



APRESENTAÇÃO INSTITUCIONAL

RANDONCORP

FRAS
B3 LISTED N1

IBRA B3

IGC B3

IGCT B3

SMLL B3

DISCLAIMER

POR ESTE INSTRUMENTO fazemos declarações sobre eventos futuros que estão sujeitas a riscos e incertezas. Tais declarações têm como base crenças e suposições de nossa Administração e informações a que a Companhia atualmente tem acesso. Declarações sobre eventos futuros incluem informações sobre nossas intenções, crenças ou expectativas atuais, assim como aquelas dos membros do Conselho de Administração e Diretores da Companhia.

As ressalvas com relação a declarações e informações acerca do futuro também incluem informações sobre resultados operacionais possíveis ou presumidos, bem como declarações que são precedidas, seguidas ou que incluem as palavras "acredita", "poderá", "irá", "continua", "espera", "prevê", "pretende", "planeja", "estima" ou expressões semelhantes.

As declarações e informações sobre o futuro não são garantias de desempenho. Elas envolvem riscos, incertezas e suposições porque se referem a eventos futuros, dependendo, portanto, de circunstâncias que poderão ocorrer ou não. Os resultados futuros e a criação de valor para os acionistas poderão diferir de maneira significativa daqueles expressos ou sugeridos pelas declarações com relação ao futuro. Muitos dos fatores que irão determinar estes resultados e valores estão além da nossa capacidade de controle ou previsão.



**SOMOS A
FRASLE
MOBILITY**



NAKATA

FREMAX

CONTROL

FRITEC

MORESA

TF VICTOR

AUTO
EXPERTS

UMA EMPRESA **RANDONCORP**

Muito além de um grupo de controle

Integrar a Randoncorp permite a Frasle Mobility acessar sinergias, mercados e vantagens em diversas áreas de sua operação, que qualificam resultados e valorizam toda sua cadeia de *stakeholders*.

FRASLE MOBILITY EM ESSÊNCIA

**SOMOS UMA
COMPANHIA DE
US\$ +1 BI**
EM RECEITA LÍQUIDA

FRAS
B3 LISTED N1

IPO
1971

Market Cap²
R\$ 5,8 bilhões

Tag Along
100%



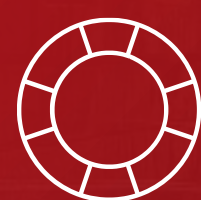
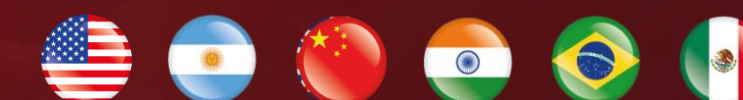
Liderança de Mercado¹



+7.600 colaboradores



12 plantas em 6 países



+125 países atendidos



24 marcas

MUITO ALÉM DE UMA EMPRESA DE BENS DE CAPITAL



**Somos um ecossistema de consumo automotivo
com soluções inteligentes e sustentáveis**



RECORRÊNCIA

*Vinculada à frota
circulante*



ONE-STOP-SHOP

*Portfólio robusto de peças e
soluções automotivas*



DIVERSIFICAÇÃO

*Presentes operacionalmente em
6 países, com alcance em 125+*



COBERTURA DE FROTA

Ampla



PLATAFORMA DE DISTRIBUIÇÃO

Robusta



CASA DE MARCAS

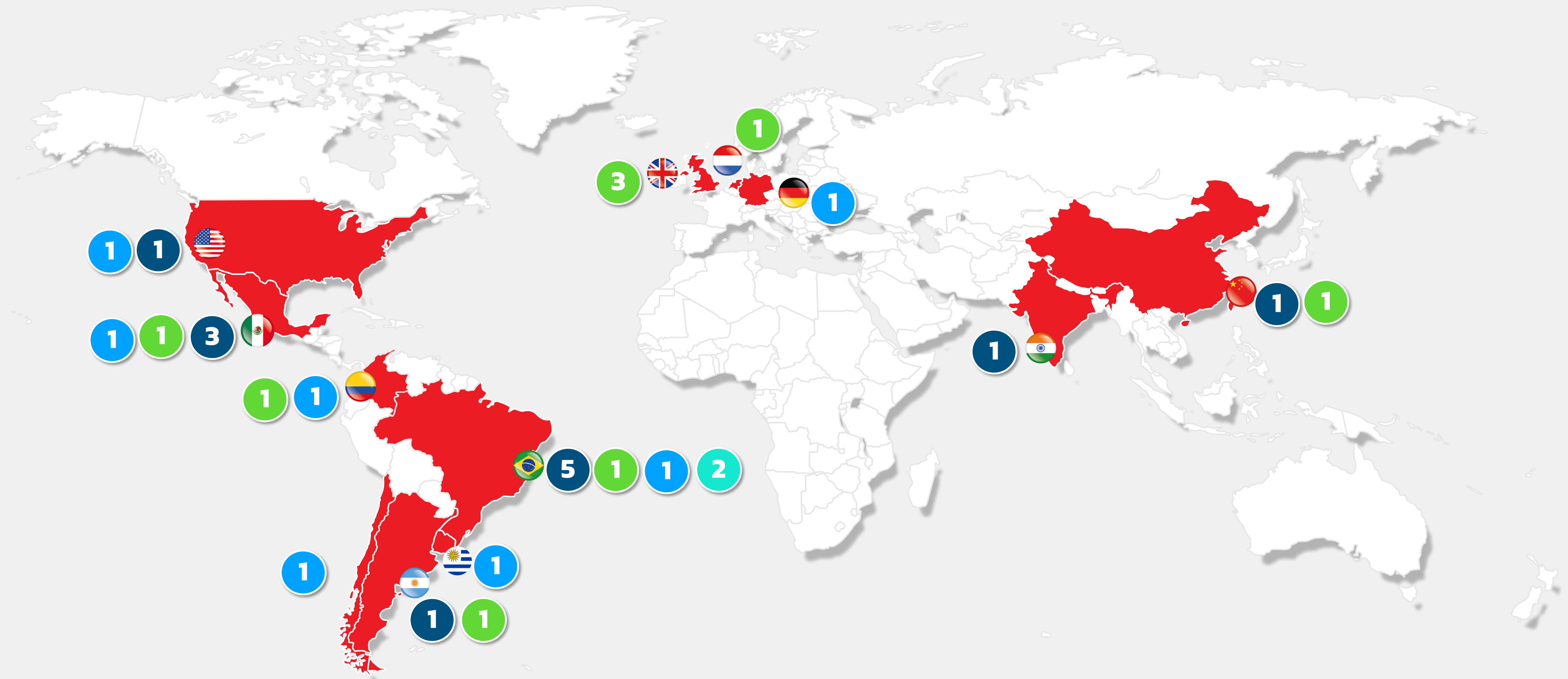
*Desejadas e
líderes no mercado*



KNOW-HOW EM COMANUFATURA

*Disponibilidade e nível de
serviço*

PRESENÇA GLOBAL



12 Plantas Industriais

9 Centros de Distribuição

7 Escritórios Comerciais

2 Centros de Tecnologia e Desenvolvimento

ONE-STOP-SHOP

AMPLO PORTFÓLIO PARA ATENDER À DEMANDA DE REPOSIÇÃO

PORTFÓLIO

33.000+
SKUs



FRICÇÃO
Linha Comercial

>6.300 SKUs



FRICÇÃO
Linha Leve

>9.300 SKUs



**ATUAÇÃO
DE FREIO**

>1.000 SKUs



**DISCOS
DE FREIO**

>2.000 SKUs



AMORTECEDORES

>1.500 SKUs



MOTOS

>200 SKUs



SUSPENSÃO E DIREÇÃO

>1.600 SKUs



COMPONENTES MOTOR

>11.600 SKUs



CADEIA DE FORNECIMENTO

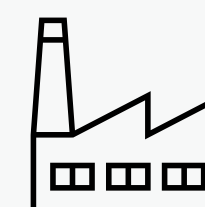
1

Fabricante de
Equipamentos
Originais
(OEMs)



2

Montadoras (OEM)



3



Oficinas Mecânicas



Seguradoras



Operadores de Frotas



Locadoras de
Veículos



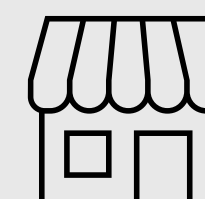
Varejo

Aftermarket
Independentes
(IAM)



Distribuidores Independentes

(Distribuição física e Online)



A Frasle também realiza vendas diretas para grandes varejistas



Permite ao consumidor **buscar peças por tipo de veículo**, produto ou fabricante, visualizando **todas as opções disponíveis da Frasle**

Simplifica e agiliza o processo de decisão

Ajuda a **gerar demanda** ao **indicar quais distribuidores** oferecem a peça desejada

Garante que a Frasle esteja **bem posicionada** para atender todos os elos da cadeia de valor do setor de autopeças



TESE DE INVESTIMENTO



NAKATA

FREMAX

CONTROIL

FRITEC

MORESA⁺

TF VICTOR

AUTO
EXPERTS

OS PILARES DA TESE DE INVESTIMENTO

ALAVANCAS IMPULSIONADORAS DA
BASE DO NEGÓCIO FRASLE MOBILITY:
A RESILIÊNCIA



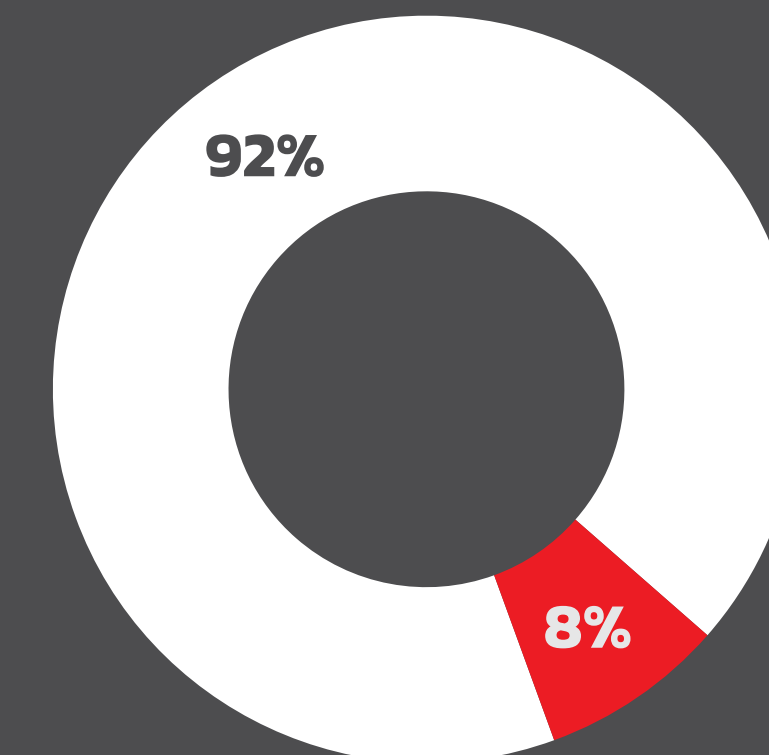
RECORRÊNCIA

FROTA CIRCULANTE QUE ORIGINA A NECESSIDADE DE MANUTENÇÃO, INDEPENDENTE DE CICLOS DE PRODUÇÃO



**Independent
Aftermarket (IAM)**

Previsibilidade
de receita



**Original Equipment
Manufacturer (OEM)**

Reputação

2015



2017



2018



2020



2023



2025



PRESENÇA OPERACIONAL VARIADA, AMPLO PORTFÓLIO

Geografias, canais e portfólio diversificados

125

PAÍSES ALCANÇADOS

CÂMBIO: DE RISCO A HEDGE NATURAL

EXPOSIÇÃO AO MERCADO EXTERNO PROTEGE A MARGEM EM VEZ DE AMEAÇÁ-LA



SENSIBILIDADE DE CÂMBIO

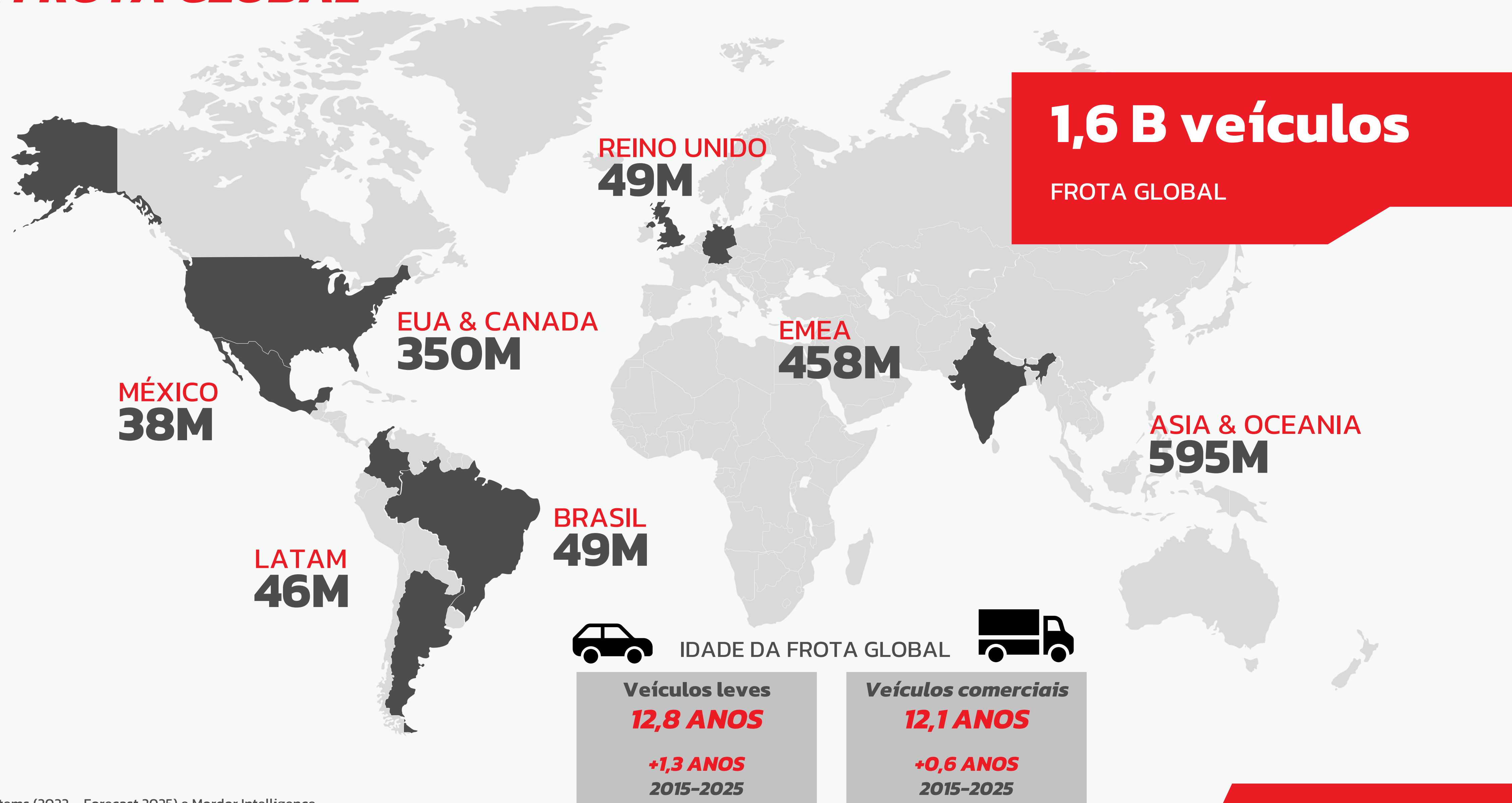
- Grande parte da receita já é registrada em moeda estrangeira
- O custo é tão dolarizado quanto a receita
- Exposições em moeda forte se compensam e reduzem o impacto líquido



