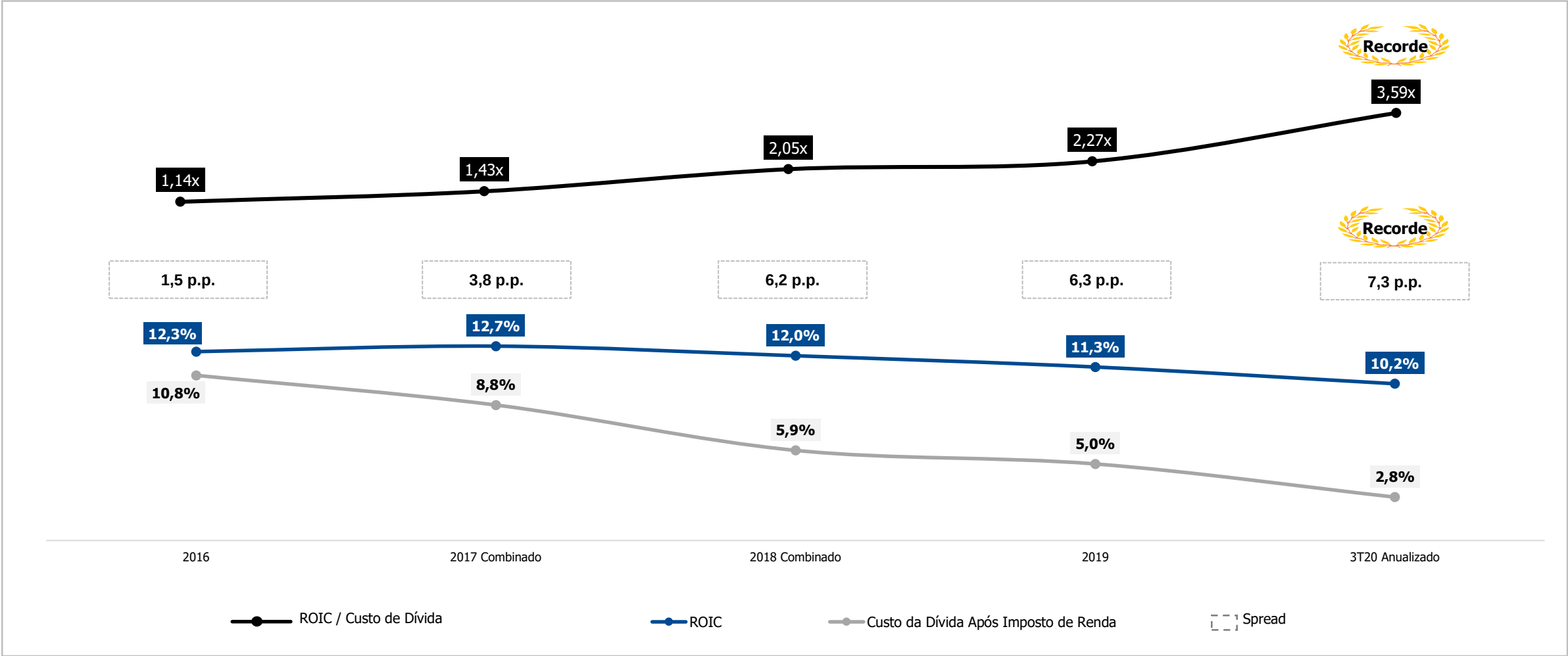


Lucro Líquido Recorrente



Spread ROIC / custo da dívida recorde de 7,3 p.p. mesmo com os impactos do COVID-19: **forte desempenho do EBIT e custo da dívida em queda.**

