

RANDONCORP



APRESENTAÇÃO DE RESULTADOS 2T26

IBRA B3

IGC B3

IGCT B3

SMLL B3

FRAS
B3 LISTED N1

DISCLAIMER

Eventuais declarações que possam ser feitas durante essa videoconferência, relativas às perspectivas de negócios da companhia, projeções e metas operacionais e financeiras, constituem-se em crenças e premissas da diretoria da Frasle Mobility, bem como em informações atualmente disponíveis para a Companhia. Considerações futuras não são garantias de desempenho e envolvem riscos, incertezas e premissas. Estas se referem a eventos futuros e, portanto, dependem de circunstâncias que podem ou não ocorrer

Investidores devem compreender que condições econômicas gerais, condições da indústria e outros fatores operacionais, podem afetar os resultados futuros da empresa, e podem conduzir a resultados que diferem, materialmente, daqueles expressos em tais considerações futuras.



A reunião está sendo gravada.



To acess the simultaneous translation, click on the 'interpretation' button.

As perguntas podem ser feitas de duas formas:



Via áudio, através do ícone "levantar a mão".



Por escrito através do botão "Q&A".

AGENDA

VÍDEOCONFERÊNCIA DE RESULTADOS 2T26

01



Hemerson de Souza
Diretor Executivo América
do Norte, RI e M&A

02



Mariana Guimarães
Gerente de Relações com
Investidores

03



Anderson Pontalti
Chief Executive Officer

04



Jéssica Cantele
Relações com Investidores

- DESTAQUES
- INTEGRAÇÃO DACOMSA

- DESEMPENHO OPERACIONAL
- GESTÃO FINANCEIRA

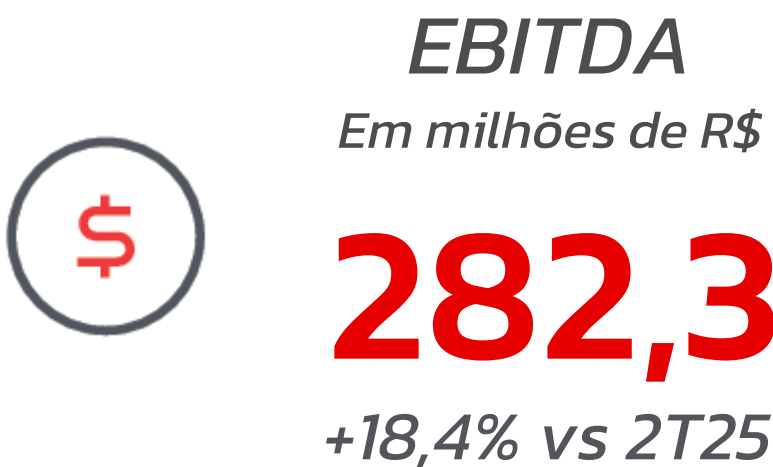
- GUIDANCE
- PERSPECTIVAS

- MEDIADORA
Q&A

DESTAQUES

2T26

A FRASLE MOBILITY REGISTRA A **MAIOR MARGEM EBITDA TRIMESTRAL HISTÓRICA** NO 2T26, IMPULSIONADA POR **GANHOS DE EFICIÊNCIA E CONSISTÊNCIA NA EXECUÇÃO**



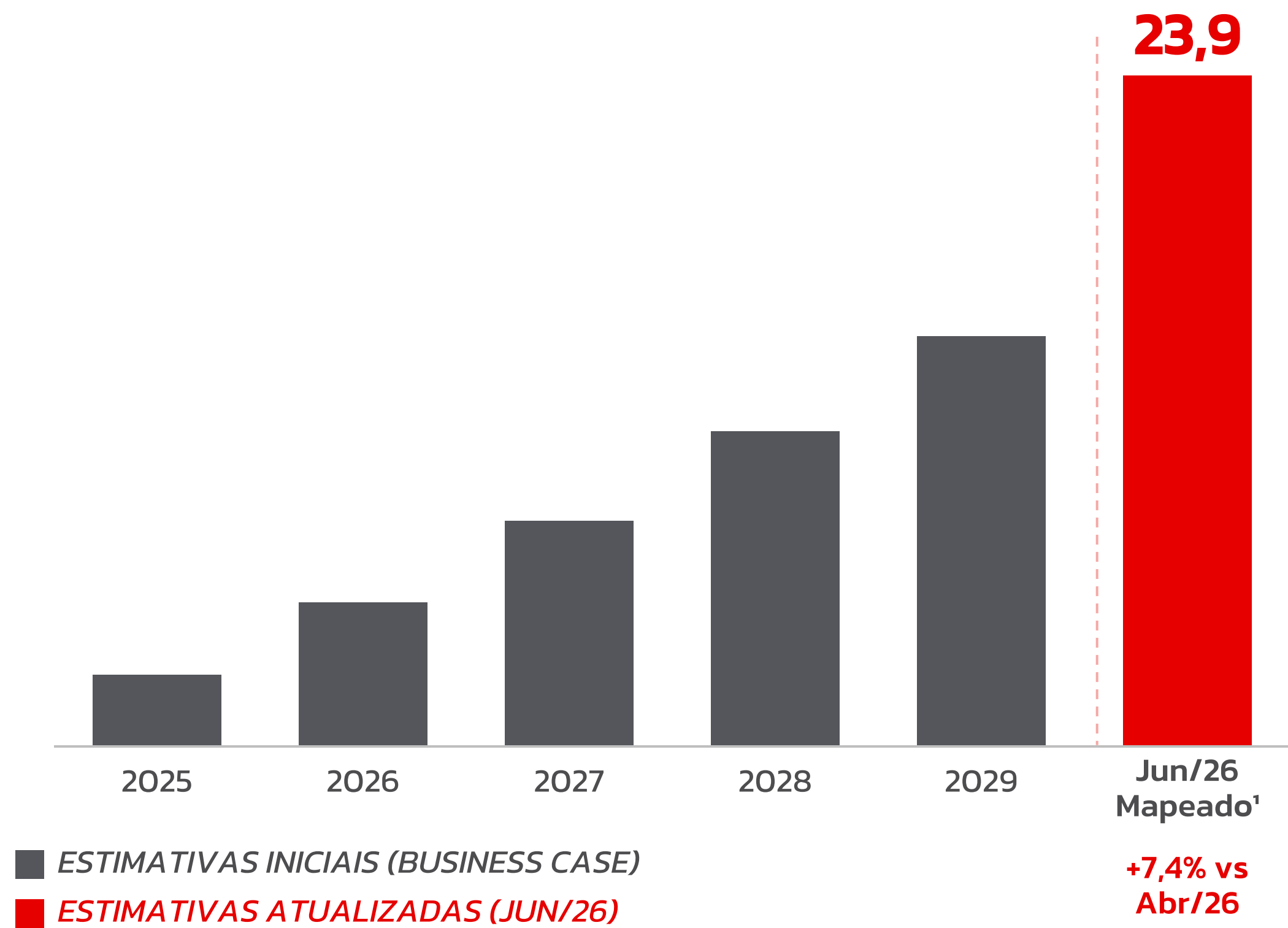
EBITDA margin
20,4%
+ 2,9 p.p.



