



RELEASE DE **RESULTADOS**

4T22



Principais Destaques 2022



Carteira de Crédito

R\$ **6,4** bilhões

Crescimento de 6,0% versus 2021.



Captação

R\$ **7,8** bilhões

Aumento de 6,0% versus 2021.



Caixa Total

R\$ **2,2** bilhões

Apresentamos elevado nível de liquidez.



Taxa de Penetração

76,8 %

Do Seguro Prestamista em operações
do INSS em lojas próprias.



NPS

85 pontos

Evidenciando a qualidade do nosso
atendimento.



Índice de Basileia

21,3%

Mantendo nosso conservadorismo
e folga de capital.



Índice de Cobertura

acima de 90 dias

154,2%

Melhora de 20,5 p.p. versus 2021.



Lucro Líquido

R\$ **118,6** milhões

Redução de 4,1% em relação a 2021.

Mensagem da Administração

Finalizamos o ano de 2022 com um lucro líquido de R\$ R\$ 118,6 milhões. Um importante resultado considerando o cenário macroeconômico vivenciado no período, marcado pela aceleração da inflação e aumento de juros nas principais economias do mundo, novos *lockdowns* na China, guerra na Ucrânia, aumento nos preços das *commodities* e interrupção da cadeia global de suprimentos.

No Brasil, os impactos da crise global foram moderados, devido ao recebimento de capitais internacionais que acabaram sendo direcionados para países em desenvolvimento e por sermos um país exportador de *commodities*, beneficiado nesse cenário de preços elevados. Por outro lado, tivemos um agitado ano eleitoral, que impulsionou os gastos públicos com o aumento do valor do Auxílio Brasil, subsídios para caminhoneiros e taxistas e redução dos impostos sobre os combustíveis. Assim, a inflação brasileira finalizou o ano acima do teto da meta estabelecida pelo Banco Central, que acelerou o ciclo de alta de juros até 13,75% em agosto, com expectativa de manter esse aperto monetário por vários meses, dado as incertezas quanto à política fiscal.

Nesse cenário, envidamos esforços para garantir a elevação das taxas de juros da carteira de crédito por meio de operações novas e, principalmente, refinanciamento das operações ativas. Além disso, também executamos uma série de medidas visando o aumento da eficiência operacional, como o lançamento do aplicativo PB Consignado, que otimiza o processo de autoatendimento e eleva a experiência do cliente. Deste modo, encerramos o ano com um ROAE de 9,4%, permanecendo relativamente estável em relação aos 9,9% de 2021.

Registramos avanços significativos na estratégia de ampliação do nosso portfólio de produtos, que consolida um importante movimento estratégico do Paraná Banco em ampliar o *cross-sell* de produtos adjacentes ao consignado. Nesse sentido, nosso portfólio atual conta com empréstimo consignado, Cartão Benefício INSS, produtos de seguridade, antecipação do saque-aniversário do FGTS e uma plataforma aberta de investimentos.

Além da consolidação do produto antecipação do saque-aniversário do FGTS, em 2022 lançamos o Cartão Benefício INSS, que fornece aos aposentados e pensionistas desse convênio mais 5% de margem consignável, que se soma aos 35% já estabelecidos ao empréstimo consignado. Tivemos também o lançamento da Paraná Seguros, nossa

corretora de seguros em parceria com a Wiz Co, que visa ofertar produtos de seguridade para a nossa base de mais de 400 mil clientes ativos. Com as operações recém iniciadas, a Paraná Seguros já apresenta resultados significativos, com uma taxa de penetração de 76,8% nas originações de consignado do INSS em nossas lojas próprias.

Nossa carteira de crédito total atingiu R\$ 6,4 bilhões ao final do ano, aumento de 6,0% em comparação ao fim de 2021. A carteira é composta majoritariamente por crédito consignado INSS e demais convênios federais. Como reflexo dessa composição, nosso índice de inadimplência acima de 90 dias é de apenas 1,4%, estável em relação ao ano anterior, com índice de cobertura de 154,2%.

No âmbito de captação e liquidez, encerramos o ano com uma carteira de captação de R\$ 7,8 bilhões e caixa de R\$ 2,2 bilhões, ou seja, mantivemos aproximadamente um volume equivalente a 30% da captação em caixa. Importante destacar que ao longo do ano realizamos a substituição completa de R\$ 1,5 bilhão de DPGs por letras financeiras e CDBs do Paraná Banco. Além disso, tivemos a reafirmação das notas de ratings atribuídas pela S&P brAA+ e Fitch AA-(bra) ao longo do ano, que além da boa liquidez, também destacaram nossos fortes índices de capital, o desempenho operacional equilibrado e a solidez financeira do nosso balanço.

Também tivemos uma grande conquista do lado de seguros para o segmento corporativo, onde nossa controlada, a Junto Seguros, finalizou o ano como líder absoluta no mercado de seguro garantia, com mais de R\$ 620 milhões em prêmios diretos, equivalente a 18% do total de mercado, segundo dados da Susep de dezembro de 2022. A Junto Resseguros, por sua vez, também ocupa a primeira posição de *market share* em seu segmento, com 30,6% da produção de prêmios de resseguros na categoria riscos financeiros.

Por fim, para o ano de 2023, com o apoio de uma renomada consultoria global, mergulharemos na estratégia do Banco, para consolidar nossa ambição e estratégia para os próximos anos, além de identificar as principais alavancas que podem ser acionadas para aumentar a eficiência e rentabilidade do Banco no curto prazo. Deste modo, reafirmamos nosso compromisso na combinação de crescimento, qualidade, rentabilidade e experiência do cliente.

Principais indicadores

Balanco Patrimonial (R\$ milhões)	4T22	3T22	▲	4T21	▲	2022	2021	▲
Ativos Totais	9.155,9	9.372,5	(2,3%)	8.800,3	4,0%	9.155,9	8.800,3	4,0%
Carteira de Crédito	6.414,2	6.370,0	0,7%	6.052,6	6,0%	6.414,2	6.052,6	6,0%
Provisões para perdas esperadas associadas ao risco de crédito	136,2	111,4	22,2%	113,0	20,5%	136,2	113,0	20,5%
Captação Total	7.768,1	7.898,4	(1,6%)	7.327,8	6,0%	7.768,1	7.327,8	6,0%
Caixa Total	2.240,5	2.449,8	(8,5%)	2.291,2	(2,2%)	2.240,5	2.291,2	(2,2%)
Patrimônio Líquido	1.237,5	1.254,2	(1,3%)	1.288,3	(3,9%)	1.237,5	1.288,3	(3,9%)

Demonstração de Resultado (R\$ milhões)	4T22	3T22	▲	4T21	▲	2022	2021	▲
Margem Financeira Bruta	164,5	156,0	5,4%	171,1	(3,9%)	682,8	574,5	18,8%
Provisão para perdas esperadas associadas ao risco de crédito	(75,0)	(45,0)	66,7%	(68,7)	9,1%	(216,3)	(200,3)	8,0%
Despesas de Pessoal	(24,9)	(22,6)	10,3%	(25,0)	(0,6%)	(93,3)	(90,9)	2,7%
Despesas Administrativas	(79,1)	(66,2)	19,6%	(85,3)	(7,2%)	(272,2)	(290,4)	(6,3%)
Resultado de Participação em Coligadas e Controladas	1,3	15,1	(91,1%)	7,7	(82,6%)	32,8	18,7	74,8%
Lucro Líquido	15,7	32,0	(50,8%)	13,1	19,7%	118,6	123,7	(4,1%)

Índices de desempenho (%)	4T22	3T22	▲	4T21	▲	2022	2021	▲
ROAE ¹	5,2	10,5	(5,3 p.p.)	4,0	1,2 p.p.	9,4	9,9	(0,5 p.p.)
ROAA ²	0,7	1,4	(0,7 p.p.)	0,6	0,1 p.p.	1,3	1,4	(0,1 p.p.)
NIM ³	7,4	7,1	0,3 p.p.	8,3	(0,9) p.p.	7,7	9,5	(1,8 p.p.)
Índice de Basileia ⁴	21,3	22,0	(0,7 p.p.)	24,5	(3,2 p.p.)	21,3	24,5	(3,2 p.p.)
Índice de Eficiência (ex PDD) ⁵	68,3	63,4	4,9 p.p.	62,5	5,8 p.p.	59,0	50,6	8,4 p.p.

Qualidade da carteira (%)	4T22	3T22	▲	4T21	▲	2022	2021	▲
PDD / Carteira de Crédito	2,1	1,7	0,4 p.p.	1,9	0,2 p.p.	2,1	1,9	0,2 p.p.
Índice de Cobertura (acima de 90 dias) ⁶	154,2	127,7	26,5 p.p.	133,7	20,5 p.p.	154,2	133,7	20,5 p.p.
Índice de Cobertura (acima de 180 dias)	323,5	265,5	58,0 p.p.	273,1	50,4 p.p.	323,5	273,1	50,4 p.p.
Índice de Inadimplência (acima de 90 dias/carteira) ⁷	1,4	1,4	0,0 p.p.	1,4	0,0 p.p.	1,4	1,4	0,0 p.p.
Índice de Inadimplência (acima de 180 dias/carteira)	0,7	0,7	0,0 p.p.	0,7	0,0 p.p.	0,7	0,7	0,0 p.p.

Estrutura	4T22	3T22	▲	4T21	▲	2022	2021	▲
Clientes com operações ativas (em mil)	420,7	410,3	2,5%	375,6	12,0%	420,7	375,6	12,0%
Colaboradores	434	471	(7,9%)	517	(16,1%)	434	517	(16,1%)
Lojas Próprias	20	23	(13,0%)	23	(13,0%)	20	23	(13,0%)
Correspondentes Exclusivos	128	135	(5,2%)	135	(5,2%)	128	135	(5,2%)
Correspondentes Multimarcas	82	89	(7,9%)	105	(21,9%)	82	105	(21,9%)

¹ ROAE: para o cálculo consideramos o lucro líquido sobre o patrimônio líquido médio;

² ROAA: para o cálculo consideramos o lucro líquido sobre ativo total médio;

³ NIM: para o cálculo consideramos a margem financeira bruta sobre os ativos rentáveis médios;

⁴ Índice de Basileia: para o cálculo consideramos o patrimônio de referência sobre os ativos ponderados pelo risco;

⁵ Índice de eficiência (ex PDD): para o cálculo consideramos o total das despesas (pessoal, tributárias e outras despesas administrativas) sobre o total das receitas (margem financeira bruta, outras receitas/despesas operacionais e prestação de serviços);

⁶ Índice de cobertura: para o cálculo consideramos a carteira vencida na respectiva faixa sobre a provisão total; e

⁷ Índice de inadimplência: para o cálculo consideramos a carteira vencida na respectiva faixa sobre o total da carteira.

A Companhia

Com mais de 45 anos de atuação no mercado financeiro e especializado em crédito consignado, investimentos e seguros, o Paraná Banco ("PB") foi um dos pioneiros na modalidade de crédito com desconto em folha do país.

Ao longo das últimas quatro décadas, o Paraná Banco criou um sólido negócio de crédito consignado para o INSS e setor público pautado em um modelo de distribuição diferenciado, forte relacionamento com os principais convênios e eficiência operacional. Tudo isso contribuiu para o crescimento sustentável de uma carteira de crédito com qualidade e regularidade dos resultados financeiros.

Passamos por uma transformação digital em 2019, na qual fomos precursores na criação de uma estrutura tecnológica proprietária, focada em desenvolver a melhor experiência de consignado através de um modelo digital ao cliente, combinada à eficiência dos processos internos, garantindo rápida escalabilidade.

Após construirmos uma presença física consolidada nas regiões sul e sudeste do Brasil, nossa solução digital rompeu barreiras regionais, possibilitando um alcance mais amplo, criando condições para originarmos crédito consignado para aposentados e pensionistas do INSS, Siae e Exército, entre outros convênios, de forma abrangente em todo o território nacional.

Estamos trabalhando na ampliação do nosso portfólio de produtos, especialmente aqueles adjacentes ao consignado, buscando otimizar o custo de aquisição de clientes e aumentar a monetização sobre a carteira já existente. Ainda, em 2021 foi lançado o produto PB FGTS que visa a antecipação do saque-aniversário do FGTS do cliente, alcançando funcionários com contrato de trabalho formal regido pela CLT.

Além disso, no início de 2022 o PB celebrou um acordo com a Wiz Co para a criação de uma corretora de seguros. A Paraná Seguros foi criada com o objetivo de explorar com exclusividade a rede de distribuição do PB, oferecendo produtos de seguridade para os nossos clientes. Após alguns meses de estruturação e aguardando as aprovações regulatórias, a empresa iniciou suas atividades no mês de novembro, oferecendo inicialmente o seguro prestamista.

