

**RESULTADOS DO  
1º TRIMESTRE DE  
2024**

**FRAS**  
B3 LISTED N1

**IBRA B3**

**IGC B3**

**IGCT B3**

**SMLL B3**

**Caxias do Sul, 07 de maio de 2024.** A Frasle Mobility (Fras-le S.A. - B3: FRAS3) anuncia seus resultados do primeiro trimestre de 2024 (1T24). As informações financeiras da Companhia são consolidadas de acordo com as normas internacionais IFRS – *International Financial Reporting Standards* e os valores monetários estão expressos em reais, exceto quando de outra maneira indicado. As comparações são feitas com o primeiro trimestre de 2023 (1T23).

## DESTAQUES



RECEITA LÍQUIDA

**841,3 mm**

+0,3% vs. 1T23

GUIDANCE R\$ 3,7 - 4,0 bi



MERCADO EXTERNO US\$<sup>1</sup>

**69,0 mm**

+11,6% vs. 1T23

GUIDANCE US\$ 250 - 290 mm



EBITDA

**154,0 mm**

MARGEM EBITDA 18,3%

GUIDANCE 17 - 21 %



INVESTIMENTOS<sup>2</sup>

**21,6 mm**

-30,6% vs. 1T23

GUIDANCE R\$ 130 - 170 mm

**MARKET CAP (28/03/2024)**

R\$ 4,8 bi

**COTAÇÃO E FECHAMENTO "FRAS3"**

R\$ 17,90

**FREE FLOAT**

33,2%

**Videoconferência de Resultados 1T24**

08 de maio de 2024, (Quarta-feira)

11:00 - Brasília

10:00 a.m - Nova Iorque

03:00 p.m - Londres

WEBCAST (Português/Inglês): **Clique aqui**

**Hemerson Fernando de Souza - DRI**

Jéssica Cristina Cantele

Mônica Rech

Renata Schwaizer

**Relações com Investidores**

ri.fraslemobility.com

ri@fraslemobility.com

**DECLARAÇÕES PROSPECTIVAS.** As declarações contidas neste relatório relativas às perspectivas dos negócios da FRASLE MOBILITY (FRAS-LE S.A.), às projeções de resultado e ao potencial de crescimento da Companhia constituem-se em meras previsões e foram baseadas nas expectativas da administração em relação ao futuro da Companhia. Estas expectativas são altamente dependentes de mudanças no mercado, do desempenho econômico geral do país, do setor e dos mercados internacionais, podendo sofrer alterações.

<sup>1</sup> Valor referente à soma das exportações a partir do Brasil e das receitas geradas pelas operações no exterior, líquido das operações intercompany;

<sup>2</sup> Valor referente a investimentos orgânicos.

# UNIVERSO FRASLE MOBILITY



Essa marca **faz história.**

No dia 22 de fevereiro, foi celebrado os 70 anos da marca pioneira Fras-le. Ao longo de sete décadas a Fras-le tornou-se referência em materiais de fricção se posicionando como uma das líderes globais sempre atenta a inovação, tendências e as demandas de mercados exigentes. A Companhia atua em mais de 125 países e teve sua internacionalização iniciada em 1969 com exportações para a América Latina e posteriormente estabeleceu-se na América do Norte, Europa e Ásia. **Conheça a história da Fras-le.**

## ENCERRAMENTO DAS ATIVIDADES DA FANACIF S.A.

A Companhia, por meio de **comunicado ao mercado** realizado no dia 16 de abril, comunicou o encerramento das atividades da controlada Fanacif S.A. planta industrial fabricante de material de fricção, localizada em Montevideo, Uruguai. A decisão de encerrar a operação é resultado de uma análise estratégica de otimização de **footprint**, em resposta aos desafios comerciais enfrentados ao longo dos últimos anos.

## ASSEMBLEIA GERAL ORDINÁRIA (AGO)

No dia 17 de abril foi realizada a **AGO** onde foram deliberados dividendos, no montante de R\$ 35,27 milhões (R\$ 0,13207637 por ação). Houve também a eleição do Conselho de Administração para o próximo mandato, o qual passou a contar com Antonio Sergio Riede e Renata Faber Rocha Ribeiro e reeleição dos membros do Conselho fiscal com mandato de um ano. **Clique aqui** para acessar o currículo dos membros do conselho e diretoria.

## CALAMIDADE PÚBLICA NO RIO GRANDE DO SUL (RS)

A Companhia, por meio de **comunicado ao mercado** divulgado em 02 de maio, suspendeu temporariamente as operações presenciais em algumas de suas unidades fabris no Rio Grande do Sul em função dos decretos de estado de calamidade pública decorrente das fortes chuvas no estado, com **retorno parcial** das atividades para o dia 06 de maio. A Frasle Mobility reforça sua solidariedade a todos os afetados por essa tragédia, que é a maior da história do estado.

## CERTIFICAÇÃO OEA

Em março, as empresas Frasle Mobility site Caxias do Sul, site Fremax e site Controil receberam a certificação OEA (Operador Econômico Autorizado) no nível conformidade. Essa certificação visa benefícios pela Aduana Brasileira relacionados à maior agilidade e previsibilidade de suas cargas nos fluxos do comércio internacional.

## EVENTOS SUBSEQUENTES

## MENSAGEM DA ADMINISTRAÇÃO

O início do exercício renova a responsabilidade na execução consistente e resiliente da estratégia de negócios combinada com a entrega de resultados que permitam a construção de um futuro com crescimento sustentável.

Neste primeiro trimestre do ano, apuramos resultados estáveis na comparação com o mesmo período de 2023, com receita líquida consolidada de R\$ 841 milhões. Um cenário positivo em meio a um momento de instabilidade logística global e de ajustes nos mercados internos.

O trimestre marca a comemoração do aniversário de 70 anos da Fras-le, nossa marca pioneira. São sete décadas de presença no mercado automotivo, com liderança consolidada em materiais de fricção. Da forte atuação com o mercado de peças originais, avançamos para ser referência na reposição.

A pouco mais de um ano adotamos a nova identidade institucional Frasle Mobility, que nos conduz ao futuro cada vez mais diverso e

global, honrando um legado de pioneirismo, dinamismo, sustentabilidade e segurança da nossa marca icônica Fras-le, atuando no desenvolvimento de soluções seguras e sustentáveis.

Expandimos nosso portfólio de produtos, serviços e marcas, um caminho que se mostra assertivo e seguro, especialmente em momentos em que os diversos desafios macroeconômicos pressionam os resultados.

*“... entrega de resultado com a construção de um futuro de crescimento constante e sustentável...”*

Confiamos no nosso modelo de negócio e na capacidade dos nossos times, nas mais diversas partes do globo, para seguirmos na realização de nossos projetos e ações, e entregando soluções assertivas ao universo da mobilidade.