INTEGRAÇÃO DACOMSA

SINERGIAS MAPEADAS – ATUALIZAÇÃO JUNHO/26

Em milhões de US\$



SINERGIAS EM ACELERAÇÃO

US\$ 23,9 mi

SINERGIAS MAPEADAS ATÉ JUN/26

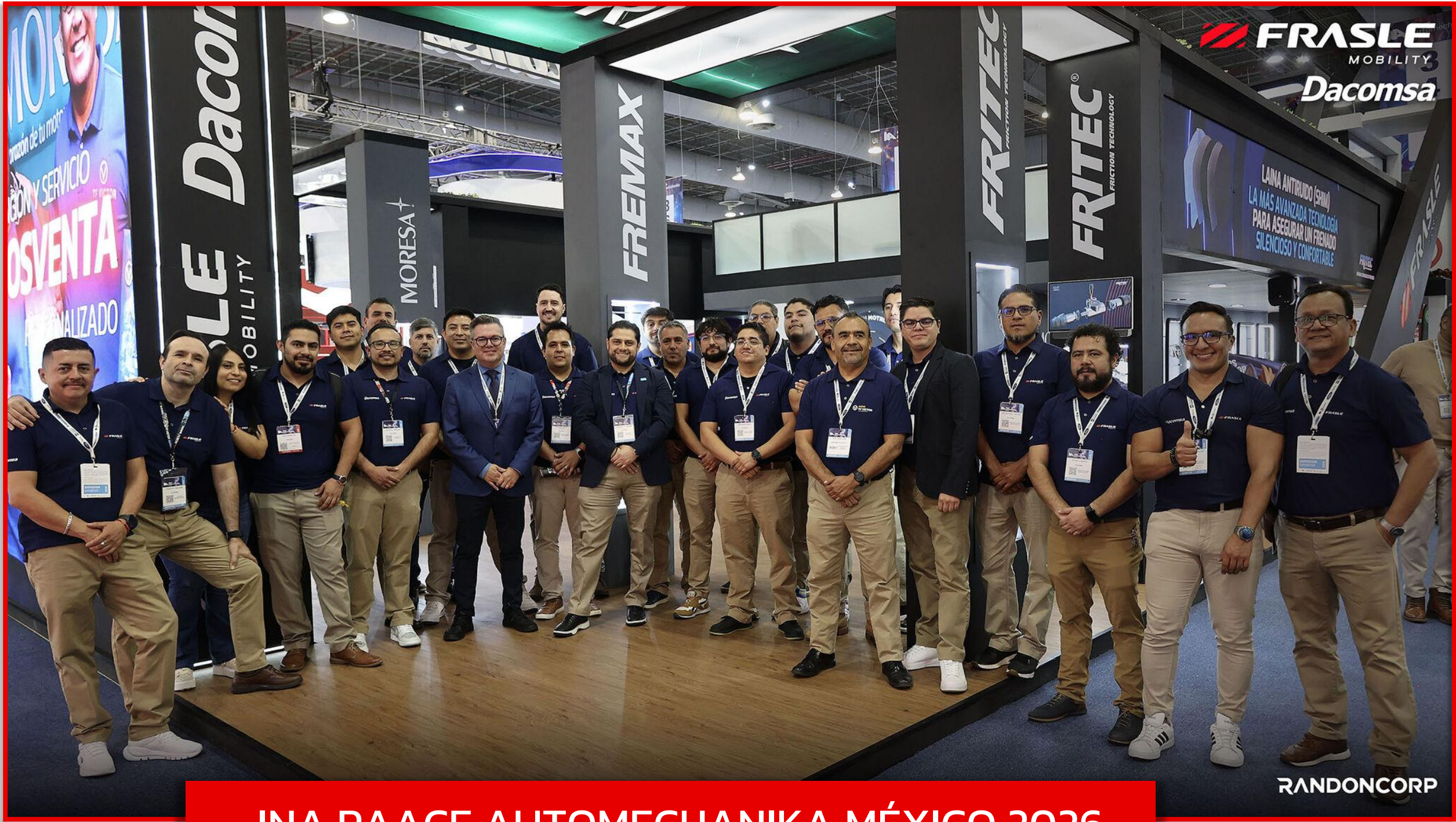
+64% vs. business case
estimativa inicial de US\$ 14,6 mi

Captura significativa até o final de 2027
prazo estimado

NOTA: Sinergias consolidadas Frasle Mobility, com ~90% de efeito na Dacomsa. Mapeadas = Valores que foram identificados, detalhados, validados e associados a iniciativas específicas de captura de valor, com responsáveis, cronograma e plano de implementação definidos.

INTEGRAÇÃO DACOMSA

LANÇAMENTO DA LINHA DE HIDRÁULICOS



INA PAACE AUTOMECHANIKA MÉXICO 2026



COMPONENTES HIDRÁULICOS



CILINDRO MESTRE



SERVO FREIO



CILINDRO DE RODA

INVESTOR DAY – UNIVERSO FRASLE MOBILITY 2026



Uma visão sobre o futuro:

Os caminhos que estamos traçando para sustentar nossa geração de valor nos próximos anos.