Também, em setembro de 2022, lançamos o Cartão Benefício INSS, produto adjacente ao consignado que concedeu mais 5% de margem aos beneficiários do INSS,

consolidando mais um passo no objetivo de fidelização dos nossos clientes e de aumentar o *cross-sell*.

O foco da companhia continua sendo o constante desenvolvimento do crédito consignado, objetivando também crescer em outras linhas e diversificar ainda mais o portfólio de produtos para os nossos clientes, sempre buscando por eficiência e rentabilidade em nossas operações.

O Paraná Banco é também um dos primeiros bancos a atuar no segmento de seguro garantia no Brasil, por meio da sua controlada Junto Seguros. O produto oferecido é similar a uma carta de fiança bancária e tem como finalidade garantir o cumprimento de obrigações estabelecidas em contratos públicos, privados ou licitações. Outra controlada – a Junto Resseguros – ressegura as apólices de seguro garantia e fiança locatícia emitidas pela seguradora.

Nosso principal objetivo é ter o cliente no centro da nossa jornada, com propósito de transformar soluções financeiras em sorrisos. Para tanto, buscamos também cuidar dos nossos colaboradores para oferecer o melhor atendimento. Os reflexos da nossa cultura vêm sendo reconhecidos, conforme se vê:



Consumidor.gov

O PB apresenta um índice de solução de 83,3% na plataforma e se preocupa em atender todas as reclamações enviadas, de forma que 100% são respondidas. Por fim, o prazo legal de resposta é de 10 dias, mas o PB possui um prazo médio de 4,9 dias, cumprindo o compromisso de celeridade na resolução das demandas com os seus clientes.



Reclame AQUI

Em 2022, alcançamos a nota 8.4 em satisfação com o Banco, sendo classificados como "Ótimo". Além disso, o índice de solução está em 86,7% e 100% das reclamações são atendidas, o que faz com que 73% dos consumidores queiram voltar a fazer negócio conosco. Tais resultados são reflexo do foco total na melhoria da jornada do cliente através da nossa cultura do atendimento diferenciado.

A Companhia



Autorregulação

Vigente desde janeiro de 2020, a Autorregulação consolida medidas criadas para dar mais transparência às operações de crédito consignado, visando coibir o assédio comercial e a realização de ofertas abusivas. Durante esse período já foram concretizadas algumas ações, como a criação da plataforma “Não me Perturbe”, onde os consumidores podem proibir que instituições financeiras e correspondentes bancários façam contato proativamente para ofertar crédito consignado, bem como a construção de uma base de dados para acompanhar reclamações e avaliação recorrente a qualidade dos serviços prestados pelos correspondentes bancários, aplicando eventuais sanções administrativas quando necessário. O Paraná Banco

entende que as medidas são positivas, pois tem como foco colocar o cliente no centro ao ofertar produtos de forma transparente, segura e direcionada, buscando mitigar reclamações.



Ranking Great Place to Work

Somos certificados como uma das melhores empresas para trabalhar no Paraná pela consultoria *Great Place to Work* (GPTW). Em 2022 conquistamos a 30ª posição, na categoria médias empresas. Também fomos certificados como o 2º melhor Banco para trabalhar no Brasil, na categoria médias empresas, do *ranking* Instituições Financeiras.



Classificação de Risco (Ratings)

O PB é ranqueado com altas notas pelas mais renomadas agências classificadoras de risco, fruto de uma carteira com baixa inadimplência, índices

historicamente saudáveis e liquidez elevada. A tabela abaixo apresenta os *ratings* atribuídos pelas agências: Standard & Poor's, Fitch e RiskBank.

S&P Global Ratings	brAA+ Longo Prazo Perspectiva Estável	Global: BB- Longo Prazo	Julho 2022
FitchRatings KNOW YOUR RISK	AA-(bra) Longo Prazo Perspectiva Estável	F1+(bra) Curto Prazo	Novembro 2022
RISK BANK	10,86 (Baixo Risco) Médio Prazo (até 3 anos)		Novembro 2022

Desempenho Operacional

Carteira de Crédito Total

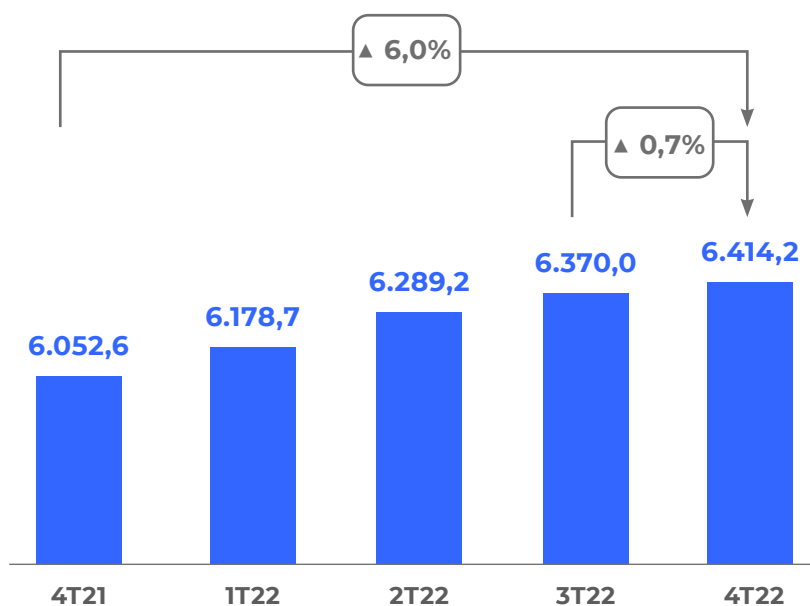
A carteira de crédito do Paraná Banco encerrou o ano de 2022 em R\$ 6,4 bilhões, impulsionada pela carteira de crédito consignado que cresceu 6,0% em 12 meses e pelo lançamento do Cartão Benefício INSS.

O Paraná Banco possui três produtos disponíveis aos seus clientes, que são o crédito consignado, a

antecipação do saque-aniversário do FGTS e o Cartão Benefício INSS. Além disso, possui duas carteiras residuais em gradativa redução, que são o *home equity* e o crédito empresarial. Essa última carteira apresentou aumento neste trimestre em razão da renegociação de alguns contratos em prejuízo que retornaram para a carteira ativa.

Carteira de Crédito (R\$ milhões)	4T22	3T22	▲	4T21	▲
Carteira de Crédito	6.414,2	6.370,0	0,7%	6.052,6	6,0%
Crédito Consignado	6.258,4	6.244,5	0,2%	6.031,5	3,8%
FGTS	80,9	69,8	15,9%	3,6	2158,1%
Cartão Benefício INSS	56,0	42,7	31,1%	0,0	nd
Crédito Empresarial	11,1	4,5	150,1%	6,3	75,5%
Home Equity	7,7	8,5	(9,4%)	11,1	(30,7%)

Carteira Total (R\$ milhões)



Desempenho Operacional

PB Consignado

O crédito consignado é uma modalidade de empréstimo facilitado no qual o valor das parcelas é descontado diretamente da folha de pagamento do aposentado ou pensionista do INSS, servidores públicos federais, estaduais e municipais.

O empréstimo é calculado com base na margem consignável disponível, na proporção da renda mensal do cliente. A margem pode variar, mas atualmente é de 35% para o INSS e de 30% para a maioria dos demais convênios. Esta modalidade de crédito traz diversas vantagens ao cliente, tais como a taxa de juros reduzida, devido ao desconto em folha, a facilidade na contratação, agilidade no pagamento e longos prazos para o pagamento, que podem chegar em até 144 meses a depender do convênio.

Por possuir características atraentes e maior segurança, o crédito consignado tem demonstrado resiliência frente às adversidades dos últimos anos e se mostra cada vez mais uma ótima opção para os servidores públicos, aposentados e pensionistas.

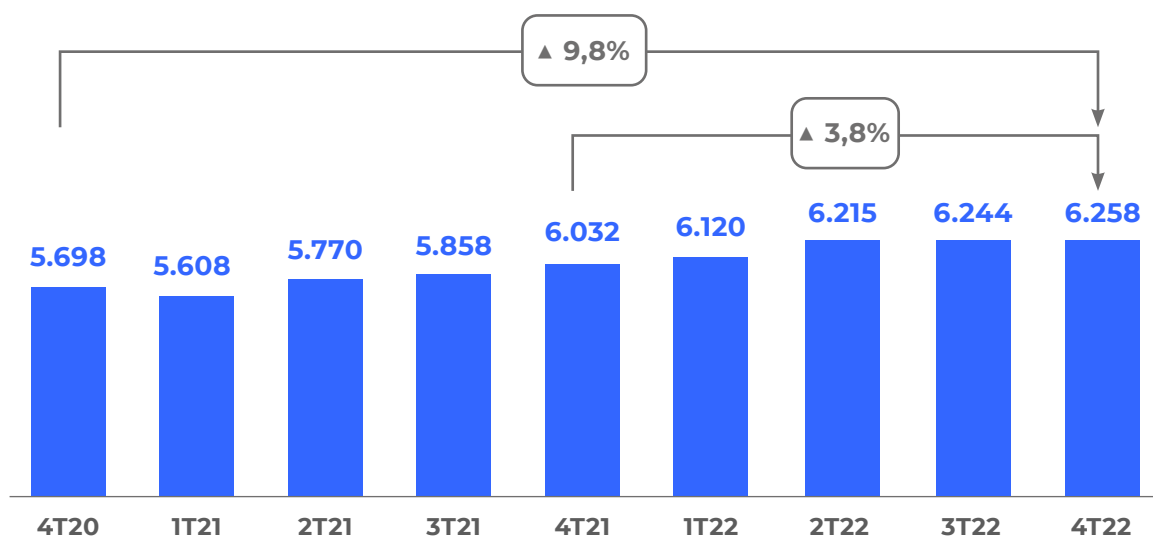
Pensando em melhorar ainda mais a experiência de nossos clientes, o Paraná Banco lançou o aplicativo “PB

Consignado”, que proporciona ao usuário uma jornada de autoatendimento na contratação do crédito consignado. É possível acompanhar através do aplicativo o andamento dos seus empréstimos de qualquer lugar, a qualquer hora. No quarto trimestre novas funcionalidades foram incorporadas ao aplicativo, sendo que agora é possível realizar todo tipo de operação do INSS no mesmo.

Além disso, já está em operação a contratação de um empréstimo do início ao fim via *Chatbot* (*WhatsApp* e *SMS*), proporcionando mais uma opção de canal de contratação aos nossos clientes com segurança e praticidade.

A nossa carteira de crédito consignado cresceu 3,8% em um ano, finalizando o 4T22 em R\$ 6,3 bilhões. Na comparação com o mesmo período de 2020, o consignado cresceu 9,8%. Esse crescimento reforça cada vez mais o impacto positivo do desenvolvimento da nossa estrutura tecnológica criada para melhorar a eficiência dos nossos processos e para garantir uma melhor experiência e jornada digital aos nossos clientes, focando principalmente no autoatendimento.

Crédito Consignado (R\$ milhões)

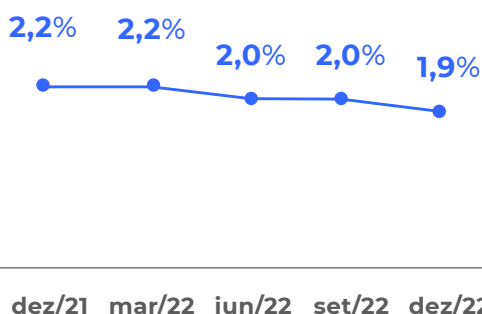


Desempenho Operacional

O mercado de crédito consignado para servidores públicos e aposentados e pensionistas do INSS no Brasil é o segmento de crédito para pessoa física que mais cresce no Brasil e corresponde a um mercado de R\$ 545,9 bilhões, segundo informações do Bacen, em dezembro de 2022, um crescimento de 12,7% comparando com o mesmo período do ano passado. O INSS representou R\$ 224,9 bilhões desse montante, representando um aumento de 16,9% no mesmo período de comparação.

Com base nessas informações, no mesmo período, devido à originação em INSS ao longo dos últimos períodos, atingimos um *market share* nesse mercado de 1,9%, considerando o valor principal dos contratos. No gráfico abaixo, podemos ver a evolução do nosso *market share* no INSS.