## PRINCIPAIS NÚMEROS

	1T24	1T23	Δ %	4T23	Δ %
<b>Receita Líquida</b>	<b>841,3</b>	<b>838,8</b>	<b>0,3%</b>	<b>741,3</b>	<b>13,5%</b>
Mercado Interno	499,4	517,6	-3,5%	555,5	-10,1%
Mercado Externo	341,9	321,2	6,4%	185,8	84,0%
Mercado Externo US\$	69,0	61,8	11,6%	37,0	86,7%
Exportações - Brasil US\$ *	24,2	25,6	-5,4%	26,7	-9,3%
<b>Lucro Bruto</b>	<b>289,7</b>	<b>296,2</b>	<b>-2,2%</b>	<b>202,6</b>	<b>43,0%</b>
Margem Bruta	34,4%	35,3%	-0,9 pp	27,3%	7,1 pp
<b>Lucro Operacional</b>	<b>116,9</b>	<b>147,2</b>	<b>-20,6%</b>	<b>81,4</b>	<b>43,5%</b>
Margem Operacional	13,9%	17,5%	-3,6 pp	11,0%	2,9 pp
<b>EBITDA</b>	<b>154,0</b>	<b>177,1</b>	<b>-13,0%</b>	<b>113,1</b>	<b>36,1%</b>
Margem EBITDA	18,3%	21,1%	-2,8 pp	15,3%	3,0 pp
<b>Lucro Líquido</b>	<b>109,1</b>	<b>90,4</b>	<b>20,7%</b>	<b>93,9</b>	<b>16,2%</b>
Margem Líquida	13,0%	10,8%	2,2 pp	12,7%	0,3 pp
<b>EBITDA Ajustado</b>	<b>154,0</b>	<b>177,1</b>	<b>-13,0%</b>	<b>98,0</b>	<b>57,2%</b>
Margem EBITDA - Ajustada	18,3%	21,1%	-2,8 pp	13,2%	5,1 pp
<b>Investimentos</b>	<b>21,6</b>	<b>31,2</b>	<b>-30,6%</b>	<b>59,6</b>	<b>-63,7%</b>
<b>ROIC</b>	<b>15,7%</b>	<b>13,3%</b>	<b>2,4 pp</b>	<b>19,3%</b>	<b>-3,7 pp</b>

Valores em R\$ milhões (exceto receita líquida mercado externo e exportações)

	1T24	1T23	Δ %	4T23	Δ %
<b>Cotação média dólar norte-americano</b>	<b>4,95</b>	<b>5,19</b>	<b>-4,7%</b>	<b>4,95</b>	<b>0,0%</b>

## VISÃO GERAL DOS NEGÓCIOS NO TRIMESTRE

Mesmo com a paralisação total das operações durante a primeira semana do ano em decorrência da atualização do ERP, além dos feriados que reduziram os dias úteis, a Companhia encerrou o primeiro trimestre de 2024 com estabilidade na receita líquida em comparação com o 1T23. Fatores como gestão operacional, estratégias de compra de suprimentos, consolidação da equipe de vendas de reposição no Brasil e ganhos em produtividade, contribuíram para a performance alcançada.

O mercado doméstico de reposição permaneceu aquecido, apesar do número de visitas às oficinas ter se mantido estável em relação ao ano anterior, devido à sazonalidade do período de férias e feriados. No mercado de montadora, as condições de financiamento atrativas estimularam o consumo resultando em um importante incremento nos volumes. No mercado externo, a conquista de novos negócios, especialmente no setor automotivo original, impulsionou a receita no exterior. Além disso, a AML Juratek Limited concluiu um ano de aquisição, colhendo sinergias que refletem no avanço desta rubrica estratégica para o crescimento a longo prazo da Companhia.

**DESEMPENHO DE VENDAS****VOLUMES E RECEITA LÍQUIDA POR FAMÍLIA**

Volume de Vendas por Material em milhões de peças ou litros											
		1T24		1T23		Δ %		4T23		Δ %	
VOLUME	Fricção	24,7		24,9		-0,6%		27,3		-9,3%	
	Componentes p/ Sistema de	2,2		2,2		3,7%		2,5		-10,5%	
	Freio	4,5		4,7		-4,6%		4,7		-4,1%	
	Componentes p/ Sistema de										
Suspensão, Direção e Powertrain											
Receita de Vendas por Material em R\$ milhões											
		1T24		1T23		Δ %		4T23		Δ %	
RECEITA	Fricção	419,7	49,9%	399,0	47,6%	5,2%		361,9	48,8%	16,0%	
	Componentes p/ Sistema de	152,8	18,2%	150,7	18,0%	1,4%		153,4	20,7%	-0,4%	
	Freio	233,0	27,7%	235,4	28,1%	-1,0%		213,0	28,7%	9,4%	
	Componentes p/ Sistema de										
	Suspensão, Direção e Powertrain										
	Outros Produtos *	35,8	4,3%	53,6	6,4%	-33,2%		13,0	1,8%	175,8%	
<b>Total Receita Líquida</b>		<b>841,3</b>	<b>100,0%</b>	<b>838,8</b>	<b>100,0%</b>	<b>0,3%</b>		<b>741,3</b>	<b>100,0%</b>	<b>13,5%</b>	

Os componentes estão detalhados no final deste relatório.

Volume de fricção sofreu alteração no total do ano de 2023 devido a ajustes de intercompany e contabilização de jogos para peças.

O desempenho de vendas do primeiro trimestre de 2024 teve resultado linear na comparação com o mesmo período do ano passado. É importante ressaltar que a atualização do ERP SAP S/4HANA<sup>1</sup> resultou em menos dias úteis neste ciclo. Relacionado as famílias de produtos, são destaques:

**Materiais de Fricção**

- Mercado doméstico aquecido para pastilhas de freio, com recorde de produção e venda;
- Forte demanda de exportação de lonas para veículos comerciais para o mercado norte americano;
- Novos negócios em lonas para veículos comerciais na Frasle Mobility site Alabama e Frasle Mobility Site ASK Fras-le;

**Componentes para sistema de Freio**

- Resultado linear em volumes reflete a estabilização do nível dos estoques nos distribuidores e maior competição na linha de discos de freio;
- Variação de receita vinculada ao mix de produto.

**Componentes para suspensão, direção e powertrain**

- Demanda estável e negócio de amortecedores resiliente e crescendo. Observa-se uma melhoria significativa no nível de entrega no mercado de reposição, e por consequência os distribuidores não estão reposicionando os estoques na mesma velocidade.
- A Frasle Mobility Centro de Distribuição Cartagena foi destaque no desenvolvimento de portfólio e trabalho da equipe comercial e de logística para o progresso de novos negócios.

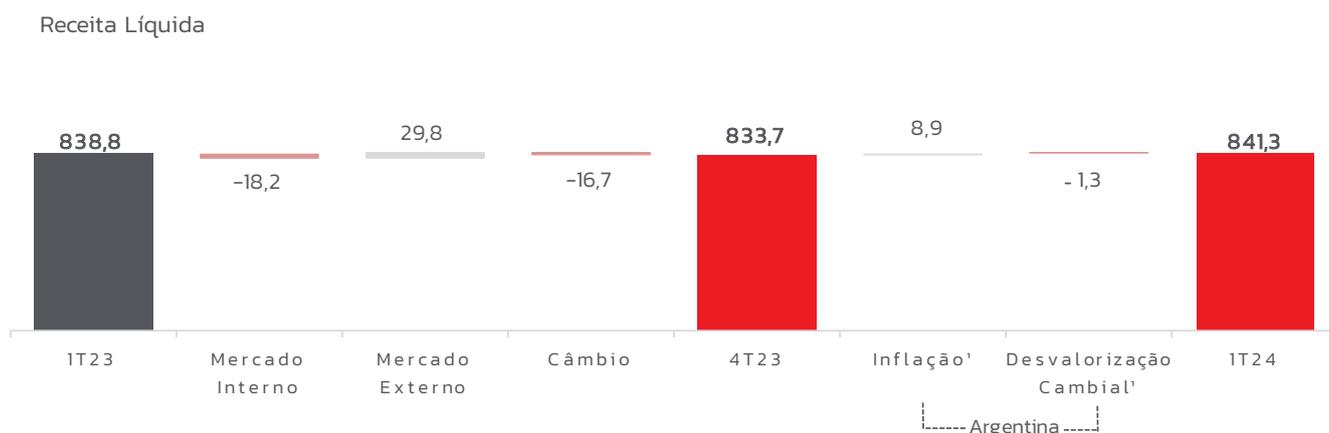
<sup>1</sup> A atualização do SAP S/4HANA ocorreu entre os dias 26 de dezembro de 2023 a 08 de janeiro de 2024.

## Outros produtos

- A Composs, retomou a produção de forma gradual após a paralização em decorrência de reestruturação das linhas do seu principal cliente no final do ano passado.