26 DE AGOSTO



PRESENCIAL – EXTREMA / MG



TRANSMISSÃO AO VIVO A PARTIR DAS 14H
@FrasleMobility

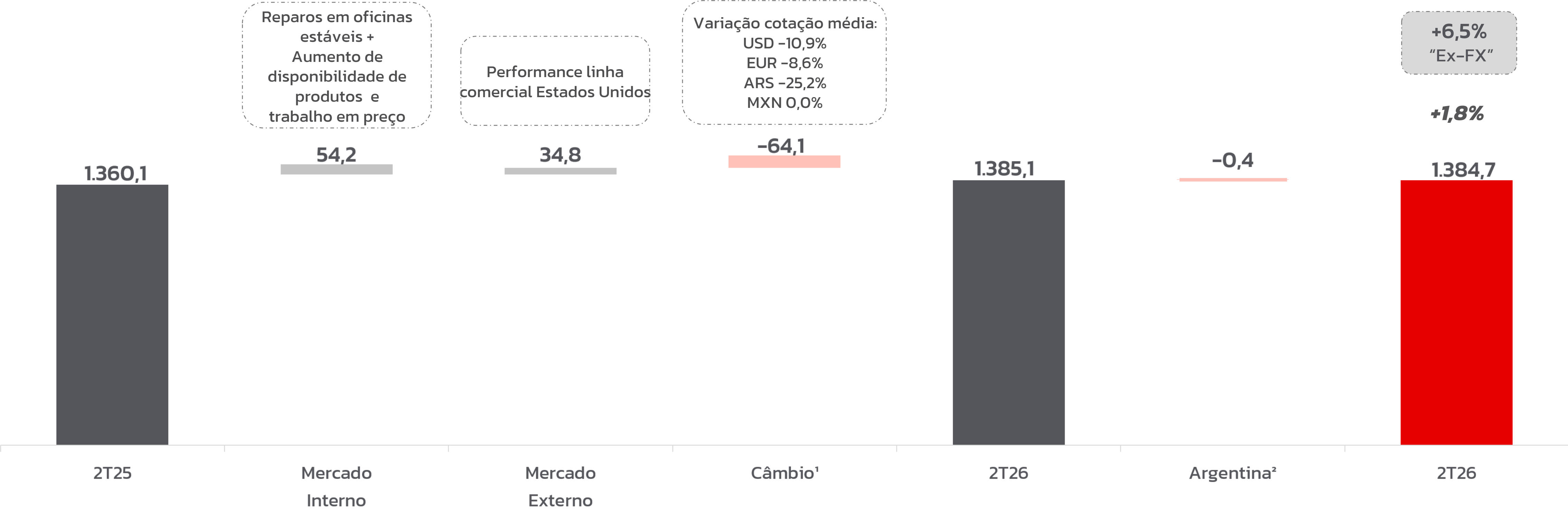
ACESSE E SE INSCREVA



RECEITA LÍQUIDA CONSOLIDADA

DESEMPENHO DE VENDAS

Em milhões de R\$



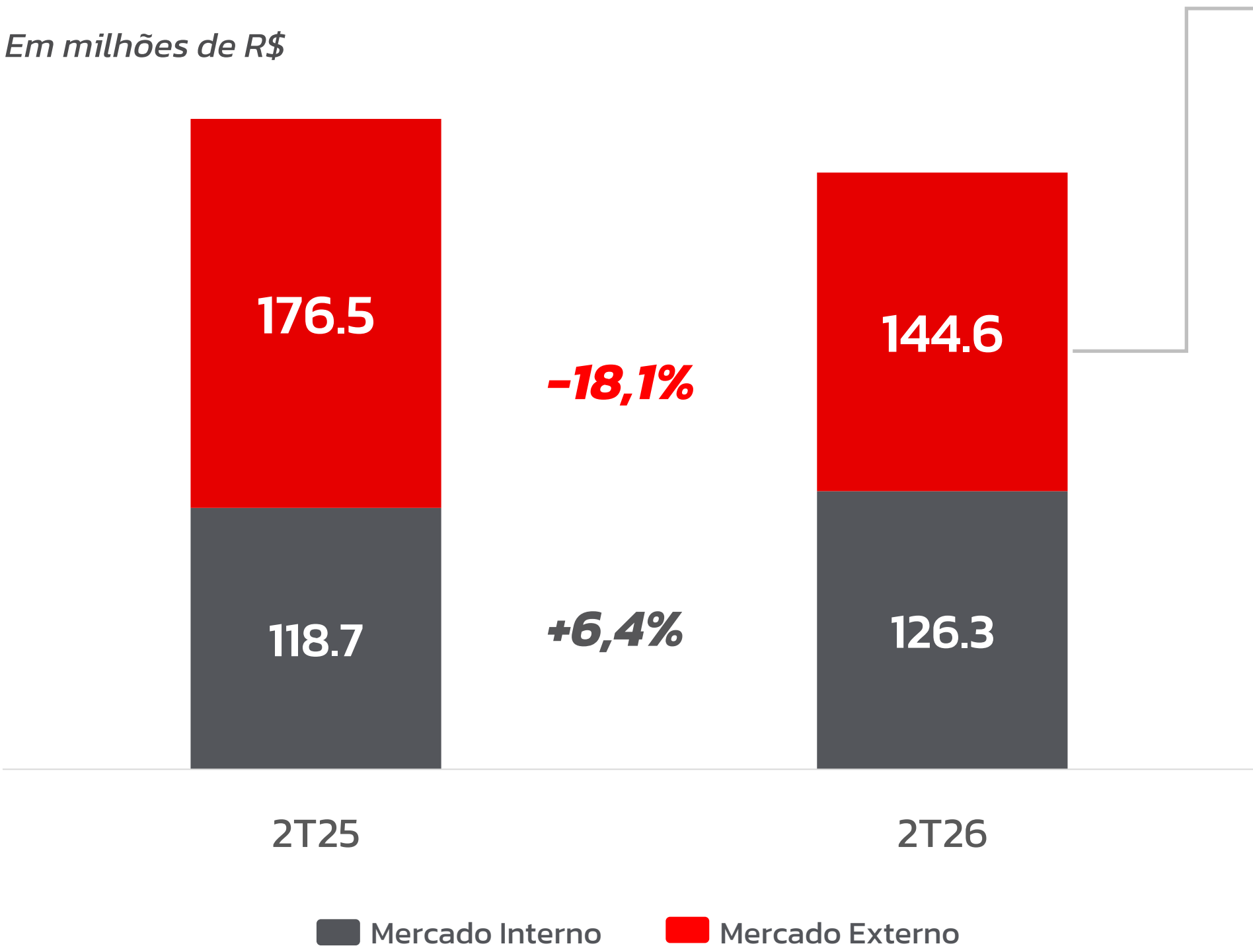
¹Câmbio: variação ex-FX — elimina o efeito cambial convertendo receitas internacionais e exportações Brasil pelo câmbio médio de 2025.

²Atualização monetária em economia altamente inflacionária conforme previsto no CPC 42/IAS 29. Ajustes relacionados à inflação e valorização/desvalorização cambial.

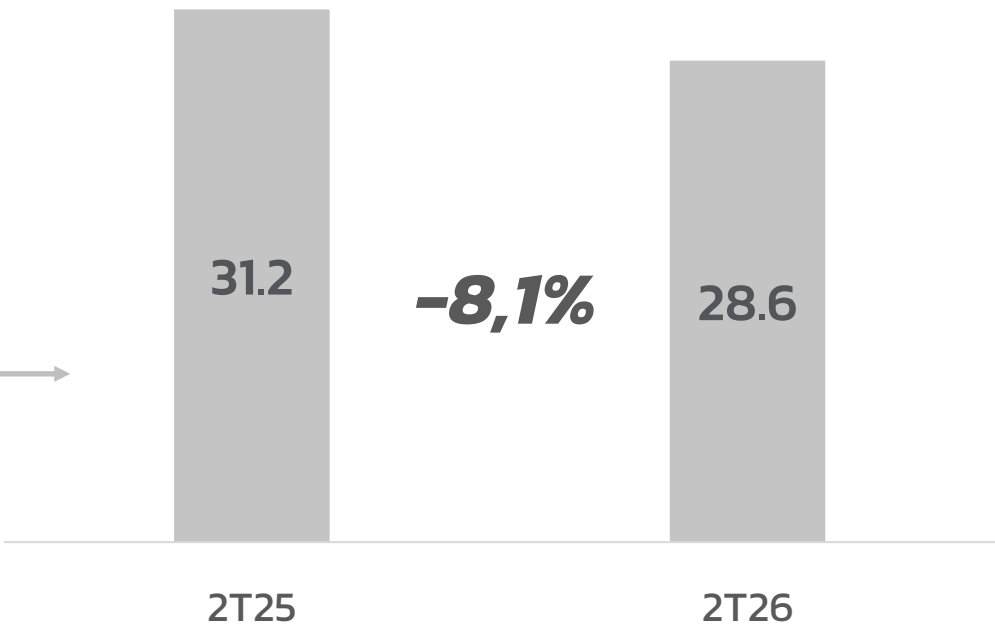
LINHA PESADA

DESEMPENHO DE VENDAS
Linha Comercial

Em milhões de R\$



Mercado Externo
Em milhões de US\$



PORTFÓLIO



PRODUÇÃO	2T26	2T25	VAR.%	1T26¹	VAR.%
BRASIL	57.674	61.840	-6,7%	50.406	14,4%
Caminhões	31.055	34.640	-10,3%	25.739	20,7%
Ônibus	8.426	8.570	-1,7%	7.815	7,8%
Semirreboques	18.193	18.630	-2,3%	16.852	8,0%
EUA	168.423	169.995	-0,9%	131.758	27,8%
Classe 8	56.309	61.777	-8,9%	43.449	29,6%
Total Truck	112.114	108.218	3,6%	88.309	27,0%

Nota: Produção de veículos pesados no Brasil considera dados da ANVAVEA E ANFIR e produção nos Estados Unidos considera os dados de mercado da ACT. ¹Valores do 1T26 foram atualizados em relação à divulgação anterior para refletir ajustes identificados após correspondente videoconferência de resultados.