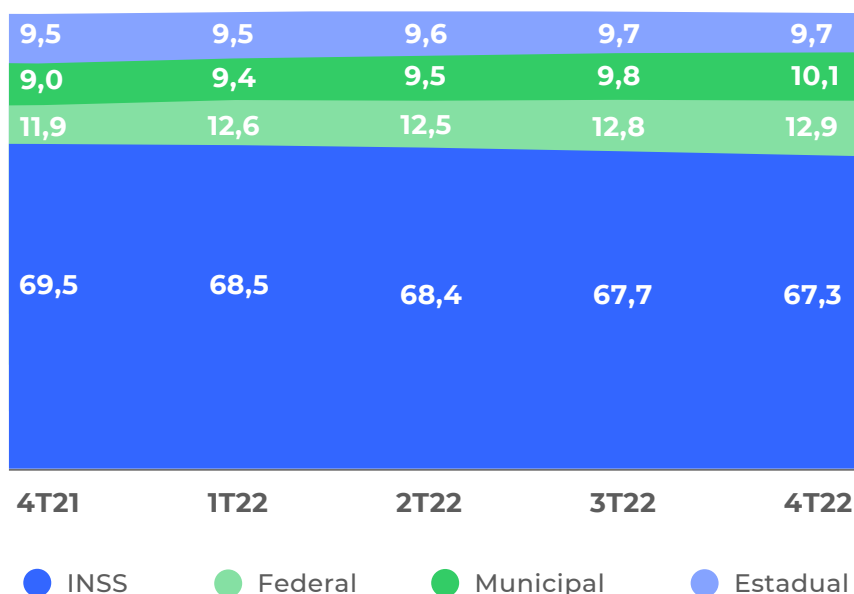
Market Share | INSS



Nesse trimestre, destacamos que 80,2% da carteira de crédito consignado do Paraná Banco está vinculada ao governo federal. O INSS correspondeu a 67,3% da carteira e os convênios federais a 12,9%. Os convênios municipais totalizaram 10,1% e estaduais contribuíram com 9,7%.

No gráfico abaixo podemos ver a evolução da distribuição da carteira por esfera:

Distribuição da carteira (%)



Desempenho Operacional

Cartão Benefício INSS

No mês de setembro de 2022 começamos a ofertar um novo produto: o Cartão Benefício INSS. Essa operação permite que os aposentados e pensionistas do INSS utilizem 5% da sua margem consignável para o cartão consignado de benefício, além dos 35% destinados ao empréstimo consignado.

Com o Cartão Benefício INSS, o cliente pode realizar saques de até 70% do limite do cartão, além de realizar compras à vista ou parceladas, funcionando como um cartão de crédito comum, com o saldo devedor parcelado e descontado diretamente do benefício do cliente e com taxas menores das praticadas em tais cartões. Assim, o cartão benefício se mostra como uma junção de empréstimo consignado e cartão de crédito em um só produto, visando dar maior praticidade e benefícios aos nossos clientes.

Esse produto está alinhado ao movimento de diversificação do nosso portfólio de produtos, possuindo uma aderência imediata para os clientes já existentes na nossa carteira, aumentando nosso índice de comercialização em mais um produto de baixo risco para o Banco.

Em poucos dias de operação, o Cartão Benefício INSS passou a ser nossa terceira maior carteira, finalizando o 4T22 com R\$ 56,0 milhões.

Paraná Seguros

No início de 2022, o Paraná Banco firmou acordo com a Wiz Co e dessa parceria nasceu a Paraná Seguros, uma corretora de seguros que visa ofertar produtos de seguridade e explorar com exclusividade a rede de distribuição do PB.

Em dezembro de 2022 iniciamos as operações da corretora, primeiramente focados na oferta do seguro prestamista aos nossos clientes e utilizando nosso canal de venda físico, quais sejam nossas lojas próprias e correspondentes. Uma das principais características da operação está na facilidade na contratação do produto, pois nosso cliente escolhe contratar a proteção no ato da formalização do crédito consignado. Até o final do ano de 2022, o seguro prestamista apresentou taxa de penetração nas lojas próprias de 76,8% da carteira originada do INSS do PB, emitindo R\$ 363,3 mil em prêmios.

O seguro prestamista funciona como garantia para o

contratante do financiamento que, em caso de morte ou invalidez permanente, terá sua dívida quitada junto ao banco.

Este seguro representa uma importante segurança, tanto para quem o contrata, pois elimina o risco de que sua família tenha que arcar com a dívida, em caso de falecimento ou outra situação adversa, quanto para a instituição financeira cedente, por garantir a quitação do crédito em caso de ocorrência do sinistro.

Este segmento possui alto potencial de fidelização e rentabilidade, e é uma oportunidade de proteção aos nossos clientes, motivo pelo qual a corretora pretende oferecer outros tipos de seguros ao longo do seu desenvolvimento. O lançamento representa a primeira etapa da nossa parceria promissora com a Wiz, alinhada com a nossa estratégia de aumentar o portfólio de produtos ofertados e *cross-sell* com nossa base de clientes.

PB FGTS

Lançado em 2021, o PB FGTS é a antecipação do saque-aniversário do FGTS. O produto nos permite atingir um novo público e nos traz maior diversificação no portfólio de produtos, além do consignado, investimentos, seguros e resseguros. No 4T22, a carteira do PB FGTS atingiu R\$ 80,9 milhões.

Trata-se de uma modalidade de empréstimo que possibilita a retirada antecipada do saldo do FGTS que poderia ser sacado apenas no mês de aniversário do cliente e possui taxas de juros baixas se comparadas a outros tipos de empréstimos.

Optando pelo PB FGTS, o cliente não faz o pagamento de parcelas mensais, pois o valor será descontado anualmente direto do saldo do FGTS do cliente. A operação possui risco zero envolvido, tendo em vista a garantia do recebimento do saldo, a inadimplência zero e o mercado em expansão.

O cliente pode fazer toda a sua jornada de contratação do PB FGTS via autoatendimento através do nosso site, ou através dos nossos canais de atendimento físicos. O pagamento do recurso se dá via Pix 24 horas por dia, 7 dias por semana. Até o momento, o cliente pode solicitar a antecipação de até 10 parcelas com valor mínimo de R\$ 400,00 a receber.

Desempenho Operacional

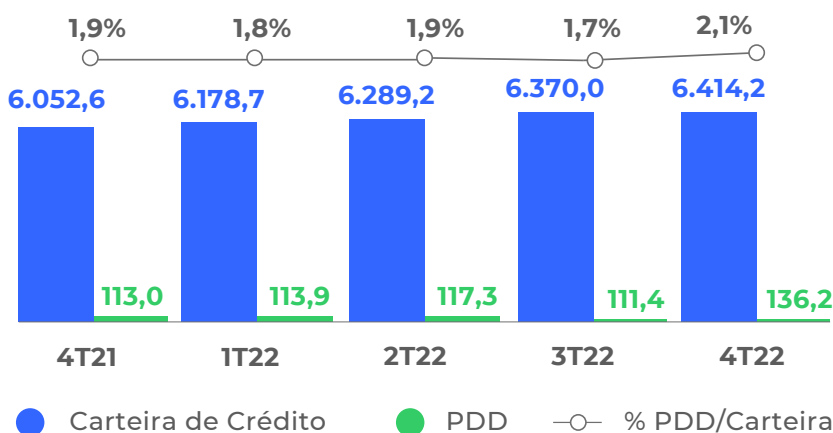
Qualidade da carteira

A carteira de crédito do Paraná Banco é 100% colateralizada, portanto, apresenta uma excelente qualidade. Uma evidência disso é a carteira provisionada de apenas 2,1% no trimestre, representando leve aumento de 0,2 ponto percentual em 12 meses.

Nossa carteira de crédito cresceu 6,0% em relação ao 4T21, já a PDD apresentou aumento de 20,5% no

mesmo período de comparação, atingindo R\$ 136,2 milhões no 4T22. Tal crescimento se deve principalmente a reclassificação de operações de algumas categorias de benefícios que compõem a nossa carteira, muito por conta das incertezas político-econômicas que o mercado está enfrentando, bem como nosso viés conservador.

PDD x Carteira Total (R\$ milhões)



Destacamos que apenas 2,1% da nossa carteira estava classificada, conforme Resolução Bacen nº 2.682, entre os níveis D ao H no final de 2022. Há um ano esse percentual correspondia a 2,2%. Lembramos que o PB FGTS possui inadimplência zero pela garantia do recebimento do saldo.

Vale ressaltar que a carteira de crédito consignado para o setor público apresenta resiliência quanto a perdas. De modo geral, podemos considerá-la como um dos portfólios que possuem características anticíclicas em momentos de crise e em cenários de tensão político-econômica.

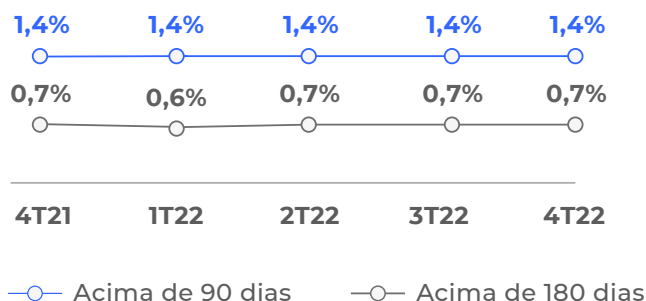
Qualidade da Carteira de Crédito	4T22	3T22	▲	4T21	▲
Carteira de crédito (R\$ milhões)	6.414,2	6.370,0	0,7%	6.052,6	6,0%
PDD (R\$ milhões)	136,2	111,4	22,2%	113,0	20,5%
PDD/Carteira	2,1%	1,7%	0,4 p.p.	1,9%	0,2 p.p.
Níveis					
A ao C	97,9%	98,0%	(0,1 p.p.)	97,8%	0,1 p.p.
D ao H	2,1%	2,0%	0,1 p.p.	2,2%	(0,1 p.p.)
Carteira vencida (R\$ milhões)					
Acima de 90 dias	88,3	87,3	1,2%	84,5	4,5%
Acima de 180 dias	42,1	42,0	0,3%	41,4	1,7%

Desempenho Operacional

O índice de inadimplência é calculado considerando a carteira vencida em cada faixa sobre o total da carteira. Neste trimestre o índice de inadimplência acima de 90 dias finalizou o período em 1,4%, mantendo-se estável, tanto na comparação anual quanto em relação ao período anterior. Já o índice de inadimplência acima de 180 dias encerrou o 4T22 em 0,7%, estável em relação ao período anterior e no ano.

Como base de comparação, o nível de inadimplência acima de 90 dias do Sistema Financeiro Nacional (SFN) do crédito consignado do setor público, em dezembro de 2022, foi de 2,1% e do INSS foi de 2,0%, segundo dados do Bacen.

Inadimplência



Reforçando ainda mais a qualidade da nossa carteira de crédito, podemos ver no gráfico abaixo que apresentamos excelentes níveis de cobertura da nossa carteira principalmente na faixa dos créditos vencidos na faixa acima de 180 dias, com 323,5% nesse trimestre. Lembrando que para o índice de cobertura consideramos a carteira vencida nas faixas mencionadas sobre a provisão total.

Índice de Cobertura



Desempenho Operacional

Originação Total

A originação total do Paraná Banco engloba o crédito consignado, o Cartão Benefício INSS e a antecipação do saque-aniversário do FGTS.

Atuamos por meio de uma estratégia *omnichannel* e para isso contamos com canais de atendimento que possuem dinâmicas distintas e complementares. Oferecemos aos nossos clientes opções para ele escolher a melhor forma de ser atendido para contratar os nossos produtos.

Através do canal físico, nosso cliente pode contar com a interação física e apoio de nossos atendentes na contratação do seu produto de maneira tradicional. Ainda oferecemos uma solução digital completa e inovadora que permite com que o cliente contrate seu consignado, bem como a antecipação do saque-aniversário via autoatendimento.

Também atuamos por meio do modelo digital, no qual o cliente faz contato através de um dos nossos canais e formaliza seu contrato no ambiente digital. Para proporcionar uma melhor experiência, utilizamos nesta etapa o atendimento especializado do canal físico aliado à inovação do canal digital. O cliente está no centro da nossa jornada, por isso todas as nossas decisões e esforços buscam sua satisfação.