**NOTA:** É necessário destacar que o desempenho da receita de vendas por família de material não reflete necessariamente o mesmo comportamento nos volumes, pois temos efeitos de variação no câmbio, mix de produtos e preços praticados. Para maiores detalhes sobre as famílias, vide Anexo IV.

Abaixo é apresentado o gráfico em formato de causal, com os efeitos que modificaram o desempenho da receita líquida consolidada do 1T24 em comparação com o 1T23.



## RECEITA POR MERCADO

Receita Líquida por Mercados									
Mercados	1T24		1T23		Δ %	4T23		Δ %	
MI Reposição	445,2	52,9%	463,0	55,2%	-3,8%	501,7	67,7%	-11,2%	
MI Montadora	54,2	6,4%	54,6	6,5%	-0,8%	53,8	7,3%	0,6%	
<b>Mercado Interno</b>	<b>499,4</b>	<b>59,4%</b>	<b>517,6</b>	<b>61,7%</b>	<b>-3,5%</b>	<b>555,5</b>	<b>74,9%</b>	<b>-10,1%</b>	
ME Reposição	288,0	34,2%	279,7	33,3%	3,0%	143,0	19,3%	101,4%	
ME Montadora	53,9	6,4%	41,5	4,9%	30,0%	42,8	5,8%	25,8%	
<b>Mercado Externo</b>	<b>341,9</b>	<b>40,6%</b>	<b>321,2</b>	<b>38,3%</b>	<b>6,4%</b>	<b>185,8</b>	<b>25,1%</b>	<b>84,0%</b>	
Total Rec. Líquida Reposição	733,2	87,2%	742,7	88,5%	-1,3%	644,6	87,0%	13,7%	
Total Rec. Líquida Montadoras	108,0	12,8%	96,1	11,5%	12,4%	96,6	13,0%	11,8%	
<b>Total Rec. Líquida</b>	<b>841,3</b>	<b>100%</b>	<b>838,8</b>	<b>100%</b>	<b>0,3%</b>	<b>741,3</b>	<b>100%</b>	<b>13,5%</b>	

Valores em R\$ milhões

Nota: Reclassificação das eliminações de receita *intercompany* modificaram o resultado das linhas de Receita no Mercado Interno e Externo de 2023. As alterações realizadas estão destacadas no [Guia de Modelagem](#) da Companhia.

## Mercado Interno (MI)

### Reposição

- Melhora significativa nas entregas, levando os distribuidores a não reabastecerem seus estoques tão rapidamente;
- Maior competição na linha de discos de freio;
- Família de pastilhas de freio para veículos leves aquecida devido a trocas recorrentes necessárias do produto e posicionamento da marca no mercado;
- Pastilhas de freio para ônibus ganharam relevância pelo avanço em *market share* e maior disponibilidade;
- Linha de amortecedores da Nakata permanece com destaque avançando em *market share*.

### Montadora

- Retomada gradual de vendas estimulada pelos financiamentos de veículos novos;
- Aceleração das vendas de veículos comerciais após atualização nas normas de emissão de poluentes (Euro6).

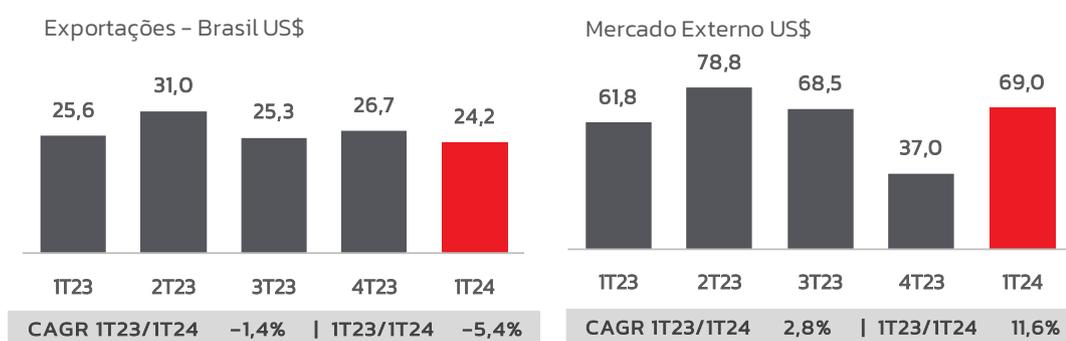
## Mercado Externo (ME)

### Reposição

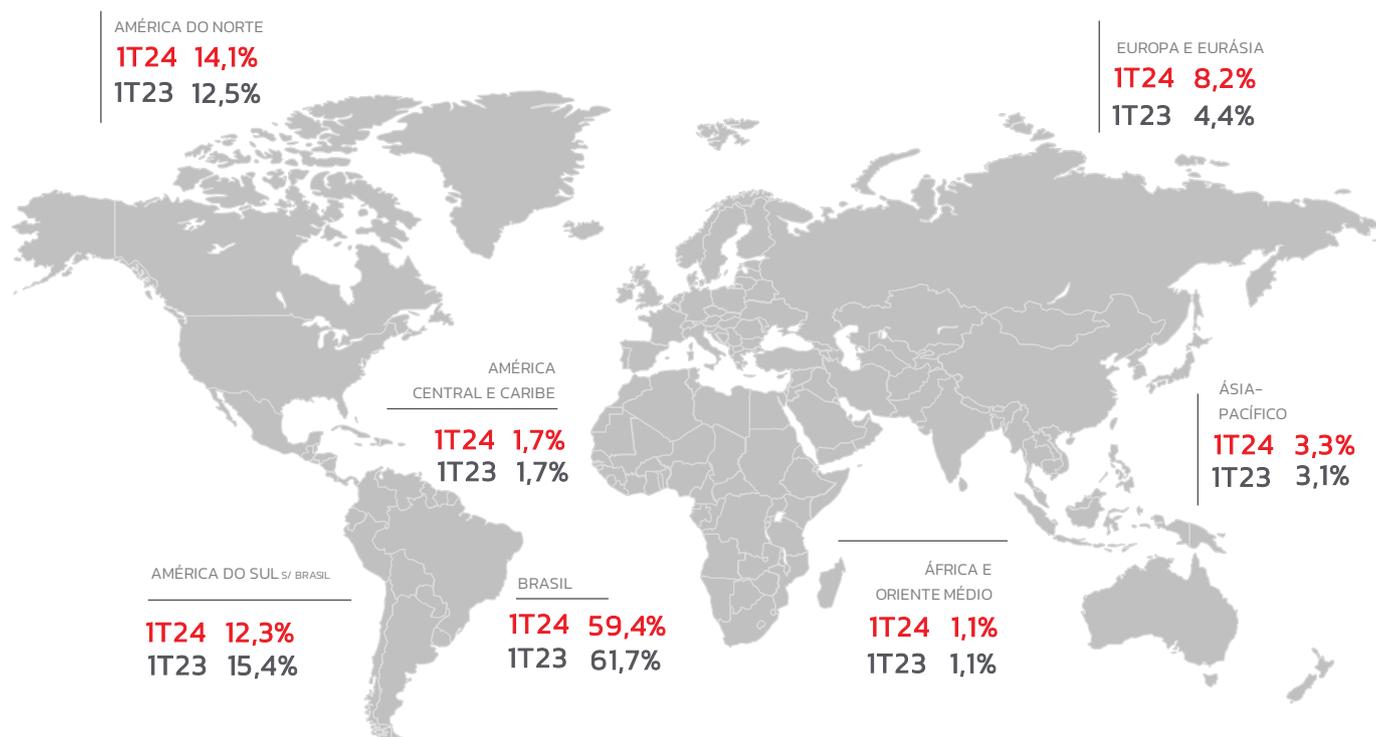
- Os projetos envolvendo pastilhas para sistema de freio a ar (ADB – *Air Disc Brakes*) para veículos pesados, que estavam em andamento no 4T23, ganham tração de vendas na Frasle Mobility site Alabama;
- AML Juratek contribui para o avanço nas linhas de pastilha e discos de freio;
- Variação de receita entre 1T24 vs. 4T23 decorrente da desvalorização cambial da Argentina.