EXPOSIÇÃO ÀS TARIFAS DOS EUA

O QUE MUDA PARA A FRASLE MOBILITY

~5%

das vendas totais da Frasle
Mobility são exportadas para os
EUA

~3,5%

das vendas totais: Seção 301

~1,5%

das vendas totais: Seção 232

O QUE MUDA NA PRÁTICA, POR LINHA DE PRODUTO



**LONAS DE FREIO
LINHA PESADA**

TOTAL 37,5%

DE

IEEPA

Até fev/26

50%

SEÇÃO 122

De fev/26 a jul/26

10%

PARA

SEÇÃO 301

PRÁTICAS
TRABALHO BR

PRÁTICAS
COMERCIAIS BR

12,5% + 25%

Jul/26



DISCOS DE FREIO

SEM ALTERAÇÃO

PASTILHAS LINHA LEVE E PESADA

SEÇÃO 232

TARIFA 2025

27,5%

TARIFA 2026

27,5%

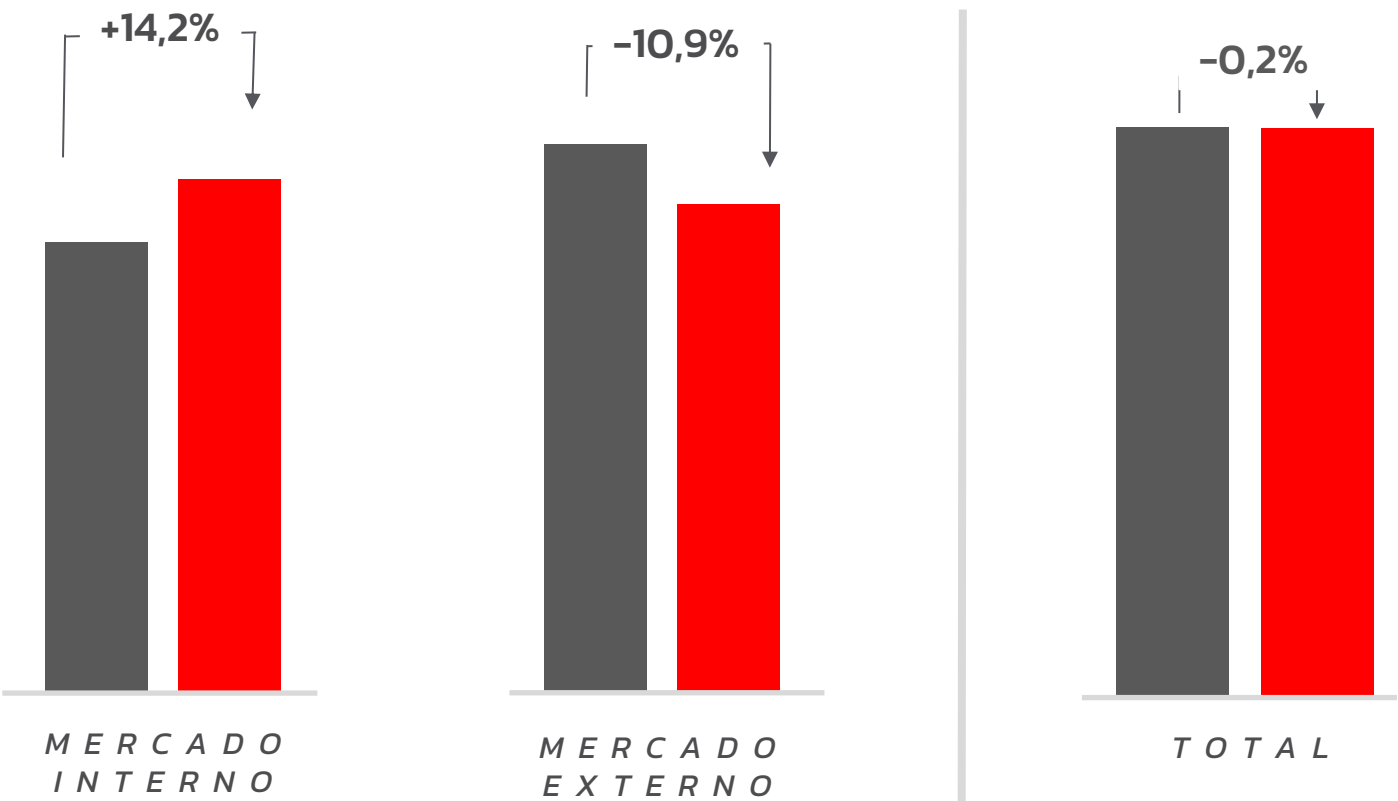
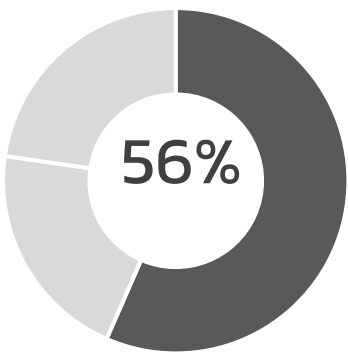
Notas: (1) Tarifas com base no divulgado pelo Governo Americano em julho/2026. (2) Bens da Seção 232 estão excluídos das medidas da Seção 301. (3) Exportações FOB — o recolhimento da tarifa é responsabilidade do importador. (4) Ambas as medidas já estão em vigor: Seção 301 (Práticas Comerciais – Brasil) desde 22/07/2026 e Seção 301 (Práticas de trabalho – Brasil) desde 24/07/2026. (5) IEEPA: International Emergency Economic Powers Act.