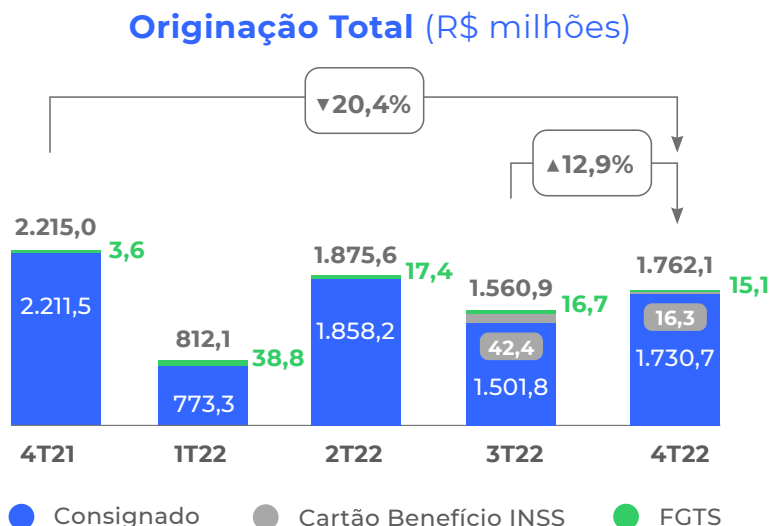
Nossa rede de atendimento conta com lojas próprias, correspondentes exclusivos, correspondentes multi-marcas e canal digital. Os estabelecimentos físicos

podem atuar como suporte ao canal digital, que utiliza da sua *expertise* e capilaridade no país para produção de novos negócios. Com o canal digital e físico podemos oferecer atendimento ao cliente de qualquer região do país e a expansão da nossa rede física para outras regiões não atendidas atualmente irão somar opções para nossos clientes serem atendidos.

Atualmente os aposentados e pensionistas do INSS possuem 35% de margem destinada ao empréstimo consignado, acompanhado de mais 5% da margem consignável reservada exclusivamente ao cartão consignado de benefício ("Cartão Benefício INSS"), em conformidade com a Lei nº 14.431.

O quarto trimestre de 2022 teve um crescimento de 12,9% em comparação ao trimestre anterior, principalmente devido aos esforços que a implantação do Cartão Benefício INSS exigiu. Como resultado desse cenário, a originação de crédito consignado do Paraná Banco atingiu R\$ 1.730,7 milhões no 4T22, demonstrando um aumento de 15,2% na comparação trimestral. Na comparação anual, houve uma redução de 20,4%. A originação total do Paraná Banco finalizou o período em R\$ 1.762,1 milhões, sendo que o PB FGTS contribuiu com R\$ 15,1 milhões e o recém iniciado Cartão Benefício INSS foi responsável por R\$ 16,3 milhões do total.

Abaixo segue a evolução da nossa originação em termos de valor principal.

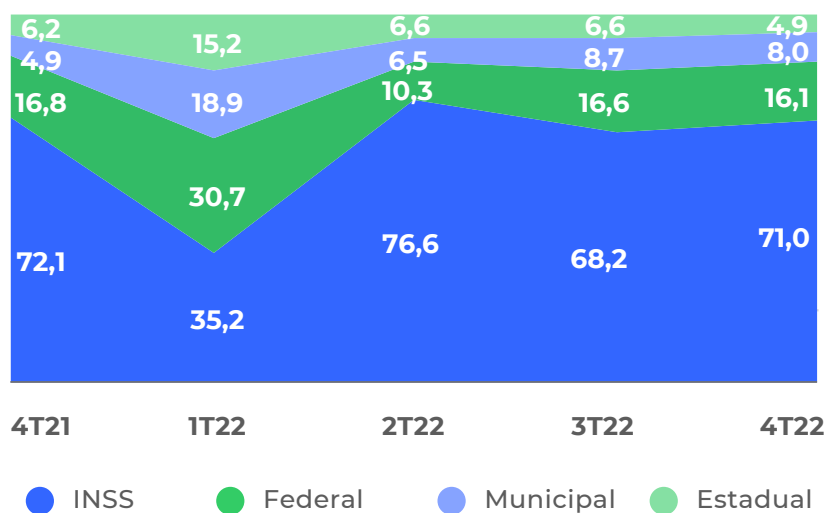


Desempenho Operacional

Com o aumento definitivo da margem consignável, vemos a oportunidade de potencializar nossa participação no mercado de crédito consignado a aposentados e pensionistas do INSS. Além disso, temos o objetivo de continuar atuando em outros convênios através do canal digital e posteriormente torná-los digital. Estamos inteiramente focados em crescer nossa produção de forma saudável, priorizando a rentabilidade e eficiência.

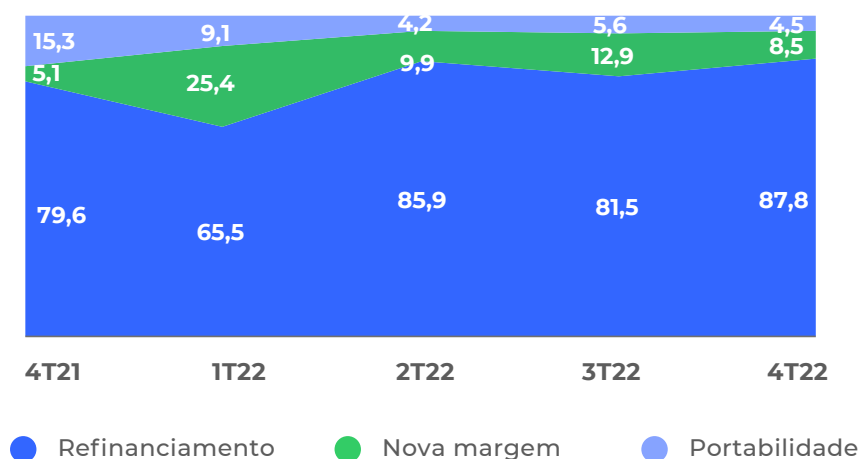
No 4T22, a participação do INSS na nossa carteira, considerando todos os produtos, foi de 71,0%. Os convênios federais corresponderam a 16,1% de participação. Na sequência temos os convênios municipais que contribuíram com 8,0% e, por fim, os convênios estaduais com 4,9% de participação, sendo que o primeiro apresentou um aumento de 3,1 ponto percentual, enquanto os estaduais tiveram queda de 1,3 ponto percentual, em relação ao mesmo período do ano passado.

Distribuição por convênios (%)



No gráfico abaixo é possível ver a distribuição da origem por tipo de operação. Nesse trimestre, as operações de refinanciamento corresponderam a 87,8% do total, seguida pelas operações de nova margem com 8,5% e, por fim, da portabilidade com 4,5%.

Tipo de Operação (%)

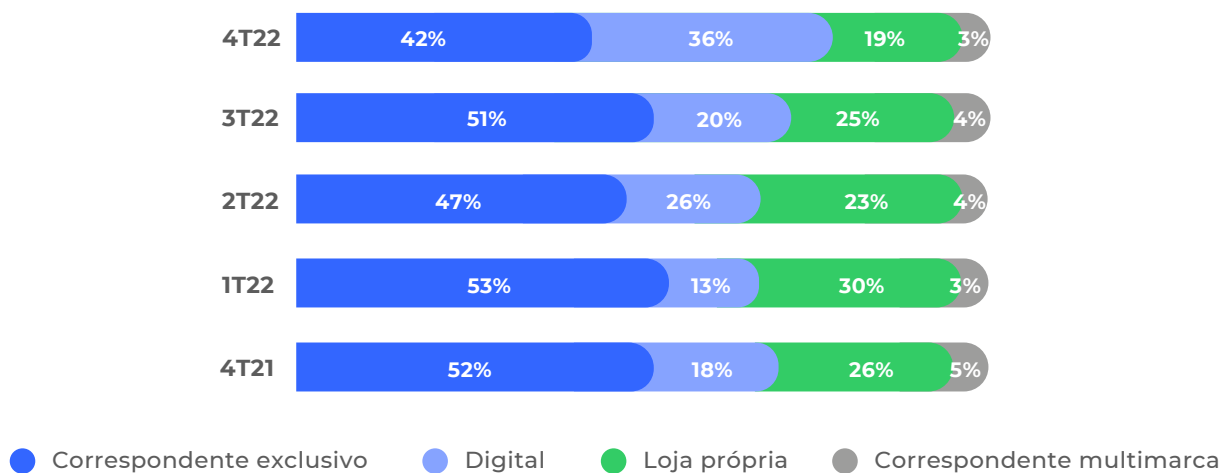


Desempenho Operacional

Em dezembro de 2022, a rede de distribuição do Paraná Banco era composta por 20 lojas próprias, 128 correspondentes exclusivos e 82 correspondentes multimarcas, operando com o PB Consignado, Cartão Benefício INSS e PB FGTS.

Destaca-se no gráfico abaixo a participação do canal correspondentes exclusivos, que foi responsável por 42% da produção do canal físico e digital. Além disso, evidencia-se o aumento da participação do canal digital, que contribuiu com 36% da produção no período.

Distribuição por canal



- Canal Físico
- Canal Digital

Desempenho Financeiro

Rentabilidade

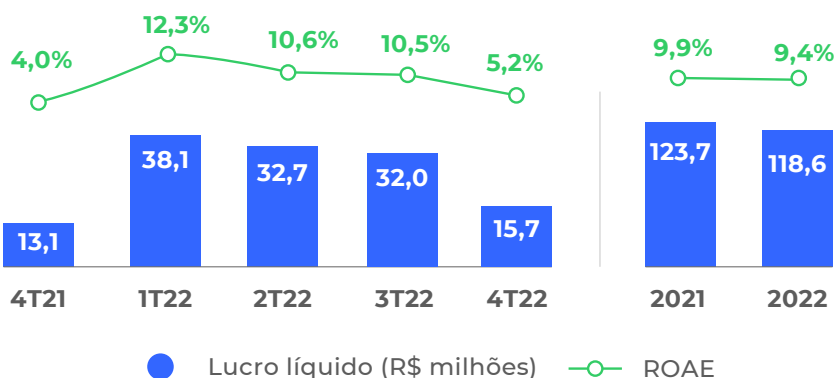
Finalizamos o ano de 2022 com um lucro líquido de R\$ 118,6 milhões, uma redução de 4,1% em comparação ao ano de 2021. No 4T22, o lucro foi de R\$ 15,7 milhões, um crescimento de 19,7% versus o 4T21. O *return on average equity* (ROAE), retorno sobre o patrimônio líquido médio, de 2022 foi de 9,4%, permanecendo relativamente estável em relação a 2021.

O rápido aumento da taxa de juros no Brasil, que saltou de 2% ao ano no início de 2021 para 13,75% ao final de 2022, pressionou as margens financeiras do Banco, dado que os custos de captação são majoritariamente pós-fixados, ao passo que as taxas dos empréstimos concedidos são prefixadas.

Nesse cenário, as receitas da nossa carteira de *hedge* foram fundamentais para a absorção das maiores despesas de captação ao longo de 2022. Em paralelo, estamos avançando firmemente na elevação das taxas de juros da carteira de crédito, através de operações novas e de re financiamento com taxas maiores.

Adicionalmente, a contribuição do Grupo Junto Seguros, composto pela Junto Holding Brasil e suas subsidiárias, no lucro líquido do Banco foi de R\$ 32,8 milhões no ano de 2022. No trimestre, a contribuição foi de 9% em função da distribuição de juros sobre capital próprio efetuada no período aos seus acionistas. Abordaremos seu resultado na sequência deste release.

Lucro Líquido e ROAE



Lucro Líquido (R\$ milhões)	4T21	1T22	2T22	3T22	4T22	2021	2022
Lucro líquido	13,1	38,1	32,7	32,0	15,7	123,7	118,6
Banco	5,5	27,3	27,3	16,9	14,4	104,9	85,8
Participação em controladas	7,7	10,9	5,5	15,1	1,3	18,7	32,8

Desempenho Financeiro

Resultado da Intermediação Financeira

As receitas de intermediação financeira finalizaram 2022 em R\$ 1.434,3 milhões, um aumento de 12,6% na comparação anual em função do aumento da carteira de crédito de 6,0% no mesmo período de comparação e em razão do resultado da tesouraria que apresentou aumento de 44,4% no ano. Enquanto que as despesas de intermediação financeira aumentaram 58,4% na comparação anual, atingindo R\$ 751,5 milhões em 2022, reflexo do maior nível de juros da economia e da nossa estratégia de *hedge*.

A margem financeira bruta encerrou 2022 em R\$ 682,8 milhões, uma queda de 14,6% versus 2021. No 4T22 atingiu R\$ 164,5 milhões. Adicionando a provisão, o resultado da intermediação financeira do Paraná Banco foi de R\$ 89,5 milhões no 4T22, retração de 19,4% na comparação trimestral. Destacamos aqui o aumento da PDD de 66,7% no mesmo período de comparação atingindo R\$ 75,0 milhões, reflexo da reclassificação preventiva e conservadora de algumas operações para preservar a qualidade da nossa carteira total frente a incertezas político-econômicas.