HEDGE NATURAL

Receita e custo em moeda forte se movem juntos e reduzem o impacto líquido do câmbio no negócio

TAMANHO E IDADE DA FROTA GLOBAL



FROTA CRESCENTE E ENVELHECENDO

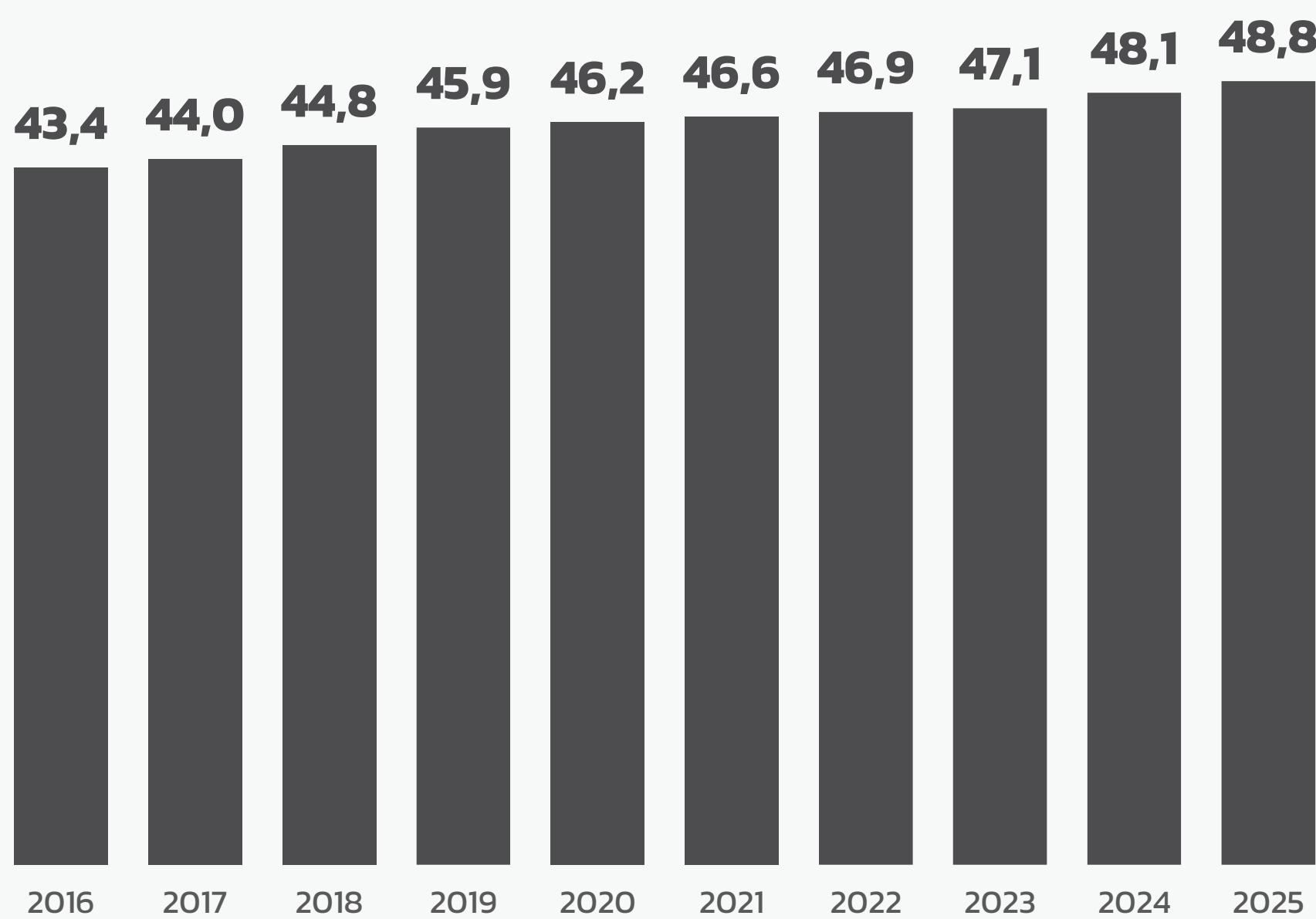
A FROTA BRASILEIRA CRESCEU A UM CAGR DE 1,3%, AO MESMO TEMPO EM QUE CRESCE A IDADE MÉDIA, AUMENTANDO A NECESSIDADE DE REPARAÇÃO



Frota de veículos no Brasil

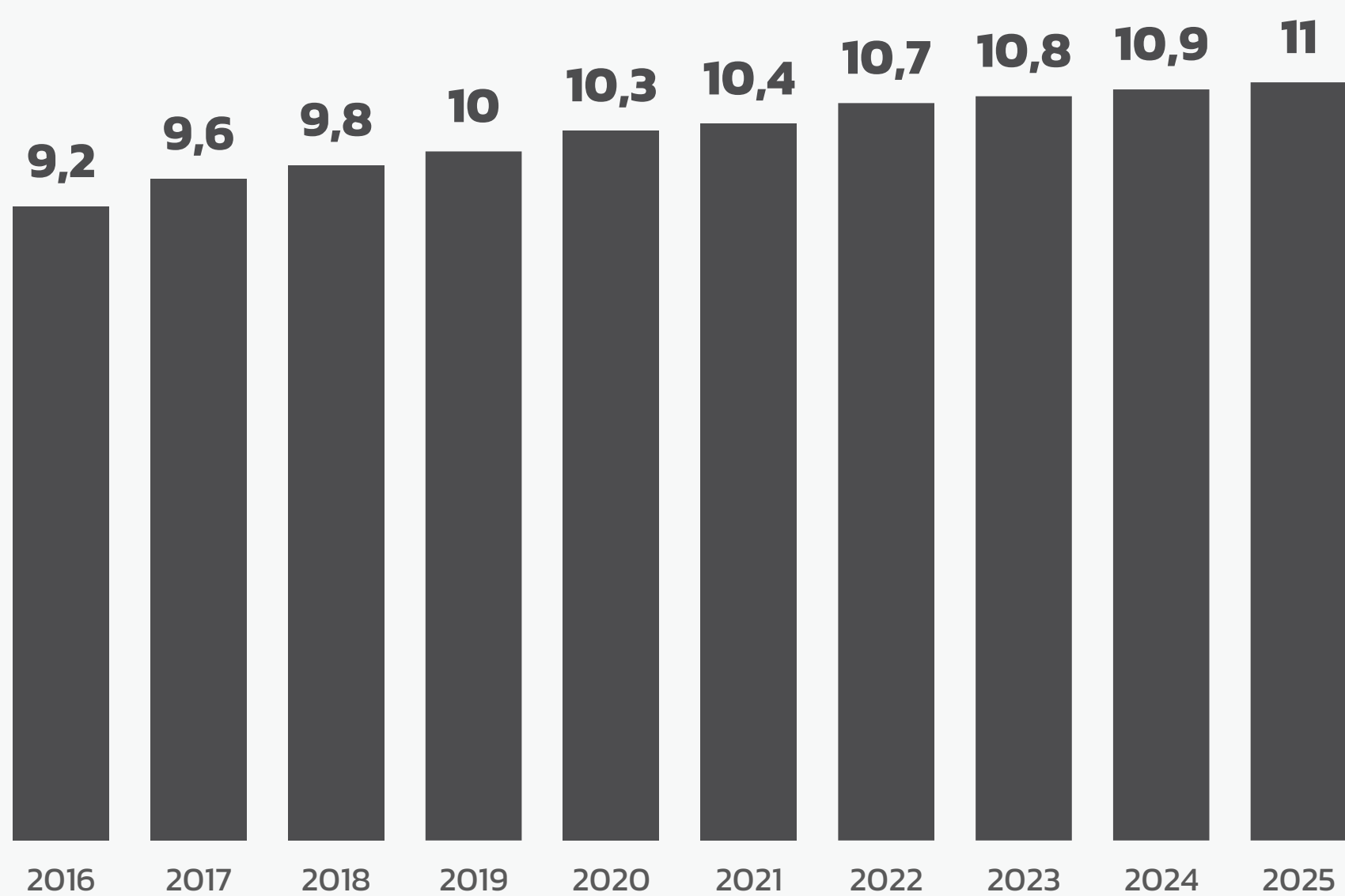
(milhões de veículos)

CAGR₁₆₋₂₅: **1,3%**⁽¹⁾



Idade média da frota

(anos)



Fonte: Sindipeças, OICA

Notas: (1) Taxa de Crescimento Anual Composta

PORTFÓLIO COMPLETO

AMPLA COBERTURA DE FROTA

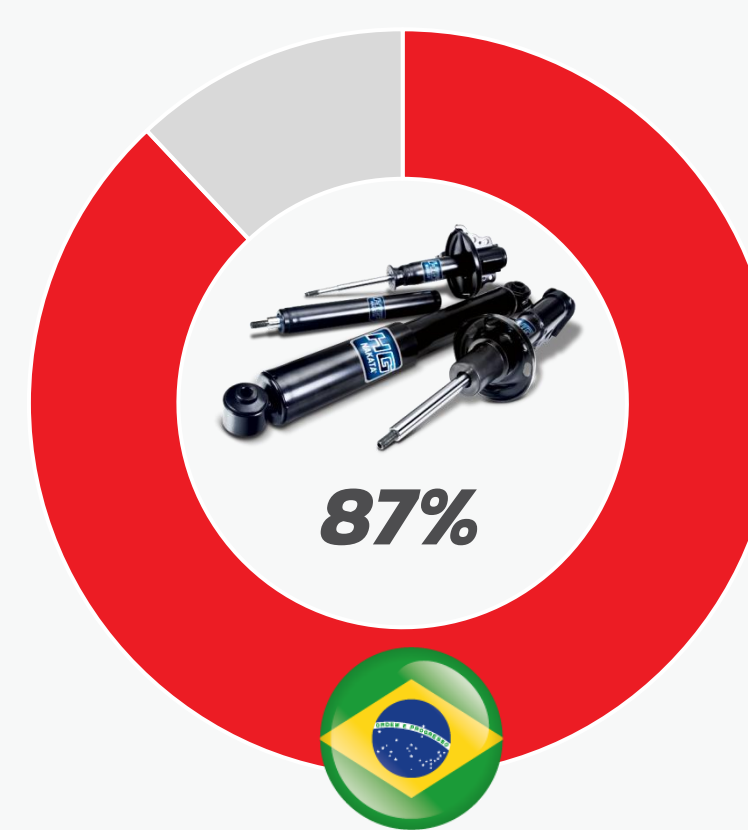
**PASTILHAS
DE FREIO**



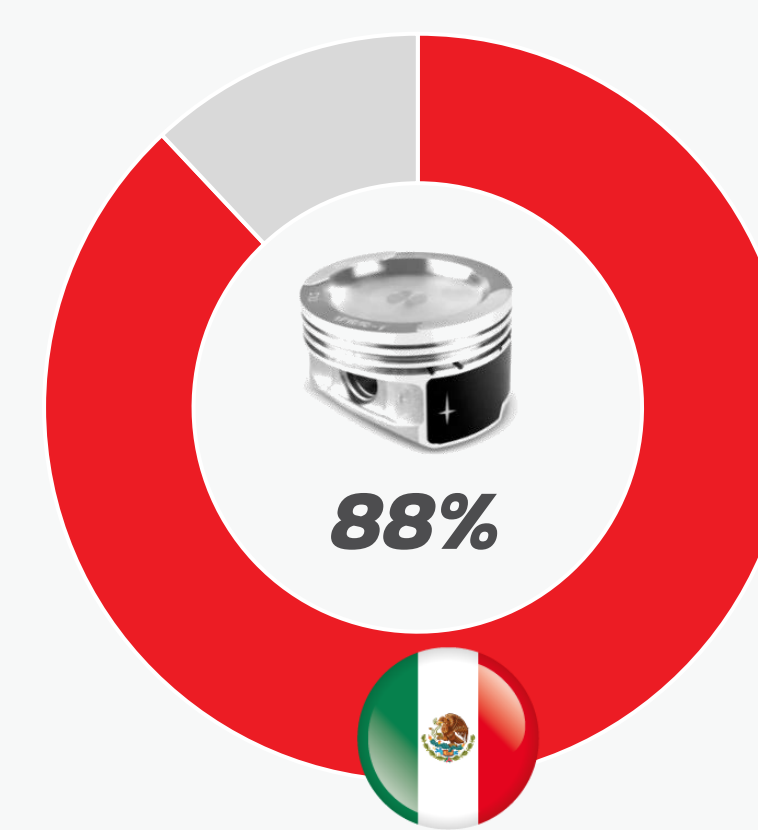
**DISCOS
DE FREIO**



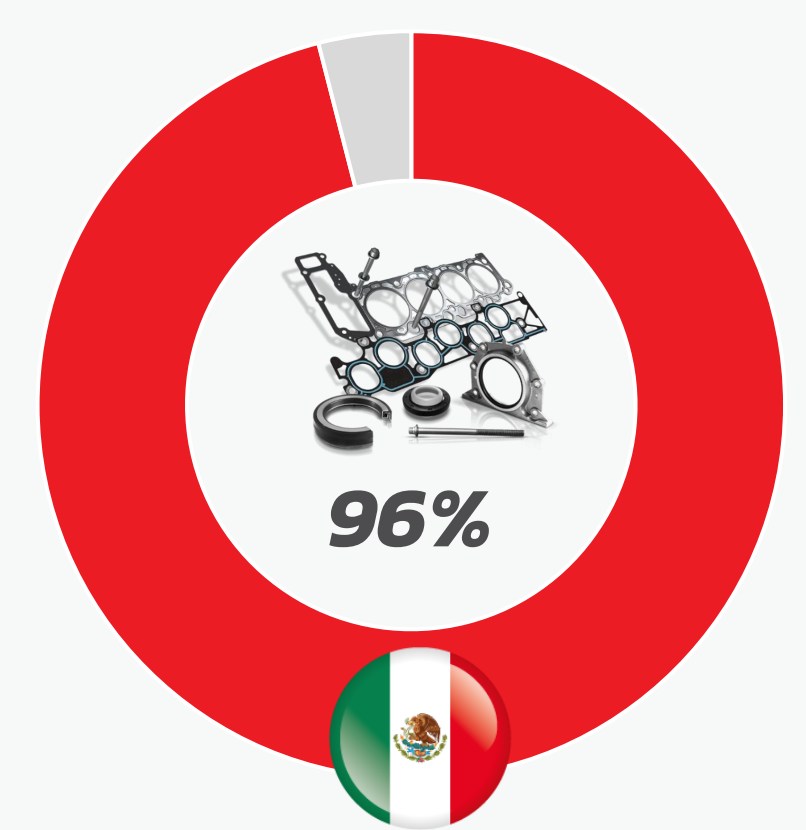
AMORTECEDORES



PISTÕES



JUNTAS



NÃO-ELEGIBILIDADE DE PORTFÓLIO

**UMA VEZ NECESSÁRIA, A TROCA DO PRODUTO É MANDATÓRIA,
SOB PENA DE RISCO À SEGURANÇA DO CONDUTOR E/OU PASSAGEIRO**

Itens críticos de segurança – troca aproximada a cada 10 anos

PESADOS			LEVES						
LONAS CAMINHÕES	PASTILHAS ÔNIBUS	PASTILHAS	LONAS	DISCOS DE FREIO	SAPATAS DE FREIO	CILINDROS MESTRES	AMORTECEDOR	PISTÕES	JUNTAS PARA MOTOR
									