### Montadora

- Em montadora, a Frasle Mobility site Alabama apresentou crescimento vinculado a alteração da legislação de emissão de particulados para veículos comerciais. A regulamentação incentivou a venda de veículos pesados novos no mercado;
- A conquistas de novos negócios ao longo de 2023 da Frasle Mobility Site ASK Fras-le, começaram a refletir em resultados;
- Exportações para os Estados Unidos vinculado ao atendimento de montadora ganham força nesse trimestre devido ao crescimento do nosso principal cliente nesse mercado;
- Frasle Mobility Site Fremax é destaque com a retomada das exportações de discos de freio para a Argentina.



## DISTRIBUIÇÃO DE RECEITA PELO GLOBO

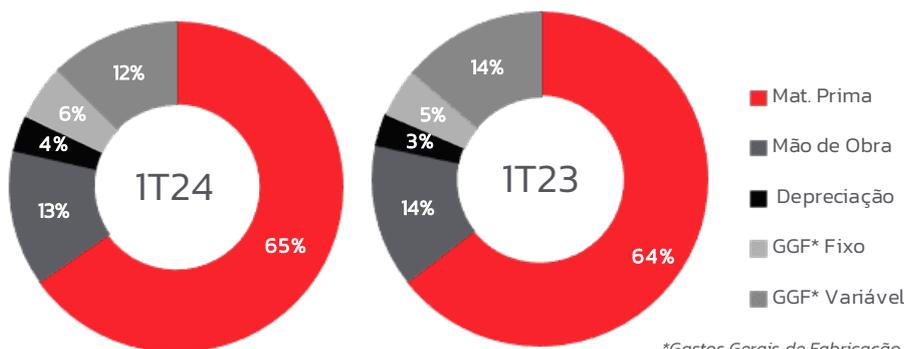


- **América do Norte:** economia resiliente, mesmo com a permanência da alta taxa de inflação, permite crescimento através da conquista de novos negócios tanto em reposição quanto montadora.
- **América do Sul:** mercado mais competitivo, principalmente na Argentina após a normalização das importações no país. Mesmo com a taxa de inflação desacelerando o consumo é cada vez mais cauteloso.
- **Europa e Eurásia:** A AML Juratek Limited completa um ano de aquisição! Com avanço de mais de 20% sobre a receita líquida e mais de 6 p.p. em margem EBITDA (2022 vs. 2023) a operação colhe sinergias em *sourcing*, redução do custo do frete, além de agregar ao portfólio venda de discos e tambores de freio comerciais sob a marca Fras-le. Ressalta-se que projetos de integração das marcas da Companhia terão continuidade ao longo do exercício de 2024.
- **Ásia:** A operação em Pinghu na China mantém o nível de participação no mercado com ponto de atenção na disponibilidade de containers. Na Índia, a operação tem avanço em receita e volume devido a ganhos em novos negócios tanto no mercado doméstico quanto exportação.

## DESEMPENHO OPERACIONAL

## CUSTO DOS PRODUTOS VENDIDOS (CPV) E LUCRO BRUTO

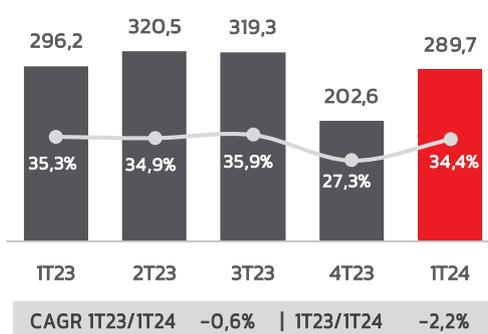
No 1T24, o custo dos produtos vendidos somou R\$ 551,6 milhões, representando 65,6% sobre a receita líquida, e resultou no lucro bruto de R\$ 289,7 milhões e margem bruta de 34,4%, 0,9 pontos percentuais menor do que no mesmo período do ano anterior. No gráfico abaixo é apresentada a composição do CPV e principais destaques:



\*Gastos Gerais de Fabricação

- > Deflação de insumos químicos e derivados do petróleo, somado a estratégias de negociação de preço do aço;
- > Sinergia entre as operações na negociação e compra de produtos co-manufaturados;
- > Alteração da linha de pintura a base de água para eletrostática a pó na fábrica de amortecedores da Nakata, gerando maior eficiência;
- > *One-off* relacionado a revisão do cálculo de depreciação impactou o lucro bruto no montante de R\$ 3,3 milhões;
- > Maior ociosidade devido a parada das fábricas para atualização sistêmica do ERP gerando impacto na diluição dos custos fixos devido a diminuição dos dias úteis prejudicou o avanço da margem (1T24 x 1T23).

Lucro Bruto

**DESPESAS E RECEITAS OPERACIONAIS**

	1T24		1T23		Δ %	4T23		Δ %
<b>Despesas c/ Vendas</b>	-79,2	-9,4%	-79,2	-9,4%	0,1%	-72,0	-9,7%	10,1%
Despesas Variáveis c/Vendas	-29,2	-3,5%	-26,5	-3,2%	10,1%	-28,8	-3,9%	1,4%
Outras Despesas c/ Vendas	-50,0	-5,9%	-52,7	-6,3%	-5,0%	-43,2	-5,8%	15,9%
<b>Despesas Administrativas</b>	-71,4	-8,5%	-55,5	-6,6%	28,6%	-66,7	-9,0%	7,1%
<b>Outras Despesas / Receitas</b>	-22,1	-2,6%	-14,5	-1,7%	52,5%	17,7	2,4%	-224,5%
Outras Despesas Operacionais	-32,3	-3,8%	-17,9	-2,1%	80,0%	-15,0	-2,0%	115,0%
Outras Receitas Operacionais	10,2	1,2%	3,5	0,4%	195,2%	32,8	4,4%	-68,8%
<b>Equivalência Patrimonial</b>	-0,1	0,0%	0,1	0,0%	-216,6%	-0,3	0,0%	-63,0%
<b>Total Desp/Rec Operacionais</b>	-172,8	-20,5%	-149,0	-17,8%	15,9%	-121,2	-16,3%	42,6%

Valores em R\$ milhões e % sobre Receita Líquida

O 1T24 obteve aumento de 15,9% nas despesas operacionais com relação ao mesmo período do ano anterior, no total de despesas e receitas operacionais. Sobre o crescimento destacam-se:

- > As despesas com vendas se mantiveram em linha, representando 9,4% da receita líquida do trimestre. Em fevereiro, ocorreu a unificação dos times de vendas reposição Brasil. Essa integração de times faz parte do último ciclo de sinergias operacionais do *business case* de aquisição da controlada Nakata;

- Nas despesas administrativas, destaque para as despesas de M&A no montante de R\$ 2,4 milhões. Considerando a conexão com a estratégia de M&A da Companhia, crescente em recorrência, essas despesas não serão consideradas para fins de EBITDA ajustado;
- Em outras despesas operacionais o impacto mais relevante foi na controladora com a provisão de contingência (R\$ 9,9 milhões negativos). Para mais informações, vide nota explicativa número 19;
- Em outras receitas operacionais, ocorreu a restituição de imposto PAIS<sup>2</sup>, reconhecido em 2023 (R\$ 5,9 milhões). Essa restituição é devida para as empresas que realizaram a aquisição dos títulos BOPREAL<sup>3</sup>, emitidos pelo governo argentino e indexados ao dólar.