Resultado da Intermediação Financeira (R\$ milhões)	4T22	3T22	▲	4T21	▲	2022	2021	▲
Receitas da Intermediação Financeira	377,0	355,1	6,2%	327,3	15,2%	1.434,3	1.273,6	12,6%
Operações de Crédito	311,0	298,6	4,2%	271,9	14,4%	1.166,8	1.088,4	7,2%
Resultados de Operações com TVM	66,0	56,6	16,7%	55,4	19,1%	267,5	185,2	44,4%
Despesas da Intermediação Financeira	(212,5)	(199,1)	6,7%	(156,2)	36,0%	(751,5)	(474,5)	58,4%
Operações de captação no mercado	(252,0)	(249,0)	1,2%	(155,9)	61,7%	(943,6)	(495,5)	90,4%
Resultado com instrumentos financeiros derivativos	39,5	49,8	(20,8%)	(0,3)	11505,8%	192,1	21,0	815,1%
Margem Financeira Bruta	164,5	156,0	5,4%	171,1	(3,9%)	682,8	799,1	(14,6%)
Provisão para perdas esperadas associadas ao risco de crédito	(75,0)	(45,0)	66,7%	(68,7)	9,1%	(216,3)	(255,9)	(15,5%)
Resultado da Intermediação Financeira	89,5	111,0	(19,4%)	102,4	(12,6%)	466,5	543,2	(14,1%)



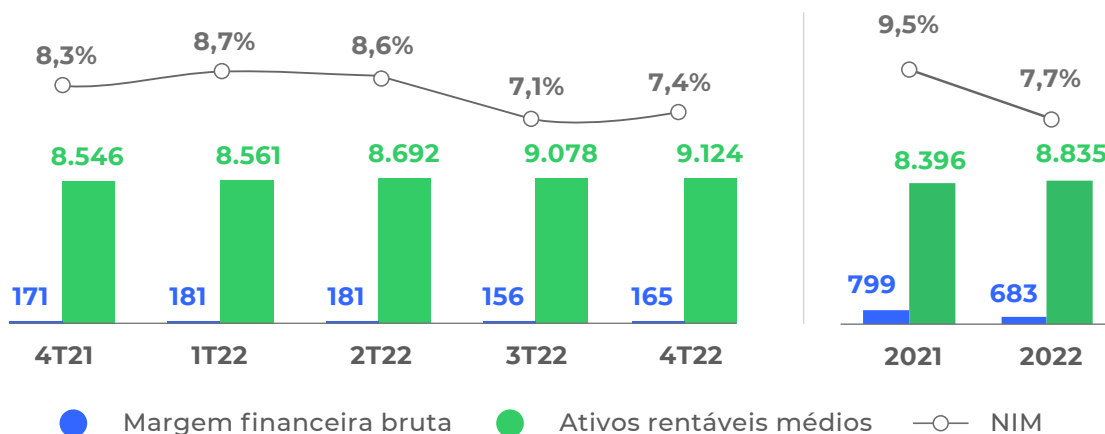
Desempenho Financeiro

Margem Financeira Líquida – NIM

A margem financeira líquida do Paraná Banco, *Net Interest Margin* (NIM), tem sido pressionada pelo aumento da taxa Selic, uma vez que o aumento dos juros no *funding* acontece de forma imediata, ao passo que as receitas na carteira de crédito acontecem de forma gradual, de acordo com a nossa capacidade de recompor a carteira com maiores taxas nas operações novas e de refinanciamento. Dessa forma, encerramos o ano com uma NIM de 7,7%, representando uma redução de 1,8 ponto percentual em relação ao ano anterior.

NIM (R\$ milhões)	4T22	3T22	▲	4T21	▲	2022	2021	▲
Margem financeira bruta	164,5	156,0	5,4%	171,1	(3,9%)	682,8	799,1	(14,6%)
Ativos rentáveis médios	9.123,7	9.077,8	0,5%	8.546,5	6,8%	8.835,1	8.396,0	5,2%
Operações de crédito	6.392,5	6.330,1	1,0%	5.964,6	7,2%	6.178,6	5.748,2	7,5%
Títulos e valores mobiliários e derivativos	1.731,0	1.772,5	(2,3%)	1.689,9	2,4%	1.710,4	1.306,7	30,9%
Aplicações interfinanceiras	1.000,2	975,2	2,6%	891,9	12,1%	946,1	1.341,1	(29,5%)
NIM	7,4%	7,1%	0,4 p.p.	8,3%	(0,8 p.p.)	7,7%	9,5%	(1,8 p.p.)

NIM (%)



Desempenho Financeiro

Despesas Operacionais

As despesas operacionais do Paraná Banco atingiram R\$ 397,2 milhões em 2022, representando uma queda de 5,1% na comparação anual, reflexo direto da adoção de medidas de eficiência, que foram essenciais para o período de forte pressão inflacionária em contratos e salários ao longo do ano. Destacamos a redução de 6,3% das “outras despesas administrativas” no mesmo período.

Por outro lado, as receitas operacionais retraíram 18,7%

na comparação anual, tendo em vista a redução na margem financeira bruta devido ao maior custo de captação apresentado no período, conforme mencionamos anteriormente.

Nesse contexto, o índice de eficiência, ex PDD, do Paraná Banco foi de 59,0% em 2022, um aumento de 8,4 pontos percentuais na comparação anual.

Índice de Eficiência (R\$ milhões)	4T22	3T22	▲	4T21	▲	2022	2021	▲
Total Despesas	(111,9)	(96,0)	16,6%	(118,3)	(5,4%)	(397,2)	(418,7)	(5,1%)
Despesas de pessoal	(24,9)	(22,6)	10,3%	(25,0)	(0,6%)	(93,3)	(90,9)	2,7%
Despesas tributárias	(7,9)	(7,2)	8,6%	(8,0)	(1,3%)	(31,6)	(37,4)	(15,4%)
Outras despesas administrativas	(79,1)	(66,2)	19,6%	(85,3)	(7,2%)	(272,2)	(290,4)	(6,3%)
Serviços técnicos especializados	(24,1)	(22,3)	8,2%	(26,9)	(10,3%)	(90,5)	(91,8)	(1,4%)
Despesa de comissão	(16,4)	(8,6)	91,0%	(13,7)	19,5%	(39,2)	(41,0)	(4,4%)
Tarifas de convênios	(16,2)	(17,3)	(6,5%)	(19,4)	(16,9%)	(71,3)	(70,7)	0,9%
Processamento de dados	(8,8)	(8,6)	2,4%	(5,7)	55,5%	(32,7)	(22,8)	43,6%
Outras despesas	(13,6)	(9,4)	45,1%	(19,5)	(30,2%)	(38,5)	(64,1)	(40,0%)
Total Receitas	163,9	151,3	8,3%	189,2	13,4%	672,9	827,5	(18,7%)
Margem financeira bruta	164,5	156,0	5,4%	171,1	(3,9%)	682,8	799,1	(14,6%)
Outras receitas/despesas operacionais	(0,7)	(4,8)	(84,7%)	18,1	(104,0%)	(10,2)	28,1	(136,3%)
Receita de prestação de serviços	0,1	0,1	0,0%	0,1	0,5%	0,3	0,3	(7,7%)
Índice de Eficiência (ex PDD)	68,3%	63,4%	4,9 p.p.	62,5%	5,8 p.p.	59,0%	50,6%	8,4 p.p.

Despesas de pessoal: total de despesas com todos os funcionários do Paraná Banco, incluindo bônus e participação nos resultados.

Despesas tributárias: despesas relacionadas a impostos e contribuições ao governo federal, estados e municípios.

Serviços técnicos especializados: parte do montante deste grupo de despesas corresponde à empresa de tecnologia (“PB Tech”), que possui papel importante no desenvolvimento digital da companhia, focados no desenvolvimento e segurança. Tais despesas compreendem serviços como modernização de sistemas de *backoffice*, automação de processos internos, manutenção e desenvolvimento de soluções e inovações para uma experiência do usuário cada vez melhor, segura e eficiente.

Despesas de comissão: aos nossos canais de distribuição exclusivos e multimarcas, destina-se o pagamento de

comissões para contratos originados através destes correspondentes, os quais foram responsáveis por 45,4% da origem total no 4T22.

Tarifas de convênios: corresponde as despesas para a manutenção da nossa carteira, referente ao custo de linha de cada contrato processado junto aos convênios que possuem processadora intermediando a operação. Tal despesa tende a aumentar, tendo em vista que o Paraná Banco busca produzir cada vez mais, consequentemente crescendo o número de linhas processadas. Os custos também são anualmente revistos, de modo que os aumentos nos índices de reajuste impactaram no crescimento dessa despesa.

Processamento de dados: as despesas com *software* e desenvolvimento de sistemas são fundamentais para a implementação de tecnologias que buscam melhorar a experiência do cliente e escalar nossa operação.

Desempenho Financeiro

Gestão de Riscos

A Companhia dispõe de políticas, normas e procedimentos para o gerenciamento dos seus riscos e do capital. Esses instrumentos estabelecem princípios gerais de atuação, expressos pelos seus administradores, e estão alinhados aos objetivos do Paraná Banco e suas controladas, sempre de acordo com a regulamentação específica.

O Paraná Banco utiliza as seguintes metodologias para avaliar o risco de mercado, facilitando a análise e a percepção sobre o quadro de risco ao qual a instituição está exposta: valor de mercado, limites de posição e sensibilidades.

O valor de mercado das posições é segregado em “compradas” e “vendidas”. Os dois valores dão uma noção do volume de negócios, mas, não necessariamente, uma

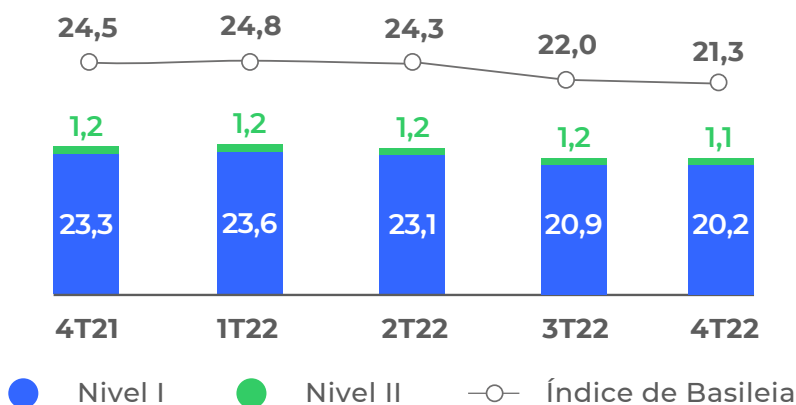
visão real do risco. Já os limites de posição podem ser estabelecidos em função de um tipo de instrumento específico ou estratégia, para que sejam mantidos de acordo com os níveis desejados pelo banco. Ainda, as sensibilidades demonstram o impacto da mudança de um determinado parâmetro de mercado sobre o valor da carteira do banco. Portanto, elas são uma importante medida para o gerenciamento da exposição e da estrutura da carteira do Paraná Banco.

Os Relatórios de Gestão de Riscos, no PB, em cumprimento a Circular 3.930, de 14 de fevereiro de 2019, encontram-se disponíveis no site de Relações com Investidores (<https://ri.paranabanco.com.br/governanca-corporativa/riscos-e-compliance/>).

Basileia

Finalizamos o ano com índices de capital confortáveis, conforme critérios exigidos pelo Bacen (Basileia III). O índice de Basileia finalizou o trimestre em 21,3%, uma queda de 3,2 pontos percentuais comparado ao 4T21 e uma redução de 0,7 ponto percentual comparado ao trimestre anterior. A variação no período é em razão da distribuição de juros sobre capital próprio ocorrida e o aumento de créditos tributários.