10,2x	17,0x	4,0x	2,0x	1,5x	2,4x	1,0x	2,0x	1,0x	1,5x

Considera 12.000 km/ano para veículos leves e 100.000 km/ano para veículos comerciais

FORÇA DAS MARCAS

**FRASLE MOBILITY: CASA DE MARCAS FORTES E RECONHECIDAS
NOS MERCADOS DE ATUAÇÃO**

FRASLE
MOBILITY

FRASLE

Dacomsa

NAKATA®

FREMAX

controil

MORESA

TF VICTOR

FRITEC
FRICTION TECHNOLOGY

**AUTO
EXPERTS**

BestBrake

JURATEK

Autopar

dur'bloc

iea
Eletrô e Eletrônica Componente

LonaFlex

TSP

POWER ENGINE
PARTES DE MOTOR

RACE

sello

TENSA

ARMETAL

Vehyco

NIONE

BIOCERAMIC
SUPERSTOP TECNOLOGIA EN FRENADO

MELHORES DO ANO | SINDEREPA / SP 2025



"Discos de Freio"

FREMAX



"Pastilha de Freio"

FRASLE

MELHORES DO ANO | SINDEREPA / RJ 2025



"Bomba d'água"

NAKATA®



"Rolamento"

NAKATA®



"Discos de Freio"

FREMAX

MARCAS NA OFICINA | CINAU



"Marca mais comprada"

FRASLE



"Marca mais comprada e lembrada"

NAKATA®



"Marca mais comprada e lembrada"

FREMAX



"Marca mais comprada e lembrada"

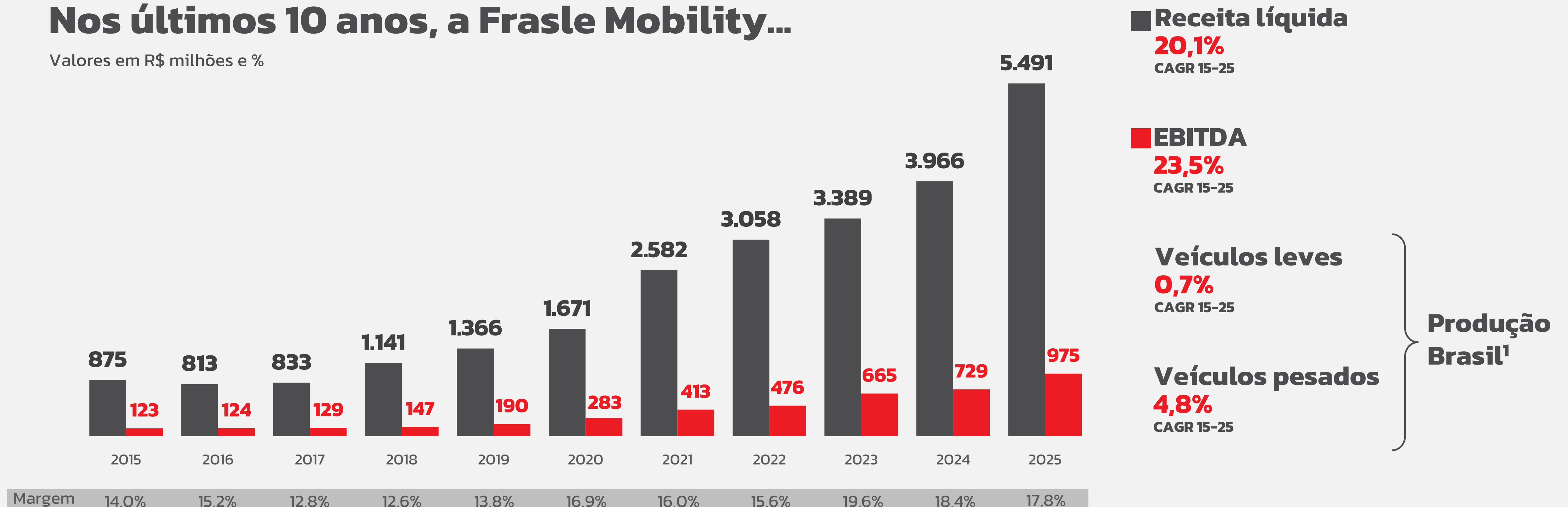
controil

RESILIÊNCIA COMO ATRIBUTO BASE DA TESE

MENOR DEPENDÊNCIA DE CICLOS ESPECÍFICOS DE PRODUÇÃO, MERCADOS OU CLIENTES

Nos últimos 10 anos, a Frasle Mobility...

Valores em R\$ milhões e %



...via orgânica e por aquisições, multiplicou por:
6x a Receita e 8x o EBITDA



PERFORMANCE OPERACIONAL



NAKATA

FREMAX

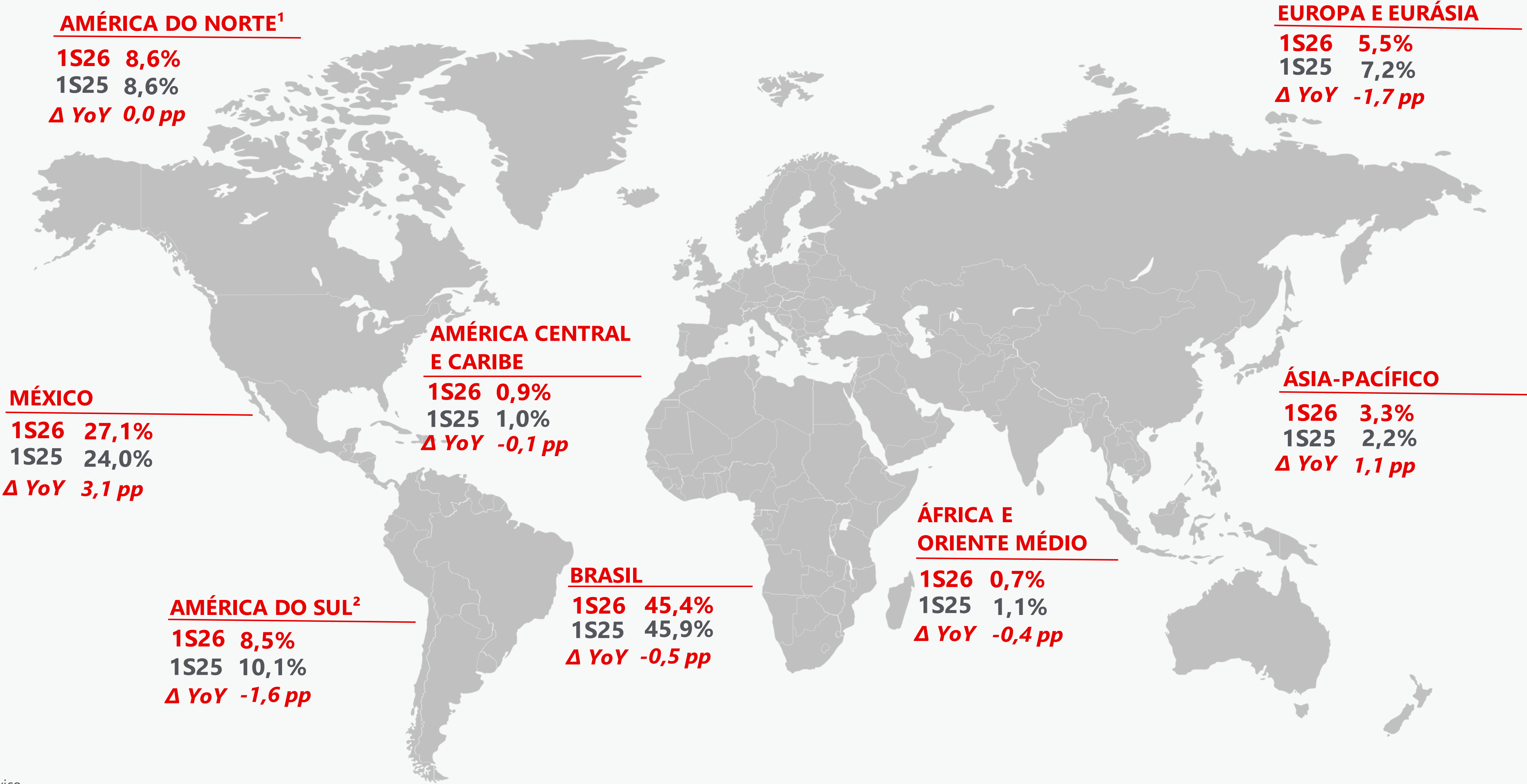
CONTROIL



MORESA+



DISTRIBUIÇÃO DE RECEITA NO GLOBO 1S26



¹Não considera o México

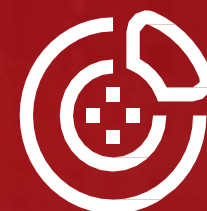
²Não considera o Brasil

SEGMENTOS DE ATUAÇÃO 1S26



80%

LEVE



92%

REPOSIÇÃO



42%

FRICÇÃO



45%

DOMÉSTICO



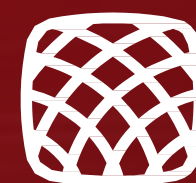
20%

COMERCIAL



8%

MONTADORAS



58%

NÃO FRICÇÃO



55%

INTERNACIONAL

MARKET SHARE

LIDERANÇA CONSOLIDADA

IAM

PRODUTO							
PASTILHAS P/ AUTOMÓVEIS 	40%	23%	–	35%	10%	3%	–
LONAS DE FREIO VEÍCULOS PESADOS 	50%	53%	45%	16%	–	14%	14%
PASTILHA ADB 	31%	32%	9%*	–	1%	16%	–
CILINDRO RODA 	35%	2%	–	–	–	1%	–
CILINDRO MESTRE 	33%	3%	–	–	–	1%	–
SERVO FREIO 	30%	–	–	–	–	1%	–
DISCO E TAMBORES 	30%	25%	–	25%	8%	30%	–
JUNTAS 	–	–	–	54%	–	–	–

MARKET SHARE

LIDERANÇA CONSOLIDADA

IAM

PRODUTO							
PISTÕES 	-	-	-	71%	-	-	-
AMORTECEDORES 	31%	24%	-	-	-	1%	-
DIREÇÃO E SUSPENÇÃO 	32%	34%	-	-	1%*	1%	-
JUNTAS HOMOCINÉTICAS 	25%	25%	-	-	-	1%	-

OEM

PASTILHA DE FREIO HIDRÁULICO 	-	-	68%	-	-	-	-
LONAS DE FREIO VEÍCULOS PESADOS 	90%	-	85%	-	-	-	28%
SAPATA FERROVIÁRIA 	80%	-	-	-	-	-	-
DISCO E TAMBORES 	3%	-	-	-	-	-	-
PASTILHAS P/ AUTOMÓVEIS 	4%	-	-	-	-	-	-

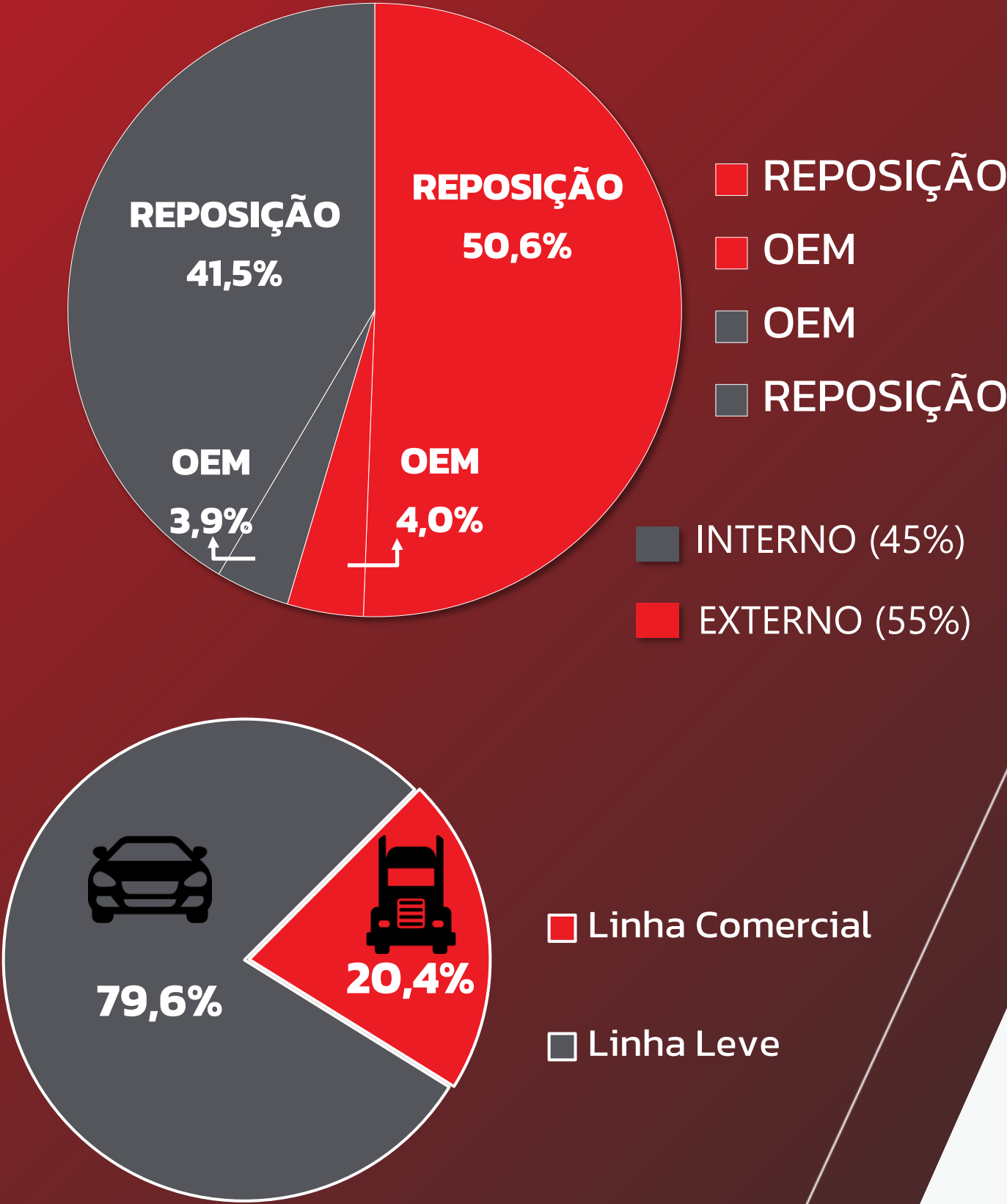
Dados referente
ao ano base de 2025.
*Dado referente a 1S26