### EBITDA E EBITDA AJUSTADO

Reconciliação EBITDA e EBITDA Ajustado	1T24	1T23	Δ %	4T23	Δ %
<b>Lucro Líquido</b>	<b>109,1</b>	<b>90,4</b>	<b>20,7%</b>	<b>93,9</b>	<b>16,2%</b>
Resultado Financeiro	-51,4	20,8	-347,0%	-39,3	31,0%
Depreciação	37,1	29,9	24,1%	31,7	17,1%
IRPJ e CSLL	59,2	35,9	65,0%	26,8	121,1%
<b>EBITDA</b>	<b>154,0</b>	<b>177,1</b>	<b>-13,0%</b>	<b>113,1</b>	<b>36,1%</b>
Margem EBITDA	18,3%	21,1%	-2,8 pp	15,3%	3,0 pp
<b>Eventos não recorrentes</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0%</b>	<b>-15,2</b>	<b>-100,0%</b>
Impairment de ativos	0,0	0,0	0,0%	13,3	-100,0%
Atualização combinação de negócios	0,0	0,0	0,0%	-28,5	-100,0%
<b>EBITDA Ajustado</b>	<b>154,0</b>	<b>177,1</b>	<b>-13,0%</b>	<b>98,0</b>	<b>57,2%</b>
Margem EBITDA - Ajustada	18,3%	21,1%	-2,8 pp	13,2%	5,1 pp

Valores em R\$ milhões

O EBITDA consolidado do 1T24 somou R\$ 154,0 milhões, com margem de 18,3%, queda de 2,8 pontos percentuais com relação ao mesmo período. Além dos comentários feitos sobre as rubricas anteriores, são destaques:

- Variação cambial contribui para a queda da margem (4,7% negativo em relação a cotação média do dólar norte-americano entre 1T24 x 1T23);
- Gestão de preços vinculado a reposicionamento de produtos com maior valor agregado no mercado.

<sup>2</sup> Imposto PAIS, sigla para "Por uma Argentina Inclusiva e Solidária".

<sup>3</sup> Obrigações para Reconstrução de uma Argentina Livre.

**RESULTADO FINANCEIRO**

	1T24	1T23	Δ %	4T23	Δ %
Varição Cambial	161,4	28,5	466,4%	20,6	682,8%
Rendimentos sobre Aplicações Financeiras	45,9	25,1	82,5%	57,1	-19,6%
Ajuste a Valor Presente	5,0	4,7	6,3%	4,7	7,0%
Outras Receitas Financeiras	6,8	5,4	26,8%	1,2	486,2%
<b>Receitas Financeiras</b>	<b>219,1</b>	<b>63,7</b>	<b>243,9%</b>	<b>83,6</b>	<b>162,2%</b>
Varição Cambial	-168,8	-31,0	445,4%	-55,1	206,6%
Juros sobre Financiamentos	-24,9	-29,0	-14,1%	-24,2	3,0%
Ajuste a Valor Presente	-5,8	-6,5	-10,9%	-18,5	-68,6%
Despesas Bancárias	-10,8	-14,3	-24,7%	-5,6	93,6%
Outras Despesas Financeiras	-14,5	-7,4	97,3%	-16,6	-12,4%
<b>Despesas Financeiras</b>	<b>-224,8</b>	<b>-88,1</b>	<b>155,2%</b>	<b>-119,8</b>	<b>87,6%</b>
Ajuste Correção monetária (IAS 29)	57,2	3,6	1504,5%	75,5	-24,3%
<b>Resultado Financeiro</b>	<b>51,4</b>	<b>-20,8</b>	<b>-347,0%</b>	<b>39,3</b>	<b>31,0%</b>

Valores em R\$ milhões

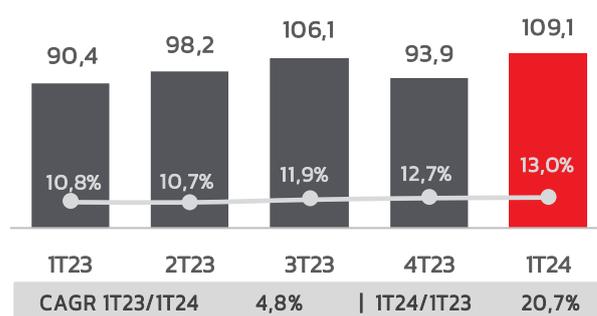
O resultado financeiro da Companhia no primeiro trimestre foi de R\$ 51,4 milhões positivo, sendo os principais destaques:

- Impacto de variação cambial das operações na Argentina (208,98 USD/ARS 31.03.2023 vs. 856,80 USD/ARS 29.03.2024);
- Rendimentos de aplicações financeiras crescem devido a maior disponibilidade de caixa (1T24 vs. 1T23);
- As operações localizadas na Argentina impactam no resultado financeiro em hiperinflação (IAS 29) pois, no 1T24, a Argentina apresentou 51,6% de inflação acumulada de 3 meses (21,7% no 1T23). Abertura do impacto por unidade de negócio, vide nota explicativa número 28.

**LUCRO LÍQUIDO**

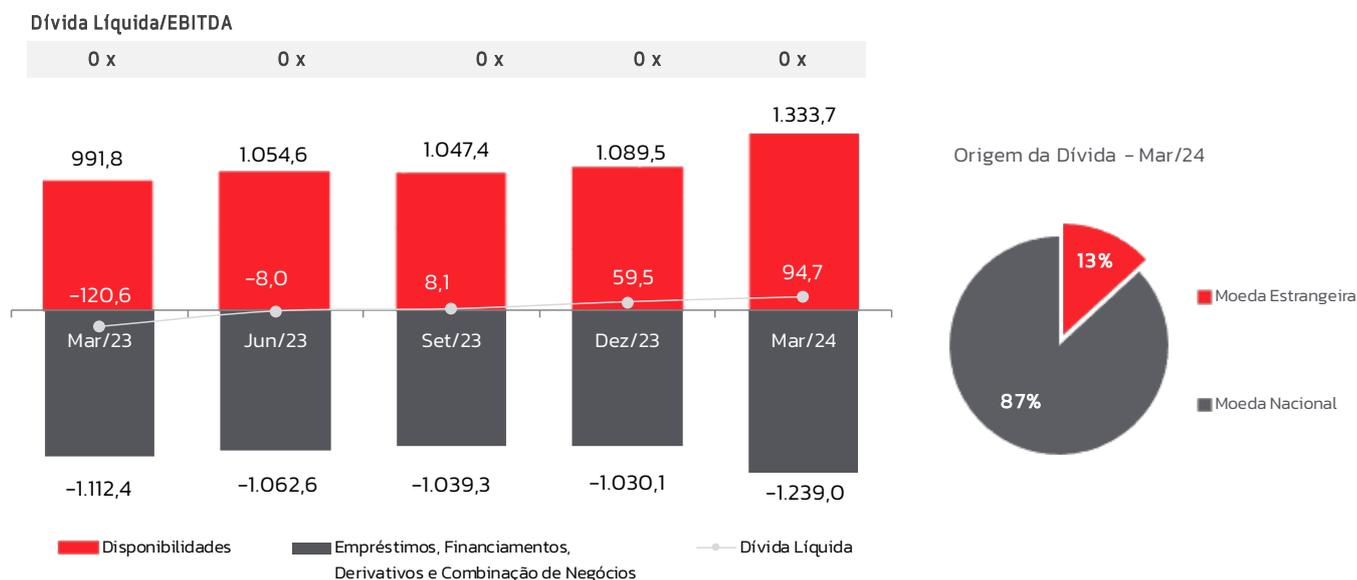
A combinação dos fatores relacionados anteriormente resultou no lucro líquido de R\$ 109,1 milhões no 1T24, com margem líquida de 13,0%.