Índice de Basileia (%)



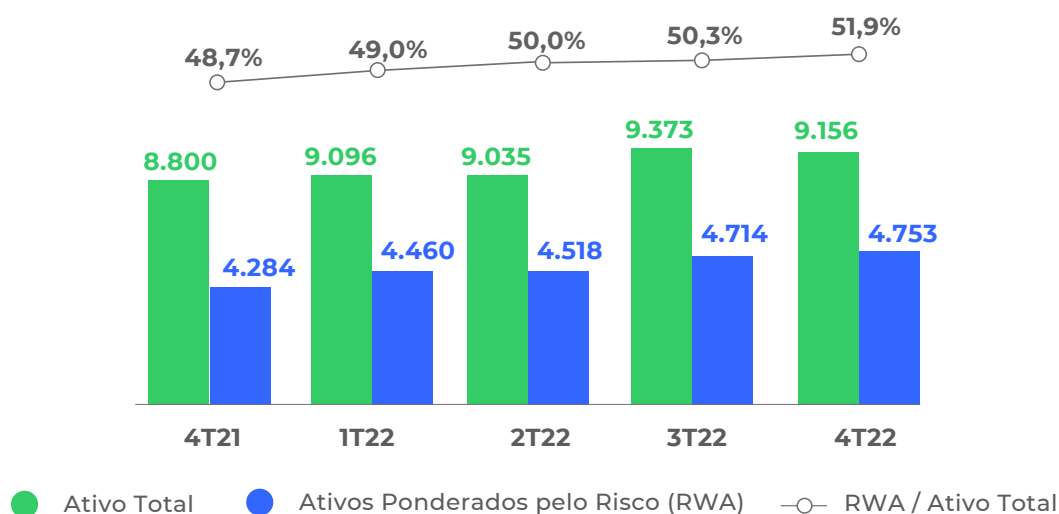
Desempenho Financeiro

Ao analisarmos o capital, nota-se uma composição concentrada de capital principal.

Adequação do Capital (R\$ milhões)	4T22	3T22	▲	4T21	▲
Patrimônio Líquido (PL)	1.237,5	1.254,2	(1,3%)	1.288,3	(3,9%)
Patrimônio de Referência (PR)	1.013,7	1.039,1	(2,5%)	1.050,9	(3,5%)
Nível I	960,1	983,7	(2,4%)	997,7	(3,8%)
Capital Principal (CP)	919,3	941,5	(2,4%)	957,2	(4,0%)
Capital Complementar (CC)	40,7	42,2	(3,4%)	40,5	0,7%
Nível II	53,6	55,5	(3,4%)	53,2	0,7%
Índices de Capital (Capital / RWA) (%)					
Nível I	20,2%	20,9%	(0,7 p.p.)	23,3%	(3,1 p.p.)
Nível II	1,1%	1,2%	(0,1 p.p.)	1,2%	(0,1 p.p.)
Índice de Basileia (PR / RWA) (%)	21,3%	22,0%	(0,7 p.p.)	24,5%	(3,2 p.p.)

Comparando os ativos totais pelos ativos ponderados pelo risco (RWA), fica claro que, mesmo com um aumento nos ativos do Banco, causado principalmente pelo aumento da carteira e incorporação de caixa, a relação entre ativos totais e RWA manteve certa estabilidade, e se mantém em patamares de 51,9%. Isso se explica devido ao aumento da liquidez e na concentração de crédito nos convênios federais, que apresentam menores fatores de ponderação de risco e, conseqüentemente, baixos riscos de crédito.

Ativo Total e RWA (R\$ milhões)



Desempenho Financeiro

Liquidez

O Paraná Banco encerrou 2022 com um saldo de caixa de R\$ 2,2 bilhões, uma retração de 8,5% e 2,2% relação ao 3T22 e 4T21, respectivamente. Como mencionado no release anterior, o Banco adotou uma postura conservadora em relação a gestão do caixa no acumulado de 9 meses, mantendo um alto nível de liquidez. Para os próximos períodos, com o aumento da taxa de juros e, consequentemente, aumento do custo de carregamento do caixa, a expectativa é readequar o nível de liquidez a patamares ótimos.

Caixa Total (R\$ milhões)	4T22	3T22	▲	4T21	▲
Operações compromissadas	800,0	1.200,0	(33,3%)	807,0	(0,9%)
Títulos públicos federais pós-fixados	1.284,7	1.118,5	14,9%	1.395,1	(7,9%)
NTN-B Carteira própria	561,3	502,6	11,7%	1.027,7	(45,4%)
LFT Carteira própria	723,1	615,4	17,5%	367,1	97,0%
DIM	0,2	0,2	0,0%	0,2	0,1%
LFT Compromisso de recompra	0,1	0,2	(69,7%)	0,01	380,0%
Operações em garantia	90,0	87,1	3,3%	79,8	12,8%
LFT	90,0	87,1	3,3%	79,8	12,8%
Disponibilidades	65,8	44,2	48,9%	9,3	607,1%
Total	2.240,5	2.449,8	(8,5%)	2.291,2	(2,2%)



Desempenho Financeiro

Captação

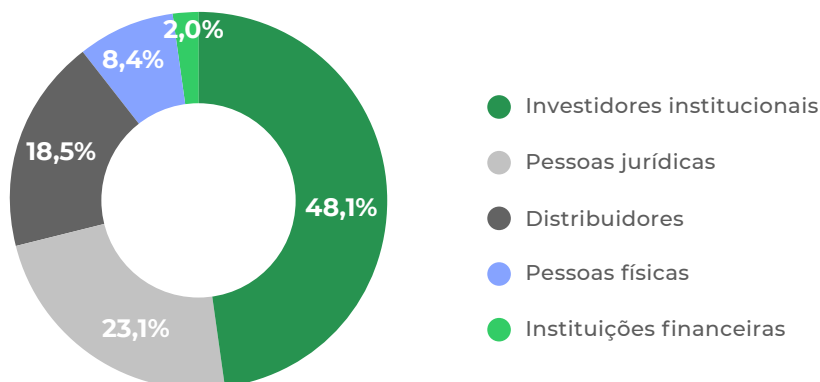
A carteira de captação do Paraná Banco encerrou 2022 em R\$ 7,8 bilhões, com um aumento de 6,0% na comparação anual. Analisando a composição por instrumento de captação, verifica-se que o volume do Depósito a Prazo com Garantia Especial (DPGE) foi zerado neste trimestre, o qual foi substituído com sucesso por meio de novas captações em CDBs e Letras Financeiras.

Com o aumento dos juros, o fluxo de captação para instrumentos de renda fixa *high grade* está forte, o que tem facilitado o financiamento da nossa carteira de captação a custos compatíveis, dado a qualidade do nosso balanço e nossos elevados ratings.

Captação (R\$ milhões)	4T22	3T22	▲	4T21	▲
Captação total	7.768,1	7.898,4	(1,6%)	7.327,8	6,0%
Depósitos	3.911,8	4.437,1	(11,8%)	4.790,1	(18,3%)
A prazo	3.857,8	3.843,1	0,4%	3.096,6	24,6%
Interfinanceiros	51,2	48,0	6,7%	41,9	22,2%
A vista	2,7	3,3	(17,1%)	10,7	(74,6%)
DPGE	0,0	542,7	nd	1.641,0	nd
Letras Financeiras	3.856,3	3.461,3	11,4%	2.537,6	52,0%
LCI	0,0	0,0	nd	0,1	nd

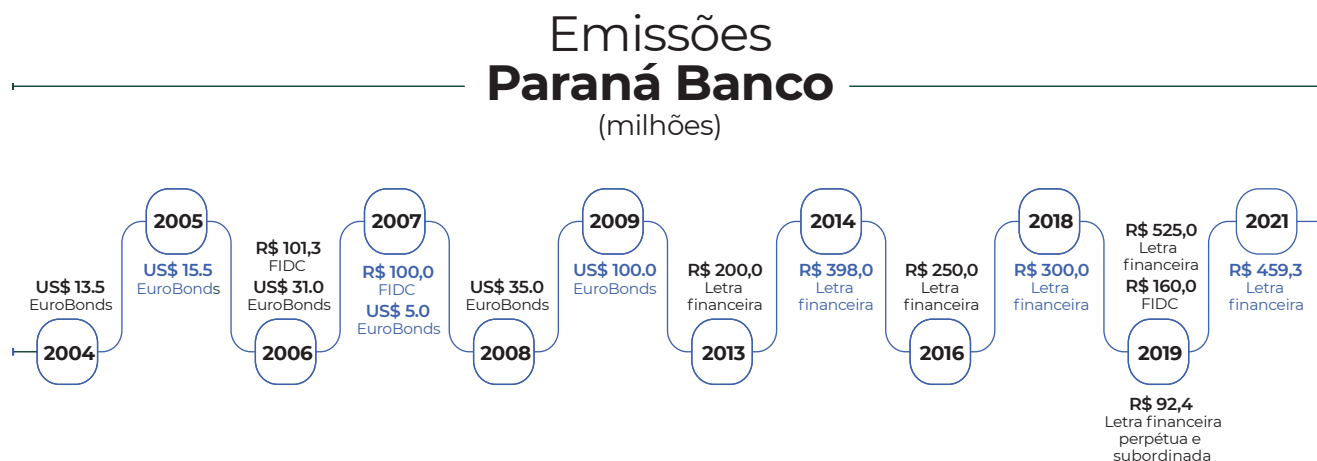
O Paraná Banco possui um *funding* diversificado em 5 diferentes tipos de investidores, o que nos permite uma maior estabilidade e eficiência nos custos de captação. A seguir, podemos ver a abertura do perfil dos investidores, da carteira de captação, ao final de 2022.

Perfil do Investidor



Desempenho Financeiro

Importante destacar que o Paraná Banco é um tradicional e frequente emissor no mercado de capitais. Abaixo, podemos ver o histórico de emissões do Paraná Banco no mercado de capitais.



Em 2022, posicionamos a área de captação do Paraná Banco, responsável pelo atendimento a pessoas físicas e jurídicas, como uma plataforma aberta de investimentos.

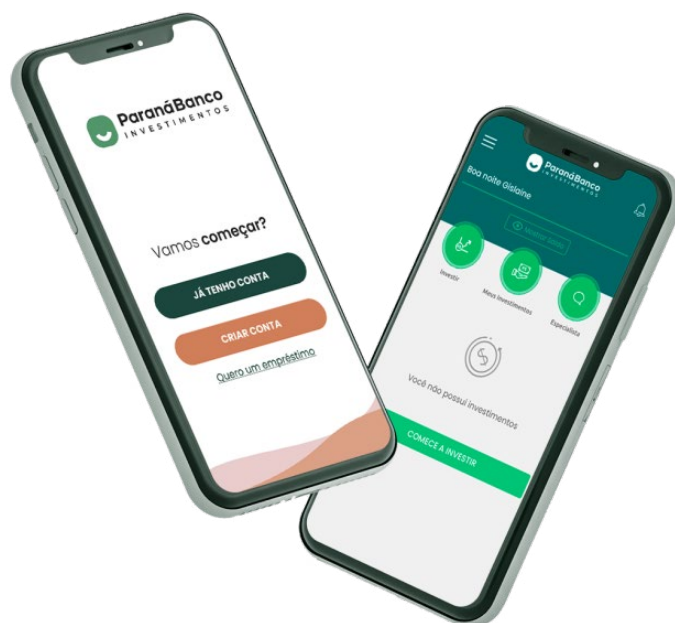
A plataforma possui um portfólio completo de produtos de renda fixa própria e de terceiros, além de uma ampla grade de fundos de investimento geridos pelos mais variados e renomados gestores do mercado.

Nosso objetivo é prover condições de diversificação das carteiras de nossos clientes dentro de uma só plataforma. Por isto, temos uma constante preocupação na realização de uma curadoria prévia na escolha de produtos e parceiros.

O propósito estratégico dessa plataforma é ampliar a nossa base de clientes investidores, aumentar a retenção e fidelização, além de proporcionar a geração de receitas para o Banco.

O aplicativo de investimentos é o principal canal da plataforma, permitindo com que os clientes realizem todas as operações de forma rápida e segura, além de possibilitar o crescimento escalável sem a necessidade de aumento de estrutura, dado a automatização das transações dos clientes. Entre os objetivos principais do aplicativo, buscamos facilitar a jornada de investir e

resgatar, bem como oferecer uma melhor visualização das rentabilidades da carteira, a inclusão de gráficos de performance dos produtos e a possibilidade de simulação e comparação de investimentos.



Desempenho Financeiro

Governança Corporativa

O capital social do Paraná Banco é R\$ 767.253.749,27 e é composto por 3.254.992.851 ações, divididas entre 1.646.441.694 ações ordinárias e 1.608.551.157 ações preferenciais, todas nominativas, escriturais e sem valor nominal.

Composição acionária Dezembro/2022						
Composição acionária	ON	% ON	PN	% PN	Total	% Total
Grupo de Controle	1.165.927.895	70,82%	0	0,00%	1.165.927.895	35,82%
Pessoas vinculadas	462.509.885	28,09%	1.608.551.157	100,00%	2.071.061.042	63,63%
Diretoria	18.003.914	1,09%	0	0,00%	18.003.914	0,55%
Total	1.646.441.694	100,00%	1.608.551.157	100,00%	3.254.992.851	100,00%

Apresentamos na tabela abaixo os proventos distribuídos pelo Paraná Banco no ano de 2022.