MERCADOS, PRODUTOS E SEGMENTOS

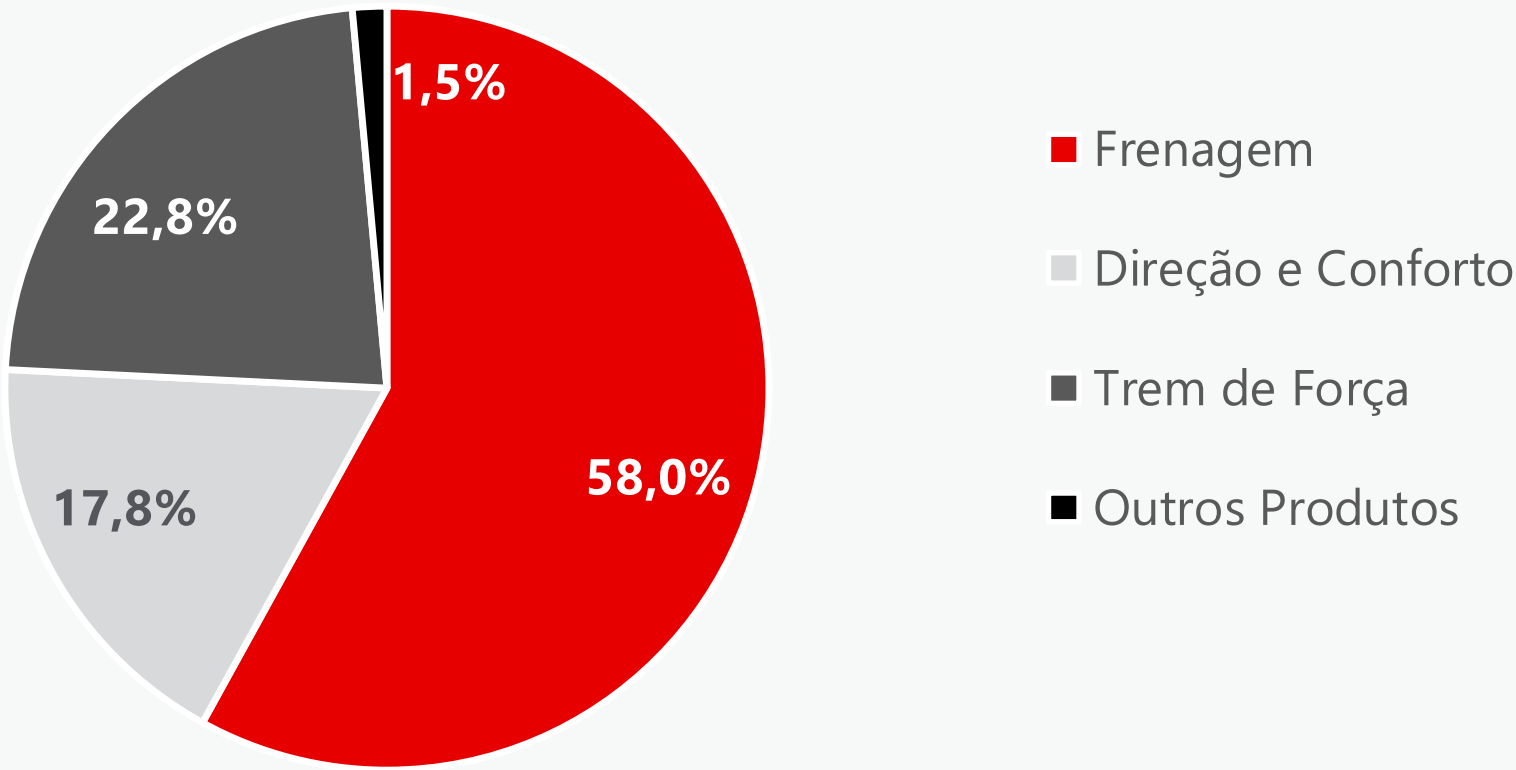
DIVERSIFICAÇÃO DE RECEITAS POR EXPOSIÇÃO GEOGRÁFICA E AMPLO PORTFÓLIO DE PRODUTO

1S26

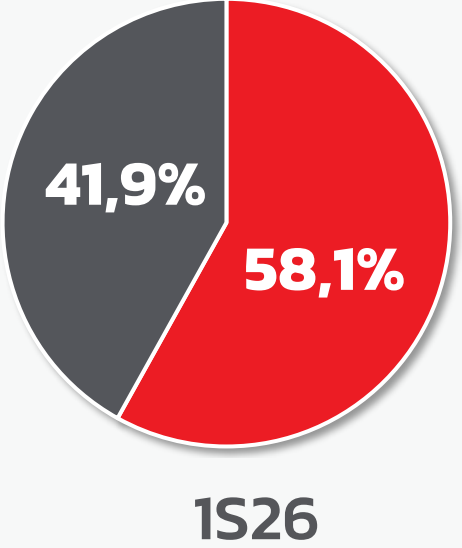
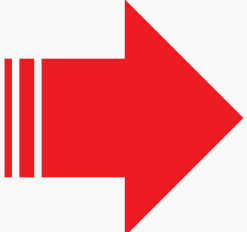
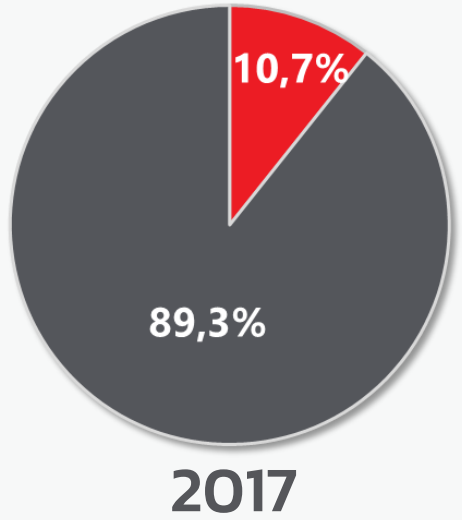
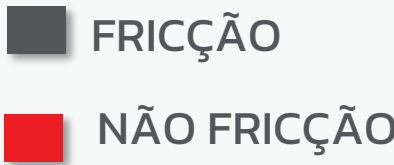
% DE RECEITA POR MERCADO



% DE RECEITA POR FAMÍLIA DE PRODUTO



EXPOSIÇÃO DA RECEITA A MATERIAIS DE FRICÇÃO (%)





EXECUÇÃO DA ESTRATÉGIA



NAKATA

FREMAX

CONTROIL

FRITEC

MORESA+

TF VICTOR

AUTO
EXPERTS

CICLOS DE EXPANSÃO



CICLO 1: 2016 – 2020

POWERHOUSE DE REPOSIÇÃO



Histórico com escolhas adequadas e seguras



Aumento do Retorno do Capital Investido enquanto capturam as sinergias mapeadas nas aquisições



Nível de alavancagem conservador

CICLO 2: 2021 – 2026

INTERNACIONALIZAÇÃO



Reforço/recuperação da relevância no mercado internacional, com foco no *aftermarket*



Expansão de capacidade em linhas estratégicas



Inovação, Automação, IA...

Ampliação de portfólio – novas linhas de produtos e geografias

TRAJETÓRIA DE CRESCIMENTO

EVALORIZAÇÃO

2019

Receita Operacional Líquida: R\$ **1.366mm**
EBITDA: R\$ **175mm** (13% Margem EBITDA)

4,0 x Receita / 5,7 x EBITDA

2025

Receita Operacional Líquida: R\$ **5.491mm**
EBITDA: R\$ **992mm** (18,1% Margem EBITDA)

R\$ **300mm**
Aumento de
Capital
2016

Market Cap
Jan-2017

R\$ 818mm

Jurid
Aquisição
Jan-2018

FREMAX
Aquisição
Out-2018

FARLOC
ARGENTINA
ARMETAL
AUTOPARTES
Aquisições
Dez-2017

NAKATA
Aquisição
Set-2020

AUTO EXPERTS
Desenvolvida
pela Frasle
Mobility
Jun-2020

R\$ **629mm**
Follow-on
2022

NIONE
Frasle Mobility e
Randoncorp
Dez-2021

JURATEK
Aquisição
Mar-2023

Dacomsa
Aquisição
Jan-2025

R\$ **400mm**
Follow-on
2025*

Market Cap
R\$ 5,8 bilhões
30/06/2026

2017

2018

2019

2020

2021

2022

2023

2024

2025

2026

CICLO DE EXPANSÃO 1

Foco na ampliação do portfólio de produtos e consolidação no mercado de reposição

CICLO DE EXPANSÃO 2

Foco na ampliação da presença internacional, exploração de sinergias globais e novas tecnologias

CICLO 3

Relevância global

*Em julho de 2025, a Companhia realizou um follow-on composto por oferta primária e secundária.

CRIAR VALOR / POTENCIAL DE FAZER MAIS COM MENOS

ACESSO

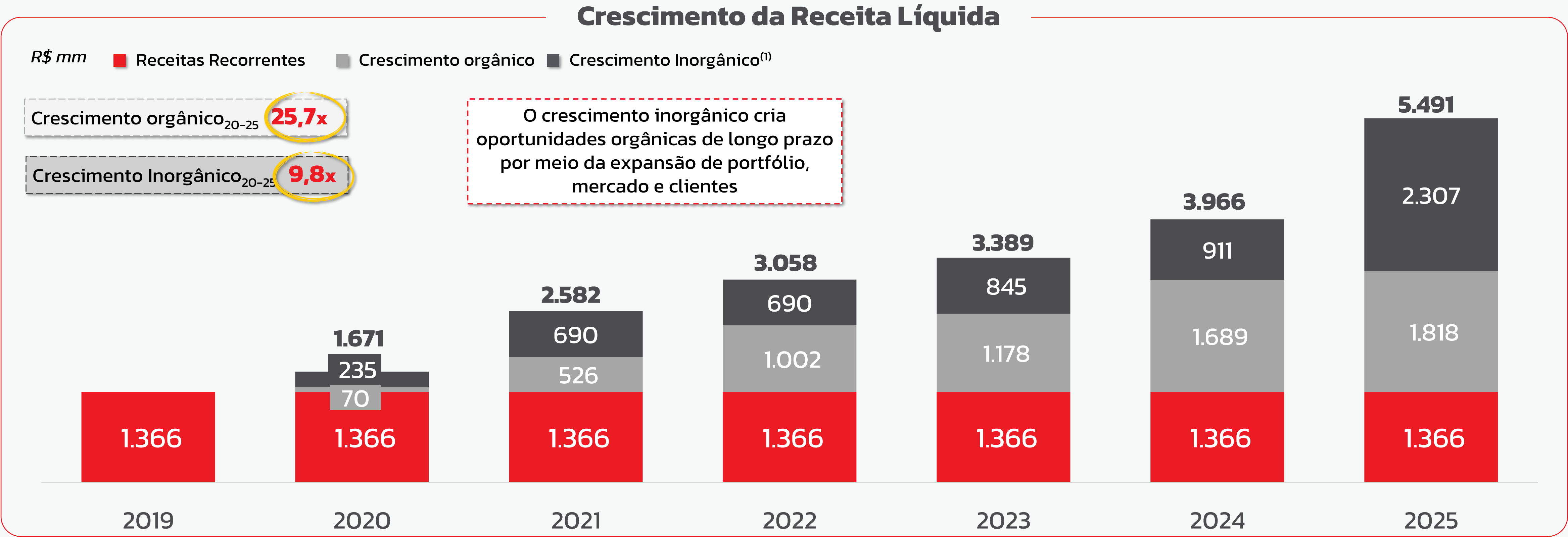
- CLIENTES
- MARCAS
- PORTFÓLIO
- SOURCING
- PESSOAS

KNOW-HOW

- COMO FAZEM
- BASE MANUFATURA
- MAKE OR BUY
- COMPETÊNCIA
- TECNOLOGIAS
- PROPRIEDADE INTELECTUAL

SINERGIAS

EXPANSÃO CONSISTENTE DA RECEITA POR MEIO DE UMA ESTRATÉGIA EQUILIBRADA DE CRESCIMENTO ORGÂNICO E INORGÂNICO



Crescimento orgânico impulsionado pela expansão do portfólio, disciplina de precificação e presença internacional

Crescimento inorgânico apoiado por aquisições direcionadas no Brasil, Argentina, México e Europa

Notas: (1) Crescimento inorgânico por meio das aquisições dos sites Fremax, Centro de Distribuição Holanda, Extrema, Doncaster e Dacomsa.