MIX DA RECEITA LÍQUIDA

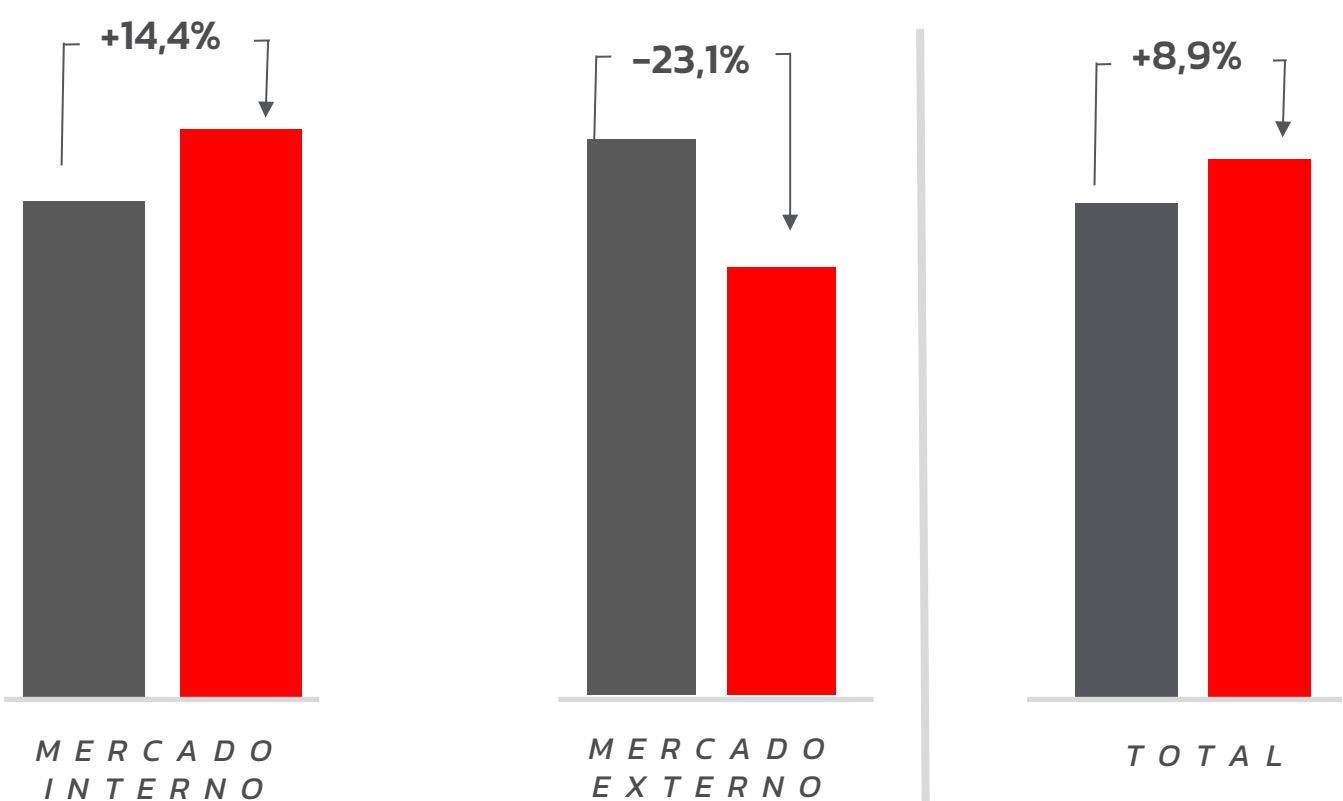
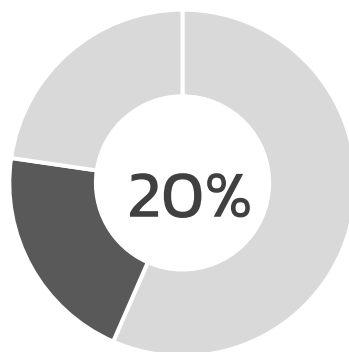
FAMÍLIA DE PRODUTOS E MERCADOS

■ 2T25 ■ 2T26

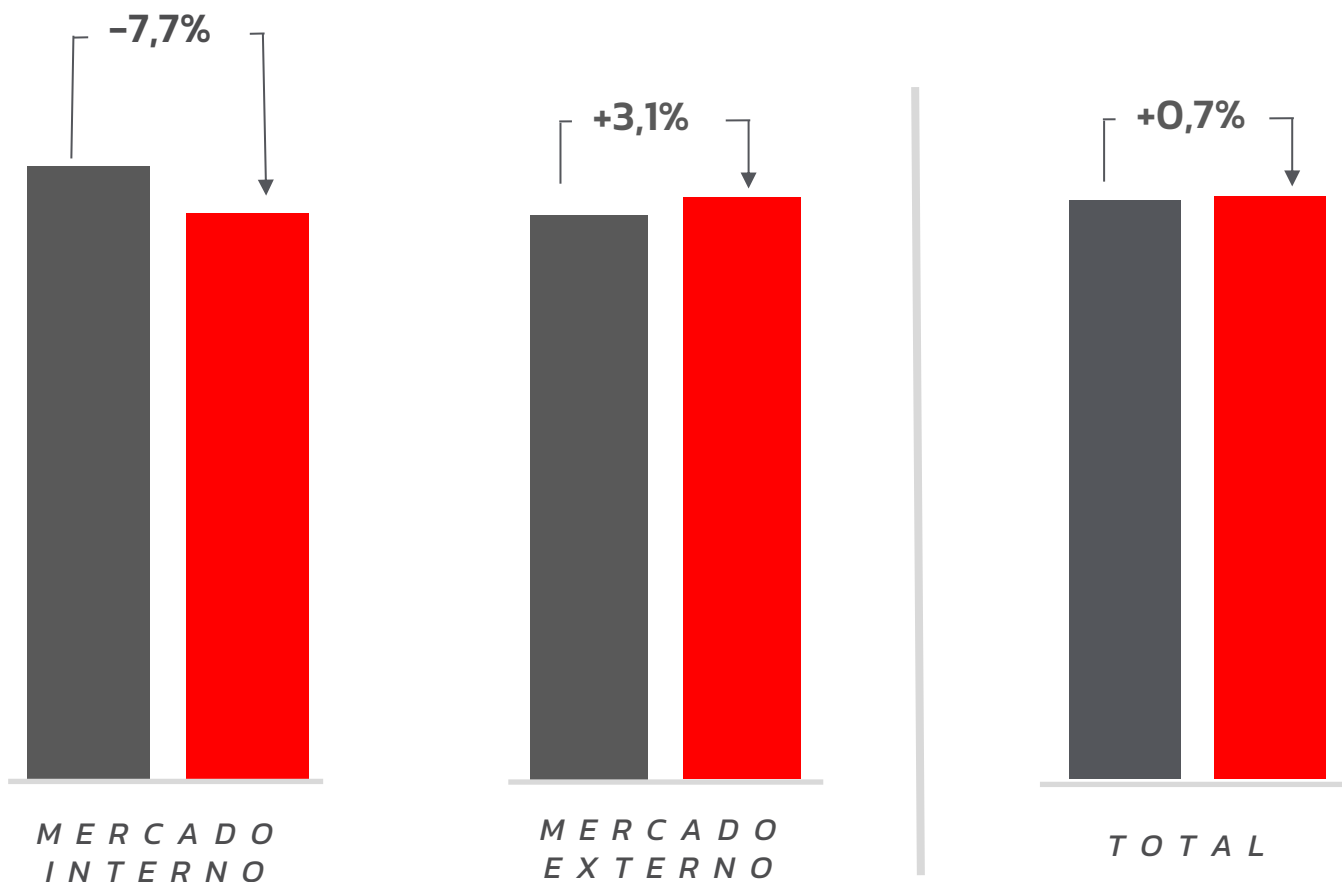
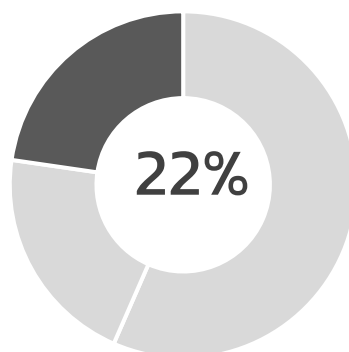
BRAKING