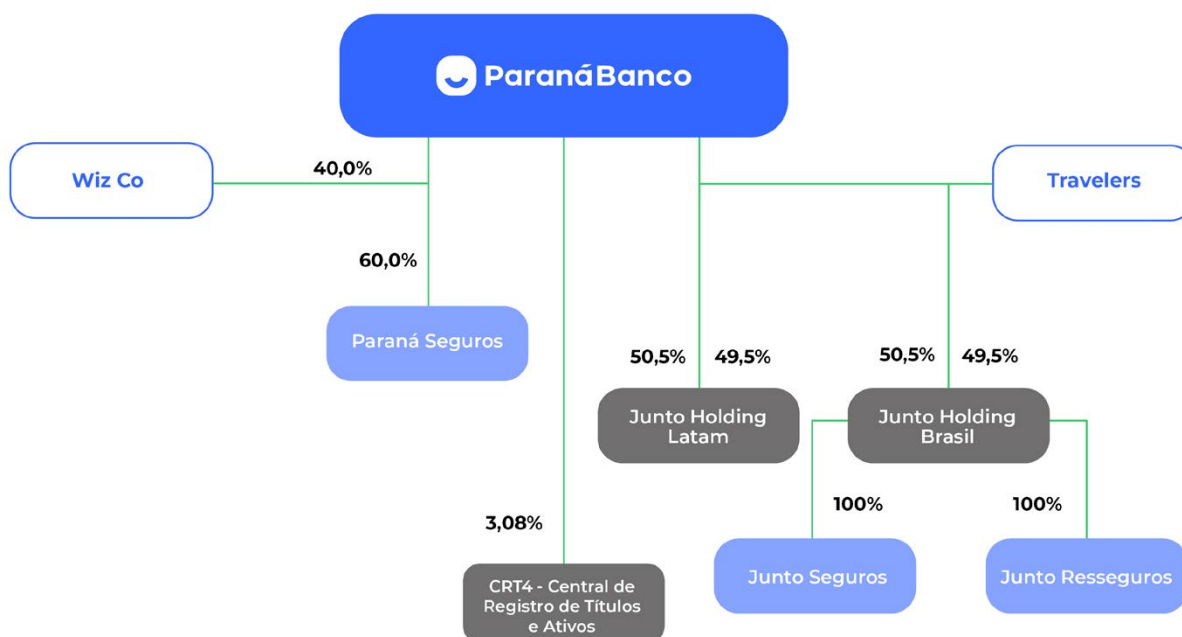
Proventos Distribuídos 2022		
Data de Aprovação	Valor (R\$ milhões)	Tipo de provento
31/03/2022	18,5	JCP
30/06/2022	20,9	JCP
30/09/2022	21,8	JCP
31/12/2022	22,4	JCP
Total	83,6	



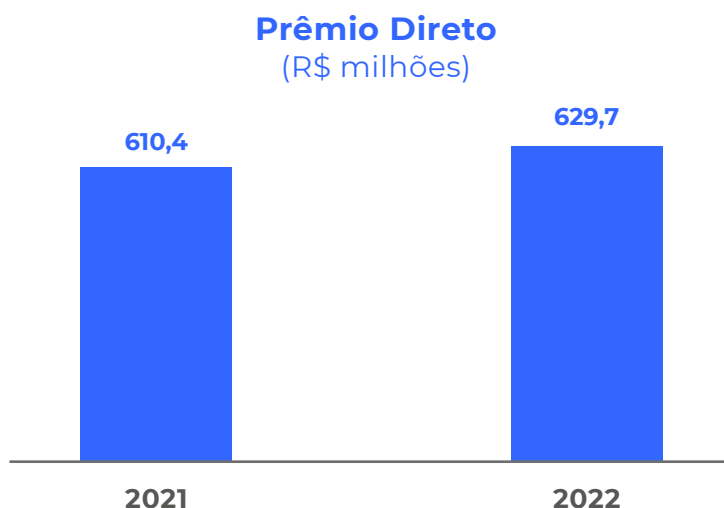
Desempenho Financeiro

Controladas

O Paraná Banco, por meio de suas controladas em conjunto com a Travelers, atua nos segmentos de seguro garantia e de resseguros no Brasil através da Junto Seguros e da Junto Resseguros.



Em 2022, o volume de prêmios emitidos líquidos de cancelamentos pelo Grupo Junto Seguros, composto pela Junto Holding Brasil e suas subsidiárias, protagonistas no mercado de seguro garantia e resseguros, foi de R\$ 629,7 milhões, número 3% superior ao realizado no mesmo período do ano anterior.



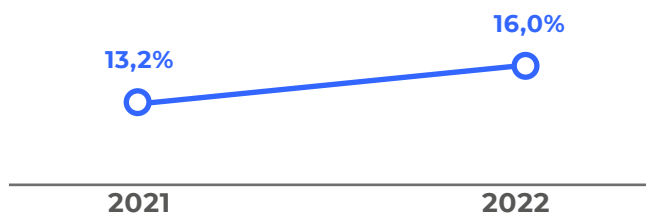
As emissões de apólices por meio da plataforma digital representaram 99,7% do volume total emitido pela Junto no ano de 2022 (99,4% em 2021) e a quantidade total de apólices emitidas apresentou um aumento de 22,6% em relação ao mesmo período do ano anterior.

Segundo os dados da Susep de dezembro de 2022, a Junto Seguros ocupa a primeira posição de *market share* na produção de prêmios diretos, com 18,0% do mercado de seguro garantia. A Junto Resseguros ocupa

a primeira posição de *market share* em seu segmento, com 30,6% da produção de prêmios de resseguros na categoria riscos financeiros.

Em dezembro de 2022, a relação entre sinistros retidos e prêmio ganho, contemplando os sinistros avisados e a provisão para sinistros ocorridos, mas não avisados, foi de 16%, maior em 2,8 pontos percentuais em relação ao mesmo período de 2021.

Índice de Sinistralidade (%)*



*Utilizamos nesse cálculo o valor acumulado dos últimos 12 meses.

Grupo Junto Seguros

O índice combinado, representado pelas despesas operacionais em relação aos prêmios ganhos, apresentou uma variação de 5,6 pontos percentuais na comparação entre os anos de 2022 e 2021, devido, principalmente, ao menor resultado com comissões e um incremento de despesas administrativas, parcialmente compensados pelo maior prêmio ganho no período.

Índice Combinado* (R\$ milhões)	Dez/22	Dez/21	▲
Sinistro retido (a)	(22,9)	(15,2)	50,7%
Resultados de comissões (b)	26,8	30,6	(12,4%)
Despesas administrativas (c)	(123,3)	(105,2)	17,2%
Outras receitas e despesas operacionais (d)	36,0	30,1	19,6%
Prêmios ganhos retidos (e)	143,5	113,6	26,3%
Índice Combinado (%) (a+b+c+d)/e	58,1	52,5	5,6 p.p.

* Utilizamos nesse cálculo o valor acumulado dos últimos 12 meses.

O Grupo Junto Seguros apresentou um lucro líquido de R\$ 92,2 milhões em 2022, um aumento de R\$ 54,7 milhões em relação ao mesmo período do ano anterior. O resultado foi impulsionado por uma maior apropriação de prêmio ganho, decorrente do crescimento da carteira nos últimos anos, e pelo aumento da taxa de juros no Brasil, que beneficia a performance da carteira de investimentos em ativos financeiros.

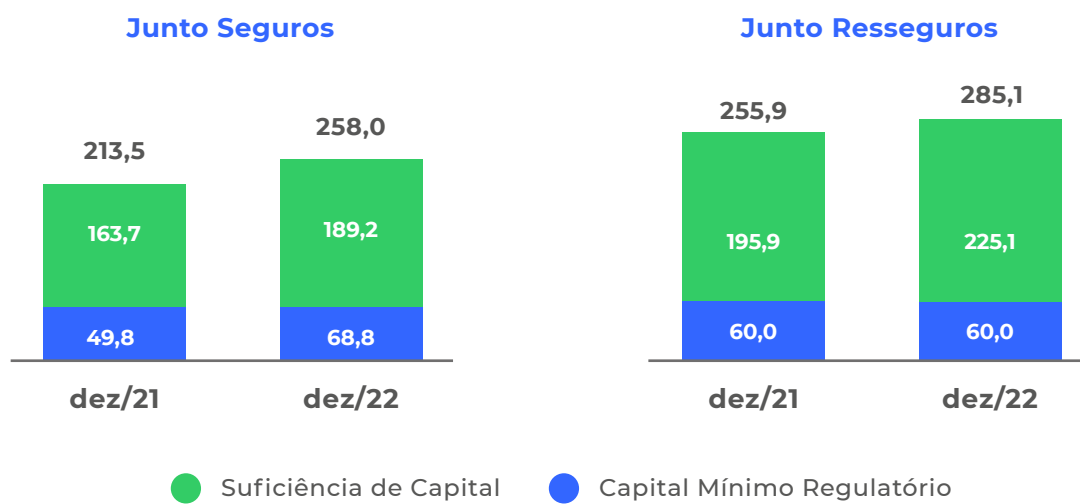
Grupo Junto Seguros (R\$ milhões)	2022	2021	▲
Lucro líquido	92,2	37,5	145,9%



Grupo Junto Seguros

Em 2022, o patrimônio líquido ajustado das empresas Junto Seguros e Junto Resseguros equivalia a aproximadamente 4 vezes o capital mínimo requerido pela SUSEP para as respectivas operações.

Patrimônio Líquido Ajustado (R\$ milhões)



Ratings Junto Seguros

	brAAA baixo risco de crédito Perspectiva estável	Setembro 2022
	A- (Excelente) Força Financeira Perspectiva estável a - Crédito de emissor de Longo Prazo Perspectiva estável	Novembro 2022

Iniciativas ESG

(Ambiental, Responsabilidade Social e Governança)



No quarto trimestre de 2022, reafirmamos nosso compromisso ESG (*Environmental, Social and Governance*) e com iniciativas ambientais, de responsabilidade social e governança, que impactam positivamente a vida dos nossos colaboradores ("PBs"), clientes e stakeholders.

Conheça os principais destaques:



Comissão ESG

Assumimos o compromisso de construirmos juntos um futuro mais sustentável, com a formação e lançamento da Comissão ESG. O time, que é formado por colaboradores das áreas Financeira, *Compliance*, Tesouraria, Segurança da Informação, Riscos, Relações com Investidores, Gestão Integrada de Saúde (GIS), Comunicação Interna, *Facilities*, Marketing e Pessoas & Cultura, é responsável por pensar em ações em consonância com as estratégias de negócio da instituição nas questões ambientais, sociais e de governança.

Além disso, é dever da Comissão garantir e supervisionar o cumprimento da legislação associada e estimular a cultura de ESG, enfatizando e demonstrando os benefícios das ações para o negócio e para a sociedade, bem como obter e manter os selos de aprovação de todos os pilares



Ambiental (*Environmental*)

Plano de Gerenciamento de Resíduos Sólidos (PGRS): o PGRS é o projeto que contribui na identificação do tipo e quantidade de resíduos, bem como indica qual a maneira correta para o manejo, armazenamento, tratamento e destinação final deles. A implementação já trouxe diversos benefícios para o PB, entre eles, a redução de custos e a redução de impacto ambiental, principalmente na contaminação do solo e da água.

Coleta Seletiva: em nossa sede, disponibilizamos as lixeiras para o descarte correto dos resíduos, de acordo com o tipo de material. Além disso, contamos com uma empresa parceira que destina esses resíduos para a reciclagem e outras atividades. Com a ação, contribuímos com a conservação dos recursos naturais, limpeza da cidade e estimulamos a consciência ambiental dos PBs. Neste trimestre, coletamos e destinamos 70 kg de resíduos recicláveis.

Redução de consumo de água: com o compromisso de reduzir o impacto ambiental, a nossa sede possui um sistema de captação de água da chuva. No último trimestre de 2022, reutilizamos mais de 63 mil litros de água.

Redução do uso de papel: a partir do uso de sistema eletrônico para assinatura de contratos, cerca de 98% das propostas do PB Consignado são formalizadas digitalmente. Desta forma, deixamos de imprimir mais de 13.800 páginas e utilizar 631 envelopes e etiquetas. Isso corresponde à redução de 20 kg de emissões de carbono, 13.898 litros de água conservada e 1,4 árvores preservadas. Além disso, deixamos de imprimir em impressoras locais e nas lojas físicas cerca de 80.943 páginas, o que corresponde a uma redução de 116,56 kg de emissões de carbono, 809.430 litros de águas conservada e de 8,09 árvores preservadas.