PERFORMANCE FINANCEIRA



NAKATA

FREMAX

CONTROIL

FRITEC

MORESA⁺

TF VICTOR

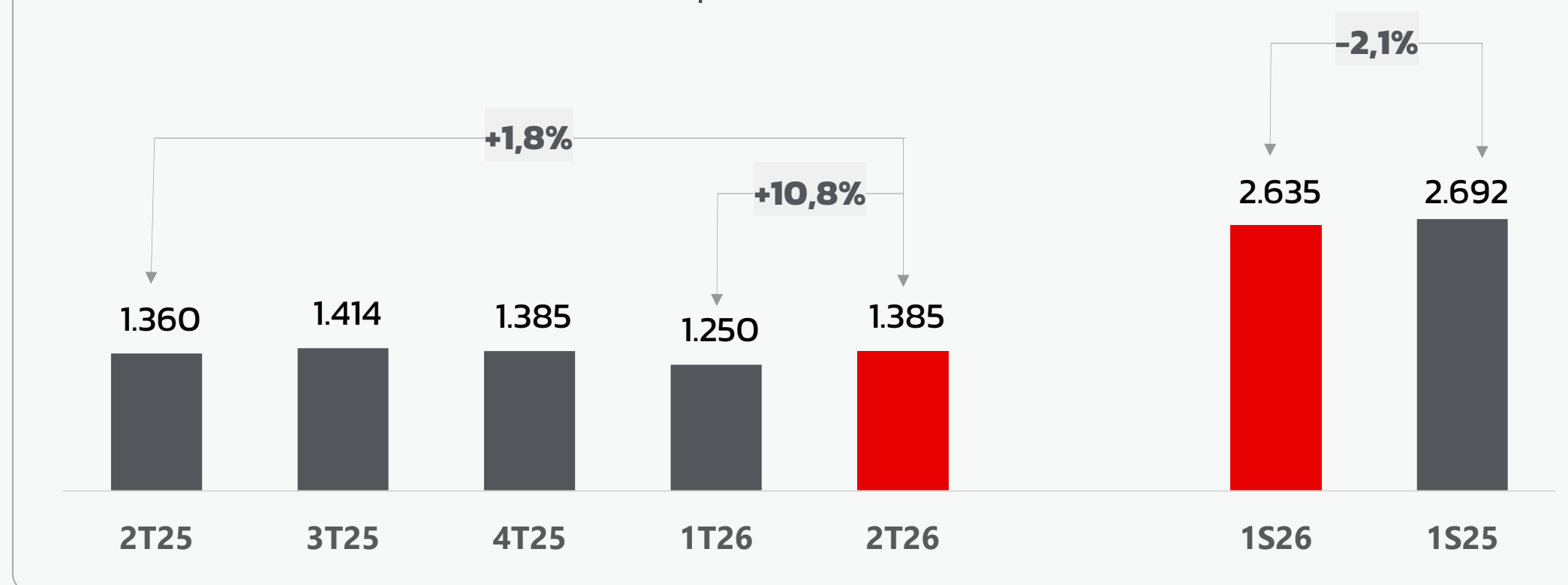
AUTO
EXPERTS

RESULTADOS DA FRASLE MOBILITY

TRACK RECORD SÓLIDO QUE COMPROVA NOSSA DISCIPLINA EM EXECUÇÃO

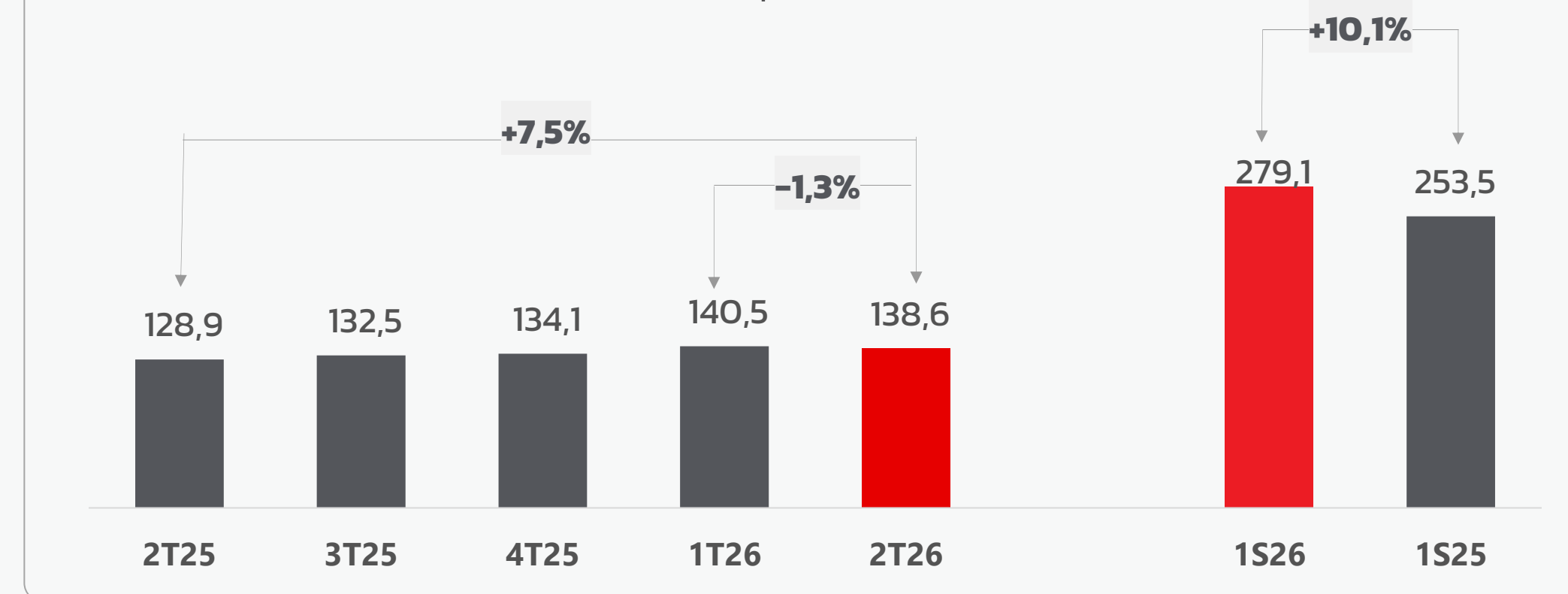
Receita Líquida

R\$ milhões



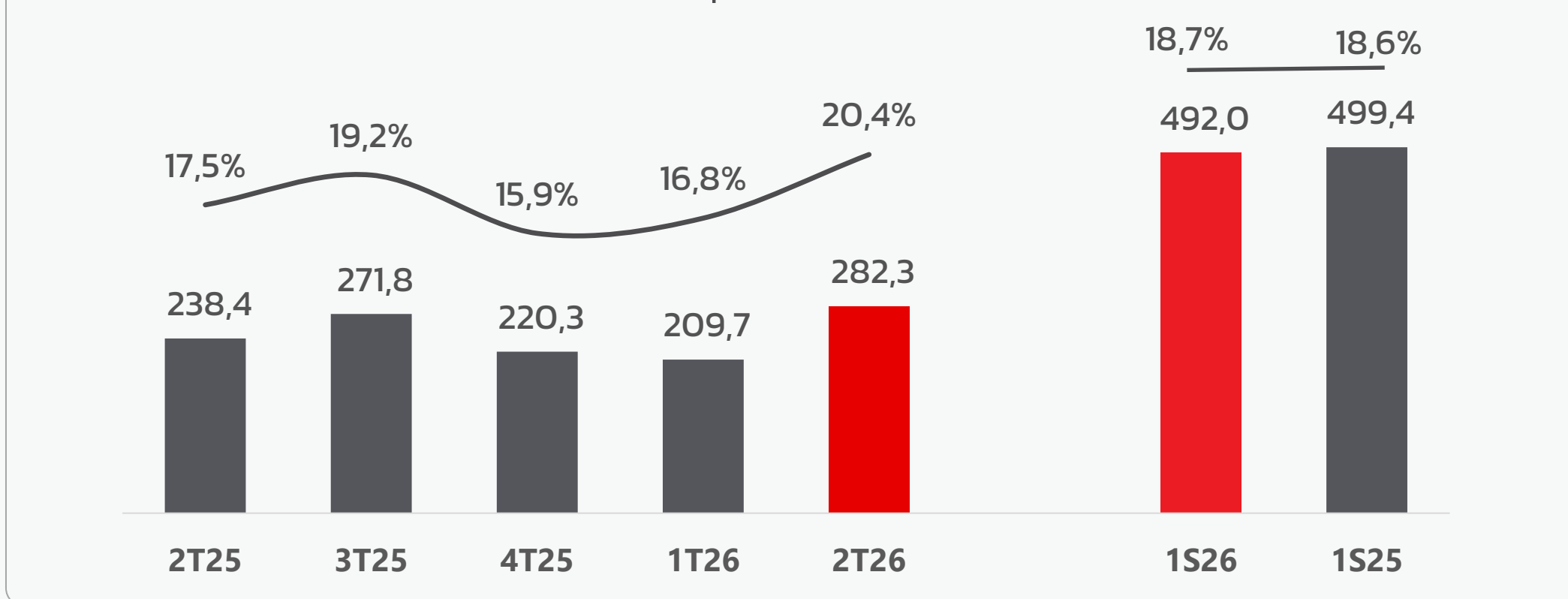
Faturamento Mercado Externo

US\$ milhões



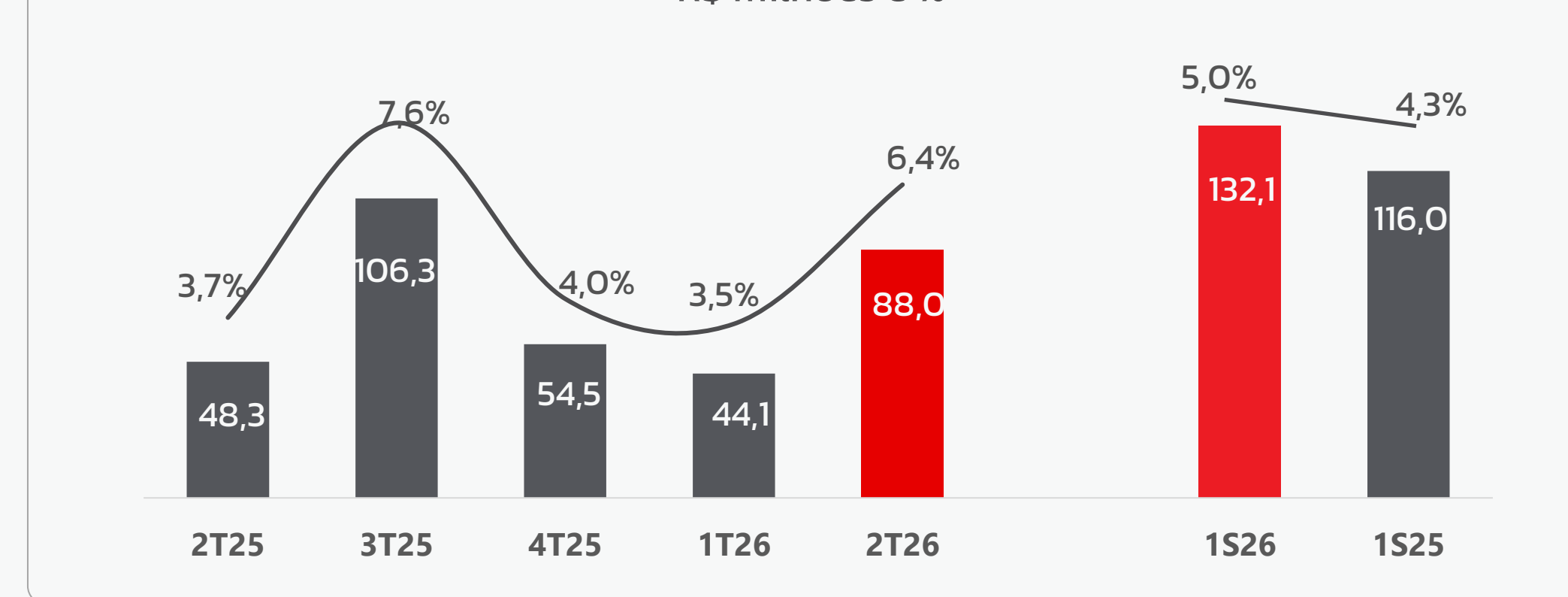
EBITDA e Margem

R\$ milhões e %



Resultado Líquido e Margem

R\$ milhões e %

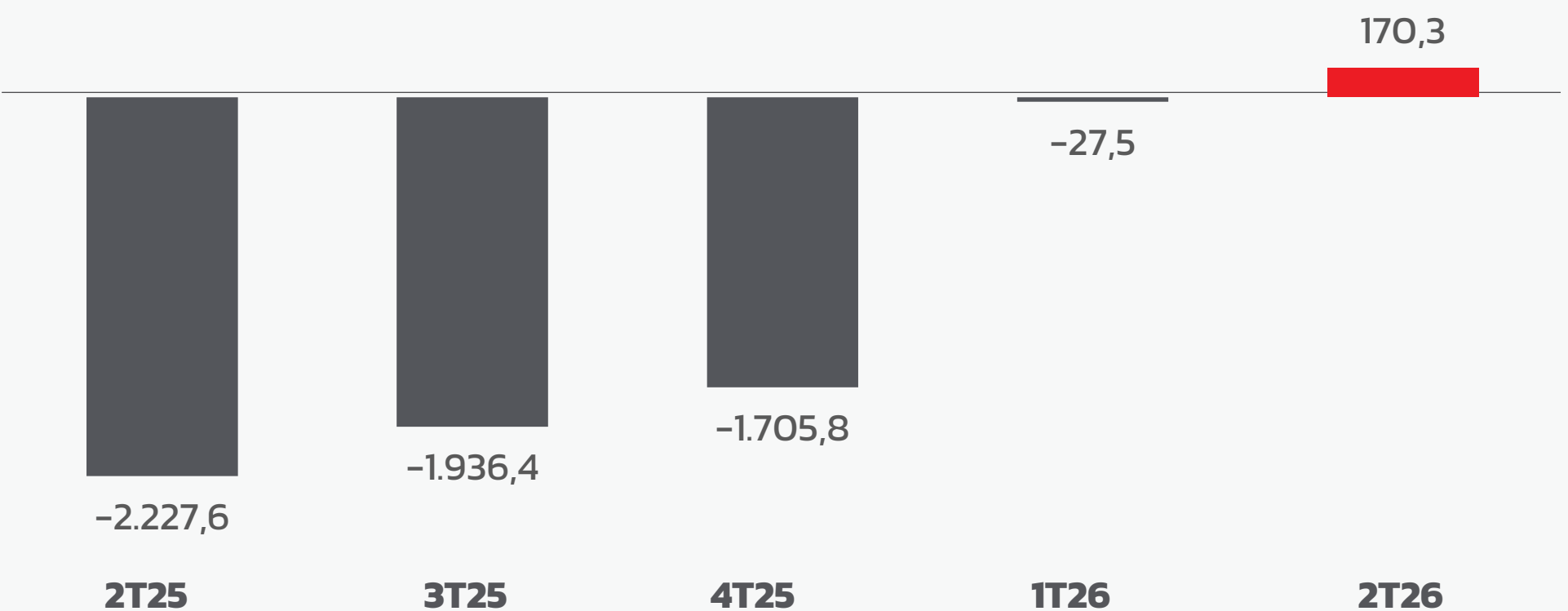


RESULTADOS DA FRASLE MOBILITY

TRACK RECORD SÓLIDO QUE COMPROVA NOSSA DISCIPLINA EM EXECUÇÃO

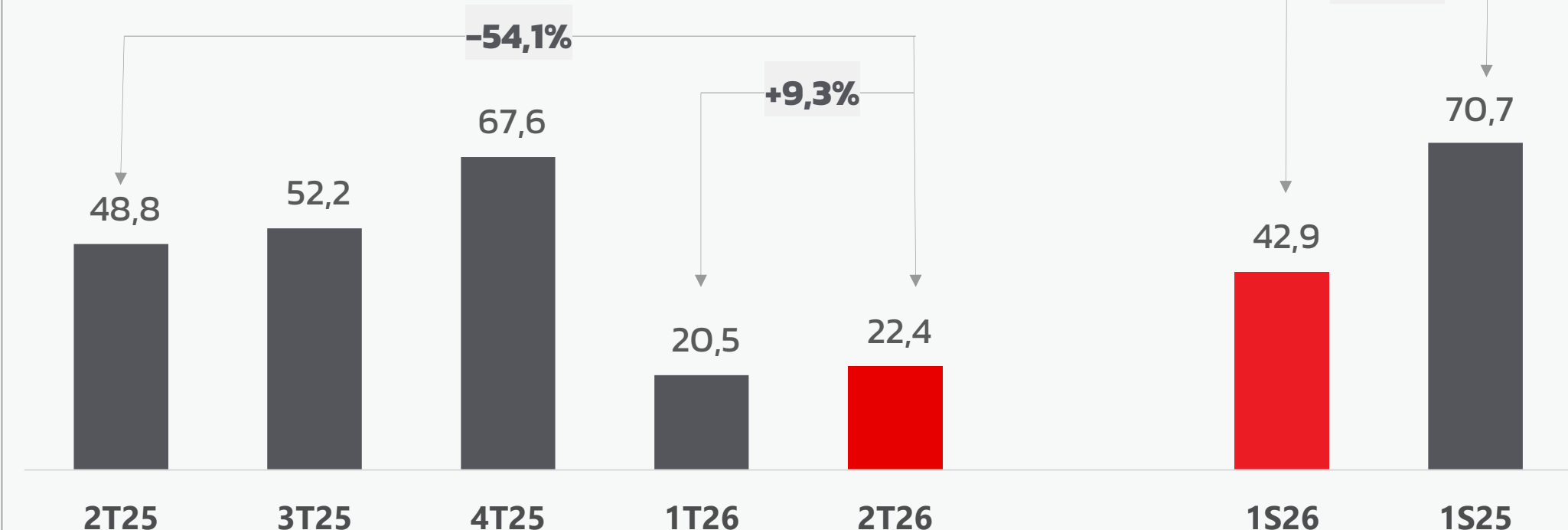
Fluxo de Caixa Livre

R\$ milhões



Investimentos

R\$ milhões

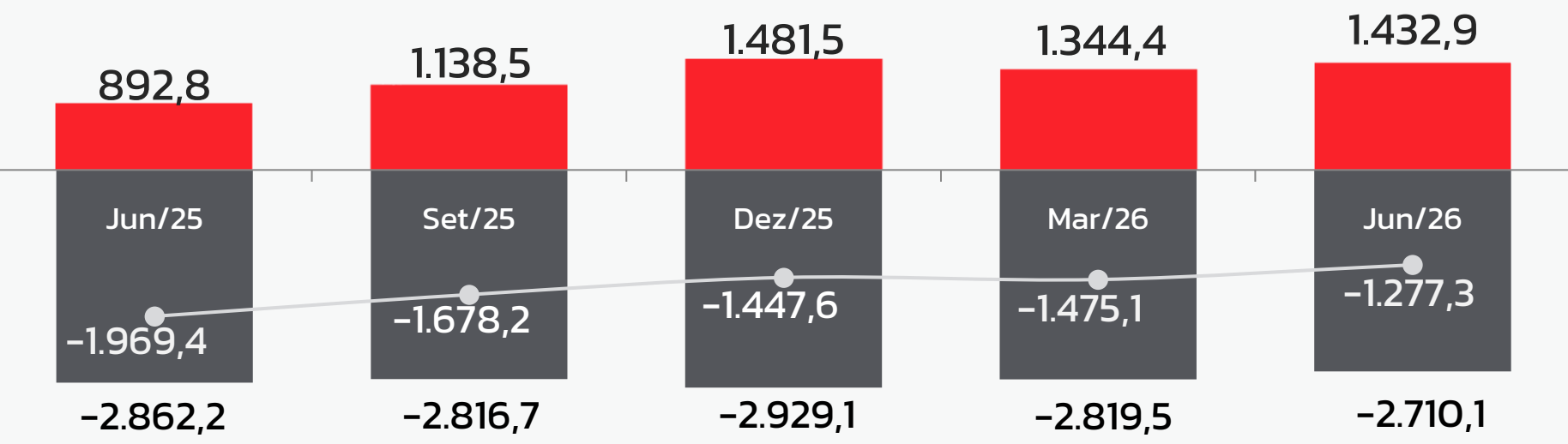


Alavancagem

R\$ milhões

DÍVIDA LÍQUIDA / EBITDA

2,2 x	1,7 x	1,5 x	1,6 x	1,3 x
-------	-------	-------	-------	-------



Disponibilidades

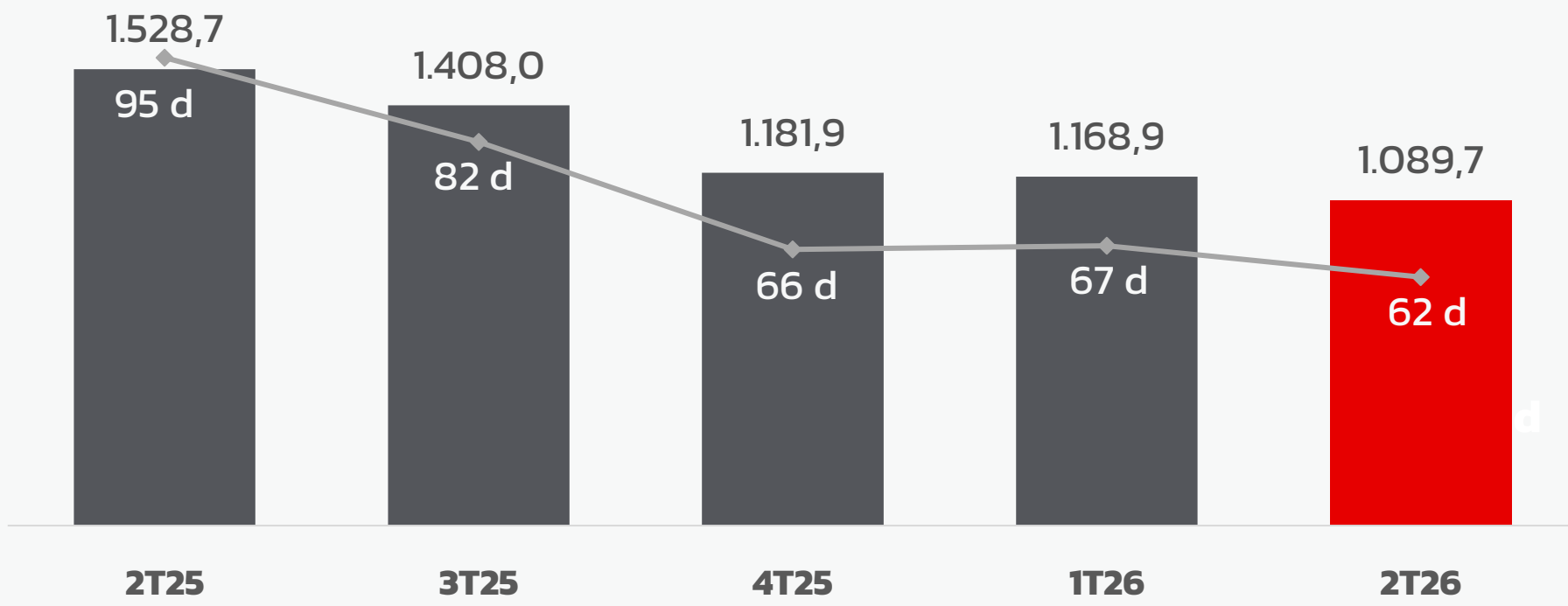
Dívida Bruta¹

Dívida Líquida

¹Incluem Empréstimos, Financiamentos, Derivativos e Combinação de Negócios

Necessidade de Capital de Giro

R\$ milhões e dias



ACOMPANHAMENTO

GUIDANCE

1S26



RECEITA LÍQUIDA

R\$ 2,6 B

$R\$ 5,6 \leq X \leq R\$ 6,2 B$



MERCADO EXTERNO¹

US\$ 279,1 M

$US\$ 540 \leq X \leq US\$ 570 M$



MARGEM EBITDA²

18,7%

$17,5\% \leq X \leq 20,0\%$



INVESTIMENTOS³

R\$ 42,9 M

$R\$ 170 \leq X \leq R\$ 210 M$

¹ Valor referente à soma das exportações a partir do Brasil e receitas geradas pelas operações no exterior, líquido das operações intercompany;

² Percentual considera margem ajustada por eventos não recorrentes;

³ Valor referente a investimentos orgânicos.



PERSPECTIVAS



NAKATA

FREMAX

CONTROL

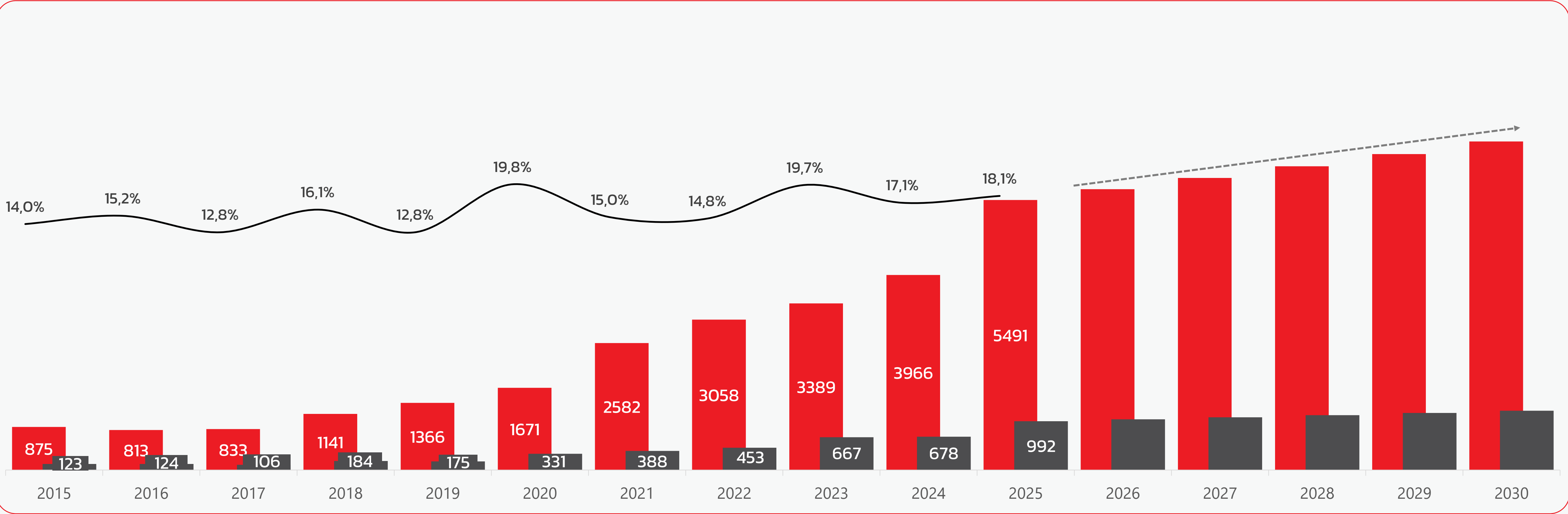
FRITEC

MORESA+

TF VICTOR



TRAJETÓRIA CONSISTENTE DE EVOLUÇÃO DE RECEITA E MARGEM A SER CONTINUADA



EM 10 ANOS
Receita Líquida Consolidada cresceu **6,3x** | **CAGR 20,2%**
EBITDA Consolidado cresceu **8,1x** | **CAGR 23,3%**

Receita Líquida Consolidada
EBITDA Consolidado
Margem EBITDA

EM 5 ANOS
Receita Líquida Consolidada cresceu **3,3x** | **CAGR 26,9%**
EBITDA Consolidado cresceu **3,0x** | **CAGR 24,5%**

Posições de **mercados consolidadas** em algumas linhas de produtos **limitam o crescimento orgânico.**

PARA ONDE VAMOS...

1

2

3

CICLO 3: RELEVÂNCIA GLOBAL

Ancorada em três frentes:



Crescimento orgânico

- Ganho de *market share* nas linhas atuais
- Expansão de portfólio em geografias no mundo
- Novos contratos estratégicos

M&A

- Integração plena da Dacomsa e captura de sinergias