RIDE & COMFORT



POWERTRAIN

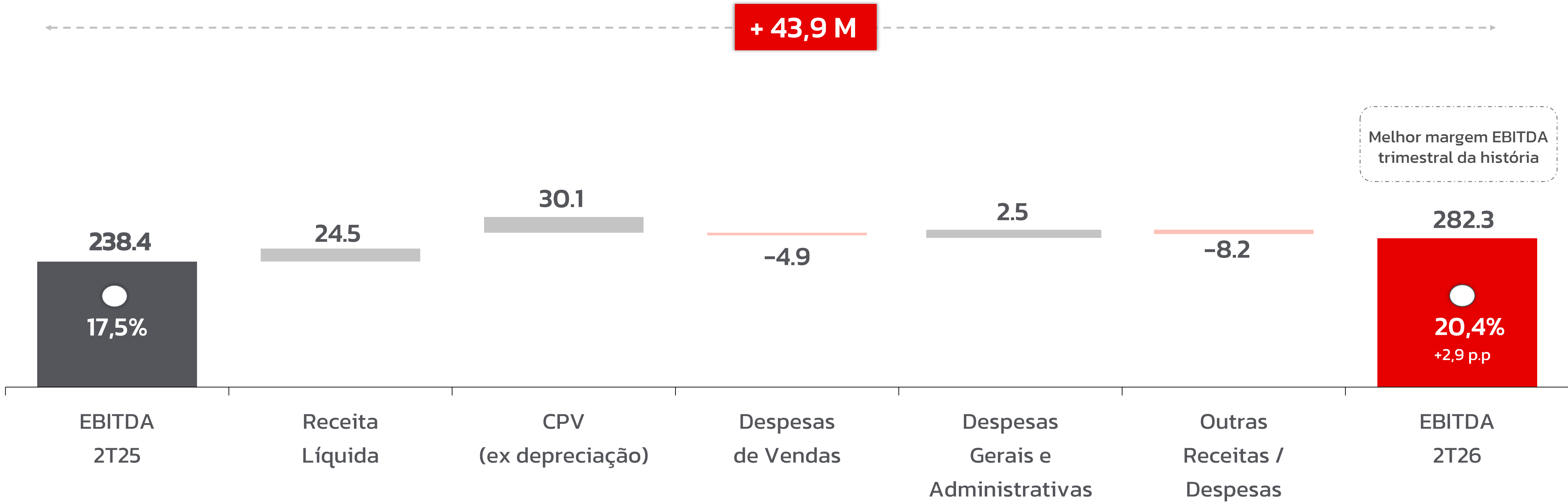


EBITDA E MARGEM EBITDA

DESEMPENHO OPERACIONAL

Em milhões de R\$

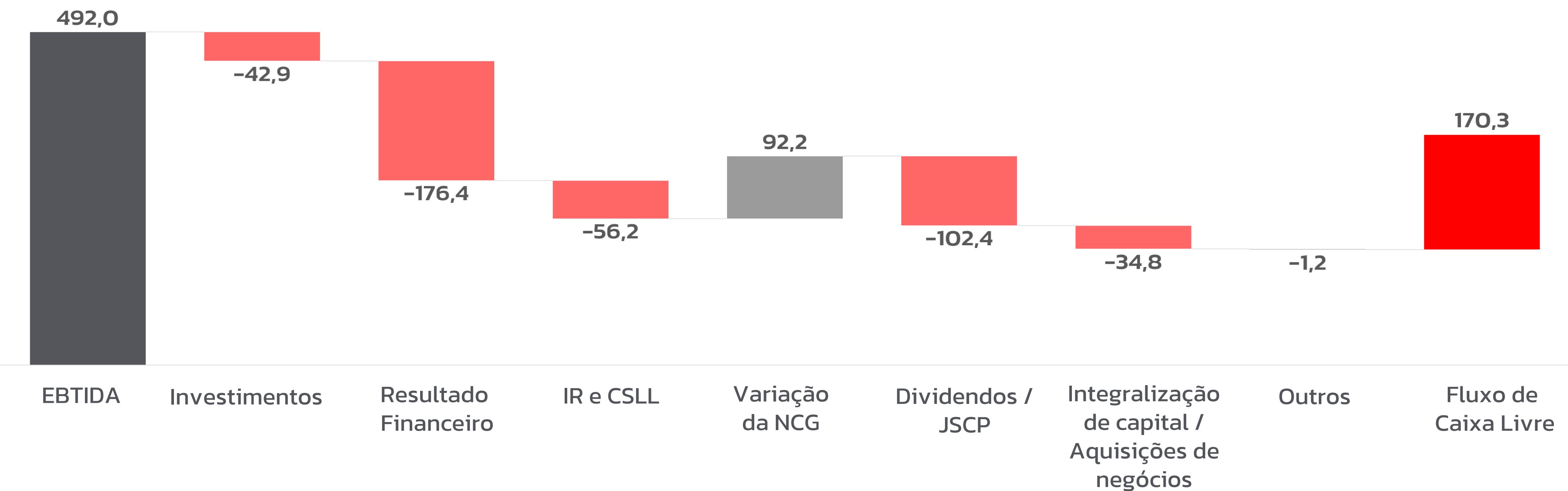
☐ Margem EBITDA



GERAÇÃO DE CAIXA E CAPITAL DE GIRO

DESEMPENHO FINANCEIRO

Em milhões de R\$