## Lucro Líquido



## GESTÃO FINANCEIRA

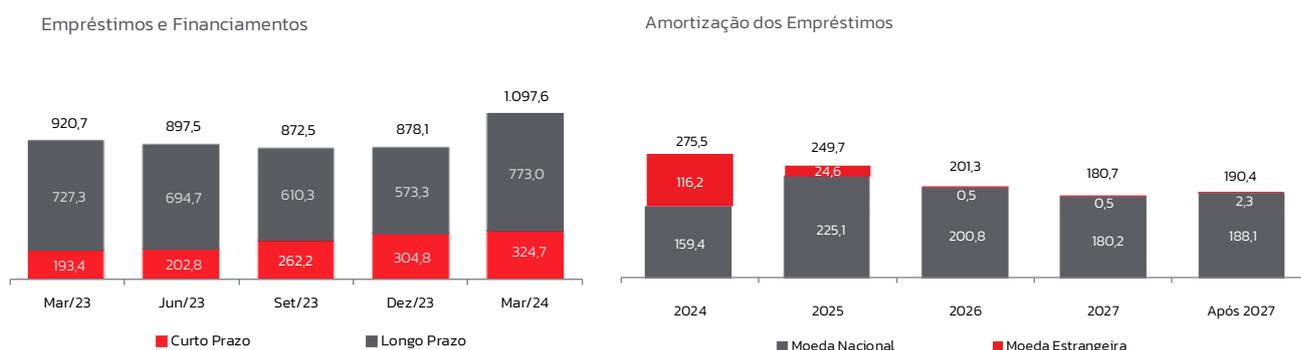
### DÍVIDA LÍQUIDA



Os principais indexadores do endividamento bruto consolidado ao final do 1T24 foram:

- Em Reais indexadas ao CDI que representaram 85,19% (custo médio CDI + 1,49%);
- Em Euros (Euro + 2,0% ao ano) com 0,39%;
- Em Dólares (US\$ + média de 4,9% ao ano) com 12,74%, e
- Em Reais indexadas a outros que representaram 1,68% (custo médio CDI + 1,10%).

Os gráficos a seguir trazem o detalhamento da dívida ao final do 1T24:



## NECESSIDADE DE CAPITAL DE GIRO

	1T23	2T23	3T23	4T23	1T24
<b>Aplicação de Recursos</b>					
Clientes	354,1	361,1	416,2	422,8	337,1
<i>Em Dias</i>	<i>31 d</i>	<i>31 d</i>	<i>35 d</i>	<i>35 d</i>	<i>28 d</i>
Estoques	852,3	829,9	836,3	783,5	833,3
<i>Em Dias</i>	<i>76 d</i>	<i>71 d</i>	<i>70 d</i>	<i>65 d</i>	<i>69 d</i>
Outros Recursos	118,9	124,8	128,7	109,4	118,8
<b>Total de Recursos Aplicados</b>	<b>1.325,3</b>	<b>1.315,8</b>	<b>1.381,2</b>	<b>1.315,7</b>	<b>1.289,2</b>
<b>Fontes</b>					
Fornecedores*	-358,9	-375,2	-385,4	-435,9	-366,3
<i>Em Dias</i>	<i>32 d</i>	<i>32 d</i>	<i>32 d</i>	<i>36 d</i>	<i>30 d</i>
Outras Fontes	-239,0	-216,4	-240,9	-212,8	-233,9
<b>Total de Fontes de Recursos</b>	<b>-597,9</b>	<b>-591,6</b>	<b>-626,3</b>	<b>-648,7</b>	<b>-600,2</b>
<b>NCG em R\$</b>	<b>727,4</b>	<b>724,3</b>	<b>754,9</b>	<b>667,0</b>	<b>689,1</b>
<i>NCG em Dias</i>	<i>65 d</i>	<i>62 d</i>	<i>63 d</i>	<i>55 d</i>	<i>57 d</i>

Valores em R\$ milhões

\*Valor total é a soma das contas Fornecedores e Risco Sacado

O primeiro trimestre do ano foi encerrado com redução de 8 dias em capital giro quando comparado ao mesmo período do ano anterior. Os fatores de maior relevância são:

- Redução do saldo em clientes é estimulada pela diminuição de operações de financiamento da carteira e pedidos efetuados no fim de março que impactaram no reconhecimento de receita da Frasle Mobility site Caxias do Sul;
- Estoques em níveis históricos, porém com tendência de alta devido ao aumento na produção para melhor atendimento do mercado;
- A redução em fornecedores é estimulada pelas negociações de prazos realizadas no final de 2023.

## FLUXO DE CAIXA LIVRE

	1T23	2T23	3T23	4T23	1T24
<b>EBITDA</b>	<b>177,1</b>	<b>363,9</b>	<b>554,1</b>	<b>667,2</b>	<b>154,0</b>
Investimentos	-31,2	-56,6	-74,1	-133,7	-21,6
Resultado Financeiro	-20,8	-41,2	-55,1	-15,9	51,4
IR e CSLL	-35,9	-73,2	-111,2	-137,9	-59,2
Variação da NCG	-30,8	-56,0	-86,6	1,2	-22,1
<b>Fluxo de Caixa Operacional</b>	<b>58,4</b>	<b>136,8</b>	<b>227,0</b>	<b>381,0</b>	<b>102,6</b>
Dividendos/JSCP	-46,7	-46,7	-111,3	-111,3	-61,9
Integr. de capital / Aquis. de negócios	-102,5	-104,6	-108,8	-110,3	-12,5
Outros	-27,7	8,5	3,1	-98,0	7,1
<b>Fluxo de Caixa Livre</b>	<b>-118,6</b>	<b>-6,0</b>	<b>10,1</b>	<b>61,4</b>	<b>35,2</b>
<b>Caixa/Dívida Líquida</b>	<b>-120,6</b>	<b>-8,0</b>	<b>8,1</b>	<b>59,5</b>	<b>94,7</b>

Valores em R\$ milhões

A Companhia gerou R\$ 102,6 milhões de fluxo de caixa operacional no 1T24. São destaques:

- Investimentos focados em sustentabilidade e produtividade;

- > Aumento de IR e CSLL em decorrência do crescimento da receita no mês de fevereiro/2024;
- > Pagamento em janeiro de 2024 de R\$ 61,9 milhões referente a Juros Sobre Capital Próprio;
- > Saldo de integralização de capital movimentado por combinação de negócios da Armetal Autopartes S.A. (R\$ 12,0 milhões) e Nakata (R\$ 0,5 milhão).

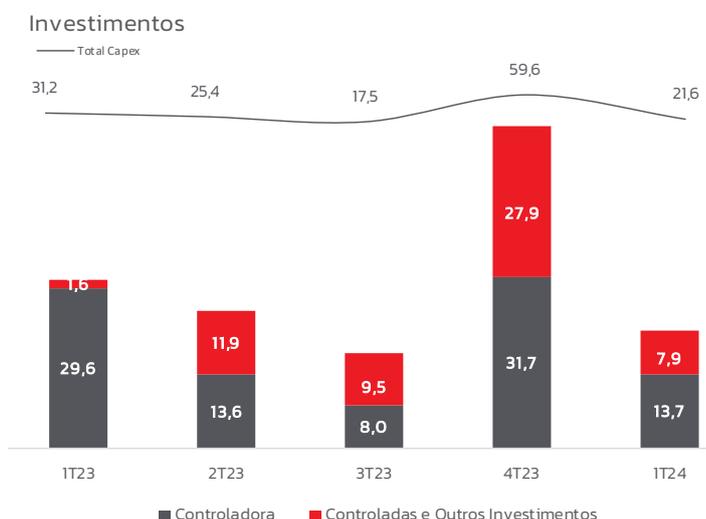
### DIVIDENDOS E JUROS SOBRE CAPITAL PRÓPRIO

Conforme deliberado na Assembleia Geral Ordinária, que ocorreu em 17 de abril de 2024, os acionistas aprovaram dividendos no montante de R\$ 35.266.549,35 que corresponde ao valor bruto de R\$ 0,13207637 por ação. Para acessar o histórico [clique aqui](#).