- Pipeline disciplinado em mercados estratégicos e portfólio complementar
- ROIC como métrica-âncora

Alocação de capital

- Desalavancagem contínua e *payout* consistente
- Aumento de liquidez FRAS3

A VENIDAS DE CRESCIMENTO

POR LINHA DE PRODUTO E GEOGRAFIA

FAMÍLIA DE PRODUTO	REGIÃO	AVENIDAS DE CRESCIMENTO¹		PRINCIPAIS PRODUTOS
		VEÍCULOS LEVES	VEÍCULOS PESADOS	
FRENAGEM	Brasil			
	América do Sul			
	América do Norte²			
	México			
	Europa			
DIREÇÃO E CONFORTO	Brasil		-	
	América do Sul		-	
	América do Norte²		-	
	México		-	
	Europa		-	
TREM DE FORÇA	Brasil		-	
	América do Sul		-	
	América do Norte²		-	
	México			

¹A avenida de crescimento considera o tamanho do mercado em US\$ dividido pelo mercado em potencial em US\$. Quando o *market share* da Companhia estiver acima de 30% na geografia será indicado com a cor vermelha; entre 30-20% amarelo; abaixo de 20% verde. Vale ressaltar que essas premissas de mercado são dados confidenciais definidos pela Companhia. ²América do Norte não considera dados do México.

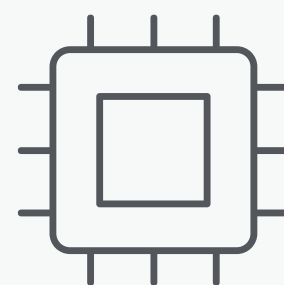
SEIS MOTORES IMPULSIONADORES DE SUCESSO

A MESMA DISCIPLINA QUE CONSTRUIU A DÉCADA É A QUE NOS POSICIONA PARA AS PRÓXIMAS TRANSFORMAÇÕES.



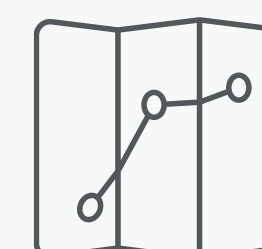
Portfólio, Plataformas e Geografias

Escala global, execução local e expansão de mercado.



Tecnologia, Inovação e Competitividade

Produtividade, automação e IA impulsionando a competitividade futura.



Supply Chain

Supply Chain como alavanca estratégica de competitividade global.



Gestão da Demanda

Antecipação da demanda com planejamento integrado e gestão preditiva.



Serviço como Diferencial

Ecossistema de soluções para fidelizar clientes e acelerar o sell out



Pessoas e Cultura

Pessoas e liderança como base da estratégia de crescimento.



ESG, TECNOLOGIA E GOVERNANÇA



NAKATA

FREMAX

CONTROIL

FRITEC

MORESA+

TF VICTOR

AUTO
EXPERTS

NOSSOS COMPROMISSOS PÚBLICOS



ESG: 3º PILAR ESTRATÉGICO



Planeta

1. Reduzir em 40% a emissão de gases de efeito estufa até 2030.

Avanço de 3,99 para 1,46 KgCO2/horas trabalhadas.

2. Zerar a disposição de resíduos em aterro industrial e reutilizar 100% do efluente tratado até 2025.

Avanço de 25% para 0% na disposição de resíduos

Avanço de 41,4% de reuso de água para 100%



Pessoas

3. Duplicar o número de mulheres em cargos de liderança até 2025.

Avanço de 11% para 14%¹.

4. Zerar acidentes graves.



Negócios

5. Ampliar a receita líquida anual gerada por novos produtos.

Avanço de 49% em 2020 para 55%.