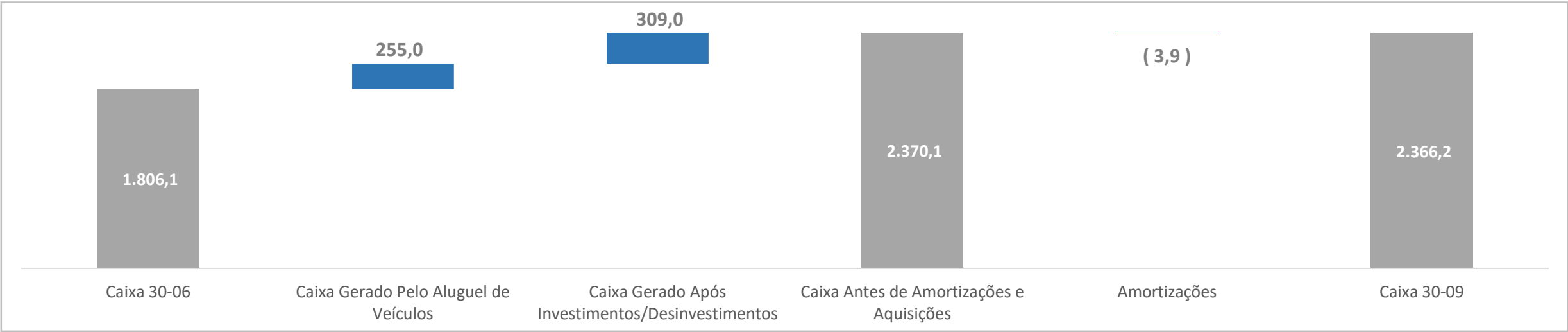
Spread



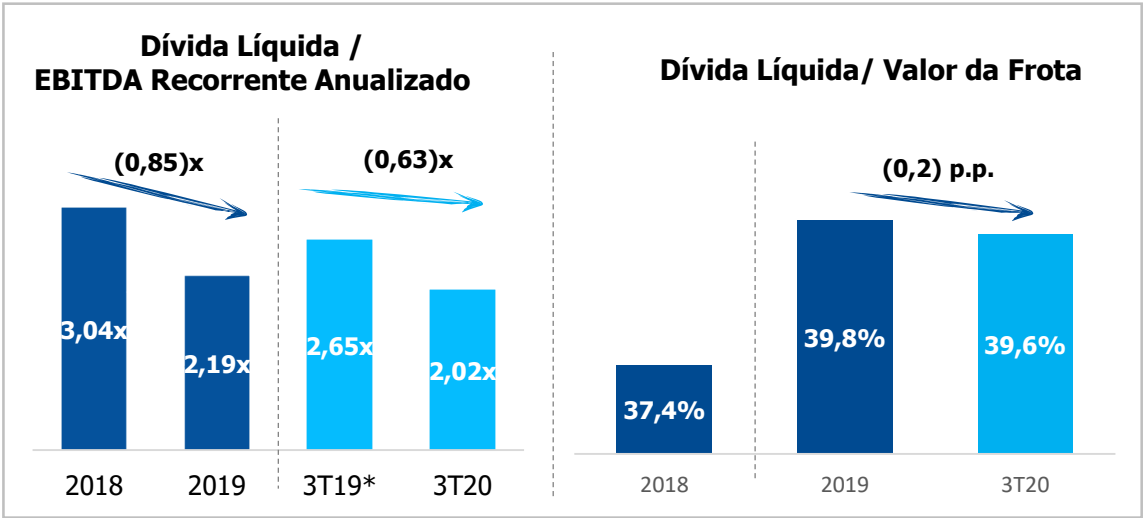
O ROIC Anualizado considera o EBIT recorrente menos a alíquota de imposto contábil recorrente (NOPAT), dividido pelo Imobilizado e Estoque de Veículos mais o contas a receber de curto e longo prazo e menos a conta de fornecedores (Capital Investido).

Posição de caixa de R\$2,4 bilhões: forte geração de caixa operacional, mesmo durante período da pandemia.

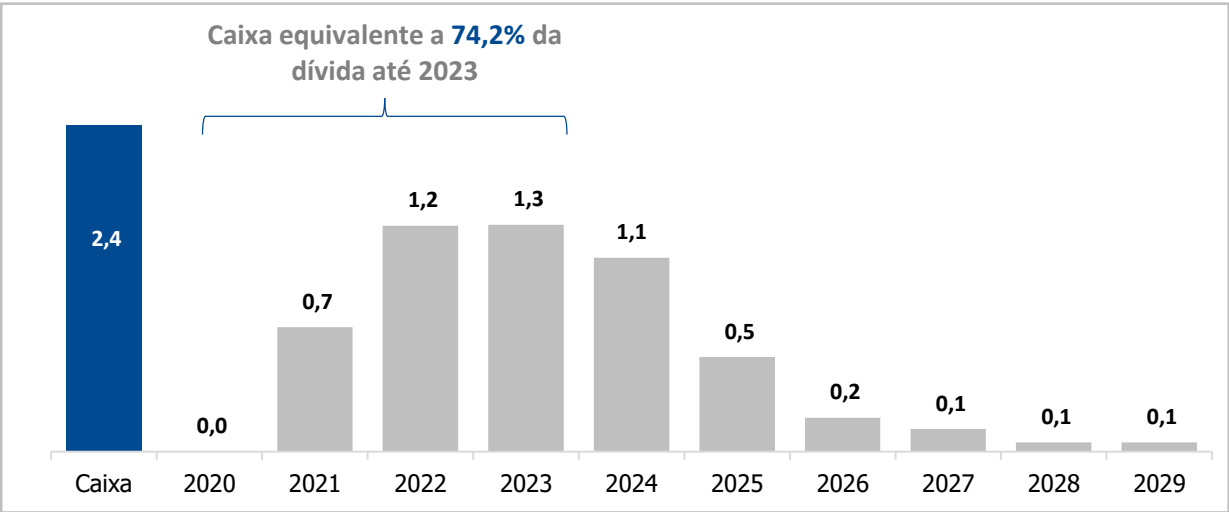
Geração de Caixa



Covenants



Cronograma Amortização do Principal em 30/09/2020 (R\$ bilhões)



Perguntas e Respostas

ri.unidas.com.br

Contato: ri@unidas.com.br

Aviso Legal - As afirmações contidas neste documento relacionadas a perspectivas sobre os negócios, projeções sobre resultados operacionais e financeiros e aquelas relacionadas a perspectivas de crescimento da Unidas são meramente projeções e, como tais, são baseadas exclusivamente nas expectativas da Diretoria sobre o futuro dos negócios. Essas expectativas dependem, substancialmente, das condições de mercado, do desempenho da economia brasileira, do setor e dos mercados internacionais e, portanto, sujeitas à mudança sem aviso prévio.