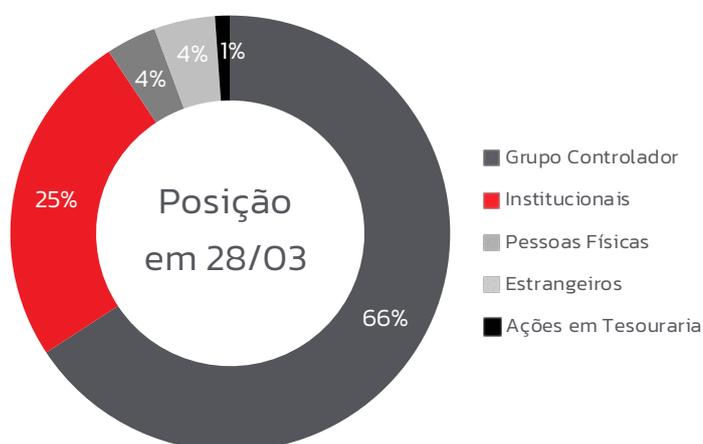
### INVESTIMENTOS (CAPEX)

O trimestre foi concluído com R\$ 21,6 milhões investidos, sendo os principais destaques:

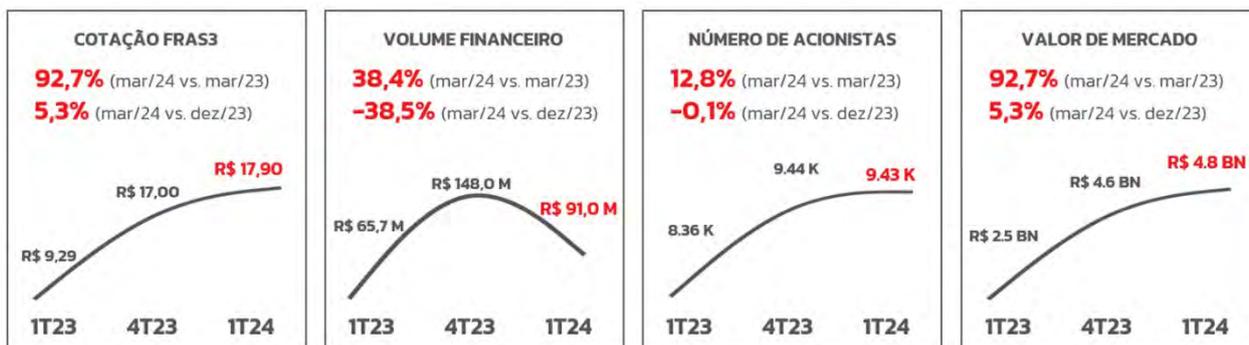
- > A controladora deu continuidade ao projeto da Caldeira Verde, fonte de energia limpa em substituição ao combustível fóssil. Também foi destaque a implementação de *software* para as linhas de produção de pastilhas e lonas de freio com objetivo de melhorar a produtividade.
- > Nas controladas, a subestação no site Fremax, iniciativa que visa o aumento de capacidade produtiva da planta, teve continuidade em seu projeto. Em Sorocaba e na unidade ASK Fras-le tiveram investimentos focados em produtividade, reflexo do ganho de novos negócios.



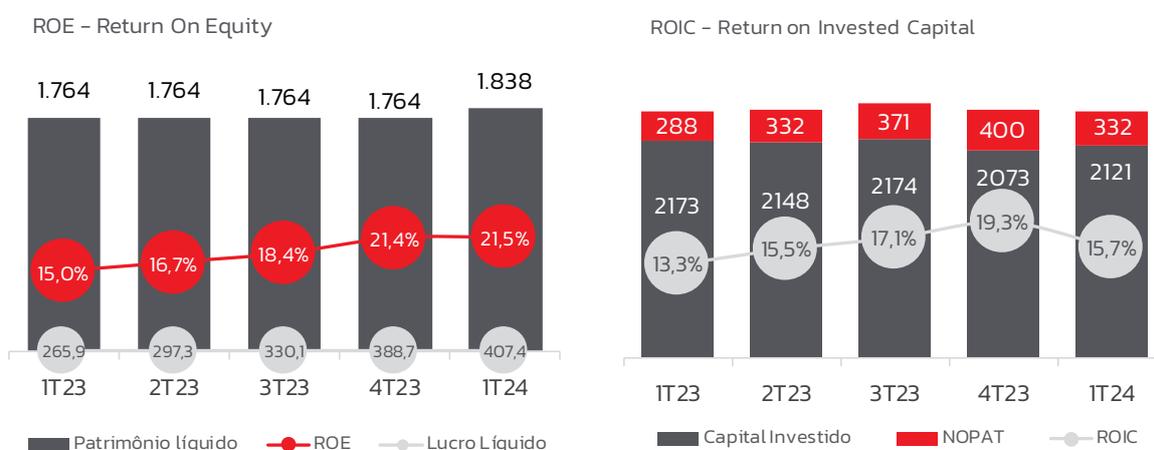
### MERCADO DE CAPITAIS



Durante o 1T24 foram negociadas 16,9 milhões de ações "FRAS3". Neste período foi registrado o volume médio diário de negócios de R\$ 4,5 milhões, 44,6% maior do que a movimentação registrada no 1T23. O valor de mercado da Companhia no final de março atingiu R\$ 4,8 bilhões.



## ROE E ROIC



## CAPÍTULO ESG

### PLANETA

A Frasle Mobility Site Caxias do Sul deu continuidade ao projeto da Caldeira Verde, fonte de energia limpa destinada a substituir o combustível fóssil. O projeto tem previsão de conclusão para dezembro de 2024.

### PESSOAS

Em fevereiro, a Frasle Mobility site Caxias do Sul, recebeu a segunda turma do projeto Fras-le Sem Fronteiras, que visa a inclusão, desenvolvimento e adaptação de pessoas com deficiências dentro da empresa, buscando encontrar a melhor posição para cada um dos participantes.

### NEGÓCIOS

Em fevereiro, a Companhia firmou contrato de financiamento com a *International Finance Corporation* (IFC) no montante de R\$ 250 milhões. Esse empréstimo tem o intuito de fomentar os projetos de sustentabilidade.

## ANEXOS

## Anexo I

## DEMONSTRAÇÃO DE RESULTADOS CONSOLIDADA

Valores em R\$ Mil

	1T24	%	1T23	%	4T23	%	Variações	
							1T24/1T23	1T24/4T23
<b>Receita Líquida</b>	<b>841.253</b>	<b>100,0%</b>	<b>838.774</b>	<b>100,0%</b>	<b>741.266</b>	<b>100,0%</b>	<b>0,3%</b>	<b>13,5%</b>
Custo Vendas e Serviços	-551.575	-65,6%	-542.574	-64,7%	-538.633	-72,7%	1,7%	2,4%
<b>Lucro Bruto</b>	<b>289.678</b>	<b>34,4%</b>	<b>296.200</b>	<b>35,3%</b>	<b>202.633</b>	<b>27,3%</b>	<b>-2,2%</b>	<b>43,0%</b>
Despesas c/ Vendas	-79.225	-9,4%	-79.162	-9,4%	-71.985	-9,7%	0,1%	10,1%
Despesas Administrativas	-71.372	-8,5%	-55.499	-6,6%	-66.659	-9,0%	28,6%	7,1%
Outras Despesas / Receitas	-22.080	-2,6%	-14.476	-1,7%	17.736	2,4%	52,5%	-224,5%
<b>Resultado Financeiro</b>	<b>51.447</b>	<b>6,1%</b>	<b>-20.832</b>	<b>-2,5%</b>	<b>39.272</b>	<b>5,3%</b>	<b>347,0%</b>	<b>31,0%</b>
Receitas Financeiras	219.106	26,0%	63.710	7,6%	83.567	11,3%	243,9%	162,2%
Despesas Financeiras	-224.810	-26,7%	-88.104	-10,5%	-119.827	-16,2%	155,2%	87,6%
Ajuste Correção Monetária	57.151	6,8%	3.562	0,4%	75.533	10,2%	1504,5%	-24,3%
<b>Lucro Antes IRPJ e CSLL</b>	<b>168.344</b>	<b>20,0%</b>	<b>126.320</b>	<b>15,1%</b>	<b>120.717</b>	<b>16,3%</b>	<b>33,3%</b>	<b>39,5%</b>
Provisão para IR e CSLL	-59.197	-7,0%	-35.871	-4,3%	-26.778	-3,6%	65,0%	121,1%
<b>Lucro Líquido</b>	<b>109.147</b>	<b>13,0%</b>	<b>90.449</b>	<b>10,8%</b>	<b>93.939</b>	<b>12,7%</b>	<b>20,7%</b>	<b>16,2%</b>
Atribuído a sócios não Controladores	-1.496	-0,2%	-1.070	-0,1%	-6.370	-0,9%	39,7%	-76,5%