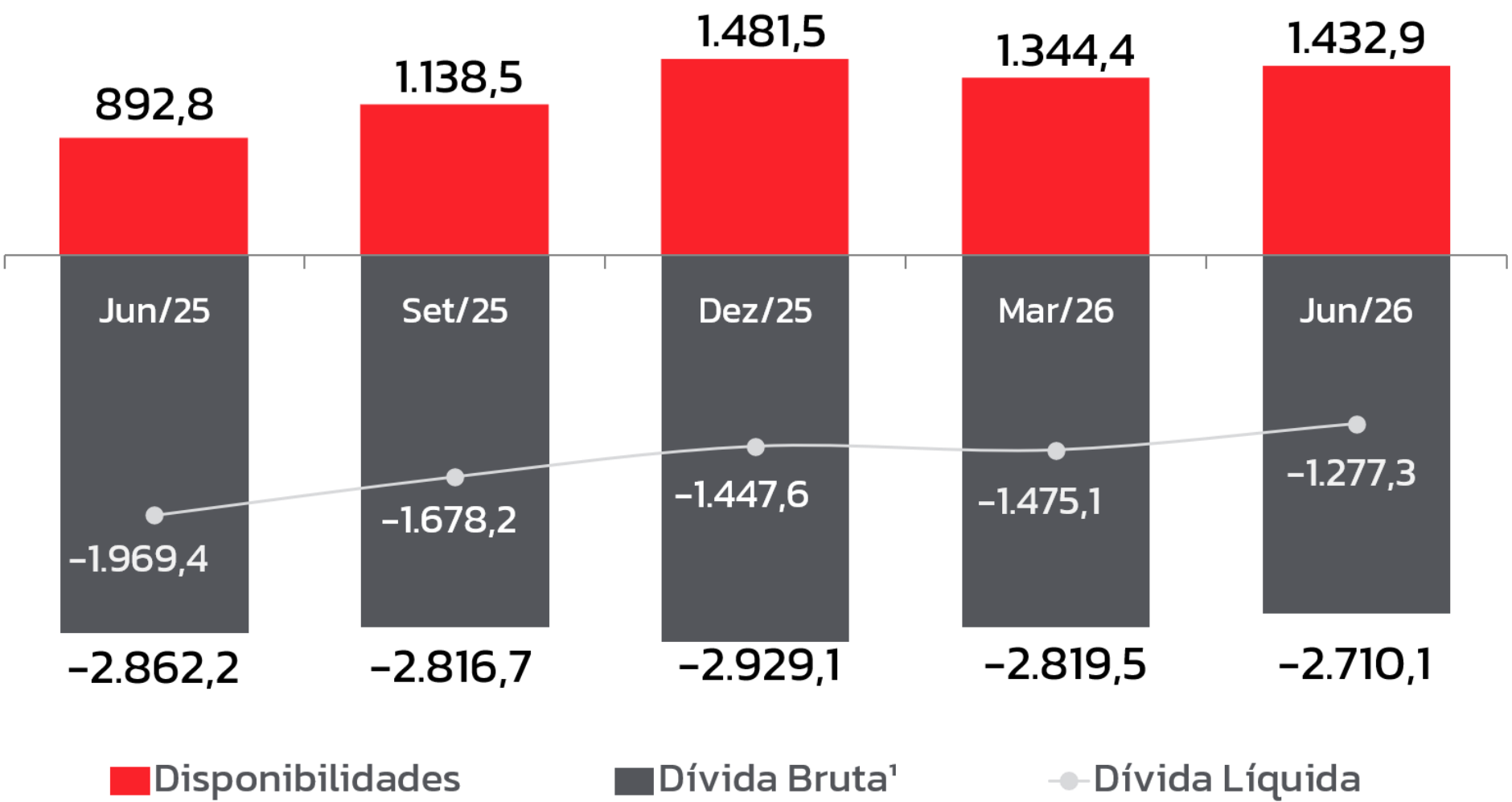


DISCIPLINA DE CAPITAL E ESTRUTURA FINANCEIRA

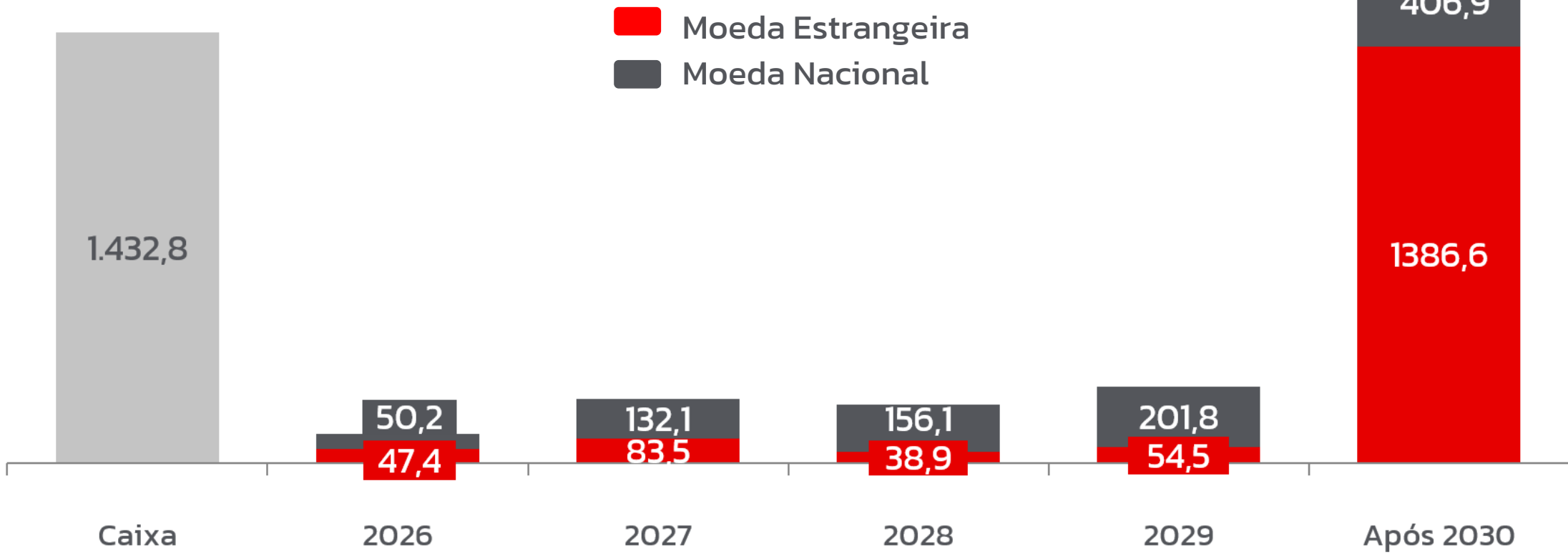
GESTÃO FINANCEIRA

Dívida Líquida/EBITDA (x)

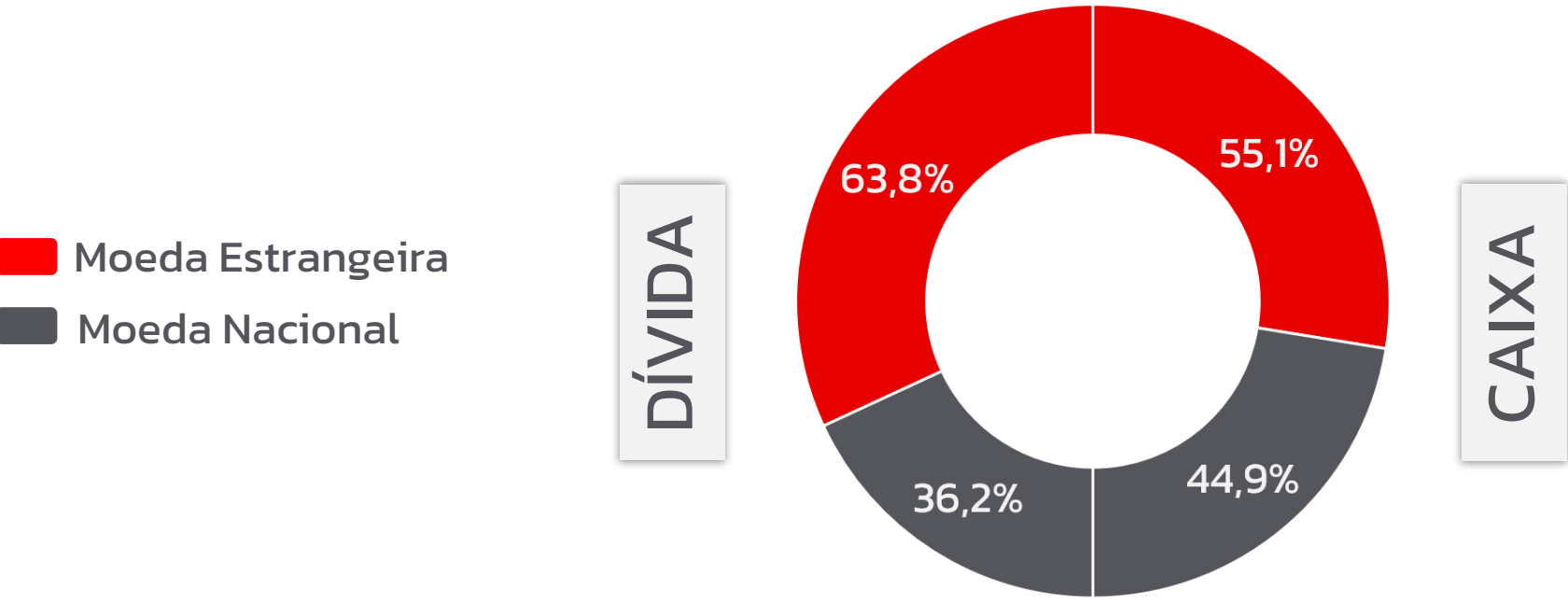
2,2	1,7	1,5	1,6	1,3
-----	-----	-----	-----	-----