Iniciativas ESG

(Ambiental, Responsabilidade Social e Governança)



Responsabilidade Social (Social)

GPTW - Melhores empresas para se trabalhar: pelo quarto ano consecutivo, fomos reconhecidos como uma das melhores empresas para trabalhar no Paraná! Conquistamos a 30ª posição, na categoria empresas de porte médio (entre 100 e 999 colaboradores). O ranking de 2022 contou com a participação de mais de 300 empresas e, ao todo, foram premiadas as 110 melhores do estado. Este ano, também fomos certificados como o 2º melhor Banco para trabalhar no Brasil, na categoria médias empresas, do ranking Instituições Financeiras. Os reconhecimentos reforçam o esforço contínuo de todo o nosso time na construção de um ambiente de trabalho acolhedor e inclusivo.

Saúde Psicológica: o atendimento psicológico online continua sendo ofertado gratuitamente aos colaboradores, e buscando ampliar os atendimentos, abrimos a opção de reembolso para aqueles colaboradores que já fazem o acompanhamento com profissionais fora da plataforma parceira. No trimestre, mais de 328 colaboradores utilizaram o benefício, totalizando 164 colaboradores assistidos. O atendimento psicológico proporciona mais qualidade de vida para os PBs e familiares, que também podem utilizar o serviço com um desconto especial.

Outubro Rosa e Novembro Azul: no último trimestre, realizamos uma campanha com colaboradores para arrecadar kits de higiene bucal para pacientes em tratamento de câncer. Arrecadamos 1.400 kits. A doação foi destinada à Rede Feminina de Combate ao Câncer (RFCC), que fez a distribuição para pacientes em tratamento no Complexo de Saúde Erasto Gaertner, localizado em Curitiba/PR. Além dos kits, foram doados mais 400 frascos de creme hidratante, item importante para cuidado e bem-estar dos pacientes. Além das doações, ao longo da campanha compartilhamos depoimentos de colaboradores e convidados que passaram pelo tratamento ou acompanharam algum familiar na luta contra o câncer. Desta forma, conseguimos reforçar e conscientizar os nossos PBs sobre a importância do cuidado e do diagnóstico precoce.

Cartinhas do Bem: a ação de Natal buscou criar uma rede de solidariedade, engajando colaboradores a adotar a cartinha de uma das 64 crianças do CMEI Porto Seguro, localizado em Curitiba/PR. Cada criança que teve sua cartinha de Natal adotada, foram presenteadas com um brinquedo, uma roupa e um calçado, cada. As doações foram entregues em dezembro de 2022.

Projeto de captação para leis de incentivo fiscal: anunciamos no último trimestre a abertura das inscrições para a captação de projetos de leis de incentivo fiscal de 2023. A divulgação dos projetos selecionados aconteceu no dia 19 de dezembro. Apoiamos projetos nos seguintes setores:

- **Cultura:** projetos que estimulam e facilitam o acesso da sociedade à arte local e nacional, bem como que permitam ampliar a visão de mundo, mobilizar a sociedade e transformar realidades.
- **Social:** ações e projetos que façam a diferença no estado do Paraná, contribuindo com soluções que tenham impacto social.
- **Esporte:** apoiar atletas para que cheguem mais longe e se tornem referências para as próximas gerações.
- **Empreendedorismo, Inovação e Tecnologia:** projetos que visam a educação financeira e a inclusão digital, principalmente, voltados à terceira idade.
- **Diversidade:** projetos com promoção da igualdade, inclusão social, equidade, respeito e que estimulem o acesso de todos.

Equipamentos de oftalmologia: apoiamos o Fundo do Idoso e conseguimos ajudar o Hospital Santa Casa de Curitiba a bater a meta de inovação e humanização com a entrega de diversos equipamentos, que vão modernizar cinco consultórios de oftalmologia do Ambulatório Nossa Senhora da Luz, administrado pela instituição e com atendimento ao Sistema Único de Saúde (SUS). Além disso, o Fundo do Idoso também é destinado para ampliação e modernização dos atendimentos no ambulatório com foco principal na população idosa.

Iniciativas ESG

(Ambiental, Responsabilidade Social e Governança)



Lidera Comercial: é um programa de desenvolvimento de liderança exclusivo para Gerentes de Lojas Próprias. Foram realizados dois módulos de treinamento entre outubro e dezembro, com a participação de 22 gerentes. O principal objetivo dessa iniciativa foi desenvolver esses líderes de modo que haja uma promoção de mudanças em práticas de liderança que impactam diretamente nos consultores de lojas e consequentemente em nossos clientes.

Desafio Move PB: no período de outubro a novembro, os PBs foram desafiados a concluírem uma série de missões em nossa plataforma de treinamentos. O desafio movimentou 420 colaboradores. Neste período, foram mais de 1.600 missões finalizadas, 129 elogios e 361 feedbacks enviados. Ao final, 65 colaboradores concluíram todas as missões. A ação resultou em um recorde de acessos e treinamentos realizados em nossa plataforma interna.

Parceria com a Microsoft Learn: renovamos a nossa parceria com a Microsoft, com o objetivo de impulsionar as habilidades técnicas e conhecimentos dos nossos PBs, principalmente da PB Tech. A plataforma de aprendizagem oferece cursos, treinamentos e até algumas certificações gratuitas.

Novas Competências PB: assim como a empresa se transforma, nossos comportamentos acompanharam as mudanças do negócio, as necessidades e os desafios da nossa atuação. Vivemos um novo momento e, por isso, reformulamos as Competências do PB. Agora são cinco comportamentos esperados para todos os colaboradores: Atitude de Dono, Comunicação, Orientação a Resultados, Colaboração e Foco no Cliente. E a liderança passa a ter uma competência adicional, Desenvolvimento de Pessoas. Para colocar esses valores em prática, nossas competências são como um farol que direciona as atitudes e comportamentos que queremos desenvolver.

Diversidade e inclusão: a representatividade e a inclusão são pontos cruciais para as nossas ações internas, principalmente, a equidade de gênero. Continuamos como signatários WEPS (*Women's Empowerment Principles*), da ONU Mulheres e, atualmente, 51,62% do total de nossos colaboradores são mulheres. E, em nossa liderança, elas representam 46,08%.

Treinamentos: realizamos mais de 1.900 horas de treinamento, para mais 480 PBs.



Governança (Governance)

Segurança Cibernética: implantação de soluções digitais desenvolvidas sob a ótica *Privacy by Design*. Este conceito permite gerir o ciclo de vida do dado: coleta, processamento, armazenamento e descarte. Também disponibilizamos treinamentos de Segurança da Informação e Lei Geral de Proteção de Dados à colaboradores e correspondentes bancários.

Canal de Ética: como parte da nossa cultura estão a transparência e a integridade em nossas relações. Por isso, valorizamos a ética de nossos colaboradores, prestadores de serviços e demais públicos envolvidos com o negócio. Desde 2019, contamos com um Canal de Denúncia, que tem o objetivo de viabilizar o recebimento e tratativa de episódios de desvio de conduta, cometidos por qualquer pessoa física ou jurídica.

Prevenção ao Phishing: sabemos que existem diversas formas de ataques *phishing* e a cada dia surgem novas técnicas de roubo de dados pessoais e de empresas. Por isso, o nosso time de Segurança de Informação dispara testes periódicos aos PBs para identificar se todos estão cientes e atentos às práticas de prevenção.

Comissão Gestora da Segurança da Informação e Privacidade (CGSIP): a Comissão é responsável pela proposição, documentação, divulgação, manutenção e atualização da Política de Segurança da Informação e Segurança Cibernética, bem como pelo acompanhamento do cumprimento de suas diretrizes, delegando responsabilidades a áreas ou colaboradores específicos. As reuniões acontecem mensalmente para deliberação de iniciativas.



Anexos

Seguem demonstração de resultado e balanço patrimonial do Paraná Banco.

Anexo I | Demonstração de Resultados

Demonstração de Resultado (R\$ milhares)	4T22	3T22	4T21
Receitas da intermediação financeira	376.996	355.137	327.308
Operações de crédito	311.000	298.583	271.880
Resultado de operações com títulos e valores mobiliários	65.996	56.554	55.428
Despesas da intermediação financeira	(287.457)	(244.105)	(224.895)
Operações de captação de mercado	(251.957)	(248.952)	(155.857)
Resultado com instrumentos financeiros derivativos	39.471	49.827	(340)
Provisões para perdas esperadas associadas ao risco de crédito	(74.971)	(44.980)	(68.699)
Resultado bruto da intermediação financeira	89.539	111.032	102.413
Outras receitas (despesas) operacionais	(94.992)	(85.510)	(92.398)
Receitas de prestação de serviços	71	72	70
Receitas de tarifas bancárias	454	94	49
Despesas de pessoal	(24.900)	(22.576)	(25.040)
Outras despesas administrativas	(79.133)	(66.181)	(85.252)
Despesas tributárias	(7.864)	(7.241)	(7.967)
Resultado de participação em coligadas e controladas	1.341	15.095	7.690
Juros sobre o capital próprio recebido de coligadas e controladas	15.770	0	0
Outras receitas operacionais	3.121	329	20.429
Outras despesas operacionais	(3.852)	(5.103)	(2.376)
Resultado operacional	(5.452)	25.521	10.014
Outras receitas	30.763	0	0
Resultado antes da tributação sobre o lucro e participações	25.311	25.521	10.014
Imposto de renda e contribuição social	1.879	9.991	9.443
Participação dos empregados e administradores nos lucros	(11.445)	(3.530)	(6.308)
Lucro líquido	15.745	31.983	13.149

Anexo II | Balanço Patrimonial

Balanço Patrimonial Ativo (R\$ milhares)	4T22	3T22	4T21
Circulante	3.489.261	3.789.434	3.242.394
Disponibilidades	15	28	15
Instrumentos Financeiros	3.434.596	3.764.757	3.220.394
Títulos e valores mobiliários e instrumentos financeiros derivativos	1.540.070	1.921.897	1.616.255
Relações Interfinanceiras	65.786	44.239	9.293
Operações de crédito	1.828.740	1.798.621	1.594.846
Operações de crédito	1.921.443	1.883.751	1.679.561
Provisões para perdas esperadas associadas ao risco de crédito	(92.703)	(85.130)	(84.715)
Outros créditos	54.650	24.649	21.985
Não Circulante	5.666.595	5.583.099	5.557.926
Realizável a Longo prazo	5.326.797	5.245.507	5.236.036
Instrumentos Financeiros	5.115.280	5.059.329	5.105.911
Títulos e valores mobiliários e instrumentos financeiros derivativos	665.738	598.890	761.178
Operações de crédito	4.449.542	4.460.439	4.344.733
Operações de crédito	4.493.052	4.486.734	4.373.033
Provisões para perdas esperadas associadas ao risco de crédito	(43.510)	(26.295)	(28.300)
Outros créditos	201.599	176.020	120.207
Outros valores e bens	9.918	10.158	9.918
Investimentos	323.081	322.379	304.814
Imobilizado de uso	16.717	15.213	17.076
Total	9.155.856	9.372.533	8.800.320

Balanço Patrimonial Passivo (R\$ milhares)	4T22	3T22	4T21
Circulante	4.903.999	4.725.428	3.802.281
Depósitos e demais instrumentos financeiros	4.792.153	4.629.858	3.717.377
Depósitos	3.108.150	2.967.448	3.136.187
Captações no mercado aberto	31.095	115.166	55.987
Recursos de aceites e emissão de títulos	1.652.550	1.546.886	525.153
Relações interfinanceiras	358	358	50
Outras obrigações	111.846	95.570	84.904
Não Circulante	3.014.355	3.392.884	3.709.692
Depósitos e demais instrumentos financeiros	3.007.393	3.384.059	3.666.507
Depósitos	803.605	1.469.632	1.653.934
Recursos de aceites e emissão de títulos	2.203.788	1.914.427	2.012.573
Outras obrigações	6.962	8.825	43.185
Patrimônio líquido	1.237.502	1.254.221	1.288.347
Capital social	767.254	767.254	767.254
Reserva de lucros	499.872	506.487	464.848
Outros resultados abrangentes	(29.624)	(19.520)	56.245
Total	9.155.856	9.372.533	8.800.320



41 3351-9468



ri@paranabanco.com.br



ri.paranabanco.com.br