TECNOLOGIA E INOVAÇÃO

INVESTIMENTOS EM TECNOLOGIA: ACOMPANHAMENTO DAS TENDÊNCIAS MUNDIAIS E DIVERSIFICAÇÃO DE RECEITAS

> O maior Centro de **Engenharia Avançada** de Fricção da América Latina com **soluções completas** para o mercado da **mobilidade**.

movetech
centro de engenharia avançada

> Laboratórios: Físico, Químico e Piloto

> Análises: Dimensionais, Composição Química de Materiais, Metográfica da Estrutura Metálica e de Rugosidade do Material

DESTAQUES DA MOVETECH EM 2025

3.325 PROTÓTIPOS
PRODUZIDOS

33.650 ENSAIOS NO
LABORATÓRIO QUÍMICO

2.015 ENSAIOS DE
DINAMÔMETRO

32.176 ENSAIOS NO
LABORATÓRIO
FÍSICO PARA
CARACTERIZAÇÃO



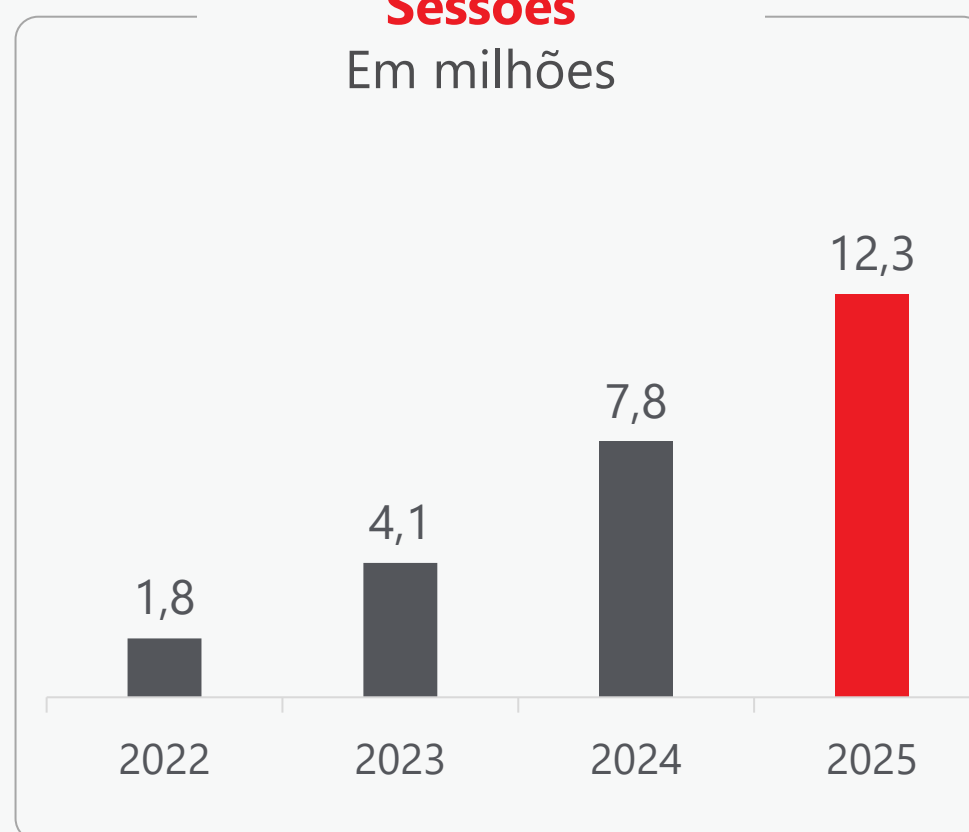
Pioneira na fabricação de
NANOPARTÍCULAS DE NIÓBIO em
larga escala.

- > Resistência
- > Durabilidade
- > Leveza

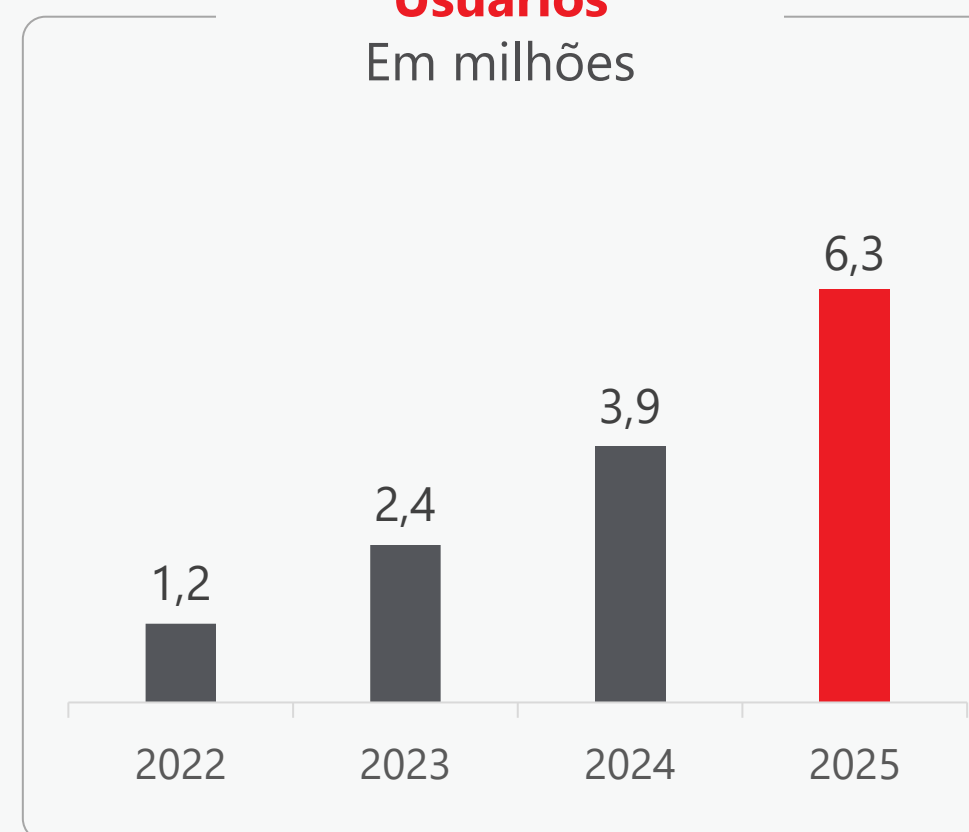
AUTO EXPERTS

NOSSAS MARCAS E SOLUÇÕES A POUCOS CLIQUES 2025

Sessões
Em milhões



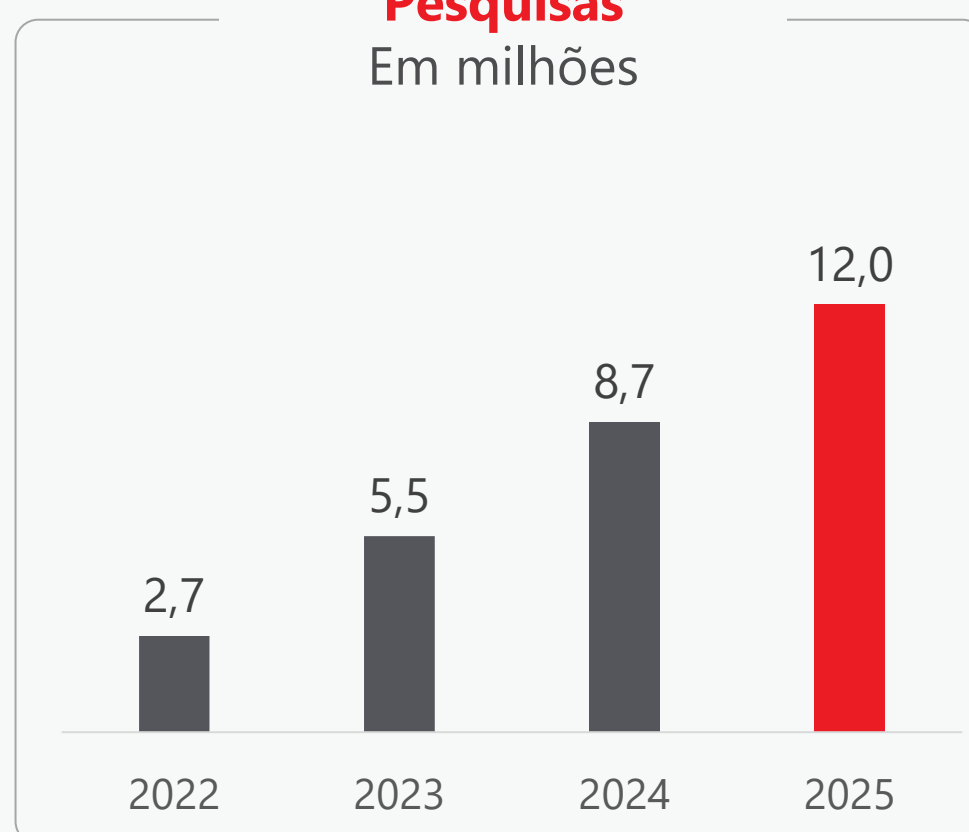
Usuários
Em milhões



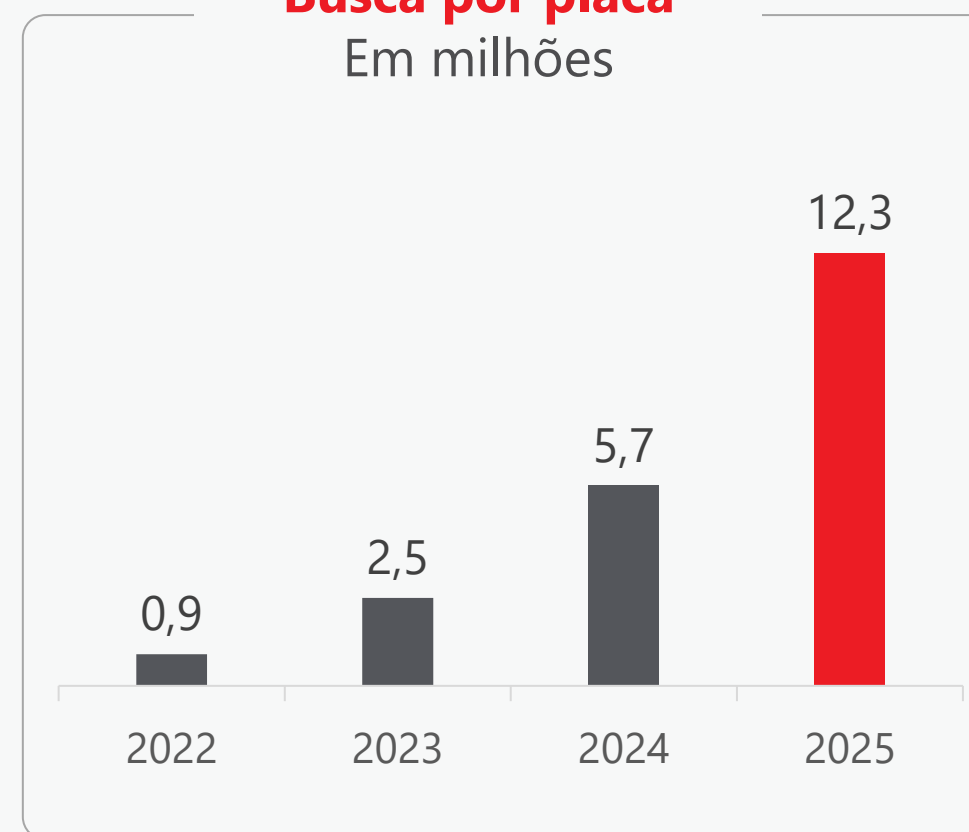
TEMPO MÉDIO DE PESQUISA NO SITE  **82.7 MIN**

SKUs NO CATÁLOGO*  **25.600**

Pesquisas
Em milhões



Busca por placa
Em milhões



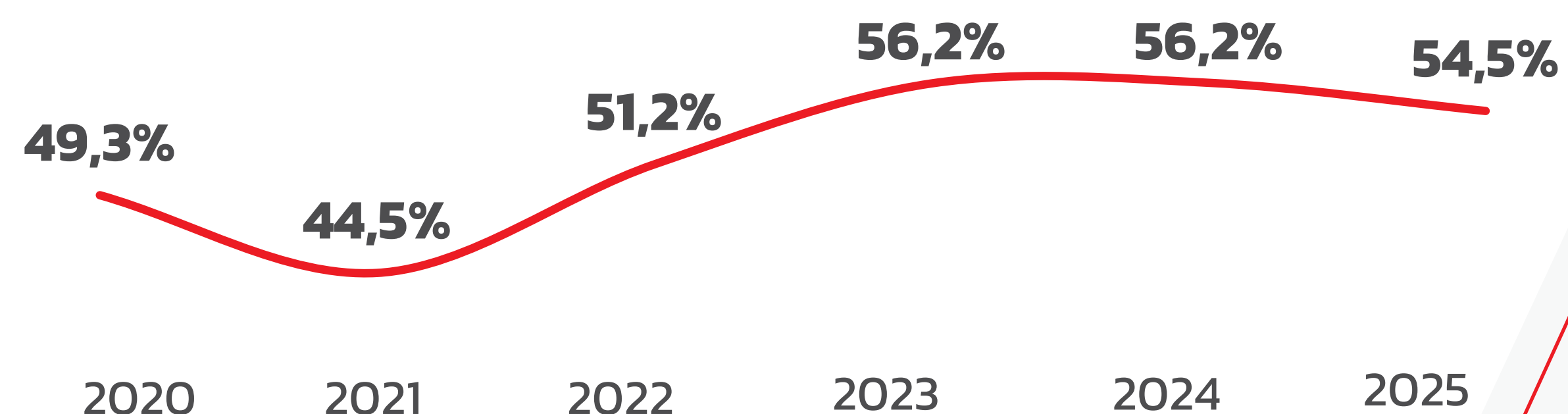
Plataforma digital que transforma a experiência do cliente com as marcas Frasle Mobility



INOVAÇÃO SUSTENTÁVEL

**BUSCA CONSTANTE POR DESENVOLVIMENTO DE PRODUTOS QUE
COMPONHAM A CADEIA DE ENERGIA RENOVÁVEL**

% DA RECEITA LÍQUIDA ADVINDA DE
NOVOS PRODUTOS LANÇADOS*



*Na unidade de Caxias do Sul - RS

LANÇAMENTOS RELEVANTES DOS ÚLTIMOS CICLOS



*EHenergy HD, pastilhas de freio para
veículos pesados elétricos e híbridos*



Parceria Fremax+Nione

*A aplicação de tintas desenvolvidas pela
Nione como proteção contra corrosão.*

CALDEIRA VERDE

DE COMBUSTÍVEL FÓSSIL À ENERGIA LIMPA



PARQUE FABRIL DE CAXIAS DO SUL/RS INAUGURADA EM DEZEMBRO/24

- Substitui uso do **gás natural por biomassa**
- Redução de cerca de **10.000 toneladas de CO₂** por ano. Equivalente a **260.000 botijões** domésticos