Caixa vs Amortização da Dívida Bruta



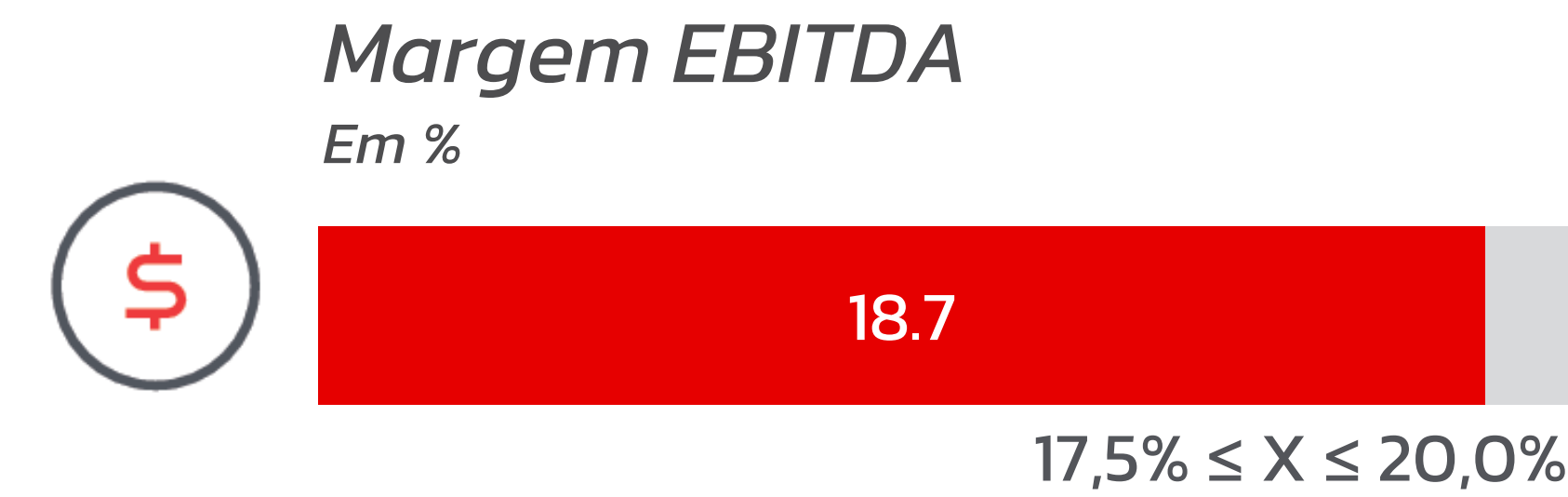
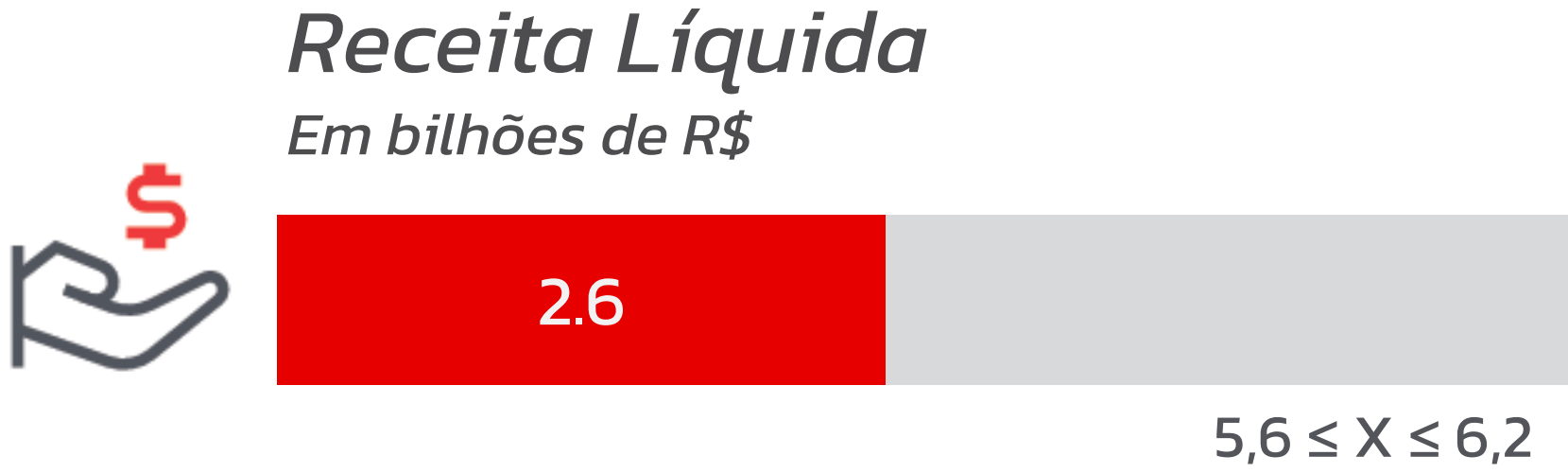
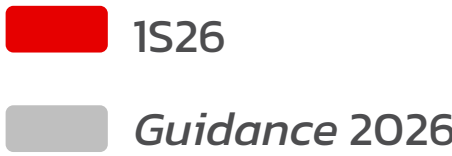
Caixa vs Dívida Bruta por moeda



¹Incluem Empréstimos, Financiamentos, Derivativos e Combinação de Negócios.

ACOMPANHAMENTO DO GUIDANCE

1S26



¹Valor referente à soma das exportações a partir do Brasil e receitas geradas pelas unidades no exterior, líquido das operações intercompany; Taxa de câmbio considerada para a conversão de receitas do mercado externo de R\$ 5,60 para cada US\$ 1,00; ²Percentual considera margem ajustada por eventos não-recorrentes; ³Valor referente à investimentos orgânicos.

PERSPECTIVAS

2026

- **Ambiente macro:** ainda **desafiador**, com atenção à evolução das **políticas tarifárias**, aos potenciais impactos da **reforma tributária** no Brasil, às **eleições brasileiras** e às **distintas dinâmicas macroeconômicas** dos mercados em que atuamos.
- **Dacomsa (México):** continuidade da **integração, ampliação de portfólio e captura de sinergias**, com avanço em **disponibilidade de produtos** e ganho de **participação de mercado** em materiais de fricção.
- **Reposição Brasil:** mercado **resiliente**, porém com **desafios de precificação**, com **estoques mais enxutos** ao longo da cadeia e foco em **disponibilidade**, nível de serviço e gestão de mix.
- **Linha Comercial:** evolução gradual ao longo do ano, com recomposição de preços, mix e **recuperação** no segmento de **veículos pesados** nos **EUA**.
- **Crescimento:** estratégia apoiada na **combinação** entre **expansão orgânica e M&A**, com agenda ativa de avaliação de oportunidades e targets em andamento, sem perder de vista a condição de **alavancagem** da Companhia e de seu controlador.

Q&A



Por áudio
Demonstrando o interesse através do ícone
“Levantar a mão” ou *9 se estiver conectado via
telefone.

*By audio
Showing interest by using the “Raise hand” icon
or *9 if connected via telephone.*



Por escrito
As perguntas podem ser enviadas por escrito
através do botão “Q&A”

*In writing
Questions can be submitted in writing via the
“Q&A” button.*



KEEP LIFE IN MOTION