Valores em R\$ mil

## Anexo II

**BALANÇO PATRIMONIAL CONSOLIDADO**

Valores em R\$ Mil

	31.03.24	31.03.23
<b>Ativo Total</b>	<b>4.164.426</b>	<b>3.864.459</b>
<b>Ativo Circulante</b>	<b>2.540.144</b>	<b>2.259.105</b>
Caixa e Equivalentes de Caixa	1.073.105	553.319
Aplicações Financeiras	169.245	402.515
Contas a Receber	369.654	385.412
Estoques	833.332	852.259
Tributos a Recuperar	94.808	65.484
Outros Ativos Circulantes	0	116
<b>Ativo Não Circulante</b>	<b>1.624.282</b>	<b>1.605.354</b>
Ativo Realizável a Longo Prazo	158.040	127.499
Investimentos	34.206	32.422
Imobilizado e Arrendamentos	864.583	848.694
Intangível	567.453	596.739
<b>Passivo Total</b>	<b>4.164.426</b>	<b>3.864.459</b>
<b>Passivo Circulante</b>	<b>1.022.610</b>	<b>884.712</b>
Obrigações Sociais e Trabalhistas	97.138	98.711
Fornecedores	361.604	355.290
Obrigações Fiscais	120.346	111.176
Empréstimos e Financiamentos	324.688	193.412
Outras Obrigações	112.753	116.429
Provisões	6.081	9.694
<b>Passivo Não Circulante</b>	<b>1.148.647</b>	<b>1.131.924</b>
Empréstimos e Financiamentos	772.960	727.291
Outras Obrigações	265.697	336.011
Tributos Diferidos	468	10.136
Provisões	108.047	56.742
Lucros e Receitas a Apropriar	1.475	1.744
<b>Patrimônio Líquido</b>	<b>1.993.169</b>	<b>1.847.823</b>
Capital Social Realizado	1.212.844	1.212.844
Reservas de Lucros	947.026	676.789
Outros Resultados Abrangentes	-191.419	-56.867
Participação dos Acionistas Não Controladores	24.718	15.057

Valores em R\$ mil

## Anexo III

**DEMONSTRAÇÕES DOS FLUXOS DE CAIXA MÉTODO INDIRETO**

Valores em R\$ Mil

	31.03.24	31.03.23
<b>Fluxos de Caixa das Atividades Operacionais</b>		
<b>Caixa Líquido Atividades Operacionais</b>	<b>-62.055</b>	<b>227.901</b>
<b>Caixa gerado nas operações</b>	<b>202.479</b>	<b>181.593</b>
Lucro Líquido do Período	109.147	90.448
Depreciação e Amortização	37.106	29.902
Provisão para Litígios	11.784	2.883
Provisão para Crédito de Liquidação Duvidosa	-983	758
Outras Provisões	343	1.882
Custo Residual de Ativos e Arrendamentos Baixados e Vendidos	937	585
Varição sobre Empréstimos, Derivativos e Arrendamentos	40.810	25.324
Equivalência Patrimonial	104	-89
Provisão para Imposto de Renda e Contribuição Social Corrente e Diferido	59.197	35.872
Provisão para Estoques Obsoletos e Margem Negativa	2.153	-77
Ajuste Correção Monetária	-57.151	-3.562
Receita de Processos Judiciais Ativos	-6.694	-426
Redução ao Valor Recuperável (Impairment)	6.916	-500
Compensação Valores Retidos na Combinação de Negócio	-1.190	-1.407
<b>Variações nos ativos e passivos</b>	<b>-264.534</b>	<b>46.308</b>
Contas a Receber	-5.658	10.853
Contas a Receber de Clientes	86.866	-34.671
Estoques	-32.187	29.473
Fornecedores	-73.368	-45.962
Contas a Pagar	14.023	-1.470
Imposto de Renda e Contribuição Social Pagos	-24.564	-4.952
Aplicações Financeiras	-221.478	91.406
Depósitos Judiciais	305	124
Impostos a Recuperar	-8.473	1.507
<b>Fluxos de Caixa das Atividades de Investimentos</b>		
<b>Caixa Líquido Atividades de Investimentos</b>	<b>-32.797</b>	<b>-129.589</b>
Compras Imobilizado e Intangível	-21.783	-31.175
Integralização de Capital em Coligadas	0	0
Combinação de Negócios	-11.014	-98.414
<b>Fluxos de Caixa das Atividades de Financiamentos</b>		
<b>Caixa Líquido Atividades de Financiamentos</b>	<b>117.545</b>	<b>-112.848</b>
Pagamento Juros Capital Próprio e Dividendos	-61.900	-46.737
Empréstimos e Instrumentos Financeiros Tomados	271.596	24.451
Pagamento de Empréstimos e Instrumentos Financeiros	-55.495	-51.371
Juros Pagos por Empréstimos	-27.652	-31.739
Pagamento de Arrendamentos	-9.004	-7.452
Integralização de Capital	0	0
<b>Aumento/Redução do Caixa e Equivalentes de Caixa</b>	<b>22.693</b>	<b>-14.536</b>

Valores em R\$ mil

**Anexo IV**
**DETALHAMENTO POR FAMÍLIA DE PRODUTO**

Descrição detalhada - Família de produto	
<b>Material de Fricção</b>	Lonas de freio para veículos comerciais, Pastilhas de freio para veículos comerciais, automóveis, motocicletas e aeronaves de pequeno porte, Lonas de freio para automóveis, Sapatas ferroviárias, Sapatas de freio para veículos comerciais e automóveis, revestimentos de embreagem, lonas moldadas, placas universais e produtos industriais.
<b>Componentes p/ Sistema de Freio</b>	Disco de Freio, Tambor, Cilindro Mestre, Servos, Cilindro de Roda, Cubos de Rodas, Reparos, Atuadores, Válvulas de Retenção.
<b>Componentes p/ Sistema de Suspensão, Direção, Powertrain</b>	Amortecedores, Bandejas de Suspensão, Barras, Pivos e terminais, Peças Borracha & Metal Borracha, Juntas Homocinéticas, Conjunto Coroa e Pinhão, Motopeças – Suspensão, Transmissão & Freio, Bucha Suspensão, Rótulas, Mola a Gás e Mecânica.
<b>Outros Produtos Diversos</b>	Componentes p/ Motor (Pistões, Válvulas, Bombas d'água, Bombas d'óleo, Bombas de combustível, Mangueiras, Filtro de Ar, Juntas), Líquidos Envasados (Fluídos de freio, Líquidos de arrefecimento, Anticorrosivos, Anticongelantes, Aditivos Concentrados, Lubrificantes), Materiais Compósitos, Outros Produtos Diversos (Materiais em polímeros que não se enquadram nas categorias anteriores, Cardan e acessórios, Mancais, Cruzetas, Eixos, Flange, Barras de terminal, de ligação, de reação e lateral da Direção, Extremos, Articulações, Plaquetas, Rebitadeiras, Rebites, Matrizes e Sucata de ferro, aço).



NAKATA



COMPOSS