CUSTO NA
GERAÇÃO DE
VAPOR

Economia de
~50% ao ano

GASES DE
EFEITO
ESTUFA

93% emissão no
processo atual

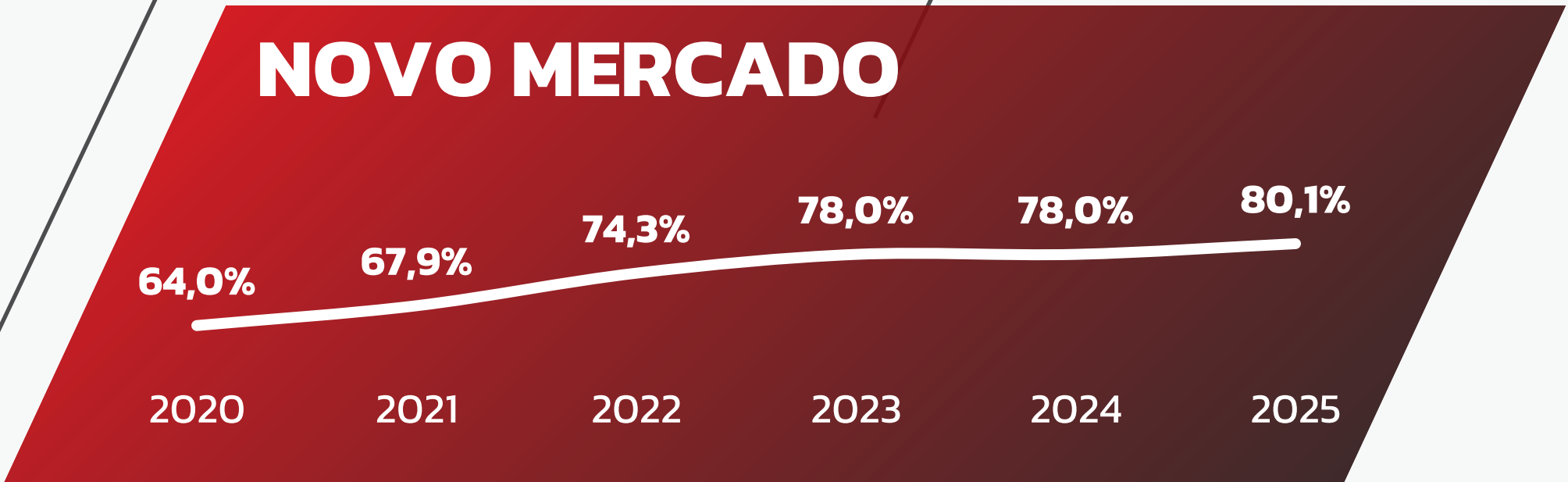
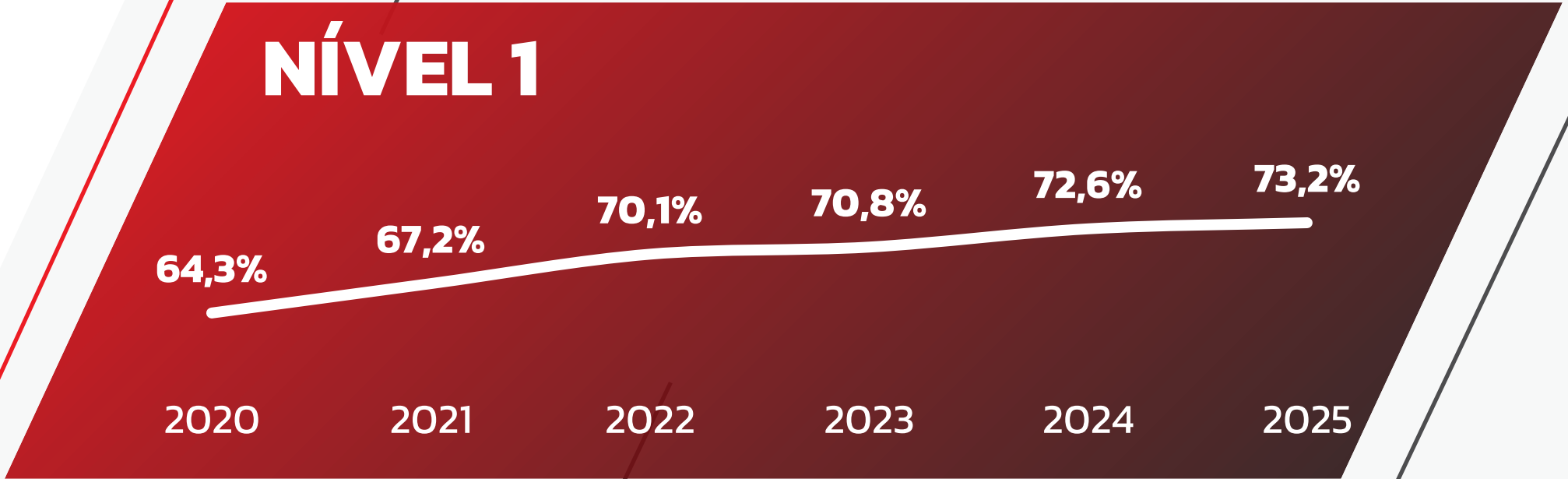
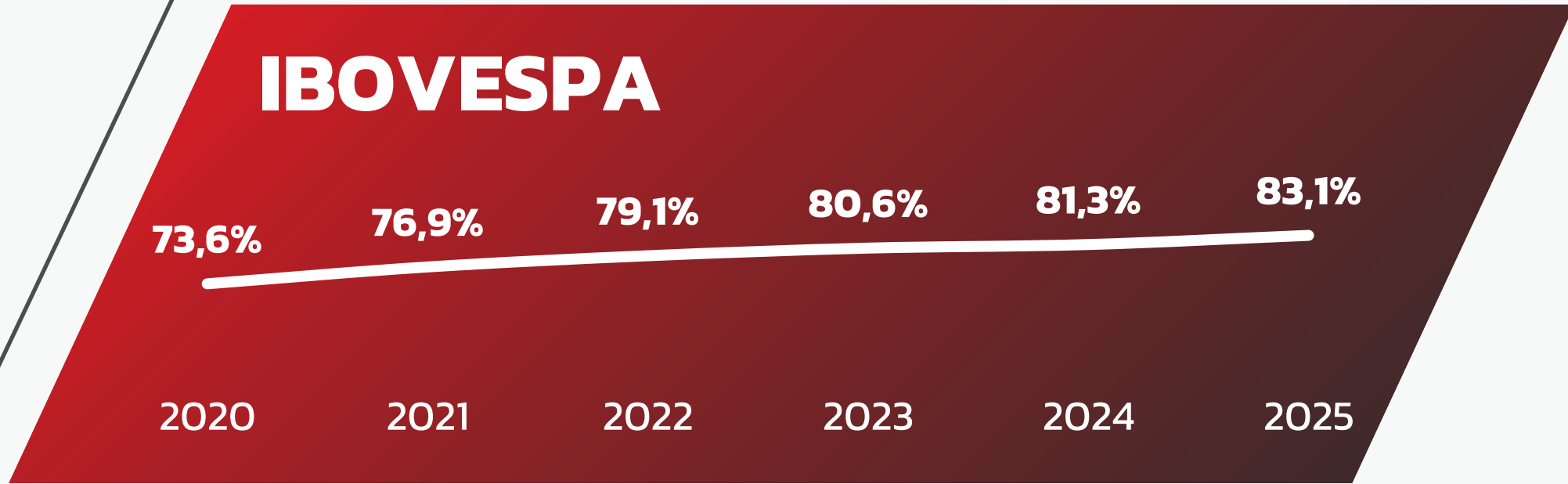
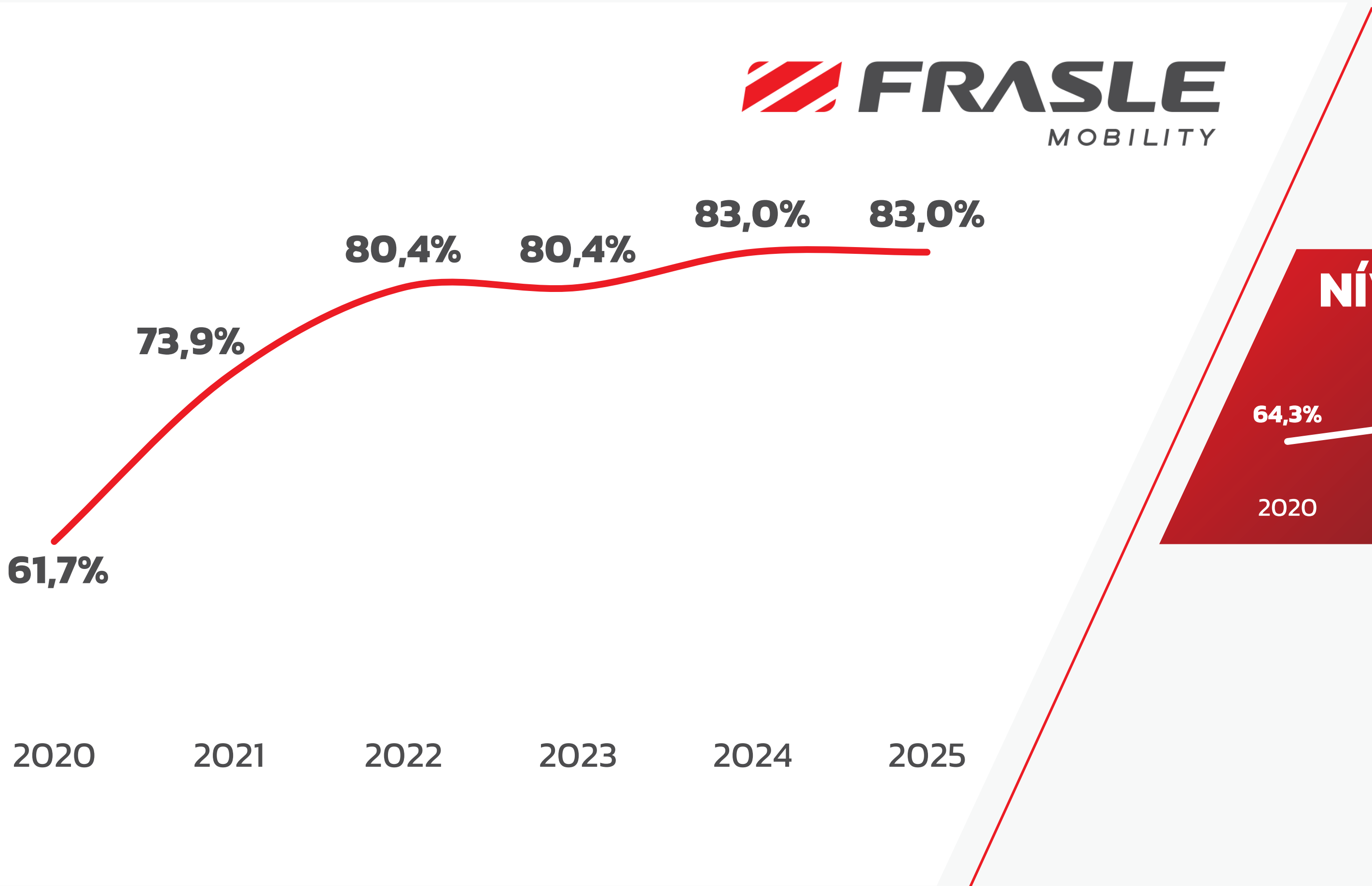


Foto: Alex Batistel

EVOLUÇÃO EM GOVERNANÇA

ADERÊNCIA ÀS PRÁTICAS RECOMENDADAS

'PRATIQUE OU EXPLIQUE'





 **FRASLE**
MOBILITY

ANEXOS

 **FRASLE**

NAKATA

FREMAX

CONTROL

 **FRITEC**

MORESA

 **TF VICTOR**

 **AUTO
EXPERTS**

ESTRUTURA CORPORATIVA

DIRETORIA ESTATUTÁRIA



DANIEL RANDON

PRESIDENTE FRASLE MOBILITY
PRESIDENTE & CEO RANDONCORP



ANDERSON PONTALTI

CEO



HEMERSON SOUZA

DIRETOR EXECUTIVO
AMERICA DO NORTE, RI E
M&A

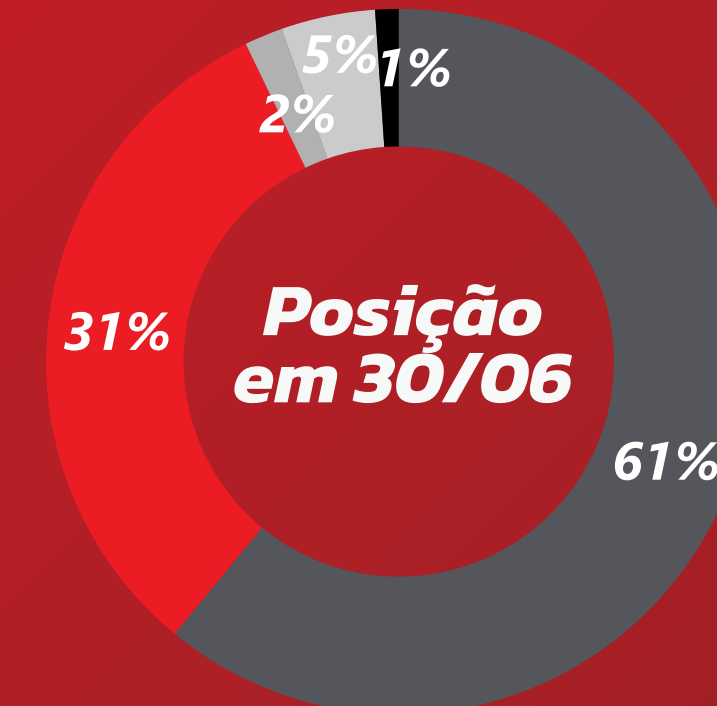
CONSELHO DE ADMINISTRAÇÃO

David Abramo Randon | Presidente
Alexandre Randon | Vice-Presidente
Fabio Hering | Titular Independente
Antonio Sergio Riede | Titular Independente
Renata Faber Rocha | Titular Independente

CONSELHO FISCAL

Vinicius Piccinini | Titular
Jaime Marchet | Titular
Wladimir Omiechuck | Titular

ESTRUTURA SOCIETÁRIA

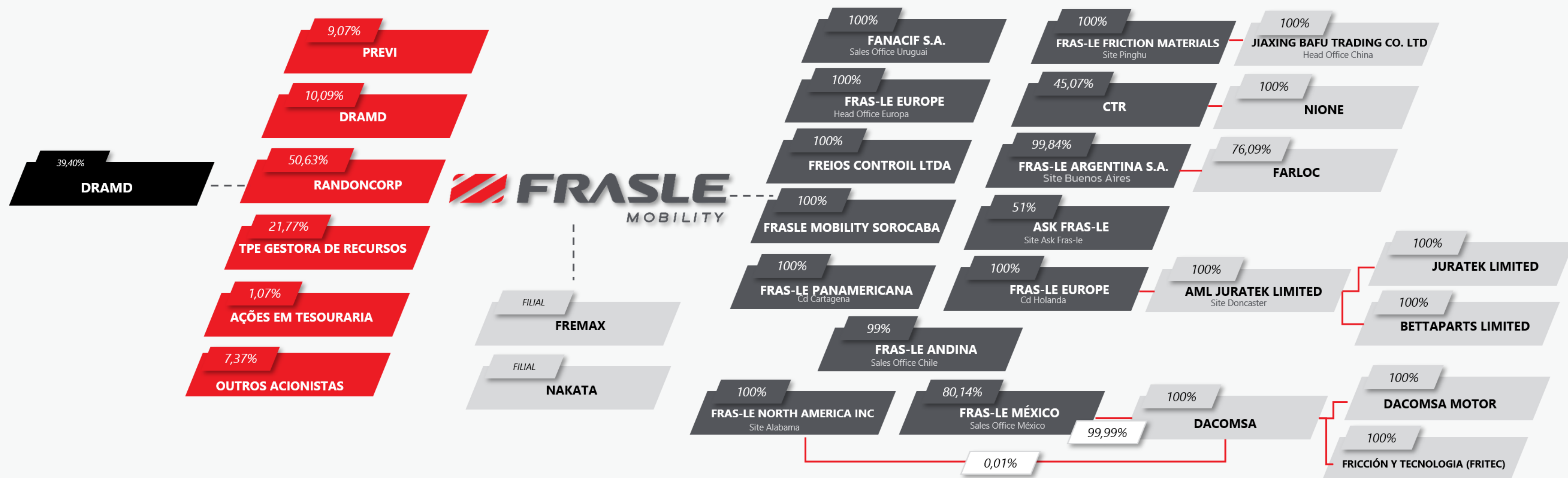


- Grupo Controlador
- Institucionais
- Pessoas Físicas
- Estrangeiros
- Ações em Tesouraria

Randoncorp ¹	50,63%
Dramd ¹	10,09%
Tarpon Gestora de Recursos	21,77%
Previ	9,07%
Outros Acionistas	7,37%
Ações Tesouraria	1,07%

¹Membros do Grupo Controlador

ESTRUTURA SOCIETÁRIA





RANDONCORP



ri.fraslemobility.com



ri@fraslemobility.com

FRAS
B3 LISTED N1

IBRA B3

IGC B3

IGCT B3

SMLL B3